

# ΕΥΡΩΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΔΙΜΗΝΙΑΙΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ & ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟΥ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝΤΟΣ

ΝΟΕΜΒΡΙΟΣ - ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΣ 2025 | ΠΕΡΙΟΔΟΣ Β' | ΤΕΥΧΟΣ 9

ΚΩΔΙΚΟΣ ΕΛΤΑ 5817

**ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ**

## Πρόεδρος του Δ.Σ. ο Γεώργιος Κώτσαλος

**ΝΡ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ**

22 χρόνια ανοδικής πορείας

**ARAG HELLAS**

Αλλαγή σκυτάλης

**ALLIANZ**

Με επιτυχία ολοκληρώθηκαν  
οι πανελλαδικές συναντήσεις  
του Δικτύου Πωλήσεων

**ERGO ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ**

Κοντά στους  
συνεργάτες της





**ARAG**

# Νομική προστασία για όλους.

Η νομική σας προστασία δεν είναι απλώς μια υπηρεσία,  
είναι η δέσμευσή μας για την δική σας ασφάλεια



Είμαστε εδώ για εσάς..  
Προσωπικά,  
τηλεφωνικά ή ψηφιακά.

ARAG Hellas  
Φειδιππίδου 2 · Αθήνα · 11526

☎ 210-74-90-800    ✉ info@ARAG.gr

**NEO ANANEΩΜΕΝΟ SITE**



**periodiko-euroasfalistiki.gr**

Καθημερινή ενημέρωση  
για τα νέα της ασφαλιστικής αγοράς

 210 3302 843

 [info@periodiko-euroasfalistiki.gr](mailto:info@periodiko-euroasfalistiki.gr)

# ΕΥΡΩΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΔΙΜΗΝΙΑΙΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ & ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟΥ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝΤΟΣ

## ΕΚΔΟΤΗΣ-ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ

Δανιήλ Καζαντζίδης

## ΕΔΡΑ-ΓΡΑΦΕΙΑ

Θεμιστοκλέους 79  
10681 Αθήνα  
Τηλ. 210 3302843

## EMAIL

info@periodiko-euroasfalistiki.gr

## WEBSITE

www.periodiko-euroasfalistiki.gr

## ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΕΚΔΟΣΗΣ

Χαράλαμπος Καζαντζίδης

## ΠΑΡΑΓΩΓΗ-ΕΚΤΥΠΩΣΗ

Τυπογραφείο  
Πλέτσας | Καρδάρη

## ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ

Ιδιωτών: 50 ευρώ  
Ν.Π.Δ.Δ.-Α.Ε.-Τραπεζών:  
80 ευρώ



## 5. ARAG

Ο ΑΝΔΡΕΑΣ ΓΚΡΕΚΑΣ ΝΕΟΣ ΓΕΝΙΚΟΣ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΚΑΙ ΝΟΜΙΜΟΣ ΕΚΠΡΟΣΩΠΟΣ ΤΗΣ ARAG ΣΕ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ



## 9. ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΝΕΟ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟ ΜΕ ΠΡΟΕΔΡΟ ΤΟΝ ΓΕΩΡΓΙΟ ΚΩΤΣΑΛΟ



## 10. ΕΥΡΩΠΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Ο ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΣ ΒΟΥΡΔΟΛΗΣ ΑΝΑΛΑΜΒΑΝΕΙ HEAD OF MARKETING & PRODUCT DEVELOPMENT



## 11. ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΔΙΑΚΡΙΣΗ ΣΤΟΝ ΔΙΕΘΝΗ ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟ «TOGETHER 4 A BETTER WORLD» ΤΟΥ ΙΔΡΥΜΑΤΟΣ REALE



## 13. ΜΙΝΕΤΤΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΕΒΔΟΜΑΔΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗΣ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗΣ ΕΥΘΥΝΗΣ ΓΙΑ 7η ΧΡΟΝΙΑ



## 15. EUROLIFE FFH

ΒΡΑΒΕΙΟ ΣΤΑ BRAVO SUSTAINABILITY DIALOGUE & AWARDS 2025



## 16. ALLIANZ

ΜΕ ΕΠΙΤΥΧΙΑ ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΗΚΑΝ  
ΟΙ ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΕΣ ΣΥΝΑΝΤΗΣΕΙΣ  
ΤΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ ΠΩΛΗΣΕΩΝ



## 33. ΔΥΝΑΜΙΣ ΑΕΓΑ

ΝΕΟΣ ΔΙΕΥΘΥΝΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ  
Ο ΝΙΚΟΛΑΟΣ ΧΑΛΚΙΟΠΟΥΛΟΣ



Ο Διευθύνων  
Σύμβουλος της  
ERGO Ασφαλιστικής,  
Ερρίκος Μοάτσος

## 20. ERGO ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΚΟΝΤΑ ΣΤΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΤΗΣ ΣΕ ΑΘΗΝΑ,  
ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ ΚΑΙ ΚΡΗΤΗ



## 49. GENERALI

Ο CEO ΤΗΣ GENERALI HELLAS ΠΑΝΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΥ  
ΣΤΟ CEO INITIATIVE



18.  
NP ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ  
22 ΧΡΟΝΙΑ  
ΑΝΟΔΙΚΗΣ  
ΠΟΡΕΙΑΣ

## ΣΥΝΕΡΓΕΙΕΣ ΚΑΙ ΕΥΘΥΓΡΑΜΜΙΣΗ ΓΙΑ ΚΑΛΥΤΕΡΗ ΦΡΟΝΤΙΔΑ ΣΤΟΝ ΠΟΛΙΤΗ

**Λ**ίγο πριν το τέλος του έτους, η Εθνική Ασφαλιστική ανακοίνωσε τη νέα σύνθεση του Διοικητικού Συμβουλίου της. Η νέα δομή συνδυάζει την ασφαλιστική τεχνογνωσία με την τραπεζική και χρηματοοικονομική εμπειρία. Αναμένεται να οδηγήσει την Εθνική Ασφαλιστική στην ολοκλήρωση του επιχειρησιακού και ψηφιακού μετασχηματισμού της. Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου εξελέγη ο Γεώργιος Κώτσαλος με μακρά εμπειρία σε ανώτατες διοικητικές θέσεις στον ασφαλιστικό κλάδο.

Το πρώτο δεκαήμερο του Δεκεμβρίου η KPMG στην Ελλάδα παρουσίασε τα βασικά ευρήματα της ετήσιας έρευνας 2025 για την Ιδιωτική Ασφαλιστική Αγορά. Στη διάρκεια της παρουσίασης των βασικών συμπερασμάτων, η Υφυπουργός Άννα Ευθυμίου υπογράμμισε πως τα διανεμητικά συστήματα είναι περισσότερο εκτεθειμένα στο δημογραφικό κίνδυνο. Αναφερόμενη στις συμπράξεις Δημοσίου και Ιδιωτικού τομέα η Υφυπουργός ξεκαθάρισε ότι ο πυλώνας της κοινωνικής ασφάλισης παραμένει δημόσιος. Οι ΣΔΙΤ λειτουργούν ως αποτελεσματικό εργαλείο για την επιτάχυνση του μετασχηματισμού.

Μεταξύ των βασικών συμπερασμάτων της έκθεσης, αναφέρεται πως ο Κλάδος Αυτοκίνητου εξακολουθεί να αντιμετωπίζει υψηλό δείκτη ζημιών. Το μέσο κόστος ζημιών Αστικής Ευθύνης είναι άνω των 1.400, παρά την μείωση της συχνότητας ζημιών στο 6,78% το 2024. Το ασφαλιστικό αποτέλεσμα παρουσιάζει ενδείξεις σταθεροποίησης σε επίπεδα περί το 8%-8,5% για τα παραδοσιακά χαρτοφυλάκια και τις Γενικές Ασφαλίσεις. Ποσοστό που όπως αναφέρθηκε θεωρείται ικανοποιητικό από μακροπρόθεσμη σκοπιά.

Σύμφωνα με τη μελέτη της επιτροπής Ασφάλισης Περιουσίας της ΕΑΕΕ για το έτος 2024, μαθαίνουμε πως εκδόθηκαν 1,3 εκατ. συμβόλαια, μέρος

των οποίων παρέμεινε σε ισχύ και εντός του 2025. Η μεγάλη πλειοψηφία (84,1%) των συμβολαίων αυτών αφορούσε σε κατοικίες, με ασφαλισμένη αξία 146,9 δισ. ευρώ. Τα λοιπά συμβόλαια πλην κατοικιών το 15,9%, ήτοι 213.620 συμβόλαια με ασφαλισμένα κεφάλαια 202,09 δισ. ευρώ. Στα συμβόλαια κατοικιών με ισχύ την 31.12.2024, ο αριθμός των οποίων ανήρχετο σε 1.127.979, η κάλυψη σεισμού αλλά και αυτή των καιρικών φαινομένων υπερέβαινε το 70% του συνόλου, με ασφαλισμένα κεφάλαια λίγο πάνω από το 73% των 146,9 δισ. ευρώ.

Στα πλαίσια του δημοσίου διαλόγου, όπως αυτός εξελίσσεται σχετικά με το δημογραφικό, ο υφυπουργός Μάριος Θεμιστοκλέους έκανε σαφές πως πρόκειται για ένα εξαιρετικά σύνθετο πρόβλημα. Ο Πάνος Δημητρίου, CEO της Generali Hellas, συμφωνώντας ότι ζούμε καλύτερα, επισήμανε πως δεν πρέπει να υπάρχουν υπέρμετρες προσδοκίες μετά από μια δεκαετία μνημονίων. Σχετικά με τον ρόλο των ασφαλιστικών εταιρειών, τόνισε πως δεν μπορούν και δεν πρέπει να σηκώσουν το βάρος του δημοσίου συστήματος. Έχουν όμως τις υποδομές προκειμένου να λειτουργήσουν συμπληρωματικά. «Δεν αντικαθιστούμε το κράτος. Συμπληρώνουμε» διευκρίνισε. Σχετικά με τα ισόβια ασφαλιστήρια συνέχισε λέγοντας πως η αγορά δεν βρίσκεται στο επίπεδο που θα έπρεπε. Τα ιδιωτικά νοσοκομεία, σημείωσε, πρέπει να είναι σε ο,τι άφορα τις αυξήσεις τιμών, πιο συγκρατημένα. Οι ασφαλιστικές εταιρείες, συνέχισε ο CEO της Generali Hellas, αγοράζουν από τα νοσοκομεία υπηρεσίες τις οποίες ενσωματώνουν στα προγράμματά τους. Μέρος των αυξήσεων μεταφέρεται στον καταναλωτή. Καταλήγοντας, δεν παρέλειψε να αναφερθεί στην ανάγκη για μεγαλύτερες συνέργειες και ευθυγράμμιση, κάτι που θα οδηγούσε σε καλύτερη φροντίδα για τον πολίτη.



## ΑΛΛΑΓΗ ΣΚΥΤΑΛΗΣ ΣΤΗΝ ARAG HELLAS

**Ο** κ. Δημήτριος Τσεκούρας, Γενικός Διευθυντής και Νόμιμος Εκπρόσωπος της ARAG SE στην Ελλάδα, λόγω συνταξιοδότησης, αποχωρεί την 31.12.2025. Από 01.01.2026 την θέση του αναλαμβάνει ο δικηγόρος Αθηνών κ. Ανδρέας Γκρέκας.

Ο Δημήτριος Τσεκούρας συνέδεσε το όνομά του και την παρουσία του τόσο με την ARAG Hellas όσο και με τη Νομική Προστασία γενικότερα στην Ελλάδα. Το 1985 εισήλθε για πρώτη φορά στην οικογένεια της ARAG επιστρέφοντας, τότε, ως νεαρός δικηγόρος από τις σπουδές του στην Γερμανία και μέσα από διαφορετικές θέσεις ευθύνης συνδέθηκε στενά με την εταιρία, άλλοτε ως Δ/τής Ζημιών και Νομικός Σύμβουλος, ως αναπληρωτής Γενικός Δ/τής και από το 2011 ως Νόμιμος Εκπρόσωπος και Country Manager. Για πολλά χρόνια διετέλεσε πρόεδρος της Επιτροπής Νομικής Προστασίας της ΕΑΕΕ και εισηγητής του ΕΙΑΣ για τον κλάδο της Νομικής Προστασίας.

**Ο Δημήτριος Τσεκούρας συνέδεσε το όνομά του και την παρουσία του τόσο με την ARAG Hellas όσο και με τη Νομική Προστασία γενικότερα στην Ελλάδα**

Ο δικηγόρος κ. Ανδρέας Γκρέκας με αναγνωρισμένες νομικές σπουδές σε ιδρύματα του εξωτερικού διαθέτει παράλληλα με τη νομική του επάρκεια και ασφαλιστική εμπειρία, αφού έχει συνεργασθεί με ασφαλιστικές εταιρίες και διαμεσολαβητικούς οργανισμούς της αγοράς μας.

Ο κ. Τσεκούρας θα υποδεχθεί τον κ. Γκρέκα και θα παραμείνει υποστηρικτικά δίπλα του το αναγκαίο διάστημα της μετάβασης. Τα στελέχη, το προσωπικό και οι στενοί συνεργάτες της ARAG Hellas υποδέχονται με τις καλύτερες ευχές τον νέο CEO και αποχαιρέτουν τον κ. Τσεκούρα με απέραντες ευχαριστίες και ύψιστη τιμή για την πολύτιμη και πολυετή προσφορά του στην εταιρία.

# THE FUTURE OF INSURANCE

## «Ο ΡΟΛΟΣ ΤΗΣ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗΣ ΚΑΙ ΙΔΙΩΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΣΤΗ ΝΕΑ ΕΠΟΧΗ»

### 15η ΕΤΗΣΙΑ ΕΚΘΕΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΙΔΙΩΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ

100 + κορυφαία στελέχη του ασφαλιστικού κλάδου συμμετείχαν στην εκδήλωση

**Μ**ε ιδιαίτερη επιτυχία διεξήχθη την Τρίτη 9 Δεκεμβρίου 2025, στο Electra Palace Athens, η ετήσια εκδήλωση της KPMG στην Ελλάδα “The Future of Insurance”, όπου παρουσιάστηκε για 15η συνεχή χρονιά η Ετήσια Έκθεση για την Ιδιωτική Ασφαλιστική Αγορά για το 2025, ένα πολύτιμο εργαλείο στρατηγικής αποτύπωσης της χρηματοοικονομικής θέσης, της αποδοτικότητας, των προκλήσεων και των προοπτικών του ασφαλιστικού κλάδου. Η εκδήλωση, με τίτλο “Adapting Business Models, Managing Risks & Powering Innovation”, συγκέντρωσε ανώτατα και C-level στελέχη της ασφαλιστικής αγοράς, οικονομικούς διευθυντές, αναλογιστές, στελέχη διαχείρισης κινδύνων, καθώς και εκπροσώπους εποπτικών και θεσμικών φορέων.

#### Κεντρικά ευρήματα και θεματικές της Έκθεσης

Έκθεση για το 2025 περιέλαβε εκτενή στατιστικά δεδομένα και αναλυτικό σχολιασμό βάσει των δημοσιευμένων στοιχείων του 2024 σύμφωνα με τα ΔΠΧΑ και τις Εκθέσεις Φερεγγυότητας και Χρηματοοικονομικής Κατάστασης. Παρουσιάστηκαν επίσης οι κυριότερες τάσεις, οι κίνδυνοι και οι στρατηγικές προοπτικές που διαμορφώνουν το μέλλον της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς.

Μεταξύ των θεματικών που αναδείχθηκαν:

- Ο νέος Ευρωπαϊκός Κανονισμός DORA και οι προκλήσεις/ευκαιρίες για την ασφαλιστική αγορά
- Οι εξελίξεις και προοπτικές στις τραπεζοασφάλειες
- Ο μετασχηματισμός της οικονομικής διεύθυνσης και η εφαρμογή σύγχρονων εργαλείων προϋπολογισμού στο πλαίσιο του ΔΠΧΑ 17
- Νέα εργαλεία AI στον ασφαλιστικό κλάδο
- Πρόσφατες φορολογικές εξελίξεις
- Σύγκριση της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς με ευρωπαϊκές αγορές

Η ημέρα ξεκίνησε με ένα θερμό καλωσόρισμα από τη Βασιλική Σκέλλα, Director, Actuarial & Insurance Services, KPMG στην Ελλάδα. Όπως υπογράμμισε, η KPMG παρουσιάζει φέτος για 15η συνεχή χρονιά την ετήσια Έκθεση για την Ιδιωτική Ασφαλιστική Αγορά, ένα εργαλείο στρατηγικής ανάλυσης που αποτυπώνει τη χρηματοοικονομική εικόνα, την αποδοτικότητα και τις προκλήσεις του κλάδου. Παράλληλα, ανέφερε ότι μέσα από καίριες παρεμβάσεις και ουσιαστικό διάλογο, η εκδήλωση αναδεικνύει τις στρατηγικές που ενισχύουν τον λειτουργικό μετασχηματισμό των ασφαλιστικών οργανισμών, προάγουν την καινοτομία και στηρίζουν τη βιώσιμη ανάπτυξη της ιδιωτικής ασφάλισης στη χώρα.

Η αυλαία άνοιξε με ένα fireside chat μεταξύ της Άννας Ευθυμίου, Υφυπουργού Εργασίας και Κοινωνικής Ασφάλισης, και του Κωνσταντίνου Δήμου, Partner, Advisory, KPMG στην Ελλά-



Η Υφυπουργός Άννα Ευθυμίου, συνομιλεί με τον Κωνσταντίνο Δήμο

δα, με τίτλο «Ο ρόλος της Κοινωνικής και Ιδιωτικής Ασφάλισης στη νέα εποχή», όπου εξετάστηκε η αλληλεπίδραση δημοσίας και ιδιωτικής ασφάλισης και οι προοπτικές ανάπτυξης του κλάδου.

Η συζήτηση ξεκίνησε με αναφορά στη σημαντική πρόοδο που έχει σημειώσει η ελληνική οικονομία τα τελευταία χρόνια, με τη μείωση του δημόσιου χρέους, της ανεργίας και την ενίσχυση του ΑΕΠ, σημειώνοντας ωστόσο ότι το δημογραφικό ζήτημα αποτελεί τη «νέα μεγάλη πρόκληση», καθώς όπως τόνισε και ο Κ. Δήμος, βάσει πρόσφατης έκθεσης του ΟΟΣΑ, ο πληθυσμός των ατόμων ηλικίας 20-64 στην Ελλάδα προβλέπεται να μειωθεί κατά 30% μέσα στα επόμενα 40 χρόνια.

Η Υφυπουργός, υπογράμμισε επίσης ότι τα διανεμητικά συστήματα, όπως το ελληνικό, είναι περισσότερο εκτεθειμένα στον δημογραφικό κίνδυνο, καθιστώντας αναγκαία την ενίσχυση κεφαλαιοποιητικών στοιχείων και τη λειτουργία συστημάτων πολλαπλών πυλώνων. Στο πλαίσιο αυτό, αναφέρθηκε στη μεταρρύθμιση του ΤΕΚΑ και στον νόμο 5078/2023 για τα Ταμεία Επαγγελματικής Ασφάλισης, που εισάγει σαφέστερο και πιο ευέλικτο εποπτικό πλαίσιο, ενώ προανήγγειλε βελτιώσεις και ενέργειες που αφενός θα διευκολύνουν την ανάπτυξη των επαγγελματικών ταμείων και αφετέρου θα ενισχύσουν τον τρίτο πυλώνα με στοχευμένα κίνητρα και μεγαλύτερη διαφάνεια για τους ασφαλισμένους.

Αναφερόμενη στις συμπράξεις Δημοσίου και Ιδιωτικού Τομέα, η Υφυπουργός ξεκαθάρισε ότι ο πυλώνας της κοινωνικής ασφάλισης παραμένει δημόσιος, αλλά σημείωσε ότι οι ΣΔΙΤ (Συμπράξεις Δημοσίου Ιδιωτικού Τομέα) λειτουργούν ως αποτελεσματικό εργαλείο για την επιτάχυνση του μετασχηματισμού – ιδίως σε κρίσιμα έργα ψηφιοποίησης όπως αυτό του ΕΦΚΑ, που έχουν ήδη μειώσει σημαντικά τον χρόνο απο-



Στιγμιότυπο από το pannel discussion “Adapting Business Models to Driving Operational Excellence”, από αριστερά προς τα δεξιά, Βασιλική Σκέλλα, Ισαβέλλα Βήτου, Chief Operations Officer & Member of the Executive Committee at Allianz European Reliance, Πάνου Κούβαλης, Chief Operating Officer, Όμιλος Interamerican και Αχιλλέας Σδράκας, Γενικός Διευθυντής Λειτουργιών, Εθνική Ασφαλιστική

νομής συντάξεων. Αναφερόμενη στις διεθνείς πρακτικές, η Υφυπουργός σημείωσε ότι χώρες όπως η Ολλανδία, η Δανία, η Σουηδία και το Ηνωμένο Βασίλειο αξιοποιούν συμπληρωματικές δομές και προϊόντα ιδιωτικής ασφάλισης, χωρίς να αποδυναμώνεται ο δημόσιος πυλώνας. Διευκρίνισε όμως ότι, για την Ελλάδα, οποιαδήποτε συμπληρωματική συμμετοχή του ιδιωτικού τομέα μπορεί να προχωρήσει μόνο υπό απαρέγκλιτες αρχές: την προστασία των δικαιωμάτων των ασφαλισμένων, την απόλυτη διαφάνεια, ένα σαφές και συγκεκριμένο ρυθμιστικό πλαίσιο και τη διασφάλιση της καθολικότητας και της προσβασιμότητας των παροχών.

Κλείνοντας, αναφέρθηκε στον ψηφιακό μετασχηματισμό του ασφαλιστικού συστήματος, παρουσιάζοντας τα εκτεταμένα έργα ψηφιοποίησης μέσω ΕΣΠΑ και Ταμείου Ανάκαμψης, που αφορούν στη σάρωση δεκάδων εκατομμυρίων σελίδων ασφαλιστικού ιστορικού. Όπως εξήγησε, τα έργα αυτά θα ολοκληρωθούν μέχρι το 2026 και αναμένεται να οδηγήσουν σε ακόμη ταχύτερη και πιο διαφανή απονομή συντάξεων. Το όραμα για την επόμενη ημέρα περιλαμβάνει έναν ενιαίο ψηφιακό κόμβο “one-stop shop” για τον πολίτη και τη δυνατότητα εικονικής επιτελικής λειτουργίας, που θα επιταχύνει την εξυπηρέτηση και θα ενισχύσει την αποτελεσματικότητα του συστήματος.

