

ΕΥΡΩΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΔΙΜΗΝΙΑΙΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ & ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟΥ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝΤΟΣ

ΜΑΡΤΙΟΣ - ΑΠΡΙΛΙΟΣ 2026 | ΠΕΡΙΟΔΟΣ Β' | ΤΕΥΧΟΣ 11

ΚΩΔΙΚΟΣ ΕΛΤΑ 5817

Οι χαλαζοπτώσεις εκτοξεύουν
τις ασφαλισμένες ζημιές
σε ιστορικά υψηλά

Ανάλυση Τροχαίων Ατυχημάτων

Ασφάλιση Cyber

Ασφαλιστικές ζημιές από φυσικές
καταστροφές

**Η Εθνική Τράπεζα και η Allianz SE
υπογράφουν Μνημόνιο Συνεργασίας**

Για εμάς στη MINETTA η ασφάλιση δεν είναι μια απλή συναλλαγή.

Είναι σεβασμός, προσήλωση.
Είναι διαθεσιμότητα. Είναι ανθρώπινη σχέση.
MINETTA ασφαλίζει ό,τι αξίζει!

www.minetta.gr



για την
υγεία σου



για το
όχημά σου



για το
σπίτι σου



για το
σκάφος σου



για την
επιχείρησή σου

MINETTA
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ



ARAG

Νομική προστασία για όλους.

Η νομική σας προστασία δεν είναι απλώς μια υπηρεσία,
είναι η δέσμευσή μας για την δική σας ασφάλεια



Είμαστε εδώ για εσάς..
Προσωπικά,
τηλεφωνικά ή ψηφιακά.

ARAG Hellas
Φειδιππίδου 2 · Αθήνα · 11526

☎ 210-74-90-800 ✉ info@ARAG.gr

ΕΥΡΩΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΕΚΔΟΤΗΣ-ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ

Δανιήλ Καζαντζίδης

ΕΔΡΑ-ΓΡΑΦΕΙΑ

Θεμιστοκλέους 79

10681 Αθήνα

Τηλ. 210 3302843

EMAIL

info@periodiko-euroasfaltiki.gr

WEBSITE

www.periodiko-euroasfaltiki.gr

ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΕΚΔΟΣΗΣ

Χαράλαμπος Καζαντζίδης

ΠΑΡΑΓΩΓΗ-ΕΚΤΥΠΩΣΗ

Τυπογραφείο

Κέντρο Γρήγορης Εκτύπωσης

ABEE

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ

Ιδιωτών: 50 ευρώ

Ν.Π.Δ.Δ.-Α.Ε.-Τραπεζών:

80 ευρώ



13. ARAG HELLAS

ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ

ARAG HELLAS & SOFOS INSURANCE
AGENCY A.E.



17. ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΝΕΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ FULL HEALTH VALUE



19. EUROLIFE FFH

ΑΝΑΝΕΩΜΕΝΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ
ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ MY HOME FIRST STANDARD ΚΑΙ
MY HOME FIRST PLUS



21. KARAVIAS UNDERWRITING AGENCY

40 ΧΡΟΝΙΑ ΓΙΟΡΤΑΖΟΝΤΑΣ ΤΟ ΠΑΡΕΛΘΟΝ,
ΔΙΑΣΦΑΛΙΖΟΝΤΑΣ ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ



25. NAK INSURANCE BROKERS

DELPHI ECONOMIC FORUM XI



31. INTERLIFE A.A.E.G.A.

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ 2025
ΥΨΗΛΑ ΚΕΡΔΗ, ΑΥΞΗΣΗ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΚΑΙ
ΠΡΟΤΑΣΗ ΔΙΑΝΟΜΗΣ ΜΕΡΙΣΜΑΤΟΣ



32-33. ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ 2025
ΙΣΧΥΡΗ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΚΑΙ ΝΕΟ ΙΣΤΟΡΙΚΟ ΥΨΗΛΟ ΣΤΟΝ
ΔΕΙΚΤΗ ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΥΔΡΟΓΕΙΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ



61. DINAGENTS

DINAGENTS ΣΕ ΥΨΗΛΕΣ ΠΤΗΣΕΙΣ!
ΕΤΑΙΡΙΚΟ ΤΑΞΙΔΙ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ ΣΤΗΝ ΚΑΠΠΑΔΟΚΙΑ



42-46. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ CYBER

ΕΡΕΥΝΑ ΕΤΩΝ 2022-2025



64. SYNDEA

ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΤΗΣ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ ΜΕ ΤΟΥΣ ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΟΥΣ
ΣΕ ΕΝΑ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝ ΑΥΞΑΝΟΜΕΝΩΝ ΠΡΟΚΛΗΣΕΩΝ



6. ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ - ALLIANZ SE

Η ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΚΑΙ Η ALLIANZ SE ΥΠΟΓΡΑΦΟΥΝ ΜΝΗΜΟΝΙΟ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ

ΣΥΝΕΧΕΙΑ ΣΤΗΝ ΠΟΡΕΙΑ ΜΕΤΑΣΧΗΜΑΤΙΣΜΟΥ ΤΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΑΓΟΡΑΣ

Την πρόθεση της Εθνικής Τράπεζας να αποκτήσει μειοψηφική συμμετοχή 30% στην Allianz Ευρωπαϊκή Πίστη προβλέπει το μνημόνιο συνεργασίας (MoU) που υπέγραψαν από κοινού Εθνική Τράπεζα και Allianz SE.

Το μνημόνιο καταγράφει την κοινή πρόθεση της Εθνικής Τράπεζας και της Allianz Ευρωπαϊκή Πίστη να προχωρήσουν σε μακροχρόνια αποκλειστική συμφωνία στον τομέα του bancassurance.

Στη σχετική ανακοίνωση τονίζεται πως η υπό διαμόρφωση συνεργασία, αποσκοπεί στη διεύρυνση της πρόσβασης των πελατών σε λύσεις ασφάλισης ζωής, υγείας και γενικών ασφαλίσεων. Βεβαίως μέσω των τραπεζικών καναλιών της Εθνικής Τράπεζας.

Ο κρίσιμος ρόλος του πραγματογνώμονα γενικών ασφαλίσεων για την εύρυθμη λειτουργία της ασφαλιστικής αγοράς, συζητήθηκε κατά την συνάντηση HALA με την ΕΑΕΕ. Εξετάστηκε η σοβαρή πρόκληση που αντιμετωπίζει το επάγγελμα σήμερα από τις σύγχρονες απαιτήσεις και την ανάγκη για ταχύτατη και πλήρως τεκμηριωμένη εκτίμηση. Σε μια εποχή με αυξημένη πολυπλοκότητα των ζημιών.

Σύμφωνα με ανάλυση της ΕΑΕΕ, βασισμένη σε στοιχεία της Διεύθυνσης Τροχαίας Αττικής, περισσότερα από τα μισά ατυχήματα που καταγράφονται στη διάρκεια του έτους στη χώρα, συμβαίνουν στην Αττική. Γεγονός εξηγήσιμο εάν λάβουμε υπ' όψη πως το 49% του συνόλου των κυκλοφορούντων στην Ελλάδα οχημάτων, βρίσκεται στην Αττική.

Οι ζημιές σε αεροσκάφη, κτίρια, βιομηχανικές εγκαταστάσεις και μονάδες παραγωγής ανανεώσιμης ενέργειας, ηλιακά πάνελ, είναι ανάμεσα στους δαπανηρότερους παράγοντες αποζημιώσεων από το χαλάζι. Σύμφωνα με ανάλυση της Allianz Commercial, οι κίνδυνοι μπορούν να μετριάστούν με συνδυασμό παραδοσιακών μέτρων ανθεκτικότητας και λύσεων τεχνητής νοημοσύνης (AI).

Η συχνότητα και η ένταση των ισχυρών καταιγίδων μεταφοράς έχει αυξηθεί σημαντικά και μαζί τους και οι ασφαλισμένες ζημιές οι οποίες ανέρχονται πλέον σε δισεκατομμύρια.

Η ασφάλιση Cyber αποτελεί ένα σχετικό νέο και δυναμικά εξελισσόμενο κλάδο ασφάλισης. Η συχνότητα και η σοβαρότητα των ζημιών επηρεάζονται από την εξέλιξη των τεχνολογικών κινδύνων. Στη σχετική έρευνα της ΕΑΕΕ, περιλαμβάνονται τα στοιχεία οκτώ ασφαλιστικών εταιρειών που δραστηριοποιούνται στην ασφάλιση Cyber στην Ελλάδα και ανταποκρίθηκαν στο ερωτηματολόγιο.

Τι πραγματικά συνιστά η ενεργή μακροζωία; Στη διάρκεια του 11ου Οικονομικού Φόρουμ των Δελφών η Έλλη Ανδριοπούλου, Διευθύνουσα Σύμβουλος του Κέντρου Πολιτισμού Ίδρυμα Σταύρος Νιάρχος, υπογράμμισε: «Αν δούμε τη γήρανση του πληθυσμού μόνο ως πρόβλημα προς διαχείριση, χάνουμε την προοπτική να τη δούμε ως ευκαιρία επανασχεδιασμού της κοινωνίας μας», είπε μεταξύ άλλων.

Από την πλευρά της η Φιλλίπα Μιχάλη, Πρόεδρος του Δ.Σ. και Διευθύνουσα Σύμβουλος της NN Hellas, τόνισε στη δική της παρέμβαση: «Στην Ελλάδα βλέπουμε ένα ξεκάθαρο χάσμα ανάμεσα στην προσδοκία για μια μακρά ζωή και στην πραγματική προετοιμασία γι' αυτήν». Προσθέτοντας στη συνέχεια: «Το πραγματικό στοίχημα δεν είναι απλώς να προσθέσουμε χρόνια στη ζωή μας, αλλά να προσθέσουμε ζωή στα χρόνια που έρχονται».

Τα ίδια κεφάλαια των ασφαλιστικών επιχειρήσεων ανήλθαν σε 4,2 δισ. ευρώ αυξημένα κατά 11% σε σύγκριση με ένα χρόνο πριν. Η συνολική Κεφαλαιακή Απαίτηση Φερεγγυότητας (SCR), ανήλθε σε 2,3 δισ. ευρώ, με συνολικά επιλέξιμα ίδια κεφάλαια 3,9 δισ. ευρώ. Όλες οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις διαθέτουν δείκτη κάλυψης Κεφαλαιακής Απαίτησης Φερεγγυότητας (SCR ratio) σε επίπεδο σημαντικά υψηλότερο του 100%. Βελτίωση του ποσοστού κάλυψης του SCR κατά το 2025, σε σχέση με το προηγούμενο έτος 2024, παρουσιάζουν το 45% του συνόλου των ασφαλιστικών επιχειρήσεων. Αυτά από την έκθεση Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας Μαΐου 2026.

NEO ANANEΩΜΕΝΟ SITE



periodiko-euroasfalistiki.gr

Καθημερινή ενημέρωση
για τα νέα της ασφαλιστικής αγοράς



210 3302 843



info@periodiko-euroasfalistiki.gr



ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ



Η ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΚΑΙ Η ALLIANZ ΣΕ ΥΠΟΓΡΑΦΟΥΝ ΜΝΗΜΟΝΙΟ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ ΓΙΑ ΜΕΙΟΨΗΦΙΚΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΣΤΗΝ ALLIANZ ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ ΚΑΙ ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΗ ΣΥΜΦΩΝΙΑ BANCASSURANCE

- Η Εθνική Τράπεζα και η Allianz SE υπέγραψαν Μνημόνιο Συνεργασίας (MoU) που προβλέπει την πρόθεση της Εθνικής Τράπεζας να αποκτήσει μειοψηφική συμμετοχή 30% στην Allianz Ευρωπαϊκή Πίστη.
- Το Μνημόνιο Συνεργασίας αποτυπώνει επίσης την πρόθεση η Εθνική Τράπεζα και η Allianz Ευρωπαϊκή Πίστη να προχωρήσουν σε μακροχρόνια αποκλειστική συμφωνία στον τομέα του bancassurance.
- Η υπό διαμόρφωση συνεργασία αποσκοπεί στη διεύρυνση της πρόσβασης των πελατών σε λύσεις ασφάλισης ζωής, υγείας και γενικών ασφαλίσεων μέσω των τραπεζικών καναλιών της Εθνικής Τράπεζας.

Η Εθνική Τράπεζα (ΕΤΕ) και η Allianz SE ανακοίνωσαν ότι υπέγραψαν Μνημόνιο Συνεργασίας (MoU), το οποίο προβλέπει την πρόθεση της ΕΤΕ να αποκτήσει μειοψηφική συμμετοχή 30% στην Allianz Ευρωπαϊκή Πίστη (Allianz Ελλάδος), υπό την αίρεση της υπογραφής οριστικών συμφωνιών και λήψης των απαιτούμενων κανονιστικών εγκρίσεων.

Το Μνημόνιο Συνεργασίας προβλέπει επίσης την πρόθεση των δύο μερών να προχωρήσουν σε μακροχρόνια αποκλει-

στική συμφωνία στον τομέα του bancassurance μεταξύ της ΕΤΕ και της Allianz Ελλάδος, με αρχική διάρκεια 10 ετών και αυτόματη πενταετή παράταση, βάσει συμφωνημένων προϋποθέσεων.

Δομή της συνεργασίας

Το Μνημόνιο Συνεργασίας αντικατοπτρίζει την κοινή πρόθεση της ΕΤΕ και της Allianz SE σε επίπεδο μετόχων, καθώς

και της ΕΤΕ και της Allianz Ελλάδος σε επιχειρησιακό επίπεδο, να αναπτύξουν τον τομέα του bancassurance ως ένα μακροπρόθεσμο μοντέλο ανάπτυξης που υπερβαίνει μια τυπική συμφωνία διανομής προϊόντων.

Τι σημαίνει αυτό για τους πελάτες

Η σχεδιαζόμενη συνεργασία έχει στόχο την υποστήριξη των πελατών, ώστε να μπορούν να προστατεύουν όσα έχουν αξία, να σχεδιάζουν το μέλλον και να διασφαλίζουν την οικονομική τους βιωσιμότητα σε βάθος χρόνου, καθιστώντας τις ασφαλιστικές και αποταμιευτικές λύσεις περισσότερο προσβάσιμες μέσα από μια ενοποιημένη τραπεζική και ασφαλιστική εμπειρία.

Ευθυγραμμισμένη μακροπρόθεσμη ανάπτυξη

Στο πλαίσιο της σχεδιαζόμενης συμφωνίας bancassurance,

η Allianz Ελλάδος θα παρέχει ένα ολοκληρωμένο χαρτοφυλάκιο γενικών ασφαλίσεων, υγείας και ζωής, συμπεριλαμβανομένων προϊόντων προστασίας, αποταμίευσης και επενδύσεων, τα οποία θα διανέμονται μέσω των φυσικών και ψηφιακών καναλιών της ΕΤΕ. Η Allianz Ελλάδος θα συνεισφέρει την τεχνογνωσία της στον ασφαλιστικό τομέα, συμπεριλαμβανομένης της ανάπτυξης προϊόντων και της ανάληψης ασφαλιστικού κινδύνου, συνεργαζόμενη παράλληλα με την ΕΤΕ σε θέματα εξυπηρέτησης και επικοινωνίας με τους πελάτες.

Η σκοπούμενη μειοψηφική συμμετοχή στην Allianz Ελλάδος έχει σχεδιαστεί ώστε να ενισχύσει τη μακροπρόθεσμη ευθυγράμμιση των δύο πλευρών και να στηρίξει διαχρονικά τις επενδύσεις στην καινοτομία προϊόντων, στις ψηφιακές δυνατότητες και στην ποιότητα εξυπηρέτησης.

Ο Παύλος Μυλωνάς, Διευθύνων Σύμβουλος της Εθνικής Τράπεζας, δήλωσε:



«Το Μνημόνιο Συνεργασίας με την Allianz SE αποτελεί ένα σημαντικό βήμα για την ενίσχυση της δραστηριότητας bancassurance της Εθνικής Τράπεζας. Συνδυάζοντας τις ισχυρές σχέσεις μας με τους πελάτες και τις δυνατότητες διανομής με την ασφαλιστική τεχνογνωσία της Allianz Ελλάδος, επιδιώκουμε να διευρύνουμε την πρόσβαση σε ασφαλιστικές λύσεις μέσω μιας πιο απλής και ολοκληρωμένης εμπειρίας εξυπηρέτησης, με σαφή έμφαση στις ψηφιακές δυνατότητες και στην ποιότητα υπηρεσιών».

Η Sirma Boshnakova, Μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου της Allianz SE, δήλωσε:



«Η υπό διαμόρφωση συμφωνία αντανάκλα τη μακροπρόθεσμη στρατηγική bancassurance της Allianz SE και υπογραμμίζει τον τρόπο με τον οποίο εξυπηρετούμε τους πελάτες μας. Συνδυάζοντας την ισχυρή διανομή της Εθνικής Τράπεζας με την ασφαλιστική τεχνογνωσία και την πολυετή παρουσία της Allianz Ελλάδος, επιδιώκουμε να διευρύνουμε την πρόσβαση σε ασφαλιστικές λύσεις με τρόπο βιώσιμο, συνεκτικό και προσανατολισμένο στις ανάγκες των πελατών, υποστηρίζοντας παράλληλα τη διαχρονική ανάπτυξη της Allianz Ελλάδος».



ΕΝΩΣΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ
ΕΤΑΙΡΙΩΝ
ΕΛΛΑΔΟΣ



ΕΑΕΕ – HALA: ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ ΓΙΑ ΤΟΝ ΕΚΣΥΓΧΡΟΝΙΣΜΟ ΤΗΣ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΖΗΜΙΩΝ

Συνάντηση με τον Ελληνικό Σύλλογο Πραγματογνομιών (HALA) πραγματοποίησε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος (ΕΑΕΕ), με στόχο την ενίσχυση της συνεργασίας και τον εκσυγχρονισμό της διαχείρισης ασφαλιστικών απαιτήσεων στους κλάδους ζημιών.

Στο επίκεντρο της συζήτησης βρέθηκε ο κρίσιμος ρόλος του πραγματογνώμονα γενικών ασφαλίσεων, ως βασικού πυλώνα για την εύρυθμη λειτουργία της ασφαλιστικής αγοράς και την ενίσχυση της εμπιστοσύνης των ασφαλισμένων, κατά την κρίσιμη στιγμή της επέλευσης του κινδύνου.

Ιδιαίτερη έμφαση δόθηκε στην ανάγκη συνεχούς εκπαίδευσης και εξειδίκευσης των επαγγελματιών του κλάδου, ώστε να

ανταποκρίνονται στις σύγχρονες απαιτήσεις και προκλήσεις, διασφαλίζοντας την παροχή υπηρεσιών υψηλού επιπέδου στους ασφαλισμένους.

Παράλληλα, συζητήθηκαν οι προκλήσεις που αντιμετωπίζει σήμερα το επάγγελμα, όπως η αυξημένη πολυπλοκότητα των ζημιών και η ανάγκη για ταχύτητα και ακρίβεια στην εκτίμησή τους.

Η ΕΑΕΕ επιδιώκει σταθερά την ανάπτυξη συνεργασιών και τη στήριξη πρωτοβουλιών που ενισχύουν την αξιοπιστία, τη διαφάνεια και την αποτελεσματικότητα της ασφαλιστικής αγοράς.



Η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΣΤΟ ΠΑΝΟΡΑΜΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΚΑΙ ΣΤΑΔΙΟΔΡΟΜΙΑΣ 2026

Επενδύοντας στη νέα γενιά και στο ταλέντο του αύριο

Με επίκεντρο τη στρατηγική της να επενδύει στη νέα γενιά επαγγελματιών και να ενισχύει τον ρόλο της ως εργοδότης επιλογής σε ένα σύγχρονο και εξελισσόμενο εργασιακό περιβάλλον, η Εθνική Ασφαλιστική συμμετείχε δυναμικά στο Πανόραμα Επιχειρηματικότητας και Σταδιοδρομίας 2026, που πραγματοποιήθηκε στα τέλη Μαρτίου στο Μέγαρο Μουσικής Αθηνών.

Η παρουσία της εταιρείας στη διοργάνωση είχε ως βασικό στόχο την άμεση επαφή με ταλαντούχους νέους από διαφορετικά εκπαιδευτικά και επαγγελματικά υπόβαθρα, την κατανόηση των προσδοκιών και των κινήτρων τους, και την ανάδειξη της ασφάλισης ως ενός δυναμικού κλάδου που εξελίσσεται πέρα από τα παραδοσιακά στερεότυπα.

Καθ' όλη τη διάρκεια της διοργάνωσης, το περίπτερο της Εθνικής Ασφαλιστικής συγκέντρωσε ιδιαίτερα αυξημένο ενδιαφέρον από φοιτητές, τελειόφοιτους και νέους επαγγελματίες. Οι επισκέπτες είχαν την ευκαιρία να συνομιλήσουν με στελέχη της εταιρείας, να ενημερωθούν αναλυτικά για τις επαγγελματικές προοπτικές και τις δυνατότητες εξέλιξης, καθώς και να γνωρίσουν τα σύγχρονα προγράμματα εκπαίδευσης που ενισχύουν την ανάπτυξη δεξιοτήτων. Παράλληλα, απέκτησαν μια σαφή και ολοκληρωμένη εικόνα για τις απαιτήσεις και τις προκλήσεις του σύγχρονου εργασιακού περιβάλλοντος. Ιδιαίτερο ενδιαφέρον καταγράφηκε από υποψηφίους με εκπαιδευτικό υπόβαθρο στους τομείς των data & analytics, της τεχνολογίας, των οικονομικών και της αναλογιστικής επιστήμης, αλλά και της βιωσιμότητας (Sustainability), γεγονός που επιβεβαιώνει τη διασύνδεση της ασφαλιστικής αγοράς με κρίσιμους και ταχέως αναπτυσσόμενους τομείς της σύγχρονης οικονομίας.

Παράλληλα, η εταιρεία συμμετείχε σε θεματικό πάνελ με τίτλο «Γιατί η ασφάλιση είναι κλάδος του μέλλοντος: Tech, data



& νέες καριέρες», με ομιλητή τον κ. Πέτρο Τσώνη, Διευθυντή Τεχνολογίας της Εθνικής Ασφαλιστικής. Κατά τη διάρκεια της συζήτησης, αναδείχθηκε ο ρόλος του ψηφιακού μετασχηματισμού ως βασικού μοχλού ανάπτυξης του ασφαλιστικού κλάδου, καθώς και οι νέες επαγγελματικές προοπτικές που δημιουργούνται μέσα από την αξιοποίηση της τεχνολογίας και των δεδομένων. Το μήνυμα ήταν σαφές: η Εθνική Ασφαλιστική αποτελεί έναν οργανισμό που επενδύει στη νέα γενιά και προσφέρει ένα δυναμικό περιβάλλον, όπου οι νέοι μπορούν να αξιοποιήσουν την τεχνολογία για να εξελιχθούν, να καινοτομήσουν και να διαμορφώσουν το επαγγελματικό τους μέλλον.

Με τη συμμετοχή της στο Πανόραμα Επιχειρηματικότητας και Σταδιοδρομίας 2026, η Εθνική Ασφαλιστική επιβεβαιώνει τη δέσμευσή της να επενδύει έμπρακτα στους ανθρώπους και τις δεξιότητές τους, ώστε να πρωταγωνιστήσουν στη διαμόρφωση της επόμενης ημέρας του ασφαλιστικού κλάδου.



EUROLIFE FFH

A FAIRFAX Company

Η EUROLIFE FFH ΣΥΝΕΧΙΖΕΙ ΜΕ ΣΥΝΕΠΕΙΑ ΝΑ ΕΠΕΝΔΥΕΙ ΣΤΗΝ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ ΤΩΝ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ ΤΗΣ

Απολογισμός εκπαιδευτικών δραστηριοτήτων των συνεργατών της εταιρείας για το 2025

Για την Eurolife FFH **αξία έχει η επαγγελματική ανάπτυξη των συνεργατών της**, γι' αυτό και κατά τη διάρκεια της προηγούμενης χρονιάς η εταιρεία συνέχισε να επενδύει ουσιαστικά και με συνέπεια στην εκπαίδευσή τους. Μέσα από ένα σύνολο σύγχρονων και ολοκληρωμένων προγραμμάτων εκπαίδευσης, τούς εξοπλίζει με τις απαραίτητες γνώσεις, ώστε να ανταποκρίνονται με επιτυχία στους υψηλούς παραγωγικούς και ποιοτικούς τους στόχους.

Συγκεκριμένα, το 2025 πραγματοποιήθηκαν **περισσότερες από 550 εκπαιδευτικές συναντήσεις, με περισσότερες από 12.800 συμμετοχές** - αριθμός αυξημένος κατά 13,3% σε σχέση με την προηγούμενη χρονιά, γεγονός που αντανάκλα την εμπιστοσύνη και την ενεργή συμμετοχή του δικτύου συνεργατών της Eurolife FFH στα εκπαιδευτικά προγράμματα της εταιρείας. Ο συνολικός χρόνος εκπαίδευσης **ξεπέρασε τις 1.820 ώρες**, ενώ το 66% των εκπαιδεύσεων πραγματοποιήθηκε **εξ' αποστάσεως**, ενισχύοντας την ευελιξία και την προσαρμοστικότητα του μοντέλου μάθησης, με το υπόλοιπο 34% να αποτελείται από δια ζώσης συναντήσεις.

Επιπλέον, η Eurolife FFH συνέχισε να επενδύει **σε δράσεις εκπαίδευσης και εκτός της Αθήνας**, με δια ζώσης εκπαιδεύσεις **σε δώδεκα ακόμη πόλεις της Ελλάδας**. Με αυτόν τον τρόπο, ενίσχυσε την προσβασιμότητα στα εκπαιδευτικά της προγράμματα και υποστήριξε ενεργά τους συνεργάτες της σε διαφορετικές γεωγραφικές περιοχές.

Ανάμεσα στις πρωτοβουλίες που ξεχώρισαν το 2025 ήταν

και η συνεργασία της Eurolife FFH με τον διεθνή οργανισμό **LIMRA** για την πιστοποιημένη σειρά μαθημάτων AMTC (Agency Management Training Course). Το πρόγραμμα, που ενίσχυσε ουσιαστικά τις δεξιότητες των συμμετεχόντων στη στελέχωση και καθοδήγηση ανθρώπινου δυναμικού, προσφέρθηκε για **πρώτη φορά στην ασφαλιστική αγορά για τα ελεύθερα δίκτυα συνεργατών μιας εταιρείας**.

Παράλληλα, ολοκληρώθηκε ο 3ος κύκλος εκπαίδευσης του προγράμματος **«Βασικές Αρχές Management και Αποτελεσματικής Διοίκησης για Στελέχη Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης»**, που υλοποιεί η Eurolife FFH για τους συνεργάτες της στη Βόρεια Ελλάδα. Το πρόγραμμα είναι το πρώτο του είδους που υλοποιήθηκε από ασφαλιστική εταιρεία στην πόλη, στο πλαίσιο της εκπαιδευτικής πρωτοβουλίας **“Advanced Program in Management for Insurance Executives”**. Η πρωτοβουλία υλοποιείται σε συνεργασία με το **Πανεπιστήμιο Πειραιώς** και αποτελεί μια από τις πιο μακροχρόνιες της εταιρείας. Το 2025 σηματοδότησε την **ολοκλήρωση του 14ου κατά σειρά κύκλου**, επιβεβαιώνοντας τη συνέπεια της Eurolife FFH στην προσφορά υψηλού επιπέδου εκπαιδευτικών πρωτοβουλιών.

Τέλος, οι τομείς εκπαίδευσης στους οποίους δόθηκε η μεγαλύτερη έμφαση το 2025 ήταν:

- Προϊοντικές εκπαιδεύσεις
- Επανεκπαίδευση και επαναπιστοποίηση των (αντ)ασφαλιστικών διαμεσολαβητών

- Εξειδικευμένες ημερίδες, σε συνεργασία με το Πανεπιστήμιο Πειραιώς, για την ανάπτυξη ευρύτερων επαγγελματικών γνώσεων στον ασφαλιστικό χώρο

- Ανάπτυξη δεξιοτήτων, όπως soft skills και τεχνικές cross sales

- Προετοιμασία για τις εξετάσεις ασφαλιστικής διαμεσολάβησης της Τράπεζας της Ελλάδος

- Υποστήριξη του ψηφιακού μετασχηματισμού των συνεργατών, με έμφαση στις απαιτήσεις του σύγχρονου επιχειρηματικού περιβάλλοντος

Για μια ακόμη χρονιά η Eurolife FFH έδωσε στους συνεργάτες της τη δυνατότητα να αποκτήσουν εξειδικευμένες γνώσεις και να εξελιχθούν, **ενδυναμώνοντάς τους απέναντι στις συνεχώς αυξανόμενες προκλήσεις του κλάδου**. Συνεχίζοντας με το ίδιο όραμα και το 2026, η εταιρεία παραμένει συνεπής στην επένδυσή της σε

προγράμματα που συμβάλλουν ουσιαστικά στην επαγγελματική ανάπτυξη των συνεργατών της.





ΣΤΟ 14ο KALLITHEA RUN Η EUROINS ΕΛΛΑΔΟΣ ΩΣ ΜΕΓΑΣ ΧΟΡΗΓΟΣ



Η EUROINS ΕΛΛΑΔΟΣ, για ακόμη μία χρονιά, βρέθηκε στο πλευρό των δρομέων, των διοργανωτών και των εθελοντών, συμμετέχοντας ως **Μέγας Χορηγός** στο 14ο “Kallithea Run”, το οποίο πραγματοποιήθηκε με μεγάλη επιτυχία την Κυριακή 5 Απριλίου στην Πλατεία Δαβάκη.

Η φετινή διοργάνωση συγκέντρωσε εντυπω-

σιακή συμμετοχή, με χιλιάδες δρομείς όλων των ηλικιών να λαμβάνουν μέρος στους αγώνες 10 χλμ., 5 χλμ. και 2,5 χλμ., επιβεβαιώνοντας για ακόμη μία φορά ότι το “Kallithea Run” αποτελεί έναν καταξιωμένο θεσμό για την τοπική κοινωνία και την ευρύτερη περιοχή της Αττικής.

Ο αγώνας διοργανώθηκε από τον Φιλαθλητικό Σύλλογο Καλλιθέας, σε συνεργασία με τον Δήμο Καλλιθέας, προσφέροντας υψηλού επιπέδου διοργάνωση και ασφάλεια για όλους τους συμμετέχοντες, ενώ ανέδειξε τη σημασία της άθλησης και της ενεργής συμμετοχής των πολιτών.

Η Γενική Διευθύντρια της EUROINS Ελλάδος, κα. Αγγελική Μουρατίδου, δήλωσε:

«Για την **EUROINS ΕΛΛΑΔΟΣ**, η στήριξη πρωτοβουλιών όπως

το **Kallithea Run** αποτελεί μέρος της ευρύτερης φιλοσοφίας μας για ενίσχυση της κοινωνικής συνοχής και προώθηση ενός υγιούς τρόπου ζωής. Μέσα από τη συμμετοχή μας ως **Μέγας Χορηγός**, επιδιώκουμε να συμβάλλουμε ενεργά σε δράσεις που φέρνουν τους ανθρώπους πιο κοντά και ενισχύουν τη δυναμική της τοπικής κοινωνίας. Είμαστε ιδιαίτερα περήφανοι που αποτελούμε μέρος αυτής της σημαντικής διοργάνωσης.»

Ο Πρόεδρος του Φιλαθλητικού Συλλόγου Καλλιθέας, κ. Παναγιώτης Δημάκος, δήλωσε:

“Με πολύ μεγάλη επιτυχία και ρεκόρ συμμετοχών πραγματοποιήθηκε για 14η χρονιά το **Kallithea Run 2026**, που συνδιοργάνωσε ο **Φιλαθλητικός Καλλιθέας** και ο **Δήμος Καλλιθέας**, με πάνω από 6.000 χιλιάδες δρομείς όλων των ηλικιών και στις 3 διαδρομές του αγώνα! Και φέτος για 4η χρονιά είχαμε κοντά μας τον **ΜΕΓΑ ΧΟΡΗΓΟ** μας, την **Euroins Ελλάδα**, κάτι το οποίο μας γεμίζει με πολύ μεγάλη χαρά αφού μπορούμε να προσφέρουμε πολύ υψηλές υπηρεσίες στους δρομείς μας και να ανεβάζουμε συνεχώς τον πήχη! Ευχαριστούμε πολύ την **Διευθύντρια της EUROINS GR, κα Αγγελική Μουρατίδου** και όλη την ομάδα για την άψογη συνεργασία και για την πολύτιμη στήριξη στον αγώνα μας! Ανανεώνουμε το ρομικό μας «ραντεβού» το φθινόπωρο στους επόμενους αγώνες μας, **Kallithea Half Marathon** και **Kallithea Night Run** στις 13 Σεπτεμβρίου και 17 Οκτωβρίου”

Η **EUROINS Ελλάδα** συνεχίζει να επενδύει σε πρωτοβουλίες που προάγουν τον αθλητισμό και την κοινωνική συνοχή, συμβάλλοντας ενεργά στη δημιουργία μιας πιο δυναμικής και υγιούς κοινωνίας.





ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ARAG HELLAS ΚΑΙ SOFOS INSURANCE AGENCY A.E.

Την Τρίτη 31 Μαρτίου 2026 μεταξύ της ασφαλιστικής εταιρίας ARAG SE Υποκατάστημα Ελλάδας (ARAG Hellas) και του διαμεσολαβητικού ασφαλιστικού οργανισμού Sofos Insurance Agency A.E. υπεγράφη σύμβαση στρατηγικής συνεργασίας στον κλάδο της Νομικής Προστασίας.

Από μακρού χρόνου μεταξύ των συνεργαζόμενων εταιριών υπήρχε αμοιβαία αναγνώριση και αποδοχή του διακεκριμένου ρόλου τους στην ασφαλιστική μας αγορά, γεγονός που αποτυπώθηκε στην καταληκτική αυτή σύμβαση στρατηγικής συνεργασίας που υπέγραψαν για την ανάπτυξη των εργασιών του κλάδου της Νομικής Προστασίας προς όφελος των ασφαλιζομένων στον εξειδικευμένο αυτό χώρο της ιδιωτικής ασφάλισης.

