ΕΥΡΩΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΔΙΜΗΝΙΑΙΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ & ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟΥ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝΤΟΣ

ΜΑΪΟΣ - ΙΟΥΝΙΟΣ 2026 | ΠΕΡΙΟΔΟΣ Β' | ΤΕΥΧΟΣ 12 ΚΩΔΙΚΟΣ ΕΛΤΑ 5817

Το μέλλον της ασφάλισης σε έναν κατακερματισμένο κόσμο

Η Υδρόγειος Ασφαλιστική υποδέχθηκε στην Ελλάδα τον Πρόεδρο του Ομίλου Reale και Delegates της Reale Mutua

Generali From Growth to High Level Performance

Προκλήσεις και στρατηγικές προσαρμογής της ασφαλιστικής και αντασφαλιστικής αγοράς

Για εμάς στη MINETTA η ασφάλιση δεν είναι μια απλή συναλλαγή.

Είναι σεβασμός, προσήλωση.
Είναι διαθεσιμότητα. Είναι ανθρώπινη σχέση.
MINETTA ασφαλίζει ό,τι αξίζει!

www.minetta.gr

για την υγεία σου

για το όχημά σου

για το σπίτι σου

για το σκάφος σου

για την επιχείρησή σου

MINETTA
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

MARE

Ασφάλιση Πλοίων, Σκαφών Αναψυχής και Τουριστικών Σκαφών

Όταν σαλπάρω...
προφυλάσσομαι και προνοώ!

Ιδιωτικό Μηχανοκίνητο έως 25HP

από 3,47€/μήνα

ΓΙΑ ΕΤΗΣΙΑ ΔΙΑΡΚΕΙΑ

Υποχρεωτική Κάλυψη: MARE Basic

- Απώλεια Ζωής & Σωματικές Βλάβες Τρίτων
- Υλικές Ζημίες Αντικειμένων τρίτων, Θαλάσσια Ρύπανση

Προαιρετική Κάλυψη: MARE Extra

- Ζημίες από Κακοκαιρία, Πυρκαγιά, Σεισμό, Κεραυνό, Έκρηξη, Πρόσκρουση κ.ά.,
- Ζημίες σκάφους, Κλοπή σκάφους ή βαρκών ή μηχανής κ.ά.
- Κακόβουλες Πράξεις, Πειρατεία, Εκβολή

ⓘ Ρωτήστε σήμερα τον Ασφαλιστή σας

ΑΘΗΝΑ / ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ / ΚΡΗΤΗ / ΡΟΔΟΣ
και σε **1.700+** πιστοποιημένους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές σε όλη την Ελλάδα

Αθήνα 210 9334994, **Θεσσαλονίκη** 2310 499000
info@interlife.gr :: www.interlife.gr

35 Χρόνια

INTERLIFE® ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ
η ασφάλεια ...αλλιώς!

ΙΝΤΕΡΛΑΪΦ (INTERLIFE) Ανώνυμη Ασφαλιστική Εταιρία Γενικών Ασφαλίσεων
Έδρα: 14° χλμ. Ε.Ο. Θεσσαλονίκης - Πολυγύρου, Τ.Κ. 57001 Θέρμη Θεσσαλονίκης
Α.Φ.Μ.: 094342626, Δ.Ο.Υ.: ΦΑΕ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ, Αρ. Γ.Ε.ΜΗ.: 057606004000

ΕΥΡΩΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΕΚΔΟΤΗΣ-ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ
Δανιήλ Καζαντζίδης

ΕΔΡΑ-ΓΡΑΦΕΙΑ
Θεμιστοκλέους 79
10681 Αθήνα
Τηλ. 210 3302843

EMAIL
info@periodiko-euroasfalistiki.gr

WEBSITE
www.periodiko-euroasfalistiki.gr

ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΕΚΔΟΣΗΣ
Χαράλαμπος Καζαντζίδης

ΠΑΡΑΓΩΓΗ-ΕΚΤΥΠΩΣΗ
Τυπογραφείο
Κέντρο Γρήγορης Εκτύπωσης
ΑΒΕΕ

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ
Ιδιωτών: 50 ευρώ
Ν.Π.Δ.Δ.-Α.Ε.-Τραπεζών:
80 ευρώ

10-11. ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ
Η ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΥΠΟΔΕΧΘΗΚΕ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΤΟΝ ΠΡΟΕΔΡΟ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ REALE ΚΑΙ DELEGATES ΤΗΣ REALE MUTUA

16-19. GENERALI
GENERALI FROM GROWTH TO HIGH LEVEL PERFORMANCE

22. ERGO ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ
ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗΣ ΚΑΙ ΒΡΑΒΕΥΣΕΙΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ ΣΕ ΔΥΟ ΕΚΔΗΛΩΣΕΙΣ ΓΙΑ ΤΑ ΔΙΚΤΥΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

30-31. ARAG
Ο ΟΜΙΛΟΣ ARAG ΚΑΤΑΓΡΑΦΕΙ ΝΕΑ ΙΣΧΥΡΗ ΑΥΞΗΣΗ ΣΤΑ ΕΣΟΔΑ ΑΠΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ

34. EUROINS
Η EUROINS ΕΛΛΑΔΟΣ ΜΕΓΑΣ ΧΟΡΗΓΟΣ ΣΤΟ 16ο ΔΙΕΘΝΕΣ MEETING ΑΛΜΑΤΩΝ

35. SYNDEA
ΤΑΚΤΙΚΗ ΓΕΝΙΚΗ ΣΥΝΕΛΕΥΣΗ ΜΕΤΟΧΩΝ

39. ΔΥΝΑΜΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Η ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α. ΕΝΙΣΧΥΕΙ ΤΙΣ ΓΕΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΜΕ ΤΟΝ ΗΛΙΑ ΓΕΩΡΓΟΠΟΥΛΟ ΣΤΗ ΘΕΣΗ ΤΟΥ HEAD P&C

44. EUROLIFE FFH

ΕΝΑΡΞΗ ΤΟΥ 15ου ΚΥΚΛΟΥ
ΓΙΑ ΤΟ ΕΠΙΤΥΧΗΜΕΝΟ ADVANCED PROGRAM
IN MANAGEMENT FOR INSURANCE EXECUTIVES

38. ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΣΤΟ 2ο NATCAT SUMMIT

62. ALLIANZ

ΤΑΞΙΔΙ ΕΠΙΒΡΑΒΕΥΣΗΣ ΣΤΗ ΜΑΔΡΙΤΗ
ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΚΟΡΥΦΑΙΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΤΗΣ ALLIANZ

6. ΕΑΕΕ

ΜΕ ΤΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΩΝ ΑΠΟ 450 ΣΤΕΛΕΧΩΝ ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΗΚΕ
Η 26η ΣΥΝΑΝΤΗΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΩΝ ΚΑΙ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΩΝ ΤΗΣ ΕΑΕΕ ΣΤΗΝ ΥΔΡΑ

editorial

ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΤΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΚΑΛΥΨΗΣ

Η Τράπεζα της Ελλάδας προβλέπει για την ελληνική οικονομία πως θα συνεχίσει να αναπτύσσεται με ρυθμούς υψηλότερους από το μέσο όρο της ευρωζώνης, στηρίζοντας τη διαδικασία σύγκλισης των πραγματικών εισοδημάτων. Ειδικότερα για τον ρυθμό αύξησης του ΑΕΠ βλέπει 1,9% για το 2026 και το 2027. Το 2028 οριακή ενίσχυση σε 2%. Η ανάπτυξη βλέπει να στηρίζεται κυρίως στην ιδιωτική κατανάλωση, τις επενδύσεις και τις εξαγωγές παρά την αυξημένη αβεβαιότητα στο διεθνές οικονομικό περιβάλλον.

Από την ίδια πηγή μαθαίνουμε πως η συνολική αξία του ενεργητικού των ασφαλιστικών επιχειρήσεων παρουσίασε μείωση κατά 0,5% το α΄ τρίμηνο του 2026 και διαμορφώθηκε στα 21.947 εκατ. ευρώ, έναντι 22.066 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο. Οι ασφαλιστικές τεχνικές προβλέπεις διαμορφώθηκαν τα 15.998 εκατ. ευρώ, έναντι 16.056 το προηγούμενο τρίμηνο.

Από την έκθεση με τίτλο «Global Insurance Report» της Allianz Research η οποία αναλύει τις εξελίξεις στις ασφαλιστικές αγορές παγκοσμίως αλιεύσαμε τα παρακάτω:

Η παγκόσμια ασφαλιστική βιομηχανία εκτιμάται ότι αναπτύχθηκε κατά 7,1% φτάνοντας τα 6,9% τρισ. ευρώ το 2025, δηλαδή αύξηση κατά 456 δισ. ευρώ. Και αυτά παρά το ότι υπήρξε επιβράδυνση σε σχέση με το εξαιρετικό +9,4% του 2024.

Η πράσινη μετάβαση συνδέεται άμεσα με την ανάγκη ενίσχυσης της ανθεκτικότητας της χώρας απέναντι στην κλιματική αλλαγή.

Η αυξανόμενη συχνότητα ακραίων φυσικών φαινομένων επιβάλλει την επιτάχυνση επενδύσεων σε ανθεκτικές υποδομές, αντιπλημμυρικά και αντιπυρικά έργα, πολιτική προστασία και προσαρμογή των παραγωγικών δραστηριοτήτω ν στις νέες κλιματικές συνθήκες. Παράλληλα, απαιτούνται ολοκληρωμένη στρατηγική για τη διαχείριση φυσικών κινδύνων, ενίσχυση της ασφαλιστικής κάλυψης έναντι φυσικών καταστροφών και καλύτερη ενσωμάτωση της κλιματικής διάστασης στο σχεδιασμό δημόσιων και ιδιωτικών επενδύσεων.

Όσο διαβάζω τις παραπάνω γραμμές, πάνω από τα σπίτια μας ακούγονται τα αεροπλάνα της Πυροσβεστικής για μια ακόμη κατάσβεση δασικής πυρκαγιάς στη Δυτική Αττική.

Συνολικά ο ελληνικός τραπεζικός τομέας εξακολουθεί να ενισχύει την ανθεκτικότητα και την κερδοφορία του. Η ενίσχυσή του αυτή έχει δημιουργήσει τις προϋποθέσεις για περαιτέρω διεύρυνση των δραστηριοτήτων των ελληνικών τραπεζών. Το 2026 συνεχίστηκαν οι συγχωνεύσεις, εξαγορές και στρατηγικές συνεργασίες με χρηματοπιστωτικούς οργανισμούς στην Ελλάδα και το εξωτερικό.

Βραχυπρόθεσμα απαιτείται η άσκηση συνετής οικονομικής πολιτικής που θα λειτουργεί συμπληρωματικά προς τη νομισματική πολιτική του ΕΚΤ. Χωρίς να ενισχύει τις πληθωριστικές πιέσεις. Οι όποιες παρεμβάσεις στήριξης νοικοκυριών και επιχειρήσεων θα πρέπει να είναι στοχευμένες, προσωρινές και δημοσιονομικά βιώσιμες. Παράλληλα απαιτείται εντατικοποίηση των ελέγχων για τη διασφάλιση του υγιούς ανταγωνισμού στις αγορές. Κάτι μου λέει ότι πάμε για εκλογές. Στο μεταξύ προλαβαίνουμε να πάμε για κανένα μπάνιο. Καλό καλοκαίρι.

ΝΕΟ ΑΝΑΝΕΩΜΕΝΟ SITE

periodiko-euroasfalistiki.gr

Καθημερινή ενημέρωση
για τα νέα της ασφαλιστικής αγοράς

210 3302 843

info@periodiko-euroasfalistiki.gr

ΕΝΩΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΣΕ ΔΙΑΡΚΩΣ ΜΕΤΑΒΑΛΛΟΜΕΝΟ ΔΙΕΘΝΕΣ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝ

ΠΡΟΚΛΗΣΕΙΣ ΚΑΙ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΕΣ ΠΡΟΣΑΡΜΟΓΗΣ ΤΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΚΑΙ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΑΓΟΡΑΣ

Με τη συμμετοχή περισσότερων από 450 στελεχών ολοκληρώθηκε η 26η Συνάντηση Ασφαλιστών και Αντασφαλιστών της ΕΑΕΕ στην Ύδρα

Για 26η χρονιά πραγματοποιήθηκε η καθιερωμένη Συνάντηση Ασφαλιστών και Αντασφαλιστών που διοργανώνει η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος (ΕΑΕΕ) στην Ύδρα, από την Τετάρτη 20 έως και την Παρασκευή 22 Μαΐου 2026, υπό την αιγίδα του Δήμου Ύδρας. Στη φετινή διοργάνωση συμμετείχαν περισσότερα από 450 στελέχη της ασφαλιστικής και αντασφαλιστικής αγοράς από την Ελλάδα και το εξωτερικό.

Το **Insurance & Reinsurance Meeting** αποτελεί πλέον έναν διαχρονικό θεσμό για την ασφαλιστική και αντασφαλιστική

Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου,
Πρόεδρος της ΕΑΕΕ

Θεώνη Αλαμπάση,
Γενική Γραμματέας Χρηματοπιστωτικού Τομέα και Διαχείρισης Ιδιωτικού Χρέους

Ελίνα Παπασπυροπούλου,
Γενική Διευθύντρια της ΕΑΕΕ

αγορά, προσφέροντας ένα σημαντικό σημείο συνάντησης για την ανταλλαγή απόψεων, την ενίσχυση της συνεργασίας και τη συζήτηση γύρω από τις προκλήσεις και τις προοπτικές του κλάδου τόσο σε εγχώριο όσο και σε διεθνές επίπεδο.

Η φετινή διοργάνωση περιλάμβανε συζητήσεις υψηλού επιπέδου με τη συμμετοχή σημαντικών εκπροσώπων της διεθνούς και ελληνικής ασφαλιστικής και αντασφαλιστικής αγοράς. Την Πέμπτη 21 Μαΐου, στο Συνεδριακό Κέντρο της Μητρόπολης Ύδρας, πραγματοποιήθηκαν οι εναρκτήριες ομιλίες του Προέδρου της ΕΑΕΕ, κ. **Αλέξανδρου Σαρρηγεωργίου**, και της Γενικής Γραμματέως Χρηματοπιστωτικού Τομέα και Διαχείρισης Ιδιωτικού Χρέους, κας **Θεώνης Αλαμπάση**.

Ακολούθησε πάνελ συζήτησης με τίτλο «Insurance & Reinsurance at a Turning Point: Strategy and Resilience», το οποίο επικεντρώθηκε στις προκλήσεις και τις στρατηγικές προσαρμογής της ασφαλιστικής και αντασφαλιστικής αγοράς σε ένα διαρκώς μεταβαλλόμενο διεθνές περιβάλλον. Στη συζήτηση συμμετείχαν οι κ.κ. **Mario Baotic**, Head of International Growth Markets, Howden Re, **Marco Dalle Vacche**, General Manager of MEDI cluster, AIG, **Diana Santin**, Regional Manager MEDI - Country Manager Italy, Lloyd's Europe και **Alfonso Valera**, CEO International, Reinsurance Solutions, AON. Τη συζήτηση συντόνισε ο κ. **William Vidonja**, Head of Conduct of Business, Insurance Europe.

Την Παρασκευή 22 Μαΐου πραγματοποιήθηκε leadership panel με θέμα «Greek insurance market - Leadership Discussion», με τη συμμετοχή κορυφαίων στελεχών της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς. Συγκεκριμένα συμμετείχαν οι κ.κ. **Δημήτρης Μαζαράκης**, CEO της Εθνικής Ασφαλιστικής, **Ερρίκος Μοάτσος**, CEO της ERGO Hellas και **Παύλος Κασκαρέλης**, CEO της Υδρόγειος Ασφαλιστική και Αντασφαλιστική. Οι ομιλητές συζήτησαν τις εξελίξεις στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, τις προκλήσεις της επόμενης ημέρας και τις προοπτικές ανάπτυξης του κλάδου. Τη συζήτηση συντόνισε η Γενική Διευθύντρια της ΕΑΕΕ, κα **Ελίνα Παπασπυροπούλου**.

Το Insurance & Reinsurance Meeting στήριξαν οι χορηγοί των εκδηλώσεων AON Greece Reinsurance Solutions, Eurolife FFH, Guy Carpenter S.A., Karavias Underwriting Agency, Howden και SRS Group of Companies, η οποία χορήγησε και το δώρο της διοργάνωσης, καθώς και η Interamerican με την παροχή ασθενοφόρου, η ERGO Hellas, με την ασφάλιση αστικής ευθύνης της διοργάνωσης και η Ευρώπη Ασφαλιστική με την ασφάλιση event cancellation.

karavias
underwriting agency

ΔΥΝΑΜΙΚΗ ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΚΑΙ ΕΠΕΤΕΙΑΚΟ NETWORKING EVENT

στην 26η Ασφαλιστική ΚΑΙ Αντασφαλιστική Συνάντηση της Ύδρας

Η **Karavias**, Ανεξάρτητη Ελληνική Μεσιτική Εταιρεία, συμμετείχε στο πρόγραμμα της 26ης Ασφαλιστικής & Αντασφαλιστικής Συνάντησης στην Ύδρα, που διοργάνωσε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος το διάστημα 20–22 Μαΐου 2026.

Η φετινή παρουσία της Εταιρείας στη διοργάνωση, συνέπεσε με τη συμπλήρωση 40 χρόνων συνεχούς παρουσίας και δραστηριοποίησης στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, σηματοδοτώντας ένα ιδιαίτερα σημαντικό ορόσημο στην πορεία της εταιρείας.

Το απογευματινό networking event που διοργάνωσε η **Karavias**, δημιούργησε ένα όμορφο περιβάλλον για ουσιαστική επικοινωνία και ενίσχυση των επαγγελματικών σχέσεων μεταξύ εκπροσώπων της ελληνικής και διεθνούς ασφαλιστικής αγοράς, ενώ η εκδήλωση πραγματοποιήθηκε με φόντο το φυσικό τοπίο της Ύδρας, την «Χρυσή Ώρα» -, δίνοντας την δυνατότητα σε όλους τους παρευρισκόμενους να απολαύσουν και ένα μοναδικό ηλιοβασίλεμα.

Ο κ. Γιώργος Καραβίας, Ιδρυτής και Διευθύνων Σύμβουλος της εταιρείας, δήλωσε σχετικά: «*Η συμμετοχή μας στην φετινή διοργάνωση της Ύδρας αποτελεί ένα ιδιαίτερα σημαντικό σημείο αναφοράς για την **Karavias**. Συμπληρώνοντας 40 χρόνια πορείας ως Ανεξάρτητη Ελληνική Μεσιτική Εταιρεία, συνεχίζουμε με τις ίδιες αξίες που μας καθόρισαν από την ίδρυσή μας: συνέπεια, εξειδίκευση, σχέσεις εμπιστοσύνης και διαρκή αναζήτηση καινοτόμων λύσεων για τους συνεργάτες και τους πελάτες μας. 40 χρόνια, δημιουργήσαμε και ζήσαμε την κάθε στιγμή. Με τις δυσκολίες, τις προκλήσεις, αλλά κυρίως, με την φαντασμαγορία που δημιούργησε αυτή η καθημερινότητα. Προοδεύσαμε. Και την φάγαμε την πρόοδο και με την φλούδα και με τα κουκούτσια. Παράλληλα με τον εορτασμό αυτής της διαδρομής, έχουμε ήδη θέσει σε εφαρμογή τον σχεδιασμό της επόμενης ημέρας της εταιρείας, επενδύοντας σε υποδομές, τεχνογνωσία και νέες δυνατότητες που μπορούν να υποστηρίξουν ουσιαστικά τη συνέχεια και την εξέλιξη της ασφαλιστικής αγοράς. Θα ήθελα να ευχαριστήσω θερμά την Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος – τον Πρόεδρο και το Διοικητικό Συμβούλιο για την εμπιστοσύνη τους, καθώς και όλους τους Συνεργάτες, Συναδέλφους και Φίλους που μοιράστηκαν μαζί μας αυτή την σημαντική στιγμή*».

Σύντομο χαιρετισμό απηύθυνε και ο **Πρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, κος Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου**, ο οποίος καλωσορίζοντας την **Karavias** στο πρόγραμμα της Ασφαλιστικής & Αντασφαλιστικής Συνάντησης της Ύδρας, αναφέρθηκε στον Ιδρυτή της Εταιρείας λέγοντας: «*Αγαπητέ Γιώργο καλωσόρισες, όλα τα χρόνια είσαι αυτός που δίνεις ποιότητα στην αγορά μας, όχι μόνο σε ελληνικό επίπεδο, αλλά και σε διεθνές επίπεδο, και σε ευχαριστούμε γι' αυτό*».

Ιδιαίτερη στιγμή της βραδιάς αποτέλεσε η παρουσία και ομιλία της κας **Marianna Papadakis (Μαριάννα Παπαδάκη),** διακεκριμένου στελέχους της διεθνούς ασφαλιστικής αγοράς με πολυετή παρουσία στους Lloyd's του Λονδίνου και σήμερα **Client Development Director, Southern Europe στην Miller.** Η κα Παπαδάκη, συνεργάζεται στενά με την **Karavias** τα τελευταία εικοσιέξι χρόνια.

Στην τοποθέτησή της, η κα Παπαδάκη αναφέρθηκε στη διαχρονική σχέση της **Karavias** με την αγορά των Lloyd's, υπογραμμίζοντας τον πρωτοποριακό ρόλο της εταιρείας και την σταθερή παρουσία της στην αγορά του Λονδίνου επί τέσσερις δεκαετίες. Ιδιαίτερη αναφορά έκανε στην πρώτη της συνάντηση με τον κο Γιώργο Καραβία, λέγοντας πως «*έφυγα από αυτή την πρώτη συνάντηση με δύο ξεκάθαρες εντυπώσεις: πρώτον, το πόσο ουσιαστικά δεσμευμένοι ήταν ο Γιώργος και η ομάδα του στους Lloyd's, και δεύτερον, ότι αυτή ήταν μία Εταιρεία η οποία θα άντεχε στον χρόνο*», συμπληρώνοντας πως «*όταν γίνεται συζήτηση στο Λονδίνο για το non-marine insurance στην Ελλάδα, το όνομα της Karavias αναφέρεται πάντοτε με σεβασμό και εκτίμηση*».

Η φετινή συμμετοχή της **Karavia**s στην Ασφαλιστική & Αντασφαλιστική Συνάντηση της Ύδρας δεν είχε μόνο επετειακό χαρακτήρα, αλλά ανέδειξε και τη στρατηγική στόχευση της εταιρείας για το μέλλον, επιβεβαιώνοντας τη διαρκή της δέσμευση στην ανάπτυξη της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς και στη δημιουργία ισχυρών σχέσεων συνεργασίας σε διεθνές επίπεδο.

Γιώργος Καραβίας, Ιδρυτής και Διευθύνων Σύμβουλος, Marianna Papadakis, διακεκριμένο στελέχος της διεθνούς ασφαλιστικής αγοράς

Τι έχει αξία για σένα;

Πίσω από ό,τι έχει αξία για σένα, σε υποστηρίζουμε να σχεδιάζεις τη ζωή σου με ασφάλεια.

EUROLIFE FFH
A FAIRFAX Company

υγεία | κατοικία | όχημα | κατοικίδιο | αποταμίευση | ζωή | επιχείρηση | cyber

Αξία έχει να κάνεις τους άλλους να πιστεύουν στον εαυτό τους

Η ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΥΠΟΔΕΧΘΗΚΕ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΤΟΝ ΠΡΟΕΔΡΟ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ REALE ΚΑΙ DELEGATES ΤΗΣ REALE MUTUA

Η επίσκεψη ανέδειξε το κοινό όραμα, τις αξίες αμοιβαιότητας και τη δυναμική της συνεργασίας της Υδρογείου Ασφαλιστικής με τον Όμιλο Reale στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Τον Πρόεδρο του Ομίλου Reale, Luigi Lana, μαζί με τριάντα στελέχη - delegates της Reale Mutua, μητρικής εταιρείας του Ομίλου, υποδέχθηκε στην Ελλάδα η Υδρόγειος Ασφαλιστική, σε μια επίσκεψη με ιδιαίτερο συμβολισμό και ουσιαστικό χαρακτήρα.

Η επίσκεψη πραγματοποιήθηκε στο πλαίσιο της διεθνούς περιοδείας του Προέδρου στις χώρες όπου δραστηριοποιείται ο Όμιλος Reale, επιβεβαιώνοντας τη σημασία που αποδίδει ο Όμιλος στις ανθρώπινες σχέσεις, τη συνεργασία και τη στενή σύνδεση με τις τοπικές εταιρείες και κοινωνίες.

Οι delegates της Reale Mutua κατέχουν ξεχωριστό ρόλο στη φιλοσοφία του Ομίλου, καθώς εκπροσωπούν τους ίδιους τους ασφαλισμένους-μέλη της εταιρείας. Η Reale Mutua, με έδρα το Τορίνο και ιστορία 200 ετών, αποτελεί μία από τις σημαντικότερες αλληλασφαλιστικές εταιρείες της Ευρώπης, βασίζοντας τη λειτουργία της στις αξίες της αμοιβαιότητας, της εμπιστοσύνης και της μακροχρόνιας δέσμευσης απέναντι στους ανθρώπους της.

Κατά τη διάρκεια της παραμονής τους στην Ελλάδα, οι προσκεκλημένοι είχαν την ευκαιρία να γνωρίσουν καλύτερα

τη χώρα μας, τις προοπτικές της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, αλλά και την πορεία της Υδρογείου Ασφαλιστικής, η οποία από το 2024 αποτελεί μέλος του Ομίλου Reale.

Μέσα από παρουσιάσεις, συναντήσεις και ουσιαστικές συζητήσεις με τους ανθρώπους της εταιρείας, αναδείχθηκε το κοινό όραμα και οι κοινές αξίες που ενώνουν πλέον τις δύο πλευρές, ενδυναμώνοντας ακόμη περισσότερο τους δεσμούς εμπιστοσύνης και συνεργασίας που έχουν ήδη αναπτυχθεί.

Ιδιαίτερη έμφαση δόθηκε και στον τομέα της κοινωνικής υπευθυνότητας, έναν από τους βασικούς πυλώνες του Ομίλου αλλά και της Υδρογείου Ασφαλιστικής, μέσα από την παρουσίαση του έργου του Ιδρύματος Reale στην Ελλάδα και των δράσεων που υλοποιούνται προς όφελος της κοινωνίας. Παράλληλα, οι επισκέπτες περιηγήθηκαν στα γραφεία της Υδρογείου, γνώρισαν από κοντά τους ανθρώπους της εταιρείας και είχαν την ευκαιρία να ανταλλάξουν σκέψεις και εμπειρίες σε ένα ιδιαίτερα θερμό και φιλικό κλίμα, που ανέδειξε τη δυναμική της νέας κοινής πορείας.

Από αριστερά: Giuseppe Zorgno, Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος Δ.Σ. Υδρόγειος Ασφαλιστική, Eduardo Greppi, Μέλος Δ.Σ. Υδρόγειος Ασφαλιστική, Luigi Lana, Πρόεδρος Real Group, Αναστάσιος Κασκαρέλης, Πρόεδρος Δ.Σ. Υδρόγειος Ασφαλιστική, Παύλος Κασκαρέλης Διεθνών Σύμβουλος Υδρόγειος Ασφαλιστική

Η φιλοξενία ολοκληρώθηκε με επισκέψεις σε εμβληματικά σημεία της Αττικής, όπως η Ακρόπολη Αθηνών, ο Ναός του Ποσειδώνα στο Σούνιο και το Κέντρο Πολιτισμού Ίδρυμα Σταύρος Νιάρχος, προσφέροντας στους καλεσμένους μια ολοκληρωμένη εμπειρία ελληνικής ιστορίας, πολιτισμού και φιλοξενίας.

ΟΙ ΠΡΑΓΜΑΤΟΓΝΩΜΟΝΕΣ ΔΙΑΜΟΡΦΩΝΟΥΝ ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ ΤΗΣ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΑΠΑΙΤΗΣΕΩΝ

Το International FUEDI & NIVRE Seminar 2026 πραγματοποιήθηκε στην Ρότερνταμ σηματοδοτώντας τη μετάβαση ηγεσίας και την ισχυρή δυναμική για το μέλλον της διαχείρισης απαιτήσεων.

Το **FUEDI & *NIVRE Seminar 2026***, που πραγματοποιήθηκε στις **6 Μαΐου 2026, στο Ρότερνταμ,** συγκέντρωσε ηγέτες του κλάδου, επαγγελματίες διαχειριστών κινδύνων (risk managers), στελέχη της ασφαλιστικής αγοράς συμπεριλαμβανομένων των πραγματογνωμόνων ζημιών από όλη την Ευρώπη για να συζητήσουν τον ψηφιακό μετασχηματισμό, τον περιβαλλοντικό κίνδυνο και τη διεθνή συνεργασία.

Διοργανώθηκε από την **Ευρωπαϊκή Ομοσπονδία Πραγματογνωμόνων Ζημιών Γενικών Κλάδων (FUEDI) πλην Τροχαίων Ατυχημάτων** και την **NIVRE – The Netherlands Institute of Registered Experts**

Μετάβαση ηγεσίας & όραμα για το μέλλον

Μια κεντρική στιγμή στη μετάβαση της ηγεσίας ήρθε κατά τη διάρκεια της **Γενικής Συνέλευσης της FUEDI που πραγματοποιήθηκε στις 7 Μαΐου 2026,** όπου ο ρόλος του Προέδρου πέρασε επίσημα από τον **κ. Klaas Brand** https://www.linkedin.com/in/klaas-brand-1bb182a/ της NIVRE (Σύλλογος Πραγματογνωμόνων Ολλανδίας) στον **κ. Nicholas Herrmann** https://www.linkedin.com/in/nicholas-herrmann-cpa-b047a233/ της BTE - Bund Technischer Experten e.V. (Σύλλογος Πραγματογνωμόνων Γερμανίας)

Βασικά θέματα και επισημάνσεις

Με συντονιστή **τον κ. Malcolm Hyde**, Εκτελεστικό Διευθυντή της FUEDI, η ημερήσια διάταξη της συνόδου κορυφής περιλάμβανε μεταξύ άλλων:

1. Ομάδα Εργασίας FUEDI Start – https://fuedi.eu/fuedi-start/ πλατφόρμα ενημέρωσης νέων επαγγελματιών

Με την ολοκλήρωση της Γενικής Συνέλευσης της FUEDI τερματίστηκε και επίσημα, η θητεία της της **Κας Άννας Βλάχου** https://www.linkedin.com/in/anna-vlahou-761ab351/ στην Ομάδα Εργασίας FUEDI Start. Εκ μέρους του ΔΣ του HALA - Ελληνικός σύλλογος πραγματογνωμόνων και διακανονιστών ζημιών, ένα μεγάλο **Ευχαριστώ** για την συνεισφορά της και τα επιτεύγματα, με σπουδαιότερο την ανάπτυξη και δημιουργία του ενημερωτικού video για την προώθηση του επαγγέλματος του πραγματογνώμονα και την προσέλκυση νέων ταλέντων. Το βίντεο είναι διαθέσιμο προς χρήση από τα μέλη του Συλλόγου. Για όσους τυχόν δεν το έχουν παρακολουθήσει ή/και αξιοποιήσει μέχρι σήμερα, υπενθυμίζουμε πως μπορούν να το βρουν εδώ.

Παράλληλα ο **νέος εκπρόσωπος** του HALA στην ομάδα εργασίας FUEDI Start, είναι ο **κ. Αλβέρτος Μασέλης** https://www.linkedin.com/in/alvertosmaselis/ και αναπληρωματικός ο **κ. Βασίλης Βαλαβάνης** https://www.linkedin.com/in/vasilis-valavanis-bb8084386/. Η θητεία καταρχήν παραμένει τριετής και συνεχίζουν να ισχύουν οι ενδιάμεσες αξιολογήσεις των αναγκών και των συνθηκών ανά έτος.

2. Ανανέωση ιστότοπου Ομοσπονδίας www.fuedi.eu

Ο ιστότοπος της Ομοσπονδίας ανανεώθηκε κατόπιν πρωτοβουλίας, εισήγησης και σχετικών προτάσεων της Ομάδας Εργασίας FUEDI Start. Ο νέος ιστότοπος βρίσκεται πλέον στον αέρα και σας προτρέπουμε να αφιερώσετε χρόνο να τον επισκεφθείτε στον οποίο διαρκώς **δημοσιεύονται άρθρα**, με πιο πρόσφατα εκείνα που αφορούν α) στις πολεμικές επιχειρήσεις στο Ιράν και πως αυτές επηρεάζουν την ασφαλιστική αγορά καθώς και β) στις εξελίξεις στην Ομάδα Εργασίας FUEDI Start. Τα άρθρα αυτά μπορείτε να τα βρείτε εδώ. https://fuedi.eu/news-events/news/

1. Διορισμός νέου μέλους στην Εκτελεστική Επιτροπή (Executive Committee) FUEDI

Ο **κ. Σταύρος Δημόπουλος** https://www.linkedin.com/in/stavros-dimopoulos-1a156a34/ προτάθηκε και έγινε αποδεκτό από την ΓΣ της Ομοσπονδίας, να ενταχθεί στην εκτελεστική επιτροπή (Executive Committee – ExCo) της FUEDI, ενισχύοντάς την ως **Ειδικός Απεσταλμένος (Special Envoy)** με σκοπό την προαγωγή της συνεργασίας και την σύσφιξη των δεσμών με τους λοιπούς Ευρωπαϊκούς Επαγγελματικούς Φορείς και Οργανισμούς σε θεσμικό επίπεδο.

MINETTA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Ασφαλίζει ό,τι αξίζει.

ΝΕΑ ΓΕΝΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΩΝ (GEN2) ΤΑ ΟΠΟΙΑ ΣΥΝΔΥΑΖΟΥΝ ΚΑΛΥΨΕΙΣ ΤΩΝ ΚΛΑΔΩΝ ΖΩΗΣ ΚΑΙ ΥΓΕΙΑΣ

Η MINETTA Ασφαλιστική ανακοινώνει τη διάθεση της νέας γενιάς ασφαλιστικών προγραμμάτων Gen2, τα οποία συνδυάζουν ολοκληρωμένες καλύψεις στους Κλάδους Ζωής και Υγείας, ανταποκρινόμενα στις σύγχρονες ανάγκες προστασίας των ασφαλισμένων.

Τα προγράμματα Gen2 ενσωματώνουν, πέραν των διευρυμένων νοσοκομειακών, διαγνωστικών και επιδοματικών παροχών, **βασική κάλυψη απώλειας ζωής**, αναδεικνύοντας τη σημασία που αποδίδει η Εταιρία στην ασφάλιση ζωής ως θεμελιώδη πυλώνα της ιδιωτικής ασφάλισης.