Στο panel discussion, με θέμα “Adapting Business Models to Driving Operational Excellence”, η Βασιλική Σκέλλα, συντόνισε τη συζήτηση με τη συμμετοχή των Ισαβέλλα Βήτου, Chief Operations Officer & Member of the Executive Committee at Allianz European Reliance, Πάνου Κούβαλης, Chief Operating Officer, Όμιλος Interamerican και Αχιλλέας Σδράκας, Γενικός Διευθυντής Λειτουργιών, Εθνική Ασφαλιστική. Οι ομιλητές μοιράστηκαν εμπειρίες και ανέδειξαν βέλτιστες πρακτικές για την προσαρμογή των επιχειρησιακών μοντέλων σε ένα συνεχώς μεταβαλλόμενο περιβάλλον. Στο πάνελ τονίστηκε η σημασία της εμπειρίας του πελάτη και του συνεργάτη ως κεντρικός στόχος για τις ασφαλιστικές

εταιρείες, με έμφαση στην αριστεία των υπηρεσιών και τη μέτρηση μέσω NPS και SLA.

Το “Operational Excellence” απαιτεί πλέον απλότητα, ταχύτητα και ευθυγράμμιση με τα σύγχρονα ψηφιακά πρότυπα που θέτουν άλλοι κλάδοι.

Καθοριστικό ρόλο σε αυτή τη μετάβαση διαδραματίζει η τεχνητή νοημοσύνη, η οποία απλοποιεί σύνθετες λειτουργίες και συμβάλλει σε μια πιο άμεση, καθαρή και ανθρώπινη εμπειρία για τον πελάτη. Παράλληλα, η αξιοποίηση δεδομένων, η ενοποίηση πληροφοριών και η τεχνική αρτιότητα στην τιμολόγηση αποτελούν προϋποθέσεις για αποτελεσματική ψηφιοποίηση, την ώρα που τα “legacy” συστήματα εξακολουθούν να λειτουργούν ως φραγμός και να απαιτούν σταδιακή αντικατάσταση.

Σε αυτό το πλαίσιο, ο ρόλος του COO επανατοποθετείται: δεν περιορίζεται στη διαχείριση της λειτουργικότητας, αλλά αναδεικνύεται σε challenger και φορέα αλλαγής, που μετασχηματίζει τα επιχειρησιακά μοντέλα και κατευθύνει τον οργανισμό προς το μέλλον της ψηφιακής ασφαλιστικής αγοράς.

Η Ισαβέλλα Βήτου ανέφερε σχετικά «Ο όρος “Operational Excellence” ακούγεται συχνά και αφορά κυρίως τη βελτίωση της εμπειρίας του πελάτη μέσω απλοποιημένων διαδικασιών και προϊόντων, ενώ ταυτόχρονα αυξάνει την παραγωγικότητα και την αξία που προσφέρει ο εργαζόμενος στον πελάτη και τον συνεργάτη».

Ο Αχιλλέας Σδράκας τόνισε «Η επιτυχία στο “Bancassurance” εξαρτάται από την επιλογή κατάλληλων προϊόντων, την τεχνολογία real-time για άμεση εξυπηρέτηση του πελάτη και την εκπαίδευση του προσωπικού, καθώς και τη σωστή διαχείριση σχέσεων με τράπεζες και πελάτες». Ενώ, ο Πάνος Κούβαλης υπογράμμισε «Υπάρχει ανάγκη συνεχούς προσαρμογής των επιχειρησιακών μοντέλων σε ένα δυναμικό περιβάλλον. Ο συνδυασμός μιας τράπεζας με εμπειρία σε αυτό το πεδίο και μιας ασφαλιστικής με αντίστοιχη τεχνολογία μπορεί πραγματικά να κάνει τη διαφορά».



## Η ΝΕΑ ΕΠΟΧΗ ΤΗΣ ΕΘΝΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΞΕΚΙΝΑ ΜΕ ΣΙΓΟΥΡΙΑ ΚΑΙ ΠΡΟΟΠΤΙΚΗ

Η ολοκλήρωση της εξαγοράς από την Τράπεζα Πειραιώς φέρνει ανάπτυξη, σταθερότητα και νέες ευκαιρίες για όλους

**Σ**ε μια νέα και δυναμική εποχή ανάπτυξης εισέρχεται η Εθνική Ασφαλιστική μετά τη σημερινή ανακοίνωση της επιτυχούς ολοκλήρωσης της εξαγοράς της από τον Όμιλο Πειραιώς. Αξιοποιώντας τη στήριξη, την τεχνογνωσία και τις υποδομές του σημαντικού χρηματοοικονομικού Ομίλου, η Εθνική Ασφαλιστική αναμένεται να ισχυροποιήσει περαιτέρω την ανάπτυξή της και να επιταχύνει τον μετασχηματισμό της.

Με 134 χρόνια ιστορίας στην χώρα, η κορυφαία ασφαλιστική εταιρία αποτελεί τις τελευταίες δεκαετίες ισχυρό πυλώνα σταθερότητας τόσο για τον τομέα της ασφάλισης όσο και για την Ελληνική κοινωνία συνολικά, έχοντας οικοδομήσει σχέσεις εμπιστοσύνης με χιλιάδες οικογένειες και επιχειρήσεις.

Η ένταξη σε έναν από τους μεγαλύτερους και πιο δυναμικούς χρηματοοικονομικούς Ομίλους της Ελλάδας ενδυναμώνει τον προσανατολισμό της Εθνικής Ασφαλιστικής στην βιώσιμη και υπεύθυνη ανάπτυξη και ξεκλειδώνει νέες προοπτικές εξέλιξης, δίνοντάς της την δυνατότητα να ανταποκρίνεται ακόμη πιο αποτελεσματικά στις ανάγκες της εποχής, πάντα με επίκεντρο τον άνθρωπο.

Ως μέλος πλέον του Ομίλου Πειραιώς, η Εθνική Ασφαλιστική συνεχίζει με συνέπεια, αξιοπιστία και ξεκάθαρο όραμα, να τιμά την εμπιστοσύνη των ασφαλισμένων, των ανθρώπων και των συνεργατών της, να δημιουργεί νέες ευκαιρίες ανάπτυξης και να ενισχύει την πορεία προς ένα ισχυρότερο και πιο σύγχρονο μέλλον για την ελληνική ασφάλιση.



## ΝΕΟ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟ ΣΤΗΝ ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Νέα εποχή με ενισχυμένη τεχνογνωσία και στρατηγική συνέχεια

**Η** Εθνική Ασφαλιστική ανακοινώνει την νέα σύνθεση του Διοικητικού της Συμβουλίου, κατόπιν σχετικής απόφασης που λήφθηκε τη Δευτέρα, 22 Δεκεμβρίου 2025. Η νέα δομή, που συνδυάζει την ασφαλιστική τεχνογνωσία με την τραπεζική και χρηματοοικονομική εμπειρία, θα οδηγήσει την Εθνική Ασφαλιστική στην ολοκλήρωση του επιχειρησιακού και ψηφιακού μετασχηματισμού της.

Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου εξελέγη ο κ. Γεώργιος Κώτσαλος, στέλεχος με μακρά εμπειρία σε ανώτατες διοικητικές θέσεις στον ασφαλιστικό κλάδο.

Ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης παραμένει στη θέση του Διευθύνοντος Συμβούλου, Εκτελεστικού Μέλους του ΔΣ, διασφαλίζοντας τη συνέχεια στη διοίκηση και την υλοποίηση του στρατηγικού πλάνου της Εταιρείας.

Η σύνθεση του Διοικητικού Συμβουλίου έχει ως εξής:

■ **Γεώργιος Κώτσαλος** – Πρόεδρος Διοικητικού Συμβουλίου, Ανεξάρτητο Μη Εκτελεστικό Μέλος

■ **Δημήτρης Μαζαράκης** – Διευθύνων Σύμβουλος, Εκτελεστικό Μέλος

■ **Γεώργιος Γεωργόπουλος** – Ανώτερος Γενικός Διευθυντής, Group Chief Human Resources Officer Ομίλου Πειραιώς, Μη Ανεξάρτητο – Μη Εκτελεστικό Μέλος

■ **Θεόδωρος Γναρδέλλης** – Ανώτερος Γενικός Διευθυντής, Group Chief Financial Officer Ομίλου Πειραιώς, Μη Ανεξάρτητο – Μη Εκτελεστικό Μέλος

■ **Βασίλειος Κουτεντάκης** – Ανώτερος Γενικός Διευθυντής, Chief Retail Banking Officer Ομίλου Πειραιώς, Μη Ανεξάρτητο – Μη Εκτελεστικό Μέλος

■ **Χαράλαμπος Μαργαρίτης** – Ανώτερος Γενικός Διευθυντής, Group Chief Operating Officer Ομίλου Πειραιώς, Μη

Ανεξάρτητο – Μη Εκτελεστικό Μέλος

■ **Τριαντάφυλλος Λυσιμάχου** – Ανεξάρτητο Μη Εκτελεστικό Μέλος

■ **Χαράλαμπος Μυλωνάς** – Chief Executive Officer, Abu Dhabi National Insurance Company (ADNIC), Ανεξάρτητο Μη Εκτελεστικό Μέλος

■ **Δέσποινα Ξενάκη** – Ανεξάρτητο Μη Εκτελεστικό Μέλος

Η νέα σύνθεση του Διοικητικού Συμβουλίου αναμένεται να συμβάλει στη στρατηγική συνέχεια, τη σταθερότητα και τη βιώσιμη μακροπρόθεσμη ανάπτυξη της Εταιρείας.

Με αφορμή την εκλογή του, ο κ. Κώτσαλος δήλωσε: «Είναι ιδιαίτερη τιμή για εμένα να αναλαμβάνω την προεδρία της ιστορικότερης ασφαλιστικής εταιρείας της χώρας σε μια τόσο κομβική συγκυρία. Στόχος μας είναι να συνδυάσουμε την πλούσια κληρονομιά της Εθνικής Ασφαλιστικής με τη σύγχρονη τεχνολογία και την εξωστρέφεια, ενισχύοντας την ηγετική μας θέση και προσφέροντας προστιθέμενη αξία στους ασφαλισμένους μας».

Ο κ.Μαζαράκης δήλωσε σχετικά: «Θα ήθελα να καλωσορίσω τον κ.Κώτσαλο και τα νέα μέλη του Διοικητικού Συμβουλίου. Η εμπειρία και η τεχνογνωσία τους θα συμβάλλουν ουσιαστικά στην επιτάχυνση του στρατηγικού μας πλάνου και στη δημιουργία ενός σύγχρονου, αποτελεσματικού και βιώσιμου οργανισμού που θα πρωταγωνιστεί στις εξελίξεις της αγοράς».

Με την ολοκλήρωση της ανασυγκρότησης του Διοικητικού Συμβουλίου, η Εθνική Ασφαλιστική ευχαριστεί θερμά τους κ.κ. Αθανάσιο Ζαρκαλή, Βασίλειο Μαστρόκαλο και Σταύρο Καραγρηγορίου για τη συνεισφορά και το έργο που επιτέλεσαν κατά τη διάρκεια της θητείας τους, συμβάλλοντας ουσιαστικά στη σταθερότητα και την εξέλιξη της Εταιρείας.



ΕΥΡΩΠΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

## HEAD OF MARKETING & PRODUCT DEVELOPMENT ΑΝΑΛΑΜΒΑΝΕΙ Ο ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΣ ΒΟΥΡΔΟΛΗΣ

**Η** ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική με χαρά ανακοινώνει την ένταξη του κ. Αλέξανδρου Βουρδόλη στο ανθρώπινο δυναμικό της, αναλαμβάνοντας καθήκοντα Head of Marketing & Product Development.

Ο κ. Βουρδόλης έχει σπουδάσει στο Ηνωμένο Βασίλειο και είναι κάτοχος δύο μεταπτυχιακών τίτλων (MSc Management Science & MA in Marketing Administration) από το University of Leicester και το De Montfort University αντίστοιχα.

Διαθέτει εκτενή και πολυετή εμπειρία στον χώρο του Marketing, της Στρατηγικής και των Digital Media. Έχει διατελέσει Senior Business Development Officer και Senior Brand & Campaigns Manager σε μεγάλες, πολυεθνικές και καταξιωμένες ασφαλιστικές εταιρείες όπου ανέπτυξε σειρά νέων προϊόντων για τα κανάλια διανομής τους. Επιπλέον έχει βραβευτεί για ολοκληρωμένες καμπάνιες marketing που οδήγησαν σε σημαντική αύξηση πωλήσεων βασισμένες στην Ανάλυση Δεδομένων Πελατών (Customer Data Analysis & Propensity Modelling).

**Η ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική προσβλέπει στη σημαντική συμβολή του για την ενίσχυση του brand της εταιρείας**

Ο κ. Νίκος Μακρόπουλος, Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική δήλωσε:

«Καλωσορίζω τον Αλέξανδρο στην οικογένεια της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική και του εύχομαι κάθε επιτυχία στα νέα του καθήκοντα. Η πολυετής εμπειρία του στους τομείς του Marketing και των Πωλήσεων αποτελεί ισχυρή εγγύηση για την περαιτέρω δυναμική ανάπτυξη και εδραίωση της εταιρείας στην αγορά. Η ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική προσβλέπει στη σημαντική συμβολή του για την ενίσχυση του brand της εταιρείας, την βελτίωση της εταιρικής της παρουσίας μέσω επικοινωνιακών δραστηριοτήτων, την προώθηση νέων, σύγχρονων και καινοτόμων προϊόντων μέσω των καναλιών διανομής της, καθώς και στην οργάνωση των εταιρικών της εκδηλώσεων».



Αλέξανδρος Βουρδόλης



## ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΔΙΑΚΡΙΣΗ ΣΤΟΝ ΔΙΕΘΝΗ ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟ «TOGETHER 4 A BETTER WORLD» ΤΟΥ ΙΔΡΥΜΑΤΟΣ REALE, ΜΕ ΤΗΝ ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΗ ΤΗΣ ΥΔΡΟΓΕΙΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ

Η ANIMA ανάμεσα στους νικητές του διεθνούς διαγωνισμού που αναδεικνύει κοινωνικά έργα. Οι ελληνικές συμμετοχές προτάθηκαν από εργαζόμενους και συνεργάτες της Υδρογείου Ασφαλιστικής

**Η** Υδρογείος Ασφαλιστική, ως μέλος του Ομίλου Reale, ήταν ενεργά παρούσα στη δεύτερη διοργάνωση του διεθνούς διαγωνισμού «Together 4 a Better World» του Ιδρύματος Reale, υποστηρίζοντας την πρόταση ελληνικών οργανώσεων με κοινωνικό και περιβαλλοντικό έργο.

Ο διαγωνισμός, που πραγματοποιήθηκε από τις 8 έως τις 22 Οκτωβρίου 2025, συγκέντρωσε 50 συμμετοχές από τις τέσσερις χώρες όπου δραστηριοποιείται ο Όμιλος (Ελλάδα, Ιταλία, Ισπανία και Χιλή) και ανέδειξε δέκα νικητές μέσα από ψηφοφορία του κοινού, στους οποίους το Ίδρυμα Reale απονέμει χορηγία ύψους €10.000 για την ενίσχυση του έργου τους.

Όλα τα συμμετέχοντα έργα προτείνονται από εργαζομένους και συνεργάτες των εταιρειών του Ομίλου Reale. Μεταξύ των νικητών ξεχώρισε φέτος η ελληνική συμμετοχή της ANIMA, με το πρόγραμμα «Flight to Freedom», που προτάθηκε από εργαζόμενη της Υδρογείου Ασφαλιστικής. Η διάκριση αυτή αποτελεί έμπρακτη απόδειξη της στήριξης του Ιδρύματος Reale σε δράσεις που υπηρετούν την προστασία του περιβάλλοντος και την ενίσχυση της κοινωνικής συνοχής στην Ελλάδα. Στον διαγωνισμό έλαβαν μέρος άλλα 8 ελληνικά πρότζεκτ με κοινωνικό πρόσημο.

Η κα Μαρία Γανωτή, Πρόεδρος της ANIMA δήλωσε: «Με μεγάλη χαρά, η ANIMA ευχαριστεί θερμά το Ίδρυμα Reale και την Υδρογείο Ασφαλιστική για τη στήριξή τους, καθώς και όλους όσους μας τίμησαν με την ψήφο τους. Με πάνω από 37.000 ψήφους, η ANIMA κατέλαβε τη δεύτερη θέση και προκρίθηκε στους δέκα πρώτους νικητές, κερδίζοντας το βραβείο των €10.000. Η διάκριση αυτή αναγνωρίζει το έργο μας για τη διάσωση και περιθαλψη άγριων ζώων σε όλη την Ελλάδα και μας δίνει τη δύναμη να συνεχίσουμε. Το ποσό θα καλύψει βασικές ανάγκες του Κέντρου μας, όπως φάρμακα, τροφές και υλικά για τη φροντίδα των χιλιάδων ζώων που φτάνουν κοντά μας κάθε χρόνο».

Συνολικά, από το 2024 έως σήμερα, το Ίδρυμα Reale έχει διαθέσει €130.000 σε 11 κοινωνικά προγράμματα στην Ελλάδα, επιβεβαιώνοντας τη δέσμευση του Ομίλου Reale και της Υδρογείου Ασφαλιστικής να στηρίζουν δράσεις με αντίκτυπο, οι οποίες επικεντρώνονται σε τρεις κρίσιμους τομείς: Υγεία και



Ομαδική φωτογραφία της ηγεσίας του Ιδρύματος Reale, του Ομίλου Reale και στελεχών οργανισμών που κέρδισαν στον διαγωνισμό



Από αριστερά προς δεξιά: Μαίρη Βογιατζή, Chief Communications Officer της Υδρογείου Ασφαλιστικής, Virginia Antonini, Διευθύντρια του Ιδρύματος Reale, Αλέκα Μελιάδου, Project Manager της ANIMA, Ευαγγελία Ζερβού, Υδρογείος Ασφαλιστική.

Πρόνοια, Κοινωνική Ένταξη & Ανάπτυξη, Περιβάλλον & Βιώσιμες Κοινότητες.

Όλες οι οργανώσεις που βρέθηκαν μέσα στην πρώτη δεκάδα τιμήθηκαν σε ειδική τελετή στην έδρα του Ομίλου Reale στο Τορίνο. Την ANIMA εκπροσώπησε η Project Manager, κα Αλέκα Μελιάδου.



## Η EUROINS GREECE ΜΕΓΑΛΟΣ ΧΟΡΗΓΟΣ ΣΤΟ ΣΥΝΕΔΡΙΟ “ΟΙ ΝΕΟΙ ΜΠΡΟΣΤΑ!” ΓΙΑ ΤΗΝ ΠΑΓΚΟΣΜΙΑ ΗΜΕΡΑ ΕΘΕΛΟΝΤΙΣΜΟΥ

**Η** EUROINS Ελλάδας συμμετείχε ως Μεγάλος Χορηγός στο συνέδριο «Οι Νέοι Μπροστά! Εκεί που υπάρχει ανάγκη», που πραγματοποιήθηκε το Σάββατο 6 Δεκεμβρίου 2025, στο πλαίσιο της Παγκόσμιας Ημέρας Εθελοντισμού. Το συνέδριο επικεντρώθηκε στον κρίσιμο ρόλο των νέων στον εθελοντισμό και στις δράσεις πρόληψης και αντιμετώπισης φυσικών καταστροφών.

Η εκδήλωση διοργανώθηκε από την HELPHELLAS και το Πανεπιστήμιο Δυτικής Αττικής, υπό την αιγίδα του Υπουργείου Κλιματικής Κρίσης και Πολιτικής Προστασίας, του Υπουργείου Κοινωνικής Συνοχής και Οικογένειας, καθώς και του Εθνικού Συμβουλίου Νεολαίας. Στόχος του συνεδρίου ήταν η ενίσχυση της συμμετοχής των νέων σε πρωτοβουλίες κοινωνικής προσφοράς και η ανάδειξη του ρόλου τους στη δημιουργία μιας κοινωνί-

ας καλύτερα προετοιμασμένης απέναντι σε φυσικούς κινδύνους.

Δήλωση της Γενικής Διευθύντριας της EUROINS Ελλάδας, κας. Αγγελικής Μουρατίδου: «Στην EUROINS πιστεύουμε ότι οι νέοι αποτελούν τον πιο δυναμικό παράγοντα αλλαγής. Η ενημέρωση, η εκπαίδευση και η ενεργή συμμετοχή τους σε ζητήματα φυσικών καταστροφών είναι απαραίτητα στοιχεία για μια περισσότερο ανθεκτική κοινωνία. Η στήριξή μας στο συνέδριο “Οι Νέοι Μπροστά!” εκφράζει τη δέσμευσή μας να είμαστε παρόντες σε πρωτοβουλίες που προάγουν την πρόληψη, την ασφάλεια και την κοινωνική συνοχή.»

Στο πλαίσιο της υποστήριξής της, η EUROINS Ελλάδας υπογράμμισε τη διαρκή της δέσμευση στην κοινωνική υπευθυνότητα και στη στήριξη δράσεων που συμβάλλουν στην ενδυνάμωση των πολιτών, ειδικότερα των νέων.



Αγγελική Μουρατίδου, Γενική Διευθύντρια της EUROINS Ελλάδας

## Η EUROINS ΥΠΟΣΤΗΡΙΖΕΙ ΤΑ 30 ΧΡΟΝΙΑ ΤΟΥ «ΧΑΜΟΓΕΛΟΥ ΤΟΥ ΠΑΙΔΙΟΥ» ΜΙΑ ΓΙΟΡΤΗ ΓΙΑ ΤΑ ΠΑΙΔΙΑ ΣΤΟ ΩΔΕΙΟ ΑΘΗΝΩΝ

**Μ**ε ένα συγκινητικό μήνυμα προσφοράς και αλληλεγγύης, ο οργανισμός «Το Χαμόγελο του Παιδιού» γιόρτασε 30 χρόνια δράσης σε μια λαμπρή εκδήλωση που πραγματοποιήθηκε στο Ωδείο Αθηνών στις 11 Νοεμβρίου, παρουσία εκπροσώπων της Πολιτείας, φορέων, χορηγών και υποστηρικτών.

Η Euroins Ελλάδας, στο πλαίσιο της στρατηγικής της για εταιρική κοινωνική ευθύνη, στήριξε ως χορηγός την επετειακή αυτή βραδιά, τιμώντας το έργο του Οργανισμού που από το 1995 βρίσκεται δίπλα στα παιδιά που έχουν ανάγκη, παρέχοντας προστασία, φροντίδα και ελπίδα, σε περισσότερα από 2 εκατομμύρια παιδιά και οικογένειες.