Ο ασφαλιστικός διαμεσολαβητικός οργανισμός Sofos Insurance Agency A.E υπό την ηγεσία του Χρήστου, της Δέσποινας, του Γιώργου και του Θράσου αλλά και τη σημαντική συνεισφορά όλων των συνεργατών τους, κατέχει από καιρού μια διακεκριμένη θέση ανάμεσα στους πρώτους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, βρισκόμενος ανάμεσα στους τρεις πρώτους στις retail ασφαλίσσεις.

Από την άλλη μεριά η ARAG SE με πάνω από 50 χρόνια πρωταγωνιστικής παρουσίας στην ελληνική ασφαλιστική αγο-

ρά, με πλήρη εξειδίκευση και διεθνή εμπειρία σε 19 χώρες του κόσμου, αποτελεί σήμερα το brand, που σηματοδοτεί τον ηγέτη ασφαλιστή του κλάδου Νομικής Προστασίας διεθνώς αλλά και στη χώρα μας.

Για τη συνεργασία αυτή στη σχετική εκδήλωση που έλαβε χώρα στα φιλόξενα γραφεία της

Sofos Insurance Agency A.E μίλησαν ο απερχόμενος CEO της ARAG Hellas Κ. Δημ. Τσεκούρας

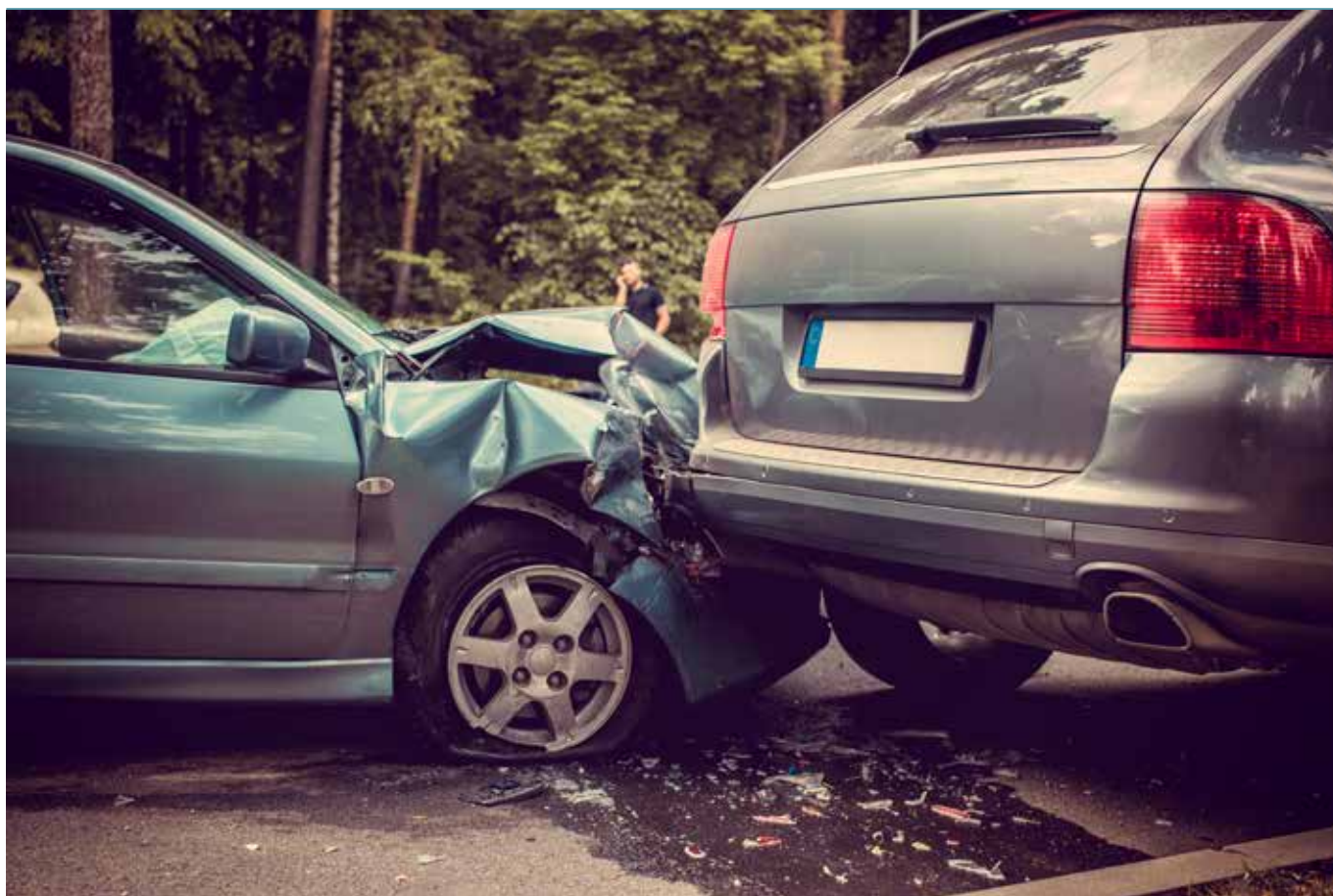
«Με ιδιαίτερη χαρά και τιμή καλωσορίζω στην οικογένεια των διακεκριμένων συνεργατών μας την εταιρία Sofos Insurance Agency. Η πολύχρονη εμπειρία, η πλήρης δικτύωση και το υψηλό κύρος της σηματοδοτούν μια πορεία ανάπτυξης προς όφελος των ασφαλιζομένων, των εταιριών μας και του κλάδου της Νομικής Προστασίας ευρύτερα» και ο νέος CEO της ARAG Hellas κ. Ανδρέας Γκρέκας «Η υπογραφή της συμφωνίας στρατηγικής συνεργασίας μεταξύ των δύο οργανισμών αποτελεί επισφράγιση της διαρκούς εξέλιξης αμοτερών. Είμαι βέβαιος ότι ο συνδυασμός της εξειδίκευσης και του ανεξάρτητου χαρακτήρα της διεθνώς ηγέτιδας δύναμης στη Νομική Προστασία ARAG με την επιχειρησιακή δομή ενός διαμεσολαβητή με το κύρος και τις δυνατότητες της Sofos Insurance Agency θα αναδείξει και στην χώρα μας τη δυναμική που δίνει ο κλάδος της Νομικής Προστασίας για ανάπτυξη εργασιών προς όφελος των ασφαλισμένων».



Από αριστερά:
Δ. Τσεκούρας, Ανδρ. Γκρέκας, Γ. Σοφός, Χρ. Σοφός, Χρ. Μήλας



Από αριστερά:
Χρ. Μήλας, Θρ. Σοφός, Χρ. Σοφός, Ανδρ. Γκρέκας, Γ. Σοφός,
Δ. Τσεκούρας



ΤΙ ΔΕΙΧΝΕΙ Η ΑΝΑΛΥΣΗ ΣΤΟΙΧΕΙΩΝ ΤΗΣ ΤΡΟΧΑΙΑΣ ΑΤΤΙΚΗΣ ΓΙΑ ΤΑ ΤΡΟΧΑΙΑ ΠΑΝΩ ΑΠΟ ΤΑ ΜΙΣΑ ΤΡΟΧΑΙΑ ΤΗΣ ΧΩΡΑΣ ΣΥΜΒΑΙΝΟΥΝ ΣΤΗΝ ΑΤΤΙΚΗ

Περισσότερα από τα μισά τροχαία ατυχήματα που καταγράφονται κάθε χρόνο στην Ελλάδα συμβαίνουν στην Αττική, σύμφωνα με ανάλυση της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος (ΕΑΕΕ), η οποία βασίζεται σε στοιχεία της Διεύθυνσης Τροχαίας Αττικής της Ελληνικής Αστυνομίας.

Η μελέτη επεξεργάζεται δεδομένα για τα έτη 2024 και 2025 και αποτυπώνει βασικές τάσεις των τροχαίων ατυχημάτων στη μεγαλύτερη αστική περιοχή της χώρας, αναδεικνύοντας κρίσιμους δείκτες οδικής ασφάλειας και χαρακτηριστικά των ατυχημάτων.

Η μελέτη επισημαίνει ότι, αν και τα θανατηφόρα τροχαία στην Αττική μειώνονται την περίοδο 2024-2025, εξακολουθούν να έχουν ιδιαίτερα βαρύ αντίκτυπο στις απώλειες ανθρώπινων ζωών.

Τα ευρήματα της ανάλυσης δείχνουν ότι:

- Πάνω από το 53% των τροχαίων ατυχημάτων της χώρας καταγράφονται στην Αττική.
- Σχεδόν το 49% του συνόλου των κυκλοφορούντων οχημάτων στην Ελλάδα βρίσκεται στην Αττική, γεγονός που συνδέεται με τη μεγάλη συγκέντρωση τροχαίων περιστατικών στην περιοχή.
- 9 στα 10 τροχαία ατυχήματα σημειώνονται σε κατοικημένες περιοχές, δηλαδή μέσα στον αστικό ιστό.
- Σχεδόν 8 στα 10 θανατηφόρα ατυχήματα καταγράφονται σε αστικό περιβάλλον.
- Τα επιβατικά οχήματα εμπλέκονται σε περίπου 55% των τροχαίων ατυχημάτων, ενώ τα δίκυκλα εμφανίζουν δυσανάλογα υψηλή συμμετοχή στα θανατηφόρα περιστατικά (31%)

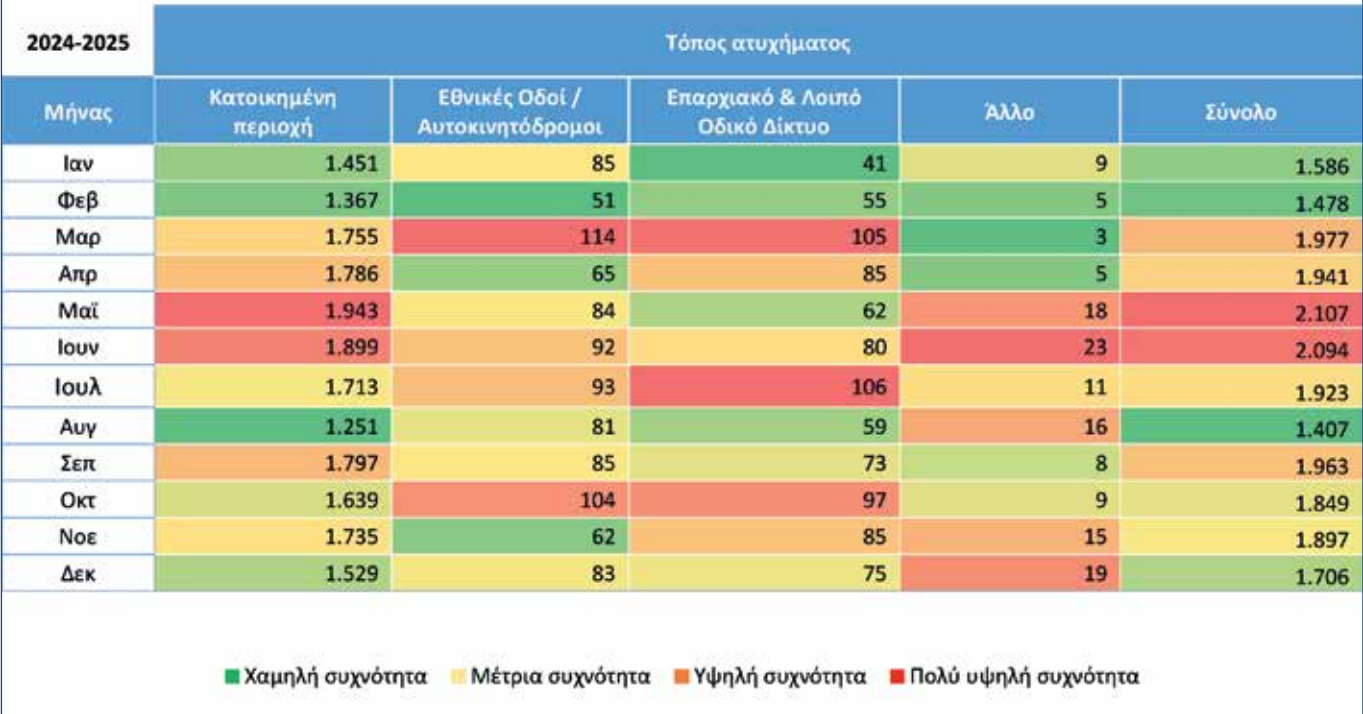
- 35% ετησίως), γεγονός που επιβεβαιώνει την αυξημένη ευαλωτότητα των οδηγών τους.

Η πρόληψη των τροχαίων ατυχημάτων είναι άρρηκτα συνδεδεμένη με την αποστολή της ασφαλιστικής αγοράς, καθώς πρόληψη και ασφάλιση αποτελούν συμπληρωματικές λει-

τουργίες: η πρώτη μειώνει τον κίνδυνο και η δεύτερη περιορίζει της συνέπειές του.

Στο πλαίσιο αυτό, η ΕΑΕΕ αναπτύσσει δράσεις στον τομέα της οδικής ασφάλειας που κινούνται στο τρίπτυχο ενημέρωση, ευαισθητοποίηση και προσφορά, με στόχο τη μείωση των τροχαίων ατυχημάτων και την προστασία της ανθρώπινης ζωής.

Heatmap πλήθους εμπλεκόμενων οχημάτων ανά μήνα και τόπο ατυχήματος, 2024-2025 (αθροιστικά)



Πλήθος θανατηφόρων τροχαίων ατυχημάτων ανά μήνα, 2024-2025



Μάρτιος – Απρίλιος – Μάιος: περίοδος έντονης κινητικότητας λόγω εορτών
Οκτώβριος: περίοδος αλλαγής καιρικών συνθηκών (βροχοπτώσεις)

Πλήθος εμπλεκόμενων οχημάτων ανά σοβαρότητα ατυχήματος και είδος οχήματος, 2024-2025

Σοβαρότητα ατυχήματος		2024				2025			
		Θανατηφόρα ατυχήματα	Σοβαρά ατυχήματα	Ελαφρά ατυχήματα	Σύνολο	Θανατηφόρα ατυχήματα	Σοβαρά ατυχήματα	Ελαφρά ατυχήματα	Σύνολο
Είδος οχήματος	Επιβατικά	126	124	5.645	5.895	121	117	5.976	6.214
	Μοτοσυκλέτες / Δίκυκλα	91	108	3.867	4.066	70	82	4.016	4.168
	Λεωφορεία / Δημόσια Μεταφορά	3	3	132	138	2	4	132	138
	Επαγγελματικά / Μηχανήματα Έργων	9	5	77	91	7	--	84	91
	Φορτηγά	25	12	340	377	19	6	398	423
	Ειδικά Οχήματα	3	1	13	17	2	--	10	12
	Γεωργικά Οχήματα	--	--	2	2	1	--	--	1
	Λοιπά / Άλλα	3	4	120	127	4	4	160	168
Σύνολο		260	257	10.196	10.713	226	213	10.776	11.215

Ποσοστιαία κατανομή εμπλεκόμενων οχημάτων ανά σοβαρότητα ατυχήματος και είδος οχήματος, 2024-2025

Σοβαρότητα ατυχήματος		2024			2025		
		Θανατηφόρα ατυχήματα	Σοβαρά ατυχήματα	Ελαφρά ατυχήματα	Θανατηφόρα ατυχήματα	Σοβαρά ατυχήματα	Ελαφρά ατυχήματα
Είδος οχήματος	Επιβατικά	48,5%	48,2%	55,4%	53,5%	54,9%	55,4%
	Μοτοσυκλέτες / Δίκυκλα	35,0%	42,0%	37,9%	31,0%	38,5%	37,3%
	Λεωφορεία / Δημόσια Μεταφορά	1,1%	1,2%	1,3%	0,9%	1,9%	1,2%
	Επαγγελματικά / Μηχανήματα Έργων	3,5%	1,9%	0,8%	3,1%	--	0,8%
	Φορτηγά	9,6%	4,7%	3,3%	8,4%	2,8%	3,7%
	Ειδικά Οχήματα	1,2%	0,4%	0,1%	0,9%	--	0,1%
	Γεωργικά Οχήματα	--	--	0,02%	0,4%	--	0,0%
	Λοιπά / Άλλα	1,1%	1,6%	1,2%	1,8%	1,9%	1,5%
Σύνολο		100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%



Η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΠΑΡΟΥΣΙΑΖΕΙ ΤΟ ΝΕΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ FULL HEALTH VALUE

Μια σύγχρονη και προσιτή λύση στην ασφάλιση υγείας

Η Εθνική Ασφαλιστική ενισχύει το χαρτοφυλάκιό της στον τομέα της υγείας με το νέο ατομικό πρόγραμμα **Full Health Value**, μια σύγχρονη λύση νοσοκομειακής ασφάλισης που ανταποκρίνεται στην αυξανόμενη ανάγκη για προσιτές επιλογές χωρίς συμβιβασμούς στην ποιότητα. Το πρόγραμμα συνδυάζει υψηλό επίπεδο κάλυψης με ανταγωνιστικό ασφάλιστρο και απευθύνεται σε όσους επιθυμούν πρόσβαση σε αξιόπιστες και προσιτές υπηρεσίες υγείας, διατηρώντας παράλληλα τον έλεγχο και την ευελιξία στις επιλογές τους.

Συγκεκριμένα, το **Full Health Value** καλύπτει έξοδα νοσηλείας σε ιδιωτικά νοσοκομεία λόγω ασθένειας ή ατυχήματος, ενώ μπορεί να επιλεγεί είτε αυτόνομα είτε σε συνδυασμό με τα υπόλοιπα προγράμματα της σειράς Full. Παρέχει υψηλό όριο κάλυψης που φτάνει έως και 1.500.000 ευρώ, προσφέροντας ουσιαστική οικονομική προστασία σε περιπτώσεις αυξημένων ιατρικών αναγκών.

Ιδιαίτερη έμφαση δίνεται στην ελευθερία επιλογής, καθώς οι ασφαλισμένοι μπορούν να επιλέξουν νοσηλεία τόσο στα αποκλειστικά και ειδικά συμβεβλημένα νοσοκομεία του συγκεκριμένου προγράμματος, με προνομιακούς όρους και απευθείας κάλυψη του κόστους από την εταιρεία, όσο και σε νοσοκομεία εκτός του συμβεβλημένου δικτύου, με απολογιστική αποζημίωση με ανώτατα ποσά παροχής.

Παράλληλα, το πρόγραμμα εξασφαλίζει σημαντικά χαμηλή συμμετοχή του ασφαλισμένου στο κόστος νοσηλείας εντός δικτύου συμβεβλημένων νοσοκομείων (ακόμα και κάτω

από 500€ με τη συνδυαστική χρήση άλλου φορέα), ενώ προβλέπει και την καταβολή νοσοκομειακού και χειρουργικού επιδόματος σε περίπτωση νοσηλείας σε δημόσιο νοσοκομείο.

Το Full Health Value καλύπτει ένα ευρύ φάσμα ιατρικών πράξεων, από βασικές έως και υψηλού κόστους υπηρεσίες, καθώς και επείγουσα μεταφορά, ενισχύοντας το αίσθημα ασφάλειας των ασφαλισμένων. Επιπλέον, περιλαμβάνει δωρεάν ετήσιο check-up σε επιλεγμένα νοσοκομεία, ενισχύοντας την πρόληψη και τη φροντίδα της υγείας.

Με το Full Health Value, η Εθνική Ασφαλιστική επιβεβαιώνει τη στρατηγική της δέσμευση να προσφέρει σύγχρονες, ευέλικτες και προσιτές λύσεις, ανταποκρινόμενη στις πραγματικές ανάγκες της κοινωνίας και ενισχύοντας περαιτέρω τη θέση της στον κλάδο της υγείας.



ERGO

Ασφαλίζω σημαίνει καταλαβαίνω.

ΣΤΑΘΕΡΟΣ ΣΥΜΜΑΧΟΣ ΣΤΗ ΝΕΑ ΕΠΟΧΗ ΤΗΣ ΒΡΑΧΥΧΡΟΝΙΑΣ ΜΙΣΘΩΣΗΣ

Η ERGO Ασφαλιστική συνεχίζει σταθερά να στηρίζει τον κλάδο του τουρισμού και της φιλοξενίας, παρακολουθώντας συστηματικά τις ευρωπαϊκές εξελίξεις στη βραχυχρόνια μίσθωση. Σε μια αγορά που χαρακτηρίζεται από έντονη δυναμική, υψηλή κερδοφορία αλλά και αυστηρό ρυθμιστικό πλαίσιο, η ολοκληρωμένη ασφάλιση αναδεικνύεται σε κρίσιμο παράγοντα για τη θωράκιση των επενδύσεων και την αδιάλειπτη ανάπτυξη του κλάδου.

Ανταποκρινόμενη άμεσα στις απαιτήσεις του Νόμου 5170/2025, που καθιστά υποχρεωτική την ασφάλιση αστικής ευθύνης για ζημιές ή ατυχήματα που μπορεί να προκληθούν σε πελάτες ή τρίτους κατά την χρήση του ακινήτου, η εταιρεία παρουσιάζει το πρόγραμμα «**ERGO My Home Bnb**». Η λύση αυτή αποτελεί μία εξειδικευμένη ασφαλιστική λύση για ιδιοκτήτες και διαχειριστές ακινήτων βραχυχρόνιας μίσθωσης, η οποία συνδυάζει κάλυψη αστικής ευθύνης με προστασία του κτηρίου και του περιεχομένου από βασικούς κινδύνους, όπως πυρκαγιά, κλοπή, καιρικά φαινόμενα, πλημμύρα και ζημιές από διαρροές, προσφέροντας ένα ολοκληρωμένο πλαίσιο ασφάλειας που υπερβαίνει τις ελάχιστες νομικές απαιτήσεις.

Η ERGO επιβεβαίωσε τον ρόλο της ως αξιόπιστος συνεργάτης του κλάδου, με τη συμμετοχή της ως **Platinum Χορηγός** στο **Shortstay Conference 2026**. Μέσα από την παρουσία της, ανέδειξε ασφαλιστικές λύσεις που στηρίζουν τη βιώσιμη ανάπτυξη της βραχυχρόνιας μίσθωσης και προστατεύουν τις επενδύσεις των επαγγελματιών της φιλοξενίας. Στο περίπτερο της εταιρείας, στον εκθεσιακό χώρο του συνεδρίου, εκπρόσωποι του εταιρικού δικτύου της ERGO ενημέρωσαν τους επισκέπτες για το σύνολο των ασφαλιστικών λύσεων που προσφέρονται για τη βραχυχρόνια μίσθωση. Το ενδιαφέρον επικεντρώθηκε στην ανάγκη για ασφαλιστική κάλυψη που ανταποκρίνεται στην πραγματική χρήση των καταλυμάτων, λαμβάνοντας υπόψη τη συχνή εναλλαγή επισκεπτών, τις απαιτήσεις σε περιπτώσεις ατυχημάτων, καθώς και την ανάγκη ολοκληρωμένης προστασίας του ακινήτου και του περιεχομένου του.

Στο πλαίσιο του συνεδρίου, η κυρία **Πάνια Αλεξοπούλου, New Business Development Lead της ERGO Ασφαλιστικής,**



Πάνια Αλεξοπούλου, New Business Development Lead της ERGO Ασφαλιστικής

συμμετείχε σε πάνελ με θέμα: «Προδιαγραφές και απαιτήσεις λειτουργίας στη βραχυχρόνια μίσθωση». Κατά τη συζήτηση, αναφέρθηκε στις αυξημένες υποχρεώσεις που αντιμετωπίζουν οι επαγγελματίες του κλάδου και υπογράμμισε ότι η ασφάλιση οφείλει να εντάσσεται στον συνολικό σχεδιασμό λειτουργίας ενός καταλύματος. Όπως ανέφερε χαρακτηριστικά: «Η ασφάλιση πρέπει να αντιμετωπίζεται ως βασικό στοιχείο βιώσιμης λειτουργίας των καταλυμάτων βραχυχρόνιας μίσθωσης και όχι ως απλή κανονιστική απαίτηση. Η ολοκληρωμένη ασφαλιστική κάλυψη δεν αποτελεί επιλογή, αλλά προτεραιότητα».

Η υποχρεωτική ασφάλιση των ακινήτων βραχυχρόνιων μισθώσεων προσφέρει τη σιγουριά ότι, ακόμα και σε απρόοπτες καταστάσεις, η περιουσία των ιδιοκτητών δεν θα κινδυνεύσει. Για τον λόγο αυτό, όλο και περισσότεροι επαγγελματίες επιλέγουν εξειδικευμένες ασφαλιστικές λύσεις, όπως το πρόγραμμα ERGO My Home Bnb, που σχεδιάστηκε ειδικά για τις ανάγκες της βραχυχρόνιας φιλοξενίας.

Η ERGO παραμένει προσηλωμένη στην στήριξη και την παροχή καινοτόμων λύσεων στον κλάδο του τουρισμού και της φιλοξενίας, ενισχύοντας την ασφάλεια και την εμπιστοσύνη των επιχειρήσεων και των καταναλωτών.

My Home First Standard & Plus

Ανανεωμένα προγράμματα
ασφάλισης κατοικίας

EUROLIFE FFH

A FAIRFAX Company

ΑΝΑΝΕΩΜΕΝΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ MY HOME FIRST STANDARD ΚΑΙ MY HOME FIRST PLUS

Προστασία που εξελίσσεται μαζί με τις ανάγκες των ανθρώπων

H Eurolife FFH, πιστή στη δέσμευσή της να βρίσκεται διαρκώς δίπλα στους ασφαλισμένους της, προχωρά στην **ανανέωση των προγραμμάτων ασφάλισης κατοικίας** της, ενισχύοντας έτσι τις λύσεις που προσφέρει για την προστασία του σπιτιού. Με στόχο να ανταποκρίνεται στις σύγχρονες ανάγκες των ανθρώπων που την εμπιστεύονται καθημερινά, **παρουσιάζει τα ανανεωμένα My Home First Standard και My Home First Plus**, δύο προγράμματα που συνδυάζουν ουσιαστική κάλυψη και περισσότερες επιλογές.

Το **My Home First Standard** απευθύνεται σε ιδιοκτήτες μόνιμων ή εξοχικών κατοικιών, οι οποίοι επιθυμούν ασφάλιση για το κτίριο ή για το κτίριο και το περιεχόμενο της κατοικίας, αλλά και σε δανειολήπτες στεγαστικών δανείων που αναζητούν τις βασικές καλύψεις που απαιτούνται, επωφελούμενοι παράλληλα και από τη μείωση στον ΕΝ.Φ.Ι.Α.

Με την ενσωμάτωση των φυσικών καταστροφών στο βασικό πακέτο, το πρόγραμμα προσφέρει πλέον ακόμη **πιο ολοκληρωμένη προστασία**. Παράλληλα, **εμπλουτίζεται με σημαντικές καλύψεις**, όπως έξοδα άντλησης υδάτων, έξοδα σε προσωρινή κατοικία, έξοδα & ζημιές μεταφοράς, ενοίκιο προσωρινής κατοικίας & απώλεια ενοικίων, έξοδα δημοσίων αρχών & επεκτάσεις σε υπαίθριες εγκαταστάσεις & αντικείμενα στην ύπαιθρο, καθώς και προστασία από καθίζηση εδάφους και βραχυκύκλωμα ηλεκτρικών μηχανών. Επιπλέον, υπηρεσίες όπως η επισκευή ζημιών Eurolife FFH Repair και η συμβουλευτική υπηρεσία βοήθειας ενισχύουν την καθημερινή ασφάλεια των ασφαλισμένων. Τα προαιρετικά πακέτα προσφέρουν **ακόμη μεγαλύτερη ευελιξία** και περιλαμβάνουν ενδεικτικά διαρροή νερού και θραύση σωληνώσεων, με διεύρυνση ηλι-

κίας έως 45 έτη, αστική ευθύνη (από καλυπτόμενο κίνδυνο), κάλυψη δόσης δανείου και κάλυψη γενικής αστικής ευθύνης κατοικίας βραχυχρόνιας μίσθωσης.

Το **My Home First Plus** απευθύνεται σε όσους επιθυμούν μια πιο ολοκληρωμένη προσέγγιση στην ασφάλιση κατοικίας, καλύπτοντας όχι μόνο το κτίριο και το περιεχόμενο, αλλά και βελτιώσεις του κτιρίου ή και φωτοβολταϊκές εγκαταστάσεις. Είναι ιδανικό για ιδιοκτήτες και ενοικιαστές που θέλουν να αισθάνονται ασφαλείς απέναντι σε κάθε απρόοπτο, μικρό ή μεγάλο.

Το βασικό πακέτο προσφέρει πλέον **διευρυμένες επιλογές προστασίας** και περιλαμβάνει, μεταξύ άλλων, κάλυψη προσωρινής κατοικίας, υπηρεσία άμεσης επέμβασης, διαρροή νερού και θραύση σωληνώσεων, με διεύρυνση ηλικίας έως 45 έτη, κάλυψη απώλειας εισοδήματος από καλυπτόμενο κίνδυνο (φωτοβολταϊκά στη στέγη) και επεκτάσεις σε υπαίθριες εγκαταστάσεις & αντικείμενα στην ύπαιθρο. Παράλληλα, στα προαιρετικά πακέτα προβλέπονται καλύψεις όπως αντικατάσταση κλειδαριών, τρομοκρατικές και κακόβουλες ενέργειες, βραχυκύκλωμα ηλεκτρικών μηχανών, θραύση καθρεφτών & εσωτερικών γυάλινων επιφανειών, γενική αστική ευθύνη κατοικίας βραχυχρόνιας μίσθωσης, δόση δανείου και κάλυψη από κάθε άλλο τυχαίο γεγονός.

Με τα ανανεωμένα **My Home First**, η **Eurolife FFH** επιβεβαιώνει ότι η ασφάλιση κατοικίας δεν είναι απλώς μια τυπική κάλυψη, αλλά μια ουσιαστική πράξη φροντίδας. Γιατί το σπίτι είναι ο χώρος που φιλοξενεί την καθημερινότητα, τους ανθρώπους και τις στιγμές που αξίζουν την καλύτερη δυνατή προστασία.



Groupama
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Η GROUPAMA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΠΑΡΟΥΣΙΑΖΕΙ ΤΟ ΝΕΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΥΓΕΙΑΣ SANTÉ SECURE

Η Groupama Ασφαλιστική παρουσιάζει το νέο πρόγραμμα ασφάλισης υγείας **Santi Secure**, μια σύγχρονη και ευέλικτη λύση που ανταποκρίνεται στις αυξανόμενες ανάγκες για ουσιαστική και αξιόπιστη κάλυψη υγείας.

Το Santé Secure συνδυάζει υψηλό επίπεδο προστασίας με διαφάνεια και ευκολία, προσφέροντας πρόσβαση σε ένα επιλεγμένο δίκτυο κορυφαίων νοσηλευτικών ιδρυμάτων καθώς και ευελιξία επιλογών και εκτός δικτύου.

Ενδεικτικά οφέλη & Highlights του προγράμματος Santi Secure

- ✓ Δίκτυο Ειδικά Συμβεβλημένων Νοσηλευτικών Ιδρυμάτων
- ✓ Ανώτατο όριο κάλυψης €500.000 ανά νοσηλεία
- ✓ Λίστα με ανώτατο όριο κάλυψης, ανά θεραπευτική διαδικασία για 495 θεραπειές
- ✓ Θέση νοσηλείας Β'
- ✓ Ετήσια απαλλαγή €1.500 (ή €750 σε ODS/ODC)
- ✓ 100% κάλυψη σε Ειδικά Συμβεβλημένα Νοσηλευτικά Ιδρύματα (μετά την αφαίρεση της απαλλαγής και έως τα προβλεπόμενα ανώτατα όρια της λίστας Θεραπευτικών Διαδικασιών)

- ✓ 80% κάλυψη σε Μη Ειδικά Συμβεβλημένα Νοσηλευτικά Ιδρύματα (μετά την αφαίρεση της απαλλαγής και έως τα προβλεπόμενα ανώτατα όρια της λίστας Θεραπευτικών Διαδικασιών)
- ✓ 100% κάλυψη σε κρατικά νοσοκομεία
- ✓ 100% κάλυψη σε εξωτερικά ιατρεία (χωρίς απαλλαγή στα Ειδικά Συμβεβλημένα Νοσηλευτικά Ιδρύματα και έως τα προβλεπόμενα ανώτατα όρια της λίστας Θεραπευτικών Διαδικασιών)
- ✓ Επιδόματα χωρίς απαίτηση αποζημίωσης
 - Νοσοκομειακό επίδομα: €100/ημέρα (έως 5 ημέρες)
 - Χειρουργικό επίδομα (αναλόγως της βαρύτητας της επέμβασης)

Το πρόγραμμα έχει σχεδιαστεί με γνώμονα τις πραγματικές ανάγκες των ασφαλισμένων, προσφέροντας σαφείς όρους και, κυρίως, υψηλό επίπεδο υπηρεσιών και παροχών που ενισχύει το αίσθημα ασφάλειας, σε μία εποχή όπου η υγεία αποτελεί κορυφαία προτεραιότητα.