Από τις αρχές Μαΐου, στην ανανεωμένη γκάμα προγραμμάτων της MINETTA, η οποία είναι διαθέσιμη μέσω του πανελλαδικού δικτύου συνεργαζόμενων διαμεσολαβητών, συμπεριλαμβάνονται και τα παρακάτω:

- **Νοσοκομειακά Προγράμματα**
  MINETTA TOP PLUS Gen2, MINETTA VITAL Gen2, MINETTA CARE Gen2
- **Εξωνοσοκομειακά Προγράμματα**
  MINETTA SENIOR Gen2, MINETTA JUNIOR Gen2
- **Πακέτα Καλύψεων**
  Προσωπικό Ατύχημα Gen2, Οικογενειακή Προστασία Gen2
- **Επιδοματικά Προγράμματα**
  Χειρουργικό Επίδομα Gen2, Νοσοκομειακό Επίδομα Gen2
- **Λοιπές Καλύψεις**
  Καλύψεις Σοβαρών Ασθενειών Gen2, Καλύψεις Βοηθείας Gen2, κ.ά.

Η ανάπτυξη των νέων προγραμμάτων βασίζεται στην πολυετή εμπειρία της Εταιρίας στους Κλάδους Ζωής και Γενικών Ασφαλίσεων, αξιοποιώντας το μικτό καθεστώς αδειοδότησης που διαθέτει από την ίδρυσή της. Οι ασφαλιστικές λύσεις νέας γενιάς έχουν σχεδιαστεί με στόχο την παροχή ουσιαστικής και ολοκληρωμένης κάλυψης, τόσο για τον ασφαλισμένο όσο και για την οικογένειά του, ενώ πλαισιώνονται από συμπληρωματικές παροχές που ενισχύουν την οικονομική προστασία σε περιπτώσεις απρόβλεπτων γεγονότων.

Η MINETTA Ασφαλιστική συνεχίζει αδιάλειπτα την επιχειρηματική της δραστηριότητα από το 1973, παραμένοντας προσηλωμένη στις βασικές αρχές της, όπως η παροχή υψηλού επιπέδου ασφαλιστικών καλύψεων και η άμεση και αξιόπιστη εξυπηρέτηση των ασφαλισμένων. Η ισχυρή αναπτυξιακή πορεία των τελευταίων ετών, σε συνδυασμό με τα θετικά οικονομικά και οργανικά αποτελέσματα, υποστηρίζει τη στρατηγική της Εταιρίας για περαιτέρω ενίσχυση της παρουσίας της στους Κλάδους Ζωής και Υγείας.

ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ ΤΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΣΕ ΕΝΑΝ ΚΑΤΑΚΕΡΜΑΤΙΣΜΕΝΟ ΚΟΣΜΟ

- Παγκοσμίως: Η παγκόσμια αγορά ασφαλίστρων αυξήθηκε κατά +7,1% το 2025, δηλαδή κατά 456 δισ. ευρώ.
- Ελλάδα: Ισχυρή ανάπτυξη +5,6%, βασιζόμενη στη θεαματική άνοδο στις ασφαλίσεις Περιουσίας και Ατυχημάτων/Ζημιών.
- Προοπτικές: Η ανάγκη για ιδιωτική προστασία παραμένει διαρθρωτικά αυξανόμενη, διασφαλίζοντας σταθερή παγκόσμια ανάπτυξη +5,3% ετησίως για την επόμενη δεκαετία.

Δόθηκε στη δημοσιότητα πρόσφατα από την Allianz Research η έκθεση με τίτλο 'Global Insurance Report', η οποία αναλύει τις εξελίξεις στις ασφαλιστικές αγορές παγκοσμίως.

Παγκόσμια αγορά: Απομάκρυνση από την εξαιρετική ανάπτυξη, αλλά όχι αδυναμία

Σύμφωνα με την έκθεση, η παγκόσμια ασφαλιστική βιομηχανία εκτιμάται ότι αναπτύχθηκε κατά +7,1% φτάνοντας τα 6,9 τρισ. ευρώ το 2025, προσθέτοντας 456 δισ. ευρώ στο παγκόσμιο σύνολο ασφαλίστρων. Παρότι η ανάπτυξη επιβραδύνθηκε σε σχέση με το εξαιρετικό +9,4% του 2024, παρέμεινε αισθητά πάνω από τον μέσο ετήσιο ρυθμό ανάπτυξης της τελευταίας δεκαετίας (+5,6%), επιβεβαιώνοντας ότι οι βασικοί μοχλοί ανάπτυξης του κλάδου παραμένουν ισχυροί. Ο κλάδος ασφάλισης ζωής παρέμεινε ο μεγαλύτερος (2.861 δισ. ευρώ), ακολουθούμενος από τις ασφαλίσεις περιουσίας και ατυχημάτων (γενικές ασφαλίσεις) με 2.320 δισ. ευρώ και την ασφάλιση υγείας με 1.688 δισ. ευρώ.

Η αγορά γενικών ασφαλίσεων (P&C) μεταβαίνει από την περίοδο έντονης αύξησης τιμών προς μια πιο ομαλή φάση. Τα παγκόσμια ασφάλιστρα αυξήθηκαν κατά +3,8% το 2025, αρκετά χαμηλότερα από το +8,5% του προηγούμενου έτους και κάτω από τον μέσο όρο δεκαετίας (+5,6%), καθώς οι κύκλοι τιμολόγησης ωρίμασαν και ο πληθωρισμός αποζημιώσεων άρχισε να σταθεροποιείται. Η Βόρεια Αμερική παρέμεινε η κυρίαρχη αγορά του κλάδου, αντιπροσωπεύοντας το 52% των παγκόσμιων ασφαλίστρων γενικών ασφαλίσεων, αν και η ανάπτυξη επιβραδύνθηκε σημαντικά στο +2,2% από +9,7% το προηγούμενο έτος. Η Δυτική Ευρώπη παρέμεινε σχετικά ανθεκτική με ανάπτυξη +5,3%, ενώ η ασιατική[1] αγορά ήταν λιγότερο δυναμική με αύξηση μόλις +4,0%.

Η αγορά ασφάλισης ζωής παρέμεινε ισχυρή το 2025, αν και η εξαιρετική άνθηση μετά τις αυξήσεις επιτοκίων στη Βόρεια Αμερική έχει πλέον χάσει δυναμική. Τα παγκόσμια ασφάλιστρα ζωής αυξήθηκαν κατά +6,9% το 2025, χαμηλότερα από το εντυπωσιακό +11,3% του 2024 αλλά εξακολουθώντας να βρίσκονται πάνω από τα ιστορικά επίπεδα. Η επιβράδυνση οφείλεται κυρίως στη Βόρεια Αμερική, όπου η άνοδος των προσόδων, που ενισχύθηκε από τα υψηλά επιτόκια, άρχισε να εξασθενεί. Αντίθετα, η Ασία επανήλθε ως η κύρια κινητήρια δύναμη ανάπτυξης του κλάδου, με τα ασφάλιστρα ζωής να αυξάνονται κατά +9,9% το 2025 και την Κίνα μόνη της να καταγράφει αύξηση +11,4%. Η Ασία παραμένει η μεγαλύτερη αγορά ασφάλισης ζωής παγκοσμίως, υποστηριζόμενη από τη γήρανση του πληθυσμού, τα υψηλά ποσοστά αποταμίευσης και τα λιγότερο ανεπτυγμένα δημόσια συνταξιοδοτικά συστήματα.

Η ασφάλιση υγείας εξελίσσεται στη σημαντικότερη διαρθρωτική ιστορία ανάπτυξης του κλάδου. Τα παγκόσμια ασφάλιστρα υγείας αυξήθηκαν κατά +12,3% το 2025, σημειώνοντας τη μεγαλύτερη άνοδο από το 2014, καθώς η γήρανση του πληθυσμού, το αυξανόμενο κόστος υγειονομικής περίθαλψης και οι πιέσεις στα δημόσια συστήματα υγείας ενίσχυσαν τη ζήτηση για ιδιωτική κάλυψη. Μόνο η Βόρεια Αμερική κατέγραψε αύξηση +14,9%, καθώς ο ιατρικός πληθωρισμός συνέχισε να επιταχύνεται, με τις ΗΠΑ να αντιπροσωπεύουν πλέον

1. Ως Ασία εννοείται πάντα η γεωγραφική περιοχή, με εξαίρεση την Κίνα και την Ιαπωνία. Όταν περιλαμβάνονται και οι δύο αυτές χώρες, χρησιμοποιείται ο όρος «ευρύτερη Ασία».

πάνω από το 70% των παγκόσμιων ασφαλίστρων υγείας. Παρά την κάποια εξομάλυνση μετά την άνοδο της περιόδου Covid, οι μακροπρόθεσμες προοπτικές ανάπτυξης παραμένουν ιδιαίτερα ισχυρές στην Ασία, όπου η διείσδυση της ασφάλισης υγείας παραμένει κάτω από 1% σχεδόν σε όλες τις αγορές.

Η γεωπολιτική και ο κατακερματισμός της παγκόσμιας οικονομίας εξελίσσονται σε βασικές δυνάμεις που διαμορφώνουν τον ασφαλιστικό κλάδο. Μια πιο κατακερματισμένη παγκόσμια οικονομία καθιστά τα περιβάλλοντα κινδύνου πιο σύνθετα, δυσκολεύοντας τα διασυνοριακά επιχειρηματικά μοντέλα και περιορίζοντας τα παραδοσιακά οφέλη διαφοροποίησης. Ταυτόχρονα, ο κατακερματισμός δημιουργεί νέες ευκαιρίες ανάπτυξης, αυξάνοντας τη ζήτηση για προστασία, ανθεκτικότητα και εξειδικευμένες λύσεις μεταφοράς κινδύνου σε τομείς όπως οι υποδομές, η ενεργειακή ασφάλεια και η ασφάλιση πολιτικού κινδύνου. Οι ασφαλιστικές εταιρείες θα χρειαστεί να προσαρμοστούν, αναπτύσσοντας πιο ανθεκτικά περιφερειακά επιχειρησιακά μοντέλα, ενσωματώνοντας τη γεωπολιτική ανάλυση στην ανάληψη κινδύνων και στην κατανομή κεφαλαίων και δημιουργώντας προϊόντα προσαρμοσμένα στους νέους κινδύνους.

Ελλάδα: Ισχυρή ανάπτυξη χάρη στις γενικές ασφαλίσεις

Η ελληνική ασφαλιστική αγορά κατέγραψε ισχυρή ανάπτυξη +5,6%, με συνολικά έσοδα ασφαλίστρων 6 δισ. ευρώ. Οι γενικές ασφαλίσεις αυξήθηκαν έντονα κατά +8,6%, εν μέρει λόγω σημαντικών αυξήσεων ασφαλίστρων, ενώ η ανάπτυξη στην ασφάλιση ζωής παρέμεινε χαμηλότερη, στο +2,7%. Τα ασφάλιστρα υγείας αυξήθηκαν κατά +6,9% το 2025.

Προοπτικές: Η ασφάλιση παραμένει κλάδος ανάπτυξης

Συνολικά, η παγκόσμια ασφαλιστική αγορά αναμένεται να σημειώσει ετήσιο ρυθμό ανάπτυξης +5,3% την επόμενη δεκαετία, ελαφρώς πάνω από τον ρυθμό οικονομικής ανάπτυξης. Για την Ελλάδα, η συνολική ετήσια ανάπτυξη εκτιμάται στο +4,8% (ονομαστικό ΑΕΠ: 3,4%). Στις γενικές ασφαλίσεις (P&C), προβλέπεται παγκόσμια ετήσια ανάπτυξη +4,7% έως το 2036 (Ελλάδα: 5,4%). Ο κλάδος αναμένεται να παρουσιάσει σταθερή ανάπτυξη σχεδόν σε όλες τις αγορές, καθώς η αυξανόμενη ανάγκη για προστασία αποτελεί παγκόσμιο φαινόμενο.

Η Allianz Research παραμένει αισιόδοξη και για την ασφάλιση ζωής, για την οποία αναμένεται ανάπτυξη +4,9% ετησίως, χάρη στα υψηλότερα επιτόκια (Ελλάδα: 3,6%). Η ευρύτερη Ασία θα συνεχίσει να αποτελεί τον βασικό μοχλό ανάπτυξης, λόγω της ανάγκης για ιδιωτική συνταξιοδοτική κάλυψη μπροστά στις δημογραφικές αλλαγές.

Η μικρότερη κατηγορία, η ασφάλιση υγείας, αναμένεται να παραμείνει η πιο δυναμική, με ετήσια ανάπτυξη +6,7% (Ελλάδα: 6,8%). Ιδιαίτερα η Ασία εξακολουθεί να έχει σημαντικά περιθώρια ανάπτυξης.

Σε απόλυτους αριθμούς, η παγκόσμια αγορά ασφαλίστρων θα αυξηθεί κατά 5,260 δισ. ευρώ μέσα στην επόμενη δεκαετία. Το μεγαλύτερο μέρος αυτής της ανάπτυξης θα προέλθει από την ασφάλιση ζωής (1,991 δισ. ευρώ). Περισσότερο από το ήμισυ των επιπλέον ασφαλίστρων θα δημιουργηθεί στην ευρύτερη Ασία (1,004 δισ. ευρώ), ξεπερνώντας τη Βόρεια Αμερική (416 δισ. ευρώ) και τη Δυτική Ευρώπη (402 δισ. ευρώ) μαζί.

Στις γενικές ασφαλίσεις, το 44% των επιπλέον ασφαλίστρων ύψους 1,505 δισ. ευρώ θα προέλθει από τη Βόρεια Αμερική. Στην ασφάλιση υγείας, αναμένονται επιπλέον ασφάλιστρα 1,764 δισ. ευρώ, κυρίως από την αγορά των ΗΠΑ.

Ο παγκόσμιος ασφαλιστικός χάρτης θα συνεχίσει να μετατοπίζεται προς την Ανατολή, αν και σταδιακά. Η Βόρεια Αμερική αναμένεται να διατηρήσει μερίδιο αγοράς περίπου 46% έως το 2036, χάνοντας μόνο οριακά έδαφος (-0,5 ποσοστιαίες μονάδες). Αντίθετα, η Ινδία και η Κίνα θα συνεχίσουν να ενισχύουν τη σημασία τους, προσθέτοντας σχεδόν 4 ποσοστιαίες μονάδες στο παγκόσμιο μερίδιο αγοράς. Η Δυτική Ευρώπη θα συνεχίσει να χάνει σχετική βαρύτητα. Ωστόσο, υπάρχει μια μικρή αισιοδοξία για τη «Γηραιά Ήπειρο»: ενώ έχασε 5,3 ποσοστιαίες μονάδες την τελευταία δεκαετία, ενδέχεται να χάσει «μόνο» 4 μονάδες την επόμενη.

«Ο γεωπολιτικός κατακερματισμός ανατρέπει πολλές από τις παραδοχές που διαμόρφωσαν την παγκόσμια οικονομία για δεκαετίες», δήλωσε ο **Ludovic Subran, Chief Economist και Chief Investment Officer της Allianz**. *«Καθώς το εμπόριο, οι ροές κεφαλαίων και οι κανονισμοί υπόκεινται ολοένα και περισσότερο σε κατακερματισμό, η ανθεκτικότητα αντικαθιστά την αποδοτικότητα ως βασική οργανωτική αρχή. Αυτή η αλλαγή καθιστά το επιχειρηματικό περιβάλλον πιο σύνθετο και πιο δαπανηρό, υπογραμμίζοντας την επείγουσα ανάγκη για προσιτές ασφαλιστικές λύσεις. Πλέον, διακυβεύεται η ίδια η στρατηγική σημασία της ασφάλισης - όχι μόνο ως μηχανισμός μεταφοράς κινδύνου, αλλά και ως κρίσιμος παράγοντας που επιτρέπει επενδύσεις, καινοτομία και οικονομική σταθερότητα».*

Ασφάλιστρα*	EUR δισ.			CAGR** (%)
	2024	2025	2036	2026-2036
Δυτική Ευρώπη	1,574	1,671	2,466	3.6
Ελλάδα	5.7	6.0	10.0	4.8
Βόρεια Αμερική	2,985	3,191	5,562	5.2
Ασία (εκτός από Ιαπωνία και Κίνα)	501	556	1,142	6.8
Ιαπωνία	260	265	360	2.8
Κίνα	694	746	1,627	7.3
Υπόλοιπος κόσμος	399	441	972	7.5
Παγκόσμιο σύνολο	6,413	6,869	12,129	5.3

* Η μετατροπή σε ευρώ (EUR) βασίζεται στις συναλλαγματικές ισοτιμίες του 2025.

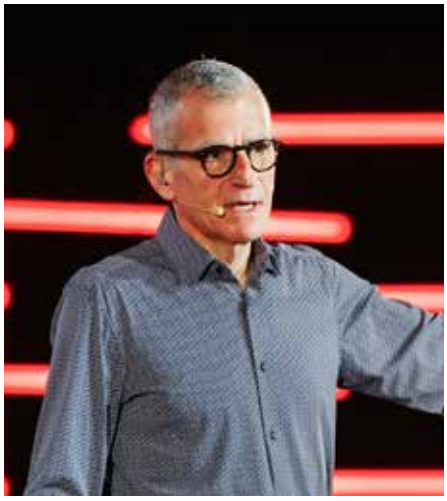
** Σύνθετος ετήσιος ρυθμός ανάπτυξης (Compound Annual

GENERALI FROM GROWTH TO HIGH LEVEL PERFORMANCE

Η Generali κάνει τον απολογισμό μιας χρονιάς ισχυρών επιδόσεων και στέλνει ξεκάθαρο μήνυμα για την επόμενη ημέρα: με στέρεη αναπτυξιακή βάση, επενδύσεις σε τεχνολογία, υπηρεσίες υγείας και ισχυρά δίκτυα πωλήσεων, επιταχύνει τον μετασχηματισμό της ασφαλιστικής εμπειρίας, παραμένοντας σταθερά ένα βήμα μπροστά από τις ανάγκες της αγοράς και των πελατών της.

Με έντονο παλμό, αισιοδοξία και ξεκάθαρο βλέμμα στο μέλλον, πραγματοποιήθηκε σε κεντρικό ξενοδοχείο των Αθηνών η Ετήσια Εκδήλωση Προσωπικού της Generali, παρουσία περισσότερων από 450 εργαζομένων, σε μια ολοήμερη εκδήλωση που ανέδειξε τη δυναμική πορεία της Εταιρείας, τη συλλογική δύναμη των ανθρώπων της και το μοναδικό αποτύπωμα του οργανισμού. Με οδηγό τη στρατηγική "Lifetime Partner 27: Driving Excellence", η Generali συνεχίζει να επενδύει σε μια νέα εποχή ανάπτυξης, τεχνολογίας και ολοκληρωμένης ασφαλιστικής εμπειρίας, ενισχύοντας την κουλτούρα Αριστείας που χαρακτηρίζει τη λειτουργία και τη φιλοσοφία της.

Στο επίκεντρο της διοργάνωσης ήταν το μήνυμα "Perform & Transform", το οποίο αποτυπώνει τη στρατηγική επιλογή της Εταιρείας να συνδυάζει τη σταθερή και ποιοτική ανάπτυξη με τον ουσιαστικό, μετρήσιμο μετασχηματισμό, μέσα από μια διαδρομή που συμπληρώνει φέτος 140 χρόνια στην Ελλάδα. Επενδύοντας στους ανθρώπους της, η Generali αυξάνει συνεχώς τη δυναμική της, αποτελώντας έναν σύγχρονο ασφα-



Πάνος Δημητρίου,
Διευθύνων Σύμβουλος Generali

Σωτήρης Γουγούσης,
Chief Sales Officer της Generali

Ηλίας Ρήγας,
CFO της Generali και interim CEO
της Ευρωκλινικής

Α. Νικολάου, SMEs Manager,
Π. Δημηρίου, Διευθύνων Σύμβουλος

Από αριστερά οι κ.κ. Σ. Γουγούσης, Chief Sales Officer, Π. Δημητρίου, Δ/νων Σύμβουλος,
Μ. Λαμπροπούλου, Marketing Communication Officer, Η. Ρήγας, Chief Financial Officer,
Ε. Κορδάτου, People & Organization Officer, Μ. Περάτη, Chief Operations Officer

λιστικό οργανισμό με μακροπρόθεσμο προσανατολισμό και ισχυρό ασφαλιστικό DNA.

Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης, παρουσιάστηκε η ισχυρή αναπτυξιακή πορεία της Εταιρείας, η οποία καταγράφει αύξηση 12,1% έναντι 5,6% του μέσου όρου της ασφαλιστικής αγοράς, επιβεβαιώνοντας τη συνέπεια της στρατηγικής της και τη διαρκή έμφαση στην ποιότητα της παραγωγής και της εξυπηρέτησης. Παράλληλα, η Generali ενίσχυσε περαιτέρω τη θέση της στην ασφαλιστική κατάταξη, συνεχίζοντας σταθερά την ανοδική της πορεία.

Ο CEO της Generali, κ. Πάνος Δημητρίου, αναφέρθηκε στη φιλοσοφία συνεχούς εξέλιξης που διέπει τη λειτουργία της Εταιρείας, υπογραμμίζοντας ότι η Generali παρακολουθεί συστηματικά τις τάσεις, επενδύει με συνέπεια σε υποδομές, τεχνολογία και ανθρώπινο δυναμικό, και κινείται ένα βήμα μπροστά, διαμορφώνοντας τις συνθήκες της επόμενης ημέρας για την ασφαλιστική αγορά. *«Η δύναμη της Generali δε βρίσκεται μόνο στα αποτελέσματα που πετυχαίνει, αλλά σε εμάς τους ανθρώπους της - που κάθε μέρα αποδεικνύουμε ότι μπορούμε να εξελισσόμαστε μαζί- γιατί έχουμε κοινό όραμα και κοινές αξίες. Όσα έχουμε καταφέρει μέχρι σήμερα είναι η απόδειξη ότι δε φοβόμαστε την αλλαγή, αλλά τη μετατρέπουμε σε πρόοδο, επισφραγίζοντας με τον πιο σαφή τρόπο ότι η ανάπτυξη της Generali δεν είναι η μια στιγμιαία επιτυχία· είναι αποτέλεσμα συνέπειας, συνεργασίας και μιας κουλτούρας που μας ωθεί να γινόμαστε συνεχώς καλύτεροι.»*, σημείωσε χαρακτηριστικά, δίνοντας το στίγμα ενός οργανισμού που εξελίσσεται διαρκώς, διατηρώντας στο επίκεντρο τον ασφαλισμένο και την αξία της ασφάλισης.

Ιδιαίτερη αναφορά έγινε στην ενίσχυση του οικοσυστήματος υπηρεσιών της Εταιρείας, μέσα από την εξαγορά του Ομίλου της Ευρωκλινικής και την έναρξη λειτουργίας της ARISTON, δύο στρατηγικές κινήσεις που αναβαθμίζουν τη δυνατότητα της Generali να προσφέρει μια ολοκληρωμένη εμπειρία πρόληψης, φροντίδας και ασφάλισης, με επίκεντρο τις πραγματικές ανάγκες του πελάτη.

«Η επόμενη μέρα της ασφάλισης δεν θα κριθεί μόνο στο προϊόν, αλλά στην ικανότητά μας να στεκόμαστε δίπλα στον πελάτη με τρόπο άμεσο, ουσιαστικό και προνοητικό», ανέφερε χαρακτηριστικά ο κ. Δημητρίου, επισημαίνοντας ότι το νέο ανταγωνιστικό πλεονέκτημα της αγοράς είναι η συνολική εμπειρία: η ταχύτητα, η αξιοπιστία και η δυνατότητα ουσιαστικής υποστήριξης του πελάτη σε κάθε σημείο επαφής με την Εταιρεία.

Στο πλαίσιο αυτό, η Generali επιταχύνει τον τεχνολογικό της μετασχηματισμό, αξιοποιώντας εφαρμογές τεχνητής νοημοσύνης στις αποζημιώσεις, στην αξιολόγηση κινδύνων, στη διαχείριση λειτουργιών και στην υποστήριξη της καθημερινής δραστηριότητας, με στόχο την αναβάθμιση της εμπειρίας του ασφαλισμένου αλλά και της συνολικής λειτουργικής αποτελεσματικότητας.

Ξεχωριστή έμφαση δόθηκε και στον κομβικό ρόλο των Δικτύων Πωλήσεων στην αναπτυξιακή πορεία της Εταιρείας. Ο Chief Sales Officer της Generali, κ. Σωτήρης Γουγούσης, αναφέρθηκε στη φιλοσοφία του "explosive endurance", περιγράφοντας τη σημασία της αντοχής, της ευελιξίας και της συνεχούς προσαρμογής σε ένα περιβάλλον που αλλάζει με ολοένα μεγαλύτερη ταχύτητα. Όπως σημείωσε: *«Η προσέγγιση αυτή εκφράζει ουσιαστικά τον τρόπο με τον οποίο λειτουργεί η Generali: με συνέπεια, ομαδικότητα, κουλτούρα εξέλιξης και πίστη στη δύναμη των ανθρώπων της να προχωρούν μπροστά μαζί, ακόμη και στις πιο απαιτητικές συνθήκες. Και εδώ, θα πρέπει να προσθέσουμε τη σημαντική συνεισφορά των Δικτύων της Εταιρείας που αποτελούν βασικό μοχλό ανάπτυξης, εμπιστοσύνης και διατήρησης της ποιοτικής σχέσης με τον πελάτη.»*

Από την πλευρά του, ο CFO της Generali και interim CEO της Ευρωκλινικής, κ. Ηλίας Ρήγας, ανέδειξε τη σημασία της σταθερής στρατηγικής και της διαρκούς επένδυσης με μακροπρόθεσμο ορίζοντα, επισημαίνοντας ότι: *«Η βιώσιμη ανάπτυξη οικοδομείται μέσα από συνέπεια, ισχυρές υποδομές και συστηματική δουλειά. Η πραγματική πρόοδος δεν είναι αποτέλεσμα συγκυριών, αλλά προϊόν οργανωμένου σχεδιασμού, επιχειρησιακής ανθεκτικότητας και διαρκούς προσαρμογής στις απαιτήσεις ενός μεταβαλλόμενου περιβάλλοντος».* Παράλλη-

Π. Δημητρίου, Διευθύνων Σύμβουλος, Χρ. Γκουζέλη, Διευθύντρια Β. Ελλάδος, Ε. Μάνου, Life & Health Manager, Κ. Κεχρή, P&C Retail Manager

λα, υπογράμμισε τη συνεχή επένδυση της Εταιρείας στους ανθρώπους της, μέσα από προγράμματα upskilling, ισχυρή εσωτερική κινητικότητα και ουσιαστικές πολιτικές ισότητας και εξέλιξης.

«Δεν έχουμε υλοποιήσει ακόμη ούτε τα μισά από όσα οραματιζόμαστε και σχεδιάζουμε για τη συνέχεια»

Κλείνοντας την παρουσίαση, ο κ. Πάνος Δημητρίου σημείωσε ότι η Generali βρίσκεται ακόμη στην αρχή ενός μεγάλου κύκλου αλλαγής και επενδύσεων, τονίζοντας χαρακτηριστικά ότι: *«Δεν έχουμε υλοποιήσει ακόμη ούτε τα μισά από όσα οραματιζόμαστε και σχεδιάζουμε για τη συνέχεια».*

Η βραδιά ολοκληρώθηκε σε ιδιαίτερα θερμό και γιορτινό κλίμα, με ένα ξεχωριστό πάρτι-έκπληξη και τη συμμετοχή της Νατάσας Θεοδωρίδου, σε μια στιγμή που αποτύπωσε τον ενθουσιασμό, την ενέργεια και τη μοναδική κουλτούρα που χαρακτηρίζει την Εταιρεία.

Η Generali εισέρχεται σήμερα σε νέο κεφάλαιο ανάπτυξης και μετασχηματισμού στη μακρά της πορεία. Με σαφή στρατηγική κατεύθυνση και διαρκή προσανατολισμό στην καινοτομία, η Εταιρεία επιβεβαιώνει τη φιλοδοξία της να διαμορφώσει ενεργά την επόμενη μέρα της Ασφάλισης στην Ελλάδα.

* Φωτογραφίες: Ιάκωβος Διζικιρίκης

Ι. Διζικιρίκης, Π. Δημητρίου, Ν. Θεοδωρίδου, Μ. Λαμπροπούλου

ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ
ΕΥΡΩΣΥΣΤΗΜΑ

ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΑΜΕΙΩΝ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ

Α΄ ΤΡΙΜΗΝΟ 2026

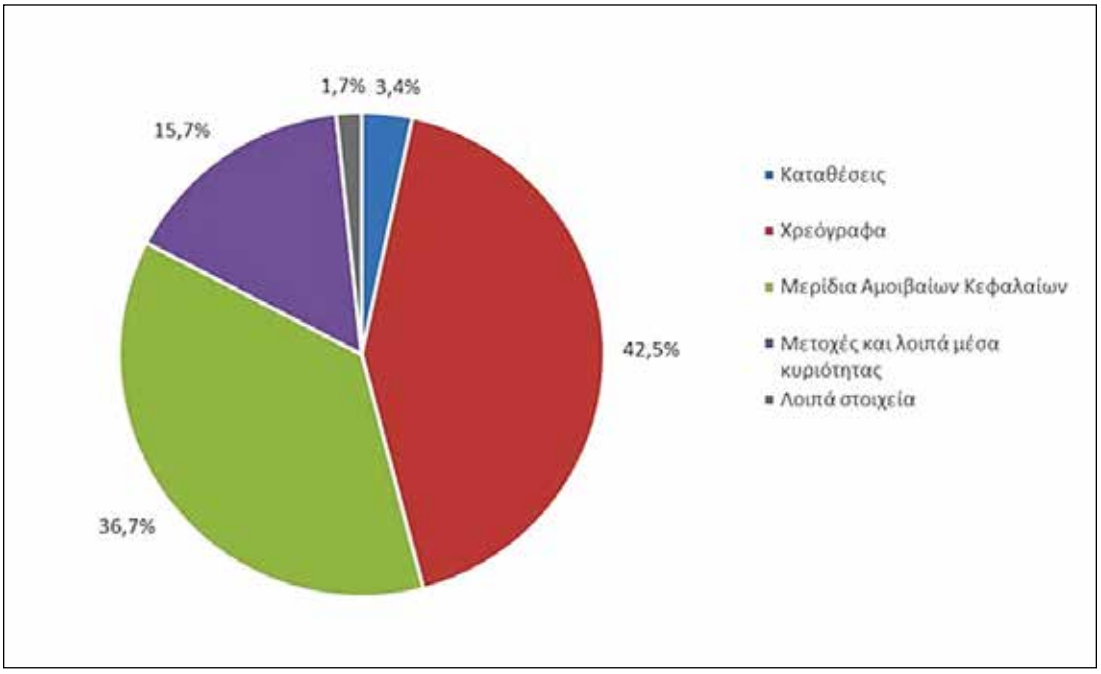
Η συνολική αξία του ενεργητικού των Ταμείων Επαγγελματικής Ασφάλισης αυξήθηκε κατά 0,5% και διαμορφώθηκε στα 2.859 εκατ. ευρώ στο τέλος του α΄ τριμήνου του 2026, έναντι 2.846 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο.

Η συνολική αξία του ενεργητικού των Ταμείων Επαγγελματικής Ασφάλισης (στο εξής «Ταμείων») αυξήθηκε κατά 13 εκατ. ευρώ σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο και διαμορφώθηκε στα 2.859 εκατ. ευρώ στο τέλος του α΄ τριμήνου του 2026.

Αναλυτικότερα, οι συνολικές καταθέσεις των Ταμείων παρέμειναν αμετάβλητες στα 96 εκατ. ευρώ στο τέλος του α΄ τριμήνου του 2026. Το ποσοστό των καταθέσεων επί του συνολικού ενεργητικού παρέμεινε αμετάβλητο έναντι του προηγούμενου τριμήνου στο 3,4%.

Η αξία των συνολικών τοποθετήσεων των Ταμείων σε χρεωστικούς τίτλους αυξήθηκε στα 1.216 εκατ. ευρώ στο τέλος του α΄ τριμήνου του 2026, έναντι 1.184 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο. Η αύξηση της αξίας των τοποθετήσεων οφείλεται σε καθαρές αγορές ομολόγων του εσωτερικού και του εξωτερικού, η οποία αντισταθμίστηκε εν μέρει από μείωση των απο-

Διάγραμμα: Διάρθρωση Ενεργητικού Ταμείων - Α΄ τρίμηνο 2026



τιμήσεων στο σύνολο των ομολόγων. Το ποσοστό των χρεωστικών τίτλων επί του συνολικού ενεργητικού αυξήθηκε στο 42,5% το α΄ τρίμηνο, έναντι 41,6% το προηγούμενο τρίμηνο.

Η αξία των συνολικών τοποθετήσεων σε μερίδια αμοιβαίων κεφαλαίων αυξήθηκε στα 1.048 εκατ. ευρώ στο τέλος του α΄ τριμήνου του 2026, έναντι 1.035 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο. Η αύξηση της αξίας των τοποθετήσεων οφείλεται σε καθαρές αγορές μεριδίων του εσωτερικού και του εξωτερικού, η οποία αντισταθμίστηκε εν μέρει από μείωση των τιμών στο σύνολο των μεριδίων. Το ποσοστό των τοποθετήσεων σε μερίδια αμοιβαίων κεφαλαίων επί του συνόλου του ενεργητικού διαμορφώθηκε στο 36,7%, έναντι 36,4% το προηγούμενο τρίμηνο.

Η αξία των συνολικών τοποθετήσεων σε μετοχές και λοιπά μέσα κυριότητας μειώθηκε στα 448 εκατ. ευρώ στο τέλος του α΄ τριμήνου του 2026, έναντι 463 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο. Η εξέλιξη αυτή οφείλεται κυρίως σε μείωση των αποτιμήσεων του συνόλου των μετοχών. Το ποσοστό των τοποθετήσεων σε μετοχές επί του συνόλου του ενεργητικού

Πίνακας 1: Συγκεντρωτική Λογιστική Κατάσταση των Ταμείων (υπόλοιπα τέλους περιόδου σε εκατ. ευρώ)

	2025 Δ' τρίμηνο	*2026 Α' τρίμηνο*
ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ		
Καταθέσεις	**96**	**96**
Χρεωστικοί Τίτλοι	**1.184**	**1.216**
Εσωτερικό	406	423
Εξωτερικό	778	793
Μερίδια αμοιβαίων κεφαλαίων	**1.035**	**1.048**
Εσωτερικό	291	299
Εξωτερικό	744	749
Μετοχές και λοιπά μέσα κυριότητας	**463**	**448**
Εσωτερικό	103	96
Εξωτερικό	360	352
Λοιπά στοιχεία	**68**	**51**
Σύνολο Ενεργητικού / Παθητικού	**2.846**	**2.859**

Πίνακας 2: Καθαρές ροές τοποθετήσεων των Ταμείων (σε εκατ. ευρώ)

Τοποθετήσεις	*2025 Δ' τρίμηνο*	*2026 Α' τρίμηνο*
Χρεωστικοί Τίτλοι	**19**	**45**
Εσωτερικό	15	23
Εξωτερικό	4	22
Μερίδια αμοιβαίων κεφαλαίων	**36**	**24**
Εσωτερικό	11	10
Εξωτερικό	25	14
Μετοχές και λοιπά μέσα κυριότητας	**-24**	**-3**
Εσωτερικό	-13	0
Εξωτερικό	-11	-3

ERGO
Ασφαλίζω σημαίνει καταλαβαίνω.