Η εκδήλωση περιελάμβανε αναδρομή στην τριαντάχρονη πορεία του Χαμόγελου, παρουσιάσεις κοινωνικών προγραμμάτων, καθώς και συγκινητικές μαρτυρίες παιδιών και οικογενειών που έχουν στηριχθεί όλα αυτά τα χρόνια.

Η Γενική Διευθύντρια της Euroins Ελλάδας κα Αγγελική Μουρατίδου, δήλωσε:

«Το έργο του Χαμόγελου του Παιδιού μας επενθυμίζει πως η κοινωνική ευθύνη ξεκινά από την καρδιά. Είναι τιμή μας που



στεκόμαστε για περισσότερο από μία δεκαετία δίπλα σε έναν οργανισμό που έχει χαρίσει χαμόγελα και ελπίδα σε τόσες χιλιάδες παιδιά. Στη Euroins, πιστεύουμε ότι στο θεμέλιο της έννοιας της ασφάλειας βρίσκεται η φροντίδα για τον άνθρωπο.»

Η Euroins συνεχίζει να στηρίζει δράσεις με κοινωνικό αποτύπωμα, ενισχύοντας πρωτοβουλίες που προάγουν την ασφάλεια, την ευημερία και την εμπιστοσύνη.



**MINETTA**  
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Ασφαλίζει  
ό,τι αξίζει.

## MINETTA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΒΔΟΜΑΔΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗΣ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗΣ ΕΥΘΥΝΗΣ ΜΕ ΔΡΑΣΕΙΣ ΓΙΑ ΤΟΝ ΣΥΝΑΝΘΡΩΠΟ, ΓΙΑ 7η ΧΡΟΝΙΑ

**Η** Εβδομάδα Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης (Ε.Κ.Ε.) MINETTA - μια εβδομάδα αφιερωμένη στην προσφορά στον συνάνθρωπο - πραγματοποιήθηκε για 7η συνεχόμενη χρονιά στο διάστημα 1 έως 7 Δεκεμβρίου.

Στο πλαίσιο της, η MINETTA Ασφαλιστική δίνει κάθε χρόνο τη δυνατότητα στους ανθρώπους της – ανθρώπινο δυναμικό και συνεργαζόμενους διαμεσολαβητές - να συμμετάσχουν ενεργά σε δράσεις προσφοράς, εκπαίδευσης και αλληλεγγύης.

Συγκεκριμένα τη φετινή χρονιά η MINETTA προχώρησε σε ενέργειες όπως:

- Διοργάνωση Αιμοδοσίας στα κεντρικά της γραφεία τη Δευτέρα 1 Δεκεμβρίου 2025. Σε συνεργασία με το Γενικό Νοσοκομείο Αθηνών «Γ. Γεννηματάς» εργαζόμενοι και συνεργάτες της Εταιρίας πρόσφεραν και φέτος ένα πολύτιμο δώρο σε συνανθρώπους μας που έχουν ανάγκη από αίμα.

- Σε συνεργασία με το ΠΕΚ/ΑμεΑ (Πειραιϊκή Ένωση Γονέων, Κηδεμόνων & Φίλων Ατόμων με Αναπηρία), διοργάνωσε Χριστουγεννιάτικο bazaar, με σκοπό την στήριξη το ξεχωριστού έργου που επιτελεί.

- Συμβολή στην προετοιμασία και τη διανομή γευμάτων σε

αστέγους συνανθρώπους μας, την Τρίτη 2 και την Πέμπτη 4 Δεκεμβρίου στο κέντρο της Αθήνας, σε συνεργασία με τον Οργανισμό «Δείπνο Αγάπης».

- Συγκέντρωση τροφίμων για το Ίδρυμα Αγ. Πολύκαρπος από το προσωπικό της Εταιρίας, ώστε να καλυφθούν κάποιες από τις καθημερινές ανάγκες των παιδιών που φιλοξενεί το Ίδρυμα.

- Εκπαιδεύσεις Α' Βοηθειών στις 4 και 10 Δεκεμβρίου σε συνεργασία με τον Ελληνικό Ερυθρό Σταυρό. Οι συμμετέχοντες, εργαζόμενοι στην Εταιρία και συνεργάτες, παρακολούθησαν δωρο Εκπαιδευτικό Πρόγραμμα όπου μεταξύ άλλων εκπαιδεύτηκαν στη Βασική Υποστήριξη Ζωής, Καρδιοπνευμονική Αναζωογόνηση (ΚΑΡΠΑ) με χρήση Αυτόματου Εξωτερικού Απινιδωτή.

- Διάθεση 20 δωρεάν σεμιναρίων ασφαλούς οδήγησης (θεωρητική και πρακτική εκπαίδευση) από τη Σχολή του ΙΑΒΕΡΗ, για νέους οδηγούς. Η δράση αφορά όλους τους οδηγούς ανεξάρτητα αν είναι ασφαλισμένοι στην Εταιρία.

Η MINETTA Ασφαλιστική συνεχίζει με συνέπεια την διαρκή προσπάθειά της να δημιουργεί αξία για την κοινωνία, με ισχυρή δέσμευση στις αρχές της Βιώσιμης Ανάπτυξης.



**Groupama**  
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

## ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΤΗΣ ΕΜΠΟΡΙΚΗΣ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗΣ ΤΗΣ GROUPAMA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ

**Τ**η θέση Head of Group Life Business Development στην Groupama Ασφαλιστική αναλαμβάνει η κ. Μαίρη Μαυρομμάτη, ενισχύοντας περαιτέρω τη στρατηγική ανάπτυξης της εταιρείας.

Η κ. Μαυρομμάτη διαθέτει πολυετή και ουσιαστική εμπειρία στον ασφαλιστικό κλάδο, με εξειδίκευση στις Ομαδικές Ασφαλίσεις, έχοντας διατελέσει σε καίριες θέσεις σε πολυεθνικές ασφαλιστικές εταιρείες της ελληνικής αγοράς. Στην πιο πρόσφατη επαγ-



Μαίρη Μαυρομμάτη

γελματική της πορεία, κατείχε τον ρόλο της Key Account Manager στην Groupama Ασφαλιστική, όπου είχε την ευθύνη ανάπτυξης και διαχείρισης σημαντικών εταιρικών λογαριασμών.

Η ανάληψη της συγκεκριμένης θέσης εντάσσεται στο ευρύτερο πλάνο της Groupama Ασφαλιστικής για την περαιτέρω ενδυνάμωση της παρουσίας της στον κλάδο των Ομαδικών Ασφαλίσεων και τη δυναμική ανάπτυξη των δραστηριοτήτων της στην ελληνική αγορά.

## ΝΕΑ ΕΠΟΧΗ ΓΙΑ ΤΟ ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΟ ΔΙΚΤΥΟ ΤΗΣ GROUPAMA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ

**Τ**η νέα ομάδα που θα ηγηθεί του Αποκλειστικού Δικτύου της Groupama Ασφαλιστική παρουσίασε ο Chief Commercial Officer της εταιρείας, κ. Ε. Οικονομόπουλος, σηματοδοτώντας την έναρξη μιας νέας εποχής ανάπτυξης για το Αποκλειστικό Δίκτυο της εταιρείας.

Η νέα γενιά Συντονιστών Ομάδων και Γραφείων, που έχει προκύψει από τον βασικό πυρήνα της εταιρείας, αποτελεί τη «νέα μέρα» του Αποκλειστικού Δικτύου. Πρόκειται για ένα σχέδιο ανανέωσης με σύγχρονη πνοή και δυναμική, που θα συμβάλει στην επίτευξη ενός φιλόδοξου στρατηγικού στόχου: τον διπλασιασμό του αποκλειστικού Δικτύου μέσα στα επόμενα χρόνια και τη συμβολή του, κατά 40%, στη συνολική παραγωγή της Groupama Ασφαλιστικής.

Η νέα Ομάδα των Managers του Αποκλειστικού Δικτύου απαρτίζεται από τους:

Συντονιστές Γραφείων:

- Αποστολάκης Δημήτρης
- Κλαράκης Μάνος
- Μπασμάς Πύργος
- Τριάντος Φώτης
- Φανός Γρηγόρης

Επικεφαλής Γραφείου Θεσσαλονίκης

- Στεφανίδου Ασημένια (Συντονίστρια Ομάδας)

Συντονιστές Ομάδας:

- Ζουρμπάκη Ηλιάνα
- Κουκουνάκης Μιχάλης
- Λαγόνικος Δημήτρης
- Μουτάφη Βάσω
- Μπουραϊμής Ηλίας
- Νικολετάκης Δημήτρης
- Παγκράτης Αριστείδης
- Σταθάτος Στάθης
- Στίγκας Πύργος
- Τσίκα Ξανθούλα

Οι τρεις βασικές αρχές που τέθηκαν ως κατευθυντήριες γραμμές για τους νέους Managers είναι: Ανάπτυξη, Ήθος και Ταπεινότητα. Αρχές που αποτελούν τη βάση

μιας ηγεσίας με ανθρώπινο προσανατολισμό, επαγγελματισμό και διαφάνεια.

Στόχος του νέου σχήματος είναι η διαμόρφωση ενός σύγχρονου πλαισίου συμπεριληψής και συνεργασίας, όπου μέσα από μια σύγχρονη και ανθρώπινη προσέγγιση, όλο και περισσότεροι νέοι άνθρωποι θα εμπνευστούν να επιλέξουν το ξεχωριστό επάγγελμα του ασφαλιστικού διαμεσολαβητή, πετυχαίνοντας τα όνειρά τους.

Το νέο μοντέλο Διοίκησης Πωλήσεων της Groupama Ασφαλιστικής αποτελεί μια «φρέσκια» προσέγγιση στο επάγγελμα του ασφαλιστικού διαμεσολαβητή, που δημιουργεί έναν χώρο εξέλιξης για τους ανθρώπους του Αποκλειστικού Δικτύου, και διαμορφώνει τις προϋποθέσεις για ένα μέλλον με δυναμική και προοπτική.





## ΒΡΑΒΕΙΟ ΓΙΑ ΤΗ EUROLIFE FFH ΣΤΑ BRAVO SUSTAINABILITY DIALOGUE & AWARDS 2025

Για την κοινή της δράση με τη HOPEgenesis ενάντια στην υπογεννητικότητα

**H** Eurolife FFH, πιστή στη δέσμευσή της για συμβολή στην αντιμετώπιση του δημογραφικού ζητήματος στη χώρα μας, απέσπασε μια σημαντική διάκριση στα Bravo Sustainability Dialogue & Awards 2025, τον θεσμό που εδώ και 16 χρόνια αναδεικνύει τους πρωταγωνιστές της βιώσιμης ανάπτυξης και τις κορυφαίες πρακτικές sustainability της ελληνικής αγοράς. Η εταιρία διακρίθηκε για την κοινή της δράση με την HOPEgenesis ενάντια στην υπογεννητικότητα, στην ενότητα “Enhancing the Quality of Life of Citizens / Βελτιώνοντας της ποιότητας ζωής των πολιτών” του πυλώνα «Κοινωνία». Η βράβευση αποτελεί μια έμπρακτη απόδειξη του στόχου της εταιρείας να αποτελεί καταλύτη για θετική αλλαγή στις ζωές των ανθρώπων και να επιστρέφει αξία στην κοινωνία.

Η Eurolife FFH στηρίζει από το 2019 τις οικογένειες που ζουν σε απομακρυσμένες περιοχές της Ελλάδας και θέλουν να αποκτήσουν παιδιά αλλά διστάζουν, καθώς δεν έχουν εύκολη ή άμεση πρόσβαση σε υπηρεσίες υγείας και φροντίδας. Μέσα από τη συνεργασία της με τη HOPEgenesis, η εταιρία τους προσφέρει ολοκληρωμένη ιατρική φροντίδα κατά την κύηση και τον τοκετό, ψυχολογική υποστήριξη και μεταφορά σε κέντρα υγείας, προκειμένου να φέρουν με ασφάλεια στον κόσμο τα παιδιά τους. Η Eurolife FFH έχει «υιοθετήσει» 12 απομακρυσμένες περιοχές της χώρας μας στις οποίες υλοποιεί τη δράση: Πάτμο, Άγραφα, Καστελόριζο, Ανάφη, Άνω Κουφονήσι, Νίσυρο, Χάλκη, Κάσο, Τήλο, Λειψούς, Σίκινο και Οινούσες. Επιπλέον, στηρίζοντας όλο τον «κύκλο της ζωής» των οικογενειών που ζουν στις περιοχές αυτές, έχει δεσμευτεί να δημιουργεί και από έναν παιδικό σταθμό σε κάθε μια από αυτές – τον πρώτο σε κάθε μέρος.

Η πρωτοβουλία έχει χειροπιαστό αποτύπωμα, καθώς μέσα από το πρόγραμμα έχουν γεννηθεί 261 μωρά, 28 αναμένονται και 284 οικογένειες συνολικά έχουν ωφεληθεί. Επιπλέον, 6 παιδικό σταθμοί έχουν παραδοθεί μέχρι στιγμής στις τοπικές κοινωνίες – σε Πάτμο, Άγραφα, Λειψούς, Καστελόριζο, Χάλκη και πιο πρόσφατα στην Κάσο -, με το πρόγραμμα να έχει έτσι διανύσει πλέον με επιτυχία το μισό της διαδρομής του. Παράλληλα, οι εργασίες για την κατασκευή και των υπόλοιπων 6 παιδικών σταθμών συνεχίζονται με εντατικούς ρυθμούς.

Ο θεσμός των βραβείων Bravo έχει σαν απώτερο στόχο τη δημιουργία μιας ευρύτερης κουλτούρας στα θέματα της



**Ελένη Λάμπουρα, Media & Stakeholders' Engagement Lead Eurolife FFH και Χρυσούλα Εξάρχου, Πρόεδρος & CEO QualityNet Foundation**

βιώσιμης ανάπτυξης στη χώρα μας και διοργανώνεται από το Quality Net Foundation, τον εξειδικευμένο Οργανισμό για τη Βιώσιμη Ανάπτυξη μη Κερδοσκοπικού χαρακτήρα, που δραστηριοποιείται από το 1997 στην Ελλάδα. Η φετινή εκδήλωση απονομής, που πραγματοποιήθηκε στο Ίδρυμα Βασίλη & Ελίζας Γουλανδρή, συγκέντρωσε για άλλη μια φορά εκπροσώπους επιχειρήσεων, θεσμών και κοινωνικών εταίρων, οι οποίοι διαμορφώνουν τις τάσεις για ένα καλύτερο μέλλον.



## ΜΕ ΕΠΙΤΥΧΙΑ ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΗΚΑΝ ΟΙ ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΕΣ ΣΥΝΑΝΤΗΣΕΙΣ ΤΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΤΗΣ ALLIANZ



Βασίλης Χριστίδης, CEO Allianz



Βασίλης Τουπής, Διευθυντής Πωλήσεων Allianz

**Η** Allianz πραγματοποίησε με επιτυχία μια σειρά από πανελλαδικές συναντήσεις με το δίκτυο πωλήσεων της σε τέσσερις μεγάλες πόλεις της χώρας: Λάρισα, Θεσσαλονίκη, Ηράκλειο Κρήτης και Χανιά. Στις εκδηλώσεις αυτές, η διοίκηση της εταιρίας είχε την ευκαιρία να συναντήσει από κοντά τους κορυφαίους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές της, να παρουσιάσει το όραμα και το μέλλον της Allianz στην Ελλάδα, να αναδείξει τα καινοτόμα προϊόντα και τις υπηρεσίες της, αλλά και να ανταλλάξει απόψεις με τους συνεργάτες της. Μέσα από εποικοδομητικές ομιλίες και συζητήσεις, ενισχύθηκε η συνεργασία και η δέσμευση για συνεχή ανάπτυξη και υποστήριξη του δικτύου πωλήσεων.

Από τη διοίκηση της εταιρίας, τις ημερίδες συντόνιζε ο Αναπληρωτής Γενικός Εμπορικός Διευθυντής της Allianz, κ. Γιώργος Γκοτζαγεώργης. Ο CEO της εταιρίας κ. Βασίλης Χριστίδης, παρουσίασε το όραμα και τους στόχους της Allianz για τη νέα χρονιά. Ο κ. Στέφανος Μαλαχιάς, Γενικός Εμπορικός Διευθυντής, παρουσίασε μία σειρά από ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα της Allianz και πως η εταιρία διαφοροποιείται από τον ανταγωνισμό. Ο κ. Χρήστος Γεωργίου, Chief Insurance Officer, ενημέρωσε για πιο τεχνικά θέματα ασφάλισης, βοηθώντας τους συνεργάτες να κατανοήσουν τους στόχους που θέτει η εταιρία. Ο κ. Λεωνίδας Γαϊτάνος, Διευθυντής Πωλήσεων Αποκλειστικού



Απόστολος Κολοβός, Διευθυντής Πωλήσεων Allianz

Δικτύου Μεσιτών & Εναλλακτικών Δικτύων, παρουσίασε τα προγράμματα Κλάδου Ζωής και Υγείας και τις λύσεις που προσφέρει η Allianz δίνοντας μάλιστα ιδιαίτερη βάση στα Unit Linked προϊόντα.

Στις συγκεκριμένες ημερίδες, οι Διευθυντές Πωλήσεων της εταιρίας παρουσίασαν μια σειρά από άκρως ενδιαφέ-



Ομιλητές



Γιώργος Γκοτζαγεώργης, Αναπληρωτής Γενικός Εμπορικός Διευθυντής Allianz



Συμμετέχοντες



Στέφανος Μαλαχιάς, Γενικός Εμπορικός Διευθυντής Allianz

ροντα θέματα που αφορούσαν στην επόμενη μέρα της Allianz. Οι κ. Βασίλης Τουπής, Χρήστος Ματσώλας, Στέλιος Σκαπινάκης, Απόστολος Κολοβός, Γιώργος Καρυώτης, Σπύρος Θερμός, Δημήτρης Παρλαμάς, Νίκος Βουδούρης και Κώστας Ρούσσης, παρουσίασαν σημαντικά insights για διάφορους ασφαλιστικούς κλάδους, ανέλυσαν τις καινοτόμες λύσεις που προσφέρει η Allianz, όπως τα προγράμματα του κλάδου αυτοκινήτου, τα προτιμολογημένα πακέτα Ομαδικών Ασφαλίσεων για μικρομεσαίες επιχειρήσεις, το Loyalty πρόγραμμα της εταιρίας, την Ασφάλιση Πιστώσεων, και εστίασαν στη δυναμική του brand και στις ευκαιρίες που προσφέρουν οι digital καμπάνιες στα φυσικά δίκτυα. Επιπλέον, συζητήθηκαν τεχνικές και πρακτικές που μπορούν να βοηθήσουν έναν ασφαλιστικό διαμεσολαβητή να βελτιώσει την εργασία του, ενισχύοντας την αποτελεσματικότητα και την αλληλεπίδραση με τους πελάτες.

Η διοίκηση της εταιρίας επιβεβαίωσε για ακόμη μία φορά τη σταθερή της στήριξη και εμπιστοσύνη στο δίκτυο πωλησέων της, επενδύοντας διαρκώς σε καινοτόμα εργαλεία και λύσεις που ενισχύουν την αποτελεσματικότητα και την ανταγωνιστικότητα των συνεργατών της. Με γνώμονα τη διαρκή εξέλιξη και την παροχή υψηλού επιπέδου υπηρεσιών, η Allianz παραμένει αρωγός στην ανάπτυξη του δικτύου της, διασφαλίζοντας ότι οι συνεργάτες της διαθέτουν όλα τα απαραίτητα μέσα για να ανταποκρίνονται με επιτυχία στις σύγχρονες προκλήσεις της αγοράς.



Λεωνίδας Γαϊτάνος, Διευθυντής Πωλήσεων Αποκλειστικού Δικτύου Μεσιτών & Εναλλακτικών Δικτύων Allianz



## NP ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΜΕ ΝΕΑ ΣΧΕΔΙΑ, ΕΡΓΑΣΙΑΚΗ ΟΡΜΗ ΚΑΙ ΦΙΛΟΔΟΞΕΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ, ΓΙΟΡΤΑΣΕ ΤΑ 22α ΓΕΝΕΘΛΙΑ ΤΗΣ

**Σ**τις 3 Δεκεμβρίου 2025, η Ασφαλιστική Εταιρία, «NP Ασφαλιστική – Νέος Ποσειδών Α.Ε.Α.Ε.» γιόρτασε με όλο της το προσωπικό τα 22α Γενέθλια της. Η Εταιρία, διατηρεί τα έθιμα και τις παραδόσεις της, και κάθε χρόνο την ημέρα της ίδρυσής της, σε σεμνή εταιρική εκδήλωση, τιμά τους συντελεστές της σημερινής της επιτυχίας αποδίδοντας αξία στα στελέχη και τους συνεργάτες της για την διαχρονική, επιτυχημένη και με αλληλοϋποστήριξη συμπόρευση.

Στη φετινή εκδήλωση που έγινε στα κεντρικά γραφεία της Εταιρίας στο Μαρούσι, ήταν φανερό η αισιοδοξία της Διοίκησης για το μέλλον και τα εξελικτικά βήματα της Εταιρίας στα χρόνια που έρχονται, παρά τις γενικότερες δυσκολίες του ασφαλιστικού κλάδου και της οικονομίας γενικότερα.

Διάχυτη η αισιοδοξία και η ικανοποίηση για την πρωταγωνιστική θέση της Εταιρίας στην αγορά, με ισχυρούς Δείκτες Φερεγγυότητας, Κερδοφορία που μένει μέσα στην Εταιρία, υψηλή απόδοση Ιδίων Κεφαλαίων, άριστη Οργάνωση και Λειτουργία.

Επισημάνθηκε το πρότυπο μοντέλο λειτουργίας της “NP Ασφαλιστική”, με το προσωπικό της να συμμετέχει ενεργά στα θετικά αποτελέσματα της Εταιρίας και να εξελίσσεται διαρκώς επαγγελματικά και οικονομικά, μέσα από τις ευκαιρίες που δίνει το μέγεθος του οργανισμού.

Η Διοίκηση της Εταιρίας διεμήνυσε βεβαιότητα για την αυτόνομη συνέχεια της αταλάντευτης ανοδικής πορείας της Εταιρίας σε ακόμα υψηλότερα επίπεδα και επαναβεβαιώθηκε η ιδιαίτερη μέριμνα που υπάρχει για την επαγγελματική ασφάλεια, τις προοπτικές του ανθρώπινου δυναμικού, την ποιότητα των υπηρεσιών στους πελάτες και την επαγγελματική εξέλιξη των συνεργατών της.

Ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της “NP Ασφαλιστική”, κ. Γιώργος Ζάχος, στο πλαίσιο της επιτυχημένης πορείας των 22 ετών, αναφέρθηκε στην αξία της ενότητας που έχει δημιουργηθεί ανάμεσα σε όλους όσοι συντελούν στην Εταιρία και τη δημιουργία μιας “κοινότητας ανθρώπων” με ίδιες αρχές, κοινές επιδιώξεις και ζέον ενδιαφέρον για πρόοδο. Επιπρόσθετα, τονίστηκε η απαραίτητη τήρηση των αξιών και των αρχών που από την πρώτη ημέρα λειτουργίας μέχρι και σήμερα διατηρούνται αναλλοίωτες και αναδείχθηκε η υπέροχη κουλτούρα της “NP Ασφαλιστική” η οποία εκτείνεται στα οικονομικά της μεγέθη, τον υψηλό επαγγελματισμό και τις στενές



αμφίδρομες σχέσεις με τους συνεργάτες και το προσωπικό της. Τέλος τονίστηκε η ποιοτική παρουσία της Εταιρίας σε ασφαλιστικά προϊόντα, η αμεσότητα στην εξυπηρέτηση των ασφαλισμένων και των συνεργατών καθώς και όλα εκείνα τα χαρακτηριστικά που την ανάγουν σε μια εταιρία με σύγχρονα ευρωπαϊκά χαρακτηριστικά.

Ο κ. Νίκος Ζάχος, Γενικός Διευθυντής της Εταιρίας, στην ομιλία του σε όλο το προσωπικό, τόνισε τις μεγάλες



Γιώργος Ζάχος, Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της «NP Ασφαλιστική»



Νίκος Ζάχος, Γενικός Διευθυντής της «NP Ασφαλιστική»



προοπτικές του Κλάδου και της Εταιρίας ειδικότερα, τον επαγγελματισμό που πρέπει να διακατέχει τον κάθε εργαζόμενο, την σύγχρονη ευρωπαϊκή οργάνωση, και την τήρηση των πολιτικών και διαδικασιών της Εταιρίας και φυσικά, την συνεχή τεχνολογική αναβάθμιση των Διευθύνσεων και των Συνεργατών. Επιπρόσθετα αναφέρθηκε στο υψηλό ΟΡΑΜΑ, το πλεονέκτημα της οικονομικής ευρωστίας που η Εταιρία έχει επιτύχει και την επιδίωξη νέων στόχων που θα την φέρουν σε υψηλότερη θέση στην αγορά, ενώ εστίασε στη σημασία που έχει η προσήλωση στους στόχους και η συστηματική παρακολούθησή τους.





## Η ERGO ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΚΟΝΤΑ ΣΤΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΤΗΣ ΣΕ ΑΘΗΝΑ, ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ ΚΑΙ ΚΡΗΤΗ

**Η** ERGO Ασφαλιστική, με σταθερό προσανατολισμό στην παροχή ολοκληρωμένων ασφαλιστικών λύσεων, ολοκλήρωσε πρόσφατα έναν κύκλο συναντήσεων με τους συνεργάτες της σε τρεις μεγάλες πόλεις της χώρας, την Αθήνα, τη Θεσσαλονίκη και το Ηράκλειο Κρήτης. Στόχος των συναντήσεων, η αναλυτική ενημέρωση για τη νέα τιμολόγηση στις ασφαλίσεις αυτοκινήτων, η οποία διαμορφώθηκε μετά την πολύτιμη ανατροφοδότηση που έλαβε η Διοίκηση από τους ίδιους τους συνεργάτες.

Οι εκδηλώσεις πραγματοποιήθηκαν σε μια περίοδο κατά την οποία η ασφαλιστική αγορά παρουσιάζει σταθερή ανοδική πορεία και η ασφάλιση αυτοκινήτου αναδεικνύεται ως ένας από τους πιο νευραλγικούς τομείς δραστηριότητας της εταιρείας. Με συνέπεια και υπευθυνότητα, η εταιρεία επενδύει στη βελτίωση των υπηρεσιών και των προϊόντων της, συμβάλλοντας ενεργά στην ενίσχυση της οδικής ασφάλειας και της προστασίας των πολιτών.

Τις συναντήσεις άνοιξε ο Διευθύνων Σύμβουλος της ERGO Ασφαλιστικής, κ. Ερρίκος Μοάτσος, ο οποίος στην εισήγησή του αναφέρθηκε στη θετική πορεία της ελληνικής οικονομίας και της αγοράς γενικών ασφαλίσεων. Όπως επισήμανε, «η ελληνική οικονομία αναπτύσσεται ταχύτερα από τον ευρωπαϊκό μέσο όρο και μέσα σε αυτό το περιβάλλον αναπτύσσεται δυναμικά και η ασφαλιστική αγορά». Οι γενικές ασφαλίσεις καταγράφουν άνοδο 9%, ενώ οι ασφαλίσεις περιουσίας ενισχύονται κατά 16%, επιβεβαιώνοντας τη σημασία του θεσμού της ασφάλισης ως πυλώνα ανθεκτικότητας για την κοινωνία και την οικονομία.

Υπογράμμισε επίσης ότι η ERGO Ελλάδας κατέχει ηγετική θέση στην αγορά, αποτελώντας έναν από τους σημαντικότερους πυλώνες του Ομίλου, ο οποίος δραστη-



Ο Διευθύνων Σύμβουλος της ERGO Ασφαλιστικής, κ. Ερρίκος Μοάτσος



Από αριστερά προς τα δεξιά: Ο Διευθύνων Σύμβουλος της ERGO Ασφαλιστικής, κ. Ερρίκος Μοάτσος, ο Διευθυντής Τομέα Πωλήσεων της ERGO Ασφαλιστικής, κ. Στάθης Τσαούσης και ο Διευθυντής Τομέα Ασφαλιστικών Λειτουργιών Ασφαλίσεων Ζημιών της ERGO Ασφαλιστικής, κ. Στέφανος Στεφανίδης



**Ο Διευθυντής Τομέα Ασφαλιστικών Λειτουργιών Ασφαλίσεων Ζημιών, κ. Στέφανος Στεφανίδης, παρουσίασε τις τελευταίες εξελίξεις στον κλάδο της ασφάλισης αυτοκινήτου**

ριοποιείται σε περισσότερες από είκοσι χώρες και έχει προχωρήσει πρόσφατα σε σημαντική επένδυση στις Ηνωμένες Πολιτείες, με την εξαγορά της εταιρείας Next.

Η ασφάλιση αυτοκινήτου, συνέχισε, «παραμένει ένας από τους πιο σημαντικούς τομείς της εταιρείας, αντιπροσωπεύοντας περίπου το ένα τρίτο των συνολικών ασφαλίσεων και περιλαμβάνοντας περισσότερα από πεντακόσιες χιλιάδες ασφαλισμένα οχήματα». Προτεραιότητα της εταιρείας είναι η ενίσχυση της ανταγωνιστικότητάς της στην ασφάλιση αυτοκινήτου, με επένδυση σε προϊόντα που συνδυάζουν αξιόπιστες καλύψεις, αποτελεσματική διαχείριση και υψηλή ποιότητα υπηρεσιών.

Κατά τη διάρκεια των συναντήσεων των Συνεργατών με τη Διοίκηση, ο Διευθυντής Τομέα Ασφαλιστικών Λειτουργιών Ασφαλίσεων Ζημιών, κ. Στέφανος Στεφανίδης, παρουσίασε τις τελευταίες εξελίξεις στον κλάδο της ασφάλισης αυτοκινήτου, προσφέροντας μια ολοκληρωμένη εικόνα

των παραγόντων που διαμορφώνουν την αγορά. Αναφέρθηκε στα στοιχεία κερδοφορίας, στη γεωγραφική ανάλυση ζημιών, στις σύγχρονες μεθόδους διαχείρισης, καθώς και στην πρόθεση της εταιρείας να αξιοποιεί ψηφιακά εργαλεία και νέες τεχνολογικές λύσεις μέσω τεχνητής νοημοσύνης, που συμβάλλουν στη βελτίωση της ταχύτητας και της ακρίβειας στον προασφαλιστικό έλεγχο.

Η παρουσίαση του κ. Στεφανίδη, ανέδειξε τον καθοριστικό ρόλο της τεχνολογίας, αλλά και την ανάγκη προσαρμογής στα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά κάθε περιοχής και κάθε οδηγού. Όπως ανέφερε, η εταιρεία, προσανατολίζεται στο να προσφέρει ασφαλιστικά προγράμματα που ισορροπούν ανάμεσα στην ποιότητα και το κόστος, εξασφαλίζοντας μακροπρόθεσμη ανάπτυξη και διατηρώντας την εμπιστοσύνη των πελατών της. Σκοπός, δεν είναι η χαμηλότερη τιμή, αλλά η ουσιαστική αξία που προσφέρει η εταιρεία μέσα από τη συνέπεια, τη διαφάνεια και την εξυπηρέτηση.

Επίκεντρο των συναντήσεων και στις τρεις πόλεις αποτέλεσε η ενεργός συμμετοχή των Συνεργατών και ο γόνιμος διάλογος γύρω από τα ζητήματα που αφορούν την καθημερινή τους δραστηριότητα.

Οι συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να εκφράσουν τις απόψεις τους, να αναδείξουν τις προκλήσεις και να καταθέσουν προτάσεις. Ο Διευθυντής Τομέα Πωλήσεων, κ. Στάθης Τσαούσης, τόνισε τη σημασία της τακτικής επικοινωνίας με τους συνεργάτες και επισήμανε ότι για την ERGO η διαρκής και ανοιχτή ανταλλαγή απόψεων αποτελεί στρατηγικό εργαλείο, αναγνωρίζοντας τη βαρύτητα των πα-

ρατηρήσεών τους για τη βελτίωση των προϊόντων και των υπηρεσιών της. Όπως ανέφερε: «οι βελτιώσεις που ενσωματώθηκαν στο νέο τιμολόγιο ασφαλίσεων αυτοκινήτου βασίστηκαν τόσο στην ανάλυση του ανταγωνισμού όσο και στη συστηματική αξιολόγηση των σχολίων που συγκεντρώσαμε από τους συνεργάτες μας».

Οι συναντήσεις που πραγματοποιήθηκαν στις τρεις πόλεις ανέδειξαν τη σημασία της συνεργασίας στη διαμόρφωση μιας σύγχρονης και ανταγωνιστικής προσέγγισης στην ασφάλιση αυτοκινήτου. Καθώς η ελληνική αγορά μετασχηματίζεται, η εμπιστοσύνη στην ασφαλιστική κάλυψη αποτελεί στοιχείο.

Η ERGO Ασφαλιστική συνεχίζει να επενδύει στη σχέση με τους συνεργάτες της και επιδιώκει να διατηρεί ανοιχτό διάλογο επικοινωνίας μαζί τους, ώστε να διασφαλίζεται η ποιοτική παροχή υπηρεσιών και η εξέλιξη των προϊόντων με γνώμονα τις ανάγκες της αγοράς.



## ΜΕΛΕΤΗ ΓΙΑ ΤΑ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΑ ΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΗΤΩΝ

Φορολογικού έτους 2024 – Σύγκριση 2022 με το 2019 ( στοιχεία Α.Α.Δ.Ε.)

**Τ**ο Επαγγελματικό Επιμελητήριο Αθηνών παρουσιάζει τα αποτελέσματα της τρίτης κατά σειρά Μελέτης του σχετικά με τα εισοδήματα των επαγγελματιών του κλάδου της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης.

Η Μελέτη βασίζεται στην επεξεργασία δεδομένων από την Ανεξάρτητη Αρχή Δημοσίων Εσόδων (ΑΑΔΕ) με επίκεντρο τα στοιχεία που αφορούν τόσο στον αριθμό φορολογικών δηλώσεων - άρα και στον αριθμό των επαγγελματιών που δραστηριοποιούνται στον κλάδο - όσο και στα εισοδήματα που προκύπτουν από τις δηλώσεις αυτές.

Σημειώνεται ότι οι προηγούμενες μελέτες του Ε.Ε.Α. περιλάμβαναν στοιχεία για τις φορολογικές δηλώσεις, τα εισοδήματα και άλλες πληροφορίες για το 2019 και το 2022, δηλαδή το τελευταίο έτος πριν από την πανδημία του κορονοϊού και 2 έτη μετά.

Η τρίτη Μελέτη επεξεργάζεται τα πλέον πρόσφατα διαθέσιμα στοιχεία, για το φορολογικό έτος 2024 με δεδομένο ότι η υποβολή των φορολογικών δηλώσεων για το έτος αυτό ολοκληρώθηκε τον Ιούλιο του 2025.

Τα βασικότερα ευρήματα της μελέτης είναι τα ακόλουθα:

■ Οι επαγγελματίες που απασχολούνται στον κλάδο της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης - είτε με τη μορφή ατομικών επιχειρήσεων είτε με τη μορφή νομικών προσώπων - αυξήθηκαν κατά 3,7% ανάμεσα στα έτη 2019-2024.

■ Αισθητά περισσότεροι επαγγελματίες (2.479 το 2024 έναντι 1.603 το 2019 (αύξηση 54,6%) επέλεξαν να δραστηριοποιηθούν με τη μορφή νομικών προσώπων, πιθανώς λόγω της μείωσης των φορολογικών συντελεστών των νομικών προσώπων την περίοδο 2020-2023 (σε αντίθεση με τη φορολόγηση των φυσικών προσώπων, η οποία παρέμενε αμετάβλητη) συνδυαστικά με την αύξηση των εισοδημάτων.

■ Αύξηση της τάξης του 18,4% κατέγραψαν το 2024, συγκριτικά με το 2019, τα μικτά εισοδήματα των ατομικών επιχειρήσεων, ενώ το ίδιο διάστημα η αύξηση των ασφαλιστρωτών, όπως προκύπτει από τα στοιχεία της ΕΑΕΕ, ήταν 39,7 %

■ Οι μεσίτες ασφαλίσεων συνεισφέρουν αναλογικά περισσότερο (15%) στον τζίρο της διαμεσολάβησης συγκρι-

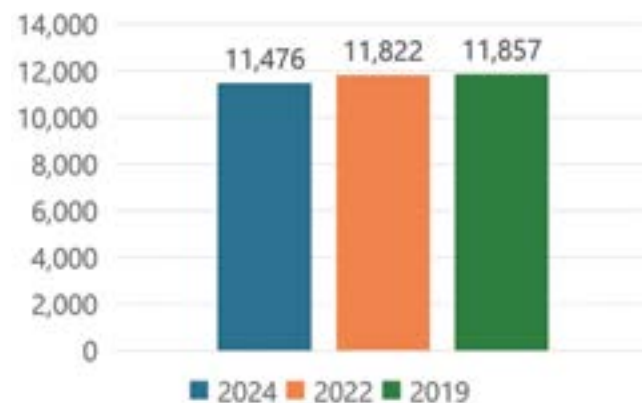
τικά με το ποσοστό που αντιπροσωπεύουν (6%).

■ Το ποσοστό καθαρών κερδών ανά είδος εταιρείας της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης κυμαίνεται από 17,6 % έως 43,7 % (ατομικές επιχειρήσεις, ΟΕ/ΕΕ/ΙΚΕ, Ε.ΠΕ./ΜΟΝΟΠΡΟΣΩΠΗ Ε.ΠΕ., Α.Ε./ΜΟΝΟΠΡΟΣΩΠΗ Α.Ε.), παρουσιάζοντας ανάλογη εικόνα - με μικρή βελτίωση - με τα προηγούμενα έτη εκτός από τις ΑΕ οι οποίες παρουσιάζουν σημαντική βελτίωση καθαρών εσόδων

■ Μειωμένος καταγράφεται το 2024, συγκριτικά με το 2019, ο αριθμός των επαγγελματιών που εντάσσονται στην πρώτη κλίμακα, με εισόδημα έως 15.000 ευρώ, γεγονός που καταδεικνύει τη βελτίωση των εισοδημάτων.

■ Αξιοσημείωτη αύξηση (25 %) κατέγραψαν οι ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές που διατηρούν ΚΑΔ και άλλου επαγγέλματος με σημαντική αύξηση και των εισοδημάτων τους.

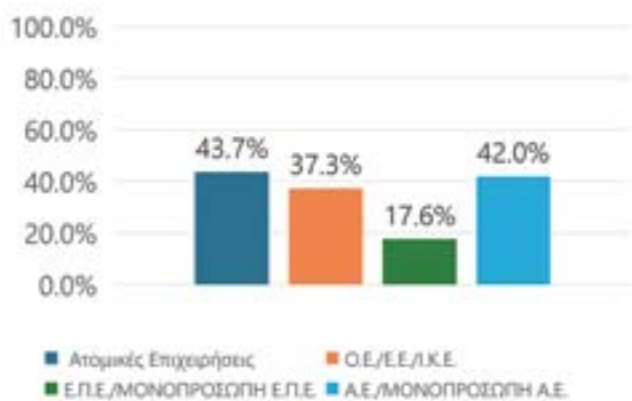
### Αριθμός φορολογικών δηλώσεων ατομικών επιχειρήσεων



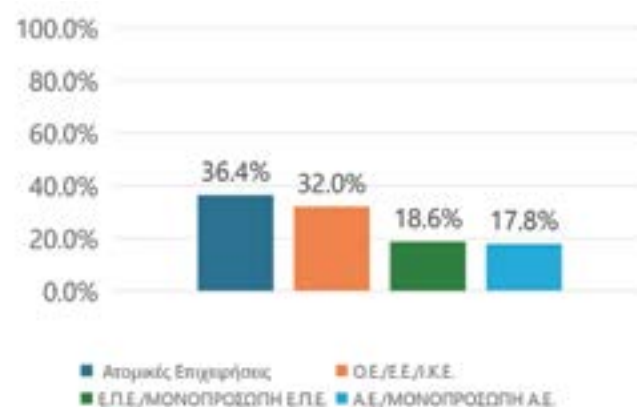
Μειωμένος κατά 3,2 % είναι το 2024, συγκριτικά με το 2019, ο αριθμός των φορολογικών δηλώσεων που υποβλήθηκαν από επαγγελματίες - ατομικές επιχειρήσεις - με τον ΚΑΔ (66.22.10) της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης.



### % καθαρών κερδών ανά είδος εταιρείας 2024



### % καθαρών κερδών ανά είδος εταιρείας 2022



Όπως φαίνεται στο παραπάνω γραφήματα τα ποσοστά καθαρών κερδών ανά είδος εταιρείας της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης κυμαίνονται από 17,6 % έως 43,7 % (ατομικές επιχειρήσεις, ΟΕ/ΕΕ/ΙΚΕ, Ε.ΠΕ./ΜΟΝΟΠΡΟΣΩΠΗ Ε.ΠΕ., Α.Ε./ΜΟΝΟΠΡΟΣΩΠΗ Α.Ε.), παρουσιάζοντας ανάλογη εικόνα – με μικρή βελτίωση – με τα προηγούμενα έτη εκτός από τις ΑΕ οι οποίες παρουσιάζουν σημαντική βελτίωση κερδών



## ΝΕΟ ΜΥΕΘΝΙΚΙ APP ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Όλες οι υπηρεσίες του MyEthniki στο κινητό ή το tablet σας, με ένα “tap”

**Σ**το πλαίσιο της εταιρικής στρατηγικής για συνεχή αναβάθμιση και βελτίωση της εμπειρίας τόσο των πελατών όσο και των εργαζομένων και των συνεργατών της, η Εθνική Ασφαλιστική επενδύει συστηματικά σε σύγχρονες λύσεις που κάνουν την εξυπηρέτησή τους ακόμη πιο άμεση και αποτελεσματική.

Με αυτόν τον στόχο, ανασχεδιάστηκε η ψηφιακή πλατφόρμα MyEthniki ενώ παράλληλα παρουσιάστηκε το νέο MyEthniki App, για smartphones και tablets.

Με σύγχρονο σχεδιασμό, ταχύτατη απόκριση και πλοήγηση που πραγματοποιείται με ένα μόνο “tap”, το νέο MyEthniki App φέρνει όλες τις βασικές υπηρεσίες του MyEthniki απευθείας στα κινητά τηλέφωνα και τις φορητές συσκευές (iOS και Android), προσφέροντας μια ολοκληρωμένη, λειτουργική και ευχάριστη ψηφιακή εμπειρία εξυπηρέτησης.

Η νέα εφαρμογή παρέχει άμεση πρόσβαση στα ασφαλιστήρια συμβόλαια, επιτρέποντας στους ασφαλισμένους να παρακολουθούν ανά πάσα στιγμή τις παροχές και τις καλύψεις τους, να ενημερώνονται και να εξοφλούν τα ασφάλιστρά τους online, εύκολα και με απόλυτη ασφάλεια.

Επιπλέον, μέσω της εφαρμογής, οι χρήστες μπορούν να ενεργοποιούν πάγια εντολή για συγκεκριμένους κλάδους, να έχουν πρόσβαση σε χρήσιμα έγγραφα και να εντοπίζουν εύκολα και γρήγορα το δίκτυο συνεργαζόμενων νοσοκομείων και συνεργείων, με βάση την τοποθεσία τους.

Σε περίπτωση έκτακτης ανάγκης, το MyEthniki App καθοδηγεί τον ασφαλισμένο στα ενδεδειγμένα βήματα, ενώ επιτρέπει την υποβολή αιτημάτων και την άμεση γραπτή επικοινωνία με την εταιρεία, χωρίς αναμονή, απευθείας μέσα από την εφαρμογή.

Παράλληλα, η εταιρεία αναβαθμίζει και την ψηφιακή πλατφόρμα MyEthniki, επενδύοντας διαρκώς στη βελτίωση των υπηρεσιών της. Η νέα έκδοση της πλατφόρμας θα προσφέρει σύντομα περισσότερες δυνατότητες, με στόχο την ακόμη μεγαλύτερη ευκολία και αποτελεσματικότητα για τους ασφαλισμένους.

Το MyEthniki App είναι διαθέσιμο για εγκατάσταση μέσω Google Play και Apple App Store.





## Η ALLIANZ ΦΕΡΝΕΙ ΤΗΝ ΕΝΝΟΙΑ ΤΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΣΤΗ ΖΩΗ ΤΩΝ ΠΑΙΔΙΩΝ ΣΤΟ CHOCOLATE & ICE CREAM EXPERIENCE

**Η** Allianz συνεργάζεται με το θεματικό πάρκο Chocolate & Ice Cream Experience στο The Ellinikon Experience Park, φέρνοντας την έννοια της ασφάλισης πιο κοντά στις νέες γενιές με έναν διασκεδαστικό, βιωματικό και κατανοητό τρόπο.