40 ΧΡΟΝΙΑ KARAVIAS UNDERWRITING AGENCY ΓΙΟΡΤΑΖΟΝΤΑΣ ΤΟ ΠΑΡΕΛΘΟΝ, ΔΙΑΣΦΑΛΙΖΟΝΤΑΣ ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ

Μήνυμα του Ιδρυτή και Διευθύνοντος Συμβούλου της Εταιρείας, κου Γιώργου Καραβία

Η Karavias Underwriting Agency, συμπληρώνει φέτος 40 χρόνια (1986-2026), από την ίδρυσή της και με αφορμή αυτή την επέτειο, ο **Ιδρυτής και Διευθύνων Σύμβουλος της Εταιρείας κος Γιώργος Καραβίας**, θα ήθελε να μοιραστεί μαζί σας, το ακόλουθο μήνυμα:

Για τέσσερις δεκαετίες παραμένουμε η **Ανεξάρτητη Ελληνική Εταιρεία Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης**, με σταθερή πυξίδα τις αξίες μας και τις καινοτομίες για τις οποίες καθιερωθήκαμε. Κοιτάζουμε το παρελθόν με ευγνωμοσύνη και ατενίζουμε το μέλλον, με ευθύνη. **Δεν φέραμε απλώς πρώτοι τους Lloyd's στην Ελλάδα. Αλλάξαμε τον τρόπο με τον οποίο η ελληνική αγορά έβλεπε την διεθνή ασφάλιση.**

Στην πορεία μας, σκοπός μας δεν ήταν ποτέ να γίνουμε απλώς μία μεγάλη σε μέγεθος εταιρεία. Αλλά να είμαστε μοναδικοί σε αυτό που δημιουργούμε και προσφέρουμε. Κι' αυτό το καταφέραμε γιατί ποτέ δεν εφησυχάζουμε και συνεχώς υποστηρίζουμε με το εξειδικευμένο ανθρώπινο δυναμικό μας, με την τεχνογνωσία και την διαχρονική δέσμευσή μας, εσάς που μας εμπιστεύεστε. Έτσι σήμερα, 40 χρόνια μετά, **δεν στοχεύουμε να επιβάλλουμε λύσεις. Είμαστε εξειδικευμένοι για να σχεδιάζουμε τις σωστές.**

Σε όλη μας την διαδρομή, δεν μετράμε μόνο το "limit up" των αριθ-

μών, αλλά παράλληλα δίνουμε την ίδια βαρύτητα στην ουσία των συνεργασιών μας. **Η συνεργασία για εμάς, είναι μία σχέση που βασίζεται στον δικό μας «κώδικα πολιτισμού» στο επιχειρείν και αφορά στον σεβασμό, στην συνέπεια, στο ήθος, στην συμβολή στην συνολική ποιότητα και αξία της αγοράς μας. Και αυτός ο αναλίσκωτος τρόπος που βλέπουμε τις συνεργασίες, είναι η παρακαταθήκη που θα θέλαμε να αφήσουμε στην επόμενη γενιά.**

Με όλα τα στοιχεία που μας διαφοροποιούν, **40 χρόνια τώρα**, αναζητούμε συνεχώς τις λύσεις εκείνες που συνεισφέρουν στην ανάπτυξη και εξέλιξη της Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης, **φτάνοντας εκεί που δεν πηγαίνει κανείς.**

Η πραγματική μας αξία δεν βρίσκεται μόνο σε όσα έχουμε πετύχει, αλλά σε όσα **συνεχίζουμε να διασφαλίζουμε και σε όσα συνεχίζουμε να σχεδιάζουμε για το μέλλον και για τους ανθρώπους που μας εμπιστεύονται.**

Θα ήθελα να ευχαριστήσω μέσα από την καρδιά μου, το ανθρώπινο δυναμικό της εταιρείας μας και όλους τους συνεργάτες μας για την έμπνευση και την συμπόρευση όλα τα χρόνια.

Μείνετε μαζί μας. Σας έχουμε υπέροχα νέα.

Η KARAVIAS ΓΙΝΕΤΑΙ ΙΔΡΥΤΙΚΟ ΜΕΛΟΣ ΤΗΣ FÉDÉRATION DES AGENCES DE SOUSCRIPTION EUROPÉENNES (FASE) - ΤΗΣ ΠΑΝΕΥΡΩΠΑΪΚΗΣ ΟΜΟΣΠΟΝΔΙΑΣ MGAS, FASE

Ανταποκρινόμενη στις ραγδαίες αλλαγές του σύγχρονου ασφαλιστικού τοπίου, και με υπευθυνότητα στην σύσταση προτάσεων για την υγιέστερη λειτουργία της εγχώριας και Ευρωπαϊκής ασφαλιστικής αγοράς, η **Karavias Corporate & Specialty Brokers** συμμετέχει ως Ιδρυτικό Μέλος, εκπροσωπώντας την Ελλάδα, στην Fédration des Agences de Souscription Européennes (FASE) - τον νεοιδρυθέντα θεσμικό φορέα για την προώθηση των πλεονεκτημάτων και της κουλτούρας των Managing General Agents (MGAs) στην Ευρώπη.

Η **Karavias**, ως η πρώτη εταιρεία στην Ελλάδα που απέκτησε Δεσμευτικές Συμβάσεις με τους Lloyd's (Coverholder at Lloyd's) από την δεκαετία του 1990, λειτουργούσε ήδη με τις αρμοδιότητες και την κουλτούρα ενός Managing General Agent όπως το γνωρίζουμε σήμερα, ενώ με την συμμετοχή της στην FASE, συμβάλλει πλέον από ένα θεσμικό επίπεδο, στην εγχώρια ενίσχυση και υποστήριξη αυτού του σχήματος ως την βέλτιστη λύση – απάντηση για την κάλυψη των σημερινών ασφαλιστικών αναγκών.

Ο **κος Γιώργος Καραβίας, CEO της Karavias Corporate & Specialty Brokers, δήλωσε σχετικά:** «Η συμμετοχή μας στη FASE, αποτελεί μία φυσική θεσμική συνέχεια στον τρόπο που λειτουργούσε η Εταιρία μας

από την πρώτη στιγμή της ίδρυσής της – της αυτονομίας της στην εγχώρια αγορά, της ευελιξίας και της καινοτομίας της. Ως Ιδρυτικό Μέλος της FASE για την Ελλάδα, αναλαμβάνουμε τον ρόλο της ενίσχυσης της καλλιέργειας κουλτούρας για μεγαλύτερη διείσδυση των σχημάτων Εκπροσώπησης Ασφαλιστικών Εταιριών ως στρατηγικό εργαλείο – απάντηση στις προκλήσεις που χαρακτηρίζουν την ελληνική ασφαλιστική αγορά. Μία επιλογή, με άμεσα ορατά αποτελέσματα στην ταχύτητα και το εύρος κάλυψης κινδύνων αλλά και βιωσιμότητας των επιχειρήσεων».

Ο **κος William Pitt, Executive Director της FASE**, δηλώνει με την έλευση της Karavias Corporate & Specialty Brokers στην Πανευρωπαϊκή Ομοσπονδία MGAs, FASE: «Χαιρόμαστε ιδιαίτερα και καλωσορίζουμε την Karavias ως Ιδρυτικό Μέλος της FASE. Καθώς τα MGAs αναδιαμορφώνουν την αλυσίδα αξίας της ασφάλισης παγκόσμια, η Ελλάδα, με την υποστήριξη ακόμα μίας ευρωπαϊκής εταιρείας με αφοσίωση στον χώρο της Ασφάλισης και που αποδεδειγμένα «βλέπει μπροστά», ενισχύει την δυναμική της στην οικοδόμηση μιας σύγχρονης, καινοτόμου και ευέλικτης ασφαλιστικής αγοράς μέσα από τα οφέλη των σχημάτων MGA».

Με τη συμμετοχή της στην FASE, η **Karavias** ενδυναμώνει την ελληνική κοινότητα των MGAs, προάγοντας την ανάπτυξη, τη συνεργασία και την καινοτομία σε ευρωπαϊκό επίπεδο.

Severe convective storms

ΟΙ ΧΑΛΑΖΟΠΤΩΣΕΙΣ ΕΚΤΟΞΕΥΟΥΝ ΤΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΜΕΝΕΣ ΖΗΜΙΕΣ ΣΕ ΙΣΤΟΡΙΚΑ ΥΨΗΛΑ

- ✓ Η συχνότητα και η ένταση των ισχυρών καταιγίδων μεταφοράς (Severe Convective Storm - SCS) έχει αυξηθεί σημαντικά, οδηγώντας σε ασφαλισμένες ζημιές αξίας δισεκατομμυρίων δολαρίων παγκοσμίως.
- ✓ Οι ζημιές σε αεροσκάφη, κτίρια, βιομηχανικές εγκαταστάσεις και μονάδες παραγωγής ανανεώσιμης ενέργειας, συμπεριλαμβανομένων των ηλιακών πάνελ, συγκαταλέγονται στους πιο δαπανηρούς παράγοντες αποζημιώσεων από χαλάζι, σύμφωνα με ανάλυση της Allianz Commercial.
- ✓ Τα φαινόμενα SCS είναι απρόβλεπτα, αλλά οι κίνδυνοι μπορούν να μετριαστούν με συνδυασμό παραδοσιακών μέτρων ανθεκτικότητας και λύσεων τεχνητής νοημοσύνης (AI).

Σύμφωνα με ανάλυση της **Allianz Commercial**, τα απρόβλεπτα καιρικά φαινόμενα έχουν αναδειχθεί σε σημαντικό ετήσιο παράγοντα ζημιών για τον ασφαλιστικό κλάδο, αντιπροσωπεύοντας σχεδόν το ήμισυ των συνολικών ασφαλισμένων απωλειών από φυσικές καταστροφές πέρυσι, οι οποίες ξεπέρασαν τα 60 δισ. δολάρια. Μεταξύ 2023 και 2025, οι απώλειες ξεπέρασαν συνολικά τα 200 δισ. δολάρια, σύμφωνα με τη Gallagher Re. Οι ΗΠΑ αποτελούν την κυριότερη εστία σφοδρών καιρικών φαινομένων, αντιπροσωπεύο-

ντας πάνω από το 80% της αξίας των ασφαλισμένων ζημιών παγκοσμίως. Η τάση αυτή αντικατοπτρίζεται και στο τελευταίο **Allianz Risk Barometer**, όπου οι φυσικές καταστροφές κατατάσσονται στην 5η θέση των ετήσιων επιχειρηματικών κινδύνων.

Παρόλο που οι ανεμοστρόβιλοι πρωταγωνιστούν συχνά στις ειδήσεις, οι σημαντικότερες ζημιές από ακραία φαινόμενα αναφέρονται στις χαλαζοπτώσεις, οι οποίες εκτιμάται ότι ευθύνονται για το 50%-80% των συνολικών ζημιών από φυσι-

κές καταστροφές. Και πάλι, οι ΗΠΑ αποτελούν το επίκεντρο αυτών των φαινομένων παγκόσμια, καθώς και την περιοχή με τις μεγαλύτερες αποζημιώσεις από χαλάζι, αν και η ανάλυση της Allianz Commercial δείχνει ότι και άλλες περιοχές έχουν υποστεί σημαντικές ζημιές. Το να είναι διασφαλισμένη μια επιχείρηση έναντι του κινδύνου αυτού δεν είναι πλέον προαιρετικό, αλλά απαραίτητο, ειδικά εάν διαθέτει εκτεθειμένα περιουσιακά στοιχεία σε περιοχές υψηλού ρίσκου. Ωστόσο, η αντιμετώπιση αυτού του κινδύνου απαιτεί κάτι περισσότερο από παραδοσιακό σχεδιασμό σεναρίων – μια νέα προσέγγιση που αξιοποιεί την Τεχνητή Νοημοσύνη και μπορεί να εντοπίσει εκ των προτέρων τα ευπαθή σημεία, ενεργοποιώντας μηχανισμούς προληπτικής διαχείρισης κινδύνου.

Όπως σχολίασε ο **Thomas Lillelund, Διευθύνων Σύμβουλος της Allianz Commercial**: «Οι ισχυρές καταιγίδες μεταφοράς εξακολουθούν συχνά να θεωρούνται 'δευτερεύων κίνδυνος', ωστόσο οι ζημιές που προκαλούν σωρευτικά ανταγωνίζονται πλέον -και ορισμένες φορές ξεπερνούν- εκείνες των βασικών κινδύνων, όπως για παράδειγμα των τυφώνων. Αυτή η πραγματικότητα αναδεικνύει την ανάγκη οι επιχειρήσεις να επανεξετάσουν το ποσοστό έκθεσής τους στον κίνδυνο και να ενισχύσουν την ανθεκτικότητά τους, μέσα από προληπτικά και τοπικά προσαρμοσμένα μέτρα που περιορίζουν τόσο τις υλικές όσο και τις λειτουργικές ζημιές».

Αυτό που κάποτε αποτελούσε συνηθισμένη περιουσιακή φθορά, αποτελεί πλέον καταστροφή περιουσιακών στοιχείων υψηλής αξίας

Οι ζημιές ενισχύονται από τον πληθωρισμό και την ταχεία αστικοποίηση

Η πληθυσμιακή αύξηση και η ανάπτυξη σε περιοχές υψηλού κινδύνου έχουν εντείνει την έκθεση σε κινδύνους καιρικών φαινομένων, ενώ παράγοντες όπως ταχεία αστικοποίηση, παλαιές υποδομές και κανονισμοί δόμησης που δεν ανταποκρίνονται στις σύγχρονες συνθήκες διαβίωσης αυξάνουν τον κίνδυνο και το ύψος των ζημιών. Παρά το μικρό γεωγραφικό αποτύπωμα και τη σύντομη διάρκεια, τα φαινόμενα SCS έχουν ιδιαίτερα έντονη καταστροφική δυναμική, ειδικά σε πυκνοκατοικημένες περιοχές.

Οι ισχυροί άνεμοι αποτελούν τον δεύτερο βασικό παράγοντα ζημιών μετά το χαλάζι, κυρίως λόγω ανεμοστρόβιλων και μεγάλων καταιγίδων. Οι χαλαζοπτώσεις επηρεάζουν κυρίως κτίρια -ιδιαίτερα στέγες- και οχήματα, που αποτελούν βασικά αίτια κοστοβόρων ασφαλιστικών αποζημιώσεων και οι ζημιές μπορεί να είναι εκτεταμένες, αφού ένας χαλαζόκοκκος στο μέγεθος μπάλας μπίτζμπολ μπορεί να έχει κινητική ενέργεια αντίστοιχη μιας «γρήγορης ρίψης» (fastball), φτάνοντας ταχύτητες έως και 160 χλμ/ώρα ή και περισσότερο. Αυτό που κάποτε αποτελούσε συνηθισμένη περιουσιακή φθορά, απο-

τελεί πλέον καταστροφή περιουσιακών στοιχείων υψηλής αξίας, από στόλους αεροσκαφών μέχρι εγκαταστάσεις ηλιακής ενέργειας, οδηγώντας τη σοβαρότητα των αποζημιώσεων σε επίπεδα που απαιτούν μια θεμελιωδώς διαφορετική ανταπόκριση, όπως δείχνει η ανάλυση της **Allianz Commercial**.

Παράλληλα, ο πληθωρισμός έχει αυξήσει σημαντικά το κόστος επισκευών και ανακατασκευών, το οποίο επιβαρύνεται περαιτέρω από δυσκολίες στην εφοδιαστική αλυσίδα, όπως ελλείψεις σε εξειδικευμένο εργατικό δυναμικό και σε οικοδομικά υλικά. Χαρακτηριστικό παράδειγμα αποτελεί το κόστος αντικατάστασης στέγης, το οποίο σε ορισμένες περιοχές έχει αυξηθεί κατά 250% από το 2000 και κατά 45% τα τελευταία πέντε χρόνια, σύμφωνα με τη Willis Re.

Η μείωση κινδύνου ως άμεση επιχειρηματική προτεραιότητα

Οι επιχειρήσεις οφείλουν να λαμβάνουν μέτρα προστασίας και διαχείρισης κινδύνου από σφοδρά καιρικά φαινόμενα ανάλογα με τη δραστηριότητά τους και τις τοπικές καιρικές συνθήκες. Για παράδειγμα, ένα data center στις κεντρικές ΗΠΑ, στην περιοχή που ονομάζεται Tornado Alley, απαιτεί διαφορετική στρατηγική από μια αντιπροσωπεία αυτοκινήτων στην επιρρεπή στο χαλάζι περιοχή της βόρειας Ισπανίας.

Η ανάλυση σεναρίων είναι απαραίτητη για την αξιολόγηση του ποσοστού έκθεσης σε πιθανούς κινδύνους και την ενίσχυση της ανθεκτικότητας μιας επιχείρησης, ώστε, αντί να αντιδρούν σε απώλειες μετά από μια μεγάλη καταιγίδα, να μπορούν πλέον να λειτουργούν προληπτικά, χρησιμοποιώντας την Τεχνητή Νοημοσύνη για να εντοπίζουν αδύναμα σημεία σε στέγες, προσόψεις ή κρίσιμο εξοπλισμό και ιεραρχώντας ενέργειες αναβάθμισης που ελαχιστοποιούν τις μελλοντικές ζημιές. Η ανάλυση μπορεί ακόμη να αποκαλύψει κρυμμένα τρωτά σημεία, να εντοπίσει πιθανά σημεία καμψής και να δείξει πώς οι κίνδυνοι μπορούν να μετατοπιστούν με την πάροδο του χρόνου. Αυτή η προσέγγιση που εξετάζει το μέλλον ενισχύει τη διαδικασία λήψης αποφάσεων, επιτρέποντας στις επιχειρήσεις να δοκιμάζουν επιλογές, να εστιάζουν στις επενδύσεις και να σχεδιάζουν στρατηγικές που παραμένουν αποτελεσματικές ακόμα και αν επηρεάζονται από πολλαπλούς παράγοντες.

Ο **Michael Bruch, Global Head of Risk Advisory Consulting Services της Allianz Commercial**, σημειώνει: «Τα παραδοσιακά μοντέλα καταστροφών δυσκολεύονται εδώ και καιρό να καταγράψουν τους παράγοντες κινδύνου που αφορούν σε ακίνητα (όπως για παράδειγμα τύπος οροφής και αξία) ή στις μακροπρόθεσμες επιπτώσεις που επιφέρει στα κτίρια η έκθεση σε κινδύνους όπως το χαλάζι. Καθώς η Τεχνητή Νοημοσύνη ενσωματώνεται στη χάραξη στρατηγικής πρόβλεψης κινδύνου, αναδεικνύεται και το πιο σημαντικό της όφελος προς τους πελάτες, που είναι η ικανότητά της να υποστηρίζει πιο έξυπνες στρατηγικές, οι οποίες προκύπτουν από αποδεδειγμένα στοιχεία που προσαρμόζονται συνεχώς στις μεταβαλλόμενες καιρικές συνθήκες, χωρίς να βασίζονται αποκλειστικά στα ιστορικά πρότυπα. Προσεγγίζοντας τη διαχείριση του κινδύνου με έναν συνδυασμό ανάλυσης δεδομένων και τεχνητής νοημοσύνης αποτελεί το μέλλον και θα είναι καθοριστικής σημασίας για τους οργανισμούς εκείνους που επιδιώκουν να ευημερήσουν σε ένα ολοένα και πιο ασταθές κλιματικό περιβάλλον».



Η INTERAMERICAN ΣΤΗΝ ΚΟΡΥΦΗ ΤΩΝ “AI IN MARKETING AWARDS 2026”

Η Interamerican αναδείχθηκε “AI in Marketing Brand of the Year” και απέσπασε 9 συνολικά βραβεία στα “AI in Marketing Awards 2026”, επιβεβαιώνοντας τον πρωταγωνιστικό της ρόλο στην αξιοποίηση της τεχνητής νοημοσύνης στο σύγχρονο marketing.

Η ανάδειξη ως “AI in Marketing Brand of the Year” αποτελεί την ανώτερη διάκριση της διοργάνωσης και αναγνωρίζει τη συνολική στρατηγική προσέγγιση της Interamerican στην ενσωμάτωση της τεχνητής νοημοσύνης σε όλο το εύρος των marketing και customer experience λειτουργιών της. Με συνέπεια, καινοτομία και μετρήσιμο αντίκτυπο σε κάθε στάδιο του customer journey, η εταιρεία ξεχώρισε για την ολιστική αξιοποίηση των νέων τεχνολογιών.

Αξιοσημείωτη είναι και η διάκριση Grand Winner στην κατηγορία “Best AI in Marketing – Banking, Financial Services & Insurance (BFSI)”, για το σύνολο του έργου της εταιρείας, αποτυπώνοντας τη συστηματική επένδυση σε data-driven στρατηγικές και τεχνολογίες αιχμής.

Στις επιμέρους κατηγορίες, η Interamerican απέσπασε πέντε Gold βραβεία για τα έργα “Rebuilding Tomorrow” και “PackMen Project”, τα οποία αναγνωρίστηκαν για την καινοτόμο αξιοποίηση της τεχνητής νοημοσύνης σε πολλαπλά πεδία, από το omnichannel marketing και το video έως τα social media και το experiential marketing.

Επιπλέον, κέρδισε δύο Silver βραβεία για πρωτοβουλίες που αύξησαν την απήχηση και τη συμμετοχή του κοινού, όπως το “PackMen Project”, το οποίο αξιοποίησε real-time προβολή μέσω social media και creators, ενισχύοντας τη διάδραση γύρω από την ανθεκτικότητα και την προστασία απέναντι στις φυσικές καταστροφές.

Ο Στέφανος Φαλκονάκης, Group Marketing Leader της Interamerican δήλωσε σχετικά: «Η διάκριση αυτή αποτελεί την καλύτερη επιβράβευση της στρατηγικής μας: για εμάς, το AI δεν είναι μια εφήμερη τάση, αλλά ο καταλύτης που μετασχηματίζει ριζικά την εμπειρία του πελάτη. Στην Interamerican, συνθέτουμε δεδομένα, τεχνολογία αιχμής

και ανθρώπινη δημιουργικότητα σε ένα ενιαίο omnichannel οικοσύστημα. Οι βραβεύσεις αυτές επιβεβαιώνουν ότι όταν η τεχνολογία υπηρετεί ένα ξεκάθαρο όραμα, μετατρέπει την απλή προβολή σε ουσιαστική αλληλεπίδραση. Επενδύοντας στην ταχύτητα και την προσωποποίηση, επανασχεδιάζουμε το μέλλον της ασφάλισης και δημιουργούμε πραγματική αξία για τον ασφαλισμένο και την κοινωνία, ενισχύοντας καθημερινά τη σύνδεσή μας με το κοινό».

Η φετινή διάκριση της Interamerican στα AI in Marketing Awards 2026 επιβεβαιώνει τη σταθερή στρατηγική επένδυση στην καινοτομία και την τεχνητή νοημοσύνη και τον τρόπο με τον οποίο αυτή μεταφράζεται σε μετρήσιμα αποτελέσματα.





Η NAK INSURANCE BROKERS ΣΤΟ DELPHI ECONOMIC FORUM XI

Η NAK Insurance Brokers, μέλος του Ομίλου Ευρώπη Holdings, συμμετείχε στο 11^ο Οικονομικό Φόρουμ των Δελφών που πραγματοποιήθηκε στους Δελφούς, ενισχύοντας τον ενεργό της ρόλο στον δημόσιο διάλογο για τις σύγχρονες προκλήσεις της οικονομίας και της επιχειρηματικότητας.

Σε μια περίοδο έντονων γεωπολιτικών ανακατατάξεων και κλιματικής κρίσης, ο κ. Νίκος Κατσιμπέρης, Διευθύνων Σύμβουλος της NAK Insurance Brokers, συμμετείχε στο πάνελ με τίτλο «From Prevention to Protection: Greece's NatCat Strategy» που διεξήχθη την Τετάρτη 22 Απριλίου με στόχο να αναδείξει την ανάγκη μετάβασης από την πρόληψη, στην ουσιαστική θωράκιση και προστασία.

Η συμμετοχή της NAK Insurance Brokers στο φετινό Forum εντάσσεται στη συνολική στρατηγική εξωστρέφειας της εταιρείας, η οποία επενδύει συστηματικά στην ανταλλαγή γνώσης, τη συνεργασία και την ανάπτυξη καινοτόμων προσεγγίσεων στον ασφαλιστικό κλάδο. Ταυτόχρονα μέσα από τη συμμετοχή της, εστιάζει σε κρίσιμα ζητήματα όπως η διαχείριση κινδύνων σε ένα διαρκώς μεταβαλλόμενο περιβάλλον, η ανθεκτικότητα των επιχειρήσεων απέναντι σε φυσικές καταστροφές και γεωπολιτικές εξελίξεις, καθώς και η συμβολή της ιδιωτικής ασφάλισης στη θωράκιση της οικονομικής δραστηριότητας.

Ο κ. Νίκος Κατσιμπέρης, Διευθύνων Σύμβουλος της NAK Insurance Brokers, δήλωσε σχετικά «Σε ένα περιβάλλον όπου οι κίνδυνοι εξελίσσονται διαρκώς και γίνονται ολοένα και πιο σύνθετοι, η ανάγκη για ολιστική προσέγγιση στη διαχείρισή τους είναι πιο κρίσιμη από ποτέ. Στη NAK Insurance Brokers, μέλος του Ομίλου Ευρώπη Holdings, εδώ και 90 χρόνια επενδύουμε σε λύσεις που ενισχύουν την ανθεκτικότητα των επιχειρήσεων και συμβάλλουν στη βιώσιμη ανάπτυξη της οικονομίας,



**Νίκος Κατσιμπέρης,
Διευθύνων Σύμβουλος της NAK Insurance Brokers**

λειτουργώντας ως στρατηγικοί συνεργάτες των πελατών μας και όχι απλώς ως πάροχοι υπηρεσιών ασφάλισης.»

Το **Delphi Economic Forum** XI συγκέντρωσε και φέτος κορυφαίους εκπροσώπους από τον χώρο της πολιτικής, της οικονομίας και των επιχειρήσεων, αποτελώντας σημείο αναφοράς για την ανταλλαγή ιδεών και την ανάδειξη προτάσεων για το μέλλον της οικονομίας και της κοινωνίας.



ΙΣΧΥΡΕΣ ΕΠΙΔΟΣΕΙΣ ΚΑΙ ΣΤΑΘΕΡΗ ΠΟΡΕΙΑ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΤΟ 2025

Σημαντική ενίσχυση της κερδοφορίας, κεφαλαιακή θωράκιση και επιτάχυνση του μετασχηματισμού σε ένα έτος-ορόσημο για την Εταιρία

Η Εθνική Ασφαλιστική ολοκλήρωσε το οικονομικό έτος 2025 καταγράφοντας ισχυρή αύξηση της κερδοφορίας της και επιβεβαιώνοντας την ανθεκτικότητα του επιχειρηματικού της μοντέλου. Σε μια χρονιά αυξημένων προκλήσεων και καθοριστικών εξελίξεων για τον κλάδο, η Εταιρία, απόλυτα συνεπής στην υλοποίηση του μετασχηματισμού της, επέδειξε ισχυρές επιδόσεις στους βασικούς κλάδους δραστηριότητάς της και βελτίωσε τη λειτουργική της επίδοση και ανταγωνιστικότητα.

Κορυφαίο ορόσημο αποτέλεσε η ολοκλήρωση της εξαγοράς της από την Τράπεζα Πειραιώς, εξέλιξη που δημιουργεί νέες προοπτικές ανάπτυξης και ενισχύει περαιτέρω τη θέση της στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Ενίσχυση χρηματοοικονομικής επίδοσης και αποδοτικότητας

Τα οικονομικά αποτελέσματα του 2025 αντικατοπτρίζουν τη δυναμική πορεία της Εθνικής Ασφαλιστικής, με τα Κέρδη προ Φόρων (IFRS) να διαμορφώνονται σε €48,0 εκατ. έναντι €14,8 εκατ. το 2024. Η σημαντική αυτή αύξηση αντανάκλα την πρόοδο των δράσεων μετασχηματισμού της Εταιρίας, τη βελτίωση της λειτουργικής επίδοσης, τις ισχυρές αποδόσεις σε όλους τους βασικούς κλάδους και την πειθαρχημένη πολιτική ανάληψης κινδύνων.

Το προσαρμοσμένο λειτουργικό κέρδος διαμορφώθηκε σε €44,5 εκατ., αυξημένο κατά σχεδόν 70% σε σχέση με το 2024,

ενώ ο προσαρμοσμένος δείκτης Απόδοσης Ιδίων Κεφαλαίων (Adjusted ROE) ανήλθε σε 8,4% έναντι 3,5% το 2024, ενισχυμένος κατά 4,9 ποσοστιαίες μονάδες.

Σε επίπεδο παραγωγής, τα Ακαθάριστα Εγγεγραμμένα Ασφάλιστρα ανήλθαν σε €834,6 εκατ., με τους τομείς των Γενικών Ασφαλίσεων και των Ασφαλίσεων Ζωής & Υγείας να καταγράφουν σημαντικά αποτελέσματα. Η οριακή υποχώρηση της συνολικής παραγωγής σε σχέση με το 2024 (€850,3 εκατ.) αποδίδεται στη μεταβατική περίοδο του τραπεζοασφαλιστικού δικτύου (bancassurance) λόγω της αλλαγής ιδιοκτησιακού καθεστώτος, ενώ όλα τα υπόλοιπα κανάλια διανομής κατέγραψαν σημαντική παραγωγικότητα. Η δυναμική αυτή αναμένεται να βελτιωθεί σημαντικά την επόμενη πενταετία, με πολλαπλά και σημαντικά οφέλη προς όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη.

Παράλληλα, η επενδυτική δραστηριότητα διατηρήθηκε σε υψηλά επίπεδα, με τα συνολικά επενδυτικά έσοδα να διαμορφώνονται σε €100,5 εκατ., ενώ η απόδοση του επενδυτικού χαρτοφυλακίου ενισχύθηκε περαιτέρω, παρά το απαιτητικό οικονομικό περιβάλλον, φτάνοντας το 3%, έναντι 2,9% το 2024. Η ισχυρή αυτή επίδοση επιτεύχθηκε, ενώ η Εταιρία διατήρησε ισορροπημένο και συντηρητικό επενδυτικό προφίλ, σεβόμενη τις μακροχρόνιες υποχρεώσεις της προς τους πελάτες της.

Η οριακή υποχώρηση της συνολικής παραγωγής σε σχέση με το 2024 (€850,3 εκατ.) αποδίδεται στη μεταβατική περίοδο του τραπεζοασφαλιστικού δικτύου (bancassurance) λόγω της αλλαγής ιδιοκτησιακού καθεστώτος, ενώ όλα τα υπόλοιπα κανάλια διανομής κατέγραψαν σημαντική παραγωγικότητα.

Ισχυρή κεφαλαιακή θέση και βελτίωση ποιοτικών δεικτών

Η κεφαλαιακή θέση της Εθνικής Ασφαλιστικής παρέμεινε ισχυρή, με τον Δείκτη Φερεγγυότητας να διαμορφώνεται στο 177% στο τέλος του 2025, υπερκαλύπτοντας τις εποπτικές απαιτήσεις. Τα Επιλέξιμα Ιδία Κεφάλαια ανήλθαν σε €521

εκατ., διασφαλίζοντας την ικανότητα της Εταιρίας να ανταποκρίνεται με επιτυχία σε ενδεχόμενες προκλήσεις και επιβεβαιώνοντας την ισχυρή δομή και την ανθεκτικότητα του ισολογισμού της.

Παράλληλα με τη χρηματοοικονομική της θωράκιση, η Εταιρία ενίσχυσε το αποτύπωμά της στην αγορά, διευρύνοντας την πελατειακή της βάση σε 1,9 εκατομμύρια ασφαλισμένους (αύξηση κατά 100 χιλιάδες σε σχέση με το 2024). Η Εταιρία συνεχίζει να επενδύει συστηματικά στην ενίσχυση της πελατοκεντρικής της προσέγγισης, στην ανάπτυξη των ανθρώπων της και στην αξιοποίηση της τεχνολογίας με γνώμονα πάντα τη βελτίωση της αποδοτικότητας και της εμπειρίας των ασφαλισμένων και των συνεργατών της.

Ταυτόχρονα, η προσήλωση στις αρχές της βιώσιμης ανάπτυξης μεταφράστηκε σε ουσιαστικά αποτελέσματα, με τις υπεύθυνες επενδύσεις να υπερκαλύπτουν τον στρατηγικό στόχο που είχε τεθεί. Η Εταιρία συνέχισε τη συστηματική μείωση του περιβαλλοντικού της αποτυπώματος, ενισχύοντας τη συνολική λειτουργική της αποδοτικότητα και τη βιώσιμη ανάπτυξη.

Με αφορμή τις ισχυρές επιδόσεις και τη σταθερή πορεία ανάπτυξης της Εταιρίας το 2025, ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης, Διευθύνων Σύμβουλος της Εθνικής Ασφαλιστικής, δήλωσε σχετικά: «Το 2025 αποτέλεσε έτος-ορόσημο για την Εθνική Ασφαλιστική, καθώς ολοκληρώσαμε με επιτυχία τον πρώτο κύκλο του στρατηγικού μας μετασχηματισμού και εισερχόμαστε στην επόμενη φάση με ένα πιο σύγχρονο, αποδοτικό και ανθεκτικό λειτουργικό μοντέλο. Η σημαντική βελτίωση της κερδοφορίας μας, η ισχυρή κεφαλαιακή μας βάση και η υποστήριξη του Ομίλου της Τράπεζας Πειραιώς δημιουργούν τις προϋποθέσεις για την επιτάχυνση της ανάπτυξής μας. Με αυτά τα εφόδια και με ισχυρή στρατηγική κατεύθυνση, εισερχόμαστε στο 2026 έτοιμοι να προσφέρουμε σύγχρονες, προσιτές και αξιόπιστες ασφαλιστικές λύσεις, δημιουργώντας μακροπρόθεσμη αξία για τους ασφαλισμένους, τους συνεργάτες και τους μετόχους μας».

Νέες Προοπτικές Ανάπτυξης

Η ολοκλήρωση της εξαγοράς από τον Όμιλο της Τράπεζας Πειραιώς στο τέλος του 2025 σηματοδότησε την είσοδο της Εθνικής Ασφαλιστικής σε μια νέα εποχή, ενισχύοντας τις μακροπρόθεσμες προοπτικές της. Με τη στήριξη ενός κορυφαίου χρηματοοικονομικού οργανισμού, η Εταιρία αποκτά πρόσβαση σε νέα εργαλεία και τεχνογνωσία που δημιουργούν τις κατάλληλες προϋποθέσεις για την περαιτέρω ανάπτυξη των εργασιών της και τον σχεδιασμό καινοτόμων προϊόντων και υπηρεσιών. Παράλληλα, αποτελεί ισχυρή ένδειξη εμπιστοσύνης στην ανθεκτικότητα του επιχειρηματικού μοντέλου και στις προοπτικές της Εταιρίας.