ERGO ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ: ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗΣ ΚΑΙ ΒΡΑΒΕΥΣΕΙΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ ΣΕ ΔΥΟ ΕΚΔΗΛΩΣΕΙΣ ΓΙΑ ΤΑ ΔΙΚΤΥΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

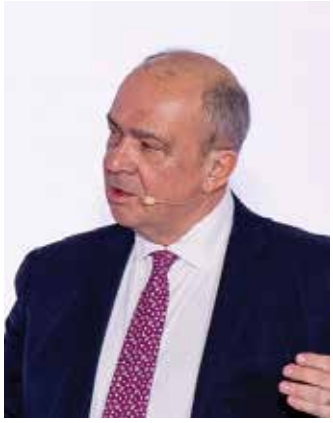
Η ERGO Ασφαλιστική διοργάνωσε με επιτυχία δύο ξεχωριστές εκδηλώσεις, αφιερωμένες στα δίκτυά της, επιβεβαιώνοντας τη σταθερά ανοδική της πορεία σε μια περίοδο κατά την οποία ο ασφαλιστικός κλάδος μεταβάλλεται ταχύτερα από ποτέ. Η πρώτη εκδήλωση αφορούσε το **Δίκτυο Εταιρικών Συνεργατών** και η δεύτερη τα **Δίκτυα Ανεξάρτητων Συνεργατών και Μεσιτών**, με κοινό άξονα την ανάδειξη των συνεργατών της εταιρείας και την επιβράβευση της προσπάθειας και των επιτευγμάτων τους.

Οι εκδηλώσεις άνοιξαν με την τοποθέτηση του **Διευθυντή Τομέα Πωλήσεων, κ. Στάθη Τσαούση**, ο οποίος καλωσόρισε το κοινό. Με κεντρικό μήνυμα «Μαζί σας, σταθερά προς το αύριο», υπογράμμισε ότι η επόμενη ημέρα της ERGO διαμορφώνεται μέσα από τη συνεργασία, την εμπιστοσύνη και την κοινή προσήλωση σε ένα ενιαίο όραμα, με στόχο τη συνεχή αναβάθμιση της αξίας προς τον πελάτη και της εμπειρίας των συνεργατών.

Στη συνέχεια, τον λόγο έλαβε ο **Διευθύνων Σύμβουλος της ERGO Ασφαλιστικής, κ. Ερρίκος Μοάτσος**, ο οποίος παρουσίασε την πορεία της εταιρείας και τις στρατηγικές προτεραιότητες για το 2026, αναδεικνύοντας τον κομβικό ρόλο της ποιοτικής εξυπηρέτησης ως βασικού πυλώνα ανάπτυξης. Όπως ανέφερε, η ERGO στην Ελλάδα κατέγραψε το 2025 εγγεγραμμένα ασφάλιστρα ύψους 304 εκατ. ευρώ, σημειώνοντας αύξηση σχεδόν 11%, με ανάπτυξη σε όλους τους κλάδους.

Παράλληλα, διατηρεί ισχυρή κερδοφορία και δείκτη φερεγγυότητας στο 150%, ενώ κατέγραψε 66.000 αποζημιώσεις, επιβεβαιώνοντας τον ουσιαστικό της ρόλο δίπλα στον πελάτη. Στους δείκτες ικανοποίησης, το Net Promoter Score (NPS) των συνεργατών διαμορφώθηκε στο 25%, καταγράφοντας σημαντική βελτίωση, ενώ ο δείκτης ικανοποίησης πελατών διαμορφώθηκε στο 92%, με 9 στους 10 πελάτες να δηλώνουν ικανοποιημένοι από τις υπηρεσίες της εταιρείας, την ίδια στιγμή που η πιστοποίηση ως Top Employer για το 2025 επιβεβαιώνει το υψηλό επίπεδο των πολιτικών ανθρώπινου δυναμικού. Όπως τόνισε, η εταιρεία επενδύει δυναμικά στο μέλλον με επίκεντρο την τεχνολογία και τον άνθρωπο, δίνοντας έμφαση στην αναβάθμιση της εμπειρίας του πελάτη και στη διεύρυνση του χαρτοφυλακίου της, με την εξυπηρέτηση να αποτελεί σταθερά βασική προτεραιότητα της εταιρείας σε κάθε σημείο επαφής με τον πελάτη αλλά και τον συνεργάτη.

Ακολούθησε πάνελ, το οποίο συντόνισε ο κ. Στάθης Τσαούσης, με θέμα «Συζητώντας για την πορεία μας προς το αύριο», με τη συμμετοχή υψηλόβαθμων στελεχών της εταιρείας, μεταξύ των οποίων, ο κ. **Δημήτρης Σπανός, Διευθυντής του Τομέα Ασφαλιστικών Λειτουργιών Ζωής και Υγείας**, ο κ. **Στέφανος Στεφανίδης, Διευθυντής του Τομέα Ασφαλιστικών Λειτουργιών Ασφαλίσεων Ζημιών**, ο κ. **Κωνσταντίνος Χατζησυμεών, Διευθυντής του Τομέα Πληροφοριακών Συστημάτων και Διαδικασιών** και η κ. **Ρέα Θελερίτη, Διευθύντρια του Τομέα Πελατών και Ψηφιακού Μετασχηματισμού**. Η συζήτηση ανέδειξε τη σημασία της σύνδεσης της στρατηγικής με την καθημερινή λειτουργία, μέσα από εργαλεία, διαδικασίες και λύσεις που υποστηρίζουν ουσιαστικά το έργο των συνεργατών. Στις παρεμβάσεις τους αναφέρθηκαν στην ενδυνάμωση των ασφαλίσεων Ζωής και Υγείας, στη δυναμική των Γενικών Ασφαλίσεων και στη στήριξη των μικρομεσαίων επιχειρήσεων. Ιδιαίτερη έμφαση δόθηκε στον ψηφιακό μετασχηματισμό, με κορωνίδα το νέο Portal Συνεργατών, το νέο CRM και την αξιοποίηση της Τεχνητής Νοημοσύνης, με στόχο τη βελτίωση της παραγωγικότητας και της εμπειρίας του πελάτη.



Στάθης Τσαούσης, Διευθυντής Τομέα Πωλήσεων της ERGO Ασφαλιστικής

Ερρίκος Μοάτσος, Διευθύνων Σύμβουλος της ERGO Ασφαλιστικής

Στην εκδήλωση για το Εταιρικό Δίκτυο, ιδιαίτερη σημασία δόθηκε και στην εκπαίδευση και ανάπτυξη των συνεργατών, καθώς και στη συνεχή ενίσχυση του δικτύου με νέα μέλη, με στόχο τη δημιουργία ισχυρών ομάδων και τη διαρκή εξέλιξη.

Δημήτρης Σπανός, Διευθυντής του Τομέα Ασφαλιστικών Λειτουργιών Ζωής και Υγείας

Στέφανος Στεφανίδης, Διευθυντής του Τομέα Ασφαλιστικών Λειτουργιών Ασφαλίσεων Ζημιών

Κωνσταντίνος Χατζησυμεών, Διευθυντής του Τομέα Πληροφοριακών Συστημάτων και Διαδικασιών

Ρέα Θελερίτη, Διευθύντρια του Τομέα Πελατών και Ψηφιακού Μετασχηματισμού

Γιώργος Παπαδάκης, Διευθυντής Πωλήσεων Δίκτυο Μεσιτών

Στέλιο Βουγιουκλίδη, Διευθυντής Πωλήσεων Ανεξάρτητων Συνεργατών

Ξεχωριστή θέση στη βραδιά είχαν οι βραβεύσεις των συνεργατών, τις οποίες παρουσίασε για πρώτη φορά από τότε που ανέλαβε τα καθήκοντά του ο **νέος Διευθυντής Πωλήσεων του Εταιρικού Δικτύου κ. Βασίλης Αντύπας**, οι οποίες ανέδειξαν την προσπάθεια, τη συνέπεια και την επαγγελματική τους προσέγγιση, επιβεβαιώνοντας ότι η επιτυχία χτίζεται καθημερινά με επιμονή και επαγγελματισμό.

Φέτος, εκτός από τις βασικές κατηγορίες, προστέθηκαν και τρεις ειδικές διακρίσεις, το **Βραβείο Καινοτομίας, το Βραβείο Στελέχωσης και το Βραβείο Διασταυρούμενων Πωλήσεων**, οι οποίες αποτυπώνουν με σαφήνεια τις στρατηγικές προτεραιότητες της εταιρείας για την ανάπτυξη και ενίσχυση του δικτύου της.

Αντίστοιχα, οι βραβεύσεις στα Δίκτυα Μεσιτών και Ανεξάρτητων Συνεργατών πραγματοποιήθηκαν από τους αρμόδιους **Διευθυντές Πωλήσεων, τον κ. Γιώργο Παπαδάκη και τον κ. Στέλιο Βουγιουκλίδη**. Στο Δίκτυο Μεσιτών, οι διακρίσεις επικεντρώθηκαν στη συνολική ανάπτυξη της παραγωγής και στο εύρος της συνεργασίας, με έμφαση στην αποτελεσματική συνεργασία, ενώ απονεμήθηκαν, μεταξύ άλλων, το Βραβείο Αποδοτικής Συνεργασίας 2025 και το Βραβείο Δυναμικής Ανάπτυξης 2025. Στο Δίκτυο Ανεξάρτητων Συνεργατών, οι βραβεύσεις συνδέθηκαν με τα παραγωγικά αποτελέσματα και την επίτευξη στόχων, αναδεικνύοντας συνεργάτες που συμβάλλουν καθημερινά στην ανάπτυξη της εταιρείας και στην ενίσχυση της σχέσης εμπιστοσύνης με τους πελάτες.

Οι βραβεύσεις και οι ομιλίες ολοκληρώθηκαν με τον Διευθυντή Τομέα Πωλήσεων, κ. Στάθη Τσαούση, ο οποίος ευχαρίστησε θερμά τους συνεργάτες για την εμπιστοσύνη και τη συνεργασία τους, τονίζοντας ότι οι διακρίσεις αποτελούν αντανάκλαση της συνέπειας και της κοινής προσπάθειας όλων και υπογραμμίζοντας το κεντρικό μήνυμα της βραδιάς, λέγοντας: «Στην ERGO συνεχίζουμε να προχωράμε μαζί σας, σταθερά προς το αύριο».

Οι εκδηλώσεις ολοκληρώθηκαν με δείπνο και ζωντανή μουσική, μέσα σε μια ιδιαίτερα θερμή και εορταστική ατμόσφαιρα, προσφέροντας στους παρευρισκόμενους την ευκαιρία για ουσιαστική ανταλλαγή απόψεων και περαιτέρω ενίσχυση των σχέσεων μεταξύ των συμμετεχόντων.

EUROLIFE FFH

A FAIRFAX Company

PROMOTIONAL MARKETING AWARDS 2026

ΔΕΚΑ ΒΡΑΒΕΙΑ ΓΙΑ ΤΗΝ EUROLIFE FFH

Η εταιρεία διακρίθηκε για καμπάνιες και ενέργειες που έφεραν την ασφάλιση πιο κοντά στους καταναλωτές

Με 10 συνολικά βραβεία διακρίθηκε η **Eurolife FFH** στα Promotional Marketing Awards 2026, το θεσμό που αναδεικνύει τις καλύτερες πρακτικές στον δυναμικό χώρο της προώθησης. Οι διακρίσεις αυτές ανέδειξαν τον σταθερό προσανατολισμό της εταιρείας σε ενέργειες που **φέρνουν την ασφάλιση πιο κοντά στους καταναλωτές, με προσιτό και κατανοητό τρόπο**. Τα **3 Gold, 5 Silver και 2 Bronze** βραβεία απονεμήθηκαν σε καμπάνιες και δράσεις που σχεδιάστηκαν με γνώμονα τις σύγχρονες ανάγκες και την καθημερινότητα των ανθρώπων, ενίσχυσαν την ουσιαστική σύνδεση της εταιρείας μαζί τους, και που είχαν σημαντικά **μετρήσιμα αποτελέσματα**.

Οι προωθητικές ενέργειες της Eurolife FFH που ξεχώρισαν κάλυψαν ένα ευρύ φάσμα και αξιοποίησαν διαφορετικά promotional σημεία επαφής με το κοινό - από **experiential δράσεις** που συνάντησαν τους καταναλωτές εκεί που συχνάζουν, **digital** και **social media κανάλια,** έως **direct** και **influencer marketing**. Κοινό στοιχείο όλων, ήταν η επαφή της εταιρείας με τους καταναλωτές και η δημιουργία εμπειριών που στόχο είχαν να τους μιλήσουν με **απλό, κατανοητό αλλά και διασκεδαστικό τρόπο** για την ασφάλιση.

Πιο συγκεκριμένα, οι ενέργειες που διακρίθηκαν ήταν αυτές για το λανσάρισμα του προγράμματος νοσοκομειακής περίθαλψης **My Health F1rst**, που εστίασε στην αξία της πρόληψης και της έγκαιρης φροντίδας της υγείας, οι live δράσεις που υλοποιήθηκαν σε **τρία μεγάλα εμπορικά κέντρα της LAMDA Development** – το The Mall Athens και το Golden Hall στην Αθήνα, και το Mediterranean Cosmos στη Θεσσαλονίκη -, και οι ενεργοποιήσεις στα φεστιβάλ "Oh My Dog Thessaloniki Pet Festival" και Woof festival για την προώθηση **ασφάλισης κατοικιδίου My Happy Pet.**

Μάλιστα, σε δύο κατηγορίες - Best in Banking, Insurance & Financial Services και Best Use of Direct Marketing -, η Eurolife FFH σημείωσε την **απόλυτη διάκριση,** αφού **απέσπασε το σύνολο των βραβείων** (Gold, Silver και Bronze).

Αναλυτικά οι διακρίσεις της Eurolife FFH**:**

- **Gold**
  - Best in Banking, Insurance & Financial Services – Oh My Dog Thessaloniki Pet Festival
  - Best Use of Social Media – My Health F1rst: Πόσο καλά φροντίζεις την υγεία σου;
  - Best Use of Direct Marketing – Ασφάλεια υγείας για κάθε woof!

- **Silver**
  - Best in Banking, Insurance & Financial Services – Ασφάλεια υγείας για κάθε woof!
  - Best Launch / Awareness Activation – Ασφάλεια υγείας για κάθε woof!
  - Best Use of Content – My Health F1rst: Πόσο καλά φροντίζεις την υγεία σου;
  - Best Use of Direct Marketing – My Health F1rst: Πόσο καλά φροντίζεις την υγεία σου;
  - Best Use of Influencer Marketing – Fast & Tidy

- **Bronze**
  - Best in Banking, Insurance & Financial Services – Η χρονιά που ήρθαμε ακόμα πιο κοντά σου!
  - Best Use of Direct Marketing – Oh My Dog Thessaloniki Pet Festival

Για τη Eurolife FFH αξία έχει να υποστηρίζει τους ανθρώπους να καταφέρνουν περισσότερα καθημερινά. Αυτό το πετυχαίνει μέσα από ασφαλιστικά προϊόντα που απαντούν στις πραγματικές ανάγκες της καθημερινότητάς τους και που υποστηρίζονται από μια **στρατηγική marketing με φρέσκια ματιά και στόχο την ουσιαστική σύνδεση με το κοινό**. Οι διακρίσεις στα Promotional Marketing Awards 2026 αποτελούν μια ακόμη αναγνώριση της δέσμευσης της εταιρείας στο να καλλιεργεί μια σχέση εμπιστοσύνης με τους καταναλωτές και **να φέρνει την ασφάλιση πιο κοντά τους.**

ΕΑΔΕ
ΕΝΩΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΗΤΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΑΝΑΘΕΩΡΗΣΗ ΤΗΣ ΟΔΗΓΙΑΣ IDD

ΝΕΑ ΕΥΡΩΠΑΪΚΑ ΔΕΔΟΜΕΝΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΗΣΗ

Στο επίκεντρο της αναθεώρησης το "Value for Money", οι προμήθειες, η ψηφιακή διανομή και η υποστήριξη των μικρομεσαίων Διαμεσολαβητών

Σημαντικές αλλαγές που αναμένεται να επηρεάσουν το μέλλον της Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης σε ολόκληρη την Ευρωπαϊκή Ένωση βρίσκονται υπό διαμόρφωση στο πλαίσιο της αναθεώρησης της Οδηγίας για την Διανομή Ασφαλιστικών Προϊόντων (Insurance Distribution Directive – IDD).

Η Ένωση Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών Ελλάδος (ΕΑΔΕ), ως ο μοναδικός φορέας εκπροσώπησης της Ελληνικής Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης στα ευρωπαϊκά όργανα μέσω της συμμετοχής της στο BIPAR, συμμετέχει και παρακολουθεί στενά τις σχετικές διαβουλεύσεις και ενημερώνει έγκαιρα τους αρμόδιους εθνικούς φορείς για τις εξελίξεις που αναμένεται να επηρεάσουν τον τρόπο διάθεσης ασφαλιστικών προϊόντων τα επόμενα χρόνια.

Σύμφωνα με τις έως σήμερα συζητήσεις μεταξύ της Ευρωπαϊκής Επιτροπής, της EIOPA, των εθνικών εποπτικών αρχών και των επαγγελματικών φορέων, **η σημαντικότερη μεταβολή που διαμορφώνεται βασίζεται σε μία νέα φιλοσοφία που αφορά στην μετατόπιση της εποπτικής προσέγγισης, από τον έλεγχο της συμμόρφωσης και της τήρησης των διαδικασιών, προς την αξιολόγηση του αποτελέσματος για τον πελάτη.**

Στο επίκεντρο βρίσκεται η έννοια του **«Value for Money»,** σύμφωνα με την οποία οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις και οι διανομείς θα καλούνται να αποδεικνύουν ότι τα προϊόντα που διαθέτουν, προσφέρουν ουσιαστική αξία στον καταναλωτή σε σχέση με το κόστος τους, τις παρεχόμενες καλύψεις και υπηρεσίες, τις αναμενόμενες αποδόσεις όπου αυτές υφίστανται, και τους κινδύνους που αναλαμβάνει ο πελάτης. Αυτή η νέα προσέγγιση, η οποία αναμένεται να επηρεάσει ιδιαίτερα τα επενδυτικά ασφαλιστικά προϊόντα (IBIPs) όπου η Ευρωπαϊκή Ένωση εκτιμά ότι οι καταναλωτές συχνά δυσκολεύονται να αξιολογήσουν το συνολικό κόστος, αφορά σε μία ουσιαστική αλλαγή του τρόπου με τον οποίο οι ευρωπαϊκές αρχές προσεγγίζουν την προστασία του καταναλωτή, δίνοντας μεγαλύτερη έμφαση στο πραγματικό όφελος που αποκομίζει από το προϊόν και όχι αποκλειστικά στην τήρηση των προβλεπόμενων διαδικασιών. Σε αυτό το πλαίσιο, η αξιολόγηση της πραγματικής αξίας που λαμβάνει ο πελάτης αναμένεται να αποτελέσει βασικό κριτήριο τόσο για τον σχεδιασμό, όσο και για την διάθεση των προϊόντων αυτών.

Παράλληλα, στο επίκεντρο των διαβουλεύσεων παραμένει **το θέμα των προμηθειών**. Αν και δεν φαίνεται να προωθείται γενικευμένη απαγόρευσή τους στα επενδυτικά ασφαλιστικά προϊόντα, εξετάζονται μέτρα που ενισχύουν τη διαφάνεια και τον έλεγχο των κινήτρων πώλησης. Το BIPAR έχει επανειλημμένα τονίσει ότι οι προμήθειες αποτελούν θεμιτό και αποτελεσματικό μοντέλο αμοιβής των Διαμεσολαβητών, ιδιαίτερα σε αγορές όπως η ελληνική, όπου η πρόσβαση των καταναλωτών σε ασφαλιστικές συμβουλές βασίζεται σε μεγάλο βαθμό στο υφιστάμενο μοντέλο διανομής.

Ιδιαίτερο βάρος δίνεται επίσης στη **ραγδαία ανάπτυξη των ψηφιακών καναλιών διανομής και της τεχνητής νοημοσύνης.** Οι ευρωπαϊκές αρχές εξετάζουν ήδη ζητήματα που αφορούν στην διαφάνεια των αλγορίθμων, στην ποιότητα των αυτοματοποιημένων συστάσεων προς τους πελάτες και στην διασφάλιση ανθρώπινης παρέμβασης σε κρίσιμες αποφάσεις που σχετίζονται με την ασφαλιστική κάλυψη και την εξυπηρέτηση των καταναλωτών.

Την ίδια στιγμή, οι ευρωπαϊκοί φορείς εκπροσώπησης της Διαμεσολάβησης επισημαίνουν την **ανάγκη εφαρμογής της αρχής της αναλογικότητας**, ώστε οι νέες κανονιστικές απαιτήσεις να μην επιβαρύνουν δυσανάλογα τις μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις του κλάδου. Το ζήτημα αποκτά ιδιαίτερη σημασία για την Ελλάδα, όπου η Ασφαλιστική Διαμεσολάβηση βασίζεται κατά κύριο λόγο σε μικρομεσαίες επιχειρήσεις και ανεξάρτητους επαγγελματίες.

Μέσα από την ενεργό συμμετοχή της στο BIPAR, η ΕΑΔΕ μεταφέρει συστηματικά τις θέσεις και τις ανάγκες της ελληνικής αγοράς στα ευρωπαϊκά κέντρα λήψης αποφάσεων, συμβάλλοντας στη διαμόρφωση ενός κανονιστικού πλαισίου που θα διασφαλίζει υψηλό επίπεδο προστασίας για τον καταναλωτή, χωρίς να υπονομεύει τη βιωσιμότητα και την αναπτυξιακή προοπτική της Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης.

Η ΕΑΔΕ θα συνεχίσει να ενημερώνει υπεύθυνα τα Μέλη της για κάθε σημαντική εξέλιξη που αφορά στο μέλλον της Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης στην Ευρώπη.

DGTAL
AUGMENTING INSURANCE

ΞΕΠΕΡΝΩΝΤΑΣ ΤΟ ΕΝΑ ΕΚΑΤΟΜΜΥΡΙΟ ΣΕ ΕΣΟΔΑ

Η DGTAL ΑΝΑΚΟΙΝΩΝΕΙ ΝΕΑ ΗΓΕΤΙΚΗ ΟΜΑΔΑ

Η συνιδρύτρια Βάντα Γιανναρά αναλαμβάνει τη θέση της Διευθύνουσας Συμβούλου

Η DGTAL, η Agentic πλατφόρμα Τεχνητής Νοημοσύνης για τον κλάδο της (αντ)ασφάλισης και συναφείς ρυθμιζόμενους κλάδους, ανακοινώνει σήμερα ότι ξεπέρασε το **1 εκατομμύριο ευρώ σε ετήσια έσοδα** και αναδιαμορφώνει τη διοικητική της δομή για να αξιοποιήσει τις ευκαιρίες που έχουν ανοίξει μπροστά της. Η εταιρεία στοχεύει στον διπλασιασμό των εσόδων της εντός των επόμενων δώδεκα μηνών και έχει συγκροτήσει ηγετική ομάδα που να ανταποκρίνεται σε αυτές τις φιλοδοξίες.

Νέο κεφάλαιο στην ηγεσία της εταιρίας

Η **Βάντα Γιανναρά**, συνιδρύτρια και πρώην CCO, αναλαμβάνει τη θέση της **Διευθύνουσας Συμβούλου (CEO)**. Διαδέχεται τον **Arndt Gossmann,** ο οποίος ξεκίνησε και καθοδήγησε την εταιρεία κατά τα ιδρυτικά της χρόνια. Ο Arndt παραμένει ο κύριος μέτοχος **και μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου.** Στην ηγετική ομάδα, μαζί με τη Βάντα Γιανναρά, εντάσσεται ο **Richard Hundt, CTO** (Chief Technology Officer) — αναγνώριση του κεντρικού ρόλου που διαδραματίζει η τεχνολογία στην πορεία ανάπτυξης της DGTAL. Η ευρύτερη ομάδα διοίκησης έχει επίσης ενισχυθεί: η **Νατάσα Μανιού** αναλαμβάνει τη θέση της **Chief Client Officer (CCO), η Nicola Robben** αναλαμβάνει τον ρόλο **της Chief Operating Officer (COO)** και η **Sirarpi Arshakyan** αναλαμβάνει τον ρόλο της **Chief of Staff (CoS)**. Αξίζει να σημειωθεί ότι η διοικητική ομάδα της DGTAL αποτελείται πλέον κατά 80% από γυναίκες — σε μια εποχή που το ποσοστό αυτό δεν ξεπερνά το 20% στον ευρωπαϊκό χώρο της τεχνολογίας.

Από τολμηρό στοίχημα, αποδεδειγμένη Agentic πλατφόρμα

Η DGTAL οικοδομήθηκε γύρω από μια μοναδική πεποίθηση: ότι η τεχνητή νοημοσύνη θα αναδιαμορφώσει ριζικά τους χειροκίνητους, data driven κλάδους — και ο ασφαλιστικός κλάδος βρισκόταν πάντα στην κορυφή αυτής της λίστας. Η αποδεδειγμένη agentic πλατφόρμα της εταιρείας έχει ήδη κερδίσει την εμπιστοσύνη οκτώ διεθνών πελατών σε παραγωγικό περιβάλλον (production). Σήμερα, η DGTAL συγκαταλέγεται μεταξύ των πρώτων εταιρειών στην Ευρώπη που διαθέτουν γνήσια agentic τεχνητή νοημοσύνη σε κλίμακα — σε έναν τομέα που εκτιμάται ότι θα ξεπεράσει τα 190 δισεκατομμύρια ευρώ παγκοσμίως έως το 2030. Με επιβεβαιωμένα έσοδα ενός εκατομμυρίου ευρώ και σαφή τροχιά διπλασιασμού εντός δώδεκα μηνών, η εταιρεία εμβαθύνει την παρουσία της σε ολόκληρη την αλυσίδα αξίας των ασφαλειών — από τις αποζημιώσεις και την αναδοχή κινδύνων έως τα MGA και τη bancassurance — ενώ επεκτείνεται και σε παρακείμενα πεδία, όπως η Διαχείριση Ανθρώπινου Δυναμικού και Μισθοδοσίας και η Βελτιστοποίηση Επιχειρηματικών Διαδικασιών (BPO).

Βάντα Γιανναρά, Διευθύνουσα Συμβούλου

«Πιστεύαμε ότι η τεχνητή νοημοσύνη θα μεταμόρφωνε τους ρυθμιζόμενους κλάδους που διαχειρίζονται ευαίσθητα δεδομένα — όπως ο ασφαλιστικός — πολύ πριν αυτό γίνει ευρέως διαδεδομένο. Οι πελάτες μας από τότε έχουν επιβεβαιώσει αυτή μας την πεποίθηση. Τώρα το ζητούμενο είναι να μετατρέψουμε αυτό το πλεονέκτημα σε κλίμακα — και αυτό απαιτεί τον επόμενο CEO. Η Βάντα έχτισε το εμπορικό μας μοντέλο και τις σχέσεις μας με τους πελάτες από το μηδέν. Φέρει στο αίμα της το DNA της DGTAL, έχει την εμπορική οξυδέρκεια και την βαθιά κατανόηση των αναγκών των πελατών που απαιτεί αυτή η φάση. Ο Richard έχτισε την τεχνολογία που στηρίζει τα πάντα. Δεν θα μπορούσα να είμαι πιο σίγουρος για αυτή την ομάδα και για το τι θα καταφέρει στη συνέχεια».

Arndt Gossmann, Ιδρυτής & Κύριος Μέτοχος, DGTAL

«Συνίδρυσα την DGTAL με την πεποίθηση ότι η τεχνητή νοημοσύνη, όταν εφαρμόζεται με ηθικό τρόπο και με σαφή σκοπό, ενισχύει την ανθρώπινη κρίση με τρόπο πρωτοφανή. Μαζί διαμορφώνουμε αυτό που αντιλαμβάνομαι ως μια νέα «AI πολιτεία»: ένα οικοσύστημα βασισμένο σε αρχές, όπου οι μηχανές κερδίζουν την εμπιστοσύνη μέσα από τη διαφάνεια, τη διακυβέρνηση και την πραγματική χρησιμότητα — και όχι μέσα από την υπερβολή. Αισθάνομαι βαθιά τιμή που αναλαμβάνω αυτόν τον ρόλο — όχι μόνο για ό,τι αντιπροσωπεύει και εφαρμόζει η DGTAL, αλλά και γιατί έχω πλήρη συνείδηση τι σημαίνει να είμαι μία από τις ελάχιστες γυναίκες που ηγούνται ενός ευρωπαϊκού AI scale-up. Φέρω αυτή την ευθύνη με υπερηφάνεια, και σκοπεύω να αποδείξω ότι το μέλλον της ηγεσίας στην τεχνητή νοημοσύνη υπερβαίνει το παρελθόν της».

Βάντα Γιανναρά, Διευθύνουσα Σύμβουλος της DGTAL

ΕΘΝΙΚΗ
Η Πρώτη Ασφαλιστική

BEYOND THE REGULATIONS

Την εκδήλωση τίμησε με την παρουσία του ο Ιωάννης Ρόκας, Ομότιμος Καθηγητής Εμπορικού Δικαίου του Οικονομικού Πανεπιστημίου Αθηνών και Αντιπρόεδρος της Παγκόσμιας Ένωσης Ασφαλιστικής Επιστήμης (AIDA)

Η Εθνική Ασφαλιστική διοργάνωσε το workshop *"Beyond the Regulations"*, μια πρωτοβουλία που φέρνει την ακαδημαϊκή κοινότητα του εξωτερικού σε άμεση επαφή με τη σύγχρονη ασφαλιστική πρακτική στην Ελλάδα.

Στο πλαίσιο αυτό, η εταιρεία υποδέχθηκε στα γραφεία της μεταπτυχιακούς φοιτητές που συμμετέχουν στο «Master 2 Droit des assurances» του University Paris Dauphine-PSL, ένα κορυφαίο ακαδημαϊκό πρόγραμμα που συνδυάζει υψηλού επιπέδου θεωρητική κατάρτιση με πρακτική εμπειρία στον ασφαλιστικό κλάδο. Συνοδευόμενοι από τις καθηγήτριές τους, οι συμμετέχοντες γνώρισαν από κοντά τη λειτουργία της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς. Την εκδήλωση τίμησε με την παρουσία του ο Ιωάννης Ρόκας, Ομότιμος Καθηγητής Εμπορικού Δικαίου του Οικονομικού Πανεπιστημίου Αθηνών και Αντιπρόεδρος της Παγκόσμιας Ένωσης Ασφαλιστικής Επιστήμης (AIDA).

Το workshop αναπτύχθηκε σε δύο διακριτές θεματικές ενότητες, με εισηγήσεις στελεχών της Εθνικής Ασφαλιστικής. Στην πρώτη ενότητα, η συζήτηση επικεντρώθηκε στη νομική και κανονιστική διάσταση του κλάδου, με αναφορά στη λειτουργία της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, στις εξελίξεις της νομοθεσίας και στη στρατηγική κατεύθυνση της εταιρείας για την περίοδο 2026–2030. Μέσα από πρακτική προσέγγιση, αναδείχθηκε ο τρόπος με τον οποίο εφαρμόζονται στην πράξη οι αρχές της εταιρικής διακυβέρνησης και της κανονιστικής συμμόρφωσης στην ανάπτυξη ασφαλιστικών προϊόντων, με έμφαση στη βιωσιμότητα και την προστασία προσωπικών δεδομένων.

Η δεύτερη ενότητα εστίασε στον ανθρώπινο και επιχειρησιακό πυρήνα της εταιρείας, αναδεικνύοντας τη σημασία της εκπαίδευσης και της ανάπτυξης δεξιοτήτων στο σύγχρονο εργασιακό περιβάλλον. Παράλληλα, παρουσιάστηκαν βασικές εξελίξεις που επηρεάζουν τη λειτουργία των ασφαλιστικών εταιρειών, όπως η ενίσχυση της ψηφιακής ανθεκτικότητας και το σύγχρονο εποπτικό πλαίσιο, το οποίο επηρεάζει τον τρόπο λήψης επενδυτικών αποφάσεων.

Το workshop ολοκληρώθηκε με ανοιχτό διάλογο, κατά τον οποίο συζητήθηκαν διαφορετικές προσεγγίσεις του ελληνικού και του γαλλικού δικαίου, καθώς και βασικές πτυχές της στρατηγικής της εταιρείας.

Σε δήλωσή του, ο κ. Michel Montbertrand, Διευθυντής Κανονιστικής Συμμόρφωσης και Εταιρικής Διακυβέρνησης της Εθνικής Ασφαλιστικής, ανέφερε: *«Η σύνδεση της νέας γενιάς με τη σύγχρονη ασφαλιστική αγορά αποτελεί στρατηγική προτεραιότητα για την Εθνική Ασφαλιστική. Μέσα από πρωτοβουλίες όπως το "Beyond the Regulations", ενισχύουμε τον διάλογο με τη διεθνή ακαδημαϊκή κοινότητα, δημιουργώντας ουσιαστικές γέφυρες μεταξύ εκπαίδευσης και αγοράς, συμβάλλοντας στην εξέλιξη των επαγγελματιών που θα διαμορφώσουν το μέλλον της ασφάλισης».*

Συνοδευόμενοι από τις καθηγήτριές τους, οι συμμετέχοντες γνώρισαν από κοντά τη λειτουργία της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς.

ΕΥΡΩΠΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΕΝΑΡΞΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ ΣΥΓΧΩΝΕΥΣΗΣ ΜΕ ΑΠΟΡΡΟΦΗΣΗ ΤΗΣ «ΕΥΡΩΠΗ HOLDINGS Α.Ε.» ΑΠΟ ΤΗΝ «CREDIA BANK Α.Ε.»

Η ανώνυμη εταιρεία με την επωνυμία «**ΕΥΡΩΠΗ HOLDINGS Α.Ε.**» και διακριτικό τίτλο «ΕΥΡΩΠΗ HOLDINGS» (εφεξής η «Εταιρεία» ή η «Απορροφώμενη Εταιρεία»), σε συνέχεια της από 21.5.2026 και με αρ. πρωτ. 1075 επιστολής της Επιτροπής Κεφαλαιαγοράς, γνωστοποιεί στο επενδυτικό κοινό ότι το Διοικητικό Συμβούλιο της Εταιρείας, κατά τη συνεδρίασή του της 21ης Μαΐου 2026, αποφάσισε την έναρξη της διαδικασίας συγχώνευσης (η «Συγχώνευση») με απορρόφηση της Εταιρείας από την ανώνυμη τραπεζική εταιρεία με την επωνυμία

«**CREDIA BANK Α.Ε.**» και διακριτικό τίτλο «CREDIA BANK» (εφεξής η «CREDIA BANK» ή η «Απορροφώσα Εταιρεία»), οι μετοχές της οποίας είναι επίσης εισηγμένες προς διαπραγμάτευση στην Κύρια Αγορά του Χρηματιστηρίου Αθηνών.