Κατά την επίσκεψή τους, οι μικροί εξερευνητές λαμβάνουν από τη ρεσεψιόν την προσωπική τους «Εργαλειοθήκη Ασφαλείας by Allianz»

– ένα ειδικά σχεδιασμένο kit που φοριέται στο λαιμό και τα συνοδεύει στη διαδρομή τους μέσα στο πάρκο. Στο εσωτερικό του περιλαμβάνει χάρτη, υλικό με quiz και δραστηριότητες, ενημερωτικό έντυπο για τη θεματική ξενάγηση, κουταλάκι γευσιγνωσίας και το συλλεκτικό «Ασφαλιστήριο Σοκολάτας» για το ταξίδι στη ζούγκλα. Με αυτόν τον τρόπο, το μήνυμα της προστασίας και της πρόληψης γίνεται βίωμα, μέσα από το παιχνίδι, την εξερεύνηση και τη φαντασία.

Το Chocolate & Ice Cream Experience αποτελείται από τρεις διακριτές ενότητες, που αλληλοσυμπληρώνονται. Στην εκπαιδευτική ενότητα, τα παιδιά μαθαίνουν θεωρητικά και βιωματικά για την ιστορία και τους θρύλους του κακάο, της σοκολάτας και του παγωτού. Στο διαδραστικό κομμάτι, μπαίνουν σε έναν κόσμο γεμάτο μυστήρια και ανεξερεύνητες γέυσεις, ενώ η επίσκεψη ολοκληρώνεται με τη



δυνατότητα αγοράς αναμνηστικών και προϊόντων σοκολάτας και παγωτού.

Η εμπειρία κορυφώνεται με τη διαδρομή στο εντυπωσιακό Καράβι, όπου τα παιδιά μεταφέρονται νοητά σε ένα ταξίδι ανακαλύψεων. Αφού συλλέξουν τους σπόρους του κακάο από τη ζούγκλα, οι μικροί εξερευνητές μεταφέρουν τα πολύτιμα αγαθά στο καράβι της Allianz, με τα σακιά κακάο που φέρουν τη σφραγίδα

της, συμβολίζοντας την ασφαλή μεταφορά τους μέσα από θάλασσες και ωκεανούς. Έτσι, η έννοια της ασφάλισης ενσωματώνεται οργανικά στην εμπειρία, αναδεικνύοντας τη σημασία της προστασίας ακόμη και στις πιο διασκεδαστικές στιγμές της ζωής.

Ο Chief Commercial Officer της Allianz, κύριος Στέφανος Μαλαχιάς, δήλωσε: «Η Allianz, μέσα από τη συνεργασία της με το Chocolate & Ice Cream Experience, συνεχίζει τη στρατηγική της να φέρνει την ασφάλιση πιο κοντά στο ευρύ κοινό – με τρόπο καθημερινό, θετικό και βιωματικό. Σε ένα περιβάλλον που συνδυάζει ψυχαγωγία, εκπαίδευση και σύγχρονη εμπειρία, η Allianz προσφέρει προστιθέμενη αξία, ενισχύοντας την αίσθηση της προστασίας με μια αφήγηση που απευθύνεται τόσο στα παιδιά όσο και στους γονείς τους.»



ΕΝΩΣΗ  
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ  
ΕΤΑΙΡΙΩΝ  
ΕΛΛΑΔΟΣ

ΕΑΕΕ

## ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΠΕΡΙΟΥΣΙΑΣ ΕΡΕΥΝΑ ΕΤΟΥΣ 2024

**Η** Επιτροπή Περιουσίας, Αντασφαλίσεων, Μεταφορών & Σκαφών της ΕΑΕΕ αφού έλαβε υπόψη της τις ανάγκες ολοκληρωμένης πληροφόρησης των ασφαλιστικών επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στις ασφάλισεις Περιουσίας, συνέχισε για μία ακόμη χρονιά την συστηματική συλλογή στατιστικών στοιχείων του κλάδου.

Στο πλαίσιο αυτό διαμόρφωσε σχετικό ερωτηματολόγιο, εστιάζοντας στον στατιστικό προσδιορισμό τόσο του ύψους του αναλαμβανόμενου κινδύνου (πλήθος συμβολαίων και κεφάλαια κάλυψης) όσο και του πλήθους και του ποσού των δηλωθεισών ζημιών, προσθέτοντας τη διάκριση των συνασφαλιστηρίων συμβολαίων από τα αυτόνομα συμβόλαια (άνευ συνασφάλισης) που καλύπτει αποκλειστικά μια ασφαλιστική εταιρία.

Συνεπώς, το φετινό ερωτηματολόγιο:

■ Καταγράφει τα μεγέθη της κάλυψης (πλήθος συμβολαίων και ζημιών, κεφάλαια κάλυψης και ποσά πληρωθεισών και εκκρεμών αποζημιώσεων)

■ Αναλύει τα ανωτέρω μεγέθη σε ομάδες ασφαλιστηρίων συμβολαίων αναλόγως του είδους τους : κατοικίες – λοιπά συμβόλαια (πλην κατοικιών)

■ Τα αυτόνομα συμβόλαια (άνευ συνασφάλισης) που καλύπτει αποκλειστικά μία ασφαλιστική εταιρία κατανέμονται σε 4 ομάδες αναλόγως το ύψος των ασφαλισμένων κεφαλαίων

■ Στις περιπτώσεις των συνασφαλιστηρίων συμβολαίων, ο κύριος ασφαλιστής καταγράφει το πλήθος των συμβολαίων και των ζημιών (για την αποφυγή πολλαπλού μετρήματος), ενώ όσον αφορά τα ποσά ασφαλισμένων κεφαλαίων, αποζημιώσεων και αποθεμάτων, κάθε ασφαλιστική δηλώνει μόνο όσα της αναλογούν.

■ Αναζητά την κατανομή της παραγωγής ανά κανάλι πωλήσεων

■ Αναλύει τις αποζημιώσεις (πληρωθείσες και εκκρεμείς) ανά αιτία ζημιάς

■ Καταγράφει την χρονική εξέλιξη των αποζημιώσεων της ασφάλισης περιουσίας κατά την περίοδο 2016 – 2024.

Στην έρευνα του 2024 περιλαμβάνονται τα στοιχεία 22 ασφαλιστικών επιχειρήσεων με καθεστώς εγκατάστασης, οι οποίες εκτιμάται ότι συγκεντρώνουν το 91,0% της συνολικής παραγωγής ασφαλιστρών των καλύψεων περιουσίας, των ασφαλιστικών επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στην Ελλάδα.

Η παρούσα αναφορά καταγράφει αθροιστικά τις απαντήσεις τους για το 2024 με βάση την πληροφόρηση που ήταν διαθέσιμη στις 31/12/2024. Επίσης η έρευνα συνδυάζεται με την επικαιροποίηση των αντίστοιχων στοιχείων του κλάδου για το ασφαλιστικό έτος 2023, με βάση την διαθέσιμη πληροφόρηση στις 31/12/2024. Συνεπώς, χρονικά καταγράφεται όλη η χρονική διάρκεια κάλυψης των συμβολαίων των συγκεκριμένων κινδύνων που ανέλαβαν το 2023 οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις, οπότε και τα στοιχεία αντιπροσωπεύουν με μεγαλύτερη ακρίβεια τον κίνδυνο που είχε αναληφθεί και τις ζημιές που δηλώθηκαν.

Για την ανάγνωση και την κατανόηση των μεγεθών της παρούσας αναφοράς, θα πρέπει να ληφθεί υπόψη ότι η φύση των εργασιών των ασφαλίσεων περιουσίας αφορά σε ζημιές που συμβαίνουν ακανόνιστα στο βάθος του χρόνου, ενώ διαπιστώνεται πολύ μεγάλη μεταβλητότητα στο ύψος των αποζημιώσεων εκάστου έτους, ιδιαίτερος όσον αφορά στην ασφάλιση των καταστροφικών κινδύνων, οι οποίοι μπορεί να μην συμβαίνουν τακτικά, όμως όταν συμβούν είναι ιδιαίτερα υψηλού κόστους.

Επιπροσθέτως, για τον υπολογισμό του τελικού κόστους των αποζημιώσεων του έτους, θα πρέπει να συνυπολογιστεί η εξέλιξη του πλήθους των ζημιών και του ποσού των αποζημιώσεων στο βάθος του χρόνου, πληροφόρηση που δεν είναι γνωστή κατά τον χρόνο σύνταξης της παρούσας αναφοράς.

Αυτό συμβαίνει γιατί η περίοδος ισχύος ενός μεγάλου μέρους των συμβολαίων του έτους 2024, εκτείνεται εντός του 2025. Συνεπώς η πληροφόρηση για τις ζημιές που συνέβησαν εντός του 2025 για τα συμβόλαια του 2024, δεν ήταν γνωστή κατά τη σύνταξη της παρούσας αναφοράς. Θα είναι γνωστή ως επικαιροποιημένη πληροφόρηση του έτους 2024 στη μελέτη της επόμενης χρονιάς.

Εκτός από την ετήσια μελέτη των ασφαλίσεων περιουσίας η ΕΑΕΕ προβαίνει τα τελευταία χρόνια σε συστηματική καταγραφή των ζημιών από φυσικές καταστροφές, επί περιουσιακών στοιχείων ασφαλισμένων στην Ελλάδα. Τα δεδομένα αποτυπώνονται συγκεντρωτικά με βάση την αιτία του συμβάντος, τον γεωγραφικό προσδιορισμό των ζημιών και το είδος των ασφαλισμένων εγκαταστάσεων.

Επιπλέον πληροφόρηση για τα ιδιαίτερος καταστροφικά γεγονότα που συνέβησαν εντός του 2024 είναι διαθέσιμη από την ιστοσελίδα της ΕΑΕΕ όπου έχουν αναρτηθεί έρευνες της ΕΑΕΕ για τα παρακάτω 1 :

■ Ζημιές από τις δασικές πυρκαγιές στην Αττική 11 – 13 Αυγούστου 2024

■ Ζημιές από ακραία καιρικά φαινόμενα στην Ελλάδα 30 Νοεμβρίου – 2 Δεκεμβρίου 2024

Διαθέσιμη επίσης είναι και η πληροφόρηση για τα ιδιαίτερος καταστροφικά γεγονότα που συνέβησαν εντός του 2023:

■ Ζημιές από ακραία καιρικά φαινόμενα στην Ελλάδα, 17 - 18 Ιουνίου 2023



■ Ζημιές από τις δασικές πυρκαγιές στην Ελλάδα, Ιούλιος - Αύγουστος 2023

■ Ζημιές από ακραία καιρικά φαινόμενα στην Ελλάδα (Daniel), 5 - 8 Σεπτεμβρίου 2023

■ Ζημιές από ακραία καιρικά φαινόμενα στην Ελλάδα (Elias), 25 - 28 Σεπτεμβρίου 2023

1 Πληροφόρηση για παλαιότερες έρευνες καθώς και για καταστροφικά γεγονότα προηγούμενων ετών, μπορεί να αναζητηθεί στη διεύθυνση: <https://www.eaee.gr/statistika-stoiheia-asfalistikon-kladon/>

## Τα μεγέθη της ασφάλισης περιουσίας Καταγραφή συμβολαίων

Η έρευνα της ΕΑΕΕ συγκέντρωσε στοιχεία για 1,3 εκατ. συμβόλαια τα οποία εκδόθηκαν εντός του 2024 και μέρος των οποίων παρέμεινε σε ισχύ και εντός του 2025. Επισημαίνεται ότι στο πλήθος συμβολαίων καταμετρήθηκαν τα συνασφαλιστήρια ξεχωριστά από τα αυτόνομα συμβόλαια (άνευ συνασφάλισης) ενώ σε περίπτωση ομαδικών συμβολαίων, ζητήθηκε να καταγραφεί το πλήθος των καλυπτόμενων κινδύνων. Όπου προβλέπονταν κατατιμήσεις συμβολαίου για πληρωμή δόσεων, μετρήθηκαν ως ένα συμβόλαιο συνολικά.

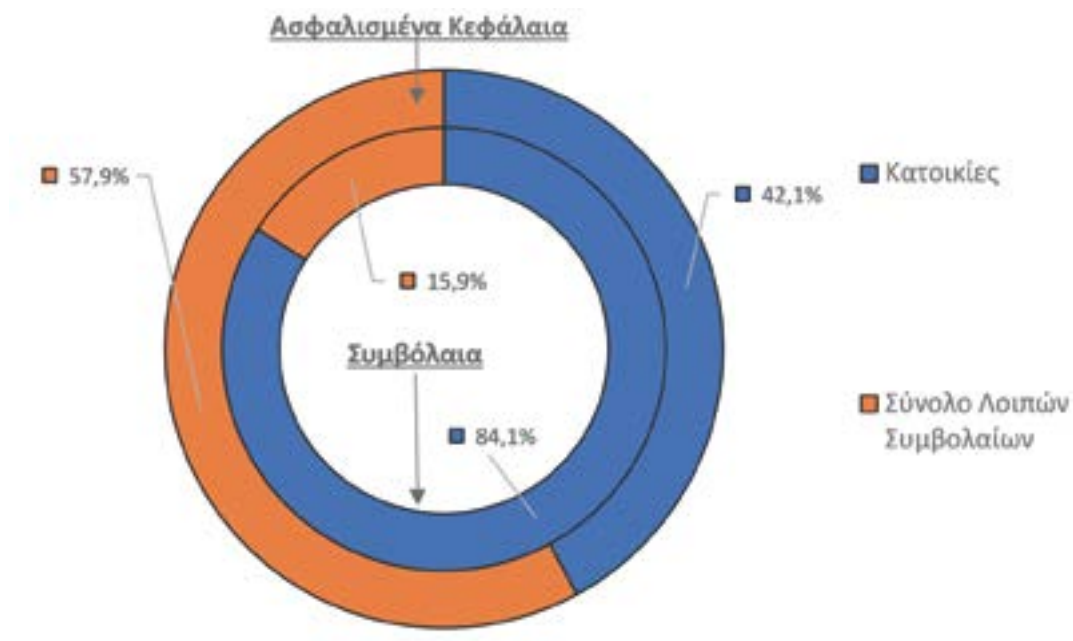
Η μεγάλη πλειοψηφία των συμβολαίων αφορούσε σε κατοικίες (1,1 εκατ. ή 84,1% του συνόλου). Η συνολική ασφαλισμένη αξία σε ότι αφορά την αθροιστική κάλυψη πυρός (κτιρίου και περιεχομένου) και απώλειας κερδών ήταν της τάξεως των 349,0 δισ. €, εκ των οποίων 146,9 δισ. € αφορούσαν στην ασφάλιση κατοικιών και 202,1 δισ. € σε λοιπά συμβόλαια. Τα λοιπά συμβόλαια (πλην κατοικιών) διαχωρίστηκαν σε συνασφαλιστήρια (4.983 συμβόλαια – 40,4 δισ. € ασφαλισμένα κεφάλαια) και αυτόνομα- άνευ συνασφάλισης (208.637 συμβόλαια – 161,7 δισ. € ασφαλισμένα κεφάλαια). Τα αυτόνομα συμβόλαια των λοιπών κινδύνων (δηλαδή εκτός των κατοικιών) διαχωρίστηκαν ανά ύψος ασφαλισμένων κεφαλαίων σε: ασφαλισμένη αξία μέχρι και 1 εκατ. €, μεταξύ 1 έως και 3 εκατ. €, μεταξύ 3 έως και 10 εκατ. €, και άνω των 10 εκατ. €.

Τα συγκεντρωτικά αποτελέσματα της έρευνας αναφορικά με το μέγεθος των καλυπτόμενων κινδύνων παρουσιάζονται στον πίνακα και τα γραφήματα που ακολουθούν.

### Κατανομή συμβολαίων 2024

	Πλήθος Συμβολαίων σε ισχύ στις 31/12/2024	%	Ασφαλισμένα Κεφάλαια (€)	%
Κατοικίες <sup>2</sup>	1.127.979	84,1%	146.865.057.236	42,1%
Σύνολο Λοιπών Συμβολαίων	213.620	15,9%	202.087.352.056	57,9%
Γενικό Σύνολο (κατοικίες & λοιπά συμβόλαια)	1.341.599	100,0%	348.952.409.292	100,0%

### Ασφαλιστήρια συμβόλαια & ασφαλισμένα κεφάλαια: 2024 συμμετοχή (%)



### Ανάλυση συμβολαίων κατοικίας 2024

Ειδικότερα για τις κατοικίες πραγματοποιείται ανάλυση των μεγεθών για τα συμβόλαια που περιλαμβάνουν την κάλυψη του σεισμού και εκείνα με καλύψεις καιρικών φαινομένων (πλημμύρας / καταιγίδας / θύελλας):



## Ανάλυση συμβολαίων κατοικίας για σεισμό και καιρικά φαινόμενα

Κατοικίες	Πλήθος Συμβολαίων σε ισχύ στις 31/12/2024	%	Ασφαλισμένα Κεφάλαια (€)	%
<b>Σύνολο</b>	1.127.979		146.865.057.236	
<b>Εκ των οποίων</b>				
Με κάλυψη σεισμού	802.170	71,1%	107.714.077.988	73,3%
Με κάλυψη καιρικών φαινομένων (πλημμύρας / καταιγίδας / θύελλας)	822.451	72,9%	108.176.785.599	73,7%

### Ανάλυση Λοιπών Συμβολαίων 2024

Στον επόμενο πίνακα ακολουθεί η κατανομή των λοιπών συμβολαίων (πλην κατοικιών), συνασφαλιστηρίων και αυτόνομων (άνευ συνασφάλισης) συμβολαίων (με διάκριση ανά ύψος ασφαλισμένων κεφαλαίων για τα αυτόνομα συμβόλαια).

### Ανάλυση λοιπών συμβολαίων

	Πλήθος Συμβολαίων σε ισχύ στις 31/12/2024	%	Ασφαλισμένα Κεφάλαια (€)	%
<b>Συνασφαλιστήρια</b>	<b>4.983</b>	2,3%	40.374.725.538	20,0%
<b>Αυτόνομα συμβόλαια<sup>3</sup></b>	≤ 1 εκατ. €	89,6%	48.191.286.278	23,8%
	1 εκατ. έως και 3 εκατ. €	5,2%	20.596.739.615	10,2%
	3 εκατ. έως και 10 εκατ. €	2,2%	27.010.751.662	13,4%
	> 10 εκατ. €	0,7%	65.913.848.963	32,6%
	<b>Σύνολο Αυτόνομων</b>	<b>208.637</b>	97,7%	<b>161.712.626.518</b>
<b>Σύνολο</b>	<b>213.620</b>	<b>100,0%</b>	<b>202.087.352.056</b>	<b>100,0%</b>

**Designia**  
Insurance Agents

A FAIRFAX Company

## DESIGNIA INSURANCE BROKERS ΔΙΑΚΡΙΣΗ ΣΤΑ INSURANCE AWARDS FILIPPOS MORAKIS 2025

Στη κατηγορία Claims Management

**Η** Designia Insurance Brokers διακρίθηκε για ακόμη μία χρονιά στα Insurance Awards Filippos Morakis, έναν από τους πλέον καταξιωμένους θεσμούς της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς. Η εταιρεία κατέκτησε τη 2η θέση στην κατηγορία “Claims Management”, για την εξαιρετικά αποτελεσματική εξυπηρέτηση, διαπραγμάτευση και διαχείριση ζημιών που πέτυχε τη χρονιά που πέρασε, μέσα από διαδικασίες οι οποίες συνδυάζουν την τεχνολογία, την ταχύτητα και τη διαφάνεια.

Η Designia Insurance Brokers διαθέτει ένα πλήρως οργανωμένο και μηχανογραφημένο σύστημα διαχείρισης ζημιών, το οποίο ενσωματώνει αυτοματοποιημένες λειτουργίες ενημέρωσης και δυνατότητα παρακολούθησης της πορείας της ζημίας σε πραγματικό χρόνο. Με υπηρεσίες προσαρμοσμένες στις ανάγκες του πελάτη, η εταιρεία παραμένει δίπλα του στις πιο δύσκολες στιγμές, προσφέροντας ταχύτητα, διαφάνεια, στήριξη και διαπραγματευτική ισχύ που κάνουν τη διαφορά. Παράλληλα, επενδύει σε σύγχρονες και καινοτόμες διαδικασίες που μειώνουν τη γραφειοκρατία και βελτιώνουν την συνολική εμπειρία, με λύσεις που ανταποκρίνονται στις σύγχρονες ανάγκες ιδιωτών και επιχειρήσεων.

Η Άννη Τρύφων, Αντιπρόεδρος και Διευθύνουσα Σύμβουλος της Designia Insurance Brokers, δήλωσε σχετικά: «Η βράβευση αυτή επιβεβαιώνει τη σταθερή θέση της Designia Insurance Brokers ανάμεσα στις κορυφαίες εταιρείες ασφαλιστικής διαμεσολάβησης στην Ελλάδα. Επενδύουμε διαρκώς στην τεχνολογία και τους ανθρώπους μας και δίνουμε καθημερινά τον καλύτερό μας εαυτό προκειμένου να προσφέρουμε στους πελάτες μας υπηρεσίες υψηλής ποιότητας. Στόχος μας είναι να λειτουργούμε για εκείνους όχι απλά ως ασφαλιστικός διαμεσολαβητής, αλλά ως στρατηγικός σύμβουλος και συνεργάτης για την ασφάλεια και την ανάπτυξή τους.»

Η αξιολόγηση και ανάδειξη των νικητών των φετινών Insurance Awards Filippos Morakis πραγματοποιήθηκε από Επταμελή Επιτροπή, ενώ για τη διασφάλιση της διαφάνειας και της αμεροληψίας της διαδικασίας την εποπτεία ανέλαβε για ακόμη μια χρονιά η Grant Thornton, ένας από τους μεγαλύτερους παρόχους ανεξάρτητων ελεγκτικών, φορολογικών και συμβουλευτικών υπηρεσιών παγκοσμίως. Η τελετή απονομής πραγματοποιήθηκε τη Δευτέρα 15 Δεκεμβρίου στο Μέγαρο Μουσικής Αθηνών.





## Η ACRISURE ΕΠΕΚΤΕΙΝΕΤΑΙ ΜΕ ΤΗΝ ΕΞΑΓΟΡΑ ΤΗΣ EFFICIENT INSURANCE SOLUTIONS

**Η** διεθνής fintech εταιρεία Acrisure, προχωρά σε νέα στρατηγική κίνηση στην Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη. Η εξαγορά της πολωνικής Efficient Insurance Solutions ενισχύει την παρουσία του ομίλου στην περιοχή και δημιουργεί ένα ισχυρό δίκτυο ασφαλιστικής διαμεσολάβησης.

Η Efficient Insurance Solutions (EIS), με έδρα το Γκντανσκ της Πολωνίας, προχώρησε σε συμφωνία με την Acrisure για την ένταξή της στον όμιλο. Η συναλλαγή εκκρεμεί την έγκριση από τον Πρόεδρο της Πολωνικής Αρχής Ανταγωνισμού και Προστασίας Καταναλωτών (UOKiK).