Groupama
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΚΑΙ ΒΕΛΤΙΩΣΗ ΤΕΧΝΙΚΗΣ ΕΠΙΔΟΣΗΣ ΤΟ 2025

■ σχυρές επιδόσεις κατέγραψε η Groupama Ασφαλιστική το 2025, επιβεβαιώνοντας τη συνεπή υλοποίηση του στρατηγικού της πλάνου και τη σταθερή ενίσχυση της θέσης της στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Τα εγγεγραμμένα ασφάλιστρα της εταιρείας ανήλθαν σε 211,5 εκατ. ευρώ (συμπεριλαμβανομένων των επενδυτικών προϊόντων), έναντι 198,2 εκατ. ευρώ το 2024, σημειώνοντας αύξηση 6,7%. Η ανάπτυξη της παραγωγής προήλθε κυρίως από την ενίσχυση των κλάδων πυρός και λοιπών υλικών ζημιών, των ασφαλίσεων υγείας, καθώς και των ασφαλιστικών προϊόντων με συμμετοχή στα κέρδη. Οι συγκεκριμένοι κλάδοι, μαζί με την αστική ευθύνη αυτοκινήτου, αποτελούν τη βασική συνιστώσα του χαρτοφυλακίου της εταιρείας, αντιπροσωπεύοντας το 80,7% της συνολικής παραγωγής για το 2025.

Ο καθαρός δείκτης ζημιών και εξόδων (Net Combined Ratio) στους κλάδους ζημιών και υγείας κατέγραψε βελτίωση κατά 6,1 ποσοστιαίες μονάδες σε σχέση με το 2024. Η εξέλιξη αυτή οφείλεται στη βελτιωμένη εμπειρία ζημιών στους κλάδους αυτοκινήτου και υγείας, τη μειωμένη επίδραση μεγάλων ζημιών και καταστροφικών γεγονότων, καθώς και τη συνετή διαχείριση των λειτουργικών δαπανών.

Η κάλυψη της κεφαλαιακής απαίτησης φερεγγυότητας (SCR) ανήλθε σε 145,4%, αυξημένη κατά 7,8 ποσοστιαίες μονάδες σε σχέση με το προηγούμενο έτος, επιβεβαιώνοντας την ισχυρή κεφαλαιακή θέση της εταιρείας.

Το 2025, η εταιρεία βελτίωσε σημαντικά και τα αποτελέσματά της, καταγράφοντας, σε προκαταρκτική βάση, θετικό προφύρων αποτέλεσμα, γεγονός που υποδηλώνει ουσιαστική ενίσχυση της λειτουργικής της απόδοσης σε σχέση με το 2024.

Η εταιρεία συνεχίζει με συνέπεια την υλοποίηση του στρατηγικού της πλάνου και το 2026, δίνοντας έμφαση στην κερδοφόρο ανάπτυξη, την επιτάχυνση του ψηφιακού μετασχηματισμού και την αναβάθμιση της εμπειρίας πελάτη. Στο πλαίσιο αυτό, υλοποιείται ένα ευρύ πρόγραμμα στρατηγικών πρωτοβουλιών, εκ των οποίων 16 έχουν ήδη τεθεί σε ισχύ, συμπεριλαμβανομένων σημαντικών έργων, όπως η νέα πλατφόρμα για τους συνεργάτες Cheetah Pro, η οποία βρίσκεται σε φάση σταδιακής υλοποίησης, προσφέροντας ένα ανανεωμένο περιβάλλον χρήσης και σημαντικά βελτιωμένη εμπειρία στους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές.

Η Groupama Ασφαλιστική ενισχύει τη θέση της στην ασφάλιση αυτοκινήτου, με ανανεωμένη τιμολογιακή πολιτική και τέσσερα νέα, σύγχρονα προγράμματα. Η νέα τιμολογιακή προσέγγιση βασίζεται σε πολυπαραγοντικά μοντέλα αξιολόγησης κινδύνου, τα οποία επιτρέπουν πιο ακριβή αποτύπωση της έκθεσης και οδηγούν σε δικαιότερη τιμολόγηση.

Από τον Μάρτιο 2026 τέθηκε σε ισχύ και η νέα διαδικασία προασφαλιστικού ελέγχου οχημάτων ενισχύοντας περαιτέρω την ταχύτητα και την αποτελεσματικότητα της διαδικασίας ανάληψης κινδύνου.

Παράλληλα, η εταιρεία εμπλουτίζει το χαρτοφυλάκιο υγείας με το νέο πρόγραμμα Santi Secure, προσφέροντας μια σύγχρονη και ευέλικτη λύση.

Με αφορμή τη δημοσίευση της Έκθεσης Φερεγγυότητας για το 2025, ο Διευθύνων Σύμβουλος της Groupama Ασφαλιστικής, Hassène Feki, δήλωσε:

«Τα αποτελέσματα του 2025 επιβεβαιώνουν την αναπτυξιακή πορεία της Groupama Ασφαλιστικής και τη συνέπεια με την οποία υλοποιούμε το στρατηγικό μας πλάνο. Η αύξηση της παραγωγής, η βελτίωση της τεχνικής μας επίδοσης και η ενίσχυση της κεφαλαιακής επάρκειας αποδεικνύουν την ανθεκτικότητα και τη δυναμική της στρατηγικής μας. Συνεχίζουμε, παραμένοντας προσηλωμένοι στη δημιουργία αξίας για τους πελάτες και τους συνεργάτες μας, επενδύοντας σε καινοτόμα προϊόντα και στον ψηφιακό μετασχηματισμό της εταιρείας.»



ΣΗΜΑΝΤΙΚΗ ΒΕΛΤΙΩΣΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΜΕΓΕΘΩΝ ΚΑΙ ΤΟ 2025

Η MINETTA Ασφαλιστική κατέγραψε για ακόμη μία χρονιά ουσιαστική ενίσχυση των οικονομικών της επιδόσεων, επιβεβαιώνοντας τη σταθερή αναπτυξιακή της πορεία και τη συνεπή υλοποίηση της στρατηγικής της.

Βασικά οικονομικά μεγέθη 2025:

- Η συνολική παραγωγή των μικτών εγγεγραμμένων ασφαλιστρών ανήλθε σε 94,7 εκατ. ευρώ, σημειώνοντας αύξηση 19,3% σε σύγκριση με το 2024 και καταγράφοντας διψήφιο ρυθμό ανάπτυξης για τρίτη συνεχόμενη χρονιά.
- Οι καταβληθείσες αποζημιώσεις διαμορφώθηκαν σε 36,3 εκατ. ευρώ, αυξημένες κατά 14,8%.
- Το πελατολόγιο της Εταιρίας διευρύνθηκε σημαντικά, φθάνοντας τους 334.000 ασφαλισμένους, με αύξηση 22%.
- Τα κέρδη προ φόρων ανήλθαν σε 11,3 εκατ. ευρώ, αντανakλώντας ενισχυμένη κερδοφορία.
- Όλοι οι βασικοί ασφαλιστικοί κλάδοι παρουσίασαν θετική δυναμική έναντι του 2024, με διψήφιες αυξήσεις στους περισσότερους εξ αυτών.

Πιο συγκεκριμένα:

- Αυτοκινήτου: +20,3%
- Περιουσίας: +16,2%
- Γενικής Αστικής Ευθύνης: +28,8%
- Υγείας: +20,6%

Η συνεχής ενίσχυση των κλάδων πέραν του Αυτοκινήτου δημιουργεί στέρεες προϋποθέσεις για περαιτέρω ανάπτυξη, ιδίως στους κλάδους Περιουσίας και Ζωής, ενισχύοντας τη διαφοροποίηση του χαρτοφυλακίου της Εταιρίας.

Παράλληλα, η MINETTA Ασφαλιστική διατήρησε υψηλό επίπεδο κεφαλαιακής επάρκειας, με τον Δείκτη Κάλυψης Κεφαλαιακής Απαιτήσης (SCR) να διαμορφώνεται στο 158,6%, επιβεβαιώνοντας τη χρηματοοικονομική της ευρωστία και τη συνετή διαχείριση κινδύνων.

Η Εταιρία συνεχίζει να αναπτύσσεται δυναμικά, παραμένοντας προσηλωμένη στην παροχή σύγχρονων και ολοκληρωμένων ασφαλιστικών λύσεων, στη συνεχή αναβάθμιση της ποιότητας εξυπηρέτησης και στην ταχεία και αξιόπιστη καταβολή αποζημιώσεων.





Η HDI GLOBAL ΑΝΑΚΟΙΝΩΝΕΙ ΙΣΧΥΡΑ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΓΙΑ ΤΟ 2025 ΜΕ ΩΘΗΣΗ ΑΠΟ ΤΗ ΝΕΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ

- ✓ Τα έσοδα ασφάλισης (μικτά) αυξήθηκαν στα 10,3 (10,0) Δις ευρώ
- ✓ Ο μικτός λειτουργικός δείκτης (combined ratio) διαμορφώθηκε στο 90,3% (90,0%)
- ✓ Τα λειτουργικά κέρδη (EBIT) ανήλθαν σε 732 (702) εκ. ευρώ, με τη συνεισφορά της HDI Global στα καθαρά κέρδη του Ομίλου να αυξάνεται στα 551 (501) εκ. ευρώ

Η HDI Global ανακοίνωσε θετικά οικονομικά αποτελέσματα για το 2025, καταγράφοντας κερδοφόρα ανάπτυξη τόσο στα έσοδα όσο και στα κέρδη. Οι βασικοί μοχλοί ανάπτυξης ήταν η αύξηση της νέας παραγωγής, η προσεκτική ανάληψη κινδύνων και οι προσαρμογές των τιμολογήσεων λόγω πληθωρισμού. Η HDI Global συνέβαλε σημαντικά στα συνολικά ετήσια αποτελέσματα του Ομίλου Talanx.

«Χάρη στη συλλογική προσπάθεια περισσότερων από 5.500 εργαζομένων, η HDI Global πέτυχε θετικά αποτελέσματα για το σύνολο του 2025, με δυναμική που προήλθε από την ανάπτυξη της νέας παραγωγής και τις προσαρμογές των τιμολογήσεων λόγω πληθωρισμού στο υφιστάμενο χαρτοφυλάκιο», δήλωσε ο Dr. Edgar Puls, CEO της HDI Global. «Θα ήθελα να εκφράσω τις ειλικρινείς μου ευχαριστίες προς τους πελάτες και τους συνεργάτες μας για την εμπιστοσύνη τους. Η απόδοσή μας αντικατοπτρίζει την αξία που αποδίδουν στην τεχνική μας εξειδίκευση, την ταχύτητα και τις μακροπρόθεσμες λύσεις που προσφέρουμε. Συνδυάζοντας χρηματοοικονομική ισχύ με εξειδικευμένες υπηρεσίες, παρέχουμε εξατομικευμένα αποτελέσματα και συμβάλλουμε στη μείωση των ασφαλιστικών κενών. Με περιορισμένη δραστηριότητα φυσικών καταστροφών κατά τη διάρκεια του έτους, σε σχέση με την προηγούμενη χρονιά, οι μεγάλες ζημιές διαμορφώθηκαν χαμηλότερα από τον προϋπολογισμό. Παράλληλα, βελτιώσαμε σταθερά την απόδοση, ιδιαίτερα στον τομέα των Ειδικών Κινδύνων».

Σε παγκόσμιο επίπεδο, η HDI Global αύξησε τα μικτά έσοδα ασφάλισης κατά 5% το οικονομικό έτος 2025, μετά την προσαρμογή των όποιων συναλλαγματικών διαφορών (αύξηση 2% σε ευρώ), φτάνοντας τα 10,3 (10,0) Δις ευρώ. Η ανάπτυξη προήλθε κυρίως από τη νέα παραγωγή καθώς και από αναπροσαρμογές των τιμών λόγω πληθωρισμού στο υφιστάμενο χαρτοφυλάκιο. Οι αποζημιώσεις για μεγάλες ζημιές αυξήθηκαν ελαφρώς στα 426 (402) εκ. ευρώ, ωστόσο ήταν κατά 125 εκ. ευρώ χαμηλότερες από τον προϋπολογισμό. Το αποτέλεσμα

από ασφαλιστικές υπηρεσίες παρέμεινε σταθερό στα 997 (1.004) εκ. ευρώ.

Ο μικτός λειτουργικός δείκτης επωφελήθηκε από τη χαμηλή συχνότητα ζημιών και διαμορφώθηκε στο 90,3% (90,0%), εντός της ετήσιας πρόβλεψης (κάτω του 92%).



Κωνσταντίνος Σεμερτζόγλου,
Managing Director HDI Global SE Hellas



ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ 2025

ΥΨΗΛΑ ΚΕΡΔΗ ΚΑΙ ΑΥΞΗΣΗ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ

ΠΡΟΤΑΣΗ ΔΙΑΝΟΜΗΣ ΜΕΡΙΣΜΑΤΟΣ

Α. ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ 2025

Εντυπωσιακή Κερδοφορία, Αύξηση Παραγωγής, Ενεργητικού, Επενδύσεων, Ιδίων Κεφαλαίων και Αποθεμάτων καθώς και υψηλοί Δείκτες Φερεγγυότητας χαρακτηρίζουν τα Αποτελέσματα του 2025 της INTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α.

Αναλυτικότερα, τα Οικονομικά Μεγέθη της Εταιρίας, σύμφωνα με την Ετήσια Οικονομική Έκθεση που κοινοποιήθηκε στο Χρηματιστήριο Αθηνών, έχουν ως εξής:

Τα **Εγγεγραμμένα Ασφάλιστρα** το 2025 έφτασαν τα 109,27 εκατ.€ (+8,89%) έναντι 100,35 εκατ.€ της προηγούμενης Χρήσης, ενώ τα **Δεδουλευμένα Ασφάλιστρα** το 2025 έφτασαν τα 103,80 εκατ.€ (+4,87%) έναντι 98,98 εκατ.€ το 2024.

Σημειώνεται ότι το 2025 ο Κλάδος Αστικής Ευθύνης οχημάτων αυξήθηκε κατά 5,9%, ο Κλάδος Περιουσίας 18,4%, ο Κλάδος διαφόρων Ατυχημάτων 7,7%, ο Κλάδος Σκαφών & Μεταφορών 11,2%, ο Κλάδος Χερσαίων Οχημάτων 17,9% και τέλος οι Λοιποί Κλάδοι κατά 12,72%. Το χαρτοφυλάκιο αποτελείται από Αστική Ευθύνη Οχημάτων κατά 48,84% και οι Λοιποί Κλάδοι κατά 51,16%.

✓ Τα **Κέρδη Προ Φόρων** ανήλθαν το 2025 σε 32,67 εκατ.€ έναντι 14,77 εκατ.€ το 2024, ενώ τα **Κέρδη Μετά Φόρων** το 2025 ανήλθαν σε 27,77 εκατ.€ έναντι 11,77 εκατ.€ το 2024.

✓ Τα **Σωρευτικά Κέρδη Προ Φόρων** της τελευταίας 5ετίας (2021 – 2025) ανήλθαν στα 81,94 εκατ. €.

✓ Τα **Ίδια Κεφάλαια** το 2025 διαμορφώθηκαν στα 169,12 εκατ.€ έναντι 139,75 εκατ.€ το 2024 (+21,02 %).

✓ Το **Ενεργητικό** το 2025 ανήλθε σε 394,67 εκατ.€ έναντι 340,26 εκατ.€ το 2024 (+15,99%).

✓ Τα **Αποθέματα** το 2025 έφθασαν τα 201,94 εκατ.€ έναντι 183,04 εκατ.€ το 2024 (+10,32 %).

Οι **Επενδύσεις** το 2025 ανήλθαν σε 370,77 εκατ.€ έναντι 323,29 εκατ.€ το 2024 (+14,69 %). Οι βασικές τοποθετήσεις του **Επενδυτικού Χαρτοφυλακίου** της Εταιρίας στις 31/12/2025 αφορούσαν: 10% σε Ακίνητα, 52% σε Ομόλογα, 23% σε Αμοιβαία Κεφάλαια, 12% σε Εισηγμένες Μετοχές, 2% σε Προθεσμιακές Καταθέσεις και 1% σε Μετρητά Διαθέσιμα & ισοδύναμα.

Ιδιαίτερα υψηλές χαρακτηρίζονται οι επιδόσεις στους Δείκτες Φερεγγυότητας της Εταιρίας. Με βάση το εποπτικό πλαίσιο Solvency II, ο **Δείκτης Ελαχίστου Κεφαλαίου Φερεγγυότητας (MCR)** ανέρχεται στο 621%, ενώ ο **Δείκτης Απαιτούμενου Κεφαλαίου Φερεγγυότητας (SCR)** ανέρχεται στο 155%.

Β. ΠΡΟΤΑΣΗ ΔΙΑΝΟΜΗΣ ΜΕΡΙΣΜΑΤΟΣ

Το Διοικητικό Συμβούλιο της Εταιρίας θα προτείνει προς την Τακτική Γενική Συνέλευση των Μετόχων τη διανομή μερίσματος ύψους 0,25 ευρώ/μετοχή, έναντι των 0,20 ευρώ/μετοχή που είχε προταθεί την προηγούμενη χρονιά (+25%). Το συνολικό διανεμόμενο μέρισμα ανέρχεται στο ποσό των 4.641.978 ευρώ.





ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ 2025

ΙΣΧΥΡΗ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΚΑΙ ΝΕΟ ΙΣΤΟΡΙΚΟ ΥΨΗΛΟ ΣΤΟΝ ΔΕΙΚΤΗ ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΥΔΡΟΓΕΙΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Η εταιρεία σημείωσε διψήφια αύξηση παραγωγής και ενίσχυση κερδοφορίας ενώ εμβάθυνε περαιτέρω τη συνεργασία της με τον Όμιλο Reale

Το 2025 δεν ήταν απλώς άλλη μια επιτυχημένη χρονιά για την Υδρογείο Ασφαλιστική, αλλά ένα έτος-ορόσημο που επιβεβαίωσε με ηχηρό τρόπο τη δυναμική της στην ελληνική αγορά. Αξιοποιώντας πλήρως την ώθηση που της προσδίδει η στρατηγική της συμπόρευση με τον Όμιλο Reale, η εταιρεία υπερέβη τους στόχους της σε όλα τα επίπεδα, καταγράφοντας επιδόσεις ανώτερες του μέσου όρου της αγοράς και αποδεικνύοντας ότι αποτελεί πλέον έναν ισχυρό και σταθερό πυλώνα ανάπτυξης για τον Όμιλο.

Αυτή η αναπτυξιακή πορεία παρουσιάστηκε αναλυτικά στη σημερινή Συνέντευξη Τύπου της εταιρείας, όπου τα εντυπωσιακά οικονομικά μεγέθη πλαισιώθηκαν από το όραμα για την επόμενη μέρα.

Η εμπιστοσύνη αποτυπώνεται σε ιστορικές επιδόσεις

Δίνοντας το στίγμα της χρονιάς, ο **Διευθύνων Σύμβουλος της Υδρογείου Ασφαλιστικής, κ. Παύλος Κασκαρέλης**, ανέδειξε τα θετικά αποτελέσματα αλλά και τη διαχρονικά ανοδική πορεία της εταιρείας: «Το 2025 πετύχαμε κάτι πολύ περισσότερο από μια εξαιρετική οικονομική χρήση. Σπάσαμε το φράγμα των 100 εκατομμυρίων, με την παραγωγή μας να αυξάνεται διψήφια στα **€106,4 εκατ.**, ενώ παράλληλα θωρακίσαμε την εταιρεία οδηγώντας τον Δείκτη Φερεγγυότητας στο ιστορικό υψηλό του **245,4%**. Σε συνδυασμό με τη συνεχή ενίσχυση της κερδοφορίας και των ιδίων κεφαλαίων μας, τα αποτελέσματα αυτά αποτυπώνουν τη σταθερή και υγιή πορεία της εταιρείας. Μαζί με την αμετακίνητη προσήλωσή μας στην παροχή υπηρεσιών υψηλού επιπέδου με γνώμονα τον άνθρωπο, στέλνουν ένα ισχυρό μήνυμα αξιοπιστίας — και αυτή είναι η πιο ουσιαστική πρόταση αξίας που μπορούμε να προσφέρουμε στους πάνω από 400.000 ασφαλισμένους που μας εμπιστεύονται, αλλά και στο πολύτιμο δίκτυο των συνεργατών μας».

Η εμπιστοσύνη αυτή μεταφράστηκε σε εντυπωσιακού ρυθμού ανάπτυξης. Η συνολική παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλιστρών ενισχύθηκε κατά 12,5% (έναντι €94,6 εκατ. το 2024). Η εταιρεία διατήρησε την ηγετική της θέση στις ασφα-



Από αριστερά: Giuseppe Zorgno, Αναστάσιος Κασκαρέλης, Παύλος Κασκαρέλης

λίσεις οχημάτων (+10,8%), διευρύνοντας τον στόλο της στα 480.117 ασφαλισμένα οχήματα (+11,2%).

Ακόμη πιο εντυπωσιακή ήταν η στρατηγική διείσδυση στους κλάδους εκτός οχημάτων, με αύξηση 17,8%. Η ανάπτυξη αυτή



Giuseppe Zorgno



Μαίρη Βογιατζή



Κασκαρέλης Παύλος

οδηγήθηκε από τις ασφαλίσεις περιουσίας (+23,9%), υγείας (+43,3%), αστικής ευθύνης (+25,3%) και σκαφών (+10,4%), αποδεικνύοντας την ικανότητα της εταιρείας να ανταποκρίνεται σε ένα ευρύ φάσμα σύγχρονων ασφαλιστικών αναγκών.

Πέρα από την ισχυρή εμπορική της επίδοση, η εταιρεία ενίσχυσε περαιτέρω τη χρηματοοικονομική της βάση.

Τα κέρδη προ φόρων, με βάση το πρότυπο ΔΠΧΑ 17, ανήλθαν σε €10,5 εκατ., έναντι €9,9 εκατ. το 2024. Τα συνολικά εισοδήματα μετά από φόρους διαμορφώθηκαν σε €10,5 εκατ. (11,2 εκατ. το 2024), ενώ τα ίδια κεφάλαια της εταιρείας ανήλθαν σε €118,0 εκατ. (€107,5 εκατ. το 2024). Το σύνολο επενδύσεων και ακινήτων αυξήθηκε στα €255,8 εκατ. από €235,8 εκατ., ενώ το επενδυτικό αποτέλεσμα ανήλθε σε €5,2 εκατ., έναντι €3,2 εκατ. το προηγούμενο έτος.

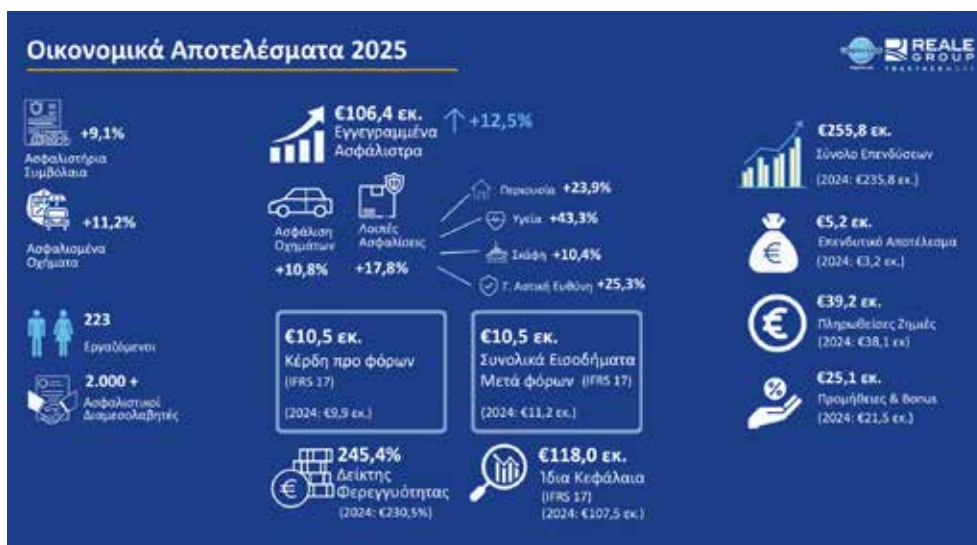
Πίσω από κάθε οικονομικό δείκτη, υπάρχουν οι άνθρωποι, όπου και η Υδρόγειος Ασφαλιστική εστιάζει.

Το 2025, η εταιρεία έκανε πράξη τις δεσμεύσεις της καταβάλλοντας αποζημιώσεις ύψους **€39,2 εκατ.** Παράλληλα, ως εταιρεία άρρηκτα συνδεδεμένη με τους συνεργάτες της, κατέβαλε **€25,1 εκατ.** σε προμήθειες και πρόσθετες παροχές προς το δίκτυο των 2.000+ ασφαλιστικών διαμεσολαβητών της, το οποίο διατηρεί ισχυρή παρουσία στην περιφέρεια και τα νησιά, ενώ εγκαινίασε την καινοτόμο ψηφιακή πλατφόρμα **Υδρόγειος Digital Academy** για την εκπαίδευση της νέας γενιάς επαγγελματιών της ασφάλισης.

Η επένδυση στους ανθρώπους συνεχίστηκε και εντός της εταιρείας. Πέραν των 4.000 ωρών εκπαίδευσης προσφέρθηκαν στους 223 εργαζόμενους, εισήχθησαν νέες παροχές, μεταβουλίες υποστήριξης μεταπτυχιακών σπουδών, σύγχρονα εργαλεία αξιολόγησης και νέοι δίαυλοι ανοιχτής επικοινωνίας με τη διοίκηση. Σε συνεργασία με τον Όμιλο Reale, υλοποιήθηκε επίσης ένα εκτενές πρόγραμμα **Εταιρικής Υπευθυνότητας** άνω των **€251.000** για τη στήριξη κοινωνικών δράσεων που επικεντρώθηκαν στην υγεία, το περιβάλλον και την ενίσχυση των τοπικών κοινωνιών.

Το βλέμμα στο 2026: Καινοτομία και Εμπορική Διεύθυνση. Κοιτάζοντας μπροστά, η Υδρόγειος Ασφαλιστική σχεδιάζει την επόμενη μέρα με αυτοπεποίθηση. Ο **Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος του Δ.Σ., κ. Giuseppe Zorgno**, έδωσε το στίγμα της στρατηγικής για τη νέα χρονιά: «*Η Υδρόγειος Ασφαλιστική ενσωματώνεται ολοένα και πιο οργανικά στη μεγάλη οικογένεια του Ομίλου Reale, αξιοποιώντας τεχνογνωσία που ενισχύει τη δυναμική της. Για το 2026, προχωράμε με ένα σαφές και πολυδιάστατο πλάνο δράσης. Βασικός άξονας είναι η ποιοτική αναβάθμιση και η στρατηγική διαφοροποίηση του χαρτοφυλακίου μας. Θα συνεχίσουμε να σχεδιάζουμε καινοτόμα προϊόντα που ανταποκρίνονται στις πραγματικές ανάγκες της κοινωνίας, ενισχύοντας την πελατοκεντρική μας προσέγγιση και υποστηρίζοντας ενεργά το δίκτυο συνεργατών μας, με στόχο να προσφέρουμε μεγαλύτερη αξία σε πελάτες και συνεργάτες. Ταυτόχρονα, εστιάζουμε στην οργανωτική μας εξέλιξη και το ανθρώπινο δυναμικό μας, επενδύοντας σε ένα σύγχρονο, δημιουργικό και αποτελεσματικό εργασιακό περιβάλλον.*»

Αξίζει να σημειωθεί ότι το 2025 αποτέλεσε χρονιά εξαιρετικών επιδόσεων συνολικά για τον **Όμιλο Reale**, ο οποίος κατέγραψε καθαρά κέρδη **€320,5 εκατ.** (+45,5%), εγγεγραμμένα ασφαλίστρα **€6,6 δισ.**, και διατήρησε έναν από τους υψηλότερους δείκτες Φερεγγυότητας διεθνώς (**337,8%**), επιβεβαιώνοντας τη στιβαρότητα του διεθνούς σχήματος, μέλος του οποίου αποτελεί η Υδρόγειος Ασφαλιστική.





ΜΕ ΕΝΑ ΔΙΣ ΣΕ ΕΓΓΕΓΡΑΜΕΝΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΤΟ 2025

ΔΙΑΤΗΡΗΣΗ ΤΗΣ 1ης ΘΕΣΗΣ ΣΤΗΝ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΒΑΣΕΙ ΕΓΓΕΓΡΑΜΜΕΝΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ

Ισχυρές επιδόσεις το 2025 με επίκεντρο τον ψηφιακό της μετασχηματισμό προς όφελος των πελατών και των ανθρώπων της, αλλά και ουσιαστική στήριξη της κοινωνίας

Το 2025 ολοκληρώθηκε για την **NN Hellas** επιβεβαιώνοντας τη σταθερά αναπτυξιακή της πορεία και την προσήλωσή της στη δημιουργία μακροπρόθεσμης αξίας για πελάτες, εργαζομένους, συνεργάτες και κοινωνία. Με επίκεντρο την εμπειρία του πελάτη μέσα από σταθερές επενδύσεις στον ψηφιακό της μετασχηματισμό και την ανάπτυξη των ανθρώπων της, η εταιρία συνεχίζει να ενισχύει τη θέση της στην ελληνική αγορά ιδιωτικής ασφάλισης.

Σε επίπεδο οικονομικών αποτελεσμάτων*, ξεπέρασε το ορό-

σημο του 1 δισ. ευρώ σε μεικτά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα, καταγράφοντας αύξηση παραγωγής κατά 8%, ποσοστό υπερδιπλάσιο σε σχέση με την ανάπτυξη της αγοράς Ασφαλίσεων Ζωής & Υγείας. Το λειτουργικό αποτέλεσμα ανήλθε σε 97,2 εκ. ευρώ, σημειώνοντας αύξηση 8%, το συνολικό ενεργητικό της εταιρίας υπερέβη τα 5 δισ., ενώ ο Δείκτης Φερεγγυότητας (Solvency II) διαμορφώθηκε στο 155%, επιβεβαιώνοντας την ισχυρή κεφαλαιακή θέση και τη χρηματοοικονομική της ευρωστία.



Σύμφωνα με τα αποτελέσματα του Ομίλου, η Ελλάδα συνέβαλε σημαντικά στην ανάπτυξη της ευρωπαϊκής αγοράς, καταγράφοντας ισχυρή κερδοφορία καθώς και σημαντική εμπορική δυναμική. Η επίδοσή της ξεχώρισε επίσης στη συνολική ευρωπαϊκή παραγωγή ασφαλιστρών, με ιδιαίτερα υψηλά αποτελέσματα στα προϊόντα Unit/Index Linked και στην ασφάλιση Υγείας.

Μέσα στο 2025 η εταιρία κατέβαλε 776 εκ. ευρώ σε αποζημιώσεις, συμπεριλαμβανομένων εξαγορών και λήξεων συμβολαίων – ποσό αυξημένο κατά 72 εκ. ευρώ σε σχέση με το 2024 –, γεγονός που αντανάκλα έμπρακτα τη δέσμευσή της να βρίσκεται σταθερά δίπλα στους ασφαλισμένους της.

Παράλληλα, ο δείκτης ικανοποίησης πελατών (NPS – Net Promoter Score) παρέμεινε πάνω από τον μέσο όρο της αγοράς.

Καθοριστικό παράγοντα για την επίτευξη μιας εξαιρετικής εμπειρίας πελάτη, αποτέλεσε και παραμένει ο ψηφιακός μετασχηματισμός της εταιρίας με την αξιοποίηση και της Τεχνητής Νοημοσύνης.

Η NN Hellas έχει σημειώσει σημαντική πρόοδο στην υλοποίηση της στρατηγικής της για εκτεταμένη αξιοποίηση δεδομένων και AI σε βασικές λειτουργίες έως το 2027. Ήδη χρησιμοποιεί πρωτοποριακά εργαλεία, όπως το process mining, για τον εντοπισμό ευκαιριών βελτίωσης στο ταξίδι του πελάτη. Η μετάβαση στο Genesys Cloud ενισχύει τον αυτοματισμό και, μέσω διαλειτουργικών συστημάτων, προσφέρει ενιαία και απρόσκοπτη εξυπηρέτηση σε όλα τα κανάλια. Παράλληλα, η εφαρμογή της Agentic AI επιτρέπει την πλήρη αυτοματοποίηση της διαχείρισης αιτήσεων εξαγοράς συμβολαίων, βελτιώνοντας την εμπειρία πελάτη και επιταχύνοντας τις πληρωμές.

Η εταιρία υιοθετεί τη φιλοσοφία «Πρώτα Ψηφιακά», αναβαθμίζοντας τις υπηρεσίες της με έμφαση στο self-service. Στο ανανεωμένο ψηφιακό περιβάλλον του myNN, την πύλη διασύνδεσης του πελάτη, οι ασφαλισμένοι της NN Hellas μπορούν να αλληλεπιδρούν απευθείας με την εταιρία, να υποβάλουν αιτήματα τροποποίησης συμβολαίων και να καταθέτουν δικαιολογητικά πλήρως ψηφιακά. Η χρήση προηγμένων μεθόδων σήμανσης, οργάνωσης και υποστήριξης της αξιολόγησης δεδομένων ενισχύει σημαντικά την άμεση εξυπηρέτηση, ενώ ο εμπλουτισμός της πληροφορίας ενισχύει τη διαφάνεια, με περισσότερες από 33.000 αποζημιώσεις ήδη διαθέσιμες στην πλατφόρμα. Τέλος, η εμπειρία πελάτη ενισχύεται με τον νέο ψηφιακό βοηθό AI, ο οποίος παρέχει πληροφορίες για συμβόλαια και αποζημιώσεις και σύντομα θα ολοκληρώνει αυτόνομα συνήθειες εργασίες, προσφέροντας μεγαλύτερη ταχύτητα και ευκολία.

Η ανάπτυξη του αποκλειστικού Δικτύου παραμένει υψηλή προτεραιότητα της NN Hellas, καθώς συμβάλλει ουσιαστικά

στη διατήρηση τόσο της ηγετικής της θέσης στην αγορά όσο και της σχέσης εμπιστοσύνης με τους πελάτες. Η εταιρία συνέχισε τις στοχευμένες επενδύσεις στη διαρκή εκπαίδευση των συνεργατών και ανέπτυξε προηγμένα εργαλεία, όπως το AI TrainNer, μια πλατφόρμα που μέσω AI avatars, εκπαιδεύει συνεργάτες σε ρεαλιστικά σενάρια εξυπηρέτησης πελατών.