Αντίστοιχη απόφαση για την έναρξη της διαδικασίας συγχώνευσης ελήφθη κατά την ίδια ημερομηνία και από το Διοικητικό Συμβούλιο της CREDIA BANK.

Η ως άνω διαδικασία εκκινεί σε συνέχεια της υπογραφής δεσμευτικών συμφωνιών μεταξύ των εμπλεκόμενων μερών αναφορικά, μεταξύ άλλων, με την επιδιωκόμενη Συγχώνευση, η ολοκλήρωση της οποίας τελεί υπό την αίρεση της πλήρωσης συνήθων όρων και προϋποθέσεων για συναλλαγές αντίστοιχης φύσεως, καθώς και της λήψης όλων των απαιτούμενων εταιρικών, εποπτικών, κανονιστικών, διοικητικών και λοιπών εγκρίσεων, σύμφωνα με την ισχύουσα νομοθεσία.

Η Συγχώνευση θα πραγματοποιηθεί σύμφωνα με τις διατάξεις του ν. 4601/2019, του ν. 4548/2018, του άρθρου

16 του ν. 2515/1997, όπως ισχύουν, καθώς και τις εφαρμοστέες διατάξεις της χρηματιστηριακής και κεφαλαιαγορικής νομοθεσίας.

Ως ημερομηνία σύνταξης της λογιστικής κατάστασης μετασχηματισμού ορίσθηκε η **30η Ιουνίου 2026**, βάσει της οποίας θα διενεργηθεί η αποτίμηση των συγχωνευόμενων εταιρειών, σύμφωνα με την εφαρμοστέα νομοθεσία.

Στο πλαίσιο της προτεινόμενης Συγχώνευσης, η προτεινόμενη σχέση ανταλλαγής των μετοχών της Απορροφώμενης Εταιρείας προς τις μετοχές της Απορροφώσας Εταιρείας ανέρχεται σε **1,446** νέες κοινές ονομαστικές μετά δικαιώματος ψήφου μετοχές της CREDIA BANK Α.Ε. για κάθε μία (1) κοινή ονομαστική μετοχή της Απορροφώμενης Εταιρείας. Για τον προσδιορισμό και την εφαρμογή της ανωτέρω προτεινόμενης σχέσης ανταλλαγής έχει ληφθεί υπόψη η έκδοση τριών εκατομμυρίων τετρακοσίων είκοσι πέντε χιλιάδων εξακοσίων ογδόντα οκτώ (3.425.688) νέων κοινών ονομαστικών μετοχών της Απορροφώμενης Εταιρείας, οι οποίες προβλέπεται να εκδοθούν μέσω αύξησης του μετοχικού κεφαλαίου της Απορροφώμενης Εταιρείας με κεφαλαιοποίηση αποθεματικών υπέρ το άρτιο, στο πλαίσιο του μακροπρόθεσμου προγράμματος ανταμοιβής που έχει θεσπισθεί σύμφωνα με την ισχύουσα Πολιτική Αποδοχών της και εγκρίθηκε από τη Γενική Συνέλευση των μετόχων της 18.12.2025. Οι νέες αυτές μετοχές θα αποδοθούν στους δικαιούχους του εν λόγω προγράμματος και θα συμμετάσχουν κανονικά στη διαδικασία της Συγχώνευσης, υπό την επιφύλαξη της λήψης των απαιτούμενων εταιρικών αποφάσεων και λοιπών εγκρίσεων.

Επιπλέον, πριν από την ολοκλήρωση της Συγχώνευσης, η Απορροφώμενη Εταιρεία προτίθεται να προβεί, σύμφωνα με την εφαρμοστέα νομοθεσία και κατόπιν λήψης των απαιτούμενων εταιρικών εγκρίσεων, σε μείωση του μετοχικού της κεφαλαίου μέχρι του ποσού των **ευρώ 45.5 εκ. (0,31 ευρώ ανά μετοχή)**, με σκοπό την επιστροφή κεφαλαίου στους μετόχους της. Η εν λόγω επιστροφή κεφαλαίου αποτελεί μέρος του συνολικού συναλλακτικού σχεδιασμού της προτεινόμενης Συγχώνευσης και τελεί υπό την αίρεση της λήψης των απαιτούμενων αποφάσεων και εγκρίσεων από τα αρμόδια εταιρικά όργανα της Απορροφώμενης Εταιρείας και κάθε άλλη αρμόδια αρχή, κατά περίπτωση. Τα εν λόγω κεφάλαια θα αντλήσει η εταιρεία από την διάθεση μέρους της ακίνητης περιουσίας της.

Η προτεινόμενη Συγχώνευση εντάσσεται στον στρατηγικό σχεδιασμό των εμπλεκόμενων εταιρειών για την διαμόρφωση ενιαίου εταιρικού και επιχειρηματικού σχήματος, ικανού να αξιοποιήσει συμπληρωματικές δραστηριότητες, υποδομές και δυνατότητες ανάπτυξης, με γνώμονα την ενίσχυση της επιχειρηματικής λειτουργίας και τη δημιουργία μακροπρόθεσμης αξίας για τους μετόχους. Ο Όμιλος της ΕΥΡΩΠΗ HOLDING με τις θυγατρικές του εταιρείες ΕΥΡΩΠΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ και NAK Insurance Brokers χαρακτηρίζεται σήμερα από υψηλότατο δείκτη φερεγγυότητας της τάξεως του 366%, υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης εργασιών και κορυφαία λειτουργικά περιθώρια και αναμένεται να δημιουργήσει ένα κρίσιμο βραχίονα στη Τράπεζα για την παροχή ασφαλιστικών προϊόντων και υπηρεσιών, συμβάλλοντας στους υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης που καταγράφει ήδη ο Όμιλος της CREDIA BANK και μεγιστοποιώντας τα προσδοκώμενα οφέλη της προτεινόμενης συγχώνευσης. Η CREDIA BANK αναμένει να αξιοποιήσει την επιτυχημένη ανώτατη διοικητική ομάδα και το έμπειρο προσωπικό των θυγατρικών της Ευρώπη, οι οποίοι θα διατηρήσουν τις θέσεις τους και θα συνεχίσουν να διοικούν την ασφαλιστική δραστηριότητα του Ομίλου μετά την ολοκλήρωση της Συναλλαγής.

Η κα. **Ελένη Βρεττού**, Διευθύνουσα Σύμβουλος της CrediaBank, σχολίασε: «Η συμφωνία επί των βασικών όρων της συνένωσης με την Ευρώπη σηματοδοτεί ένα ακόμη βήμα στην πειθαρχημένη υλοποίηση της στρατηγικής μας για την οικοδόμηση ενός πιο διαφοροποιημένου και ανθεκτικού επιχειρηματικού μοντέλου. Αυτό έπεται της ιδιαίτερα επιτυχημένης αύξησης κεφαλαίου ύψους €300 εκατ. νωρίτερα φέτος και αντικατοπτρίζει τη συνεχή εστίασή μας σε στοχευμένες ευκαιρίες που δημιουργούν αξία. Η προτεινόμενη συναλλαγή θα επεκτείνει τις δραστηριότητές μας που παράγουν έσοδα από αμοιβές μέσω της ανάπτυξης μιας ολοκληρωμένης ασφαλιστικής πλατφόρμας, ενισχύοντας τόσο τη βιωσιμότητα των εσόδων μας όσο και το προφίλ δημιουργίας κεφαλαίου. Η Ευρώπη είναι μια καλά διοικούμενη, συντηρητικά κεφαλαιοποιημένη και ταχέως αναπτυσσόμενη επιχείρηση με εξαιρετική διοικητική ομάδα και εξαιρετικές σχέσεις στην ασφαλιστική και αντασφαλιστική αγορά. Ανυπομονούμε να συνεργαστούμε με την ομάδα της Ευρώπη και να προσφέρουμε ουσιαστικά βελτιωμένες υπηρεσίες στους πελάτες μας»

Ο κος. **Νικόλαος Μακρόπουλος**, Πρόεδρος της Ευρώπη, δήλωσε: «Η σημερινή συμφωνία αποτελείσημαντικό ορόσημο για την Ευρώπη και αντικατοπτρίζει τη δύναμη και τη συνεχή δυναμική της παρουσίας μας στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, υποστηριζόμενη από αποδεδειγμένο ιστορικό κερδοφόρας ανάπτυξης και το βάθος εμπειρίας της ανώτερης διοικητικής μας ομάδας. Η πρόσφατη στρατηγική μας επέκταση, συμπεριλαμβανομένων των εξαγορών της NAK, της AMYNA και ποσοστού 50% στην Alpha Insurance Brokers στη Ρουμανία, υπογραμμίζει την ικανότητά μας να υλοποιούμε με επιτυχία ευκαιρίες ανόργανης ανάπτυξης. Η συνεργασία με την CrediaBank έχει τη δυνατότητα να επιταχύνει περαιτέρω αυτή την πορεία, συνδυάζοντας τις ικανότητές μας στην ασφαλιστική αναδοχή και μεσιτεία με το πανελλαδικό δίκτυο διανομής και την ψηφιακή εμβέλεια της Τράπεζας, διατηρώντας παράλληλα την εστίασή μας στην ποιότητα, την αξιοπιστία και τη φερεγγυότητα. Είμαστε ενθουσιασμένοι με την ευκαιρία να προσφέρουμε ευρύτερες λύσεις και βελτιωμένη εμπειρία πελάτη, δημιουργώντας παράλληλα νέες ευκαιρίες για τους ανθρώπους μας».

Το επενδυτικό κοινό θα ενημερώνεται σύμφωνα με την κείμενη νομοθεσία για κάθε ουσιώδη εξέλιξη αναφορικά με τη διαδικασία της Συγχώνευσης, περιλαμβανομένων, ιδίως, της κατάρτισης και δημοσίευσης του σχεδίου σύμβασης συγχώνευσης, της οριστικοποίησης της προτεινόμενης σχέσης ανταλλαγής, των προβλεπόμενων εκθέσεων και γνωμοδοτήσεων, των αποφάσεων των Γενικών Συνελεύσεων των μετόχων των συγχωνευόμενων εταιρειών και κάθε άλλου εγγράφου ή πληροφορίας που απαιτείται να δημοσιοποιηθεί σύμφωνα με την ισχύουσα νομοθεσία.

Η παρούσα ανακοίνωση δεν συνιστά προσφορά, πρόσκληση ή σύσταση για αγορά, πώληση, ανταλλαγή ή διάθεση κινητών αξιών και δεν προδικάζει την ολοκλήρωση της προτεινόμενης συγχώνευσης, η οποία εξαρτάται από την πλήρωση των ανωτέρω αιρέσεων και προϋποθέσεων.

Η GROUPAMA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΠΙΣΗΜΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΣΤΑ «ΠΟΣΕΙΔΩΝΙΑ 2026» ΣΕ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΜΕ ΤΗΝ AGORA INSURANCE

Η **Groupama Ασφαλιστική**, με την υποστήριξη της **Agora Insurance**, εταιρείας μεσιτείας ασφαλίσεων, ανέλαβε τον ρόλο της επίσημης ασφαλιστικής εταιρείας της Διεθνούς Ναυτιλιακής Έκθεσης «Ποσειδώνια 2026», η οποία πραγματοποιείται φέτος στην Αθήνα.

Τα Ποσειδώνια αποτελούν μία από τις μεγαλύτερες και σημαντικότερες συναντήσεις της παγκόσμιας ναυτιλιακής κοινότητας, με παρουσία άνω των 57 χρόνων στη χώρα μας, προσελκύοντας πλήθος επαγγελματιών και εκπροσώπων του κλάδου από όλο τον κόσμο.

Ο **Κωστής Αλφιέρης**, Executive Director της Agora Insurance, διαθέτοντας μακροχρόνια εμπειρία και επιτυχημένες συνεργασίες στην ελληνική και διεθνή ασφαλιστική αγορά, συνεργάστηκε με την Groupama Ασφαλιστική, προσφέροντας ολοκληρωμένες ασφαλιστικές υπηρεσίες στον Διοργανωτή Εκθέσεις Ποσειδώνια ΑΕ και στους εκθέτες της φετινής διοργάνωσης, μέσα από το ειδικά σχεδιασμένο για εκείνους πακέτο ασφάλισης.

Αναλαμβάνοντας την ασφάλιση της μεγαλύτερης ναυτιλιακής έκθεσης της χώρας, η Groupama Ασφαλιστική ενισχύει την παρουσία της στους επιχειρηματικούς κινδύνους του κλάδου, όπου οι τεχνολογικές εξελίξεις και οι περιβαλλοντικές προκλήσεις καθιστούν επιτακτική την ανάγκη εξεύρεσης πρωτοποριακών λύσεων ασφάλισης για τις επιχειρήσεις.

Ο ΟΜΙΛΟΣ ARAG ΚΑΤΑΓΡΑΦΕΙ ΝΕΑ ΙΣΧΥΡΗ ΑΥΞΗΣΗ ΣΤΑ ΕΣΟΔΑ ΑΠΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ

Το πρώτο τρίμηνο του 2026 συνεχίζεται η σταθερή αναπτυξιακή πορεία

ARAG Holding SE (σε εκατ. ευρώ)	2025	2024	2023
Συνολική λειτουργική απόδοση, συμπεριλαμβανομένων των πωλήσεων εταιρειών παροχής υπηρεσιών	3.219,7	2.843,0	2.418,0
Εγγεγραμμένα μικτά ασφάλιστρα	3.158,8	2.789,6	2.373,8
Αποζημιώσεις μετά την αντασφάλιση	1.663,4	1.502,2	1.205,4
Δείκτης ζημιών	54,6%	54,6%	51,2%
Λειτουργικά έξοδα ασφαλιστικών εργασιών μετά την αντασφάλιση	1.058,4	987,7	856,4
Δείκτης εξόδων	34,8%	35,9%	36,4%
Τεχνικό αποτέλεσμα μετά την αντασφάλιση	104,8	96,1	137,6
Κέρδη και ζημίες από επενδύσεις	157,1	161,5	121,5
Κέρδη/ζημίες από συνήθεις δραστηριότητες	149,8	141,0	136,5
Ενοποιημένα καθαρά κέρδη	88,7	75,9	86,2

Τα εγγεγραμμένα μικτά ασφάλιστρα του Ομίλου ARAG αυξήθηκαν κατά 13,2% το 2025

- Η ασφάλιση νομικής προστασίας σημείωσε άνοδο 11,5%
- Η ασφάλιση υγείας κατέγραψε και πάλι ισχυρή αύξηση, κατά 18,4%
- Ο μεικτός δείκτης ζημιών και εξόδων βελτιώθηκε στο 89,4%
- Τα κέρδη από συνήθεις δραστηριότητες αυξήθηκαν κατά 6%
- Το πρώτο τρίμηνο του 2026 η αύξηση των ασφαλίστρων διαμορφώθηκε στο 10%

Κατά τη χρήση 2025, ο Όμιλος ARAG κατέγραψε εγγεγραμμένα μικτά ασφάλιστρα ύψους 3,16 δισ. ευρώ. Το ποσό αυτό αντιστοιχεί σε αύξηση άνω των 340 εκατ. ευρώ. Μετά την υποχώρηση που είχε σημειωθεί το 2024, το τεχνικό αποτέλεσμα βελτιώθηκε εκ νέου, από 96 εκατ. ευρώ σε 105 εκατ. ευρώ. Τα κέρδη από συνήθεις επιχειρηματικές δραστηριότητες ανήλθαν σε σχεδόν 150 εκατ. ευρώ, έναντι 141 εκατ. ευρώ την προηγούμενη χρονιά. Τα ενοποιημένα καθαρά κέρδη διατηρήθηκαν σε ιδιαίτερα ικανοποιητικό επίπεδο, στα 89 εκατ. ευρώ. *«Η ARAG παρουσίασε μια ιδιαίτερα ισχυρή επίδοση κατά το προηγούμενο έτος. Ο Όμιλος πέτυχε για ακόμη μία φορά ουσιαστική ανάπτυξη και βελτίωσε περαιτέρω τα αποτελέσματά του. Ο στόχος μας για έσοδα από ασφάλιστρα ύψους 3 δισ. ευρώ έχει ήδη ξεπεραστεί. Το ορόσημο αυτό επιτεύχθηκε πέντε χρόνια νωρίτερα από τον αρχικό σχεδιασμό»*, δήλωσε *ο Δρ. Renko Dirksen*, Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου της ARAG SE, κατά την παρουσίαση των οικονομικών καταστάσεων του Ομίλου ARAG.

Dr.Renko Dirksen, Πρόεδρος του ΔΣ του Ομίλου ARAG

Η χρήση 2025 ήταν για ακόμη μία φορά επιτυχημένη για την ARAG. Στη Γερμανία, τα έσοδα από ασφάλιστρα ανήλθαν σε 1,75 δισ. ευρώ, καταγράφοντας αύξηση 13% σε σύγκριση με το προηγούμενο έτος. Η ανάπτυξη προήλθε και πάλι κυρίως από την ασφάλιση νομικής προστασίας και την ασφάλιση υγείας. Εκτός Γερμανίας, τα έσοδα από ασφάλιστρα διαμορφώθηκαν σε 1,41 δισ. ευρώ, αυξημένα κατά 13,5% σε σχέση με το 2024. Στο τέλος του 2025, ο Όμιλος διαχειριζόταν συνολικά 14 εκατομμύρια συμβόλαια.

Ο μεικτός δείκτης ζημιών και εξόδων βελτιώθηκε από 90,6% σε 89,4%. Οι αποζημιώσεις, μετά την αντασφάλιση, αυξήθηκαν από 1,5 δισ. ευρώ σε πάνω από 1,6 δισ. ευρώ, ενώ ο δείκτης ζημιών του Ομίλου παρέμεινε σταθερός στο 54,6%. Ο δείκτης εξόδων μειώθηκε περαιτέρω στο 34,8%, έναντι 35,9% την προηγούμενη χρονιά. Τα κέρδη και οι ζημίες από επενδύσεις διαμορφώθηκαν ελαφρώς χαμηλότερα, στα 157 εκατ. ευρώ, σε σύγκριση με 161,5 εκατ. ευρώ το 2024.

Ο κλάδος ασφάλισης νομικής προστασίας, που αποτελεί τη μεγαλύτερη μονάδα του Ομίλου, κατέγραψε εκ νέου ισχυρή αύξηση ασφαλίστρων κατά 11,5%, φτάνοντας τα 1,82 δισ. ευρώ. Η ζήτηση για ιδιωτική ασφάλιση υγείας παρέμεινε υψηλή και το 2025. Η ασφάλιση υγείας της ARAG σημείωσε αύξηση ασφαλίστρων κατά 18,4%, φθάνοντας τα 886,3 εκατ. ευρώ σε εγγεγραμμένα μικτά ασφάλιστρα. Σημαντική ανάπτυξη κατέγραψε και ο κλάδος γενικών ασφαλίσεων, με αύξηση 10,9% στα 430 εκατ. ευρώ.

Ο Όμιλος ARAG συνεχίζει την αναπτυξιακή του πορεία και το 2026

Κατά το πρώτο τρίμηνο του 2026, ο Όμιλος ARAG πέτυχε αύξηση ασφαλίστρων κατά 10%, φθάνοντας τα 956 εκατ. ευρώ (έναντι 868 εκατ. ευρώ την αντίστοιχη περσινή περίοδο). Η δραστηριότητα στη Γερμανία αυξήθηκε κατά 9%. Η ασφάλιση υγείας κατέγραψε τη μεγαλύτερη ανάπτυξη, με άνοδο 15%. Η ασφάλιση νομικής προστασίας στη Γερμανία αύξησε τα έσοδά της από ασφάλιστρα κατά 12%. Οι διεθνείς δραστηριότητες κατέγραψαν αύξηση ασφαλίστρων κατά 11%.

«Η οικονομική επιτυχία δεν αποτελεί λόγο για την ARAG να επιβραδύνει. Αντιμετωπίζουμε το μέλλον με αυτοπεποίθηση. Το ισχυρό επιχειρηματικό μας μοντέλο, η καινοτόμος δυναμική μας, η ισχυρή θέση μας στην αγορά και η εξαιρετική μας ομάδα αποτελούν τη βάση για τη συνέχιση της επιτυχημένης μας πορείας. Η φιλοδοξία μας παραμένει αμετάβλητη: αποδίδουμε και προσφέρουμε ουσιαστική αξία στους πελάτες μας», υπογράμμισε ο Δρ. Renko Dirksen.

EUROLIFE FFH

A FAIRFAX Company

Η EUROLIFE FFH ΕΠΕΚΤΕΙΝΕΙ ΤΟ ΔΙΚΤΥΟ ΤΟΥ MY HEALTH F1RST

Με την προσθήκη των νοσοκομείων του Ομίλου HHG, δίνοντας ακόμη περισσότερες επιλογές και προνόμια στους ασφαλισμένους της

Η Eurolife FFH ανακοινώνει την περαιτέρω ενίσχυση του προγράμματος ασφάλισης υγείας **My Health F1rst**, μέσα από τη διεύρυνση του δικτύου των συμβεβλημένων νοσοκομείων του με την προσθήκη όλων των νοσοκομείων του Ομίλου HHG (Hellenic Healthcare Group). Στο ανανεωμένο δίκτυο εντάσσονται τα εξής νοσοκομεία στην Αττική και στο Ηράκλειο Κρήτης:

- Υγεία
- Υγεία – Μητέρα, Μαιευτική ¦ Παιδιατρική
- Metropolitan Hospital
- Metropolitan General
- Creta InterClinic

Η εξέλιξη αυτή αποτελεί μέρος της στρατηγικής συνεργασίας της Eurolife FFH και με τον Όμιλο HHG, με αποτέλεσμα την σημαντική αναβάθμιση των παροχών και των υπηρεσιών του προγράμματος. Παράλληλα, το My Health F1rst εμπλουτίζεται με πρόσθετα προνόμια και παροχές στα συγκεκριμένα νοσοκομεία του Ομίλου HHG, ενισχύοντας ακόμα περισσότερο τη φροντίδα και την προστασία των ασφαλισμένων.

Με τις νέες προσθήκες, το δίκτυο συμβεβλημένων νοσοκομείων του My Health F1rst διαμορφώνεται πλέον σε περισσότερα από 20 νοσοκομεία σε όλη την Ελλάδα, καλύπτοντας την Αττική, τη Θεσσαλονίκη και μεγάλες περιφερειακές πόλεις.

Το My Health F1rst αποτελεί μία ευέλικτη λύση ασφάλισης υγείας, που συνδυάζει τη δύναμη της επιλογής νοσοκομείου με σημαντικές καλύψεις και προνόμια για τους ασφαλισμένους. Μεταξύ άλλων, προσφέρει:

- 100% απευθείας κάλυψη αναγνωρισμένων εξόδων νοσηλείας στο δίκτυο συμβεβλημένων νοσοκομείων μετά την αφαίρεση του εκπιπτόμενου ποσού
- προκαθορισμένη οικονομική παροχή για νοσηλείες εκτός δικτύου συμβεβλημένων νοσοκομείων
- δυνατότητα προκαταβολής μέρους της οικονομικής παροχής κατόπιν προέγκρισης
- ειδικά προνόμια απορρόφησης απαλλαγής σε συμβεβλημένα νοσοκομεία
- πρόσθετες εκπτώσεις μέσω του προγράμματος EurolifeSYN+
- ειδικές επιλογές με μειωμένο ασφάλιστρο για οικογένειες & ασφαλισμένους ομαδικών συμβολαίων

Μέσα από τη συνεχή αναβάθμιση των υπηρεσιών και συνεργασιών της, η Eurolife FFH παραμένει προσηλωμένη στη δημιουργία ασφαλιστικών λύσεων που ανταποκρίνονται στις σύγχρονες ανάγκες υγείας, προσφέροντας ουσιαστική φροντίδα και μεγαλύτερη σιγουριά στους ανθρώπους που την εμπιστεύονται για την ασφάλισή τους.

ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ: Η ΠΡΟΛΗΨΗ ΑΠΟΤΕΛΕΙ ΤΟ ΠΡΩΤΟ ΒΗΜΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ ΤΗΣ ΥΓΕΙΑΣ

Τα προγράμματα Πρωτοβάθμιας Φροντίδας της Υδρογείου Ασφαλιστικής δίνουν έμφαση στην πρόληψη και την έγκαιρη διάγνωση, προσφέροντας πρόσβαση σε υψηλού επιπέδου υπηρεσίες υγείας.

Η Υδρόγειος Ασφαλιστική, με περισσότερα από 50 χρόνια παρουσίας στην ελληνική ασφαλιστική αγορά και ως μέλος του Ομίλου Reale, επενδύει διαχρονικά σε προγράμματα που ανταποκρίνονται στις σύγχρονες ανάγκες των ασφαλισμένων της. Αξιοποιώντας την εμπειρία και την τεχνογνωσία της, παραμένει προσηλωμένη στη δημιουργία ασφαλιστικών λύσεων που προσφέρουν προστασία, ευελιξία και σιγουριά σε κάθε στάδιο της ζωής.

Στον τομέα της υγείας, η πρόληψη αποκτά ολοένα και μεγαλύτερη σημασία. Η έγκαιρη διάγνωση, η τακτική παρακολούθηση και η πρόσβαση σε αξιόπιστες υπηρεσίες υγείας αποτελούν βασικούς παράγοντες για τη διατήρηση της ποιότητας ζωής και της ευεξίας. Η σύγχρονη προσέγγιση στην ασφάλιση υγείας δεν περιορίζεται πλέον μόνο στην αντιμετώπιση ενός περιστατικού, αλλά δίνει έμφαση στη **συνολική φροντίδα του ανθρώπου και στην έγκαιρη θωράκιση της υγείας του**.

Η υγεία ως καθημερινή φροντίδα

Σήμερα η προσέγγιση της υγείας είναι ολιστική: δίνεται έμφαση στην πρόληψη, την τακτική παρακολούθηση, την ψυχική ευεξία, τη σωστή διατροφή και τη συνολική φροντίδα του ανθρώπου σε κάθε στάδιο της ζωής του.

Με γνώμονα αυτή την αντίληψη, η Υδρόγειος Ασφαλιστική προσφέρει τα προγράμματα Πρωτοβάθμιας Φροντίδας **Πλάνο Υγείας Primary**, τα οποία δίνουν στους ασφαλισμένους πρόσβαση σε ένα **ολοκληρωμένο δίκτυο υπηρεσιών υγείας σε όλη την Ελλάδα**, μέσα από τη συνεργασία με επιλεγμένους παρόχους και ιατρούς.

Τα προγράμματα περιλαμβάνουν απεριόριστες διαγνωστικές εξετάσεις και επισκέψεις σε ιατρούς όλων των ειδικοτήτων, ετήσιο προληπτικό έλεγχο (γενικό, οφθαλμολογικό και οδοντιατρικό check-up), καθώς και πρόσβαση σε ένα ευρύ φάσμα εξωνοσοκομειακών υπηρεσιών. Παράλληλα, καλύπτουν υπηρεσίες που ανταποκρίνονται στις σύγχρονες ανάγκες των ασφαλισμένων, όπως ψυχολογική υποστήριξη, διατροφική παρακολούθηση, φυσικοθεραπείες, θεραπείες λόγου και μάθησης, αλλά και υπηρεσίες εναλλακτικής και ολιστικής ιατρικής.

Επιπλέον, τα προγράμματα Πλάνο Υγείας Primary είναι ειδικά σχεδιασμένα να καλύπτουν όλη την οικογένεια με πλήρες πλαίσιο παροχών, αλλά και προνομιακά ασφάλιστρα: το πρώτο παιδί καλύπτεται με μικρή προσαύξηση στα ασφάλιστρα των γονέων και τα επιπλέον παιδιά εντελώς δωρεάν. Απευθύνονται σε όλες τις ηλικιακές ομάδες, χωρίς έλεγχο ασφαλισιμότητας, ενώ παρέχουν 24ωρη υποστήριξη μέσω της Γραμμής Υγείας Primary, 365 ημέρες τον χρόνο.

Με αυτόν τον τρόπο, οι ασφαλισμένοι αποκτούν τη σιγουριά ότι έχουν άμεση πρόσβαση σε καθοδήγηση και υπηρεσίες υγείας όποτε τις χρειαστούν.

Πρόληψη και έγκαιρη διάγνωση στο επίκεντρο

Σε ένα περιβάλλον όπου οι ανάγκες υγείας εξελίσσονται διαρκώς, η δυνατότητα πρόσβασης σε ολοκληρωμένες υπηρεσίες πρόληψης αποτελεί σημαντικό παράγοντα για τη διατήρηση της ποιότητας ζωής. Η έγκαιρη αναγνώριση πιθανών προβλημάτων υγείας, σε συνδυασμό με τη συνεχή παρακολούθηση και τη συμβουλευτική υποστήριξη, συμβάλλουν ουσιαστικά στη θωράκιση της υγείας και στην ενίσχυση της καθημερινής ευεξίας.

Με τα προγράμματα **Πλάνο Υγείας Primary**, η Υδρόγειος Ασφαλιστική επιβεβαιώνει τη δέσμευσή της να βρίσκεται δίπλα στους ασφαλισμένους της σε κάθε στάδιο της ζωής τους, προσφέροντας λύσεις που συνδυάζουν υψηλή τεχνογνωσία, αξιοπιστία και ουσιαστική φροντίδα για το πολυτιμότερο αγαθό: την υγεία.

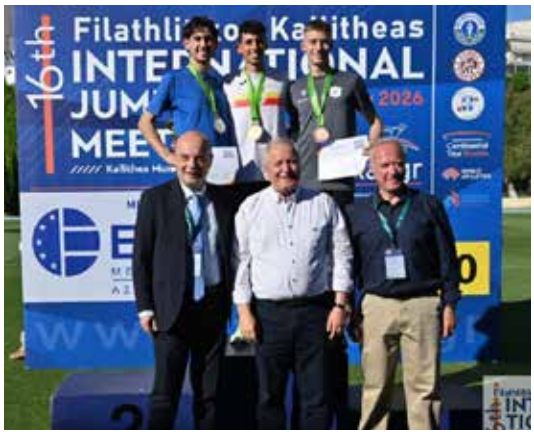
Τα προγράμματα **Πλάνο Υγείας** της Υδρογείου Ασφαλιστικής διατίθενται αποκλειστικά μέσω του δικτύου εξειδικευμένων ασφαλιστικών συμβούλων της εταιρείας, σε όλη την Ελλάδα.

Η EUROINS ΕΛΛΑΔΟΣ ΜΕΓΑΣ ΧΟΡΗΓΟΣ ΣΤΟ 16ο ΔΙΕΘΝΕΣ MEETING ΑΛΜΑΤΩΝ

Η **EUROINS Ελλάδος** στήριξε ως **Μέγας Χορηγός** το **16ο Διεθνές Meeting Αλμάτων**, το οποίο διοργανώθηκε από τον **Φιλαθλητικό Όμιλο Καλλιθέας**, σε συνεργασία με τον **Δήμο Καλλιθέας**, και πραγματοποιήθηκε με μεγάλη επιτυχία στις **27 Μαΐου 2026 στο Δημοτικό Στάδιο Καλλιθέας.**

Η κορυφαία αυτή αθλητική διοργάνωση συγκέντρωσε διακεκριμένους αθλητές και αθλήτριες από την Ελλάδα και το εξωτερικό, προσφέροντας υψηλού επιπέδου αγωνιστικό θέαμα στα αγωνίσματα του άλματος εις μήκος, του άλματος επί κοντώ και του άλματος εις ύψος. Οι εξαιρετικές επιδόσεις, τα νέα ατομικά ρεκόρ και η δυναμική παρουσία κορυφαίων αθλητών επιβεβαίωσαν για ακόμη μία χρονιά τον διεθνή χαρακτήρα και την αξία της διοργάνωσης.

Αγγελική Μουρατίδου, Γενική Διευθύντρια της EUROINS Ελλάδος



Ιωάννης Εσκιτζόγλου, Διευθυντής Πωλήσεων της EUROINS Ελλάδος, Δημάκος Παναγιώτης Πρόεδρος του Φιλαθλητικού Ομίλου Καλλιθέας

Στο πλαίσιο των απονομών, ο **Διευθυντής Πωλήσεων της EUROINS Ελλάδος, κ. Ιωάννης Εσκιτζόγλου**, απένειμε μετάλλια στους αθλητές που διακρίθηκαν, εκπροσωπώντας την εταιρεία σε μια ξεχωριστή στιγμή της διοργάνωσης.

Η Γενική Διευθύντρια της EUROINS Ελλάδος, κα. Αγγελική Μουρατίδου, δήλωσε:

*«Στην **EUROINS** πιστεύουμε ότι ο αθλητισμός αποτελεί πηγή έμπνευσης και εκφράζει αξίες που συνδέονται άμεσα με τη συνέπεια, την προσπάθεια, την επιμονή και την αριστεία. Είμαστε ιδιαίτερα χαρούμενοι που στηρίξαμε ως **Μέγας Χορηγός** το **16ο Διεθνές Meeting Αλμάτων** και συγχαίρουμε τον **Φιλαθλητικό Όμιλο Καλλιθέας** και τον **Δήμο Καλλιθέας** για την εξαιρετική διοργάνωση ενός θεσμού που προάγει τον αθλητισμό και αναδεικνύει ταλαντούχους αθλητές από την Ελλάδα και το εξωτερικό.»*

Από την πλευρά του ο κ. **Δημάκος Παναγιώτης Πρόεδρος του Φιλαθλητικού Ομίλου Καλλιθέας** *πρόσθεσε:*

*«Για **16η χρονιά** πραγματοποιήθηκε την **Τετάρτη 27 Μαΐου** με πολύ μεγάλη επιτυχία το **Διεθνές Meeting Αλμάτων**, που διοργανώνει ο **Φιλαθλητικός Σύλλογος Καλλιθέας** με τον **Δήμο Καλλιθέας** με τη συμμετοχή 50 αθλητών από 13 χώρες από όλο τον κόσμο! Είμαστε πολύ χαρούμενοι και υπερήφανοι, που μπορούμε και διοργανώνουμε ως Σύλλογος τόσο μεγάλους Διεθνείς αγώνες με αθλητές παγκόσμιας κλάσης, που πετυχαίνουν σπουδαία ρεκόρ στο **Δημοτικό Στάδιο Καλλιθέας** και βοηθάμε κι εμείς από πλευράς μας στη διάδοσή του κλασικού αθλητισμού στη χώρα μας προκειμένου ολοένα και περισσότερα παιδιά να ασχοληθούν και να διακριθούν στον Στίβο.*

*Φέτος, ήταν ιδιαίτερα σημαντικό για εμάς, που είχαμε στο **Διεθνές Meeting Αλμάτων** και την πολύτιμη στήριξη του **ΜΕΓΑ ΧΟΡΗΓΟΥ** μας στα δρομικά μας events, **Euroins Ελλάδος** και καταφέραμε να ανεβάσουμε ακόμη ψηλότερα τον πήχη του αγώνα!*

*Ευχαριστούμε θερμά την **EUROINS** και όλη την ομάδα για τη στήριξη και την άψογη συνεργασία!.»*

Η **EUROINS** παραμένει σταθερά προσηλωμένη στη στήριξη δράσεων που προάγουν τον αθλητισμό, την αριστεία, την προσπάθεια και τις αξίες της ευγενούς άμιλλας. Μέσα από τη συμμετοχή της σε σημαντικούς αθλητικούς θεσμούς, επιβεβαιώνει τη δέσμευσή της να βρίσκεται δίπλα σε πρωτοβουλίες που συμβάλλουν στην ανάπτυξη του αθλητισμού και στη δημιουργία θετικού κοινωνικού αποτυπώματος.