Η EIS εξειδικεύεται στην ανάπτυξη τεχνολογικά προηγμένων λύσεων MGA (Managing General Agent) μέσω του καναλιού διανομής affinity, με έμφαση στα ηλε-κτρονικά προϊόντα και τις οικιακές συσκευές. Παράλληλα, παρέχει καινοτόμες υπηρεσίες διαχείρισης αποζημιώσεων και υποστηρίζει την αυτοματοποίηση ασφαλιστικών διαδικασιών μέσω προηγμένης τεχνολογίας.

Με τη συμφωνία, η Acrisure αποκτά το 100% των μετοχών της EIS. Οι υφιστάμενοι ιδιοκτήτες της πολωνικής εταιρείας γίνονται μέτοχοι της αμερικανικής Acrisure, ενώ η διοικητική ομάδα της EIS παραμένει στη θέση της για να συνεχίσει την ανάπτυξη της εταιρείας.

Ο Igor Rusinowski, CEO της Acrisure για την Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη, δήλωσε:

«Καλωσορίζουμε θερμά τους ιδιοκτήτες της EIS, τη διοίκηση και ολόκληρη την ομάδα της EIS στην οικογένεια της Acrisure. Μοιραζόμαστε τις ίδιες αξίες και φιλοδοξίες. Μαζί, θα δημιουργήσουμε νέες ευκαιρίες μέσα από την τεχνογνωσία, την προηγμένη τεχνολογία και τη διεθνή δυναμική της Acrisure στη λιανική και εταιρική ασφάλιση, την αντασφάλιση, τις λύσεις MGA, την πρόσβαση στην αγορά του Λονδίνου και πολλά ακόμη. Το μέλλον ξεκινά σήμερα, με μια εξαιρετική συνεργασία μπροστά μας».

Η Justyna Dłus-Toczek, CEO της Efficient Insurance Solutions, σχολίασε:

«Η σημερινή ημέρα σηματοδοτεί ένα ιστορικό ορόσημο. Με την Acrisure, η EIS εισέρχεται δυναμικά στη διεθνή σκηνή, διατηρώντας τις θεμελιώδεις αξίες της: ακεραιότητα, εμπιστοσύνη, επαγγελματισμό και συνεχή ανάπτυξη. Η συνεργασία μας, ενισχυμένη από τους ισχυρούς δεσμούς με την Unilink, τον μεγαλύτερο διανομέα ασφαλιστικών προϊόντων στην Πολωνία, δημιουργεί εξαιρετικές προοπτικές

για τους υφιστάμενους και νέους πελάτες μας στην Πολωνία και σε ολόκληρη την περιοχή. Είμαι περήφανη που ηγούμαι αυτής της μετάβασης και ενθουσιασμένη για αυτά που έρχονται.»

Η στρατηγική της Acrisure στην περιοχή

Η εξαγορά της EIS εντάσσεται στην ευρύτερη στρατηγική της Acrisure για την ενίσχυση της παρουσίας της στην Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη. Τον Αύγουστο του 2025, η αμερικανική εταιρεία απέκτησε τη MEGA Brokers, τη μεγαλύτερης εταιρεία ασφαλιστικής διαμεσολάβησης στην Ελλάδα, με 1.500 ασφαλιστές και πάνω από 335.000 πελάτες.

Ο Όμιλος Unilink, που ανήκει στην Acrisure και αποτελεί τη μεγαλύτερη εταιρεία ασφαλιστικής διαμεσολάβησης στην Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη, εξυπηρετεί 10,3 εκατομμύρια πελάτες και συνεργάζεται με 16.500 ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές σε εννέα χώρες: Πολωνία, Βουλγαρία, Ρουμανία, Μολδαβία, Τσεχία, Σλοβακία, Κροατία, Σλοβενία και Ελλάδα.

Ο Αναστάσιος Χατζηθεοδοσίου, Chief Growth Officer της Acrisure για την Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη και CEO της Mega Brokers τόνισε:

«Η ένταξη της EIS στον όμιλο της Acrisure, μας φέρνει μια ομάδα με εξειδίκευση σε τομείς που αναπτύσσονται ραγδαία σε ολόκληρη την περιοχή. Αυτό που χτίζουμε στην Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη είναι ένα οικοσύστημα όπου κάθε εταιρεία διατηρεί την ταυτότητα και την αυτονομία της, αλλά ταυτόχρονα επωφελείται από την τεχνογνωσία, τα εργαλεία και το δίκτυο της Acrisure. Η Πολωνία, η Ελλάδα και οι υπόλοιπες αγορές μας στην περιοχή έχουν διαφορετικές

ιδιαιτερότητες, αλλά μοιράζονται κοινές προκλήσεις και ευκαιρίες. Είμαι ενθουσιασμένος με τις δυνατότητες που δημιουργούνται όταν συνδυάζουμε τοπική εμπειρία με διεθνή κλίμακα. Θερμά συγχαρητήρια στην ομάδα της EIS για τη μέχρι σήμερα πορεία της και στην ευρύτερη ομάδα της Acrisure που συνεχώς μεγαλώνει και εξελίσσεται».

Σχετικά με την Acrisure

Η Acrisure είναι παγκόσμιος fintech ηγέτης που προσφέρει σε εκατομμύρια επιχειρήσεις και ιδιώτες λύσεις στους τομείς των ασφαλειών, αντασφάλισης, μισθοδοσίας, παροχών, κυβερνοασφάλειας και υπηρεσιών ακινήτων. Τα τελευταία δώδεκα χρόνια, η εταιρεία αύξησε τα έσοδά της από 38 εκατομμύρια σε σχεδόν 5 δισεκατομμύρια δολάρια και απασχολεί πάνω από 19.000 εργαζομένους σε 24 χώρες.



## ΟΜΙΛΟΣ ΦΩΤΟΣ ΦΩΤΙΑΔΗΣ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΜΕ ΤΟΝ ΟΜΙΛΟ ALPHA BANK ΣΤΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΚΛΑΔΟ

**Ο** Όμιλος Φώτος Φωτιάδης ανακοινώνει ότι έχει καταλήξει σε προκαταρκτικούς όρους στρατηγικής συνεργασίας στον τομέα των ασφαλειών, η οποία εντάσσεται στο πλαίσιο του ευρύτερου μακροπρόθεσμου αναπτυξιακού σχεδιασμού και οράματός του.

Συγκεκριμένα, ο Όμιλος Φώτος Φωτιάδης ως ο βασικότερος μέτοχος της Universal Life, έχει συνάψει συμφωνία μ' έναν από τους μεγαλύτερους χρηματοοικονομικούς Ομίλους της Ελλάδας, την Alpha Bank S.A., η οποία θα σηματοδοτήσει μια νέα δυναμική στο ασφαλιστικό και τραπεζικό οικοσύστημα της Κύπρου. Η συνεργασία των δύο Ομίλων, η οποία υπόκειται στις απαραίτητες κανονιστικές εγκρίσεις, περιλαμβάνει την συμμετοχή της Alpha Bank S.A. στο μετοχικό κεφάλαιο της Universal Life, την συγχώνευση της Altius Insurance με την Universal Life σε έναν ενιαίο και ισχυρό ασφαλιστικό οργανισμό, καθώς και συμφωνία τραπεζοασφάλισης (bancassurance) με την Alpha Bank Κύπρου. Η Alpha Bank S. A. θα αποκτήσει την πλειοψηφία του μετοχικού κεφαλαίου του ενοποιημένου σχήματος ενώ ο Όμιλος Φωτιάδης θα διατηρήσει σημαντική συμμετοχή με την διοίκηση να ασκείται από κοινού.

Με τη νέα δομή διαμορφώνεται ένα ολοκληρωμένο ασφαλιστικό μοντέλο, ικανό να προσφέρει πλήρες φάσμα ασφαλιστικών λύσεων τόσο σε ιδιώτες όσο και σε επιχειρήσεις, με σημαντικά διευρυμένο δίκτυο διανομής. Παράλληλα, μέσα από την ενιαία τεχνογνωσία, εμπειρία και τις υποδομές που παρέχει το νέο επιχειρηματικό σχήμα, θα στοχευθούν τρόποι διείσδυσης της Universal Life στην ασφαλιστική αγορά της Ελλάδας.

Μιλώντας για την συνεργασία αυτή, ο Διευθύνων Σύμ-

βουλος του Ομίλου Φώτος Φωτιάδης και Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου της Universal Life κ. Παύλος Φωτιάδης ανέφερε: «Η συμφωνία αυτή αποτελεί στρατηγική επιλογή με στόχο την περαιτέρω ενδυνάμωση της ανθεκτικότητας και ανταγωνιστικότητας της Universal Life και την προστιθέμενη αξία στους πελάτες της. Διατηρώντας την εταιρική της ταυτότητα, και με τη σταθερή στήριξη πλέον και του Ομίλου της Alpha Bank, είμαι πεπεισμένος ότι η Universal Life, η πρώτη κυπριακή ασφαλιστική εταιρεία, ενισχυμένη από το Προσωπικό και ασφαλιστικό δυναμικό της Altius Insurance, θα συνεχίσει την αναπτυξιακή της πορεία αξιοποιώντας τις νέες προοπτικές που διανοίγονται μπροστά της. Η νέα αυτή συνεργασία επιβεβαιώνει τη δέσμευσή μας να πρωτοπορούμε και να διαμορφώνουμε ενεργά το μέλλον της ασφαλιστικής αγοράς στην Κύπρο, καθώς και να αξιοποιούμε τις ευκαιρίες που παρουσιάζονται για διεθνοποίηση των εργασιών μας. Προσβλέπουμε στη συνεργασία αυτή και ευχαριστούμε τον Όμιλο Alpha Bank και ιδιαίτερα τον CEO Βασίλη Ψάλτη για την εμπιστοσύνη και πρωτίστως για το κοινό όραμα».

Συνεχίζοντας ο Πρώτος Εκτελεστικός Διευθυντής της Universal Life κ. Έβαν Γαβάς υπογράμμισε: «Καλωσορίζουμε τη νέα στρατηγική συνεργασία, η οποία αποτελεί ένα σημαντικό βήμα για εμάς καθώς δίνει περαιτέρω ώθηση στην υλοποίηση της αναπτυξιακής μας στρατηγικής σε τοπικό και διεθνές επίπεδο, ενώ ταυτόχρονα αντανακλά τη διαχρονική μας δέσμευση για παροχή σύγχρονων, ποιοτικών λύσεων και υπηρεσιών στον Κύπριο καταναλωτή. Ατενίζουμε με αισιοδοξία το μέλλον, έχοντας τη στήριξη δύο μεγάλων και αξιόπιστων επιχειρηματικών Ομίλων».



## ΑΝΑΛΗΨΗ ΚΑΘΗΚΟΝΤΩΝ ΝΕΟΥ ΔΙΕΥΘΥΝΟΝΤΟΣ ΣΥΜΒΟΥΛΟΥ ΣΤΗ ΔΥΝΑΜΙΣ ΑΕΓΑ

**Η** ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστική ανακοινώνει με ιδιαίτερη χαρά την ανάληψη των καθηκόντων του Διευθύνοντος Συμβούλου (CEO) από τον κ. Νικόλαο Χαλκιάπουλο. Με πολυετή εμπειρία σε κορυφαίες διοικητικές θέσεις στον ασφαλιστικό κλάδο, ο κ. Χαλκιάπουλος αποτελεί σημαντική προσθήκη στο ηγετικό δυναμικό της ΔΥΝΑΜΙΣ. Η πολυετής εμπειρία και η διορατικότητά του Νικόλαου Χαλκιάπουλου αναμένεται να συμβάλουν καθοριστικά στην ενίσχυση της ανταγωνιστικότητας της Εταιρείας και στην περαιτέρω εξέλιξη των επιχειρησιακών της λειτουργιών.

Ο κ. Π. Βλαχογεωργακόπουλος, Εκτελεστικός Πρόεδρος του Δ.Σ., δήλωσε: «Καλωσορίζουμε με μεγάλη χαρά τον Νίκο Χαλκιάπουλο ως νέο Διευθύνοντα Σύμβουλο της ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστικής. Η ΔΥΝΑΜΙΣ, μια ελληνική ασφαλιστική εταιρεία, προχωρά σε στρατηγικές επιλογές που δείχνουν τον δρόμο της επόμενης μέρας, επιδιώκοντας να καταστεί πρωτοπόρος σε μια διεθνώς ανταγωνιστική αγορά ασφαλίσων.»

Ο νέος Διευθύνων Σύμβουλος, κ. Ν. Χαλκιάπουλος, ανέφερε: «Με ιδιαίτερη χαρά συνεχίζεται η διαδρομή μου στην Ασφαλιστική Αγορά σαν μέλος της οικογένειας της ΔΥΝΑΜΙΣ, συμμετέχοντας στην υλοποίηση του επιχειρηματικού πλάνου της, προκειμένου η Εταιρεία να πρωταγωνιστήσει τα επόμενα χρόνια στην οικονομική ζωή



**Νικόλαος Χαλκιάπουλος, νέος Διευθύνων Σύμβουλος στη ΔΥΝΑΜΙΣ ΑΕΓΑ**

της χώρας, στηριζόμενη στους άξιους συνεργάτες και το αξιόλογο προσωπικό της»



ΕΝΩΣΗ  
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ  
ΕΤΑΙΡΙΩΝ  
ΕΛΛΑΔΟΣ

ΕΑΕΕ

## ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΣ - ΣΕΠΤΕΜΒΡΙΟΣ 2025

**Η** ΕΑΕΕ διεξάγει έρευνα σχετικά με την παραγωγή ασφαλιστρών ανά μήνα μεταξύ των ασφαλιστικών επιχειρήσεων - μελών της. Συνολικά ανταποκρίθηκαν 46 ασφαλιστικές επιχειρήσεις, εκ των οποίων οι 41 δραστηριοποιήθηκαν στις ασφαλίσσεις κατά Ζημιών και 14 στις ασφαλίσσεις Ζωής.

Από τις 46 ασφαλιστικές επιχειρήσεις, οι 26 δραστηριοποιήθηκαν στην Ελλάδα με την μορφή της Ανώνυμης Ασφαλιστικής Εταιρίας, 1 με τη μορφή του αλληλασφαλιστικού συνεταιρισμού, 13 ως Υποκαταστήματα αλλο-

δαπής ασφαλιστικής και 6 ευρωπαϊκές ασφαλιστικές δραστηριοποιήθηκαν με καθεστώς ελεύθερης παροχής υπηρεσιών.

Σύμφωνα με τα στοιχεία αυτά (κατόπιν προσαρμογής των δεδομένων του προηγούμενου χρονικού διαστήματος με νεότερες απαντήσεις), από τη σύγκριση των δηλώσεων παραγωγής ασφαλιστρών των μηνών Ιανουαρίου - Σεπτεμβρίου 2025 των ανωτέρω επιχειρήσεων με τις αντίστοιχες της ίδιας περιόδου για το 2024 των ίδιων επιχειρήσεων, προκύπτουν τα παρακάτω:

## Συνολική Παραγωγή ασφαλιστρών Ιανουαρίου - Σεπτεμβρίου 2025 (ποσά σε €)

	Ιανουάριος - Σεπτέμβριος 2025	Μεταβολή έναντι 2024
<b>Ασφαλίσεις Ζωής</b>	<b>2.049.170.272,03</b>	<b>+1,6%</b>
<b>Ασφαλίσεις κατά Ζημιών</b>	<b>2.369.013.358,09</b>	<b>+8,8%</b>
εκ των οποίων		
Αστική ευθύνη οχημάτων	618.122.983,26	+5,2%
Λοιποί κλάδοι κατά Ζημιών	1.750.890.374,83	+10,2%
<b>Σύνολο</b>	<b>4.418.183.630,12</b>	<b>+5,3%</b>

Η ανωτέρω αποτύπωση της παραγωγής ασφαλιστρών, αναφέρεται στην καταγραφή του συνόλου των εγγεγραμμένων ασφαλιστρών από τις πρωτασφαλιστικές εργασίες (δεν περιλαμβάνονται οι αντασφαλιστικές αναλήψεις) στο πλήρες των ποσών (ανεξαρτήτως αν αφορούν περιοδικές καταβολές ή εφάπαξ πληρωμή ασφαλιστρών), έτσι όπως ταξινομούνται στους κλάδους ασφαλίσεων σύμφωνα με τον

Ν. 4364/2016 (κατόπιν της προσαρμογής των δεδομένων του προηγούμενου χρονικού διαστήματος).

Στους πίνακες που ακολουθούν καταγράφονται αναλυτικά τα αποτελέσματα της έρευνας παραγωγής ασφαλιστρών ανά κλάδο ασφάλισης (Ζωής και Ζημιών) για το χρονικό διάστημα Ιανουαρίου – Σεπτεμβρίου 2025 καθώς και η μεταβολή τους έναντι του αντίστοιχου διαστήματος του 2024:

## Ασφαλίσεις Ζωής (ποσά σε €)

	Ιανουάριος – Σεπτέμβριος 2025	Συμμετοχή	Μεταβολή έναντι 2024
<b>I. Ασφαλίσεις Ζωής</b>	<b>902.222.367,31</b>	<b>44,0%</b>	<b>+0,03%</b>
III. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	910.685.101,42	44,5%	+5,3%
VII. Διαχείριση συλλογικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	236.262.803,30	11,5%	-5,7%
<b>Σύνολο</b>	<b>2.049.170.272,03</b>	<b>100,0%</b>	<b>+1,6%</b>



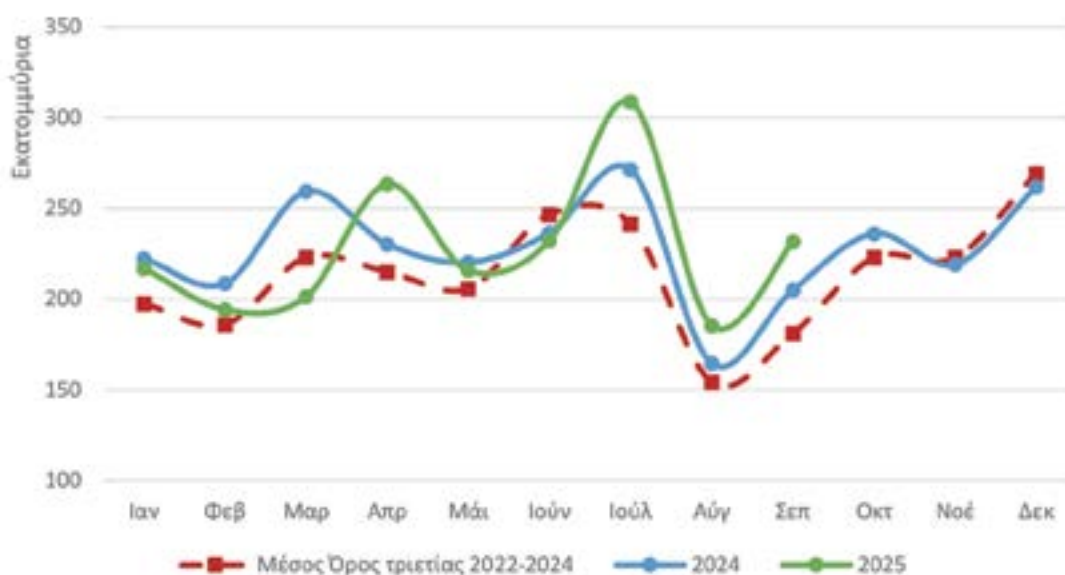
## Ασφαλίσεις κατά Ζημιών (ποσά σε €)

	Γανουάριος – Σεπτέμβριος 2025	Συμμετοχή	Μεταβολή έναντι 2024
1. Ατυχήματα	43.622.603,41	1,8%	+16,3%
2. Ασθένειες	414.015.081,28	17,5%	+8,9%
3. Χερσαία οχήματα	268.877.179,81	11,3%	+10,2%
5. Αεροσκάφη	53.914,89	0,002%	+380,0%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	12.593.829,78	0,5%	-2,4%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	24.449.627,15	1,0%	-3,0%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	378.505.017,61	16,0%	+14,1%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	156.124.632,13	6,6%	+2,5%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	618.122.983,26	26,1%	+5,2%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	318.936,33	0,01%	-32,0%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	8.763.179,18	0,4%	+11,7%
13. Γενική αστική ευθύνη	136.706.652,56	5,8%	+7,9%
14. Πιστώσεις	46.459.529,99	2,0%	+6,4%
15. Εγγυήσεις	23.429.263,24	1,0%	+42,8%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	73.346.447,80	3,1%	+21,0%
17. Νομική προστασία	26.103.821,27	1,1%	+3,3%
18. Βοήθεια	137.520.658,40	5,8%	+10,3%
<b>Σύνολο</b>	<b>2.369.013.358,09</b>	<b>100,00%</b>	<b>+8,8%</b>



Στα δύο γραφήματα που ακολουθούν παρουσιάζεται η εξέλιξη της παραγωγής ασφαλιστρών ανά μήνα, για το χρονικό διάστημα Ιανουαρίου 2024 – Σεπτεμβρίου 2025, ξεχωριστά για τις ασφαλίσσεις Ζωής και τις ασφαλίσσεις κατά Ζημιών. Απεικονίζεται ξεχωριστά ο μέσος όρος της παραγωγής ανά μήνα για την τελευταία τριετία (2022 – 2024).

### Ασφαλίσσεις Ζωής - Παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλιστρών 2024-2025 (€)



### Ασφαλίσσεις κατά Ζημιών - Παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλιστρών 2024-2025 (€)





## HDI GLOBAL

# ΚΑΤΑΓΡΑΦΕΙ ΙΣΧΥΡΗ ΑΥΞΗΣΗ ΕΣΟΔΩΝ ΚΑΙ ΚΕΡΔΟΦΟΡΙΑΣ ΣΤΟ ΕΝΝΕΑΜΗΝΟ

Αποτελέσματα εννεαμήνου 2025 της HDI Global, μέλος του Ομίλου Talanh, που εκπροσωπείται στη χώρα μας από το ελληνικό υποκατάστημα της HDI Global SE, Hellas.

■ Ο μικτός λειτουργικός δείκτης εννεαμήνου διαμορφώθηκε στο 91,6% (9μηνο 2024: 90,5%)

■ Τα έσοδα από ασφαλίσεις ανήλθαν σε 7,6 (7,3) Δις ευρώ

■ Τα λειτουργικά κέρδη (EBIT) αυξήθηκαν σε 551 (479) εκ. ευρώ

■ Τα καθαρά κέρδη αυξήθηκαν κατά 13 ποσοστιαίες μονάδες σε 409 (362) εκ. ευρώ

**Η** ασφαλιστική εταιρεία HDI Global SE (Corporate & Specialty), αναφέρει συνεχιζόμενη ανάπτυξη τόσο στα έσοδα όσο και στα καθαρά κέρδη για τα αποτελέσματα του εννεαμήνου (9μηνο). Οι κύριοι παράγοντες που συνέβαλαν σε αυτά τα θετικά αποτελέσματα ήταν η ανάπτυξη νέων εργασιών και οι αναπροσαρμογές τιμών λόγω πληθωρισμού. Η HDI Global SE, συνέβαλε σημαντικά στα αποτελέσματα εννεαμήνου του Ομίλου Talanh.