Στα αποτελέσματα της χρονιάς, καίρια ήταν και η συμβολή των 605 εργαζομένων της. Η εταιρία διατήρησε την ανθρωποκεντρική της κουλτούρα, συνεχίζοντας να επενδύει σε δεξιότητες data & AI, σε πρωτοβουλίες για την ευημερία των ανθρώπων της και σε ισχυρές πολιτικές ισότητας και συμπερίληψης. Στο πλαίσιο αυτό, το ανθρώπινο δυναμικό της NN Hellas περιλαμβάνει εργαζομένους από επτά διαφορετικές χώρες, ενώ ολοκληρώθηκαν και πρόσθετες αναδιαμορφώσεις εντός και στον περιβάλλοντα χώρο των εγκαταστάσεων της εταιρίας προκειμένου να είναι 100% προσβάσιμοι για όλους. Επιπλέον, μέσα στο 2025, το 76% των εργαζομένων ολοκλήρωσε πάνω από 8 ώρες εκπαίδευσης σε ψηφιακές δεξιότητες και AI. Η έμπρακτη δέσμευση της εταιρίας προς τους ανθρώπους της επισφραγίστηκε και με μία σημαντική διάκριση: τη 2η θέση στη λίστα των κορυφαίων εργοδοτών στην Ελλάδα για δεύτερη συνεχή χρονιά. Μεταξύ των πρωτοβουλιών που συνέβαλαν σε αυτή την αναγνώριση ήταν και το πρόγραμμα “Connection & Wellbeing”, το οποίο βραβεύθηκε διεθνώς και αφορά σε μία ολοκληρωμένη προσέγγισή για την ψυχική και σωματική ευημερία των εργαζομένων αλλά και στην ενίσχυση των μεταξύ τους δεσμών.

Παράλληλα, η NN Hellas συνέχισε τη σταθερή, πολυετή επένδυσή της στην κοινωνία. Με πρωτοβουλίες για την ψυχική και σωματική ευημερία παιδιών, οικογενειών και ηλικιωμένων, καθώς και για την οικονομική ενδυνάμωση της νέας γενιάς, υποστηρίχθηκαν συνολικά 32.195 άνθρωποι, ενώ οι εργαζόμενοι προσέφεραν πάνω από 2.300 ώρες εθελοντισμού, ενισχύοντας έτσι τον ουσιαστικό κοινωνικό αντίκτυπο της εταιρίας.

Σχολιάζοντας τη χρονιά που πέρασε, η **Πρόεδρος ΔΣ & CEO, Φιλίππα Μιχάλη**, δήλωσε «Το 2025 αποτέλεσε χρονιά ορόσημο για την NN Hellas, έχοντας ξεπεράσει το 1 δις. ευρώ σε μεικτά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα, καταγράφοντας την υψηλότερη επίδοση που επιτυγχάνει μία εταιρία στην ελληνική ασφαλιστική αγορά. Τα αποτελέσματά μας επιβεβαιώνουν τη δυναμική μας και την εμπιστοσύνη πελατών και συνεργατών. Με συνέπεια στη στρατηγική μας, προχωράμε στον ψηφιακό μας μετασχηματισμό, αξιοποιώντας δεδομένα και τεχνολογία προς όφελος των ασφαλισμένων, των ανθρώπων μας και της κοινωνίας. Με σταθερή προσήλωση στη βιώσιμη ανάπτυξη, την ηθική χρήση της τεχνολογίας και τη φροντίδα για τους ανθρώπους και την κοινωνία, θα συνεχίσουμε να διαμορφώνουμε το μέλλον της ιδιωτικής ασφάλισης στη χώρα».





ΙΣΧΥΡΕΣ ΕΠΙΔΟΣΕΙΣ ΓΙΑ ΤΟ 2025

ΑΥΞΗΣΗ ΚΕΡΔΩΝ 26,9% ΚΑΙ ΔΕΙΚΤΗ ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑΣ

SCR 288,6%

Με τον Δείκτη Φερεγγυότητας (SCR ratio) της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική εταιρεία του Ομίλου ΕΥΡΩΠΗ Holdings να ανέρχεται σε 288,6% για το 2025, σημειώνοντας άνοδο 132,7 ποσοστιαίων μονάδων σε σχέση με το προηγούμενο έτος, η εταιρεία κατατάσσεται στην **3η θέση** μεταξύ όλων των εταιρειών Γενικών Ασφαλίσεων στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Κερδοφορία και Αποδοτικότητα

Σύμφωνα με τα Διεθνή Λογιστικά Πρότυπα και την οριστική υποβολή των στοιχείων στην Τράπεζα της Ελλάδος, τα κέρδη προ φόρων της εταιρείας το 2025 ανήλθαν σε €7,70 εκ., παρουσιάζοντας αύξηση 26,9% έναντι των € 6,06 εκ. του 2024. Τα θετικά αποτελέσματα της χρήσης προήλθαν από τη στρατηγική προσήλωση της εταιρείας τόσο από το «σωστό» Underwriting, με τη διαχρονικά σταθερή φιλοσοφία της να έχει πάντα κερδοφόρο τεχνικό αποτέλεσμα όσο και από την αποτελεσματική διαχείριση του επενδυτικού χαρτοφυλακίου.

Να σημειωθεί ότι το 2025 η ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική μεταξύ των ασφαλιστικών εταιρειών Γενικών Ασφαλίσεων της αγοράς κατέλαβε την 4η θέση με δείκτη Απόδοσης Ιδίων Κεφαλαίων (RoE) 17,4% ενώ αναδείχθηκε στην 3η θέση με δείκτη Απόδοσης επί της Παραγωγής (RoP) 28,1%.

Κεφαλαιακή Ισχύς

Τα Ίδια Κεφάλαια της Εταιρείας για το 2025 ανήλθαν σε € 44,2 εκ. έναντι € 18,2 εκ. του 2024 καταγράφοντας αύξηση 142,3%. Οι επενδύσεις και τα χρηματικά διαθέσιμα το 2025 ενισχύθηκαν κατά 153,5%, ανερχόμενα σε € 49,2 εκ. έναντι € 19,4 εκ. το 2024, ενώ αντίστοιχα τα έσοδα επενδύσεων ανήλθαν σε € 2,4 εκ. παρουσιάζοντας αλματώδη αύξηση κατά 594,1% σε σχέση με την χρήση του 2024.

Με το 70% της κερδοφορίας της εταιρείας να προέρχεται από την ασφαλιστική δραστηριότητα (τεχνικό αποτέλεσμα) και το 30% από το επενδυτικό αποτέλεσμα για ακόμη μία χρονιά επιβεβαιώνεται ότι η κερδοφορία της εταιρείας στηρίζεται στην υγιή ανάπτυξη των ασφαλιστικών εργασιών της και στην σωστή τοποθέτηση του επενδυτικού της χαρτοφυλακίου.

Ανάπτυξη Παραγωγής και Σύνθεση Χαρτοφυλακίου

Με επίδοση που αποτελεί τον υψηλότερο ρυθμό ανάπτυξης σε όλη την ελληνική ασφαλιστική αγορά η συνολική παραγωγή για το έτος 2025 ανήλθε σε € 27,4 εκ. σημειώνοντας αύξηση 25,6% σε σχέση με την παραγωγή των € 21,8 εκ. της αντίστοιχης περιόδου του προηγούμενου έτους.

Η ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική είναι η μοναδική εταιρεία στην ελληνική ασφαλιστική αγορά με τη χαμηλότερη έκθεση στον κλάδο Αστικής Ευθύνης Αυτοκινήτων με την σύνθεση της παραγωγής για το 2025 να διαμορφώνεται σε 6,3% για τον Κλάδο Αστικής Ευθύνης Αυτοκινήτων έναντι 93,7% για τον Κλάδο Περιουσίας & Λοιπών Κλάδων.

Ισχυρή δυναμική παρουσίασε ο Κλάδος Περιουσίας με την παραγωγή για το 2025 να ανέρχεται σε € 11,44 εκ. έναντι € 9,33 εκ. το 2024, σημειώνοντας αύξηση 22,6% σε σχέση με την παραγωγή της αντίστοιχης περιόδου του προηγούμενου έτους, εδραιώνοντας την εταιρεία μεταξύ των 10 μεγαλύτερων ελληνικών, πολυεθνικών και τραπεζικών ασφαλιστικών ομίλων που δραστηριοποιούνται στη χώρα μας.

Στους επιμέρους κλάδους ασφάλισης που απαιτούν υψηλή εξειδίκευση η εταιρεία στον Κλάδο Εγγυήσεων με παραγωγή €3,83 εκ. έναντι € 2,21 εκ. το 2024 παρουσίασε αύξηση 73,3% σε σχέση με το προηγούμενο έτος και κατέλαβε την 2η θέση μεταξύ των ελληνικών εταιρειών ενώ στον Κλάδο Μεταφορών σημείωσε υψηλή άνοδο με την παραγωγή να διαμορφώνεται στα €1,63 εκ. έναντι € 1,46 εκ. το προηγούμενο έτος.

Ο Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος και CEO της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστικής, κ. Νικόλαος Μακρόπουλος δήλωσε για τα οικονομικά αποτελέσματα του 2025:

«Η ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική σημείωσε εντυπωσιακές επιδόσεις το 2025, συνδυάζοντας την εμπειρία δεκαετιών με τη δυναμική του Ομίλου INTRACOM και της ΕΥΡΩΠΗ Holdings. Η εταιρεία επιβεβαίωσε για ακόμη μια φορά την ηγετική της θέση στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, επιτυγχάνοντας το 2025 υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης και ισχυρή κερδοφορία.

Η διατήρηση της φερεγγυότητας μας σε υψηλά επίπεδα αποτελεί για εμάς εγγύηση αξιοπιστίας και σταθερότητας και δημιουργεί τις καλύτερες δυνατές προϋποθέσεις για την περαιτέρω ανάπτυξη και επέκταση των εργασιών μας στην Ελλάδα και στο εξωτερικό.

Σταθερός στόχος της Εταιρείας αποτελεί η διαρκής και υγιής ανάπτυξη, με την ετήσια παραγωγή να προβλέπεται ότι θα κυμανθεί μεταξύ €35 και €40 εκατ. το 2026. Βασικός πυλώνας αυτής της πορείας αποτελεί ο Κλάδος Περιουσίας, μέσω του οποίου διεκδικούμε την είσοδό μας στην πρώτη πεντάδα των ελληνικών ασφαλιστικών εταιρειών εντός της επόμενης διετίας.

Στρατηγική μας προτεραιότητα να ενισχύσουμε τα καταξιωμένα στελέχη μας και με νέα έμπειρα στελέχη τα οποία όλα μαζί θα αποτελέσουν την κινητήρι δύναμη για την περαιτέρω ενίσχυση της ανταγωνιστικότητάς μας και τη διεύρυνση του Δικτύου Συνεργατών μας με την ανάπτυξη καινοτόμων προϊόντων στους κλάδους Ασφάλισης Γενικής Αστικής Ευθύνης, Μεταφορών, Τεχνικών Έργων και Εγγυήσεων.

Με τις σημερινές ισχυρές οικονομικές μας επιδόσεις η ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική εταιρεία του Ομίλου ΕΥΡΩΠΗ Holdings αναμένει να διαδραματίσει πρωταγωνιστικό ρόλο στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, δημιουργώντας σημαντικές προοπτικές για την ισχυρή ανάπτυξη της στο άμεσο μέλλον προκειμένου να είναι παρούσα σε όλες τις επικείμενες εξελίξεις.»



Η EUROHOLD ΚΑΤΑΓΡΑΦΕΙ ΙΣΧΥΡΗ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΤΟ 2025

- Τα έσοδα αυξήθηκαν κατά 13% και διαμορφώθηκαν σε 1,67 δισ. ευρώ
- Το EBITDA αυξήθηκε κατά 21,4% και ανήλθε σε 189,7 εκατ. ευρώ
- Τα συνολικά περιουσιακά στοιχεία αυξήθηκαν κατά 17,4% και διαμορφώθηκαν σε 1,65 δισ. Ευρώ

Η Eurohold Bulgaria AD, ένας από τους κορυφαίους ενεργειακούς και χρηματοοικονομικούς ομίλους που δραστηριοποιούνται στη Νοτιοανατολική Ευρώπη και ιδιοκτήτης των **Euroins Insurance Group AD** και **Electrohold Group**, ολοκλήρωσε το 2025 με ισχυρή ανάπτυξη στους βασικούς οικονομικούς της δείκτες, σύμφωνα με τις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις της εταιρείας.

Τα έσοδα του Ομίλου αυξήθηκαν κατά **13% σε ετήσια βάση**, φτάνοντας τα **1,67 δισ. ευρώ**. Χάρη στη βελτίωση της παραγωγικότητας και της λειτουργικής αποδοτικότητας, οι βασικοί δείκτες κερδοφορίας κατέγραψαν σημαντική άνοδο: το **EBITDA αυξήθηκε κατά 21,4%**, φτάνοντας τα **189,7 εκατ. ευρώ**, ενώ το καθαρό χρηματοοικονομικό αποτέλεσμα σχεδόν **τριπλασιάστηκε**, διαμορφούμενο σε **50,2 εκατ. ευρώ**.

Και οι δύο βασικοί επιχειρηματικοί τομείς του Ομίλου — η **ενέργεια** και η **ασφάλιση** — συνέβαλαν στη θετική πορεία και

στα ισχυρά αποτελέσματα στο τέλος του έτους. Η απόδοση της μητρικής εταιρείας διαδραμάτισε επίσης σημαντικό ρόλο στο τελικό οικονομικό αποτέλεσμα. Τα συνολικά περιουσιακά στοιχεία του Ομίλου αυξήθηκαν κατά **17,4% σε ετήσια βάση**, φτάνοντας τα **1,65 δισ. ευρώ**.

Τα έσοδα από τις ενεργειακές δραστηριότητες, που αποτελούν το μεγαλύτερο μέρος των εργασιών του Ομίλου, ανήλθαν σε **1,32 δισ. ευρώ το 2025**, σημειώνοντας αύξηση **12,6%** σε σύγκριση με το προηγούμενο έτος. Τα λειτουργικά κέρδη (**EBITDA**) από τον συγκεκριμένο τομέα μειώθηκαν κατά **12,4% σε ετήσια βάση**, φτάνοντας τα **130,2 εκατ. ευρώ**.

Ιδιαίτερα ισχυρή ήταν η επίδοση του ασφαλιστικού τομέα του Ομίλου. Τα έσοδα από ασφάλειες και το EBITDA αυξήθηκαν κατά **15,8%** και **148%** αντίστοιχα σε ετήσια βάση, φτάνοντας τα **362,1 εκατ. ευρώ** και **24,6 εκατ. ευρώ**.



Η SYNDEA ΣΤΗΡΙΖΕΙ ΤΗΝ ΤΕΧΝΗ ΤΗΣ ΞΕΡΟΛΙΘΙΑΣ ΩΣ ΤΟΠΟ ΣΥΝΑΝΤΗΣΗΣ ΣΤΗ BIENNALE ΤΗΣ ΜΑΛΤΑΣ

Η Syndea, η μοναδική αμιγώς συνεταιριστική ασφαλιστική εταιρεία στην Ελλάδα, ανακοινώνει με υπερηφάνεια τη χορηγική της υποστήριξη στη δράση «A Wall that isn't one: η μεσογειακή ξερολιθιά ως τόπος συνάντησης».

Το «A Wall That Isn't One» είναι μια συμμετοχική εγκατάσταση των αρχιτεκτόνων Κλέλιας Σίσκα και Αρσένιου Ζαχαριάδη, με έδρα την Αθήνα και το Λος Άντζελες, η οποία επιλέχθηκε ανάμεσα σε περισσότερες από 3.200 διεθνείς συμμετοχές για να παρουσιαστεί στη Malta Biennale Art 2026 (11 Μαρτίου – 29 Μαΐου) υπό την αιγίδα της UNESCO. Το έργο επανεμφανίζει τις μεσογειακές μορφές της ξερολιθιάς, μετατρέποντας τα γραμμικά όρια διαχωρισμού σε τόπο συνάντησης, σχεδιασμένου με τη μορφή ενός μεγάλου κυκλικού τραπέζιου.

Η συμμετοχή της **Syndea** σε αυτή την πρωτοβουλία εκφράζει έμπρακτα τη φιλοσοφία της. Με σταθερό προσανατολισμό στη στήριξη των ανθρώπων της υπαίθρου και των τοπικών κοινοτήτων, η Syndea προσεγγίζει την ξερολιθιά όχι μόνο ως στοιχείο πολιτιστικής κληρονομιάς, αλλά και ως ένα **διαχρονικό σύμβολο βιώσιμης ανάπτυξης, ανθεκτικότητας και συλλογικής προσπάθειας**.

Όπως η ξερολιθιά στέκεται μέσα στον χρόνο χάρη στη σωστή τοποθέτηση κάθε πέτρας, χωρίς συνδετικό υλικό, αλλά με τη γνώση, την επιδεξιότητα και τον σεβασμό των μαστόρων προς τη γη και τα υλικά της, έτσι και η Syndea οικοδομεί τη δική της δύναμη πάνω στις αρχές της αλληλεγγύης και της αλληλοϋποστήριξης. Κάθε μέλος, κάθε συνεργάτης και κάθε ασφαλισμένος αποτελεί έναν πολύτιμο «λίθο» που συμβάλει στη συνοχή και τη σταθερότητα ενός ισχυρού κοινωνικού συνόλου.

Εξάλλου η ξερολιθιά, που δημιουργήθηκε μέσα από την εμπειρία των ανθρώπων της υπαίθρου κυρίως των Κυκλάδων, για να συγκρατεί και να στηρίζει το έδαφος, και να το προστατεύει από τη διάβρωση, είναι μια πρωτογενής μορφή «ασφάλισης» του τόπου. Για τη Syndea είναι σημαντική η θωράκιση του περιβάλλοντος, η κυκλική οικονομία και η υποστήριξη της βιοποικιλότητας, καθώς αναγνωρίζει τη σημασία τους στη συνέχιση της ίδιας της ζωής, αλλά και τις απειλές που αυτές υφίστανται από την κλιματική αλλαγή.

Με αυτή τη φιλοσοφία η Syndea στηρίζει τη δράση για την ξερολιθιά που γεφυρώνει την παράδοση με τη σύγχρονη εποχή και ταυτόχρονα στηρίζει τους δημιουργούς και τους τεχνίτες, αποδεικνύοντας ότι η ασφάλεια, η σταθερότητα και η προστασία είναι οι πυλώνες του κοινού μας μέλλοντος.

Σχετικά με τους δημιουργούς

Η Κλέλια Σίσκα και ο Αρσένιος Ζαχαριάδης είναι αρχιτέκτονες με έδρα την Αθήνα και το Λος Άντζελες αντίστοιχα, με κοινό ενδιαφέρον στη διερεύνηση της αρχιτεκτονικής ως πολιτιστικής, κοινωνικής και περιβαλλοντικής πρακτικής. Το έργο τους εστιάζει στη διασταύρωση αρχιτεκτονικής, τέχνης και τοπίου, με έμφαση στη χωρική εμπειρία, τη βιώσιμη χρήση των υλικών και στη μεταφορά παραδοσιακών κατασκευαστικών γνώσεων στη σύγχρονες πρακτικές σχεδιασμού.

Η κοινή τους πρακτική μέσω της ATH LAX COLLECTIVE εστιάζει στη δημιουργία έργων που λειτουργούν ως υποδομές συνάντησης στον δημόσιο χώρο, διερευνώντας τη σχέση μεταξύ υλικότητας, μνήμης, βιωσιμότητας και συλλογικής εμπειρίας.





ΕΝΑΡΞΗ 2ου ΜΕΡΟΥΣ ΣΕΜΙΝΑΡΙΩΝ ΕΠΑΝΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ ΓΙΑ ΤΟΝ ΤΟΜΕΑ Α΄ 2026 ΑΠΟ ΤΗΝ NP ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Η NP Ασφαλιστική ολοκλήρωσε με απόλυτη επιτυχία τον περασμένο Μάρτιο, τον πρώτο κύκλο των Σεμιναρίων Επαγγελματικής Εκπαίδευσης (επανεκπαίδευσης) για τον Τομέα Α΄ του 2026, με πάνω από 850 συμμετέχοντες. Τα σεμινάρια είχαν θέμα «Κλάδοι Γενικής Αστικής Ευθύνης και Νομικής Προστασίας/ Διαχείριση Χρόνου & Ανάπτυξη Χαρτοφυλακίου» και ήταν διάρκειας πέντε (5) εκπαιδευτικών ωρών, ενώ διεξήχθησαν έντεκα (11) δια ζώσης εκπαιδευτικές συναντήσεις σε οκτώ (8) πόλεις της χώρας.

Αμέσως μετά τις γιορτές του Πάσχα, η Εταιρία θα ξεκινήσει το 2^ο μέρος των Σεμιναρίων Επαγγελματικής Εκπαίδευσης (επανεκπαίδευσης) για τον Τομέα Α΄ του 2026, με θεματολογία: «Κλάδοι Ατυχημάτων, Μεταφορών και Σκαφών / Εξεύρεση Νέων Πελατών & Ανάπτυξη Πελατολογίου», επίσης χρονικής διάρκειας πέντε (5) εκπαιδευτικών ωρών.

Τα σεμινάρια ξεκινάνε στις **16/4/2026** και ολοκληρώνονται στις **9/5/2026**, σε μια σειρά έντεκα (11) δια ζώσης εκπαιδευτικών συναντήσεων σε Μαρούσι (4) και Θεσσαλονίκη, Σπάρτη, Ιωάννινα, Πάτρα, Χαλκίδα, Λάρισα και Αλεξανδρούπολη.

Με την ολοκλήρωση των σεμιναρίων του 2^{ου} μέρους, οι συμμετέχοντες θα διενεργήσουν test κατανόησης και θα λάβουν το Πιστοποιητικό Επιτυχούς Παρακολούθησης **διάρκειας δέκα (10) εκπαιδευτικών ωρών για τον Τομέα Α΄ 2026**.

Το πλήρες πρόγραμμα των Σεμιναρίων Επανεκπαίδευσης

για το Έτος 2026 βρίσκεται αναρτημένο στην ιστοσελίδα της Εταιρίας, στη διαδρομή «**Συνεργάτες - Ασφαλιστική Ακαδημία**».



Νίκος Ζάχος, Γενικός Διευθυντής της NP



ΔΙΑΚΡΙΣΕΙΣ ΓΙΑ ΤΗ MEGA BROKERS ΣΤΑ ΒΡΑΒΕΙΑ ΤΗΣ ERGO ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΓΙΑ ΤΟ 2025

Η MEGA BROKERS επιβεβαίωσε για ακόμη μία φορά την ισχυρή της παρουσία στον ασφαλιστικό κλάδο, αποσπώντας **δύο σημαντικές διακρίσεις** στα ετήσια βραβεία της ERGO Ασφαλιστική, που πραγματοποιήθηκαν τη Δευτέρα 27 Μαρτίου.

Συγκεκριμένα, η MEGA BROKERS έλαβε το **Βραβείο Αύξησης Χαρτοφυλακίου Λοιπών Κλάδων Γενικών Ασφαλίσεων 2025** και το **Βραβείο Νέας Παραγωγής Ομαδικών Ασφαλίσεων Ζωής και Υγείας 2025**, διακρίσεις που αναδεικνύουν την αναπτυξιακή της πορεία, την αποτελεσματική εμπορική της στρατηγική και τις ισχυρές σχέσεις εμπιστοσύνης που έχει οικοδομήσει στην αγορά.

Τα βραβεία παρέλαβαν ο Αντιπρόεδρος και Εμπορικός Δι-

ευθυντής, Γιάννης Τζώρτζης, και ο Διευθυντής Διοικητικών Λειτουργιών και Οργάνωσης, Μιχάλης Κωστής, εκπροσωπώντας τη MEGA BROKERS σε μια εκδήλωση αφιερωμένη στην αριστεία και στην αναγνώριση των κορυφαίων επιδόσεων του ασφαλιστικού κλάδου.

Οι βραβεύσεις αυτές υπογραμμίζουν τη σταθερή ανοδική πορεία της εταιρείας και ενισχύουν περαιτέρω τη θέση της σε ένα απαιτητικό και διαρκώς μεταβαλλόμενο ασφαλιστικό περιβάλλον. Παράλληλα, επιβεβαιώνουν τη σταθερή και αποδοτική συνεργασία της MEGA BROKERS με την ERGO Ασφαλιστική, μια συνεργασία που βασίζεται στην εμπιστοσύνη, τη συνέπεια και τα απτά αποτελέσματα.



Allianz 




+2feet
WHEELS FOR LIFE

Allianz 

Η ALLIANZ ΚΑΙ Η PLUS2FEET ΠΡΟΣΦΕΡΟΥΝ ΕΛΠΙΔΑ ΚΑΙ ΚΙΝΗΣΗ ΣΕ ΖΩΑ ΜΕ ΑΝΑΠΗΡΙΑ

Η Allianz συνεχίζει δυναμικά τη συνεργασία της με την εταιρία **Plus2Feet**, μέσω της κοινής δράσης **“Walking Together”**, που αποτελεί μια πρωτοβουλία η οποία αγκαλιάζει τα ζώα με κινητικά προβλήματα **από το 2021**. Η δράση υποστηρίζει την κατασκευή εξατομικευμένων αναπηρικών αμαξιδίων και τη δωρεά τους σε τετράποδα που αντιμετωπίζουν προβλήματα αναπηρίας είτε εκ γενετής είτε από τραυματισμούς, προσφέροντάς τους καλύτερες επιλογές, ελπίδα και ποιότητα ζωής.

Συνολικά, από το 2021 έως σήμερα, μέσω του προγράμματος **Walking Together**, η Allianz έχει προσφέρει **415 αναπηρικά αμαξίδια** και **10 φορεία μεταφοράς** σε ζώα που το είχαν ανάγκη. Οι δωρεές πραγματοποιήθηκαν σε καταφύγια και φιλοζωικές οργανώσεις σε Ελλάδα, Κύπρο, τρίτες χώρες και εμπόλεμες ζώνες. Η πρωτοβουλία αυτή έχει συμβάλει ουσιαστικά στη βελτίωση της ζωής εκατοντάδων αδέσποτων ζώων με κινητικά προβλήματα, βοηθώντας τα να αποφύγουν την ευθανασία και να καταφέρουν να βρουν ένα νέο σπίτι μέσω υιοθεσίας ή φιλοξενίας.

Στο πλαίσιο της ευρύτερης αποστολής της, η **Plus2Feet** επεκτείνει τη δράση της στον τομέα της εκπαίδευσης, υλοποιώντας **από τον Ιανουάριο του 2026 ένα καινοτόμο πρόγραμμα βιωματικών εργαστηρίων** για μαθητές, για πρώτη φορά στην Ελλάδα. Στο πλαίσιο των εργαστηρίων, οι μαθητές συμμετέχουν ενεργά στη διαδικασία συναρμολόγησης ενός αναπηρικού αμαξιδίου για σκύλο, έχοντας στη διάθεσή τους όλα τα

απαραίτητα υλικά και καθοδήγηση. Παράλληλα, τους δίνεται η δυνατότητα να εξερευνήσουν σύγχρονα μέσα αποκατάστασης, όπως προσθετικά μέλη, νάρθηκες και βιονικά άκρα ζώων.

Μέσα από τα βιωματικά εργαστήρια, τα παιδιά εξοικειώνονται με την έννοια της αναπηρίας στα ζώα, έρχονται σε επαφή με σύγχρονες τεχνολογίες και ενισχύουν την ενσυναίσθηση και την κοινωνική τους ευαισθησία. **Στόχος του προγράμματος** είναι η υλοποίηση εργαστηρίων σε **σχολεία σε όλη την Ελλάδα**, προσεγγίζοντας όσο το δυνατόν περισσότερους μαθητές και αναδεικνύοντας τις ανάγκες αυτής της ιδιαίτερα ευάλωτης ομάδας ζώων.

Η **Plus2Feet δραστηριοποιείται από το 2015** στην κατασκευή βοηθητικών μέσων για ζώα με κινητικά προβλήματα, προσφέροντας σε εκατοντάδες τετράποδα τη δυνατότητα να κινηθούν ξανά και να ζήσουν με αξιοπρέπεια. Παράλληλα, αναπτύσσει έντονη εθελοντική δράση, κατευθύνοντας σημαντικό μέρος των εσόδων της σε ενέργειες για την προστασία των ζώων.

Η Allianz, μέσω από δράσεις με ουσιαστικό αποτύπωμα, επιβεβαιώνει τη δέσμευσή της για αλληλεγγύη και φροντίδα, προστατεύοντας όλα τα μέλη της κοινωνίας. Η κοινή δράση με την **Plus2Feet** αποτελεί ένα ισχυρό παράδειγμα για το πώς μια συνεργασία μπορεί να αλλάξει έμπρακτα τις ζωές των τετράποδων καλύτερων φίλων του ανθρώπου, αλλά και να χαρίσει στο κοινωνικό περιβάλλον ανανεωμένη την ελπίδα για το μέλλον.



ΕΝΩΣΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ
ΕΤΑΙΡΙΩΝ
ΕΛΛΑΔΟΣ

ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ CYBER

ΕΡΕΥΝΑ ΕΤΩΝ 2022-2025

Συλλογή και επεξεργασία στατιστικών στοιχείων για τις ασφαλίσειες Cyber (Ασφάλιση Ηλεκτρονικών & Διαδικτυακών Κινδύνων) στην ελληνική ασφαλιστική αγορά

Οι επιτροπές Αστικής Ευθύνης & Επαγγελματικών Ευθυνών και Περιουσίας, Αντασφαλίσεων, Μεταφορών & Σκαφών της ΕΑΕΕ, αφού έλαβαν υπόψη τις ανάγκες πληρέστερης αποτύπωσης της ασφαλιστικής δραστηριότητας στον τομέα των ηλεκτρονικών και διαδικτυακών κινδύνων, προχώρησαν στη συλλογή και επεξεργασία στατιστικών στοιχείων για τις ασφαλίσειες Cyber (Ασφάλιση Ηλεκτρονικών & Διαδικτυακών Κινδύνων) στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Στο πλαίσιο αυτό διαμόρφωσαν σχετικό ερωτηματολόγιο,

με στόχο τον στατιστικό προσδιορισμό βασικών μεγεθών της αγοράς, τόσο ως προς το ύψος του αναλαμβανόμενου κινδύνου (πλήθος συμβολαίων και ανώτατα όρια κεφαλαίων κάλυψης), όσο και την καταγραφή των ζημιών (πλήθος δηλωθεισών ζημιών, ποσά πληρωθεισών αποζημιώσεων και απόθεμα εκκρεμών ζημιών).

Συνεπώς, το ερωτηματολόγιο της έρευνας, για τα έτη 2022 – 2025:

- Αναλύει τα συμβόλαια Cyber σε Personal Cyber και



Commercial Cyber (πλήθος συμβολαίων, όρια κάλυψης, πλήθος ζημιών και ποσά πληρωθεισών και εκκρεμών αποζημιώσεων ανά τύπο συμβολαίου)

- Αναλύει τις ζημιές των ανωτέρω συμβολαίων σε ζημιές ανά κάλυψη, (Οικονομικές απώλειες / Διακοπή λειτουργίας, Αποκατάσταση δεδομένων, Αστική ευθύνη).

- Αναλύει το πλήθος συμβολαίων Personal και Commercial Cyber ανά ομάδες ορίων κάλυψης.

- Αναλύει τις δηλωθείσες ζημιές ανά αιτία (κακόβουλο λογισμικό, εκβιασμός, ανθρώπινο λάθος, spoofing / phishing¹, ηλεκτρονικές αγορές) όπου ήταν εφικτό.

- Καταγράφει τη χρονική εξέλιξη των αποζημιώσεων σε ποσό και πλήθος (ανά έτος έκδοσης συμβολαίου) κατά την περίοδο 2022 - 2025.

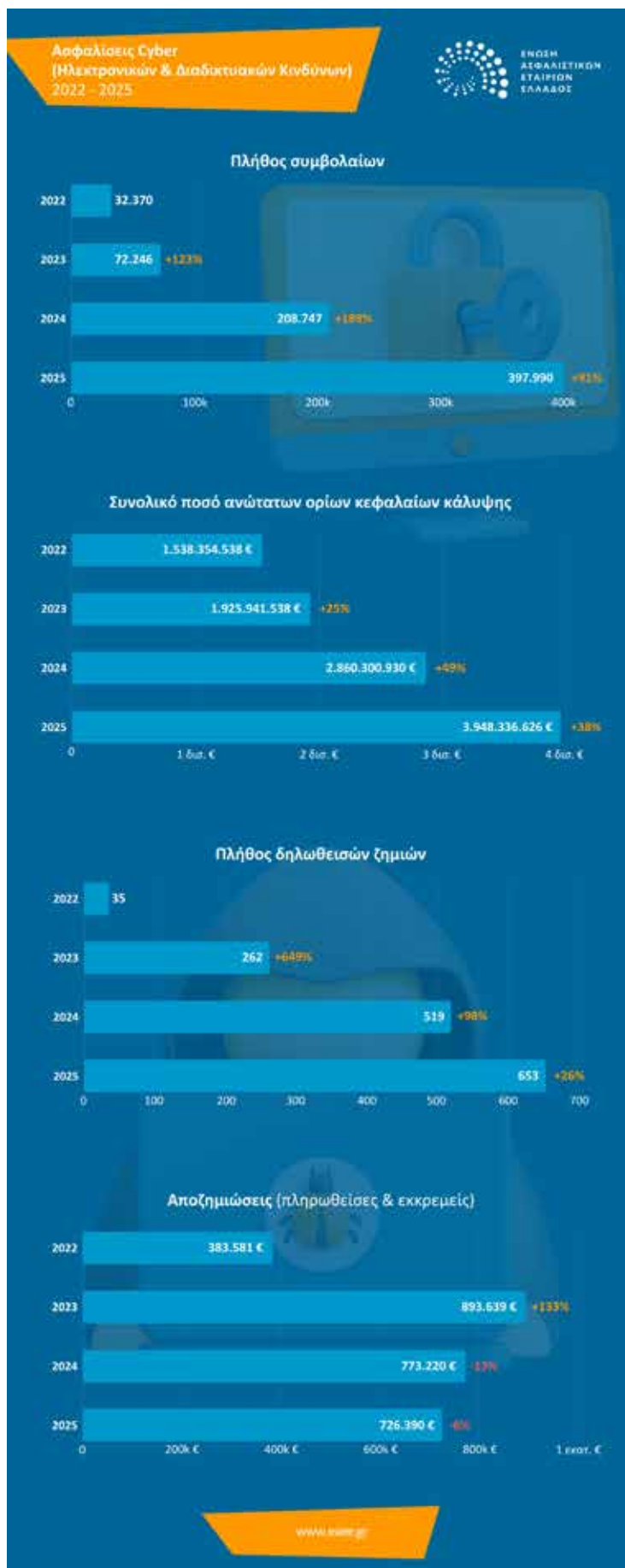
- Αποτυπώνει την κατανομή της παραγωγής ανά κανάλι διανομής, ως ποσοστό της συνολικής παραγωγής των ασφαλίσεων Cyber.