Η επιτυχία του **16ου Διεθνούς Meeting Αλμάτων** ανέδειξε για ακόμη μία φορά τη σημασία της συνεργασίας μεταξύ αθλητικών φορέων, τοπικής αυτοδιοίκησης και επιχειρηματικής κοινότητας. Η άρτια διοργάνωση από τον **Φιλαθλητικό Όμιλο Καλλιθέας**, με την πολύτιμη συμβολή του **Δήμου Καλλιθέας**, συνέβαλε καθοριστικά στην επιτυχία της εκδήλωσης, ενισχύοντας την προβολή του ελληνικού αθλητισμού και αναδεικνύοντας νέα ταλέντα.

Η **EUROINS Ελλάδος** συγχαίρει τους οργανωτές, τους αθλητές και όλους όσους συνέβαλαν στην άρτια διεξαγωγή της διοργάνωσης και ανανεώνει τη δέσμευσή της να στηρίζει πρωτοβουλίες που εμπνέουν, ενώνουν και προάγουν τις αξίες του αθλητισμού.

syndea

ΠΑΡΟΥΣΑ ΣΥΝΕΠΗΣ ΚΑΙ ΕΝΕΡΓΗ ΜΕ ΣΕΒΑΣΜΟ ΣΤΗΝ ΙΣΤΟΡΙΑ ΤΗΣ

ΤΑΚΤΙΚΗ ΓΕΝΙΚΗ ΣΥΝΕΛΕΥΣΗ ΜΕΤΟΧΩΝ

Η Syndea πραγματοποίησε την 47η Τακτική Γενική Συνέλευση των Μετόχων της στις 26 Ιουνίου.

Στους Μετόχους απευθύνθηκαν ο Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου κ. Κώστας Καραμανλής, ο CEO και Γενικός Διευθυντής της Εταιρίας κ. Δημήτρης Ζορμπάς και ο Οικονομικός Διευθυντής κ. Στέλιος Μαρούτσης. Πρόεδρος της Γενικής Συνέλευσης εκλέχτηκε ο κ. Αλέξανδρος Κοντός.

Στην ομιλία που απηύθυνε στους Συνέδρους ο Πρόεδρος του Δ.Σ. επεσήμανε μεταξύ άλλων τα εξής:

Το 2025 ήταν έτος προσαρμογής, καθώς η Πολιτεία, η Ε.Ε. και οι εποπτικές αρχές αναγνώρισαν τον κρίσιμο ρόλο της ιδιωτικής ασφάλισης ως μηχανισμού πρόληψης και ανθεκτικότητας. Σε διεθνές επίπεδο, το ΑΕΠ παρέμεινε στο 3,3% λόγω αντίρροπων δυνάμεων, με την αύξηση των δασμών από τις ΗΠΑ, και την αβεβαιότητα σχετικά με την έκβαση των εμπορικών συμφωνιών να επιδρούν αρνητικά και να εξασθενούν την ευνοϊκή επιρροή των παγκόσμιων χρηματοπιστωτικών συνθηκών και της χαλάρωσης της νομισματικής πολιτικής. Στην Ευρωζώνη, το ΑΕΠ αυξήθηκε κατά 1,4%. Στην Ελλάδα, η ασφαλιστική αγορά ενισχύθηκε, με τα ίδια κεφάλαια να ξεπερνούν τα 4 δισ. ευρώ και την παραγωγή ασφαλίστρων να φτάνει τα 6,01 δισ. ευρώ, με αύξηση 5,6%. Η εφαρμογή του κανονισμού DORA ενίσχυσε την κυβερνοασφάλεια, την επιχειρησιακή συνέχεια και την ανθεκτικότητα. Η κλιματική αλλαγή έγινε βασικός ασφαλιστικός κίνδυνος, ενώ η αγορά αυτοκινήτου και υγείας ανέδειξαν την ανάγκη για ολοκληρωμένες λύσεις. Ειδικότερα στον κλάδο υγείας, η αυξανόμενη πίεση στα δημόσια συστήματα περίθαλψης και η συνεχής αύξηση του κόστους υγείας επιβεβαιώνουν ότι η ιδιωτική ασφάλιση καλείται να αναλάβει ακόμη πιο ουσιαστικό συμπληρωματικό ρόλο. Ωστόσο, απαιτούνται πρωτοβουλίες που θα διασφαλίσουν τη βιωσιμότητα του συστήματος και θα περιορίσουν τις υπερβολικές χρεώσεις, ώστε η ιδιωτική περίθαλψη να παραμείνει προσβάσιμη στους πολίτες.

Ανέφερε επίσης ότι η Syndea επενδύει στον ψηφιακό μετασχηματισμό, την εκπαίδευση, την εξωστρέφεια και με συνέπεια χτίζει ένα ισχυρό, σύγχρονο και ανθρώπινο ασφαλιστικό μέλλον. Είναι παρούσα, συνεπής και ενεργή, με σεβασμό στην ιστορία της, πίστη στις αξίες της και εμπιστοσύνη στους ανθρώπους της συνεχίζει μια σύγχρονη πορεία με επίκεντρο τον άνθρωπο.

Ο CEO της Εταιρίας, κ. Δημήτρης Ζορμπάς, ανέλυσε τα παραγωγικά στοιχεία της Syndea αναφέροντας ότι η παραγωγή ασφαλίστρων της Syndea ανήλθε σε 30,38 εκατομμύρια ευρώ για το 2025 καταγράφοντας αύξηση για μια ακόμη χρονιά.

Ο κ. Ζορμπάς σχολίασε επίσης το γενικότερο επιχειρηματικό περιβάλλον το οποίο εξακολουθεί να χαρακτηρίζεται από αυξημένη αβεβαιότητα και σύνθετες προκλήσεις. Οι γεωπολιτικές εξελίξεις, η άνοδος του αντασφαλιστικού κόστους, οι επιπτώσεις της κλιματικής αλλαγής και η επιτάχυνση του ψηφιακού μετασχηματισμού αναδιαμορφώνουν το τοπίο της ασφαλιστικής αγοράς. Ταυτόχρονα, η ενίσχυση των κινήτρων για ασφάλιση και η μεταβολή των αναγκών και των προσδοκιών των πελατών δημιουργούν νέες προοπτικές για τον κλάδο. Η αποτελεσματική διαχείριση αυτών των παραγόντων αποτελεί προτεραιότητα για τη Syndea, ώστε να συνεχίσει να προσφέρει αξιόπιστες ασφαλιστικές λύσεις.

Από αριστερά: Δημήτρης Ζορμπάς, CEO και Γενικός Διευθυντής, Κώστας Καραμανλής, Πρόεδρος του Δ.Σ. της Εταιρίας, Στέλιος Μαρούτσης, Οικονομικός Διευθυντής

Στρατηγική προτεραιότητα για τη Syndea, όπως τόνισε, είναι η επένδυση σε ψηφιακό μετασχηματισμό που θα βελτιώσει και θα αναβαθμίσει τις εργασίες της. Το νέο μηχανογραφικό θα είναι έτοιμο στα μέσα του 2027.

Ευχαρίστησε θερμά τα μέλη του Δ.Σ. και τα στελέχη της εταιρίας για την πολύτιμη στήριξή τους.

Τέλος, ο Οικονομικός Διευθυντής κ. Στέλιος Μαρούτσης αναφέρθηκε στα θεμελιώδη οικονομικά στοιχεία της Syndea αποτυπώνοντας την χρηματοοικονομική ευρωστία της εταιρίας.

Στην Γενική Συνέλευση συμμετείχαν με τη δια ζώσης παρουσία τους εκπρόσωποι των μεγαλύτερων ελληνικών συνεταιριστικών ενώσεων, καθώς και άλλα μέλη των κορυφαίων ασφαλιστικών επιχειρήσεων της Γαλλίας (MACIF), της Ιταλίας (UNIPOL) και του Βελγίου (P&V) μέσω live streaming.

ΤΡΕΙΣ ΔΙΑΚΡΙΣΕΙΣ ΓΙΑ ΤΗ MEGA BROKERS ΣΤΑ SALES AWARDS ΤΗΣ INTERAMERICAN

Η **MEGA BROKERS** απέσπασε τρεις σημαντικές διακρίσεις στα Sales Awards της INTERAMERICAN, επιβεβαιώνοντας τη συνεχή αναπτυξιακή της πορεία και την ισχυρή θέση που κατέχει στην ασφαλιστική διαμεσολάβηση.

Συγκεκριμένα, η εταιρεία βραβεύτηκε στις κατηγορίες:

- Εγγεγραμμένα Γενικών Ασφαλίσεων
- Εγγεγραμμένα Αστικής Ευθύνης & Λοιπών Ασφαλειών Retail
- Εγγεγραμμένα Πυρός Retail

Τα βραβεία παρέλαβαν ο Διευθύνων Σύμβουλος Τάσος Χατζηθεοδοσίου, ο Αντιπρόεδρος και Εμπορικός Διευθυντής Γιάννης Τζώρτζης και η Διευθύντρια Διοικητικών Λειτουργιών και Οργάνωσης Μαρί-Λωρ Μαμάνη.

Ο Τάσος Χατζηθεοδοσίου παραλαμβάνει το βραβείο

Οι νέες αυτές διακρίσεις ενισχύουν περαιτέρω τη θέση της MEGA BROKERS στην ελληνική ασφαλιστική αγορά και αναδεικνύουν την αποτελεσματικότητα της στρατηγικής που ακολουθεί, με επίκεντρο τη συνεχή υποστήριξη του δικτύου συνεργατών της και την ποιοτική εξυπηρέτηση των ασφαλισμένων.

Παράλληλα, επιβεβαιώνουν τη μακροχρόνια συνεργασία της εταιρείας με την INTERAMERICAN, μια συνεργασία που βασίζεται στην εμπιστοσύνη, τη συνέπεια και την κοινή δέσμευση για παροχή ολοκληρωμένων ασφαλιστικών λύσεων με υψηλή προστιθέμενη αξία.

Ο Διευθύνων Σύμβουλος, **Τάσος Χατζηθεοδοσίου**, δήλωσε:

«Οι διακρίσεις αυτές αποτελούν για εμάς ιδιαίτερη τιμή και έρχονται ως αποτέλεσμα της εξαιρετικής συνεργασίας που έχουμε αναπτύξει με την Interamerican, η οποία συνεχώς ενισχύεται.

Στη MEGA BROKERS παραμένουμε προσηλωμένοι στην ποιοτική εξυπηρέτηση και στη διαρκή ενδυνάμωση του δικτύου μας, συνεχίζοντας με την ίδια συνέπεια την πορεία μας.»

Ο ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΟΣ ΠΡΑΚΤΟΡΑΣ ΤΗΣ ΑΓΟΡΑΣ ΜΕ ΚΥΚΛΟ ΕΡΓΑΣΙΩΝ 19,1 ΕΚΑΤ. ΕΥΡΩ ΤΟ 2025

Για μια ακόμη χρονιά, **η MEGA BROKERS είναι η μεγαλύτερη πρακτορειακή εταιρεία στην Ελλάδα**, επιβεβαιώνοντας την ηγετική της θέση στην ασφαλιστική διαμεσολάβηση.

Το 2025 η εταιρεία κατέγραψε κύκλο εργασιών ύψους 19,1 εκατ. ευρώ, σημειώνοντας αύξηση 17,13% σε σχέση με το 2024 (16,3 εκατ. ευρώ), σύμφωνα με τα επίσημα οικονομικά στοιχεία των επιχειρήσεων Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης που δημοσιεύθηκαν στην ειδική έκδοση της Morax Media σε συνεργασία με την ICAP CRIF για τις 15 μεγαλύτερες εταιρείες Μεσιτών & Πρακτόρων.

Η επίδοση αυτή αποτυπώνει τη σταθερή ενίσχυση της εταιρείας στην αγορά και τη συνεχή ανάπτυξη του δικτύου συνεργατών της, μέσα από ένα μοντέλο λειτουργίας που βασίζεται στις μακροχρόνιες σχέσεις εμπιστοσύνης. Παράλληλα, η MEGA BROKERS συνεχίζει να επενδύει ουσιαστικά στους ανθρώπους και στους συνεργάτες της, δημιουργώντας ένα σύγχρονο περιβάλλον που υποστηρίζει την εξέλιξη, την εκπαίδευση και την ενίσχυση της συνολικής εμπειρίας συνεργασίας.

Ο **Διευθύνων Σύμβουλος της MEGA BROKERS, κ. Τάσος Χατζηθεοδοσίου**, δήλωσε:

Τάσος Χατζηθεοδοσίου, Διευθύνων Σύμβουλος της MEGA BROKERS

«Το 2025 ήταν μια χρονιά που επιβεβαίωσε στην πράξη τη στρατηγική μας. Η ανάπτυξη 17,13% δεν είναι απλώς ένας αριθμός, αλλά αποτέλεσμα καθημερινής δουλειάς, συνέπειας και συνεργασίας με το δίκτυό μας.

Θέλω να ευχαριστήσω θερμά τους συνεργάτες μας, τους ανθρώπους της εταιρείας και τους πελάτες μας για τη συμβολή τους σε αυτή την πορεία. Συνεχίζουμε με ακόμη μεγαλύτερη ένταση και ξεκάθαρο στόχο, με επόμενα βήματα ανάπτυξης που θα ενισχύσουν περαιτέρω τη θέση μας το 2026.»

Τα καλύτερα είναι μπροστά μας!

ERGO
Ασφαλίζω σημαίνει καταλαβαίνω.

ΝΕΕΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ ΕΞΕΛΙΞΗΣ ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΝΕΟΥΣ ΣΤΟ ΠΑΝΟΡΑΜΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΚΑΙ ΣΤΑΔΙΟΔΡΟΜΙΑΣ

Πλήθος φοιτητών και νέων επαγγελματιών επισκέφθηκαν το περίπτερο της ERGO

Για 4η συνεχή χρονιά, η ERGO Ασφαλιστική συμμετείχε δυναμικά στο Πανόραμα Επιχειρηματικότητας και Σταδιοδρομίας, επιβεβαιώνοντας τη σταθερή παρουσία της σε πρωτοβουλίες που φέρνουν τους νέους πιο κοντά στις σύγχρονες επαγγελματικές ευκαιρίες και στις δεξιότητες που απαιτεί το μέλλον της εργασίας.

Κατά τη διάρκεια της διοργάνωσης, πλήθος φοιτητών και νέων επαγγελματιών επισκέφθηκαν το περίπτερο της ERGO, όπου είχαν την ευκαιρία να ενημερωθούν για τις δυνατότητες σταδιοδρομίας που προσφέρει η εταιρεία και να συνομιλήσουν με στελέχη της που μοιράστηκαν μαζί τους εμπειρίες, γνώσεις και πολύτιμες επαγγελματικές συμβουλές.

Μέσα από τη συμμετοχή των στελεχών της στα πάνελ συζητήσεων αναδείχτηκε η σημασία της προσαρμοστικότητας και της συνεχούς μάθησης στο σύγχρονο εργασιακό περιβάλλον, καθώς και οι νέες προοπτικές που διαμορφώνονται για τους νέους επαγγελματίες.

Ο **CEO της ERGO Ασφαλιστικής, Ερρίκος Μοάτσος**, στο πάνελ με τίτλο «Συζήτηση με τους CEOs: η πορεία προς την επαγγελματική επιτυχία», μοιράστηκε με εκατοντάδες νέους εμπειρίες από την επαγγελματική του διαδρομή, ανέδειξε τις προοπτικές εξέλιξης στον ασφαλιστικό κλάδο και παρουσίασε το όραμα της ERGO για ένα σύγχρονο, ανθρωποκεντρικό και δυναμικό εργασιακό περιβάλλον. Τόνισε τη σημασία της συνεχούς εξέλιξης, της προσαρμοστικότητας και της προσωπικής ικανοποίησης στην επαγγελματική πορεία, στέλνοντας ένα αισιόδοξο και ουσιαστικό μήνυμα προς τη νέα γενιά.

«Οι νέοι δεν πρέπει να αγχώνονται για το αν η επιλογή των σπουδών τους είναι πραγματικά η προοπτική που ήθελαν. Με δεδομένο ότι περνάμε ένα μεγάλο μέρος της ζωής μας στη δουλειά, πρέπει να είμαστε ευχαριστημένοι από αυτήν. Πρέπει να αισθανόμαστε ότι μας εμπνέει αυτό που πράττουμε. Οπότε δεν θα πρέπει ποτέ να φοβηθεί κανείς να αλλάξει επαγγελματική κατεύθυνση, ανεξάρτητα από την ηλικία του», δήλωσε χαρακτηριστικά ο κ. Μοάτσος.

Η **Νίκη Τρομπούκη, Διευθύντρια Τομέα Στρατηγικής και Διακυβέρνησης**, μιλώντας στο πάνελ «Γιατί η ασφάλιση είναι κλάδος του μέλλοντος: Tech, Data & νέες καριέρες», ανέδειξε τον κομβικό ρόλο της τεχνολογικής εξέλιξης και της ανάλυσης δεδομένων στον σύγχρονο ασφαλιστικό τομέα, υπογραμμίζοντας τις νέες, δυναμικές επαγγελματικές ευκαιρίες που δημιουργούνται για τους νέους επιστήμονες.

Ερρίκος Μοάτσος, CEO της ERGO Ασφαλιστικής,

Νίκη Τρομπούκη, Διευθύντρια Τομέα Στρατηγικής και Διακυβέρνησης

Όπως ανέφερε: «Με τα data, το IoT και το AI, η ασφάλιση γίνεται πιο ενεργή και ουσιαστική στην καθημερινή ζωή των ανθρώπων. Δημιουργούνται νέοι ρόλοι για ανθρώπους που συνδέουν την τεχνολογία, τα δεδομένα και την επιχειρηματική αξία. Για έναν νέο επαγγελματία, η ευκαιρία βρίσκεται στη συμμετοχή σε αυτή τη μετάβαση, η οποία ουσιαστικά επαναπροσδιορίζει την ασφάλιση».

Με τη συμμετοχή της στο Πανόραμα Επιχειρηματικότητας και Σταδιοδρομίας, η ERGO Ασφαλιστική επιβεβαιώνει τη δέσμευσή της να βρίσκεται δίπλα στη νέα γενιά, αναδεικνύοντας τις προοπτικές ενός κλάδου που εξελίσσεται δυναμικά και δημιουργεί ουσιαστικές ευκαιρίες ανάπτυξης και επαγγελματικής εξέλιξης.

ΕΘΝΙΚΗ
Η Πρώτη Ασφαλιστική

Η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΣΤΟ 2ο NATCAT SUMMIT

Η πρόληψη και η ανθεκτικότητα στο επίκεντρο της διαχείρισης φυσικών κινδύνων.

Την ανάγκη μετατόπισης του εθνικού σχεδιασμού από την αποκατάσταση των ζημιών στην οργανωμένη πρόληψη και τον περιορισμό της έκθεσης στους φυσικούς κινδύνους ανέδειξε η Εθνική Ασφαλιστική, κατά τη συμμετοχή της ως Platinum χορηγός στο 2ο NatCat Summit, το κορυφαίο συνέδριο για την ασφάλιση και τη διαχείριση των φυσικών καταστροφών.

Στο πλαίσιο του συνεδρίου, η Εταιρεία έθεσε στο επίκεντρο του δημόσιου διαλόγου την ανάγκη ενίσχυσης της ανθεκτικότητας της χώρας απέναντι στις επιπτώσεις της κλιματικής κρίσης, όχι μόνο ως εργαλείο διαχείρισης κινδύνων, αλλά και ως βασική προϋπόθεση για τη διατήρηση της οικονομικής και κοινωνικής σταθερότητας.

Ιδιαίτερη έμφαση δόθηκε στον περιορισμό του ασφαλιστικού κενού προστασίας (protection gap), το οποίο εξακολουθεί να αφήνει σημαντικό μέρος των πολιτών και των επιχειρήσεων εκτεθειμένο στις οικονομικές συνέπειες των ακραίων φυσικών φαινομένων. Παράλληλα, αναδείχθηκε η σημασία της ενίσχυσης της ασφαλιστικής προστασίας, της δημιουργίας ουσιαστικότερων κινήτρων πρόληψης και της καλύτερης κατανόησης των κινδύνων, ως βασικών προϋποθέσεων για τη θωράκιση της χώρας. Όπως σημείωσε χαρακτηριστικά ο Διευθύνων Σύμβουλος της Εθνικής Ασφαλιστικής και Αντιπρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος (ΕΑΕΕ), κ. Δημήτρης Μαζαράκης: *«Η απάντηση δεν είναι μόνο περισσότερη ασφάλιση. Η απάντηση είναι περισσότερη πρόληψη».*

Παράλληλα, υπογραμμίστηκε η ανάγκη στενότερης συνεργασίας μεταξύ Πολιτείας, ασφαλιστικής αγοράς, αντασφαλιστών, επιχειρήσεων και επιστημονικής κοινότητας, με στόχο τη δημιουργία ενός πλαισίου που θα ενθαρρύνει την έγκαιρη παρέμβαση, θα περιορίζει την έκθεση στον κίνδυνο και θα ενισχύει την ανθεκτικότητα της χώρας σε βάθος χρόνου. Σε αυτό το πλαίσιο, ο κ. Μαζαράκης επεσήμανε ότι η αποτελεσματική διαχείριση των φυσικών κινδύνων δεν κρίνεται μόνο από την ταχύτητα αποκατάστασης των ζημιών, αλλά κυρίως από την ικανότητα πρόληψης και περιορισμού των επιπτώσεών τους πριν αυτές εκδηλωθούν.

Σημαντικό μέρος της συζήτησης αφιερώθηκε και στον ρόλο που μπορούν να διαδραματίσουν η τεχνολογία, τα δεδομένα και η τεχνητή νοημοσύνη στην ενίσχυση της πρόληψης και της συνολικής διαχείρισης των φυσικών κινδύνων. Η αξιοποίηση προηγμένων εργαλείων ανάλυσης και εξατομικευμένης πληροφόρησης δημιουργεί νέες δυνατότητες για την καλύτερη κατανόηση των κινδύνων και την ενίσχυση της ασφαλιστικής συνείδησης.

Δημήτρης Μαζαράκης, Διευθύνων Σύμβουλος της Εθνικής Ασφαλιστικής και Αντιπρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος (ΕΑΕΕ)

Απόστολος Αϊλαμάκης, Γενικός Διευθυντής Στρατηγικής και Μετασχηματισμού της Εθνικής Ασφαλιστικής

Όπως ανέφερε ο Γενικός Διευθυντής Στρατηγικής και Μετασχηματισμού της Εθνικής Ασφαλιστικής, κ. Απόστολος Αϊλαμάκης: *«Η πραγματική αξία της τεχνολογίας δεν είναι απλώς να προβλέπει τον κίνδυνο. Είναι να μετατρέπει τα δεδομένα και την πληροφορία σε αξιοποιήσιμη γνώση και δράση και να παρέχει πιο στοχευμένη και εξατομικευμένη ενημέρωση. Με τον τρόπο αυτό, βοηθά πολίτες και επιχειρήσεις να λαμβάνουν πιο τεκμηριωμένες αποφάσεις και να υιοθετούν έγκαιρα μέτρα πρόληψης και προστασίας, θωρακίζοντας αποτελεσματικά τις περιουσίες και τις δραστηριότητές τους».*

Η ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α. ΕΝΙΣΧΥΕΙ ΤΙΣ ΓΕΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΜΕ ΤΟΝ ΗΛΙΑ ΓΕΩΡΓΟΠΟΥΛΟ ΣΤΗ ΘΕΣΗ ΤΟΥ HEAD P&C

Η ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α., στο πλαίσιο της αναπτυξιακής της πορείας και της διαρκούς επένδυσής της στην τεχνογνωσία και στο ανθρώπινο δυναμικό της, ανακοινώνει την ένταξη του κ. Ηλία Γεωργόπουλου στο δυναμικό της από την 1η Ιουλίου 2026, αναλαμβάνοντας τη θέση του Head P&C.

Ο κ. Η. Γεωργόπουλος αποτελεί μια στρατηγική επιλογή για την περαιτέρω ενίσχυση του κλάδου Γενικών Ασφαλίσεων της Εταιρίας. Με πολυετή εμπειρία και βαθιά γνώση της ασφαλιστικής Αγοράς, αναμένεται να συμβάλει ουσιαστικά στην ανάπτυξη σύγχρονων και ανταγωνιστικών λύσεων, προσφέροντας ακόμη μεγαλύτερη αξία στο Δίκτυο Συνεργατών και στους Ασφαλισμένους της ΔΥΝΑΜΙΣ.

Με αφορμή τη νέα συνεργασία, ο Διευθύνων Σύμβουλος της ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α., κ. Νικόλαος Χαλκιόπουλος, δήλωσε:

«Η ένταξη του Ηλία στην οικογένεια της ΔΥΝΑΜΙΣ αποτελεί ένα ακόμη σημαντικό βήμα στην υλοποίηση της στρατηγικής μας για βιώσιμη ανάπτυξη και διαρκή αναβάθμιση των υπηρεσιών μας. Η εμπειρία, η τεχνική κατάρτιση και η επαγγελματική του πορεία αποτελούν πολύτιμα εφόδια για την περαιτέρω ενδυνάμωση του κλάδου Γενικών Ασφαλίσεων και τη στήριξη των Συνεργατών μας.»

Ο κ. Ηλίας Γεωργόπουλος είναι Διπλωματούχος Μηχανολόγος Μηχανικός και διαθέτει μακρά και επιτυχημένη πορεία στον ασφαλιστικό κλάδο, έχοντας αναλάβει θέσεις αυξημένης ευθύνης σε πολυεθνικό ασφαλιστικό όμιλο, με εξειδίκευση στη διαχείριση μεγάλων κινδύνων και τεχνικών ασφαλίσεων.

Από την πλευρά του, ο κ. Ηλίας Γεωργόπουλος δήλωσε:

«Αποτελεί ιδιαίτερη τιμή για μένα να ενταχθώ στη ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α., μια εταιρία με ισχυρές αξίες, ξεκάθαρο προσανατολισμό και σταθερή αναπτυξιακή πορεία. Ανυπομονώ να συνεργαστώ με τη Διοίκηση και το Δίκτυο Συνεργατών, συμβάλλοντας στην περαιτέρω ανάπτυξη του κλάδου Γενικών Ασφαλίσεων και στη δημιουργία λύσεων που ανταποκρίνονται στις σύγχρονες ανάγκες της Αγοράς.»

Η ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α. καλωσορίζει τον κ. Η. Γεωργόπουλο και του εύχεται κάθε επιτυχία στα νέα του καθήκοντα, εκφράζοντας τη βεβαιότητα ότι η εμπειρία και η τεχνογνωσία του θα συμβάλουν ουσιαστικά στην επίτευξη των στρατηγικών στόχων της Εταιρίας.

Ηλίας Γεωργόπουλος,
Head P&C στη ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.

ΕΝΩΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΕΡΕΥΝΑ ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΩΝ ΣΤΟΙΧΕΙΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΖΩΗΣ

Η Επιτροπή Ζωής και Συντάξεων της ΕΑΕΕ αφού έλαβε υπόψη της τις ανάγκες ολοκληρωμένης πληροφόρησης των ασφαλιστικών επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στις ασφαλίσεις Ζωής, συνέχισε για μία ακόμη χρονιά την συστηματική συλλογή στατιστικών στοιχείων του κλάδου.

Στο πλαίσιο αυτό απέστειλε στις ασφαλιστικές επιχειρήσεις - μέλη το ανασχεδιασμένο ερωτηματολόγιο στατιστικών στοιχείων, εστιάζοντας στην καταγραφή των μεγεθών της παραγωγής και των αποζημιώσεων του έτους 2025, υπό το πρίσμα του αναλαμβανομένου κινδύνου. Συνεπώς, το ερωτηματολόγιο:

- Διαχωρίζει τις ασφαλίσεις Ζωής σε ατομικές και ομαδικές
- Εξετάζει τις ασφαλιστικές εργασίες με βάση τον κλάδο ασφάλισης (ασφάλιση Ζωής, ασφάλιση υγείας - ατυχημάτων - ασθενειών, ασφάλιση Ζωής συνδεδεμένη με επενδύσεις), για τις ατομικές ασφαλίσεις
- Αντιστοίχως διαχωρίζει τις ασφαλιστικές εργασίες των ομαδικών ασφαλίσεων σε: ασφαλίσεις δανειοληπτών - ασφαλίσεις εργαζομένων - ομαδικά συνταξιοδοτικά προγράμματα
- Αναλύει την παραγωγή ασφαλίστρων ανά κανάλι διανομής

Στην έρευνα του 2025 περιλαμβάνονται τα στοιχεία 20 ασφαλιστικών επιχειρήσεων με καθεστώς εγκατάστασης, οι οποίες συγκέντρωσαν το 99,5% της παραγωγής ασφαλίστρων (συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων) στις ασφαλίσεις Ζωής και Υγείας , σύμφωνα με τα πλήρη στοιχεία της ασφαλιστικής αγοράς που αφορούσαν το 2025. Από τις ανωτέρω επιχειρήσεις, οι 4 δραστηριοποιούνται μόνο στις ασφαλίσεις Ζωής ενώ 16 δραστηριοποιούνται σε ασφαλίσεις Ζωής, Ατυχημάτων, Ασθενειών και άλλων ασφαλίσεων.

Τα δεδομένα τα οποία χρησιμοποιήθηκαν προήλθαν από το εξειδικευμένο ερωτηματολόγιο στο οποίο κλήθηκαν να απαντήσουν οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις. Η παρούσα αναφορά καταγράφει αθροιστικά τις απαντήσεις τους για το σύνολο του 2025 και τις αντίστοιχες απαντήσεις από την έρευνα του 2024. Στα συγκριτικά γραφήματα παρατίθενται τα αντίστοιχα ευρήματα των προηγούμενων ετών.

Κανάλια Διανομής

	Ατομικές Ασφαλίσεις				Ομαδικές Ασφαλίσεις			
	2023	2024	2025	2025 vs 2024	2023	2024	2025	2025 vs 2024
Δίκτυα & Πράκτορες αποκλειστικής συνεργασίας	794.820.688 €	843.147.854 €	888.478.571 €	+5,4%	97.054.124 €	72.836.838 €	78.747.187 €	+8,1%
Δίκτυα & Πράκτορες μη αποκλειστικής συνεργασίας	329.816.770 €	396.895.968 €	429.746.080 €	+8,3%	272.165.556 €	267.014.487 €	300.527.551 €	+12,6%
Μεσίτες Ασφαλίσεων	8.613.332 €	9.473.701 €	10.202.297 €	+7,7%	46.201.027 €	65.575.340 €	71.698.526 €	+9,3%
Άμεσες Πωλήσεις*	36.309.026 €	48.227.386 €	52.268.153 €	+8,4%	272.279.639 €	218.581.907 €	243.912.473 €	+11,6%
Συνεργασία με τράπεζες	1.035.485.017 €	1.241.162.147 €	1.178.574.386 €	-5,0%	80.725.234 €	76.536.853 €	90.772.231 €	+18,6%
Διαμεσολαβητές δευτερεύουσας δραστηριότητας	35.448 €	37.576 €	6.035.696 €	---	1.026.834 €	1.306.169 €	1.315.983 €	+0,8%

(*Άμεσες πωλήσεις: μέσω διαδικτύου με χρήση ψηφιακής πλατφόρμας, Call Center, Direct mail, Εδρα, Corporate Sales, Ασφαλιστικοί Υπάλληλοι)

www.eaee.gr

Ασφαλίσεις Ζωής & Υγείας
Σύνολο έτους 2025

ΕΝΩΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ

Παραγωγή ασφαλίστρων

Ατομικές Ασφαλίσεις

● 2023 ● 2024 ● 2025

	2023	2024	2025	Δ 2024	Δ 2025
Ζωής	719.804.559 €	773.769.137 €	708.811.376 €	+7,5%	-8,4%
Υγείας-Ατυχημάτων-Ασθενειών	473.320.717 €	535.553.181 €	569.016.156 €	+13,1%	+6,2%
Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	1.011.955.005 €	1.229.622.313 €	1.287.457.633 €	+21,5%	+4,7%

Ομαδικές Ασφαλίσεις

● 2023 ● 2024 ● 2025

	2023	2024	2025	Δ 2024	Δ 2025
Δανειοληπτών	46.743.525 €	50.335.966 €	52.940.602 €	+7,7%	+5,2%
Εργαζομένων (Ζωής-Υγείας-Ατυχημάτων)	317.660.111 €	361.100.920 €	406.998.616 €	+13,7%	+12,7%
Συνταξιοδοτικά προγράμματα	405.048.778 €	290.414.709 €	327.034.733 €	-28,3%	+12,6%

Επισημαίνεται ότι η αύξηση που καταγράφουν το 2025 τα Συνταξιοδοτικά προγράμματα των Ομαδικών Ασφαλίσεων (327 εκατ. €, + 12,6%) οφείλεται στο ιδιαίτερα χαμηλό επίπεδο παραγωγής που είχαν αντίστοιχα καταγράψει το 2024 (290,4 εκατ. €) κατόπιν μείωσης κατά 28,3% έναντι του 2023. Επομένως παρά την αύξηση, η παραγωγή των Συνταξιοδοτικών προγραμμάτων των Ομαδικών Ασφαλίσεων, συνεχίζει να υπολείπεται κατά 19,3% της αντίστοιχης παραγωγής του 2023 (405 εκατ. €).