«Η HDI Global SE, πέτυχε θετικά αποτελέσματα εννεαμήνου, με την κινητήριου δύναμη να προέρχεται κυρίως από την ανάπτυξη νέων εργασιών», δήλωσε ο DR. Edgar Puls, Διευθύνων Σύμβουλος της HDI Global SE. «Αυτό είναι ιδιαίτερα ικανοποιητικό, διότι αποδεικνύει ότι οι πελάτες και οι μεσίτες εκτιμούν τον τρόπο με τον οποίο εργαζόμαστε: με προσέγγιση προσανατολισμένη στις ανάγκες τους, τεχνική εξειδίκευση, ταχύτητα στην εξυπηρέτηση και λύσεις που αντέχουν στον χρόνο. Συνδυάζουμε με επιτυχία τη χρηματοοικονομική μας ισχύ με τεχνογνωσία στη Διαχείριση Κινδύνων, Διεθνή Προγράμματα, Υπηρεσίες Cartive, και Υπηρεσίες Αποζημιώσεων – προσφέροντας εξατομικευμένες λύσεις και όχι τυποποιημένες απαντήσεις.»

Η HDI Global SE κατέγραψε ισχυρή ανάπτυξη εσόδων και καθαρών κερδών το εννεάμηνο του 2025. Μετά την προσαρμογή από τις συναλλαγματικές επιδράσεις, τα έσοδα από ασφαλίσεις αυξήθηκαν κατά 6% στα 7,6 Δις ευρώ (9μηνο 2024: 7,3 Δις ευρώ), ή κατά 4% σε ονομα-





DR. Edgar Puls, Διευθύνων Σύμβουλος της HDI Global SE

στικούς όρους. Το αποτέλεσμα από τις ασφαλιστικές υπηρεσίες ανήλθε σε 638 (692) εκ. ευρώ. Οι πληρωμές για μεγάλες ζημιές ανήλθαν σε 314 (313) εκ. ευρώ, σημαντικά χαμηλότερα από τον αναλογικό προϋπολογισμό των 424 εκ. ευρώ.

**«Οι πελάτες και οι μεσίτες εκτιμούν τον τρόπο με τον οποίο εργαζόμαστε: με προσέγγιση προσανατολισμένη στις ανάγκες τους, τεχνική εξειδίκευση, ταχύτητα στην εξυπηρέτηση και λύσεις που αντέχουν στον χρόνο»**

Ο μικτός λειτουργικός δείκτης (Combined Ratio – C.R.) στο 91,6% (90,5%) παρέμεινε εντός της πρόβλεψης για κάτω του 92% σε ετήσια βάση. Το καθαρό χρηματοοικονομικό και επενδυτικό αποτέλεσμα από ασφαλιστικές δραστηριότητες, πριν τις συναλλαγματικές επιδράσεις,

αυξήθηκε στα 147 (65) εκ. ευρώ χάρη σε υψηλότερους όγκους επενδύσεων και σε αύξηση των εσόδων από τόκους. Τα λειτουργικά κέρδη αυξήθηκαν κατά 15% φτάνοντας τα 551 (479) εκ. ευρώ, ενώ η απόδοση ιδίων κεφαλαίων (RoE) ενισχύθηκε στο 16,9% (16,4%). Η συμβολή της HDI Global SE στα καθαρά κέρδη του Ομίλου Talanx αυξήθηκε κατά 13%, φτάνοντας τα 409 (362) εκ. ευρώ.

«Προχωράμε με αυτοπεποίθηση – και σύνεση. Μέχρι στιγμής, η χρονιά έχει εξελιχθεί ομαλά για εμάς όσον αφορά τις μεγάλες ζημιές, αλλά παραμένουμε σε εγρήγορση, καθώς οι ζημιές από φυσικές καταστροφές αλλά και άλλοι συστημικοί κίνδυνοι βρίσκονται γενικά σε άνοδο. Η προσεκτική διαδικασία ανάληψης κινδύνου και οι συμβουλευτικές υπηρεσίες πρόληψης αποτελούν το θεμέλιο για να είμαστε ο αξιόπιστος Partner in Transformation για τα επόμενα χρόνια. Επίσης, θα ήθελα να εκφράσω την ευγνωμοσύνη μου προς τους πελάτες και τους συνεργάτες μας για την εμπιστοσύνη τους, καθώς και προς τους περισσότερους από 5.000 εργαζομένους μας παγκοσμίως. Η φιλομάθεια, ο επαγγελματισμός, και η πελατοκεντρική τους προσέγγιση μετατρέπουν την ισχυρή απόδοση σε διαρκή αξία.» καταλήγει ο Dr. Puls.

*Σημείωση: Η HDI Global δημοσιεύει οικονομικά στοιχεία σύμφωνα με τα Διεθνή Λογιστικά Πρότυπα IFRS 17/9.*



## ΟΜΙΛΟΣ EUROHOLD

# ΣΗΜΑΝΤΙΚΗ ΑΥΞΗΣΗ ΕΣΟΔΩΝ ΚΑΙ ΚΕΡΔΟΦΟΡΙΑΣ ΣΤΟ ΕΝΝΕΑΜΗΝΟ ΤΟΥ 2025

- Έσοδα +12% στα 1,18 δισ. ευρώ
- EBITDA +23,1% στα 151,18 εκατ. ευρώ
- Ενεργητικό +7,9% στα 1,52 δισ. Ευρώ

**Η** Eurohold Bulgaria AD, κορυφαίος ενεργειακός και χρηματοοικονομικός όμιλος στη Νοτιοανατολική Ευρώπη και μητρική των Euroins Insurance Group και Electrohold, ανακοίνωσε ισχυρή ανάπτυξη για το εννιάμηνο του 2025. Τα ενοποιημένα έσοδα αυξήθηκαν κατά 12,2%, φτάνοντας τα 1,18 δισ. ευρώ, ενώ το καθαρό οικονομικό αποτέλεσμα σχεδόν τριπλασιάστηκε, διαμορφούμενο στα 48,37 εκατ. ευρώ.

Τα λειτουργικά κέρδη (EBITDA) ενισχύθηκαν κατά 23,1%, στα 151,18 εκατ. ευρώ, με τη μητρική εταιρεία να συμβάλλει ουσιαστικά στο τελικό αποτέλεσμα. Το συνολικό ενεργητικό του ομίλου αυξήθηκε κατά 7,9%, στα 1,52 δισ. ευρώ.

Ενεργειακός τομέας – Ο κύριος μοχλός ανάπτυξης  
Τα έσοδα από τις ενεργειακές δραστηριότητες ανήλθαν σε 920 εκατ. ευρώ, σημειώνοντας άνοδο 14,8% σε σχέση με πέρσι. Τα EBITDA από τον ενεργειακό τομέα ανήλθαν σε 103,84 εκατ. ευρώ, σημειώνοντας μικρή υποχώρηση κατά 4,7%.

Ασφαλιστικές δραστηριότητες – Σημαντική αύξηση κερδοφορίας

Ο ασφαλιστικός τομέας παρουσίασε επίσης θετικά αποτελέσματα, με τα έσοδα να αυξάνονται κατά 4,4%, φτάνοντας τα 264,26 εκατ. ευρώ. Τα EBITDA αυξήθηκαν εντυπωσιακά κατά 36,2%, στα 11,49 εκατ. ευρώ.

Η Eurohold δραστηριοποιείται στους τομείς της ενέργειας και της ασφάλισης μέσω των Electrohold Group και Euroins Insurance Group, ενώ παρέχει χρηματοοικονομικές και επενδυτικές υπηρεσίες μέσω της EuroFinance.





## Η INTERLIFE ΣΤΗΝ ΕΞΑΜΗΝΙΑΙΑ ΑΝΑΘΕΩΡΗΣΗ ΔΕΙΚΤΩΝ ΑΓΟΡΑΣ ΜΕΤΟΧΩΝ ΧΑ

**Τ**ο Χρηματιστήριο Αθηνών (ATHEX Group) ανακοίνωσε τα αποτελέσματα της τακτικής εξαμηνιαίας αναθεώρησης της σύνθεσης των Δεικτών της Αγοράς Μετοχών ΧΑ για την περίοδο Μάιος – Οκτώβριος 2025 την Τετάρτη 26/11/2025.

Συγκεκριμένα, η INTERLIFE εισήχθη στον Γενικό Δείκτη Τιμών Χ.Α. (ΓΔ) και στον Δείκτη Συνολικής Απόδοσης Γενικού Δείκτη Χ.Α. (ΣΑΓΔ), ενώ διαγράφηκε από το Δείκτη Τιμών Μικρής Κεφαλαιοποίησης ΧΑ (ATHEX\_SCI).

Οι συντελεστές στάθμισης (Carrying Factors) των μετοχών που συμμετέχουν στη σύνθεση των δεικτών θα υπολογιστούν με βάση το κλείσιμο της συνεδρίασης της Παρασκευής 12 Δεκεμβρίου 2025. Όλες οι αλλαγές θα

τεθούν σε ισχύ από τη συνεδρίαση της Δευτέρας 22 Δεκεμβρίου 2025

Σύμφωνα με το ATHEX Group, ο Γενικός Δείκτης Τιμών ΧΑ αποτελεί τον κύριο Δείκτη Αναφοράς του Χρηματιστηρίου Αθηνών, σχεδιασμένος να παρακολουθεί την απόδοση 60 εταιρειών με την υψηλότερη κεφαλαιοποίηση και ρευστότητα της Κύριας Αγοράς του Χρηματιστηρίου Αθηνών.

Αξίζει να σημειωθεί ότι η τιμή κλεισίματος της μετοχής της INTERLIFE (INLIΦ) ήταν στα 5,78 ευρώ την ημέρα ανακοίνωσης των αλλαγών, καθιστώντας το ύψος της κεφαλαιοποίησης της εταιρείας στα 107.322.531,36 ευρώ.



ΕΝΩΣΗ  
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ  
ΕΤΑΙΡΙΩΝ  
ΕΛΛΑΔΟΣ

ΕΑΕΕ

## ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΝΟΜΙΚΗΣ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΕΤΟΥΣ 2024

**Η** Επιτροπή Νομικής Προστασίας της ΕΑΕΕ αφού έλαβε υπόψη της τις ανάγκες ολοκληρωμένης πληροφόρησης των ασφαλιστικών επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στον κλάδο ασφάλισης Νομικής Προστασίας, συνέχισε για μία ακόμη χρονιά την συστηματική συλλογή στατιστικών στοιχείων του κλάδου.

Στο πλαίσιο αυτό έχει διαμορφώσει σχετικό ερωτηματολόγιο, εστιάζοντας στον στατιστικό προσδιορισμό τόσο του ύψους του αναλαμβανόμενου κινδύνου συνολικά όσο και του πλήθους και του ποσού των δηλωθεισών ζημιών για το σύνολο των συμμετεχουσών επιχειρήσεων. Συνεπώς, το ερωτηματολόγιο:

- Καταγράφει τα μεγέθη της κάλυψης (πλήθος συμβολαίων ανά είδος νομικής προστασίας)

- Αναλύει το πλήθος των ζημιών και τις αποζημιώσεις (πληρωθείσες και εκκρεμείς) ανά είδος νομικής προστασίας

- Καταγράφει την εξέλιξη των αποζημιώσεων συνολικά (σε ποσό) ανά ασφαλιστικό έτος

- Αναζητά την κατανομή της παραγωγής ανά κανάλι διαμεσολάβησης

Στην έρευνα του 2024 περιλαμβάνονται τα στοιχεία 21 ασφαλιστικών επιχειρήσεων με καθεστώς εγκατάστασης, οι οποίες εκτιμάται ότι συγκεντρώνουν το 90,9% της συνολικής παραγωγής ασφαλιστρών των καλύψεων του κλάδου ασφάλισης Νομικής Προστασίας, εκ των ασφαλιστικών επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στην Ελλάδα.

Η παρούσα αναφορά καταγράφει αθροιστικά τις απαντήσεις όσων επιχειρήσεων ανταποκρίθηκαν στην έρευνα για το 2024. Επίσης έγινε χρήση των αντίστοιχων στοιχείων για το 2023. Τα στοιχεία τα οποία χρησιμοποιήθηκαν προήλθαν από το εξειδικευμένο ερωτηματολόγιο στο οποίο κλήθηκαν να απαντήσουν οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις.

Το ερωτηματολόγιο ζητούσε πληροφόρηση για τα πλή-

θη των ασφαλιστηρίων συμβολαίων και των δηλωθεισών ζημιών καθώς και τα ποσά πληρωθεισών ζημιών και εκκρεμών αποζημιώσεων, ανά είδος νομικής προστασίας, ακολουθώντας την ομαδοποίηση των συμβολαίων ως ακολούθως:

- Νομική Προστασία Αυτοκινήτου
- Νομική Προστασία Οικογένειας
- Νομική Προστασία Επιχείρησης
- Λοιπές Καλύψεις

Για την ανάγνωση και την κατανόηση των μεγεθών της παρούσας αναφοράς, θα πρέπει να ληφθεί υπόψη ότι αυτά έχουν αποτυπωθεί με βάση την πληροφόρηση που υπήρχε έως την 31/12/2024 για τα συμβόλαια του 2024, και 31/12/2023 για τα συμβόλαια του 2023.

Επομένως, για τον υπολογισμό του τελικού κόστους των αποζημιώσεων του κάθε έτους, θα πρέπει να συνυπολογιστεί η μελλοντική εξέλιξη του πλήθους των ζημιών και του ποσού των αποζημιώσεων στο βάθος του χρόνου,

πληροφόρηση που δεν ήταν γνωστή κατά τον χρόνο σύνταξης της παρούσας αναφοράς.

### Τα μεγέθη της ασφάλισης Νομικής Προστασίας Καταγραφή ασφαλισμένων κινδύνων

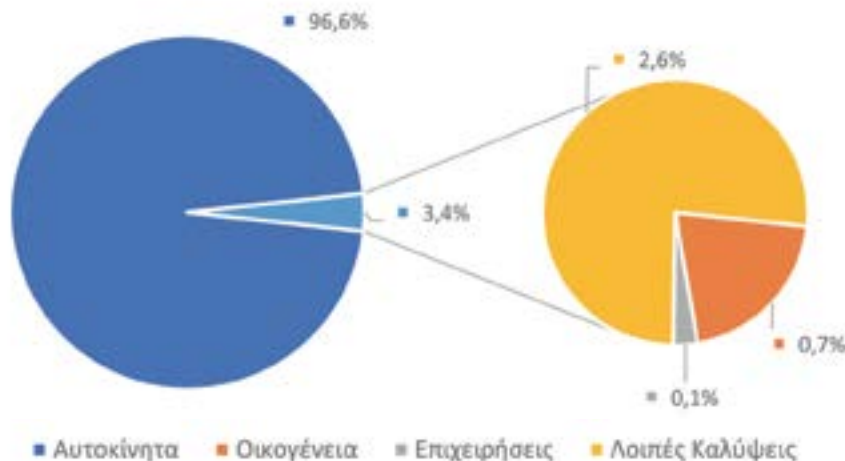
Σύμφωνα με τις απαντήσεις των ασφαλιστικών επιχειρήσεων επί του πρώτου σκέλους του ερωτηματολογίου, εκδόθηκαν 4,7 εκατομμύρια συμβόλαια κατά τη διάρκεια του 2024, έναντι 4,2 εκατ. συμβολαίων το 2023 (η συμμετοχή στην έρευνα του 2023 προήλθε από μικρότερο δείγμα επιχειρήσεων, γεγονός που καθιστά μη συγκρίσιμα τα απόλυτα μεγέθη των δύο ετών).

Οι καλύψεις της Νομικής Προστασίας διακρίνονται σε Αυτοκινήτων, Οικογενείας, Επιχειρήσεων και Λοιπές. Κατωτέρω παρουσιάζεται το αποτέλεσμα της έρευνας ως προς το πλήθος συμβολαίων και η αντίστοιχη ποσοστιαία κατανομή ως προς τις καλύψεις.

### Πλήθος Συμβολαίων Νομικής Προστασίας 2023 - 2024

	2023		2024	
Αυτοκίνητα	4.083.018	97,1%	4.558.707	96,6%
Οικογένεια	32.609	0,8%	31.159	0,7%
Επιχειρήσεις	6.257	0,1%	7.204	0,1%
Λοιπές Καλύψεις	82.171	2,0%	121.876	2,6%
<b>Σύνολο</b>	<b>4.204.055</b>	<b>100,0%</b>	<b>4.718.946</b>	<b>100%</b>

### Πλήθος συμβολαίων 2024 – Συμμετοχή %



### Κανάλια διαμεσολάβησης

Η έρευνα της κατανομής της παραγωγής ασφαλιστρών (συμπεριλαμβανομένων δικαιωμάτων συμβολαίων) έτους 2024 ανά κανάλι διαμεσολάβησης διαμορφώθηκε, σε πλήρη εναρμόνιση με τον Ν. 4583/2018 «Διανομή Ασφαλιστικών Προϊόντων».

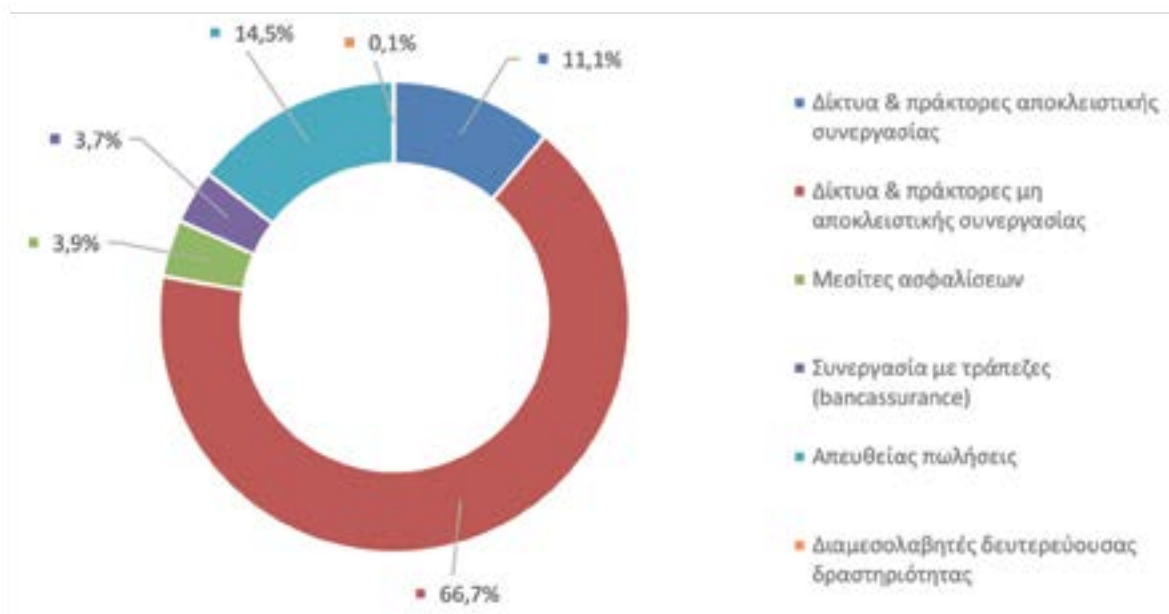
Τα κανάλια διαμεσολάβησης που έχουν οριστεί ως προς την μορφή συνεργασίας τους (ίδιος ορισμός για όλες τις έρευνες της ΕΑΕΕ) αναφέρονται ως εξής: δίκτυα & πράκτορες αποκλειστικής συνεργασίας, δίκτυα & πράκτορες μη αποκλειστικής συνεργασίας, μεσίτες ασφαλίσεων, συνεργασία με τράπεζες (bancassurance), απευθείας πωλήσεις (πωλήσεις μέσω αλληλογραφίας, ασφαλιστικών υπαλλή-

λων, διαδικτύου, τηλεφωνικών κέντρων), διαμεσολαβητές δευτερεύουσας δραστηριότητας (των οποίων η κύρια δραστηριότητα δεν είναι η διανομή ασφαλιστικών προϊόντων).

Κυρίαρχη μορφή διαμεσολάβησης στις ασφαλίσεις νομικής προστασίας ήταν μέσω δικτύων και πρακτόρων μη αποκλειστικής συνεργασίας (66,7% του συνόλου της παραγωγής ασφαλιστρών του κλάδου), ακολουθούμενη από τις απευθείας πωλήσεις (14,5% αντίστοιχα).

Η ποσοστιαία συμμετοχή του συνόλου των καναλιών διαμεσολάβησης, σύμφωνα με τις απαντήσεις των ασφαλιστικών επιχειρήσεων που συμμετείχαν στην έρευνα, εμφανίζεται στο γράφημα που ακολουθεί.

Κανάλια διαμεσολάβησης – Συμμετοχή %



### Ζημιές – αποζημιώσεις

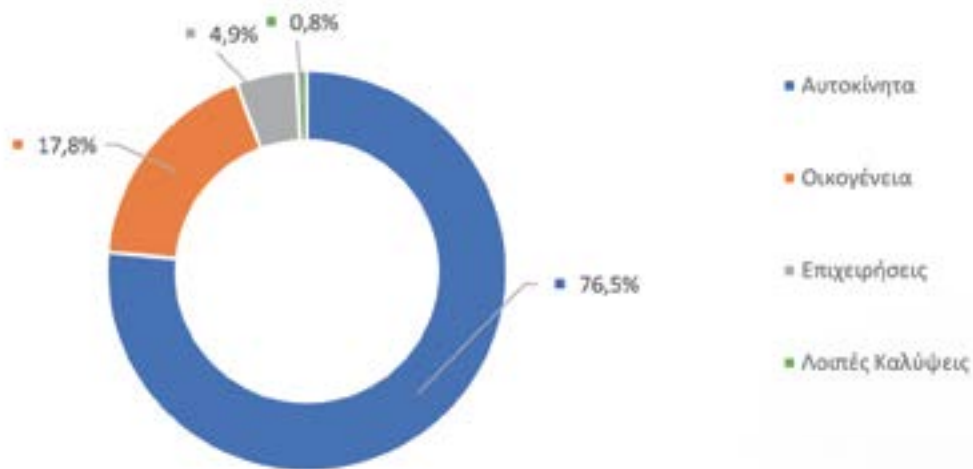
Για τα ασφαλιστήρια συμβόλαια που είχαν εκδοθεί το 2024 δηλώθηκαν 10.911 ζημιές εντός του 2024. Πληρώθηκαν αποζημιώσεις 0,59 εκατ. € ενώ σχηματίστηκε απόθεμα εκκρεμών αποζημιώσεων στις 31/12/2024 ύψους 1,8 εκατ. €. Αντίστοιχα είχαν δηλωθεί 10.550 ζημιές το 2023, με ποσό αποζημίωσης 0,57 εκατ. € και απόθεμα εκκρεμών ζημιών ύψους 1,9 εκατ. €. Επισημαίνεται ότι οι ανωτέρω δηλωθείσες ζημιές των ετών 2023-2024 και το απόθεμα εκκρεμών αποζημιώσεων

αφορούν στην αρχική εκτίμηση του πρώτου έτους (έτους έκδοσης ασφαλιστηρίου συμβολαίου). Τόσο το πλήθος των ζημιών όσο και το τελικό ποσό της αποζημίωσης των συμβολαίων αυτών θα διαφέρει όταν προστεθεί η μεταγενέστερη πληροφόρηση για τα συμβόλαια του συγκεκριμένου έτους, η οποία δεν είναι διαθέσιμη κατά την σύνταξη της παρούσας αναφοράς, μέχρι την λήξη όλων των συμβολαίων που είχαν εκδοθεί εντός του έτους.