Στην έρευνα περιλαμβάνονται τα στοιχεία 8 ασφαλιστικών επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στην ασφάλιση Cyber στην Ελλάδα και ανταποκρίθηκαν στο ερωτηματολόγιο.

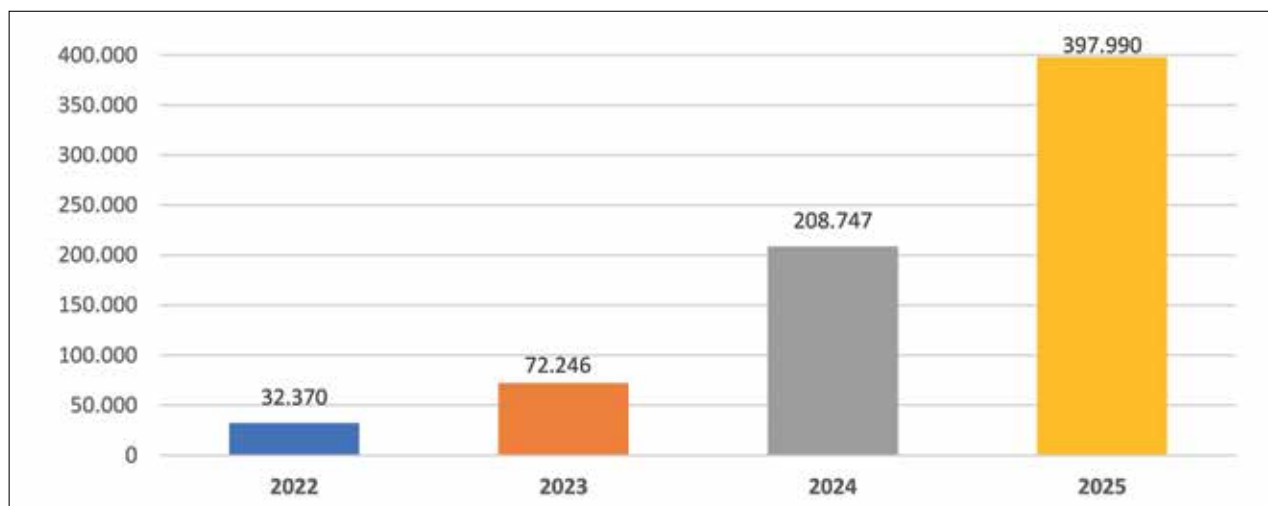
Η παρούσα αναφορά καταγράφει συγκεντρωτικά τις απαντήσεις τους για τα ασφαλιστικά έτη 2022 έως 2025, με βάση την πληροφόρηση που ήταν διαθέσιμη κατά τον χρόνο σύνταξης της μελέτης.

Για την ανάγνωση και την κατανόηση των μεγεθών της παρούσας αναφοράς, θα πρέπει να ληφθεί υπόψη ότι η ασφάλιση Cyber αποτελεί έναν σχετικά νέο και δυναμικά εξελισσόμενο κλάδο ασφάλισης, στον οποίο η συχνότητα και η σοβαρότητα των ζημιών επηρεάζονται σημαντικά από την εξέλιξη των τεχνολογικών κινδύνων.

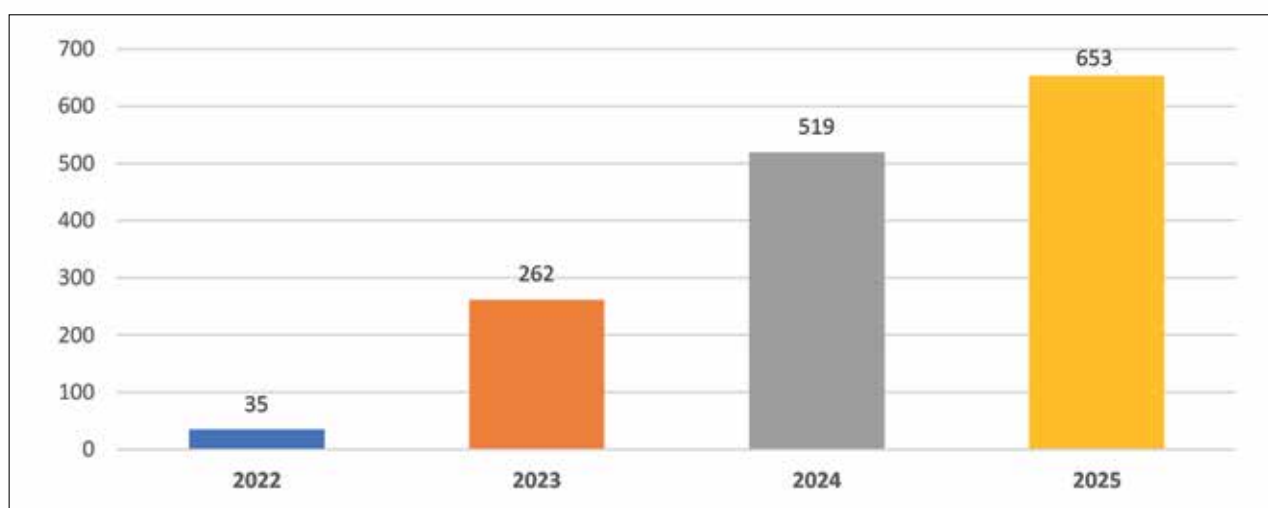
Επιπροσθέτως, για τον υπολογισμό του τελικού κόστους των αποζημιώσεων ενός ασφαλιστικού έτους, θα πρέπει να συνυπολογιστεί η εξέλιξη του πλήθους των ζημιών και των ποσών αποζημιώσεων σε βάθος χρόνου, πληροφόρηση που δεν είναι πλήρως διαθέσιμη κατά τον χρόνο σύνταξης της παρούσας αναφοράς



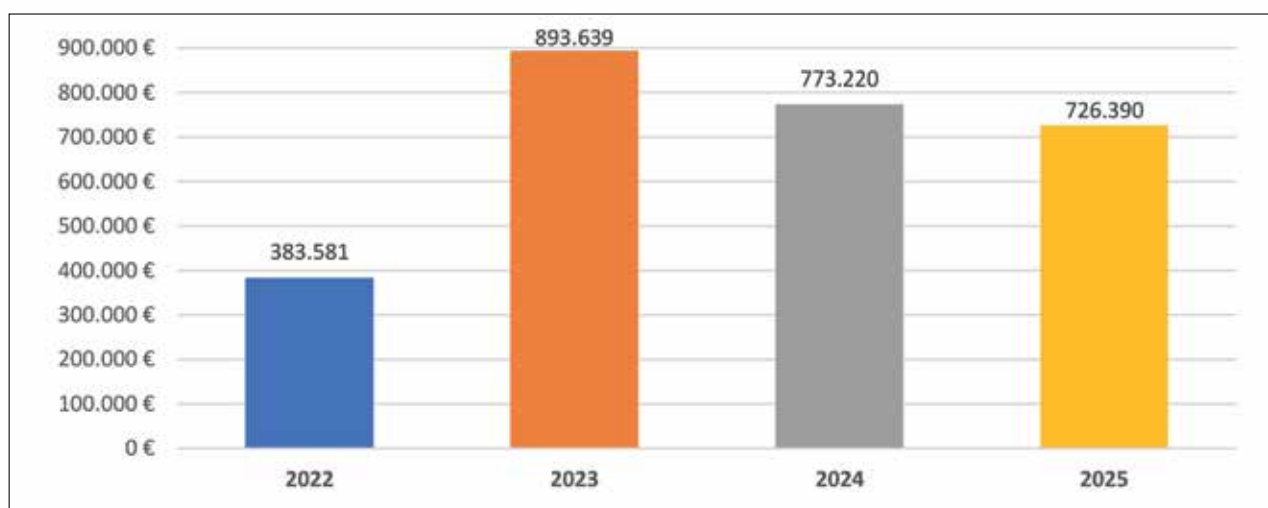
Γράφημα 1: Πλήθος συμβολαίων ασφαλίσεων Cyber 2022-2025



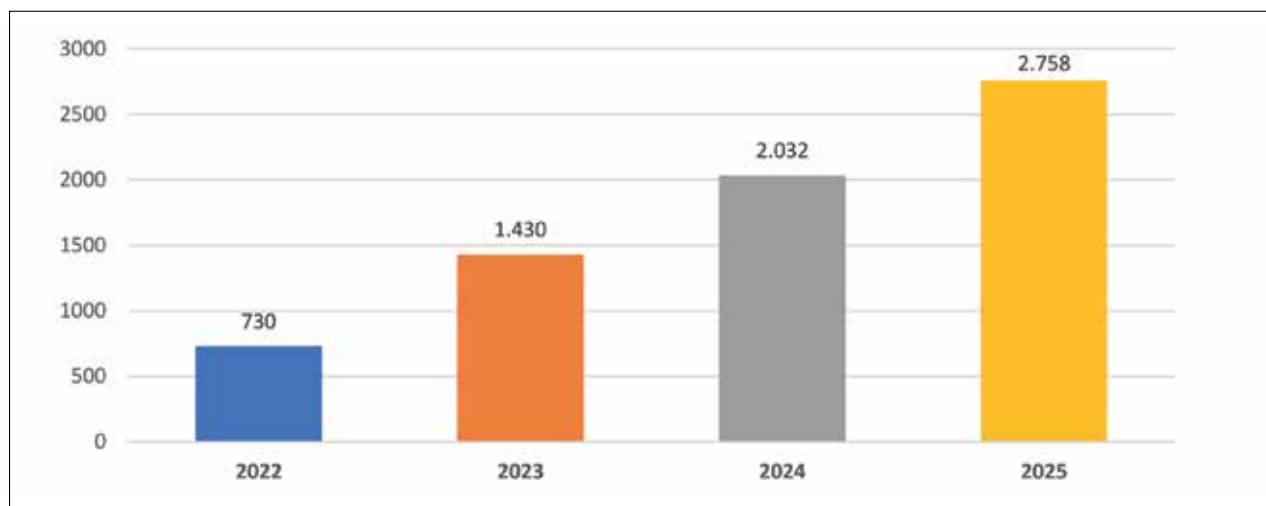
Γράφημα 2: Πλήθος ζημιών ασφαλίσεων Cyber 2022-2025



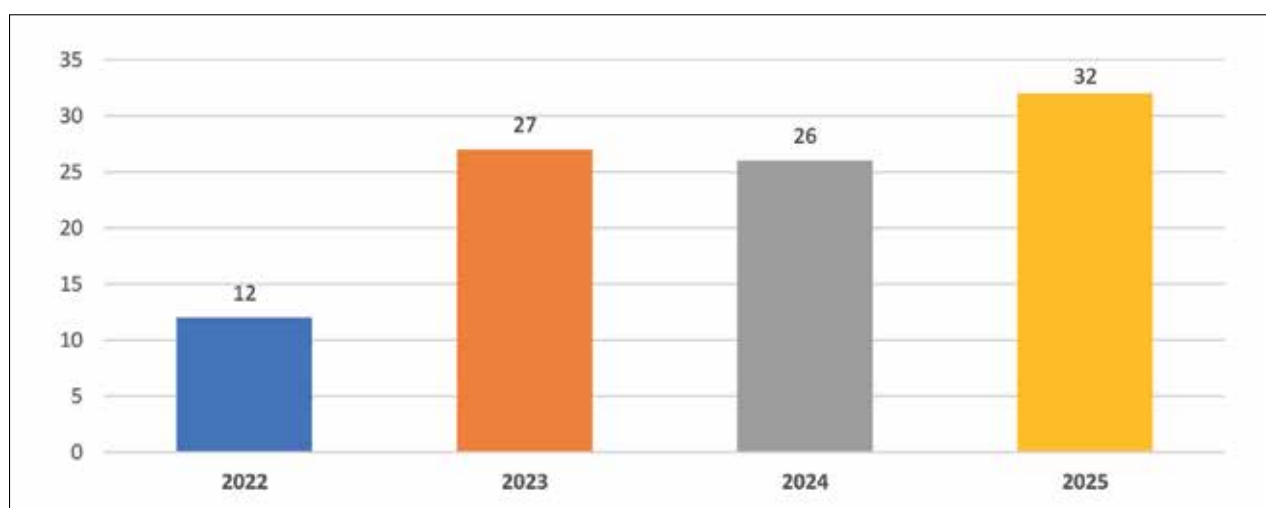
Γράφημα 3: Ποσά αποζημιώσεων (€) ασφαλίσεων Cyber (πληρωθείσες + εκκρεμείς) 2022-2025



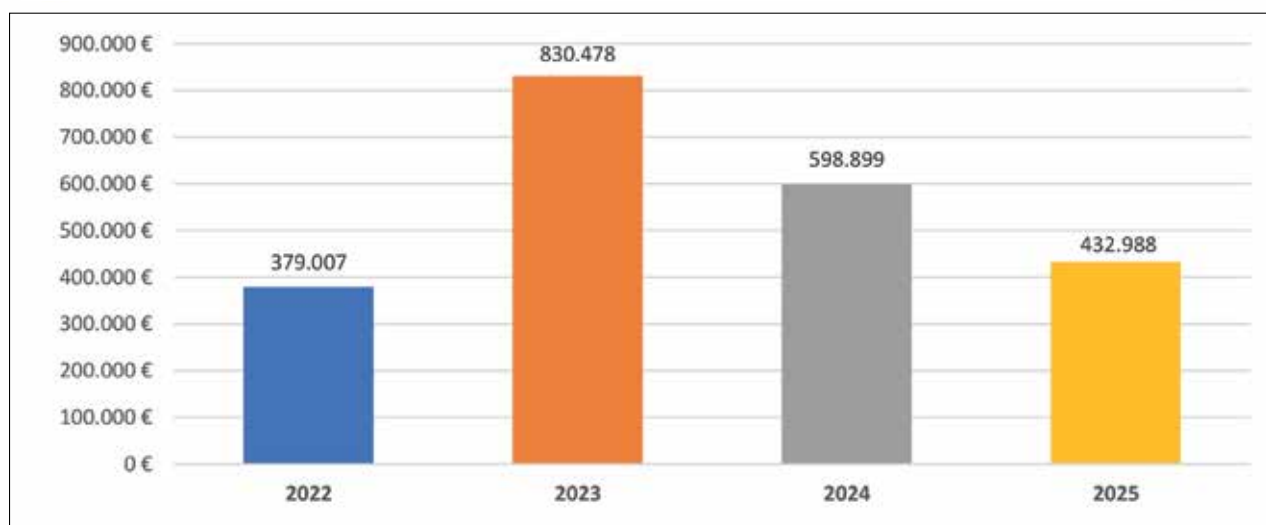
Γράφημα 7: Πλήθος συμβολαίων Commercial Cyber 2022-2025



Γράφημα 8: Πλήθος ζημιών Commercial Cyber 2022-2025



Γράφημα 9: Ποσά αποζημιώσεων (€) Commercial Cyber (πληρωθείσες + εκκρεμείς) 2022-2025



Πίνακας 1: Βασικά μεγέθη Ασφαλίσεων Cyber 2022-2025

	2022	2023	2024	2025
Πλήθος συμβολαίων	32.370	72.246	208.747	397.990
Συνολικό ποσό ανώτατων ορίων κεφαλαίων κάλυψης (€)	1.538.354.538	1.925.941.538	2.860.300.930	3.948.336.626
Πλήθος δηλωθεισών ζημιών	35	262	519	653
ΕΚ των οποίων, ενεργοποίηση των καλύψεων				
Οικονομικές απώλειες / Διακοπή λειτουργίας	23	235	477	570
Αποκατάσταση δεδομένων	0	1	3	1
Αστική ευθύνη	0	0	0	0
Ποσά πληρωθεισών ζημιών (€)	155.404	305.571	392.976	263.723
ΕΚ των οποίων για τις καλύψεις (ποσά €):				
Οικονομικές απώλειες / Διακοπή λειτουργίας	4.573	41.093	40.131	70.492
Αποκατάσταση δεδομένων	0	3.426	22.300	0
Αστική ευθύνη	0	0	0	0
Απόθεμα εκκρεμών ζημιών τέλους έτους (€)	228.177	588.068	380.244	462.667
ΕΚ των οποίων για τις καλύψεις (ποσά €):				
Οικονομικές απώλειες / Διακοπή λειτουργίας	0	22.068	112.703	133.650
Αποκατάσταση δεδομένων	0	0	1.500	20.500
Αστική ευθύνη	0	0	0	0

Πίνακας 2: Ετήσια μεταβολή βασικών μεγεθών Ασφαλίσεων Cyber 2022-2025

	2023/2022	2024/2023	2025/2024
Πλήθος των συμβολαίων	+123,2%	+188,9%	+90,7%
Συνολικό ποσό ανώτατων ορίων κεφαλαίων κάλυψης	+25,2%	+48,5%	+38,0%
Πλήθος δηλωθεισών ζημιών	+648,6%	+98,1%	+25,8%
Ποσά πληρωθεισών ζημιών	+96,6%	+28,6%	-32,9%
Απόθεμα εκκρεμών ζημιών τέλους έτους	+157,7%	-35,3%	+21,7%

Πίνακας 3: Βασικά μεγέθη Ασφαλίσεων Personal Cyber 2022-2025

	2022	2023	2024	2025
Πλήθος συμβολαίων	31.640	70.816	206.715	395.232
Συνολικό ποσό ανώτατων ορίων κεφαλαίων κάλυψης (€)	142.616.500	311.128.500	960.804.500	2.073.311.500
Πλήθος δηλωθεισών ζημιών	23	235	493	621
ΕΚ ΤΩΝ ΟΠΟΙΩΝ, ΕΝΕΡΓΟΠΟΙΗΣΗ ΤΩΝ ΚΑΛΥΨΕΩΝ				
Οικονομικές απώλειες	23	235	477	570
Αποκατάσταση δεδομένων	0	0	0	0
Ποσά πληρωθεισών ζημιών (€)	4.573	41.093	46.831	109.835
ΕΚ ΤΩΝ ΟΠΟΙΩΝ ΓΙΑ ΤΙΣ ΚΑΛΥΨΕΙΣ (ΠΟΣΑ €):				
Οικονομικές απώλειες	4.573	41.093	40.131	70.492
Αποκατάσταση δεδομένων	0	0	0	0
Απόθεμα εκκρεμών ζημιών τέλους έτους (€)	0	22.068	127.490	183.567
ΕΚ ΤΩΝ ΟΠΟΙΩΝ ΓΙΑ ΤΙΣ ΚΑΛΥΨΕΙΣ (ΠΟΣΑ €):				
Οικονομικές απώλειες	0	22.068	112.703	133.650
Αποκατάσταση δεδομένων	0	0	0	0

Πίνακας 4: Ετήσια μεταβολή βασικών μεγεθών Ασφαλίσεων Personal Cyber 2022-2025

	2023/2022	2024/2023	2025/2024
Πλήθος των συμβολαίων	+123,8%	+191,9%	+91,2%
Συνολικό ποσό ανώτατων ορίων κεφαλαίων κάλυψης	+118,2%	+208,8%	+115,8%
Πλήθος δηλωθεισών ζημιών	+921,7%	+109,8%	+26,0%
Ποσά πληρωθεισών ζημιών	+798,5%	+14,0%	+134,5%
Απόθεμα εκκρεμών ζημιών τέλους έτους	---	+477,7%	+44,0%



Η NUVIA ΓΙΟΡΤΑΣΕ ΤΗ ΝΕΑ ΤΗΣ ΤΑΥΤΟΤΗΤΑ ΣΕ ΜΙΑ ΞΕΧΩΡΙΣΤΗ ΒΡΑΔΙΑ



Τάσος Χατζηθεοδοσίου



Έμιλυ Μπραϊμή, Διευθύντρια Πωλήσεων



Σπήλιος Πετρόπουλος, Γενικός Διευθυντής της NUVIA

Σε μια ιδιαίτερη βραδιά αφιερωμένη στους συνεργάτες και τους πελάτες της, η **NUVIA Insurance Brokers** πραγματοποίησε εκδήλωση την Τετάρτη, 11 Μαρτίου στο Balthazar Penthouse στην Αθήνα, παρουσιάζοντας τη νέα εποχή της εταιρείας και ενισχύοντας τους δεσμούς της με τους πελάτες της και την αγορά.

Η εκδήλωση αποτέλεσε μια σημαντική ευκαιρία για την εταιρεία να συναντήσει από κοντά συνεργάτες και πελάτες, να μοιραστεί το όραμά της για το μέλλον και να αναδείξει τη δυναμική της νέας της ταυτότητας. Σε ένα ζεστό και φιλικό κλίμα, οι παρευρισκόμενοι είχαν την ευκαιρία να ανταλλάξουν απόψεις, να συζητήσουν για τις εξελίξεις στον ασφαλιστικό κλάδο και να ενημερωθούν για τις προοπτικές ανάπτυξης της εταιρείας.

Στο πλαίσιο της νέας αυτής φάσης, η εταιρεία προχωρά και σε οργανωτική αναδιάρθρωση, καθώς πρόκειται να μετατραπεί από IKE σε Ανώνυμη Εταιρεία, ενισχύοντας τη θεσμική και επιχειρησιακή της παρουσία στον κλάδο.

Την έναρξη των σύντομων ομιλιών έκανε ο κ. **Τάσος Χατζηθεοδοσίου**, πραγματοποιώντας μια σύντομη αναδρομή στη διαδρομή που οδήγησε στη σημερινή εξέλιξη της εταιρείας. Αναφέρθηκε στις διαφορετικές επιχειρηματικές πρωτοβουλίες που προηγήθηκαν, μέχρι τη στιγμή που ο ασφαλιστικός

κλάδος αναδείχθηκε ως το πεδίο στο οποίο μπορούσε να αναπτυχθεί ένας οργανισμός με σταθερές βάσεις, ξεκάθαρη στρατηγική και μακροπρόθεσμη προοπτική. Στη συνέχεια, τον λόγο πήρε ο κ. **Σπήλιος Πετρόπουλος**, Γενικός Διευθυντής της NUVIA, ο οποίος στάθηκε ιδιαίτερα στη σχέση που έχει αναπτυχθεί με τις ασφαλισμένες επιχειρήσεις, υπογραμμίζοντας ότι η εταιρεία επενδύει στη μακροχρόνια συνεργασία και στην ουσιαστική κατανόηση των αναγκών των επιχειρηματικών πελατών. Τις σύντομες τοποθετήσεις ολοκλήρωσε η κα **Έμιλυ Μπραϊμή**, Διευθύντρια Πωλήσεων, η οποία παρουσίασε το πλάνο ανάπτυξης των πωλήσεων για τα επόμενα χρόνια, το οποίο στηρίζεται στην περαιτέρω ενίσχυση της παρουσίας της εταιρείας στον τομέα των επιχειρηματικών ασφαλίσεων.

Η βραδιά συνεχίστηκε σε ιδιαίτερα ευχάριστη ατμόσφαιρα, με μουσική, εκλεκτές γαστρονομικές επιλογές και ποτά, προσφέροντας στους παρευρισκόμενους την ευκαιρία για χαλαρή συζήτηση και ουσιαστική δικτύωση σε έναν ξεχωριστό χώρο στο κέντρο της Αθήνας.

Με σταθερό προσανατολισμό στη συνεργασία, την καινοτομία και την ποιοτική εξυπηρέτηση, η **NUVIA** συνεχίζει να επενδύει στη δημιουργία ισχυρών και διαχρονικών σχέσεων με τους συνεργάτες και τους πελάτες της, ανοίγοντας ένα νέο κεφάλαιο ανάπτυξης για το μέλλον.



ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΤΗΣ BROKERS UNION

Ο ασφαλιστικός κλάδος εισέρχεται σε μια νέα περίοδο μετασχηματισμού. Η συγκέντρωση των ασφαλιστικών εταιρειών μέσω εξαγορών και συγχωνεύσεων συνεχίζεται. Έπειτα από ορισμένα έτη απουσίας οι τράπεζες επανέρχονται δυναμικά στην ασφαλιστική αγορά επενδύοντας σημαντικά κεφάλαια. Γεγονός που διαφοροποιείται σε σχέση με τα έως τώρα ευρωπαϊκά δεδομένα.

Ταυτόχρονα στην ασφαλιστική διαμεσολάβηση πραγματοποιείται αναδιάρθρωση. Εξαγορές και συγχωνεύσεις ασφαλιστικών γραφείων πρωτοστατούν, σε μια νέα, δυναμική εποχή, όπου η τεχνολογία, η προσωποποιημένη εξυπηρέτηση και η ενίσχυση της εμπιστοσύνης των πελατών αποτελούν τους βασικούς πυλώνες ανάπτυξης.

Στο σύγχρονο αυτό περιβάλλον, η **BROKERS UNION** επαναπροσδιορίζει τον ρόλο της, επενδύοντας σε καινοτόμες λύσεις και στρατηγικές που ανταποκρίνονται στις αυξανόμενες ανάγκες της αγοράς.

Η μετάβαση στη νέα εποχή χαρακτηρίζεται από τον ψηφιακό μετασχηματισμό των υπηρεσιών, την αξιοποίηση δεδομένων για τη βελτιστοποίηση των προτάσεων προς τους πελάτες, καθώς και την υιοθέτηση σύγχρονων εργαλείων επικοινωνίας με τους συνεργάτες. Παράλληλα, η ανθρώπινη επαφή και η συμβουλευτική προσέγγιση παραμένουν στο επίκεντρο, διασφαλίζοντας την παροχή εξατομικευμένων και αξιόπιστων λύσεων.

Η Διοίκηση της Εταιρείας δηλώνει: «*Η ασφαλιστική διαμεσολάβηση αλλάζει και μαζί της εξελισσόμαστε κι εμείς. Στόχος μας είναι να αποτελούμε έναν αξιόπιστο σύμβουλο για τον πελάτη, προσφέροντας λύσεις που συνδυάζουν την τεχνολογία με την ανθρώπινη προσέγγιση*».

Με σταθερό προσανατολισμό στην ποιότητα, την καινοτομία και την εμπιστοσύνη, η Εταιρεία μας συνεχίζει δυναμικά την πορεία της, συμβάλλοντας ενεργά στη διαμόρφωση του μέλλοντος της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης στην Ελλάδα.

Η **BROKERS UNION**, βαδίζοντας με σταθερά βήματα στη νέα αυτή εποχή, έχει προχωρήσει σε στοχευμένη αναβάθμιση του ανθρώπινου δυναμικού της, επιλέγοντας στελέχη με σημαντική εμπειρία από την ασφαλιστική αγορά και πολυεθνικούς οργανισμούς, ενισχύοντας την αξιοπιστία και τη δυναμική της προς το δίκτυο συνεργατών της.

Στο πλαίσιο αυτό, τον Οκτώβριο του 2025, τη θέση του CEO ανέλαβε ο κ. Αναστάσιος Παπαδόπουλος, με σημαντική πορεία τόσο σε Διοικητικό επίπεδο όσο και στον τομέα των πωλήσεων. Παράλληλα, η ένταξη της κας Έλενας Μαζιώτη, στη

θέση της Διευθύντριας Πωλήσεων με γνώση στις ασφαλίσσεις υγείας και ομαδικών προγραμμάτων, στοχεύει την ενίσχυση των πωλήσεων.

Το συνολικό χαρτοφυλάκιο εγγεγραμμένων ασφαλιστρών το 2025 ανήλθε σε **45εκ ευρώ** ξεπερνώντας τις αρχικές προβλέψεις επιτυγχάνοντας ποσοστό αύξησης άνω του 24%. Η σύνθεση χαρτοφυλακίου διαμορφώθηκε σε 55% Κλάδος αυτοκινήτου, 26% Ασφαλίσσεις Κλάδου Ζωής & Υγείας και 19% Ασφαλίσσεις Λοιπών Κλάδων Ζημιών.

Σε επίπεδο Ομίλου εταιρειών συμφερόντων κ. Βελλιάδη, η συνολική δραστηριότητα ενισχύεται σημαντικά. Η συνολική παραγωγή της Μεσιτικής εταιρείας **BLUE AIGAION**, με εξειδίκευση στις ασφαλίσσεις Marine, Αστικής Ευθύνης και μεγάλων κινδύνων, 2025 διαμορφώθηκε στα **18εκ ευρώ το 2025**. Παράλληλα, ο Όμιλος διαθέτει παρουσία στο Λονδίνο για περισσότερα από **50 έτη**, μέσω της **Velos Insurance Group**, με χαρτοφυλάκιο που εξειδικεύεται στις ναυτασφαλίσσεις εκτός Ευρωπαϊκής Ένωσης το οποίο ανήλθε σε **10εκ ευρώ**.

Συνολικά, η παραγωγή του Ομίλου διαμορφώνεται στα **73εκ ευρώ**, αποτυπώνοντας το εύρος και τη δυναμική της δραστηριότητάς του τόσο στην Ελλάδα όσο και στο εξωτερικό.

Το μέλλον της διαμεσολάβησης συνδέεται άμεσα με την προσαρμογή στα νέα δεδομένα, τη βελτίωση της αποδοτικότητας και την αύξηση της παραγωγής, όχι μέσω μείωσης ανθρώπινου δυναμικού, αλλά μέσα από οργάνωση, συνεργασία και αξιοποίηση σύγχρονων εργαλείων.

Στο πλαίσιο αυτό, η **BROKERS UNION** έχει εντάξει στο **πενταετές business plan** της συγκεκριμένες κατευθύνσεις που αφορούν την συστηματική ανάπτυξη του δικτύου συνεργατών, την ενίσχυση της παρουσίας της σε διαφορετικές πόλεις της Ελλάδας, καθώς και τη δημιουργία οικονομιών κλίμακας μέσω **Στρατηγικών συνεργασιών** και **συνεργιών**, προς όφελος των συνεργατών.

Παράλληλα, η εταιρία προχωρά στη συνεχή αναβάθμιση των μηχανογραφικών της συστημάτων, ενσωματώνοντας τεχνολογίες τεχνητής νοημοσύνης, με στόχο να παρέχει στους συνεργάτες της τα απαραίτητα εργαλεία ώστε να λειτουργούν πιο αποδοτικά, με καλύτερη πληροφόρηση και μεγαλύτερη αυτονομία στην καθημερινή τους δραστηριότητα.

Η φιλοσοφία της Εταιρείας παραμένει ξεκάθαρη:

«*Στρατηγικές συνεργασίες, επίτευξη κερδοφόρας ανάπτυξης με σκοπό την διασφάλιση των εισοδημάτων των συνεργατών*».



A FAIRFAX Company

ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΤΗΣ DESIGNIA INSURANCE AGENTS ΜΕ ΤΗΝ DYNAMIC FINANCIAL ADVISORS

Με στόχο τη συνεχή ενδυνάμωση της παρουσίας της στην ασφαλιστική αγορά και την παροχή ακόμα πιο ολοκληρωμένων και αποτελεσματικών λύσεων προς τους πελάτες της, η **Designia Insurance Agents** εντάσσει στο δίκτυο συνεργατών της την **Dynamic Financial Advisors**, του Κλέαρχου Πεφάνιου, η οποία στελεχώνεται από επαγγελματίες με πολυετή εμπειρία και ισχυρό αποτύπωμα στον ασφαλιστικό χώρο.

Η νέα αυτή στρατηγική συνεργασία εντάσσεται στο ευρύτερο αναπτυξιακό πλάνο της Designia Insurance Agents, το οποίο εστιάζει στη συνεργασία με **καταξιωμένους επαγγελματίες που μοιράζονται κοινές αξίες**, υψηλά πρότυπα ποιότητας υπηρεσιών και προσανατολισμό στη μακροχρόνια σχέση εμπιστοσύνης με τον πελάτη.

Η **Άννυ Τρύφων**, **Μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου της Designia Insurance Agents**, δήλωσε σχετικά: «Η συνεργασία μας με τη Dynamic Financial Advisors αποτελεί ένα ακόμη ουσιαστικό βήμα στην πορεία ανάπτυξης του δικτύου μας με επαγγελματίες που διαθέτουν γνώση, εμπειρία και ξεκάθαρη στρατηγική προσέγγιση στην ασφαλιστική διαμεσολάβηση.»

Ο **Διευθυντής Ανάπτυξης Δικτύων της Designia Insurance Agents**, **Νίκος Κάρκουλας**, ανέφερε: «Με ιδιαίτερη χαρά καλωσορίζουμε την Dynamic Financial Advisors, τον Κλέαρχο Πεφάνιο και την Εβίτα Λαμπαδιάρη στην οικογένεια της Designia Insurance Agents. Η εμπειρία και πάνω απ' όλα η ποιότητα του Κλέαρχου και των συνεργατών του, δίνουν επιπλέον δυναμική στην αναπτυξιακή πορεία της εταιρίας μας. Άλλωστε, όπως λέω πάντα, οι άνθρωποι κάνουν τις εταιρίες.»