Πλήθος Συμβολαίων

Ατομικές Ασφαλίσεις

● 2023 ● 2024 ● 2025

	2023	2024	2025	Δ 2024	Δ 2025
Ζωής	1.328.110	1.310.131	1.241.809	-1,4%	-5,2%
Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	451.001	495.732	576.663	+9,9%	+16,3%

Ομαδικές Ασφαλίσεις

● 2023 ● 2024 ● 2025

	2023	2024	2025	Δ 2024	Δ 2025
Δανειοληπτών	121	154	145	+27,3%	-6,8%
Εργαζομένων (Ζωής-Υγείας-Ατυχημάτων)	7.537	8.582	9.254	+13,9%	+7,8%
Συνταξιοδοτικά προγράμματα	1.514	1.545	1.812	+2,0%	+17,3%

Αποζημιώσεις

Ατομικές Ασφαλίσεις

● 2023 ● 2024 ● 2025

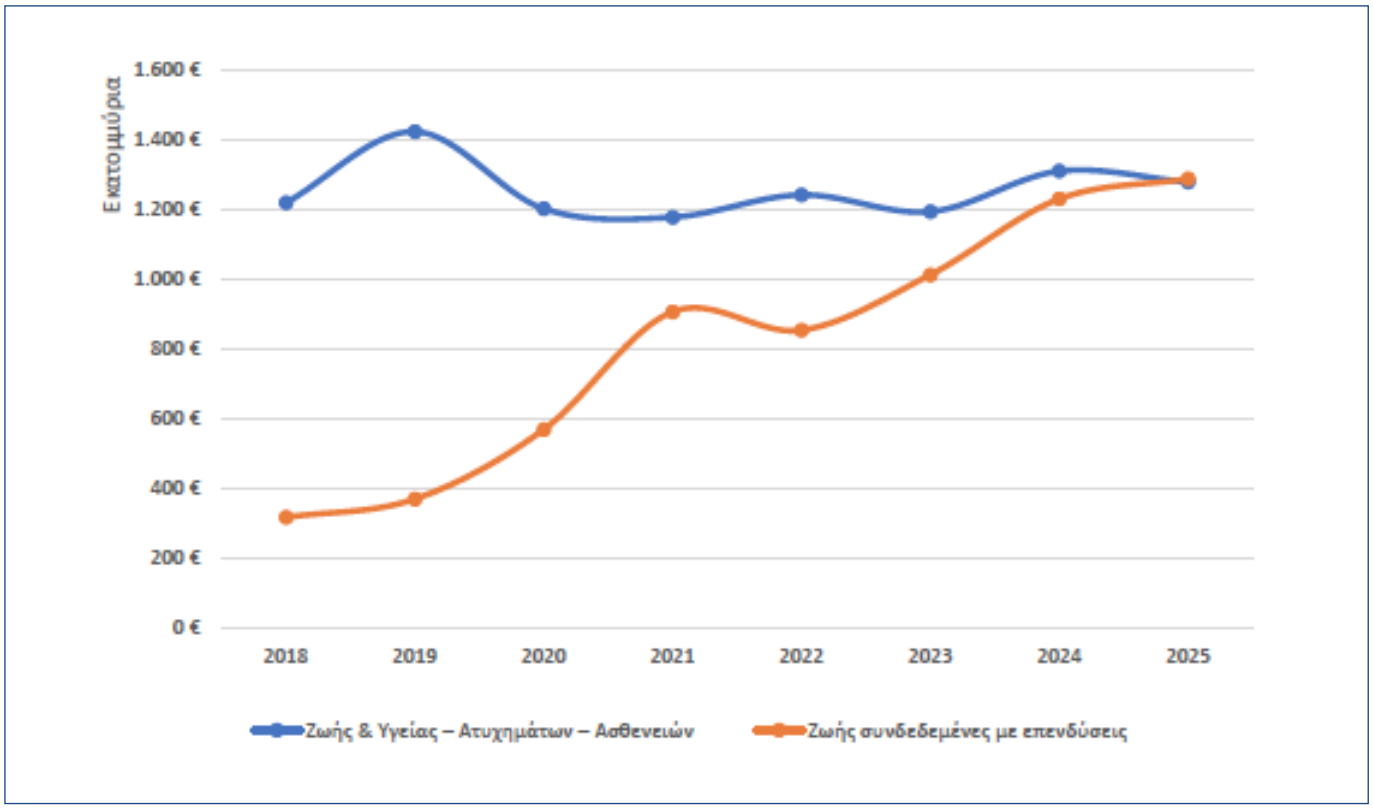
	2023	2024	2025	Δ 2024	Δ 2025
Ζωής	577.832.596 €	621.950.498 €	556.785.079 €	+7,6%	-10,5%
Υγείας - Συμπληρωματικές	494.992.528 €	612.744.880 €	627.057.924 €	+23,8%	+2,3%
Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	381.952.971 €	734.120.795 €	749.386.412 €	+92,2%	+2,1%
Συντάξεις	9.811.157 €	10.266.105 €	10.695.522 €	+4,6%	+4,2%

Ομαδικές Ασφαλίσεις

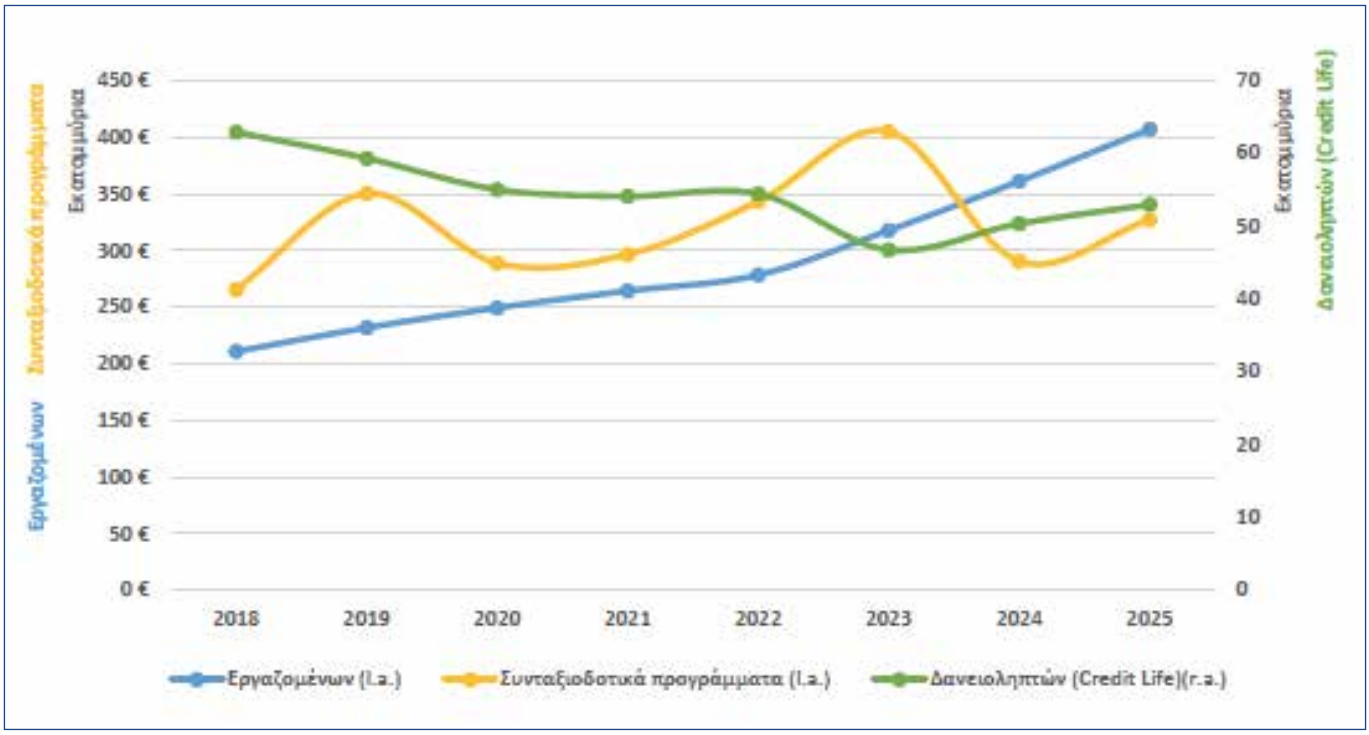
● 2023 ● 2024 ● 2025

	2023	2024	2025	Δ 2024	Δ 2025
Δανειοληπτών	17.104.318 €	15.722.885 €	13.795.272 €	-8,1%	-12,3%
Εργαζομένων	242.390.594 €	281.275.982 €	323.200.222 €	+16,0%	+14,9%
Ομαδικά Συνταξιοδοτικά προγράμματα	438.775.973 €	251.253.605 €	258.313.213 €	-42,7%	+2,8%
Συντάξεις	22.220.723 €	22.221.723 €	22.548.420 €	+0,004%	+1,5%

Γράφημα 3: Εξέλιξη παραγωγής Ατομικών Ασφαλίσεων



Γράφημα 4: Εξέλιξη παραγωγής Ομαδικών Ασφαλίσεων



Πίνακας 5: Παραγωγή ασφαλίστρων Ασφαλίσεων Ζωής Δανειοληπτών 2024-2025 (€)

		2024	%	2025	%
Ομαδικές Ασφαλίσεις	1. Ασφάλιση Ζωής (Credit Life)	41.089.242	81,6%	43.823.354	82,8%
	2. Συμπληρωματικές Ασφαλίσεις Credit Life (Accident & Health)	9.246.724	18,4%	9.117.248	17,2%
	Σύνολο	**50.335.966**	**100,0%**	**52.940.602**	**100,0%**

Πίνακας 6: Παραγωγή ασφαλίστρων Ομαδικών Ασφαλίσεων Εργαζομένων (Ζωής – Υγείας – Ατυχημάτων) 2024-2025 (€)

		2024	%	2025	%
Ομαδικές Ασφαλίσεις	1. Ασφάλιση Ζωής (Group Life)	50.823.373	14,1%	54.908.842	13,5%
	2. Ασφάλιση Υγείας (Group Medical)	273.819.179	75,8%	305.825.375	75,1%
	3. Συμπληρωματικές Ασφαλίσεις (Group Accident & Health)	36.458.368	10,1%	46.264.399	11,4%
	Σύνολο	**361.100.920**	**100,0%**	**406.998.616**	**100,0%**

Πίνακας 7: Παραγωγή ασφαλίστρων Ομαδικών Συνταξιοδοτικών Προγραμμάτων 2024-2025 (€)

		2024	%	2025	%
Ομαδικές Ασφαλίσεις	Περιοδικές Καταβολές	250.751.553	86,3%	281.499.720	86,1%
	Εφάπαξ Καταβολές	39.663.156	13,7%	45.535.013	13,9%
	Σύνολο	**290.414.709**	**100,0%**	**327.034.733**	**100,0%**

EUROLIFE FFH

A FAIRFAX Company

ΕΝΑΡΞΗ ΤΟΥ 15ου ΚΥΚΛΟΥ ΓΙΑ ΤΟ ΕΠΙΤΥΧΗΜΕΝΟ ADVANCED PROGRAM IN MANAGEMENT FOR INSURANCE EXECUTIVES

Η εταιρεία συνεχίζει δυναμικά το πρόγραμμα και το 2026, επενδύοντας με συνέπεια στην ενδυνάμωση των συνεργατών της

Την έναρξη ενός ακόμη **ακαδημαϊκού κύκλου** για το ιδιαίτερα επιτυχημένο **Advanced Program in Management for Insurance Executives** ανακοινώνει η Eurolife FFH, τον **15ο κατά σειρά** στην Αθήνα. Το πρόγραμμα υλοποιείται σταθερά σε συνεργασία με το **Τμήμα Διοίκησης Επιχειρήσεων του Πανεπιστημίου Πειραιώς** και αποτελεί μία από τις πιο επιτυχημένες εκπαιδευτικές δράσεις της εταιρείας. Με τη συμβολή **διακεκριμένων καθηγητών του Προγράμματος Μεταπτυχιακών Σπουδών** του Πανεπιστημίου, το πρόγραμμα προσφέρει στους συνεργάτες της Eurolife FFH πολύτιμες γνώσεις και δεξιότητες για την αποτελεσματική διαχείριση των απαιτήσεων του σύγχρονου επιχειρηματικού περιβάλλοντος, ενισχύοντας έτσι την επαγγελματική τους ανάπτυξη. Η **θερμή αποδοχή** που έχει λάβει από τους συμμετέχοντες των προηγούμενων κύκλων, επιβεβαιώνει τη σημασία και την αξία της πρωτοβουλίας αυτής.

Ο 15ος κύκλος του Advanced Program in Management for Insurance Executives θα καλύψει τα εξής γνωστικά πεδία:

- Στρατηγική Σκέψη και Υλοποίηση Στρατηγικών Αποφάσεων
- Μάρκετινγκ και Συμπεριφορά Καταναλωτή
- Ηγεσία και Οργανωσιακή Συμπεριφορά
- Χρηματοοικονομική Ανάλυση και Διαχείριση Χαρτοφυλακίου (Financial and Portfolio Management)
- Κατάρτιση και αξιολόγηση επιχειρηματικών σχεδίων (Business Plans)

Οι εκπαιδεύσεις ξεκίνησαν τον **Ιούνιο** και θα ολοκληρωθούν τον **Δεκέμβριο** του 2026. Χωρίζονται σε **ενότητες**, καθεμία από τις οποίες θα πραγματοποιείται σε **δια ζώσης συναντήσεις μέσα σε ένα διήμερο του κάθε μήνα** (Παρασκευή απόγευμα & Σάββατο πρωί). Με την ολοκλήρωση κάθε ενότητας και πριν την έναρξη της επόμενης, οι συμμετέχοντες θα καλούνται να συμπληρώσουν, εξ αποστάσεως και ηλεκτρονικά, **ένα test γνώσεων πολλαπλών απαντήσεων**, σύμφωνα με τον κανονισμό εκπαίδευσης και αξιολόγησης του προγράμματος.

Οι συμμετέχοντες που θα ολοκληρώσουν με επιτυχία το εκπαιδευτικό πρόγραμμα θα λάβουν **πιστοποιητικό επάρκειας των γνώσεών τους** από το Πανεπιστήμιο Πειραιώς, σε ειδική Τελετή Αποφοίτησης, επιβεβαιώνοντας την κατάρτισή τους στα γνωστικά αντικείμενα που παρακολούθησαν.

Για την Eurolife FFH **αξία έχει να στέκεται δίπλα στους συνεργάτες της**, γι' αυτό και έχει δεσμευτεί να υλοποιεί δράσεις που τους εξελίσσουν διαρκώς. Μέσα από το Advanced Program in Management for Insurance Executives, συμβάλλει στην περαιτέρω ενδυνάμωσή τους, προσφέροντάς τους γνώσεις και δεξιότητες που αναβαθμίζουν το επαγγελματικό τους αποτύπωμα στην ασφαλιστική αγορά.

ΕΥΡΩΠΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Η ΛΕΝΑ ΚΟΥΚΟΣΙΑ ΔΙΕΥΘΥΝΤΡΙΑ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΔΙΚΤΥΩΝ

Στο πλαίσιο της ενδυνάμωσης της ηγετικής ομάδας στελεχών της **ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική** υπεγράφη σήμερα Τετάρτη 17 Ιουνίου 2026 στα κεντρικά γραφεία της εταιρείας, συμφωνία συνεργασίας με την οποία η κ. **Λένα Κουκόσια** εντάσσεται στο δυναμικό της εταιρείας αναλαμβάνοντας τη θέση της **Διευθύντριας Ανάπτυξης Δικτύων**.

Η κ. Κουκόσια διαθέτει πολυετή εμπειρία στη Δημόσια Διοίκηση, έχοντας υπηρετήσει στο Υπουργείο Δικαιοσύνης, στο Υπουργείο Εσωτερικών και στη Νομαρχία Λάρισας, ενώ τα τελευταία 25 χρόνια δραστηριοποιείται με απόλυτη επιτυχία στον ασφαλιστικό κλάδο συνεργαζόμενη με πολλές πολυεθνικές και ελληνικές ασφαλιστικές εταιρείες.

Με αφορμή τη νέα αυτή στρατηγική συνεργασία, ο κ. **Νικόλαος Μακρόπουλος, Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική**, δήλωσε σχετικά:

«Καλωσορίζω θερμά την Λένα στο δυναμικό της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική. Τόσο εγώ προσωπικά όσο και τα στελέχη της εταιρείας μας θα είμαστε όλοι δίπλα της, για να την υποστηρίξουμε στην επίτευξη των στόχων της. Η αποδεδειγμένη εμπειρία, η τεχνογνωσία και ο δυναμισμό της, θα συμβάλει καθοριστικά στην περαιτέρω ανάπτυξη και διεύρυνση του δικτύου των συνεργατών μας.

Νικόλαος Μακρόπουλος, Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική, Λένα Κουκόσια, Διευθύντρια Ανάπτυξης Δικτύων

Είμαι βέβαιος ότι με την ένταξη της Λένας στο δυναμικό μας ισχυροποιούμε την ηγετική ομάδα των στελεχών μας και ενισχύουμε το όραμα της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική να διαδραματίσει πρωταγωνιστικό ρόλο στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Εύχομαι στη Λένα ολόψυχα καλή επιτυχία στα νέα της καθήκοντα.»

ΕΝΙΣΧΥΕΙ ΤΟΝ ΚΛΑΔΟ ΖΗΜΙΩΝ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ ΜΕ ΔΥΟ ΝΕΑ ΣΤΕΛΕΧΗ

Η ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική, συνεχίζοντας σταθερά την ανοδική της πορεία ανακοινώνει την περαιτέρω ενίσχυση του ανθρώπινου δυναμικού της με δύο νέα, δυναμικά στελέχη στον Κλάδο Ζημιών Αυτοκινήτου.

Ειδικότερα, ο κ. Λεωνίδας Πραγκαστής αναλαμβάνει καθήκοντα Διευθυντή Ζημιών του Κλάδου Αυτοκινήτου έχοντας ως Αναπληρώτρια, την κ. Αναστασία Μιχαηλίδη.

Ο κ. Λεωνίδας Πραγκαστής διαθέτει πολυετή εμπειρία και αποδεδειγμένα επιτυχημένη διαδρομή ως διακανονιστής ζημιών σε μεγάλες ελληνικές και πολυεθνικές ασφαλιστικές εταιρείες. Η βαθιά του τεχνογνωσία αναμένεται να συμβάλει καθοριστικά στον εκσυγχρονισμό των διαδικασιών και στη βελτιστοποίηση της εξυπηρέτησης των ασφαλισμένων.

Με στοχευμένη και συνεχή εξέλιξη στον ασφαλιστικό τομέα, η κ. Αναστασία Μιχαηλίδη ξεχωρίζει ως μια ιδιαίτερα υποσχόμενη νέα επαγγελματίας. Ξεκινώντας την καριέρα της από τον τομέα της εξυπηρέτησης πελατών και του back office σε πολυεθνική εταιρεία οδικής βοήθειας, εξελίχθηκε γρήγορα αναλαμβάνοντας καθήκοντα υποστήριξης διακανονισμού ζημιών στον κλάδο, σε μεγάλες ασφαλιστικές εταιρείες.

Με αφορμή την ένταξη των νέων στελεχών, ο κ. Νικόλαος Μακρόπουλος, Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική, δήλωσε:

Λεωνίδας Πραγκαστής

Αναστασία Μιχαηλίδη

«Καλωσορίζω τον Λεωνίδα και την Αναστασία στην οικογένεια της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστικής και τους εύχομαι ολόψυχα κάθε επιτυχία στα νέα τους καθήκοντα. Στην ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική συνεχίζουμε με συνέπεια τη στελέχωση όλων των τμημάτων μας με έμπειρα και ικανά στελέχη της αγοράς, έχοντας πάντα ως κεντρικό στόχο την ποιοτική αναβάθμιση της εξυπηρέτησης του δικτύου συνεργατών μας και των πελατών που μας εμπιστεύονται. Είμαι βέβαιος ότι με την τεχνογνωσία και την όρεξή τους για δουλειά, ο Λεωνίδας και η Αναστασία θα συμβάλουν σημαντικά στην επίτευξη των εταιρικών μας στόχων.»

ΕΝΩΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΠΑΝΟΡΜΟΣ
ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΗΤΩΝ

ΣΥΝΑΝΤΗΣΗ ΠΑΝΟΡΜΟΥ ΜΕ ΤΟΝ ΠΡΟΕΔΡΟ ΤΗΣ ΕΑΕΕ ΑΛΕΞΑΝΔΡΟ ΣΑΡΡΗΓΕΩΡΓΙΟΥ

Το Διοικητικό Συμβούλιο του Συνεταιρισμού Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών **ΠΑΝΟΡΜΟΣ** είχε την τιμή και τη χαρά να παρακαθίσει σε πρόγευμα εργασίας με τον Πρόεδρο της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος Κο Αλέξανδρο Σαρρηγεωργίου, απολαμβάνοντας τη ζεστή φιλοξενία της Eurolife FFH, στο μοναδικής αρχιτεκτονικής κτίριο των κεντρικών της γραφείων από τα μέσα του 19ου αιώνα, την Οικία Δημητρίου Ράλλη.

Στην ιδιαίτερα ενδιαφέρουσα αυτή συνάντηση **αναπτύχθηκαν κοινοί γόνιμοι προβληματισμοί σχετικά με τα τεκταινόμενα της ασφαλιστικής αγοράς και ιδίως της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης, με έμφαση στη συνεταιριστική ιδέα ως ένα μοντέλο διαχρονικής και υγιούς ανάπτυξης, με έντονο αποτύπωμα στις ανεπτυγμένες οικονομικά και ασφαλιστικά κοινωνίες, καθώς και στη σημαντική συμβολή του σχήματος του ΠΑΝΟΡΜΟΥ στην ελληνική πραγματικότητα.**

Στο πλαίσιο αυτής της συνάντησης, **ο Πρόεδρος Κλήμης Δημαρχιάδης απέδωσε στον Κο Σαρρηγεωργίου τιμητικό αναμνηστικό δώρο για τη συμμετοχή του στο 4ο επετειακό μας Συνέδριο** στο Γαλλικό Ινστιτούτο στις 19/11/2025, επί τη ευκαιρία των γενεθλίων της 10ους αναπτυξιακής μας λειτουργίας, προλογίζοντας το.

90 χρόνια ΣΕΣΑΕ

«ΜΙΚΡΟΕΚΦΡΑΣΕΙΣ ΠΡΟΣΩΠΟΥ: ΑΝΑΓΝΩΡΙΣΕ, ΕΦΑΡΜΟΣΕ, ΩΦΕΛΗΣΟΥ»

Με μεγάλο ενδιαφέρον ανταποκρίθηκαν τα στελέχη της ασφαλιστικής αγοράς στην πρόσκληση του ΣΕΣΑΕ για την ενημερωτική εκδήλωση με θέμα **«Μικροεκφράσεις προσώπου: Αναγνώρισε, Εφάρμοσε, Ωφελήσου»** και ομιλήτρια την κυρία Ρωξάνη Οικονόμου *που πραγματοποιήθηκε την Τρίτη 26 Μαΐου το απόγευμα, στην* αίθουσα εκδηλώσεων της ΕΘΝΙΚΗΣ ασφαλιστικής εταιρείας και διήρκησε σχεδόν δύο ώρες.

Στο σύγχρονο επαγγελματικό περιβάλλον, η αποτελεσματική επικοινωνία δεν εξαρτάται αποκλειστικά από το περιεχόμενο των λέξεων, αλλά κυρίως από την ικανότητα κατανόησης των μη λεκτικών σημάτων και των υποκείμενων προθέσεων.

Οι επαγγελματίες καλούνται καθημερινά να διαχειρίζονται σύνθετες συζητήσεις, όπου η πραγματική θέση του συνομιλητή δεν εκφράζεται πάντα ρητά. Η ομιλία αυτή είχε στόχο την ενημέρωση και ανάπτυξη παρατηρητικότητας και επικοινωνιακής ακρίβειας, μέσω επιστημονικά τεκμηριωμένων εργαλείων ανάλυσης συμπεριφοράς και πρακτικών μοντέλων εφαρμογής.

Το πρόγραμμα εστιάσε στην ενίσχυση των εξής δεξιοτήτων:

- Αναγνώριση μη λεκτικών σημάτων και μικρο εκφράσεων
- Κατανόηση υποκείμενων προθέσεων σε επαγγελματικές συζητήσεις
- Διαχείριση επικοινωνίας υπό πίεση
- Βελτίωση λήψης αποφάσεων μέσω καλύτερης κατανόησης του συνομιλητή
- Εφαρμογή του μοντέλου Α.Ρ.Α.

ΕΚΔΗΛΩΣΗ ΤΗΣ AIG ΣΕ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΜΕ ΤΗΝ BROKERS UNION

ΓΙΑ ΕΠΙΛΕΓΜΕΝΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΤΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ

Σε ιδιαίτερα ευχάριστο και φιλικό κλίμα πραγματοποιήθηκε εκδήλωση που διοργάνωσε η AIG σε συνεργασία με την BROKERS UNION, με τη συμμετοχή επιλεγμένων συνεργατών του δικτύου της BROKERS UNION, οι οποίοι διατηρούν σημαντική παραγωγική δραστηριότητα με την AIG.

Η συνάντηση αποτέλεσε μια εξαιρετική ευκαιρία για ανταλλαγή απόψεων, ουσιαστική επικοινωνία και περαιτέρω ενίσχυση των σχέσεων μεταξύ των δύο εταιρειών και των συνεργατών τους, σε ένα πιο χαλαρό και δημιουργικό περιβάλλον.

Από πλευράς BROKERS UNION, στην εκδήλωση παρευρέθηκαν ο Διευθύνων Σύμβουλος κ. Αναστάσιος Παπαδόπουλος, καθώς και στελέχη του προσωπικού της εταιρείας. Από πλευράς AIG, παρευρέθηκε η κ. Θεανώ Τελιωνάτη, Country Manager της AIG, μαζί με στελέχη της Διοίκησης και του ανθρώπινου δυναμικού της εταιρείας.

Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης δόθηκε η δυνατότητα για εποικοδομητικές συζητήσεις σχετικά με τις προοπτικές της αγοράς, την περαιτέρω ανάπτυξη των εργασιών και την ενίσχυση της ήδη επιτυχημένης συνεργασίας μεταξύ των δύο εταιρειών.

Η BROKERS UNION και η AIG επιβεβαίωσαν για ακόμη μία φορά την κοινή τους προσήλωση στην παροχή υψηλού επιπέδου υπηρεσιών και στη διατήρηση ισχυρών σχέσεων εμπιστοσύνης με το δίκτυο συνεργατών τους, θέτοντας τις βάσεις για ακόμη μεγαλύτερη ανάπτυξη στο μέλλον.

BROKERS UNION

Εκδήλωση σε συνεργασία με την AIG
για επιλεγμένους συνεργάτες του δικτύου της
BROKERS UNION

ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΟ ΣΕΜΙΝΑΡΙΟ ΤΗΣ BROKERS UNION ΓΙΑ ΤΑ ΣΥΝΤΑΞΙΟΔΟΤΙΚΑ ΚΑΙ ΤΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ UNIT LINKED

Στο πλαίσιο της συνεχούς επένδυσης στην εκπαίδευση και την ανάπτυξη του δικτύου συνεργατών της, η **BROKERS UNION** πραγματοποίησε εκπαιδευτικό σεμινάριο με θέμα:

«Ανάλυση Αγοράς Συνταξιοδοτικών & Unit Linked Προϊόντων»

Η παρουσίαση πραγματοποιήθηκε στην αίθουσα εκπαίδευσης των γραφείων της εταιρίας στη Γλυφάδα, με τη δυνατότητα συμμετοχής τόσο με φυσική παρουσία όσο και διαδικτυακά, δίνοντας τη δυνατότητα σε συνεργάτες από όλη την Ελλάδα να παρακολουθήσουν τις εργασίες του σεμιναρίου.

Εισηγητής της εκδήλωσης ήταν ο κ. **Ευάγγελος Σοφός**, Σύμβουλος Ανάπτυξης Προϊόντων Ζωής & Υγείας της BROKERS UNION. Ο κ. Σοφός διαθέτει πολυετή εμπειρία στον χώρο των επενδυτικών προϊόντων, των ασφαλίσεων ζωής και των λύσεων Unit Linked, έχοντας διατελέσει σε ανώτατες θέσεις ευθύνης σε μεγάλους οργανισμούς της ελληνικής αγοράς, ενώ τα τελευταία χρόνια έχει συνδέσει την επαγγελματική του δραστηριότητα με την ανάπτυξη προϊόντων Unit Linked και συνταξιοδοτικών λύσεων .

Κατά τη διάρκεια του σεμιναρίου παρουσιάστηκαν οι εξελίξεις στην αγορά των συνταξιοδοτικών προϊόντων και των λύσεων Unit Linked, καθώς και οι προοπτικές ανάπτυξης των συγκεκριμένων κλάδων, με στόχο την πληρέστερη ενημέρωση και την αποτελεσματικότερη υποστήριξη των συνεργατών της εταιρίας.

Η BROKERS UNION συνεχίζει να επενδύει συστηματικά στην εκπαίδευση, στη μεταφορά τεχνογνωσίας και στην παροχή σύγχρονων εργαλείων προς το δίκτυο συνεργατών της, επιβεβαιώνοντας έμπρακτα τη φιλοσοφία της:

«Προτεραιότητά μας, οι Συνεργάτες μας».

ΕΝΩΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΠΑΝΩ ΑΠΟ 13.000 ΠΕΡΙΠΤΩΣΕΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΑΠΑΤΗΣ ΕΞΑΚΡΙΒΩΘΗΚΑΝ ΤΗ ΔΙΕΤΙΑ 2023 - 2024

Σύμφωνα με την έρευνα που πραγματοποίησε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος (ΕΑΕΕ) μεταξύ των ασφαλιστικών Επιχειρήσεων – μελών της, 13.024 περιπτώσεις ασφαλιστικής απάτης εις βάρος των ασφαλιστικών εταιριών εξακριβώθηκαν τη διετία 2023 - 2024, με την εκτίμηση της οικονομικής διάστασης αυτών να φθάνει τα €22 εκατ.

Ασφαλιστική απάτη είναι κάθε προσπάθεια εξαπάτησης μιας ασφαλιστικής εταιρίας με σκοπό την απόκτηση αποζημίωσης ή άλλου οικονομικού οφέλους που δεν δικαιούται ο ασφαλισμένος ή τρίτο πρόσωπο. Στις περισσότερες περιπτώσεις αφορά ψευδείς ή διογκωμένες δηλώσεις ζημιών και ατυχημάτων.

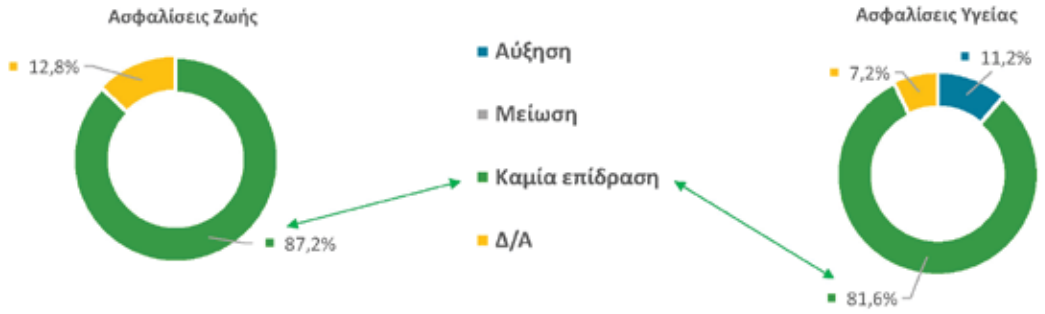
Η ασφαλιστική απάτη δεν επιβαρύνει μόνο τις ασφαλιστικές επιχειρήσεις. Το κόστος των παράνομων αυτών πρακτικών επηρεάζει τελικά το σύνολο των ασφαλισμένων, καθώς αυξάνει το συνολικό κόστος των αποζημιώσεων και υπονομεύει την εύρυθμη λειτουργία του ασφαλιστικού συστήματος. Η αντιμετώπισή της αποτελεί, επομένως, ζήτημα προστασίας των συνεπών ασφαλισμένων και διασφάλισης της αξιοπιστίας του ασφαλιστικού θεσμού.

Στο πλαίσιο αυτό, οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις αναπτύσσουν και ενισχύουν διαρκώς μηχανισμούς πρόληψης, εντοπισμού και διερεύνησης ύποπτων περιστατικών, ενώ η ανταλλαγή εμπειρίας, τεχνογνωσίας και καλών πρακτικών μεταξύ τους έχει αναδειχθεί σε σημαντικό παράγοντα για την αποτελεσματικότερη αντιμετώπιση του φαινομένου.

Ο κ. Κάρολος Σαΐας, Πρόεδρος της Επιτροπής Πρόληψης & Αντιμετώπισης Ασφαλιστικής Απάτης δήλωσε σχετικά: «*Η ασφαλιστική απάτη αποτελεί ένα διαχρονικό πρόβλημα για τις ασφαλιστικές αγορές διεθνώς, με σημαντικές επιπτώσεις κυρίως στους συνεπείς ασφαλισμένους, οι οποίοι καλούνται έμμεσα να επωμιστούν το κόστος τέτοιων παραβατικών συμπεριφορών. Για τον λόγο αυτό, οι ασφαλιστικές εταιρίες επενδύουν συστηματικά στην ανάπτυξη μηχανισμών πρόληψης, εντοπισμού και διερεύνησης ύποπτων περιστατικών, αξιοποιώντας σύγχρονες τεχνολογίες, εργαλεία και διαδικασίες. Τα αποτελέσματα της έρευνας καταδεικνύουν τη συνεχή αναβάθμιση των μηχανισμών που εφαρμόζει η ελληνική ασφαλιστική αγορά για την πρόληψη και αντιμετώπιση της ασφαλιστικής απάτης.*».

1. Τη διετία 2023-2024, το επιχειρησιακό περιβάλλον στην Ελλάδα επηρεάστηκε σημαντικά από ακραία καιρικά φαινόμενα (πλημμύρες, πυρκαγιές), τον πόλεμο στην Ευρώπη, την ενεργειακή κρίση, τον πληθωρισμό και τις οικονομικο - κοινωνικές συνθήκες της μετά - COVID εποχής. Πιστεύετε ότι οι παραπάνω παράγοντες επηρέασαν την αντίστοιχη περίοδο την έκθεση της Εταιρείας σας σε ασφαλιστική απάτη;

- Ασφαλίσεις Ζωής
  - την αύξησαν: 0 - 0,0%
  - τη μείωσαν: 0 - 0,0%
  - καμία επίδραση: 11 - 87,2%
- Ασφαλίσεις Υγείας
  - την αύξησαν: 4 - 11,2%
  - τη μείωσαν: 0 - 0,0%
  - καμία επίδραση: 13 - 81,6%



Η ALLIANZ ΕΠΙΒΡΑΒΕΥΣΕ ΤΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΤΗΣ ΜΕ ΤΟΝ ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟ «ΟΔΗΓΗΣΕ ΚΑΙ ΕΣΥ ΕΝΑ PREMIUM ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟ»

Η Allianz, με στόχο να επιβραβεύσει την αφοσίωση και τις επιδόσεις των Συνεργατών του Πρακτορειακού της Δικτύου, διοργάνωσε για ακόμη μία χρονιά τον Διαγωνισμό Αυτοκινήτου «Οδήγησε και εσύ ένα Premium Αυτοκίνητο».

Συγκεκριμένα, ο διαγωνισμός απευθυνόταν σε Ασφαλιστικούς Πράκτορες που κατάφεραν να ξεχωρίσουν το 2025, επιτυγχάνοντας στους ιδιαίτερα απαιτητικούς στόχους νέας παραγωγής.