Από την πλευρά του, ο **Κλέαρχος Πεφάνιος**, **Director & Founder της Dynamic Financial Advisors**, δήλωσε: «Η Designia Insurance Agents διαθέτει αποδεδειγμένη τεχνογνωσία και πολυετές ιστορικό επιτυχιών τόσο στον τομέα των retail



Από αριστερά: Κλέαρχος Πεφάνιος, *Director & Founder της Dynamic Financial Advisors*, Άννυ Τρύφων, *Μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου της Designia Insurance Agents*, Νίκος Κάρκουλας, *Διευθυντής Ανάπτυξης Δικτύων της Designia Insurance Agents*

όσο και των corporate ασφαλίσσεων. Η DF Advisors, έχοντας τα τελευταία χρόνια στραφεί στρατηγικά στην ασφάλιση επιχειρηματικών κινδύνων, εκτιμά ότι η ένταξή της στο δίκτυο της Designia Insurance Agents ενισχύει ουσιαστικά τον σχεδιασμό αυτό, δημιουργώντας παράλληλα ισχυρές προοπτικές ανάπτυξης νέων εργασιών για το σύνολο των συνεργατών της.»

Η Designia Insurance Agents, αναγνωρίζοντας τον σπουδαίο ρόλο των συνεργατών της στο **σχεδιασμό και την υλοποίηση εξατομικευμένων λύσεων** για κάθε ανάγκη των πελατών της, επενδύει σε συνεργασίες που ενισχύουν την ποιότητα των υπηρεσιών της και την αναπτυξιακή της δυναμική. Η ένταξη της **Dynamic Financial Advisors** αποτελεί ένα ακόμη ουσιαστικό βήμα στη στρατηγική της εταιρείας να χτίζει ισχυρές βάσεις συνεργασίας, ενισχύοντας ακόμα περισσότερο τη θέση της ως **αξιόπιστου και καινοτόμου παρόχου ασφαλιστικών λύσεων προς τους πελάτες της** και διαμορφώνοντας νέες προοπτικές δυναμικής ανάπτυξης για τους συνεργάτες της.



ΣΗΜΑΝΤΙΚΗ ΔΙΑΚΡΙΣΗ ΤΗΣ INTERLIFE ΓΙΑ ΤΗΝ ΥΙΟΘΕΤΗΣΗ ΒΕΛΤΙΣΤΩΝ ΠΡΑΚΤΙΚΩΝ ΠΟΛΥΜΟΡΦΙΑΣ ΚΑΙ ΣΥΜΠΕΡΙΛΗΨΗΣ

Στις 30 ελληνικές εισηγμένες εταιρίες που ξεχωρίζουν για την υιοθέτηση βέλτιστων πρακτικών Εταιρικής Διακυβέρνησης, με συνεπή προώθηση της Πολυμορφίας, της Συμπερίληψης και της ίσης εκπροσώπησης σε επίπεδο Διοικητικού Συμβουλίου συγκαταλέγεται η INTERLIFE Ασφαλιστική, σύμφωνα με τα αποτελέσματα της 5ης έρευνας *“The RSM Board Diversity Survey 2025”* που πραγματοποίησε η RSM Ελλάδα.

Η έρευνα βασίσθηκε σε ανάλυση στοιχείων 140 ελληνικών εισηγμένων επιχειρήσεων και διακρίθηκαν 30 εταιρίες – μεταξύ των οποίων και η INTERLIFE - για την Πολυμορφία και τη Συμπερίληψη στα Διοικητικά τους Συμβούλια.

Παράγοντες αξιολόγησης, μεταξύ άλλων, ήταν η συμμετοχή ανά φύλο, η διαφοροποίηση ως προς τις δεξιότητες των μελών, ο αριθμός μελών του μειοψηφούντος φύλου σε ηγετικές θέσεις, η αναλογία εκτελεστικών, μη εκτελεστικών

και ανεξάρτητων μη εκτελεστικών μελών, καθώς και η διαφοροποίηση ως προς τις ηλικίες των μελών του Διοικητικού Συμβουλίου. Επιπλέον, τα κριτήρια βαθμολόγησης συμπληρώνουν το επίπεδο εκπαίδευσης των μελών του Διοικητικού Συμβουλίου, η εμπειρία τους σε διαφορετικούς κλάδους σε σχέση με αυτόν που δραστηριοποιείται η εκάστοτε εταιρία και η συμμετοχή ανά φύλο στις Επιτροπές του Διοικητικού Συμβουλίου, κριτήρια που προάγουν τη διαφάνεια και τη βιωσιμότητα στη Διοίκηση κάθε επιχείρησης.

Η INTERLIFE Ασφαλιστική, ως εταιρία εισηγμένη στην Κύρια Αγορά του Χρηματιστηρίου Αθηνών, ευθυγραμμίζεται με τις προβλέψεις του Ν. 4706/2020 σχετικά με την Εταιρική Διακυβέρνηση εισηγμένων Ανωνύμων Εταιριών και, ήδη από το 2021, έχει υιοθετήσει τον Ελληνικό Κώδικα Εταιρικής Διακυβέρνησης (Ιούνιος 2021), προάγοντας κανόνες χρηστής και αποτελεσματικής Εταιρικής Διακυβέρνησης.

ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΣΤΗΝ ΚΥΒΕΡΝΟΑΣΦΑΛΕΙΑ ΜΕ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗ ISO 27001

Με επιτυχία ολοκλήρωσε η INTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α. την πιστοποίηση του Συστήματος Διαχείρισης Ασφάλειας Πληροφοριών της σύμφωνα με το διεθνές πρότυπο ISO/IEC 27001:2022 από τον διαπιστευμένο φορέα EUROCERT.

Η πιστοποίηση αυτή επιβεβαιώνει ότι η Εταιρία εφαρμόζει ένα οργανωμένο και διεθνώς αναγνωρισμένο πλαίσιο για την προστασία των πληροφοριών πελατών, συνεργατών και εργαζομένων της, ενισχύοντας την αξιοπιστία και την επιχειρησιακή της ανθεκτικότητα σε ένα περιβάλλον αυξανόμενων ψηφιακών κινδύνων. Η ασφάλεια των Πληροφοριών αποτελεί βασική προτεραιότητα για την INTERLIFE, η οποία επενδύει συστηματικά σε τεχνολογικές υποδομές, διαδικασίες διαχείρισης κινδύνων και μηχανισμούς πρόληψης και αντιμετώπισης περιστατικών Κυβερνοασφάλειας.

Όπως επεσήμανε ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της INTERLIFE, Ιωάννης Βοτσαρίδης,

«Η προστασία των Πληροφοριών δεν αποτελεί μόνο κανο-

νιστική υποχρέωση, αλλά κρίσιμο παράγοντα εμπιστοσύνης και βιώσιμης ανάπτυξης. Η πιστοποίηση κατά ISO 27001 επιβεβαιώνει τη στρατηγική μας επιλογή να επενδύουμε συστηματικά στην ασφάλεια, ενισχύοντας την αξιοπιστία της εταιρίας απέναντι στους πελάτες, τους συνεργάτες και την Αγορά συνολικά.

«Παράλληλα, η υιοθέτηση και εφαρμογή του προτύπου ISO/IEC 27001 ενισχύει τη συμμόρφωση της Εταιρίας με τις απαιτήσεις του Κανονισμού (ΕΕ) 2022/2554 για την Ψηφιακή Επιχειρησιακή Ανθεκτικότητα του Χρηματοοικονομικού τομέα (DORA), επιβεβαιώνοντας τη συστηματική προσέγγιση της INTERLIFE στη διαχείριση Κινδύνων που σχετίζονται με την ασφάλεια Πληροφοριών».

Η Εταιρία συνεχίζει να παρακολουθεί και να επικαιροποιεί τις πρακτικές της, προσαρμόζοντας τις διαδικασίες και τα συστήματά της στις εξελισσόμενες επιχειρησιακές ανάγκες και στο Κανονιστικό περιβάλλον.



ΕΝΩΣΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ
ΕΤΑΙΡΙΩΝ
ΕΛΛΑΔΟΣ

ΑΥΞΑΝΕΤΑΙ Η ΣΥΧΝΟΤΗΤΑ ΚΑΙ Η ΕΝΤΑΣΗ ΤΩΝ ΦΥΣΙΚΩΝ ΚΑΤΑΣΤΡΟΦΩΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Μελέτη της ΕΑΕΕ για τις ασφαλισμένες ζημιές από φυσικές καταστροφές

Η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος (ΕΑΕΕ) δημοσιοποίησε τη νέα μελέτη «1993 – 2025: Ανάλυση ζημιών καταστροφικών περιστατικών», η οποία καταγράφει τις ζημιές σε ασφαλισμένα περιουσιακά στοιχεία από καταστροφικά φαινόμενα στην Ελλάδα.

Η μελέτη βασίζεται σε δεδομένα για 59 περιστατικά ιδιαίτερα σφοδρών καταστροφών που καταγράφηκαν στο συγκεκριμένο χρονικό διάστημα.

Σύμφωνα με τα βασικά συμπεράσματα:

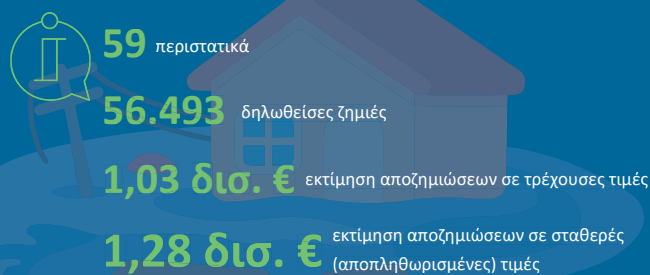
- Δηλώθηκαν συνολικά 56.493 ζημιές, με ποσό απαίτησης €1,28 δισ. σε αποπληρωρισμένες τιμές.
- Οι φυσικές καταστροφές που σχετίζονται με το κλίμα, κυρίως πλημμύρες και δασικές πυρκαγιές, παρουσιάζουν σαφή αύξηση στη συχνότητα εμφάνισης τα τελευταία χρόνια, με 3 έως 5 σοβαρά περιστατικά ετησίως.
- Η δασική πυρκαγιά αποτελεί την αιτία με το πιο έντονο πλήγμα φυσικής καταστροφής, καθώς προκαλεί ολικές ή σχεδόν ολικές καταστροφές, με μέση ζημιά σχεδόν διπλάσια από αυτή της πλημμύρας.
- Οι επιπτώσεις ενός καταστροφικού περιστατικού είναι σημαντικά μεγαλύτερες στις επιχειρήσεις σε σχέση με τις κατοικίες, λόγω του μεγαλύτερου μεγέθους των επιχειρηματικών κινδύνων.

Ο Πρόεδρος της Επιτροπής Περιουσίας, Αντασφαλίσεων, Μεταφορών και Σκαφών της ΕΑΕΕ, κ. Ερρίκος Μοάτσος, ανέφερε σχετικά: «Στην ΕΑΕΕ πραγματοποιείται συστηματική και διαχρονική δουλειά στη συλλογή και ανάλυση στοιχείων για τα καταστροφικά φαινόμενα. Η μελέτη αυτή, που συγκεντρώνει στοιχεία 32 ετών, αναδεικνύει την αύξηση τόσο της συχνότητας όσο και της σφοδρότητας των φυσικών καταστροφών. Οι αποζημιώσεις της ασφαλιστικής αγοράς, που προσεγγίζουν



Ερρίκος Μοάτσος, Πρόεδρος της Επιτροπής Περιουσίας, Αντασφαλίσεων, Μεταφορών και Σκαφών της ΕΑΕΕ

τα €1,3 δισ. για την περίοδο αυτή, αποτελούν μια σημαντική συμβολή, ιδιαίτερα αν ληφθεί υπόψη το χαμηλό ποσοστό ασφαλισμένων κατοικιών και επιχειρήσεων στη χώρα μας. Ωστόσο, το συνολικό κόστος των καταστροφών για την οικονομία είναι πολύ υψηλότερο, επιβαρύνοντας τόσο το Κράτος όσο και τους ίδιους τους πληγέντες. Τα ευρήματα αυτά, σε συνδυασμό με το κενό προστασίας που υπάρχει στην Ελλάδα, θα πρέπει να μας προβληματίσουν για το πόσο θωρακισμένοι και προστατευμένοι είμαστε ως κοινωνία και οικονομία».

Καταστροφικά Γεγονότα
Ανάλυση Ζημιών 1993 – 2025

Μέση ζημία

Σεισμός

11.316 €
τρέχουσες τιμές17.785 €
σταθερές τιμές

Βροχοπτώσεις

20.235 €
τρέχουσες τιμές24.088 €
σταθερές τιμές

Δασικές Πυρκαγιές

44.513 €
τρέχουσες τιμές50.405 €
σταθερές τιμές

Χιονοπτώσεις

2.510 €
τρέχουσες τιμές2.998 €
σταθερές τιμέςΕπιχειρήσεις
59.209€

6,5x

Κατοικίες
9.184€2014 - 2025
Μέση ΖημίαΦυσικές
καταστροφές που
σχετίζονται με το
κλίμα

Κατοικίες



1.659

15,4 εκατ. €

Κατά μέσο όρο,
κάθε χρόνο
(2021-2025)ζημιές
μέσο ποσό
απαίτησης

Επιχειρήσεις

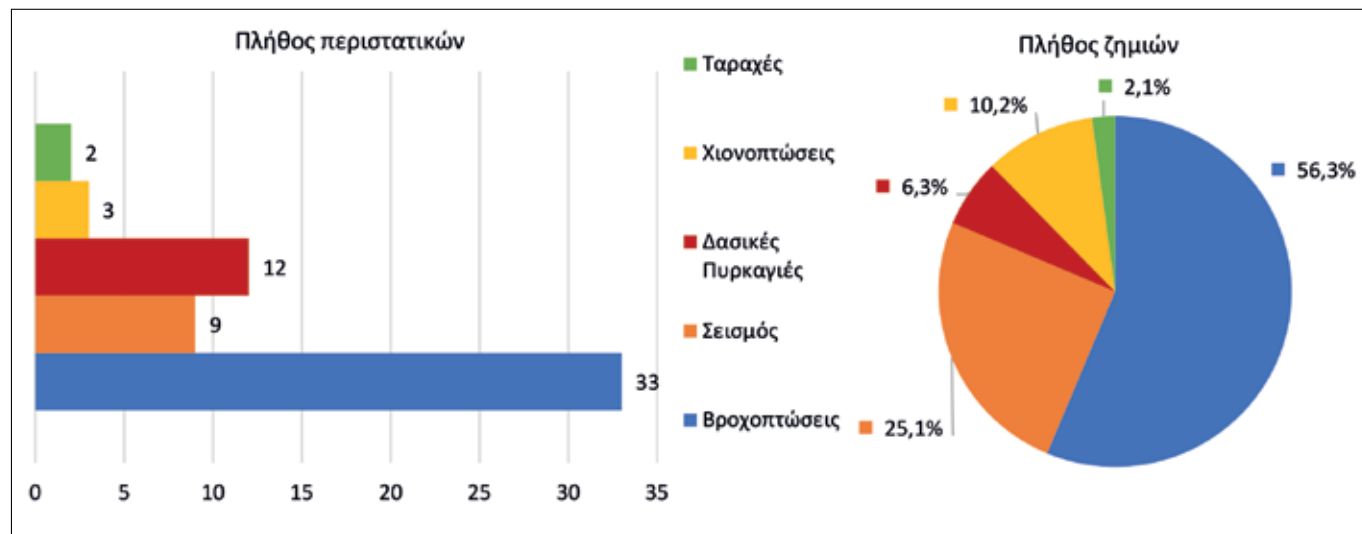


1.350

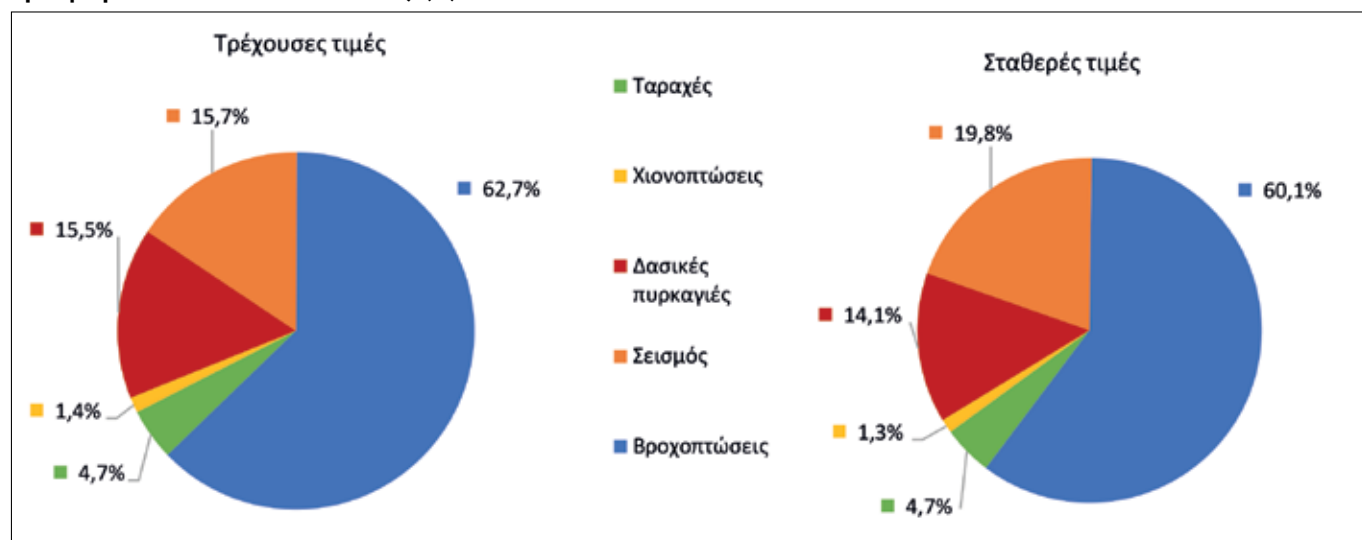
95,6 εκατ. €

www.eaee.gr

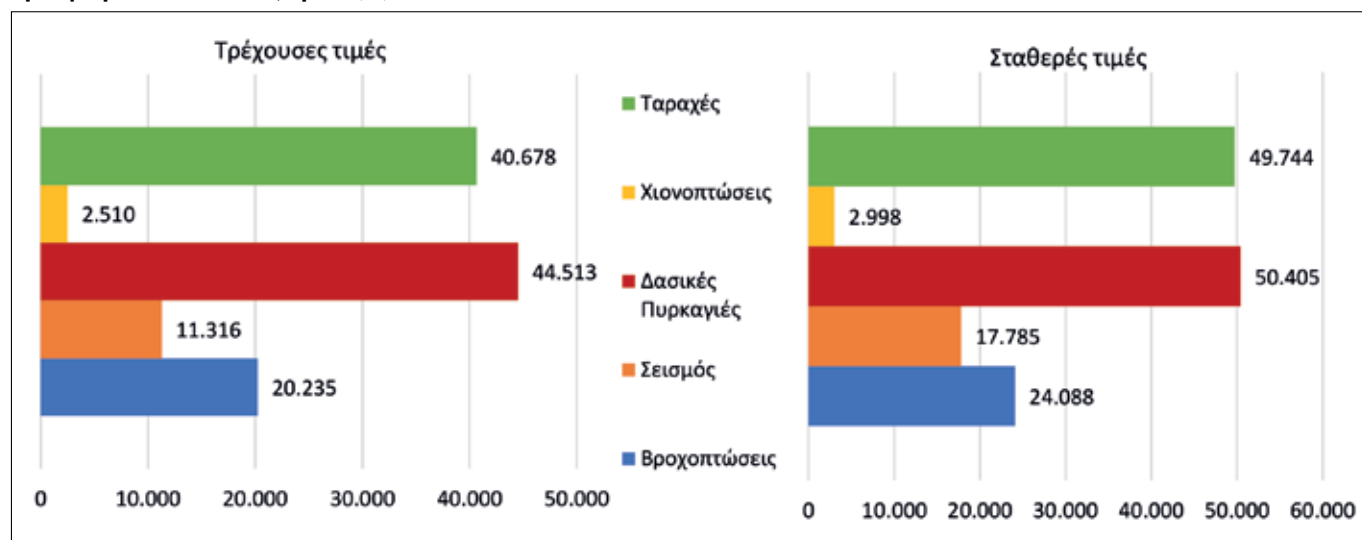
Γράφημα 3: Πλήθος περιστατικών και δηλωθεισών ζημιών ανά αιτία



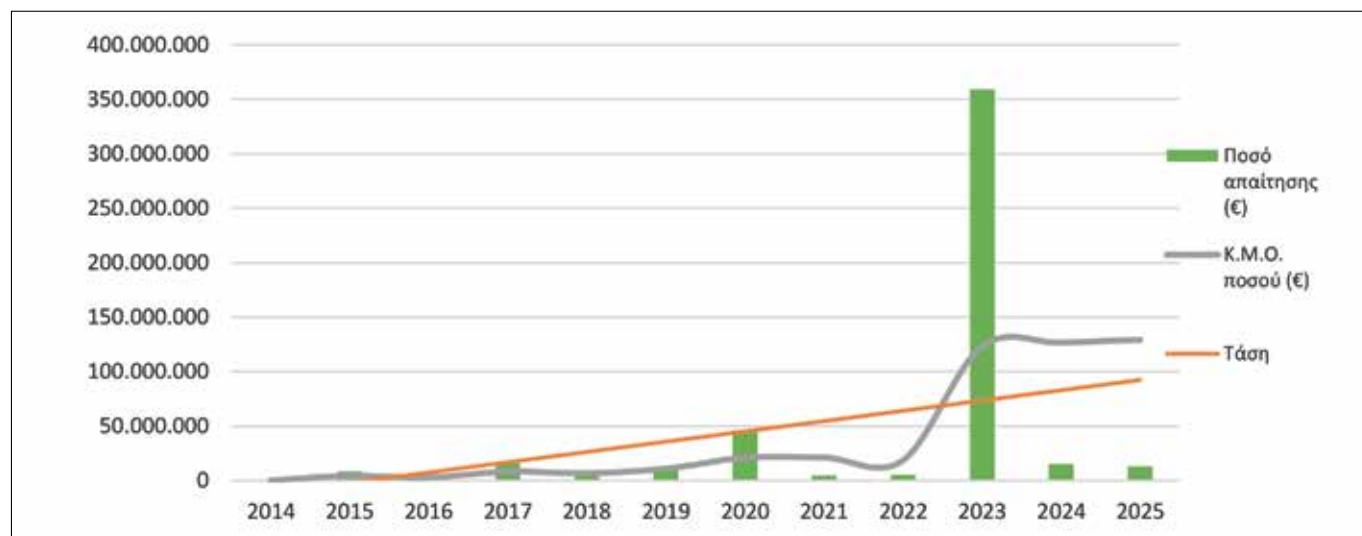
Γράφημα 4: Ποσό απαίτησης (€) ανά αιτία



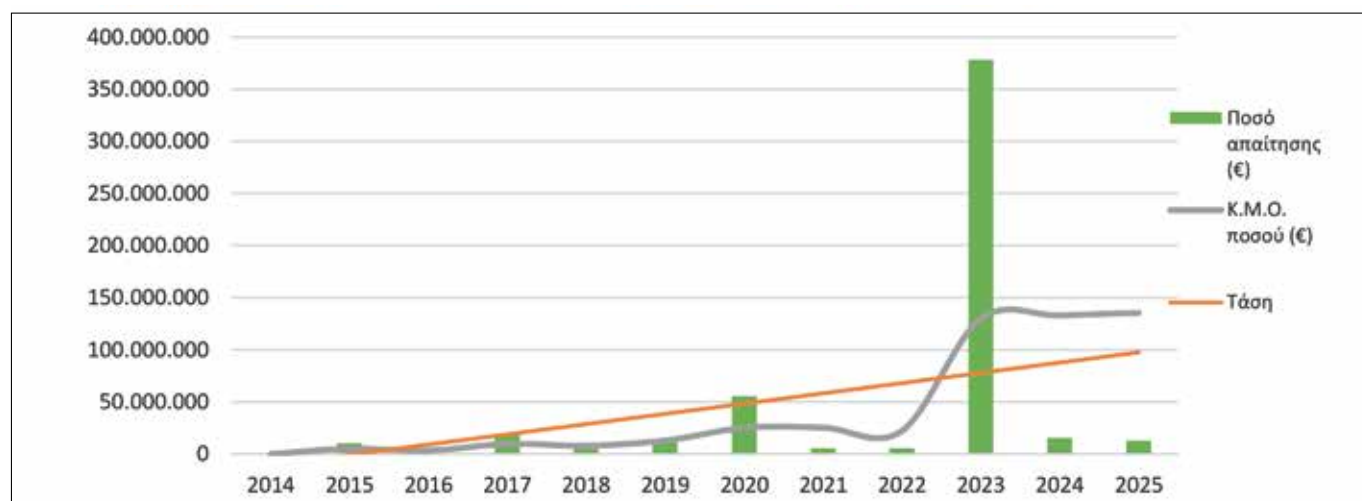
Γράφημα 5: Μέση ζημία (€)



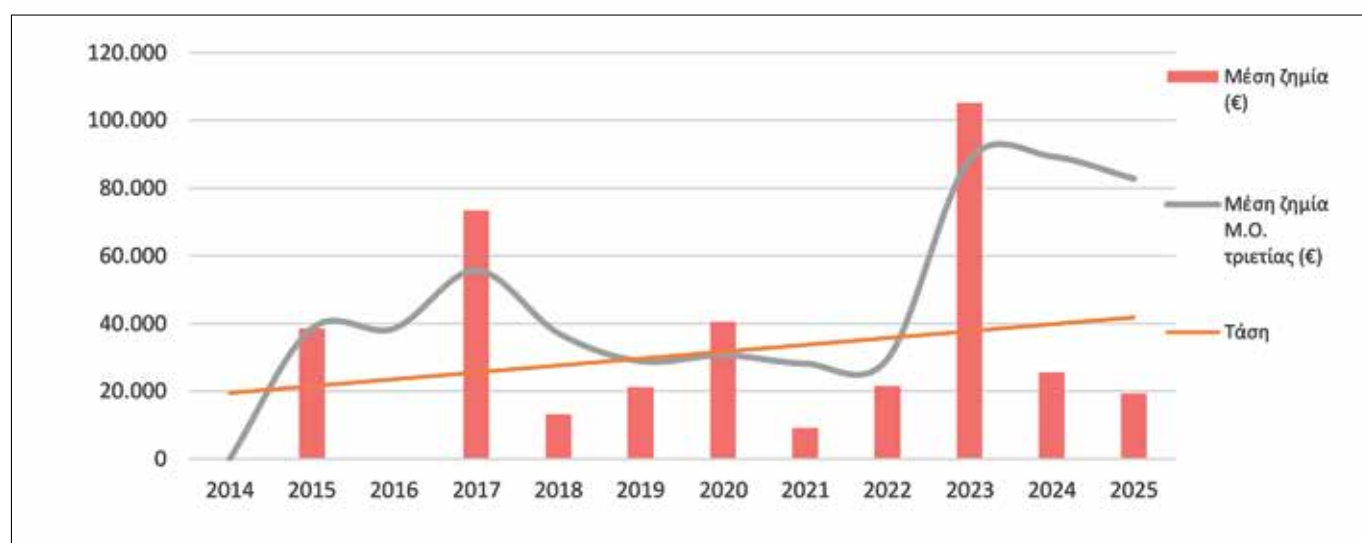
Γράφημα 38: Ποσό απαίτησης επιχειρήσεων (τρέχουσες τιμές) (βροχοπτώσεις)



Γράφημα 39: Ποσό απαίτησης επιχειρήσεων (σταθερές τιμές) (βροχοπτώσεις)



Γράφημα 40: Μέση ζημία επιχειρήσεων (τρέχουσες τιμές) (βροχοπτώσεις)



Χρονολογικός πίνακας καταστροφικών περιστατικών:

Ημερομηνία	Τόπος	Πλήθος δηλωθεισών ζημιών	Ποσό απαίτησης (€) (τρέχουσες τιμές)	Ποσό απαίτησης (€) (σταθερές τιμές)	Αιτία ζημιάς
20 Νοεμβρίου 1993	Αττική	358	4.554.600	11.746.049	Βροχοπτώσεις
31 Μαΐου 1994	Αττική	138	1.577.523	3.669.344	Βροχοπτώσεις
21 Οκτωβρίου 1994	Αττική / Ελλάδα	1.159	26.077.872	60.657.544	Βροχοπτώσεις
6 Οκτωβρίου 1996	Αττική	48	653.353	1.289.405	Βροχοπτώσεις
30 Νοεμβρίου 1996	Θράκη	40	876.478	1.729.746	Βροχοπτώσεις
12 Ιανουαρίου 1997	Αττική / Ελλάδα	311	6.909.486	12.920.712	Βροχοπτώσεις
26 Μαρτίου 1998	Αττική / Ελλάδα	1.704	6.023.074	10.750.702	Βροχοπτώσεις
7 Σεπτεμβρίου 1999	Αττική	9.480	110.934.694	192.923.199	Σεισμός
8 Ιουλίου 2002	Αττική / Ελλάδα	1.350	28.621.262	45.044.072	Βροχοπτώσεις
13 Φεβρουαρίου 2004	Αττική / Ελλάδα	646	2.409.739	3.559.913	Χιονοπτώσεις
17 Σεπτεμβρίου 2004	Θεσσαλονίκη	387	2.841.395	4.197.600	Βροχοπτώσεις
5 Νοεμβρίου 2004	Αττική / Ελλάδα	209	1.930.133	2.851.390	Βροχοπτώσεις
Ιούλιος - Αύγουστος 2007	Αττική / Ελλάδα	232	5.656.344	7.600.092	Δασικές πυρκαγιές
7 Δεκεμβρίου 2008	Αττική / Ελλάδα	891	23.339.100	30.108.993	Ταραχές
Αύγουστος 2009	Αττική	227	4.095.910	5.220.821	Δασικές πυρκαγιές
10 Φεβρουαρίου 2012	Αττική	302	25.189.835	29.235.784	Ταραχές
22 Φεβρουαρίου 2013	Αττική	765	5.286.423	6.192.570	Βροχοπτώσεις
22 Νοεμβρίου 2013	Ρόδος	93	3.441.998	4.031.992	Βροχοπτώσεις
26 Ιανουαρίου 2014	Κεφαλονιά	415	7.824.348	9.287.394	Σεισμός
24 Οκτωβρίου 2014	Αττική	1.170	4.296.297	5.099.646	Βροχοπτώσεις
20-23 Οκτωβρίου 2015	Αττική/Ελλάδα	1.065	10.933.233	13.206.856	Βροχοπτώσεις
17 Νοεμβρίου 2015	Λευκάδα	177	2.822.889	3.409.924	Σεισμός
21 Ιουλίου 2017	Κως	140	9.512.499	11.457.864	Σεισμός
26 Οκτωβρίου 2017	Κρήτη	141	5.240.193	6.311.845	Βροχοπτώσεις
15 Νοεμβρίου 2017	Δυτική Αττική	326	12.303.663	14.819.839	Βροχοπτώσεις
23 Ιουλίου 2018	Αττική	1.083	36.009.746	43.104.295	Δασικές πυρκαγιές
27-30 Σεπτεμβρίου 2018	Αττική / Ελλάδα	1.148	7.042.149	8.429.575	Βροχοπτώσεις
26 Οκτωβρίου 2018	Ζάκυνθος	101	2.400.969	2.874.002	Σεισμός
23-26 Φεβρουαρίου 2019	Ελλάδα	475	5.300.024	6.328.211	Βροχοπτώσεις
10 Ιουλίου 2019	Χαλκιδική	1.286	4.559.779	5.444.361	Βροχοπτώσεις
19 Ιουλίου 2019	Αττική	3.254	16.937.979	20.223.892	Σεισμός
24-25 Νοεμβρίου 2019	Ελλάδα	345	6.426.767	7.673.539	Βροχοπτώσεις
5 - 9 Αυγούστου 2020	Εύβοια /	600	5.373.750	6.497.325	Βροχοπτώσεις
18 - 19 Σεπτεμβρίου 2020	Ελλάδα	2.453	30.938.807	37.407.672	Βροχοπτώσεις
30 Οκτωβρίου 2020	Σάμος	191	3.484.090	4.212.564	Σεισμός
10 Νοεμβρίου 2020	Κρήτη	293	20.812.508	25.164.107	Βροχοπτώσεις
15 - 17 Φεβρουαρίου 2021	Αττική / Ελλάδα	2.027	5.502.812	6.572.931	Χιονοπτώσεις

Ημερομηνία	Τόπος	Πλήθος δηλωθεισών ζημιών	Ποσό απαίτησης (€) (τρέχουσες τιμές)	Ποσό απαίτησης (€) (σταθερές τιμές)	Αιτία ζημιάς
3 - 4 Μαρτίου 2021	Θεσσαλία	214	1.664.648	1.988.368	Σεισμός
19 - 22 Μάϊου 2021	Αττική	20	150.000	179.170	Δασικές πυρκαγιές
27/7 - 23 Αυγούστου 2021	Ελλάδα	778	38.463.207	45.943.054	Δασικές πυρκαγιές
27 - 30 Σεπτεμβρίου 2021	Κρήτη	212	4.921.732	5.878.849	Σεισμός
9 - 17 Οκτωβρίου 2021	Ελλάδα	1.629	7.413.754	8.855.489	Βροχοπτώσεις
22 - 25 Ιανουαρίου 2022	Αττική / Ελλάδα	3.059	6.474.586	7.053.367	Χιονοπτώσεις
19 - 20 Ιουλίου 2022	Αττική	265	5.988.034	6.523.321	Δασικές πυρκαγιές
22 - 27 Αυγούστου 2022	Αττική / Ελλάδα	488	1.395.671	1.520.434	Βροχοπτώσεις
15 Οκτωβρίου 2022	Κρήτη	190	5.173.463	5.635.933	Βροχοπτώσεις
17 - 18 Ιουνίου 2023	Ελλάδα	136	578.435	609.041	Βροχοπτώσεις
17 - 28 Ιουλίου 2023	Αττική / Ελλάδα	267	33.471.992	35.243.045	Δασικές πυρκαγιές
19 - 31 Αυγούστου 2023	Αττική / Ελλάδα	136	15.305.403	16.115.235	Δασικές πυρκαγιές
5 - 7 Σεπτεμβρίου 2023	Ελλάδα	7.426	372.047.551	391.733.146	Βροχοπτώσεις
25 - 28 Σεπτεμβρίου 2023	Ελλάδα	1.277	17.277.374	18.191.546	Βροχοπτώσεις
11 - 13 Αυγούστου 2024	Αττική	338	11.141.356	11.417.842	Δασικές πυρκαγιές
30/11 - 2/12/2024	Ελλάδα	1.832	18.701.338	19.165.435	Βροχοπτώσεις
29/03 - 2/04/2025	Ελλάδα	476	7.202.952	7.202.952	Βροχοπτώσεις
2 – 26 Ιουλίου 2025	Ελλάδα	33	364.439	364.439	Δασικές πυρκαγιές
8 – 9 Αυγούστου 2025	Αττική	53	2.048.933	2.048.933	Δασικές πυρκαγιές
12 – 13 Αυγούστου 2025	Ελλάδα	143	6.437.795	6.437.795	Δασικές πυρκαγιές
26 - 28 Νοεμβρίου 2025	Ελλάδα	1.171	3.554.853	3.554.853	Βροχοπτώσεις
4 - 6 Δεκεμβρίου 2025	Ελλάδα	1.320	8.290.056	8.290.056	Βροχοπτώσεις





ΤΑ ΥΒΡΙΔΙΚΑ ΚΑΙ ΕΥΕΛΙΚΤΑ ΜΟΝΤΕΛΑ ΕΡΓΑΣΙΑΣ ΚΑΘΟΡΙΖΟΥΝ ΤΗΝ ΕΠΙΣΤΡΟΦΗ ΠΡΩΗΝ ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ ΣΤΗΝ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗ ΑΡΕΝΑ ΣΤΟΧΟΣ Η ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΤΟΥ ΑΝΘΡΩΠΙΝΟΥ ΔΥΝΑΜΙΚΟΥ

- Έρευνα της International Workplace Group (IWG) δείχνει ότι οι πιο ευέλικτοι τρόποι εργασίας θα μπορούσαν να αποτελέσουν το «κλειδί» προσέλκυσης και διατήρησης εργαζομένων μερικής απασχόλησης, ενισχύοντας συνολικά την απόδοση ανθρώπινου δυναμικού.
- Το 44% των πρώην εργαζόμενων μερικής απασχόλησης εξετάζει ενεργά το ενδεχόμενο επιστροφής του στην αγορά εργασίας, υπό την προϋπόθεση ότι θα μπορεί να εργάζεται υβριδικά.
- Από την άλλη, το 40% των εργαζομένων μερικής απασχόλησης δήλωσε ότι θα αποχωρούσε πλήρως από την αγορά εργασίας αν έπρεπε καθημερινά να διανύει μεγάλες αποστάσεις.
- Το κόστος της μετακίνησης αποτελεί βασικό ανασταλτικό παράγοντα για τους εργαζόμενους μερικής απασχόλησης, καθώς το 44% αναφέρει ότι η αύξηση των εξόδων μετακίνησης καθιστά τη μερική απασχόληση οικονομικά ασύμφορη.

Σε μια περίοδο κατά την οποία το στοίχημα της οικονομικής ανάπτυξης βρίσκεται στο επίκεντρο, νέα έκθεση της **International Workplace Group (IWG)**, της μεγαλύτερης πλατφόρμας ευέλικτων χώρων εργασίας παγκοσμίως, με επωνυμίες όπως **Spaces**, **Regus** και **HQ**, αναδεικνύει ότι η υβριδική εργασία μπορεί να αυξήσει την παραγωγικότητα και να φέρει περισσότερους εξειδικευμένους εργαζόμενους στην αγορά εργασίας. Σύμφωνα με τα νέα στοιχεία της IWG, το 44% των πρώην εργαζομένων μερικής απασχόλησης εξετάζει ενεργά το ενδεχόμενο να επιστρέψει στην αγορά εργασίας χάρη στην ευελιξία που προσφέρει το σύγχρονο εργασιακό περιβάλλον.

Η έρευνα που πραγματοποιήθηκε μεταξύ των εργαζομένων μερικής απασχόλησης ανέδειξε ότι το μεγαλύτερο εμπόδιο για την παραμονή ή την επιστροφή τους στην αγορά εργασίας είναι η αύξηση του κόστους μετακίνησης. Δεν προκαλεί, επομένως, έκπληξη το γεγονός ότι το 40% όσων εργάζονται σήμερα με καθεστώς μερικής απασχόλησης δηλώνει ότι θα αποχωρούσε πλήρως από την εργασία, εάν ήταν υποχρεωμένο να μετακινείται καθημερινά σε γραφείο στο κέντρο της πόλης.

Απόδοση του εργατικού δυναμικού

Με περισσότερους από 231.700 εργαζόμενους μερικής απασχόλησης (Σύμφωνα με τα τελευταία διαθέσιμα στοιχεία της ΕΛΣΤΑΤ για το Δ' τρίμηνο του 2025), οι οποίοι αντιστοιχούν στο 5,3% του συνολικού εργατικού δυναμικού, οι ανάγκες αυτής της κατηγορίας αποτελούν βασική προτεραιότητα για τους εργοδότες, προκειμένου να διατηρούν ταλέντα και παράλληλα να ενισχύουν την ανάπτυξη των επιχειρήσεών τους. Σχεδόν οι μισοί ερωτηθέντες, ποσοστό 49%, δήλωσαν ότι θα εξέταζαν το ενδεχόμενο να αποχωρήσουν πλήρως από την εργασία, εάν δεν είχαν πρόσβαση σε ευέλικτα μοντέλα απασχόλησης.

Αντίστοιχα, το ένα τρίτο (31%) αυτής της κατηγορίας εργαζομένων, που υποχρεώνονται σήμερα να μετακινούνται καθημερινά στο γραφείο, αναζητά ήδη νέα θέση εργασίας, ενώ το 55% δήλωσε ότι θα αποχωρούσε από την τρέχουσα θέση του εάν έπρεπε να διανύει μεγάλες αποστάσεις καθ' όλη τη διάρκεια της εργάσιμης εβδομάδας.

Από την άλλη πλευρά, η εφαρμογή ενός μοντέλου ευέλικτης εργασίας αποτελεί βασικό παράγοντα για την επιστρο-

φή πρώην εργαζομένων μερικής απασχόλησης στην αγορά εργασίας, καθώς το 55% των ερωτηθέντων δήλωσε ότι θα επέστρεφε αν είχε ευελιξία στο πρόγραμμά του. Το 57% δήλωσε ότι η δυνατότητα εργασίας σε χώρους κοντά στον τόπο κατοικίας τους, θα καθιστούσε την επιστροφή στο γραφείο πιο ελκυστική. Παράλληλα, το 63% δήλωσε ότι θα εξέταζε το ενδεχόμενο αύξησης των ωρών εργασίας του, εφόσον είχε τη δυνατότητα να εργάζεται με πιο ευέλικτο τρόπο.

Για τους εργαζόμενους μεγαλύτερης ηλικίας, η μερική απασχόληση αποτελεί ιδανική λύση για την παραμονή τους στην αγορά εργασίας. Μάλιστα, το 45% των ερωτηθέντων δήλωσε ότι το μοντέλο αυτό τους έχει επιτρέψει να μεταθέσουν χρονικά τη συνταξιοδότησή τους.

Κύριο εμπόδιο για τη μερική απασχόληση το κόστος μετακίνησης

Το κόστος μετακίνησης προς την εργασία αποτελεί κρίσιμο παράγοντα για τους εργαζόμενους μερικής απασχόλησης, επηρεάζοντας άμεσα την απόφασή τους για παραμονή ή επιστροφή στον επαγγελματικό στίβο. Το 41% όσων εργάζονται σήμερα μερικώς απασχολούμενοι ανέφερε ότι το αυξανόμενο αυτό κόστος καθιστά δυσκολότερη την παραμονή τους στην απασχόληση.

Σύμφωνα με τον **Mark Dixon, Διευθύνοντα Σύμβουλο της International Workplace Group**, «ο συνδυασμός του υψηλού κόστους μετακίνησης και της περιορισμένης ευελιξίας συνιστά σήμερα σημαντική πρόκληση για τους εργαζόμενους μερικής απασχόλησης. Προσφέροντας μεγαλύτερη ευελιξία ως προς τον τρόπο και τον τόπο εργασίας, οι επιχειρήσεις μπο-



ρούν όχι μόνο να θωρακίσουν τη διατήρηση των πολύτιμων στελεχών στο δυναμικό τους, αλλά και να προσελκύσουν εκ νέου ταλαντούχα άτομα στην αγορά εργασίας. Δεδομένου ότι οι εργαζόμενοι μερικής απασχόλησης αποτελούν σημαντικό τμήμα της αγοράς εργασίας, η συμβολή τους στη συνολική παραγωγικότητα είναι καθοριστική».





ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ NAK INSURANCE BROKERS & TERRA PINDUS ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΝΑΔΕΙΞΗ ΤΟΥ PINDUS TRAIL

Η NAK Insurance Brokers, μέλος του Ομίλου Ευρώπη Holdings, προχωρά σε μια πρωτοβουλία με έντονο περιβαλλοντικό και κοινωνικό αποτύπωμα, ανακοινώνοντας τη συνεργασία της με την Terra Pindus για την ολοκλήρωση και ανάδειξη τμήματος του εμβληματικού μονοπατιού Pindus Trail.

Πιο αναλυτικά, η συνεργασία αφορά στην αναβάθμιση του ημερήσιου τμήματος Νο5 της διαδρομής Pindus Trail, που συνδέει τις περιοχές **Συκιά – Μουσούνιτσα – Αθανάσιος Διάκος Φωκίδας**, μήκους 12 χιλιομέτρων και μεταξύ άλλων περιλαμβάνει την ολοκλήρωση των εργασιών αποκατάστασης της βατότητας του μονοπατιού, την κατασκευή ήπιων τεχνικών παρεμβάσεων, καθώς και την εγκατάσταση ολοκληρωμένης σήμανσης και πληροφοριακών υποδομών. Παράλληλα, προβλέπεται η ανάδειξη επιμέρους σημείων ιστορικού ενδιαφέροντος, όπως το αρχαίο οχυρό στη ζώνη του Μόρνου.

Πρόκειται για ένα από τα σημαντικότερα τμήματα της χάραξης, το οποίο ενώνει τους ορεινούς όγκους της Γκιώνας και των Βαρδουσίων διασχίζοντας την ιστορική και περιβαλλοντικά ευαίσθητη κοιλάδα του Μόρνου και η ανάδειξη του συγκεκριμένου τμήματος του Pindus Trail δημιουργεί σημαντική προστιθέμενη αξία σε πολλαπλά επίπεδα, προσφέροντας πολυδιάστατα οφέλη για το περιβάλλον, την κοινωνία και την οικονομία.

Σε περιβαλλοντικό επίπεδο, συμβάλλει στην προστασία και τη βιώσιμη διαχείριση περιοχών υψηλής βιοποικιλότητας, με σεβασμό στο φυσικό οικοσύστημα της κοιλάδας του Μόρνου. Παράλληλα, ενισχύει την τοπική ταυτότητα και συνδέει τους επισκέπτες με ιστορικούς τόπους, όπως η γενέτειρα του Αθανασίου Διάκου, αναδεικνύοντας την πολιτιστική διάσταση της περιοχής.

Ταυτόχρονα, δημιουργεί νέες ευκαιρίες για την ανάπτυξη ήπιου και βιώσιμου τουρισμού, μέσα από δραστηριότητες όπως η πεζοπορία, το trail running και οι φυσιολατρικές εμπειρίες, με άμεσο όφελος για τις τοπικές κοινωνίες. Ήδη, η αυξανόμενη επισκεψιμότητα των μονοπατιών συμβάλλει ουσιαστικά στην ενίσχυση της τοπικής οικονομίας και στην αναζωογόνηση απομακρυσμένων ορεινών κοινοτήτων.

Πέρα από την ολοκλήρωση του έργου, η συνεργασία περι-



λαμβάνει και τη διασφάλιση της μακροχρόνιας βιωσιμότητάς του, μέσα από δράσεις υιοθεσίας και ετήσιας συντήρησης του μονοπατιού.

Ο κ. **Νίκος Κατσιμπέρης, Διευθύνων Σύμβουλος της NAK Insurance Brokers**, δήλωσε σχετικά «*Η συνεργασία με την Terra Pindus δεν αποτελεί απλώς μια χορηγική ενέργεια, αλλά μέρος μιας ευρύτερης φιλοσοφίας μας που θέλει την επιχειρηματικότητα να λειτουργεί ως μοχλός θετικής αλλαγής – για το σήμερα και το αύριο. Μέσα από την πρωτοβουλία αυτή, η NAK Insurance Brokers ενισχύει τον ρόλο της ως υπεύθυνου εταιρικού πολίτη, συνδέοντας τη δραστηριότητά της με αξίες όπως η βιωσιμότητα, η προστασία της φύσης, η ανάδειξη της πολιτιστικής κληρονομιάς και η ενδυνάμωση των τοπικών κοινωνιών δημιουργώντας μακροπρόθεσμη αξία για την κοινωνία και το περιβάλλον.*»

Η **Terra Pindus**, είναι μια πρωτοβουλία αφιερωμένη στην προστασία και ανάδειξη του φυσικού και πολιτισμικού πλούτου της οροσειράς της Πίνδου. Μέσα από πολυετή έρευνα και εξερεύνηση, η ομάδα καταγράφει και αναβιώνει ιστορικά μονοπάτια, συμβάλλοντας στη δημιουργία του ενιαίου πεζοπορικού άξονα Pindus Trail, που διασχίζει 12 νομούς και συνδέεται με τοπικά δίκτυα διαδρομών. Από το 2018, με την έγκριση των αρμόδιων αρχών και τη στήριξη εκατοντάδων εθελοντών, υλοποιείται σταδιακά ένα μακρόπνοο σχέδιο ανάδειξης διαδρομών και μνημείων υψηλής ιστορικής αξίας.

Πέρα από τον κατασκευαστικό χαρακτήρα, η πρωτοβουλία εκφράζει μια βαθύτερη φιλοσοφία επαναπροσδιορισμού της σχέσης του ανθρώπου με τη φύση και την ορεινή Ελλάδα. Στόχος δεν είναι η ανάπτυξη ενός μαζικού τουριστικού προϊόντος, αλλά η διατήρηση της Πίνδου ως αυθεντικής βιωματικής εμπειρίας, ενισχύοντας μια βιώσιμη προοπτική για τις τοπικές κοινωνίες και για όσους επιλέγουν το βουνό ως τόπο ζωής, δημιουργίας και ελεύθερης έκφρασης.



DINAGENTS ΣΕ ΥΨΗΛΕΣ ΠΤΗΣΕΙΣ! ΕΤΑΙΡΙΚΟ ΤΑΞΙΔΙ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ ΣΤΗΝ ΚΑΠΠΑΔΟΚΙΑ

Μια μοναδική εμπειρία ομαδικότητας και ανακάλυψης, 6–9 Μαρτίου 2026

Η DINAGENTS έγραψε ιστορία! Με αφορμή την ενίσχυση των δεσμών με το δίκτυο συνεργατών της, πραγματοποίησε με απόλυτη επιτυχία ένα εξαιρετικό τετραήμερο εταιρικό ταξίδι στην εμβληματική Καππαδοκία της Τουρκίας. Από τις 6 έως τις 9 Μαρτίου 2026, 18 συνεργάτες της εταιρείας έζησαν από κοντά ένα μοναδικό πρόγραμμα που συνδύασε με τον πιο δυναμικό τρόπο την επαγγελματική συνεργασία με αξέχαστες, συγκλονιστικές εμπειρίες!

Πρόγραμμα Δραστηριοτήτων

Το τετραήμερο περιλάμβανε ένα εκπληκτικό και πλούσιο πρόγραμμα δραστηριοτήτων που ενίσχυσε το πνεύμα της ομάδας και επέτρεψε στους συμμετέχοντες να ανακαλύψουν εις βάθος έναν από τους πιο μαγευτικούς και εντυπωσιακούς προορισμούς του κόσμου:

- **Πτήση με αερόστατο** – Μια αξέχαστη εμπειρία πάνω από τα μαγευτικά τοπία της Καππαδοκίας, με θέα τους εντυπωσιακούς βραχώδεις σχηματισμούς.

- **Εξερεύνηση κατακομβών & υπόσκαφων** – Ξενάγηση στα ιστορικά υπόγεια συστήματα και τις σκαλισμένες στον βράχο κατοικίες, μοναδικά δείγματα της αρχαίας ιστορίας της περιοχής.

- **Περιηγήσεις & αξιοθέατα** – Επισκέψεις στα διασημότερα σημεία της Καππαδοκίας, με πλούσιο πολιτιστικό και ιστορικό περιεχόμενο.

- **Team Building Activities** – Δραστηριότητες ομαδικής συνεργασίας που ενδυνάμωσαν τους δεσμούς μεταξύ των συνεργατών και ενίσχυσαν το αίσθημα συμμετοχής στην οικογένεια της DINAGENTS.

Σημασία του Εταιρικού Ταξιδιού

Η DINAGENTS πιστεύει ακράδαντα στη δύναμη των ανθρώπινων σχέσεων ως το απόλυτο θεμέλιο κάθε επιτυχημένης επαγγελματικής συνεργασίας. Το εταιρικό ταξίδι στην Καππαδοκία αποτέλεσε ένα ορόσημο! 18 συνεργάτες από διαφορετικά πεδία δραστηριότητας ένωσαν τις εμπειρίες τους, ανανέωσαν τους δεσμούς τους και επέστρεψαν με ενισχυμένο κοινό όραμα, γεμάτοι ενέργεια και έμπνευση για το μέλλον!

Το Επόμενο Βήμα – Ο Νέος Στόχος μας!

Η περιπέτεια δεν σταματά εδώ! Η DINAGENTS ήδη σχεδιάζει τον επόμενο μεγάλο στόχο και προορισμό για φέτος, και αυτή τη φορά η εμπειρία υπόσχεται να είναι ακόμα πιο εντυπωσιακή! Με ιδιαίτερη χαρά και ενθουσιασμό ανακοινώνουμε ότι το επόμενο εταιρικό ταξίδι θα πραγματοποιηθεί από κοινού, μέσω της Σύμπραξής μας, με την **ΑΠΟΛΛΩΝ, εταιρεία του Ομίλου Επιχειρήσεων Σαρακάκη**. Μια Συνέργεια, που εξασφαλίζει και διασφαλίζει τον κοινό μας προορισμό, αλλά και υπόσχεται ακόμα πιο Δυνατές Εμπειρίες. Μείνετε Συντονισμένοι – τα καλύτερα έρχονται!



Εξαιρετικά Αναβαθμισμένο, Πλήρες και Καινοτομικό
το Νέο Ετήσιο Πρόγραμμα Ασφαλιστικών Σπουδών του Ε.Ι.Α.Σ.,

EIAS DIPLOMA IN INSURANCE SCIENCE AND OPERATIONS, EDI 2026

Τις ενότητές του εμπλουτίζουν οι διεθνείς συνεργασίες του Ινστιτούτου με
CII, IUA και Lloyd's Academy

Εξαιρετικά αναβαθμισμένο, σύγχρονο και καινοτομικό είναι το νέο Ετήσιο Πρόγραμμα Ασφαλιστικών Σπουδών του Ελληνικού Ινστιτούτου Ασφαλιστικών Σπουδών, EIAS DIPLOMA IN INSURANCE SCIENCE AND OPERATIONS, EDI 2026. Το εν λόγω Πρόγραμμα αποτελεί ουσιαστικότητα και διαχρονική εκπαιδευτική συμβολή του Ινστιτούτου στην περαιτέρω ισχυροποίηση και επικαιροποίηση της τεχνογνωσίας του ανθρώπινου δυναμικού της ασφαλιστικής αγοράς μας. Μάλιστα, το περιεχόμενο του Προγράμματος έχει εμπλουτισθεί σημαντικά και διέπεται από τα πλέον σύγχρονα στοιχεία διεθνούς ασφαλιστικής τεχνογνωσίας, ως εκ των διαμορφωμένων επιστημονικών συνεργασιών του Ινστιτούτου με το Βρετανικό Ασφαλιστικό Ινστιτούτο, Chartered Insurance Institute, CII, την International Underwriting Association, IUA, και τη Lloyd's Academy της Αγγλίας.

Το Πρόγραμμα, συνολικής διάρκειας διακοσίων ογδόντα (280) διδακτικών ωρών, εξελίσσεται σε υβριδικό περιβάλλον webinar και φυσικής τάξης, κατά την επιλογή των σπουδαστών του, και επί μέρους ενότητές του σε περιβάλλον ασύγχρονης ψηφιακής εκπαίδευσης, e-learning, ενώ προσφέρει στο εκπαιδευτικό του κοινό, διοικητικά στελέχη ασφαλιστικών επιχειρήσεων και ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές, πλήρεις, περιεκτικές και επίκαιρες γνώσεις και εμπειρίες επί του συνόλου των κλάδων ασφαλιστικών εργασιών και των διαστάσεων της ασφαλιστικής τεχνικής. Επίσης, επεκτείνει τη θεματολογία του στην κανονιστική συμμόρφωση της ασφαλιστικής αγοράς, στην εταιρική διακυβέρνηση των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, στο θεσμικό πλαίσιο διανομής των ασφαλιστικών προϊόντων και υπηρεσιών, στη διοίκηση ασφαλιστικών επιχει-

ρήσεων και στον ψηφιακό μετασχηματισμό τους, με έμφαση της εν λόγω θεματικής ενότητας στις νέες τεχνολογίες και στην εισαγωγή καινοτομιών και εφαρμογών τεχνητής νοημοσύνης, AI, στη χρηματοοικονομική διοίκηση και λογιστική, στο marketing ασφαλιστικών προϊόντων και υπηρεσιών, στη διοίκηση ανθρώπινου δυναμικού, στην εργασιακή ψυχολογία, στη διοίκηση πωλήσεων και στην ποιοτική εξυπηρέτηση πελατών.

Το Πρόγραμμα, το οποίο οδηγεί τους αποφοίτους του στην απόκτηση του αναγνωρισμένου από την αγορά μας τίτλου Ασφαλιστικών Σπουδών, EIAS DIPLOMA IN INSURANCE SCIENCE AND OPERATIONS, έχει την έναρξή του τη **Δευτέρα, 27 Απριλίου 2026, 16:00-20:00** και ολοκληρώνεται την **Τετάρτη, 23 Δεκεμβρίου 2026**, ενώ θα εξελίσσεται **κάθε Δευτέρα και Τετάρτη, 16:00-20:00**, εκτός της περιόδου των θερινών διακοπών και των αργιών.

Στο Πρόγραμμα διδάσκουν ανώτατα και ανώτερα στελέχη της ελληνικής και της διεθνούς ασφαλιστικής αγοράς, πανεπιστημιακοί καθηγητές, διαθέτοντες υψηλή εξειδίκευση στην ασφαλιστική επιστήμη και στη διοίκηση επιχειρήσεων, καθώς και έγκριτοι industry experts της ασφαλιστικής τεχνικής.

Το Πρόγραμμα εμπλουτίζει η πλέον σύγχρονη ψηφιακή και έντυπη βιβλιογραφία, που εγγυάται στους συμμετέχοντες άριστες δυνατότητες αφομοίωσης και εμπέδωσης της αρτιότητας εκπαιδευτικής ύλης του.

Αναλυτική περιγραφή του Ετησίου Προγράμματος Ασφαλιστικών Σπουδών, EDI 2026, και Αίτηση Εγγραφής θα βρείτε στην κατάλληλη ενότητα της ιστοσελίδας του Ε.Ι.Α.Σ. ([Ετήσιο Πρόγραμμα Ασφαλιστικών Σπουδών, EDI 2026](#)).

ΕΝΕΡΓΗ ΜΑΚΡΟΖΩΙΑ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Ευκαιρία επανασχεδιασμού της κοινωνίας με έμφαση στην τρίτη ηλικία και προωθούμενες λύσεις για όλες τις γενιές

Στο τι πραγματικά συνιστά η ενεργή μακροζωία αναφέρθηκαν οι συμμετέχουσες στη συζήτηση που αφορά στη δημιουργία οικοσυστημάτων για μακρά ζωή στην Ελλάδα, που διεξήχθη στο πλαίσιο του 11ου Οικονομικού Φόρουμ των Δελφών το οποίο πραγματοποιήθηκε στους Δελφούς 22- 25 Απριλίου.

Ξεκινώντας τη συζήτηση, η **συντονίστρια δημοσιογράφος, διευθύντρια Σύνταξης στο fyi.news, Έλενα Παπαδημητρίου**, σημείωσε ότι προϋπόθεση για μια παραγωγική στόχευση στο θέμα είναι η απομάκρυνση από την εικόνα της μακροζωίας με την εικόνα «του ηλικιωμένου κάτω από μια αιωνόβια ελιά», αφού όπως παρατήρησε, πρόκειται για μια απλοϊκή προσέγγιση.

Η **Έλλη Ανδριόπουλου, Διευθύνουσα Σύμβουλος, του Κέντρου Πολιτισμού Ίδρυμα Σταύρος Νιάρχος** υπογράμμισε: «Αν δούμε τη γήρανση του πληθυσμού μόνο ως «πρόβλημα προς διαχείριση», χάνουμε την προοπτική να τη δούμε ως ευκαιρία επανασχεδιασμού της κοινωνίας μας. Το ζητούμενο δεν είναι απλώς να ζούμε περισσότερο, αλλά να ζούμε με νόημα, ενεργή συμμετοχή, και ποιότητα ζωής. Με αυτή τη συλλογιστική, μέσα από μια νέα πρωτοβουλία, στο Κέντρο Πολιτι-

σμού Ίδρυμα Σταύρος Νιάρχος ενισχύουμε περαιτέρω την ποιότητα ζωής των ατόμων τρίτης ηλικίας με νέα πολυσχιδή προγράμματα και υπηρεσίες».

Από την πλευρά της η **Φιλίππα Μιχάλη, Πρόεδρος του Δ.Σ. & Διευθύνουσα Σύμβουλος της NN Hellas** τόνισε: «Στην Ελλάδα βλέπουμε ένα ξεκάθαρο χάσμα ανάμεσα στην προσδοκία για μια μακρά ζωή και στην πραγματική προετοιμασία για αυτήν. Η οικονομική αβεβαιότητα, οι δυσκολίες της καθημερινότητας, η μοναξιά, φανερώουν ότι η μακροζωία δεν είναι μια αφηρημένη έννοια, ούτε ένα ζήτημα που αφορά αποκλειστικά την τρίτη ηλικία. Μέσα από τη συνεργασία μας με το Κέντρο Πολιτισμού Ίδρυμα Σταύρος Νιάρχος, επιδιώκουμε να συμβάλλουμε στη δημιουργία ενός ευρύτερου οικοσυστήματος ενεργής μακροζωίας με λύσεις για όλες τις γενιές, βασισμένου σε ερευνητικά αποτελέσματα και στη σύμπραξη διαφορετικών οργανισμών. Το πραγματικό στοίχημα δεν είναι απλώς να προσθέτουμε χρόνια στη ζωή μας, αλλά να προσθέτουμε ζωή στα χρόνια που έρχονται. Η ενεργή μακροζωία σημαίνει περισσότερα χρόνια με ποιότητα – με υγεία, αυτονομία, ψυχική ανθεκτικότητα και οικονομική ασφάλεια».



Έλλη Ανδριόπουλου, Διευθύνουσα Σύμβουλος, Κέντρο Πολιτισμού Ίδρυμα Σταύρος Νιάρχος
 Φιλίππα Μιχάλη, Πρόεδρος Δ.Σ. & Διευθύνουσα Σύμβουλος, NN Hellas
 Έλενα Παπαδημητρίου, Δημοσιογράφος / Επικεφαλής Σύνταξης, fyi.news, Ελλάδα



ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΤΗΣ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ ΜΕ ΤΟΥΣ ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΟΥΣ ΣΕ ΕΝΑ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝ ΑΥΞΑΝΟΜΕΝΩΝ ΠΡΟΚΛΗΣΕΩΝ

Με σημαντική συμμετοχή εκπροσώπων συνεταιριστικών οργανώσεων, πραγματοποιήθηκε την Παρασκευή 27 Μαρτίου, στο ξενοδοχείο Marriott, η ημερίδα της Syndea με τίτλο «Από την πρόληψη στην ανθεκτικότητα: Πώς οι συνεταιρισμοί ενισχύονται και εξελίσσονται μέσα από την ασφάλιση», με βασικό στόχο την ενίσχυση της συνεργασίας μεταξύ της συνεταιριστικής ασφαλιστικής και των συνεταιρισμών.

Η έναρξη της ημερίδας πραγματοποιήθηκε από τον Πρόεδρο της Syndea, κ. Κώστα Καραμανλή, ο οποίος αναφέρθηκε στις προκλήσεις που διαμορφώνουν το σύγχρονο περιβάλλον, σημειώνοντας ότι «ζούμε σε μια περίοδο βαθιάς μετάβασης, όπου η αστάθεια, η αβεβαιότητα και η ανασφάλεια συνθέτουν ένα πιο απαιτητικό πλαίσιο για την οικονομία και την κοινωνία».

Ιδιαίτερη αναφορά έκανε στις επιπτώσεις για τον πρωτογενή τομέα, επισημαίνοντας ότι οι συνθήκες καθιστούν τους κινδύνους πιο σύνθετους, ενώ στάθηκε και στις πιέσεις που δέχεται η αγροκτηνοτροφική παραγωγή, υπογραμμίζοντας την ανάγκη ενίσχυσης των μηχανισμών προστασίας.

Στο πλαίσιο αυτό, υπογράμμισε ότι «ο ρόλος των σύγχρονων συνεταιρισμών, που λειτουργούν οργανωμένα ως επιχειρηματικές οντότητες, αποκτά ιδιαίτερη βαρύτητα», ενώ σημείωσε ότι «η ασφάλιση αποκτά στρατηγικό χαρακτήρα» για τη βιωσιμότητα και την ανάπτυξή τους.

Ιδιαίτερη αναφορά έκανε στη Syndea, τονίζοντας ότι αποτελεί «τη μοναδική ασφαλιστική εταιρεία στην Ελλάδα που συγκροτείται αποκλειστικά από συνεταιριστικές ενώσεις, συνεταιριστικές τράπεζες και κορυφαίες ευρωπαϊκές συνεταιριστικές εταιρείες».

«Η Syndea προσεγγίζει τους συνεταιρισμούς ως εταίρους, γιατί μιλά την ίδια γλώσσα, κατανοεί υπαρκτές και μετρήσιμες ανάγκες και έχει κοινή αφετηρία και κοινή διαδρομή», ανέφερε χαρακτηριστικά, σημειώνοντας ότι το κοινό αυτό υπόβαθρο επιτρέπει τη διαμόρφωση λύσεων πιο κοντινών στην πραγματικότητα της παραγωγής και πιο λειτουργικών για τα μέλη.

Χαιρετισμό απηύθυναν επίσης ο κ. Ευάγγελος Αργύρης, Πρόεδρος του Οικοποιοίου Ζίτσας που έχει διατελέσει Αντιπρόεδρος της Βουλής των Ελλήνων, Βουλευτής (1993-2012) και Υφυπουργός Γεωργίας, ο κ. Ανδρέας Δημητρίου, Πρόεδρος του Αγροτικού Πτηνοτροφικού Συνεταιρισμού «Πίνδος» και Αντιπρόεδρος της ΕΘΕΑΣ, καθώς και ο κ. Γεώργιος Κα-



Δημήτρης Ζορμπάς,
CEO & Γενικός Διευθυντής της Syndea

τσούλης, Πρόεδρος του ΣΑΣΟΕ και της Ένωσης Καλαμάτας, οι οποίοι υπογράμμισαν τη σημασία της συνεργασίας και της ενίσχυσης των συνεταιριστικών σχημάτων.

Στη συνέχεια, ο κ. Δημήτρης Ζορμπάς, CEO & Γενικός Διευθυντής της Syndea, παρουσίασε τις εξελίξεις της αγοράς και το μοντέλο συνεργασίας της Syndea με τους συνεταιρισμούς, ενώ ο κ. Στάθης Γκόργκας, Εμπορικός Διευθυντής της Syndea, ανέλυσε τις ασφαλιστικές λύσεις και τα οφέλη που προσφέρονται στους συνεταιρισμούς μέσα από τη συνεργασία με την εταιρεία. Ο κ. Μιχάλης Τζελέπης, Σύμβουλος Πωλήσεων, αναφέρθηκε στις προκλήσεις και τις προοπτικές του αγροτικού τομέα, δίνοντας έμφαση στην ανάγκη ενίσχυσης της ανθεκτικότητας.

Η ημερίδα ολοκληρώθηκε με συζήτηση και ανταλλαγή απόψεων, επιβεβαιώνοντας τη κοινή βούληση για περαιτέρω ανάπτυξη της συνεργασίας μεταξύ της Syndea και των συνεταιρισμών, με στόχο τη δημιουργία σταθερών βάσεων προστασίας και βιώσιμης ανάπτυξης.

ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΠΥΡΟΣ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ



από **1€** το τ.μ.

Τηλεφωνήστε τώρα στο:
210 4173300



NP

ασφαλιστική

Συνεπής σε ότι πει!



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ



Τηλεφωνήστε τώρα στο:
210 4173300



NP

ασφαλιστική

Συνεπής σε ότι πει!



HERE NOW

ΝΑ ΖΕΙΣ ΣΤΙΓΜΕΣ ΠΟΥ ΘΕΛΕΙΣ
ΝΑ ΔΙΗΓΗΘΕΙΣ ΣΤΑ ΕΤΤΟΝΙΑ ΣΟΥ.

ΕΔΩ. ΤΩΡΑ. Είναι το μόνο σημείο που χτίζεται το μέλλον. Τώρα, χτίζονται όλα όσα έχουν αξία: οι αποφάσεις που παίρνεις, τα όνειρα που κυνηγάς, οι στόχοι που βάζεις. Γι' αυτό είμαστε εδώ, για σένα. Για να ακούσουμε. Να καταλάβουμε. Να προσφέρουμε λύσεις που ταιριάζουν στη δική σου ζωή.

Generali Ασφαλιστική.
Είμαστε εδώ, για όλα όσα ανυπομονείς να ζήσεις.



generali.gr