Ειδικότερα, η Allianz επιβράβευσε 24 κορυφαίους συνεργάτες με τη χρήση ενός Premium αυτοκινήτου, ως ένδειξη εκτίμησης για την εξαιρετική τους απόδοση και συνέπεια. Οι νικητές απέδειξαν για ακόμη μία φορά ότι η αφοσίωση και ο επαγγελματισμός οδηγούν στην επιτυχία.

Οι νικητές του διαγωνισμού είναι: 4U Ασφαλιστικοί Πράκτορες, DAG Ασφαλιστική, Insharmony, Mmari - El Gkartzoni, JSK Insurance, L.F.G., PCS Group, Αντωνόπουλος Βασίλειος, Ασφαλιστική Φιλοσοφία, Βάθης Χρήστος, Βαρδαξόγλου Αναστάσιος, Γαλανός Εμμανουήλ, Γκουρασάς Ιωάννης, Καμπάνταης Ανδρέας, Κολοβού Παναγιώτα, Μανιατάκος Παναγιώτης, Μαχειμάρη Αθανασία, Μέγκα Πρακτορειακή, Μπακρατσάς Ιωάννης, Συμεωνίδης Αλέξανδρος, Τάγκης Δ., Τζώτζη Αγγελική, Τουλουμτζίδη, Τουπής Αριστείδης.

Ο κ. Γιώργος Γκοτζαγεώργης, Αναπληρωτής Γενικός Εμπορικός Διευθυντής της Allianz Ελλάδας δήλωσε σχετικά: *«Οι συνεργάτες μας αποτελούν τον πυρήνα της επιτυχίας της Allianz και βασικό παράγοντα της αναπτυξιακής μας πορείας. Μέσα από πρωτοβουλίες όπως ο διαγωνισμός "Οδήγησε και εσύ ένα Premium Αυτοκίνητο", επιβραβεύουμε έμπρακτα την αφοσίωση, τον επαγγελματισμό και τα εξαιρετικά αποτελέσματά τους. Συνεχίζουμε να επενδύουμε σε ένα σύγχρονο και υποστηρικτικό περιβάλλον συνεργασίας, που δημιουργεί ευκαιρίες εξέλιξης και ενισχύει τη δυναμική του δικτύου μας, θέτοντας πάντα στο επίκεντρο την ποιότητα των υπηρεσιών προς τους πελάτες μας».*

Η Allianz ενθαρρύνει τη συνεχή βελτίωση των συνεργατών της και αναδεικνύει στην πράξη την αξία της προσφοράς και των επιδόσεών τους.

Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης
Motor Insurers' Bureau-Greece

ΑΥΞΗΣΗ ΤΟ 2025 ΣΤΑ ΚΑΤΑΓΕΓΡΑΜΜΕΝΑ ΑΤΥΧΗΜΑΤΑ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΜΕ ΕΜΠΛΕΚΟΜΕΝΑ ΟΧΗΜΑΤΑ ΜΕ ΞΕΝΕΣ ΠΙΝΑΚΙΔΕΣ

Το Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης, ο φορέας που διαχειρίζεται υποθέσεις τροχαίων ατυχημάτων με διασυνοριακό χαρακτήρα, δημοσιεύει τα στατιστικά για την εξέλιξη των καταγεγραμμένων ατυχημάτων του 2025.

Σύμφωνα με τα στοιχεία, αύξηση καταγράφηκε το 2025 στα ατυχήματα που σημειώθηκαν στην Ελλάδα με εμπλεκόμενα οχήματα με ξένες πινακίδες κυκλοφορίας, ενώ σημαντική άνοδος παρατηρήθηκε και στα ατυχήματα που σημειώθηκαν στο εξωτερικό με εμπλεκόμενα οχήματα με ελληνικές πινακίδες.

Σταθερά πρώτη η Βουλγαρία στα ατυχήματα εντός Ελλάδος

Συγκεκριμένα, τα καταγεγραμμένα ατυχήματα που σημειώθηκαν εντός Ελλάδος από οχήματα με ξένες πινακίδες ανήλθαν το 2025 σε 4.831, έναντι 4.781 το 2024, παρουσιάζοντας μικρή αύξηση της τάξης του 1,0%.

Στην πρώτη θέση παρέμειναν τα ατυχήματα από οχήματα με βουλγαρικές πινακίδες, τα οποία ανήλθαν σε 1.297 και αντιστοιχούν περίπου στο 26,8% του συνόλου. Ακολούθησαν τα ατυχήματα από οχήματα με γερμανικές πινακίδες, με 652 περιστατικά και ποσοστό 13,5%, καθώς και τα ατυχήματα από οχήματα με ρουμανικές πινακίδες, με 478 περιστατικά και ποσοστό 9,9%.

Σχεδόν τα μισά ατυχήματα συγκεντρώνονται σε τρεις χώρες προέλευσης

Συνολικά, οι τρεις πρώτες χώρες προέλευσης συγκέντρωσαν περίπου το ήμισυ των καταγεγραμμένων ατυχημάτων εντός Ελλάδος. Αξιοσημείωτη αύξηση σε απόλυτους αριθμούς καταγράφηκε, μεταξύ άλλων, στα ατυχήματα από οχήματα με πινακίδες Αλβανίας, Ρουμανίας, Βόρειας Μακεδονίας, Σερβίας και Ουκρανίας.

Άνοδος 15,7% στα ατυχήματα του εξωτερικού με ελληνικές πινακίδες

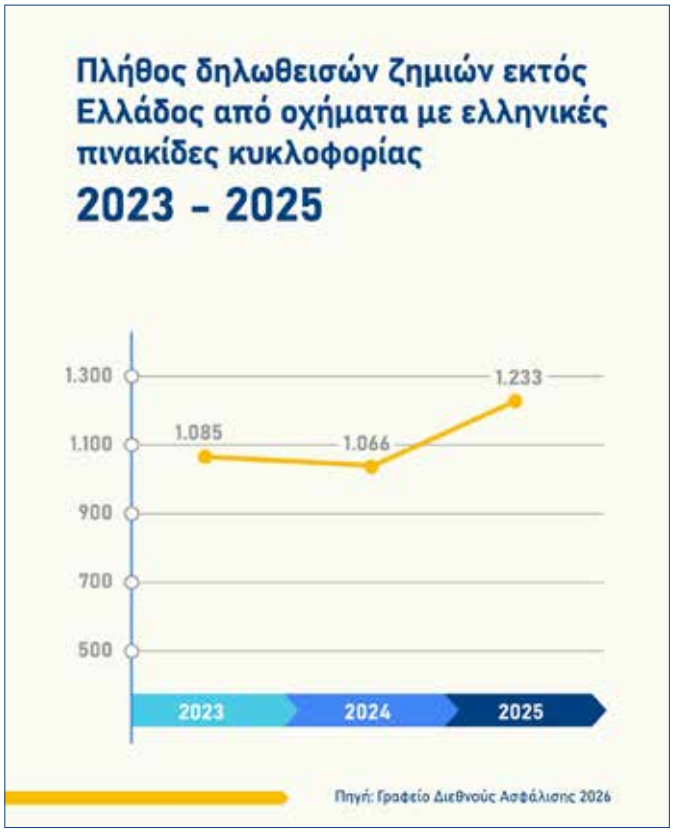
Αύξηση παρουσίασαν και τα καταγεγραμμένα ατυχήματα που σημειώθηκαν στο εξωτερικό από οχήματα με ελληνικές πινακίδες κυκλοφορίας. Το 2025 ο αριθμός τους ανήλθε σε 1.233, έναντι 1.066 το 2024, καταγράφοντας άνοδο 15,7%.

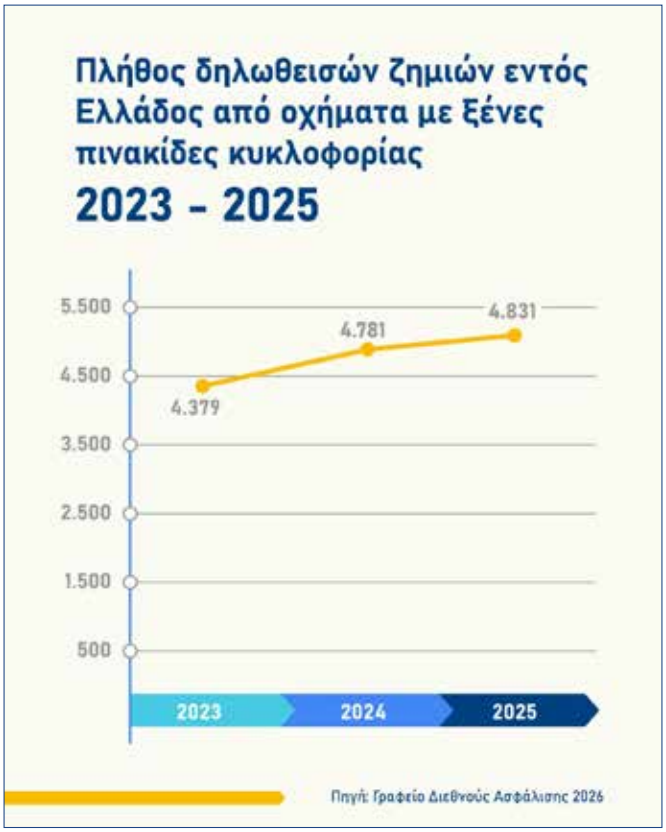
Αλβανία, Ιταλία και Γερμανία στην κορυφή των χωρών του εξωτερικού

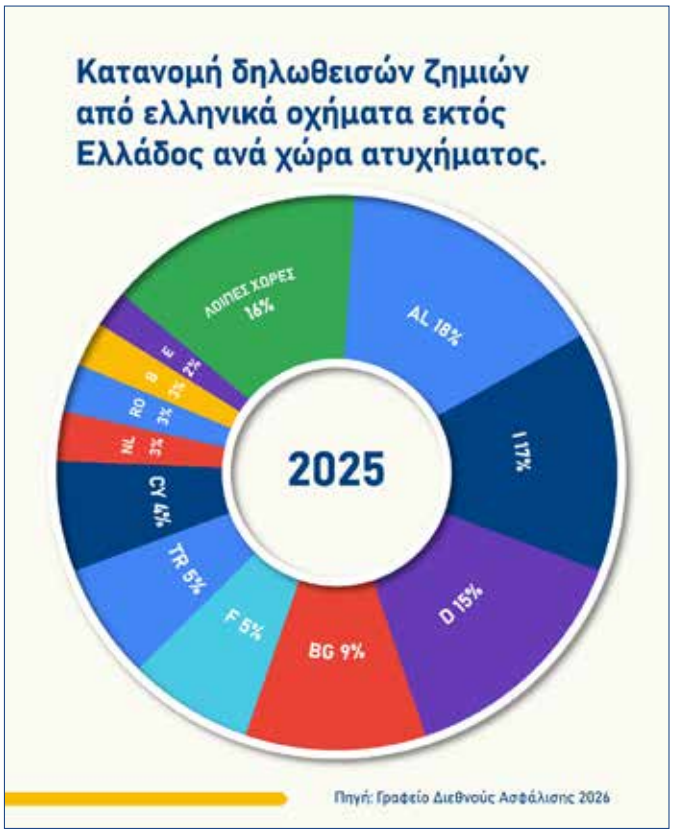
Μεταξύ των χωρών στις οποίες καταγράφηκαν τα περισσότερα ατυχήματα στο εξωτερικό, την πρώτη θέση κατέλαβε η Αλβανία με 219 ατυχήματα, που αντιστοιχούν στο 17,8% του συνόλου. Ακολούθησαν η Ιταλία με 205 ατυχήματα και ποσοστό 16,6%, καθώς και η Γερμανία με 190 ατυχήματα και ποσοστό 15,4%.

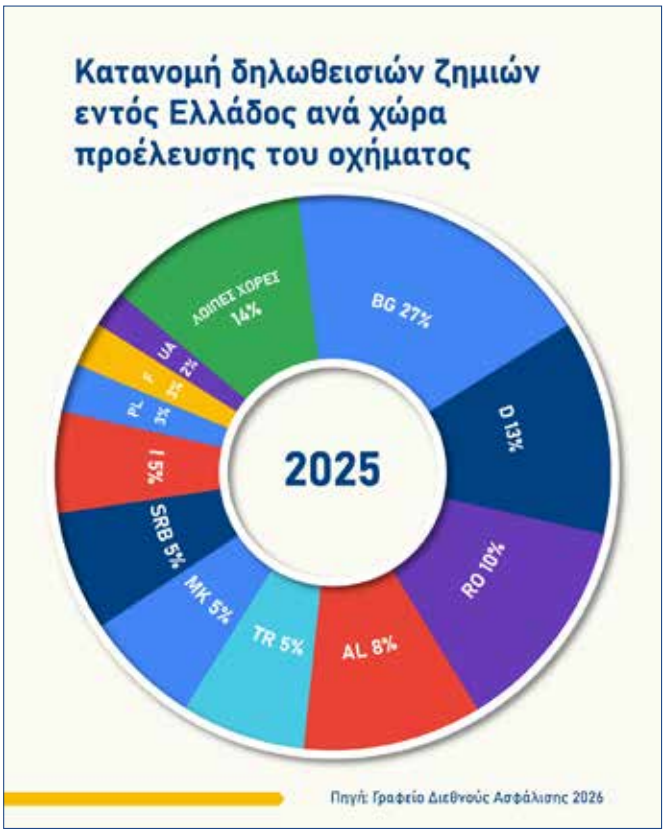
Αυξημένη καταγραφή σε γειτονικές χώρες

Τα στοιχεία του 2025 αναδεικνύουν αυξημένη καταγραφή ατυχημάτων σε γειτονικές χώρες, όπως η Αλβανία και η Βουλγαρία, ενώ σε χώρες με παραδοσιακά υψηλή συμμετοχή, όπως η Ιταλία και η Γερμανία, τα καταγεγραμμένα ατυχήματα παρέμειναν σε υψηλά επίπεδα, αλλά εμφανίστηκαν μειωμένα σε σχέση με το 2024.


Πλήθος δηλωθεισών ζημιών εκτός Ελλάδος από οχήματα με ελληνικές πινακίδες κυκλοφορίας
2023 - 2025
1.300
1.100
900
700
500
1.085
1.066
1.233
2023
2024
2025
Πηγή: Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης 2026


Πλήθος δηλωθεισών ζημιών εντός Ελλάδος από οχήματα με ξένες πινακίδες κυκλοφορίας
2023 - 2025
5.500
4.500
3.500
2.500
1.500
500
4.379
4.781
4.831
2023
2024
2025
Πηγή: Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης 2026


Κατανομή δηλωθεισών ζημιών από ελληνικά οχήματα εκτός Ελλάδος ανά χώρα ατυχήματος.
2025
AL 18%
I 17%
D 15%
BG 9%
F 5%
TR 5%
CY 4%
NL 3%
RO 3%
B 2%
E 2%
ΛΟΙΠΕΣ ΧΩΡΕΣ 16%
Πηγή: Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης 2026


Κατανομή δηλωθεισιών ζημιών εντός Ελλάδος ανά χώρα προέλευσης του οχήματος
2025
BG 27%
D 13%
RO 10%
AL 8%
TR 5%
MK 5%
SRB 5%
I 5%
PL 3%
F 2%
B 2%
UA 2%
ΛΟΙΠΕΣ ΧΩΡΕΣ 14%
Πηγή: Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης 2026

ΕΝΩΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΣΚΑΦΩΝ ΑΝΑΨΥΧΗΣ

Η Επιτροπή Περιουσίας, Αντασφαλίσεων, Μεταφορών & Σκαφών της ΕΑΕΕ αφού έλαβε υπόψη της τις ανάγκες ολοκληρωμένης πληροφόρησης των ασφαλιστικών επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στις ασφαλίσεις σκαφών αναψυχής, συνέχισε για μία ακόμη χρονιά την συστηματική συλλογή στατιστικών στοιχείων του κλάδου.

Στο πλαίσιο αυτό έχει διαμορφώσει σχετικό ερωτηματολόγιο, εστιάζοντας στον στατιστικό προσδιορισμό τόσο του ύψους του αναλαμβανόμενου κινδύνου συνολικά όσο και του πλήθους και του ποσού των δηλωθεισών ζημιών για το σύνολο των συμμετεχουσών επιχειρήσεων.

Συνεπώς, το ερωτηματολόγιο:

- Καταγράφει τα μεγέθη της κάλυψης (πλήθος συμβολαίων και ασφαλιζόμενη αξία ανά τύπο σκαφών)
- Αναλύει το πλήθος των ζημιών και τις αποζημιώσεις (πληρωθείσες και εκκρεμείς) ανά τύπο σκαφών και ανά αιτία ζημιάς
- Καταγράφει την εξέλιξη των αποζημιώσεων συνολικά (σε πλήθος και ποσό) ανά ασφαλιστικό έτος
- Αναλύει την κατανομή της παραγωγής ανά κανάλι διαμεσολάβησης

Στην έρευνα του 2025 περιλαμβάνονται τα στοιχεία 17 ασφαλιστικών επιχειρήσεων με καθεστώς εγκατάστασης, οι οποίες εκτιμάται ότι συγκεντρώνουν το 97,8% της συνολικής παραγωγής ασφαλίστρων των καλύψεων σκαφών και αστικής ευθύνης σκαφών, εκ των ασφαλιστικών επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στην Ελλάδα.

Η παρούσα αναφορά καταγράφει αθροιστικά τις απαντήσεις όσων επιχειρήσεων ανταποκρίθηκαν στην έρευνα για το 2025. Τα στοιχεία τα οποία χρησιμοποιήθηκαν προήλθαν από το εξειδικευμένο ερωτηματολόγιο στο οποίο κλήθηκαν να απαντήσουν οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις.

Ταυτοχρόνως με την έρευνα επί των στοιχείων του έτους 2025, ζητήθηκε η επικαιροποίηση των στοιχείων ζημίων και αποζημιώσεων του 2024 με βάση την διαθέσιμη πληροφόρηση στις 31/12/2025.

Στο τρέχον ερωτηματολόγιο έχει προστεθεί η ανάλυση του συνόλου ασφαλισμένων σκαφών ανά τύπο πρόωσης, ώστε να αποτυπωθούν ξεχωριστά οι κατηγορίες των θαλασσίων σκούτερ (Jet Ski / Personal Watercraft) και των μη μηχανοκίνητων σκαφών.

Διατηρήθηκε και η ενιαία αντιμετώπιση της ασφάλισης των σκαφών αναψυχής ως είχε διαμορφωθεί τα προηγούμενα χρόνια, είτε μέσω των πολυασφαλιστηρίων συμβολαίων σκάφους είτε μέσω των αυτόνομων συμβολαίων αστικής ευθύνης.

Το ερωτηματολόγιο ζητούσε πληροφόρηση για το σύνολο των ασφαλιστηρίων συμβολαίων

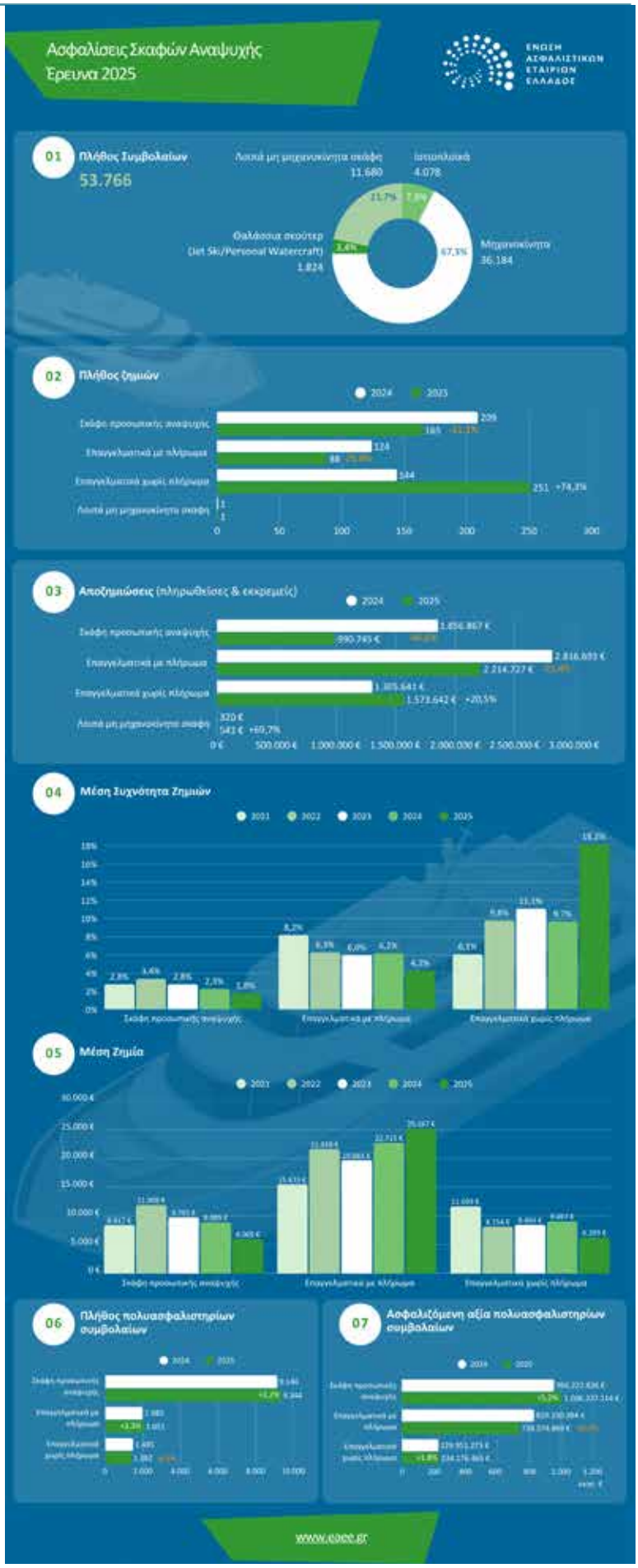
ανά τύπο πρόωσης σκαφών, ακολουθώντας την ομαδοποίηση των συμβολαίων ως ακολούθως:

- Ιστιοπλοϊκά
- Μηχανοκίνητα σκάφη
- Θαλάσσια σκούτερ (Jet Ski / Personal Watercraft)
- Λοιπά μη μηχανοκίνητα σκάφη

Επίσης ζητήθηκε η ανάλυση για το πλήθος των πολυασφαλιστηρίων συμβολαίων και για την ασφαλιζόμενη αξία τους, ανά τύπο σκαφών, ακολουθώντας την ομαδοποίηση των συμβολαίων ως ακολούθως:

- Σκάφη προσωπικής αναψυχής – Επαγγελματικά σκάφη με πλήρωμα – Επαγγελματικά σκάφη χωρίς πλήρωμα.
- Ιστιοπλοϊκά – Μηχανοκίνητα σκάφη
- Διαχωρισμός της ασφαλιζόμενης αξίας σε 5 ομάδες: αξία έως 50 χιλ. €, άνω των 50 χιλ. € έως 250 χιλ. €, άνω των 250 χιλ. € έως 500 χιλ. €, άνω των 500 χιλ. € έως 1 εκατ. €, άνω του 1 εκατ. €.

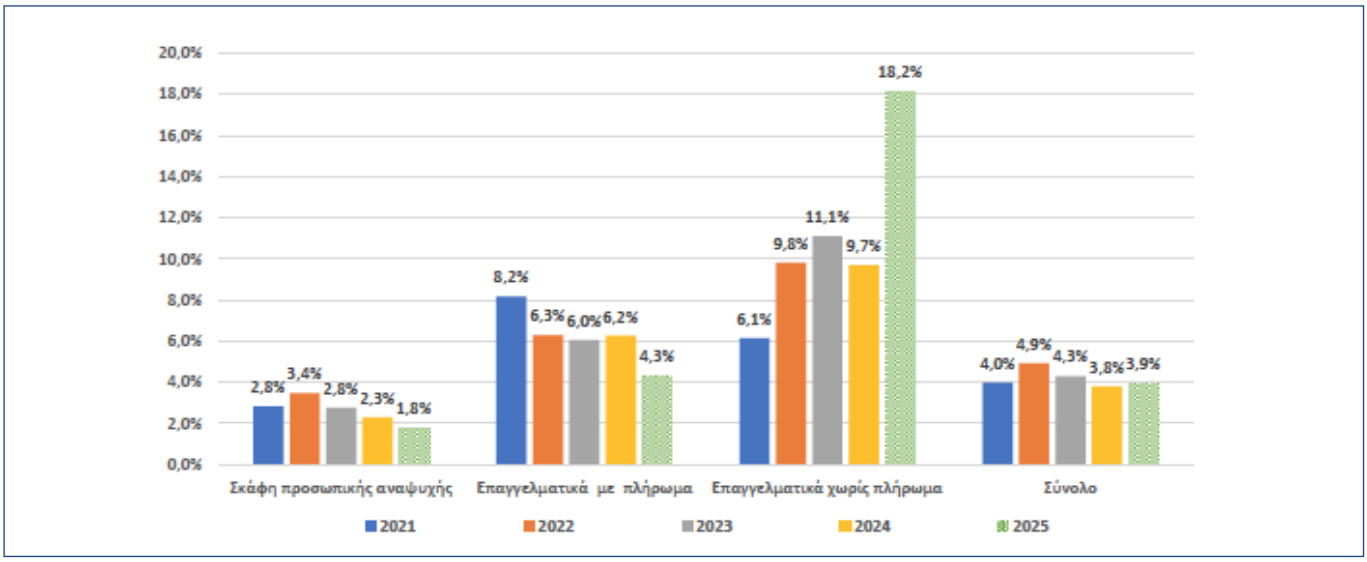
Για την ανάγνωση και την κατανόηση των μεγεθών της παρούσας αναφοράς, θα πρέπει να ληφθεί υπόψη ότι αυτά έχουν αποτυπωθεί με βάση την πληροφόρηση που υπήρχε έως την 31/12/2025. Επομένως, για τον υπολογισμό του τελικού κόστους των αποζημιώσεων του έτους 2025, θα πρέπει να συνυπολογιστεί η μελλοντική εξέλιξη του πλήθους των ζημιών και του ποσού των αποζημιώσεων στο βάθος του χρόνου, πληροφόρηση που δεν ήταν γνωστή κατά τον χρόνο σύνταξης της παρούσας αναφοράς.


Ασφαλίσεις Σκαφών Αναψυχής
Έρευνα 2025
ΕΝΩΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ
01 Πλήθος Συμβολαίων
53.766
Λοιπά μη μηχανοκίνητα σκάφη
11.680
Ιστιοπλοϊκά
4.078
Θαλάσσια σκούτερ
(Jet Ski/Personal Watercraft)
1.824
Μηχανοκίνητα
36.184
02 Πλήθος ζημιών
2024
2025
Σκάφη προσωπικής αναψυχής
Επαγγελματικά με πλήρωμα
Επαγγελματικά χωρίς πλήρωμα
Λοιπά μη μηχανοκίνητα σκάφη
03 Αποζημιώσεις (πληρωθείσες & εκκρεμείς)
2024
2025
Σκάφη προσωπικής αναψυχής
990.745 €
Επαγγελματικά με πλήρωμα
2.214.727 €
Επαγγελματικά χωρίς πλήρωμα
1.573.642 €
+20,5%
Λοιπά μη μηχανοκίνητα σκάφη
320 €
541 €
+69,7%
04 Μέση Συχνότητα Ζημιών
2021
2022
2023
2024
2025
05 Μέση Ζημία
2021
2022
2023
2024
2025
06 Πλήθος πολυασφαλιστηρίων συμβολαίων
2024
2025
07 Ασφαλιζόμενη αξία πολυασφαλιστηρίων συμβολαίων
2024
2025
www.eaee.gr

Πίνακας 15: Πλήθος ζημιών ανά αιτία, έτους 2025 – επικαιροποίηση 2024

Αιτία Ζημιάς		Πλήθος	2024†	Πλήθος	2025
1. Ζημιές στο ελικοαξονικό σύστημα	α. από επιπλέον αντικείμενο	17	3,6%	14	2,8%
	β. από σταθερό αντικείμενο	15	3,1%	9	1,8%
2. Προσάραξη		26	5,4%	12	2,4%
3. Πρόσκρουση/Σύγκρουση		73	15,3%	38	7,5%
4. Φωτιά / Έκρηξη		10	2,1%	5	1,0%
5. Κλοπή		16	3,4%	8	1,6%
6. Μηχανικές βλάβες		42	8,8%	24	4,8%
7. Κίνδυνοι αγώνων		1	0,2%	0	-
8. Άσχημες καιρικές συνθήκες		34	7,1%	26	5,1%
9. Αστική ευθύνη	α. Σωματικές βλάβες	34	7,1%	31	6,1%
	β. Υλικές ζημίες	36	7,5%	41	8,1%
	γ. Θαλάσσια ρύπανση	3	0,6%	0	-
10. Κακόβουλες βλάβες		2	0,4%	4	0,8%
11. Ζημιές κατά τη μεταφορά		0	-	1	0,2%
12. Ζημιές κατά την ανέλκυση / καθέλκυση		0	-	0	-
13. Άλλες αιτίες		169	35,4%	292	57,8%
Σύνολο		**478**	**100,0%**	**505**	**100,0%**

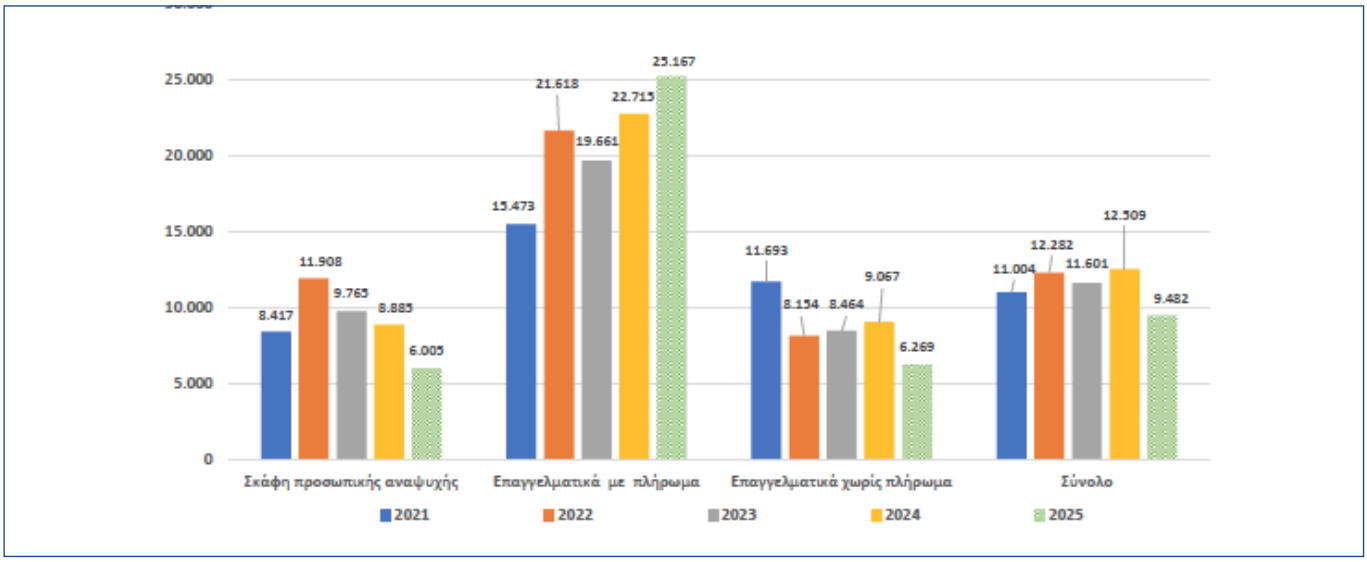
Γράφημα 10: Μέση συχνότητα (%)



Πίνακας 16: Πληρωθείσες αποζημιώσεις ανά αιτία, έτους 2025 – επικαιροποίηση 2024 (€)

Αιτία Ζημιάς		(€)	2024‡	(€)	2025
1. Ζημιές στο ελικοαξονικό σύστημα	α. από επιπλέον αντικείμενο	147.333	5,5%	42.294	3,9%
	β. από σταθερό αντικείμενο	83.432	3,1%	48.816	4,5%
2. Προσάραξη		101.446	3,8%	3.630	0,3%
3. Πρόσκρουση/Σύγκρουση		388.303	14,4%	47.621	4,4%
4. Φωτιά / Έκρηξη		411.723	15,3%	34.585	3,2%
5. Κλοπή		66.756	2,5%	52.033	4,8%
6. Μηχανικές βλάβες		310.625	11,6%	111.811	10,2%
7. Κίνδυνοι αγώνων		7.302	0,3%	-	-
8. Άσχημες καιρικές συνθήκες		40.053	1,5%	117.511	10,8%
9. Αστική ευθύνη	α. Σωματικές βλάβες	177.593	6,6%	3.391	0,3%
	β. Υλικές ζημίες	31.564	1,2%	28.410	2,6%
	γ. Θαλάσσια ρύπανση	2.289	0,1%	-	-
10. Κακόβουλες βλάβες		-	-	463	0,04%
11. Ζημιές κατά τη μεταφορά		-	-	-	-
12. Ζημιές κατά την ανέλκυση / καθέλκυση		-	-	-	-
13. Άλλες αιτίες		915.491	34,1%	599.556	55,0%
Σύνολο		**2.683.910**	**100,0%**	**1.090.121**	**100,0%**

Γράφημα 11: Μέση ζημία (€)



Πίνακας 3: Ασφαλιζόμενη αξία πολυασφαλιστηρίων συμβολαίων σκαφών αναψυχής 2024 – 2025

	Ασφαλιζόμενη αξία 2024 (€)	%	Ασφαλιζόμενη αξία 2025 (€)	%	Μεταβολή %
Σκάφη προσωπικής αναψυχής	956.222.826	47,4%	1.006.327.114	50,9%	*+5,2%*
Επαγγελματικά με πλήρωμα	829.330.384	41,2%	738.574.869	37,3%	*-10,9%*
Επαγγελματικά χωρίς πλήρωμα	229.951.273	11,4%	234.176.465	11,8%	*+1,8%*
Σύνολο	**2.015.504.483**	**100,0%**	**1.979.078.448**	**100,0%**	***-1,8%***

Πίνακας 4: Κατανομή καλύψεων πολυασφαλιστηρίων συμβολαίων 2025

	Κάλυψη ελικοαξονικού συστήματος	% κάλυψης	Κάλυψη μηχανικών βλαβών	% κάλυψης
Σκάφη προσωπικής αναψυχής	2.975	31,8%	858	9,2%
Επαγγελματικά με πλήρωμα	859	41,9%	414	20,2%
Επαγγελματικά χωρίς πλήρωμα	115	8,3%	278	20,1%
Σύνολο	**3.949**	**30,9%**	**1.550**	**12,1%**

Πίνακας 5: Κατανομή πλήθους σκαφών πολυασφαλιστηρίων συμβολαίων 2025 ανά ομάδα ασφαλιζόμενης αξίας

	Έως και 50 χιλ. €	50 χιλ. € έως και 250 χιλ. €	250 χιλ. € έως και 500 χιλ. €	500 χιλ. € έως και 1 εκατ. €	Άνω του 1 εκατ. €	Σύνολο
Ιστιοπλοϊκά	421	875	328	136	47	**1.807**
Μηχανοκίνητα	6.388	3.159	826	350	247	**10.970**
Σύνολο	**6.809**	**4.034**	**1.154**	**486**	**294**	**12.777**

ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΟΣ ΣΥΝΔΕΣΜΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΩΝ

ΜΕ ΙΔΙΑΙΤΕΡΗ ΕΠΙΤΥΧΙΑ ΠΡΑΓΜΑΤΟΠΟΙΗΘΗΚΕ Η ΕΚΔΗΛΩΣΗ ΤΟΥ Π.Σ.Α.Σ.

Με ιδιαίτερη επιτυχία πραγματοποιήθηκε την Τετάρτη 10 Ιουνίου 2026, η εκδήλωση του Πανελλήνιου Συνδέσμου Ασφαλιστικών Συμβούλων (Π.Σ.Α.Σ.), σε συνεργασία με το Επαγγελματικό Επιμελητήριο Αθηνών (Ε.Ε.Α.), με θέμα «Το επάγγελμά μας: Μία προβολή στο μέλλον», στο Μουσείο «Ελλάδα σε Μικρογραφία» στην Αθήνα.

Η εκδήλωση συγκέντρωσε ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές, στελέχη της ασφαλιστικής αγοράς και εκπροσώπους φορέων, οι οποίοι είχαν την ευκαιρία να παρακολουθήσουν ενδιαφέρουσες εισηγήσεις και να συμμετάσχουν σε έναν ουσιαστικό διάλογο για τις προκλήσεις και τις προοπτικές του ασφαλιστικού επαγγέλματος τα επόμενα χρόνια.

Στο πλαίσιο της εκδήλωσης, ο δημοσιογράφος και ιδρυτής του περιοδικού «Ασφαλιστική Αγορά», κ. Δημήτρης Ρουχωτάς, ανέπτυξε το θέμα «Η ασφαλιστική μας αγορά».

Στη συνέχεια, ο οικονομολόγος και εκπαιδευτής κ. Στυλιανός Στυλιανίδης ανέλυσε το θέμα «Σχεδιάζοντας για τη σύνταξη – όταν δεν μπορούμε να τα προβλέψουμε όλα», ενώ την εκδήλωση ολοκλήρωσαν με την κοινή τους παρουσίαση ο ασφαλιστικός διαμεσολαβητής κ. Ηλίας Αποστολόπουλος και η πρωταθλήτρια στίβου κα Δώρα Αποστολοπούλου, με θέμα «Σπάζοντας το φράγμα του "δεν μπορώ"», μεταφέροντας μηνύματα επιμονής, προσήλωσης στους στόχους και προσωπικής υπέρβασης.

Ο Π.Σ.Α.Σ. ευχαριστεί θερμά όλους τους συμμετέχοντες, τους ομιλητές, το Επαγγελματικό Επιμελητήριο Αθηνών για τη συνεργασία του, καθώς και όσους συνέβαλαν στην επιτυχή διοργάνωση της εκδήλωσης.

Η μεγάλη συμμετοχή και το έντονο ενδιαφέρον του κοινού επιβεβαίωσαν την ανάγκη για πρωτοβουλίες που προάγουν τη γνώση, τον επαγγελματικό διάλογο και την εξέλιξη του ασφαλιστικού κλάδου, με στόχο την ενίσχυση του ρόλου του ασφαλιστικού συμβούλου στη σύγχρονη κοινωνία.

ERGO
Ασφαλίζω σημαίνει καταλαβαίνω.

ΣΤΗ ΓΑΛΛΙΚΗ ΡΙΒΙΕΡΑ ΤΟ ΦΕΤΙΝΟ ΤΑΞΙΔΙ ΕΠΙΒΡΑΒΕΥΣΗΣ

ΓΙΑ ΤΑ ΔΙΚΤΥΑ ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΩΝ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ ΚΑΙ ΜΕΣΙΤΩΝ ΤΗΣ ERGO

Με ένα τετραήμερο ταξίδι επιβράβευσης στη **Νίκαια** και την **Κυανή Ακτή της Γαλλίας**, **η ERGO Ασφαλιστική** αναγνώρισε τις υψηλές επιδόσεις **των Ανεξάρτητων Συνεργατών και των Μεσιτών**. Ο δημοφιλής προορισμός της Μεσογείου αποτέλεσε το ιδανικό σκηνικό για μια ξεχωριστή εμπειρία επιβράβευσης, αφιερωμένη στους συνεργάτες που, μέσα από τη σταθερή συνεργασία και την εμπιστοσύνη τους προς την εταιρεία μας, συνέβαλαν ουσιαστικά στην αναπτυξιακή της πορεία.

Στο πλαίσιο του ταξιδιού, οι συνεργάτες περιηγήθηκαν στη Νίκαια, πρωτεύουσα της Γαλλικής Ριβιέρας, περπάτησαν στην εμβληματική Promenade des Anglais και επισκέφθηκαν τη μεσαιωνική κωμόπολη Σαν Πωλ ντε Βανς. Παράλληλα, γνώρισαν την ατμόσφαιρα των Καννών και της διάσημης λεωφόρου Λα Κρουαζέτ. Το ταξίδι συνέπεσε με τις ημέρες του Φεστιβάλ Καννών, δίνοντας στους συμμετέχοντες την ευκαιρία να βιώσουν από κοντά το κόκκινο χαλί και την ξεχωριστή ατμόσφαιρα ενός από τα σημαντικότερα διεθνή φεστιβάλ κινηματογράφου.

Ξεχωριστή εμπειρία αποτέλεσε και η επίσκεψη στο **Μονακό**, όπου οι συνεργάτες παρακολούθησαν **αγώνα Formula E**, μια εμπειρία αίγλης και αποκλειστικότητας που συνδύασε την ομορφιά του μικρού Πριγκιπάτου με το θέαμα των ηλεκτρικών αγωνιστικών. Η εκδρομή ολοκληρώθηκε με επίσκεψη στο **Εζ**, το γραφικό χωριό της Γαλλικής Ριβιέρας που δεσπόζει πάνω από τη Μεσόγειο.

Κορυφαία στιγμή του ταξιδιού αποτέλεσε το επίσημο **Gala Dinner**, κατά τη διάρκεια του οποίου οι συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να ανταλλάξουν απόψεις και εμπειρίες με τα ανώτερα στελέχη της εταιρείας. Τους συνεργάτες συνόδευσαν ο CEO κ. Ερρίκος Μοάτσος, ο Διευθυντής Τομέα Πωλήσεων κ. Στάθης Τσαούσης, ο Διευθυντής Πωλήσεων Δικτύου Ανεξάρτητων Συνεργατών κ. Στέλιος Βουγιουκλίδης, ο Διευθυντής Πωλήσεων Δικτύου Μεσιτών κ. Γιώργος Παπαδάκης, ο Διευθυντής Ανάπτυξης Εργασιών Ομαδικών Ασφαλίσεων Ζωής & Υγείας κ. Μάκης Καραμπόλης και η Διευθύντρια Αναλογιστικής Τιμολόγησης Ασφαλίσεων Ζημιών κ. Κωνσταντίνα Παναγίδου.

Ο **CEO της ERGO Ασφαλιστικής, κ. Ερρίκος Μοάτσος**, απηύθυνε χαιρετισμό στους διακριθέντες συνεργάτες, εκφράζοντας την εκτίμησή του για τη δέσμευση, τον επαγγελματισμό και τα αποτελέσματά τους. Όπως ανέφερε: *«Το ταξίδι αυτό αποτελεί έμπρακτη αναγνώριση της συνεισφοράς σας στην πορεία της εταιρείας. Η επιτυχία μας είναι αποτέλεσμα της καθημερινής σας προσπάθειας, της εμπιστοσύνης που χτίζετε με τους πελάτες και της ουσιαστικής συνεργασίας που αναπτύσσεται μαζί μας. Η ERGO διατηρεί ηγετική θέση στις γενικές ασφαλίσεις και έχει θέσει ως προτεραιότητα την περαιτέρω ανάπτυξη παρουσίας της στις ασφαλίσεις ζωής και υγείας. Αυτός ο στόχος δεν επιτυγχάνεται χωρίς εσάς. Οι συνεργάτες μας είναι το πιο ισχυρό μας πλεονέκτημα και αυτό αποδεικνύεται από τα αποτελέσματα».*

Η ERGO Ασφαλιστική συνεχίζει με συνέπεια την αναπτυξιακή της πορεία. Στο επίκεντρο της στρατηγικής της βρίσκονται οι συνεργάτες των δικτύων της, με τους οποίους διατηρεί μια σχέση εμπιστοσύνης, αμοιβαίας εκτίμησης και κοινής προσήλωσης στην επίτευξη υψηλών στόχων και αποτελεσμάτων.

Η GROUPAMA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΣΤΗ LYON ΤΗΣ ΓΑΛΛΙΑΣ ΜΕ ΕΠΙΛΕΓΜΕΝΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΤΗΣ

Ένα ξεχωριστό ταξίδι στη Lyon της Γαλλίας είχαν την ευκαιρία να ζήσουν κορυφαίοι συνεργάτες και στελέχη της Groupama Ασφαλιστικής, από τις 15 έως τις 18 Μαΐου 2026.

Στο ταξίδι συμμετείχε επίλεκτη ομάδα ασφαλιστικών πρακτόρων/μεσιτών, με δραστηριότητα σε όλους τους ασφαλιστικούς κλάδους, η οποία επιλέχθηκε τόσο με βάση την παραγωγική της πορεία όσο και σύμφωνα με ποιοτικά κριτήρια που συνδέονται με τη συνολική συνεργασία και συμβολή στην υλοποίηση της στρατηγικής της εταιρείας. Την αποστολή συνόδευσαν από την Groupama Ασφαλιστική οι κ.κ. Hassθne Feki, CEO, Βαγγέλης Οικονομόπουλος, Chief Commercial Officer, Κάτια Χουρμούζη, Free Network Senior Manager και Νάσος Μπαλάσκας, P&C Underwriting & Claims Director.

Η επιλογή της Lyon, μιας πόλης με έντονη πολιτιστική ταυτότητα και ιδιαίτερη σύνδεση με τον Όμιλο Groupama, έδωσε στους συμμετέχοντες την ευκαιρία να γνωρίσουν από κοντά έναν από τους σημαντικότερους προορισμούς της Γαλλίας, μέσα από ένα πολυδιάστατο πρόγραμμα που συνδύασε επαγγελματικές συναντήσεις με πολιτιστικές και αθλητικές εμπειρίες.

Κατά τη διάρκεια της παραμονής τους, οι συνεργάτες επισκέφθηκαν τα γραφεία του Ομίλου Groupama στη Lyon και συμμετείχαν σε συνάντηση εργασίας με υψηλόβαθμα στελέχη της Διοίκησης του Ομίλου, καθώς και εκπροσώπους του **Groupama Foundation**. Οι συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να ενημερωθούν για το όραμα και τη στρατηγική του Ομίλου Groupama, αλλά και για τη κοινωνική του συνεισφορά, με ιδιαίτερη έμφαση στα προγράμματα ESG που υλοποιεί σε διεθνές επίπεδο και στη διαρκή προσήλωσή του στη βιώσιμη ανάπτυξη του κλάδου.

Μετά την επίσκεψη στα γραφεία, οι συμμετέχοντες μαζί με στελέχη της Διοίκησης του Ομίλου, βρέθηκαν στο **Groupama Stadium** και παρακολούθησαν τον αγώνα της Olympique Lyonnais με τη Lens, σε μια εμπειρία που ανέδειξε και τις αξίες του αθλητισμού, οι οποίες συνδέονται διαχρονικά με τον Όμιλο Groupama.

Το πρόγραμμα περιλάμβανε, επίσης, ξενάγηση στα ιστορικά σημεία και τα γραφικά σοκάκια της Lyon, επίσκεψη στο μεσαιωνικό χωριό Pirouges, καθώς και ολοήμερη εκδρομή στην περιοχή του Beaujolais με οινογνωσία στο Chβteau de Corcelles.

Μέσα από αυτή τη μοναδική εμπειρία, οι συνεργάτες είχαν την ευκαιρία να γνωρίσουν από κοντά την ταυτότητα, τις αξίες και την κουλτούρα του Ομίλου Groupama, βιώνοντας στην πράξη τη φιλοσοφία που διέπει τη λειτουργία του. Η Groupama Ασφαλιστική παραμένει σταθερά προσηλωμένη στην ενδυνάμωση του δικτύου συνεργατών της, επενδύοντας σε πρωτοβουλίες που ενισχύουν τη συνεργασία, την αμοιβαία εμπιστοσύνη και τη δημιουργία μακροχρόνιων σχέσεων με κοινό όραμα για το μέλλον.

Η GENERALI ΕΠΙΒΡΑΒΕΥΣΕ ΤΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΤΟΥ ΥΒΡΙΔΙΚΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ ΜΕ ΕΝΑ ΠΟΛΥΔΙΑΣΤΑΤΟ ΤΑΞΙΔΙ ΕΜΠΕΙΡΙΑΣ ΣΤΗ ΒΑΡΚΕΛΩΝΗ

Υπογραμμίζοντας τη σύνδεση της υψηλής απόδοσης με την αξίας μοναδικών βιωματικών εμπειριών διεθνούς χαρακτήρα

Ένα ξεχωριστό τετραήμερο ταξίδι στη Βαρκελώνη, σχεδιασμένο ως εμπειρία γνώσης, πολιτισμού και ουσιαστικής σύνδεσης με διαφορετικές εκφάνσεις της ευρωπαϊκής κουλτούρας, προσέφερε η Generali στους Συνεργάτες του Υβριδικού Δικτύου της που διακρίθηκαν για τα υψηλά παραγωγικά τους αποτελέσματα.

Για τη Generali, τα ταξίδια κινήτρων αποτελούν διαχρονικά κάτι πολύ περισσότερο από μια επιβράβευση. Αποτελούν μέρος μιας ευρύτερης φιλοσοφίας ανάπτυξης, εξωστρέφειας και επένδυσης στους ανθρώπους της, μέσα από εμπειρίες που διευρύνουν τους ορίζοντες, ενισχύουν τη σύνδεση με διαφορετικούς πολιτισμούς και δημιουργούν ισχυρούς δεσμούς ανάμεσα στους Συνεργάτες και την Εταιρεία.

Τους συμμετέχοντες συνόδευσαν ο Chief Insurance Officer της Generali Hellas κ. Τάκης Βασιλόπουλος, ο Chief Sales Officer, κ. Σωτήρης Γουγούσης, ο Διευθυντής Υβριδικού Δι-

κτύου, κ. Νίκος Αγγελόπουλος, καθώς και η Chief Marketing & Communications Officer, κ. Μαρία Λαμπροπούλου, επιβεβαιώνοντας τη σημασία που αποδίδει η Εταιρεία στη διαρκή και ουσιαστική παρουσία του οργανισμού δίπλα στο Δίκτυά του.

Το πρόγραμμα του ταξιδιού σχεδιάστηκε με στόχο οι Συνεργάτες να γνωρίσουν σε βάθος την ιστορία, την αρχιτεκτονική, την τέχνη, τη γαστρονομία και τη σύγχρονη πολιτισμική ταυτότητα της Ισπανίας. Στην καρδιά αυτής της εμπειρίας βρέθηκαν ορισμένα από τα σημαντικότερα τοπόσημα της Βαρκελώνης, όπως η Sagrada Famvlia, το Park Góell, η Γοτθική Συνοικία, το Museu Picasso και το εμβληματικό Palau de la Mïsica Catalana.

Οι ταξιδιώτες και οι συνοδοί τους είχαν την ευκαιρία να περιηγηθούν στον μοναδικό κόσμο του Antoni Gaudv, γνωρίζοντας από κοντά έργα που σημάδεψαν την παγκόσμια αρχιτεκτονική ιστορία. Από τις οργανικές φόρμες και τα πολύχρωμα μωσαϊκά του Park Góell μέχρι τη μνημειακή αισθητική της Sagrada Famvlia, το πρόγραμμα ανέδειξε τη βαθιά σχέση της πόλης με τη δημιουργία, τον συμβολισμό και την καλλιτεχνική τόλμη.

Ξεχωριστή στιγμή αποτέλεσε η παρακολούθηση της βραδινής λειτουργίας στη Sagrada Famvlia, μια εμπειρία ιδιαίτερης πνευματικής και αισθητικής έντασης, όπου οι συμμετέχοντες βίωσαν την ατμόσφαιρα του εμβληματικού ναού μέσα από τους φωτισμούς, τις πολυγλωσσικές ψαλμωδίες και τη μοναδική αρχιτεκτονική σύνθεση φωτός και ήχου που χαρακτηρίζει το αριστούργημα του Gaudv.

Αντίστοιχα, η επίσκεψη στο Museu Picasso πρόσφερε μια ουσιαστική γνωριμία με τη δημιουργική διαδρομή του Pablo Picasso και τη σύνδεσή του με τη Βαρκελώνη, μέσα από έργα που αποτυπώνουν την εξέλιξη της καλλιτεχνικής του ταυτότητας και τη μετάβασή του στις μεγάλες αναζητήσεις της σύγχρονης τέχνης.

Το πρόγραμμα περιλάμβανε ακόμη περιήγηση στη μεσαιωνική ατμόσφαιρα της Γοτθικής Συνοικίας, επίσκεψη στον Καθεδρικό Ναό της Αγίας Ευλαλίας, αυθεντικές γαστρονομικές εμπειρίες που ανέδειξαν τη μεσογειακή και καταλανική κουζίνα, καθώς και βραδιά Flamenco, μέσα από μια παράσταση υψηλής αισθητικής, όπου η μουσική, ο χορός και ο ρυθμός ανέδειξαν τη δύναμη της ισπανικής πολιτισμικής παράδοσης. Παράλληλα, οι συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να επισκεφθούν το ιστορικό γήπεδο και τους χώρους της FC Barcelona, γνωρίζοντας από κοντά ένα από τα ισχυρότερα παγκόσμια σύμβολα του σύγχρονου αθλητισμού και βιώνοντας τη βαθιά σχέση της πόλης με το ποδόσφαιρο, στοιχείο που αποτελεί αναπόσπαστο κομμάτι της πολιτισμικής ταυτότητας της Βαρκελώνης.

Στο τέλος της ταξιδιωτικής απόδρασης, Chief Sales Officer της Generali Hellas, κ. Σωτήρης Γουγούσης, δήλωσε: «Στο κλείσιμο κάθε τέτοιου ταξιδιού, έχοντας μοιραστεί μαζί σας σκέψεις και εμπειρίες, επιβεβαιώνουμε μέσα μας τους λόγους για τους οποίους *επενδύουμε σε αυτή τη σχέση διαχρονικά. Αναγνωρίζοντας ότι η ανάπτυξη της εταιρείας είναι άρρηκτα συνδεδεμένη με τη δική σας εξέλιξη, τη δική σας ποιότητα σχέσης με τον πελάτη και τη δική σας καθημερινή παρουσία στην αγορά, για εμάς στη Generali, τα Δίκτυά μας αποτελούν στρατηγικό πυλώνα ανάπτυξης και βασικό stakeholder του οργανισμού. Σας ευχαριστούμε που ζήσαμε μαζί αυτό το ταξίδι γιατί ενσωματώνει αυτή ακριβώς την ξεχωριστή φιλοσοφία του οργανισμού μας, τη σημασία που δίνουμε σε εμπειρίες που δημιουργούν κοινές αναφορές, διευρύνουν ορίζοντες και ενισχύουν ουσιαστικά την κουλτούρα συνεργασίας που χαρακτηρίζει τη Generali.*»

Από την πλευρά του, ο Διευθυντής Υβριδικού Δικτύου της Generali, κ. Νίκος Αγγελόπουλος, σημείωσε: «*Σε μια εποχή όπου όλα αλλάζουν γρήγορα, η ανθρώπινη παρουσία, η συνέπεια και η ουσιαστική επικοινωνία αποκτούν ακόμη μεγαλύτερη σημασία. Είμαστε σταθερά δίπλα σας, επιδιώκουμε μια σχέση ειλικρινούς και άμεσης επαφής με στόχο να στηρίζουμε κάθε σας προσπάθεια. Γιατί για εμάς, η επιτυχία χτίζεται μέσα από σχέσεις εμπιστοσύνης και κοινής πορείας και εσείς, οι Συνεργάτες μας είστε εκείνοι που κρατούν καθημερινά ζωντανή και αξιόπιστη τη σχέση μας με τους ανθρώπους που μας εμπιστεύονται για την ζωή και την ασφάλειά τους.*»

ΤΑΞΙΔΙ ΕΠΙΒΡΑΒΕΥΣΗΣ ΣΤΗ ΜΑΔΡΙΤΗ ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΚΟΡΥΦΑΙΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΤΗΣ ALLIANZ

Μια μοναδική εμπειρία γεμάτη πολιτισμό, πολυτέλεια και αναγνώριση της αριστείας

Με απόλυτη επιτυχία πραγματοποιήθηκε το ταξίδι επιβράβευσης που διοργάνωσε η Allianz για τους κορυφαίους συνεργάτες της, από τις 8 έως τις 12 Μαΐου 2026, στη Μαδρίτη. Το ταξίδι αυτό αποτέλεσε την **αναγνώριση της εξαιρετικής απόδοσής τους στον Διαγωνισμό Πωλήσεων του 2025 και επιβεβαίωσε τη δέσμευση της Allianz να στηρίζει και να επιβραβεύει τους ανθρώπους της**.

Κατά τη διάρκεια της παραμονής τους στη Μαδρίτη, οι **150 συνεργάτες** φιλοξενήθηκαν σε ένα πολυτελές 5* ξενοδοχείο, απολαμβάνοντας την κοσμοπολίτικη ατμόσφαιρα και τον πολιτιστικό πλούτο της ισπανικής πρωτεύουσας. Το πρόγραμμα περιλάμβανε επισκέψεις σε ιστορικά και πολιτιστικά αξιοθέατα, όπως το Museo del Prado, ένα από τα σημαντικότερα μουσεία τέχνης παγκοσμίως, με αριστουργήματα των Velazquez, Goya και El Greco. Επιπλέον, οι συμμετέχοντες επισκέφθηκαν το μαγευτικό Toledo, τη μεσαιωνική πόλη που αποτελεί Μνημείο Παγκόσμιας Κληρονομιάς της UNESCO, όπου περιηγήθηκαν στα γραφικά σοκάκια και γνώρισαν την πλούσια ιστορία της.

Βασίλης Χριστίδης, CEO της Allianz

Η Allianz, πιστή στη φιλοσοφία της να προσφέρει εμπειρίες που ξεπερνούν τις προσδοκίες, σχεδίασε ένα ταξίδι με προσοχή στη λεπτομέρεια, προσφέροντας στους συνεργάτες εκπλήξεις και δραστηριότητες.

Η κορύφωση του ταξιδιού πραγματοποιήθηκε στο εντυπωσιακό ballroom του Teatro Real, ενός από τους σημαντικότερους χώρους όπερας και πολιτισμού στην Ευρώπη. Το Teatro Real, που λειτουργεί από τον 19ο αιώνα και βρίσκεται απέναντι από το Βασιλικό Παλάτι, αποτέλεσε το ιδανικό σκηνικό για την καθιερωμένη βραδιά βραβεύσεων των συνεργατών και το λαμπερό gala dinner.

Κατά τη διάρκεια της βραδιάς, **ο CEO της Allianz κ. Βασίλης Χριστίδης**, αναφέρθηκε στη στρατηγική συμφωνία με την Εθνική Τράπεζα και την έναρξη μακροχρόνιας αποκλειστικής συνεργασίας στο bancassurance. Όπως τόνισε: *«Στόχος μας δεν είναι μόνο η περαιτέρω ανάπτυξη της εταιρίας, αλλά και συνολικά η μεγέθυνση της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, ώστε να προσεγγίσει τα ευρωπαϊκά επίπεδα ασφαλιστικής διείσδυσης, αξιοποιώντας όλα τα κανάλια που διαθέτει η Allianz, πλέον και το bancassurance»*.

Ο **κ. Στέφανος Μαλαχιάς, Εμπορικός Διευθυντής**, υπογράμμισε τη σημασία της συνεργασίας αυτής, σημειώνοντας ότι: *«Το φυσικό δίκτυο παραμένει ο βασικός μοχλός ανάπτυξης και παραγωγής, ενισχύοντας τη στρατηγική θέση της Allianz»*.

Τους συνεργάτες συνόδευσαν τα στελέχη της Allianz κ. Χρήστος Γεωργίου, Chief Insurance Officer, κ. Γιώργος Γκοτζαγεώργης, Αναπληρωτής Εμπορικός Διευθυντής, κ. Λεωνίδας Γαϊτάνος, Διευθυντής Δικτύου Πωλήσεων Αποκλειστικής Συνεργασίας, Μεσιτών και Εναλλακτικών Δικτύων, κα. Μάρα Θεοχάρη, Commercial Planning & Operations Manager, κα Ζωή Σταματούκου, Product Management Supervisor, καθώς και οι Επιθεωρητές Πωλήσεων κα. Τζωρτζίνα Κανέλλου, κ. Χρίστος Σφίγγας, κα. Στέλλα Χατζηκυριάκου και κ. Κώστας Χρονόπουλος.

Στέφανος Μαλαχιάς, Εμπορικός Διευθυντής

Γιώργος Γκοτζαγεώργης, Αναπληρωτής Εμπορικός Διευθυντής

Την οργάνωση και τον συντονισμό του ταξιδιού, ανέλαβε ο κ. Κώστας Χαλκιώτης, Προϊστάμενος Marketing & Επικοινωνίας της εταιρίας.

Με το ταξίδι αυτό, η Allianz επιβεβαίωσε για ακόμη μία φορά τη δέσμευσή της **να επιβραβεύει την αριστεία και να ενισχύει τις δυνατότητες των συνεργατών της** για περαιτέρω ανάπτυξη και επιτυχία. Το ταξίδι στη Μαδρίτη δεν ήταν απλώς μια επιβράβευση, αλλά και μια υπενθύμιση της δύναμης της συνεργασίας και της σημασίας της συνεχούς εξέλιξης. Με το βλέμμα στραμμένο στο μέλλον και τη δέσμευση για συνεχή εξέλιξη, η Allianz ανανεώνει το ραντεβού της με τους συνεργάτες της για τον επόμενο προορισμό: τη μαγευτική Γαλλική Ριβιέρα.

Λεωνίδας Γαϊτάνος, Διευθυντής Δικτύου Πωλήσεων Αποκλειστικής Συνεργασίας, Μεσιτών και Εναλλακτικών Δικτύων

Η INTERLIFE ΕΠΙΒΡΑΒΕΥΕΙ ΤΟΥΣ ΚΟΡΥΦΑΙΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΤΗΣ ΜΕ ΤΑΞΙΔΙ ΣΤΟ ΜΑΡΟΚΟ

Το μαγευτικό Μαρόκο αποτέλεσε τον προορισμό του ταξιδιού επιβράβευσης που διοργάνωσε η INTERLIFE Ασφαλιστική για τους συνεργάτες της, οι οποίοι διακρίθηκαν επιτυγχάνοντας τους παραγωγικούς στόχους και τις ποιοτικές προϋποθέσεις του Διαγωνισμού Πωλήσεων 2025.

Τους επιτυχόντες συνόδευσαν η Διευθύντρια Νομικών και Κανονιστικών Θεμάτων, κα Ευαγγελία Μηντζιώρη, η Διευθύντρια Πωλήσεων Νοτίου Ελλάδος, κα Κατερίνα Καψάλη, η Υποδιευθύντρια Πωλήσεων Βορείου και Νησιωτικής Ελλάδος, κα Μαρία Μηλιώνη, καθώς και ο Επιθεωρητής Πωλήσεων, κ. Κανέλλος Κανελλόπουλος.

Αφετηρία του ταξιδιού αποτέλεσε το Μαρακές, η θρυλική «Κόκκινη Πόλη» του Μαρόκου, όπου οι συνεργάτες και τα στελέχη της Εταιρίας επισκέφθηκαν εμβληματικά αξιοθέατα, όπως το Τζαμί της Κουτούμπια, το Παλάτι Ελ Μπαχία και τους εντυπωσιακούς Κήπους Μαζορέλ, ιδιοκτησίας του οίκου Yves Saint Laurent. Το πρόγραμμα περιλάμβανε επίσης μοναδικές εμπειρίες στην έρημο Αγκαφάι με οχήματα 4x4, καθώς και επίσκεψη σε παραδοσιακό βερβερίνικο χωριό. Το ταξίδι εμπλουτίστηκε με ολοήμερες εκδρομές στην Εσσαουίρα, στις ακτές του Ατλαντικού, και στην Ουαρζαζάτ, γνωστή για τις εντυπωσιακές κάσμπες Ταουρίτ και Αϊτ Μπενχάντου, καθώς και για τα φημισμένα κινηματογραφικά στούντιο Atlas, έναν από τους σημαντικότερους προορισμούς διεθνών κινηματογραφικών παραγωγών.

Στο πλαίσιο του ταξιδιού πραγματοποιήθηκε και η τελετή βράβευσης των διακριθέντων συνεργατών. Η κα Καψάλη και η κα Μηλιώνη απηύθυναν θερμό χαιρετισμό, εκφράζοντας την εκτίμηση της Εταιρίας για τον επαγγελματισμό και τη σημαντική συμβολή τους στη συνεχή αναπτυξιακή πορεία της.

Η πρωτοβουλία αυτή επιβεβαιώνει τη δέσμευση της INTERLIFE να αναγνωρίζει και να επιβραβεύει την αριστεία, ενισχύοντας παράλληλα το πνεύμα συνεργασίας και τη δυναμική ανάπτυξης του Δικτύου της.

Ταξίδι Επιβράβευσης Συνεργατών INTERLIFE – ΜΑΡΟΚΟ 2026

ΕΘΝΙΚΗ
Η Πρώτη Ασφαλιστική

Η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΠΕΝΔΥΕΙ ΣΤΟΥΣ ΑΝΘΡΩΠΟΥΣ ΤΗΣ ΜΕ ΤΗΝ ΥΠΟΓΡΑΦΗ ΤΗΣ ΝΕΑΣ ΤΡΙΕΤΟΥΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗΣ ΣΥΛΛΟΓΙΚΗΣ ΣΥΜΒΑΣΗΣ ΕΡΓΑΣΙΑΣ

Από την καθημερινή στήριξη έως την τεχνολογική μετάβαση, η νέα ΕΣΣΕ 2026-2028 θέτει στο επίκεντρο τον άνθρωπο

Σε ένα περιβάλλον έντονων οικονομικών, κοινωνικών και τεχνολογικών μεταβολών, η Εθνική Ασφαλιστική επιβεβαιώνει στην πράξη την ανθρωποκεντρική της φιλοσοφία, επενδύοντας διαρκώς στους ανθρώπους και στηρίζοντας ουσιαστικά τους εργαζομένους της.

Με τη νέα τριετή Επιχειρησιακή Συλλογική Σύμβαση Εργασίας (ΕΣΣΕ) για την περίοδο 2026–2028, η Εταιρεία διαμορφώνει ένα σύγχρονο και ενισχυμένο πλαίσιο εργασιακής προστασίας, σταθερότητας και προοπτικής, το οποίο ανταποκρίνεται στις σημερινές ανάγκες των εργαζομένων και στις προκλήσεις της νέας εποχής.

Η νέα ΕΣΣΕ είναι αποτέλεσμα ουσιαστικού διαλόγου, συνεργασίας και κοινής προσπάθειας της Εταιρείας με τον Σύλλογο Υπαλλήλων Εθνικής Ασφαλιστικής και διατηρεί το σύνολο των υφιστάμενων παροχών, εμπλουτίζοντάς τες, παράλληλα, με νέες πρωτοβουλίες και σημαντικές βελτιώσεις που ενισχύουν την καθημερινότητα των εργαζομένων και των οικογενειών τους.

Συγκεκριμένα, πέρα από μισθολογικές αυξήσεις και στοχευμένες οικονομικές ενισχύσεις, η νέα συμφωνία περιλαμβάνει αναβαθμισμένες αλλά και νέες παροχές που αγγίζουν διαφορετικές πτυχές της ζωής των εργαζομένων. Μεταξύ άλλων, αυξάνεται το επίδομα τοκετού, εισάγεται υποστήριξη για διαδικασίες ιατρικώς υποβοηθούμενης αναπαραγωγής και ενισχύονται οικονομικά οι εργαζόμενοι με προστατευόμενα μέλη. Παράλληλα, διευρύνεται η κάλυψη για βρεφονηπιακούς σταθμούς και νηπιαγωγεία μέχρι και τη λήξη της φοίτησης των παιδιών, ενώ ενισχύονται οι προβλέψεις για συναδέλφους με αναπηρία ή προβλήματα όρασης, προάγοντας έμπρακτα τη συμπερίληψη και τις ίσες ευκαιρίες στον χώρο εργασίας.

Ταυτόχρονα, η νέα ΕΣΣΕ απαντά στις προκλήσεις της ψηφιακής εποχής, θέτοντας τις βάσεις για ένα ασφαλές, σύγχρονο και ανθρώπινο εργασιακό περιβάλλον. Σε μια περίοδο ταχύτατης τεχνολογικής μετάβασης, ενσωματώνονται προβλέψεις για την υπεύθυνη αξιοποίηση της Τεχνητής Νοημοσύνης, διασφαλίζοντας ότι θα λειτουργεί ως εργαλείο ενδυνάμωσης, υποστήριξης και εξέλιξης των εργαζομένων και όχι ως μηχανισμός υποκατάστασης του ανθρώπινου παράγοντα. Η στρατηγική αυτή πλαισιώνεται από προγράμματα συνεχούς εκπαίδευσης και ανάπτυξης δεξιοτήτων, καθώς και από μέτρα που ενισχύουν τη σταθερότητα και την προστασία της απασχόλησης.

ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΠΥΡΟΣ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ

Τηλεφωνήστε τώρα στο:

210 4173300

από **1€** το τ.μ.

NP ασφαλιστική

Συνεπής σε ό,τι πει!

ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ

Τηλεφωνήστε τώρα στο:

210 4173300

NP ασφαλιστική

Συνεπής σε ό,τι πει!

Είμαστε **εδώ**. 140 χρόνια, σταθερά κοντά σου. Στα μικρά και τα μεγάλα της δικής σου διαδρομής. Στις στιγμές που σε αλλάζουν και σε διαμορφώνουν. Γιατί το μέλλον δεν γράφεται τυχαία. Χτίζεται, μέσα από τις επιλογές, τα σχέδια και τα όνειρά σου.

Συμβαίνει **τώρα**. Και σε κάθε βήμα αυτού του ταξιδιού, είμαστε δίπλα σου. Να ακούμε με αληθινή φροντίδα, να καταλαβαίνουμε όσα έχουν αξία για σένα, να δημιουργούμε λύσεις που εξελίσσονται μαζί σου.

Εδώ. Τώρα. Κοιτάμε μόνο μπροστά. Εκεί, όπου χτίζεται το μέλλον.

Generali Ασφαλιστική.
Εδώ για κάθε νέο κεφάλαιο της ζωής σου.

generali.gr