## Πλήθος Δηλωθεισών Ζημιών 2023 - 2024

	2023		2024	
Αυτοκίνητα	8.026	76,1%	8.343	76,5%
Οικογένεια	1.792	17,0%	1.942	17,8%
Επιχειρήσεις	513	4,8%	536	4,9%
Λοιπές Καλύψεις	219	2,1%	90	0,8%
<b>Σύνολο</b>	<b>10.550</b>	<b>100,0%</b>	<b>10.911</b>	<b>100,0%</b>

## Πλήθος Ζημιών 2024 – Συμμετοχή %





## BROKERS UNION

# ΙΣΧΥΡΗ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΚΑΙ ΝΕΑ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΠΕΡΙΟΔΟ 2026-2030

**Η** Brokers Union ολοκληρώνει το 2025 με σημαντική αύξηση των οικονομικών της αποτελεσμάτων και με νέα στρατηγική κατεύθυνση που ενισχύει τον ρόλο της στην ασφαλιστική διαμεσολάβηση. Το συνολικό χαρτοφυλάκιο εγγεγραμμένων ασφαλιστρών αναμένεται να ανέλθει, με το παραγωγικό κλείσιμο του έτους 2025, στα 42 εκατομμύρια ευρώ, παρουσιάζοντας αύξηση 22% σε σχέση με το έτος 2024.

Η σύνθεση του χαρτοφυλακίου της Εταιρείας ενισχύεται συνεχώς, με το χαρτοφυλάκιο του κλάδου Ζωής & Υγείας να αποτελεί το 25% άνω των 10εκ ευρώ, και το χαρτοφυλάκιο των Λοιπών Κλάδων Ζημιών να ανέρχεται σε 17%. Σύμφωνα με το Business Plan 2026-2030, στόχος της Εταιρείας είναι το χαρτοφυλάκιο εγγεγραμμένων ασφαλιστρών στο τέλος της περιόδου να ξεπεράσει τα 100 εκατομμύρια ευρώ.

Κύριοι άξονες αποτελούν: α) η συστηματική Γεωγραφική Ανάπτυξη σε όλες τους νομούς της Ελλάδος β) η διεύρυνση του δικτύου Αποκλειστικών Συνεργατών γ) η σύναψη στρατηγικών συνεργασιών δ) η παροχή αναβαθμισμένων καινοτόμων υπηρεσιών & εφαρμογών προς τους συνεργάτες.

Ειδικότερα στο Business Plan προβλέπεται η δημιουργία τριών διαφορετικών τύπων γραφείων με σκοπό να εξυπηρετούν κάθε συνεργάτη που εντάσσεται στην Brokers Union: 1) Agencies με διοικητική υποστήριξη όλων των κλάδων ασφάλισης 2) Hubs με θέσεις εργασίας για συνεργάτες και 3) Sales Points. Ταυτόχρονα με την δυνατότητα All in One η Εταιρεία παρέχει σε όλους τους συ-

νεργάτες να έχουν άμεση, ποιοτική και αποτελεσματική εξυπηρέτηση για κάθε ασφαλιστικό κίνδυνο.

Κύριος άξονας ανάπτυξης αποτελεί η χρήση της τεχνολογίας προς όφελος των συνεργατών. Ήδη σχεδιάζονται ειδικές αυτοματοποιημένες εφαρμογές που θα αναλύουν τα στοιχεία χαρτοφυλακίου κάθε συνεργάτη για κάθε έναν επιμέρους πελάτη χωριστά και θα παρέχονται εξατομικευμένες αυτόματες ενημερώσεις για Up Sell και Cross Sell. Απώτερος σκοπός οι συνεργάτες της Brokers Union να διαθέτουν τα καλύτερα εργαλεία πωλήσεων και την πιο άρτια και ολοκληρωμένη υποστήριξη.

Σημαντικό στοιχείο ανάπτυξης θα αποτελέσει η διαρκής εκπαίδευση των συνεργατών. Η Εταιρεία δημιουργεί ένα πρότυπο πρόγραμμα εκπαίδευσης, Brokers Union Sales & Technical Program, που θα συμμετέχουν όσοι εισέρχονται στην εταιρεία και όλοι οι υφιστάμενοι συνεργάτες για να εξελίσσουν τις ασφαλιστικές τους γνώσεις σε όλους τους κλάδους ασφάλισης.

Σε ένα περιβάλλον όπου ο κλάδος της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης αναδιαμορφώνεται μέσα από συγχωνεύσεις και εταιρικές συνεργασίες, η Brokers Union ενισχύει περαιτέρω την οργανωτική της δομή με έμπειρα και ικανά στελέχη. Η κα Αλεξάνδρα Τριανταφυλλάκη υπεύθυνη Λοιπών Κλάδων Ζημιών, εντάχθηκε πρόσφατα στην Εταιρεία, διαθέτοντας σημαντική τεχνική κατάρτιση και βαθιά γνώση σύνθετων κινδύνων.

Με προγραμματισμό, οργάνωση και αφοσίωση στην υποστήριξη και εξυπηρέτηση των συνεργατών η Brokers Union στοχεύει να γίνει η πρώτη επιλογή τους.



## 10 ΧΡΟΝΙΑ ΠΑΝΟΡΜΟΣ 2025: ΔΙΕΘΝΕΣ ΕΤΟΣ ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΩΝ

**Τ**ην Τετάρτη 19/11/2025 στο Γαλλικό Ινστιτούτο Ελλάδος, ο πρώτος και μοναδικός Συνεταιρισμός Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών ΠΑΝΟΡΜΟΣ, πραγματοποίησε το 4ο επετειακό του Συνέδριο με θέμα: «10 ΧΡΟΝΙΑ ΠΑΝΟΡΜΟΣ | 2025 ΔΙΕΘΝΕΣ ΕΤΟΣ ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΩΝ». Πλήθος Στελεχών Ασφαλιστικών Εταιρειών, Συνεταιριστών, Συναδέλφων Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών, Δημοσιογράφων και Φίλων, "ζέσταναν" την ατμόσφαιρα, δίνοντας τον ανθρώπινο τόνο που χαρακτηρίζει επαγγελματίες με Αγάπη, Όραμα, Πάθος, και Αποτελεσματικότητα με Διάρκεια.

Τον συντονισμό του Συνεδρίου ανέλαβε με επιτυχία το μέλος της Διοίκησης κος Ιωάννης Καλαμπάκας: στην έναρξη έδωσε τον λόγο στον Αντιπρόεδρο του Συνεταιρισμού, πολύπειρο και έγκριτο κο Κωνσταντίνο Λάμπρου ο οποίος εκφώνησε ομιλία, που άγγιξε με την αλήθεια και τον συναισθηματικό του φόρτο τις καρδιές όλων. Στη συνέχεια ακολούθησε η παρουσία, μέσω βιντεοσκοπημένου χαιρετισμού, του Προέδρου της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδας, κου Αλέξανδρου Σαρρηγεωργίου.

Ο Πρόεδρος του Συνεταιρισμού κος Κλήμης Δημαρχιάδης έκανε ιστορική αναδρομή από την πρώτη ιδέα μέχρι το σήμερα, δίνοντας όλα εκείνα τα στοιχεία που δικαιολογούν τον εορτασμό και αναλύουν τη δεκαετή επιτυχημένη πορεία του. Μια διαδρομή οικονομικής προόδου και υγιούς ανάπτυξης με κορωνίδα την αύξηση της συνεταιριστικής μερίδας κατά 46%, την 5η συνεχόμενη κερδοφόρα χρήση, το έντονο κοινωνικό αποτύπωμα στηρίζοντας πέντε ομάδες με αποδεδειγμένο και ουσιαστικό έργο, δίνοντας αξιόπιστη και αποτελεσματική λύση σε επαγγελματίες που δεν θέλουν απλά συνεργασία, αλλά συνιδιοκτησία.

Πραγματοποιήθηκαν τιμητικές βραβεύσεις στις 12 ασφαλιστικές εταιρείες που διατηρεί συνεργασία ο ΠΑΝΟΡΜΟΣ, στον κο Ηλία Φυλακτό, πρωτεργάτη και ακούραστο συνοδοιπόρο, καθώς και στην επί χρόνια Γενική Διευθύντρια κα Αγγελική Φυλακτού για την έντονη και ουσιαστική προσφορά της. Επίσης, απονεμήθηκαν τιμητικές διακρίσεις στους Εκπροσώπους Κοινωνικών Φορέων, καθώς και στην Επιμελήτρια Α' Γενικής Ιατρικής του Λαϊκού Νοσοκομείου, όπου διατηρεί Τράπεζα Αίματος, το πιο πολύτιμο περιουσιακό του στοιχείο, γιατί οι "Δεσμοί Αίματος" είναι αυτοί που προάγουν τις κοινότητες.

Ιδιαίτερη μνεία αξίζει να γίνει στους χορηγούς που με την



πολύτιμη συμβολή τους υποστήριξαν το 4ο Επετειακό Συνέδριο. Grand Sponsor ήταν η Καλαμπάκας Group, Bronze χορηγοί η MINETTA, η ARAG, η MONETTO και το γραφείο Ασφάλειες Δρούλια και Ευγενική Υποστήριξη η Benefit και ο κος Φώτης Πουλής, που συνέβαλαν ουσιαστικά στην επιτυχή και άρτια διοργάνωση της εκδήλωσης.

Καταξιωμένοι δημοσιογράφοι, όπως ο κος Λάμπρος Ρόδης και ο κος Κωστής Σπύρου, συντόνισαν τα δύο πάνελ, το πρώτο με τους

Συνεταίρους του Συνεταιρισμού με θέμα «Γιατί ΠΑΝΟΡΜΟΣ;» και το δεύτερο με Εμπορικούς Διευθυντές Ασφαλιστικών Εταιρειών με τίτλο «Το σήμερα και το αύριο της Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης». Θέματα ιδιαίτερου ενδιαφέροντος με άριστο συντονισμό και μηνύματα άξια αναφοράς που ανέδειξαν τον επαγγελματισμό και την ουσιαστική συμβολή στην εξέλιξη του κλάδου.

Το ενδιαφέρον ανέβασε ακόμη περισσότερο ο κεντρικός ομιλητής, παλαίμαχος και καταξιωμένος θρυλικός μπασκετμπολίστας σε ευρωπαϊκό επίπεδο, κος Θοδωρής Παπαλουκάς, ο οποίος σε συζήτηση με τον Γενικό Διευθυντή κο Φώτη Πουλή, έδωσε πλείστα μηνύματα, με επικέντρωση μεταξύ άλλων, στην αξία της ομάδας και της

συνεργασίας. Δήλωσε emphaticά, ότι το μέλλον στο επιχειρείν και κατ' επέκταση στην Ασφαλιστική Διαμεσολάβηση, βρίσκεται στις συνέργειες και εξήρε το καινοτόμο μοντέλο του ΠΑΝΟΡΜΟΥ, συγκρίνοντάς το ευθέως με το αντίστοιχο Octagon Basketball στον χώρο του ευρωπαϊκού μπάσκετ, που είναι απόλυτα επιτυχημένο και έχει τα ίδια χαρακτηριστικά με αυτά του Συνεταιρισμού.

Η γλυκιά και ατμοσφαιρική βραδιά ολοκληρώθηκε με δικτύωση, ουσιαστικές επικοινωνίες, εξαιρετικές γεύσεις, εκλεκτό κρασί, συνοδεία σαξόφωνου και πιάνου, σ' έναν υπέροχο χώρο όπου η παρουσία των έργων, του βραβευμένου από την Ακαδημία Αθηνών ζωγράφου Χριστόδουλου Γκαλτέμη, ανέδειξε ακόμη περισσότερο τον χαρακτήρα της εκδήλωσης, δημιουργώντας ένα περιβάλλον εμπνευσσης και καλλιτεχνικής αρμονίας.

Τα Μέλη, το Προσωπικό και η Διοίκηση του ΠΑΝΟΡΜΟΥ ευχαριστούν όλες και όλους για τη συμμετοχή, τη στήριξη και την εμπιστοσύνη όλα αυτά τα χρόνια στο επιχειρηματικό εγχείρημα του ΠΑΝΟΡΜΟΥ. Φέτος, με ιδιαίτερη συγκίνηση, γιορτάστηκαν τα δέκατα γενέθλια λειτουργίας που αποτελούν σημαντικό ορόσημο στην όλη πορεία.



CARGLASS®

## ΤΟ ΚΟΡΥΦΑΙΟ ΔΙΚΤΥΟ ΠΑΡΑΜΕΤΡΟΠΟΙΗΣΗΣ ADAS ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

**Η** Carglass®, κορυφαία εταιρεία στην επισκευή και αντικατάσταση κρυστάλλων οχημάτων και στην παραμετροποίηση καμερών ADAS (Advanced Driver Assistance Systems), επιβεβαιώνει τη δέσμευσή της στην ποιότητα και την οδική ασφάλεια, διαθέτοντας το πιο ολοκληρωμένο και τεχνολογικά προηγμένο δίκτυο παραμετροποίησης ADAS στην Ελλάδα.

Σε μια εποχή όπου τα Συστήματα Υποβοήθησης Οδήγησης εξελίσσονται ταχύτατα, η ασφαλής και ακριβής παραμετροποίησή τους μετά την αντικατάσταση παρμπρίζ είναι ζωτικής σημασίας. Η Carglass® επενδύει συστηματικά σε εξοπλισμό, τεχνογνωσία και εκπαίδευση, παραμένοντας σταθερή στη δέσμευσή της για την ενεργητική ασφάλεια οδηγών και επιβατών. Έχει ήδη επενδύσει περισσότερα από 1 εκατομμύριο ευρώ σε εξοπλισμό παραμετροποίησης ADAS, υπογραμμίζοντας τη στρατηγική της προσήλωση στην ασφάλεια.

Χάρη σε στοχευμένες επενδύσεις που εξασφαλίζουν υψηλό επίπεδο εξυπηρέτησης – μεταξύ των οποίων διαγνωστικά εργαλεία BOSCH και HELLA GUTMANN, καθώς και η τεχνολογία AsTech® – η Carglass® μπορεί να πραγματοποιεί παραμετροποίηση ADAS στο 99,6% των οχημάτων που κυκλοφορούν στους ελληνικούς δρόμους. Αυτή η κορυφαία κάλυψη διασφαλίζει τη μέγιστη ακρίβεια στη λειτουργία κρίσιμων συστημάτων ασφαλείας.

Το ποσοστό αυτό επιτυγχάνεται και μέσω της αξιοποίησης της παγκόσμιας βάσης δεδομένων της Belron®, μητρικής εταιρείας της Carglass®, η οποία ανανεώνεται κάθε μήνα και διατίθεται αποκλειστικά στο δίκτυό της. Το 2025, ο Όμιλος Belron® έχει ήδη πραγματοποιήσει περισσότερες από 4 εκατομμύρια παραμετροποιήσεις ADAS διεθνώς, αποδεικνύοντας τη βαθιά τεχνογνωσία του σε παγκόσμιο επίπεδο.

Η BOSCH αποτελεί έναν από τους κορυφαίους παρόχους συστημάτων ADAS και λύσεων παραμετροποίησης για κατασκευαστές οχημάτων διεθνώς, με την οποία η Belron® διατηρεί στρατηγική συνεργασία, ενισχύοντας περαιτέρω την τεχνική επάρκεια και εξειδίκευση του δικτύου της Carglass®. Μέσα από αυτή τη συνεργασία, η Carglass® ανταποκρίνεται με ακρίβεια στις απαιτήσεις των σύγχρονων διαδικασιών πα-



ραμετροποίησης ADAS, διασφαλίζοντας υψηλή ποιότητα και αξιοπιστία σε κάθε παραμετροποίηση.

Στην Ελλάδα, η Carglass® διαθέτει πανελλαδικό δίκτυο 53 σημείων εξυπηρέτησης που προσφέρουν την υπηρεσία παραμετροποίησης ADAS, εξοπλισμένα με συνολικά 67 διαγνωστικά μηχανήματα. Έτσι ενισχύεται σημαντικά η δυνατότητα εξυπηρέτησης περισσότερων από ένα οχημάτων ταυτόχρονα, γρήγορα και με άριστη ποιότητα υπηρεσιών.

Παράλληλα, η Carglass® προετοιμάζει την ενσωμάτωση και κινητών διαγνωστικών μηχανημάτων

παραμετροποίησης BOSCH στο δίκτυό της, μόλις αυτά καταστούν διαθέσιμα, ενισχύοντας ακόμη περισσότερο την επιχειρησιακή της ευελιξία και την ικανότητα άμεσης ανταπόκρισης στις ανάγκες των οδηγών.

Η εταιρεία αποτελεί το μοναδικό δίκτυο του κλάδου στην Ελλάδα που έχει πιστοποιηθεί από το Institute of the Motor Industry (IMI), γεγονός που επιβεβαιώνει ότι εφαρμόζεται η ενδεδειγμένη διεθνής μεθοδολογία στην παραμετροποίηση ADAS, με αντίστοιχη πιστοποίηση και για τους τεχνικούς της.

Μετά από κάθε παραμετροποίηση, η Carglass® παρέχει πιστοποιητικό ορθής παραμετροποίησης, το οποίο επιβεβαιώνει ότι η διαδικασία ολοκληρώθηκε σύμφωνα με τις οδηγίες του κατασκευαστή, προσφέροντας πλήρη διαφάνεια και ασφάλεια στους οδηγούς.

Επιπλέον, τηρούνται με ακρίβεια όλα τα απαραίτητα αρχεία κάθε παραμετροποίησης, διασφαλίζοντας πλήρη ιχνηλασιμότητα και αξιοπιστία σε κάθε στάδιο της διαδικασίας.

Η Carglass® προσφέρει υπηρεσίες παραμετροποίησης ADAS στην Ελλάδα από το 2014, έχοντας ήδη παραμετροποιήσει 33.500 οχήματα, γεγονός που αποδεικνύει τη διαχρονική της προσήλωση στην καινοτομία και την ασφάλεια. Η εταιρεία συνεχίζει να επενδύει δυναμικά, ώστε να ανταποκρίνεται στις ολοένα αυξανόμενες τεχνολογικές απαιτήσεις των οχημάτων. Ειδικότερα σε επίπεδο τεχνογνωσίας, η στρατηγική συμβολή του τμήματος R&D της Belron® διασφαλίζει ότι οι διαδικασίες και οι υπηρεσίες παραμετροποίησης ADAS παραμένουν στην αιχμή των διεθνών εξελίξεων, ενισχύοντας τη συνεχή αναβάθμιση των παρεχόμενων υπηρεσιών.



Ο CEO ΤΗΣ GENERALI HELLAS  
ΠΑΝΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΥ ΣΤΟ CEO INITIATIVE

## Η ΙΔΙΩΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΩΣ ΠΥΛΩΝΑΣ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ ΚΑΙ ΒΙΩΣΙΜΟΤΗΤΑΣ ΣΤΟΝ ΤΟΜΕΑ ΤΗΣ ΥΓΕΙΑΣ

Ηχηρό μήνυμα για δίκαια και βιώσιμα κόστη καθώς και συνεργασία Πολιτείας, Ασφαλιστικών Εταιρειών και Νοσοκομείων προς όφελος του πολίτη.

**Σ**το πλαίσιο του CEO Initiative Forum του θεσμού κύρους που πραγματοποιείται από το κάθε χρόνο από το Fortune, ο CEO της Generali Hellas, κ. Πάνος Δημητρίου, παρουσία του Υφυπουργού Υγείας, κ. Μάριου Θεμιστοκλέους, ανέδειξε τον ρόλο της ιδιωτικής ασφάλισης σε μια περίοδο αυξημένου κόστους και πίεσης στον χώρο της υγείας.

Κατά τη διάρκεια της συζήτησης ο κ. Δημητρίου τόνισε τη βασική αποστολή της ασφάλισης, σημειώνοντας ότι «είναι κοινή αποδοχή ότι ο καθένας από εμάς θέλει να προστατεύσει την υγεία του, την περιουσία του και εν τέλει την αξιοπρέπεία του. Αυτός είναι και ο ρόλος της ασφάλισης.» Υπογράμμισε επίσης πως «το κράτος δεν μπορεί να τα καλύψει όλα» και ότι η έλλειψη κάλυψης μπορεί να θέσει σε κίνδυνο τόσο τον οικονομικό όσο και τον οικογενειακό προγραμματισμό του πολίτη.

Αναφερόμενος στο αυξανόμενο κόστος υγείας, ο κ. Δημητρίου σημείωσε ότι «ο ιατρικός πληθωρισμός στην Ελλάδα είναι δυσανάλογος με τον αντίστοιχο στο εξωτερικό» και άσκησε κριτική στις συνεχιζόμενες ανατιμήσεις, δηλώνοντας πως

«τα ίδια τα ιδιωτικά νοσοκομεία θα έπρεπε να λειτουργήσουν πιο ταπεινά σε ό,τι αφορά στις αυξήσεις.» Υπογράμμισε ότι «οι αυξήσεις δεν προέρχονται από τις ασφαλιστικές εταιρείες, αλλά από τα ιδιωτικά νοσοκομεία» και τεκμηρίωσε τη θέση του λέγοντας ότι «για κάθε 100 ευρώ που δίνει ένας πολίτης στην ασφαλιστική εταιρεία, οι ασφαλιστικές εταιρείες καταβάλουν 120 ευρώ αντίστοιχα», κάτι που, όπως είπε, «κάποια στιγμή θα πρέπει να σταματήσει.»

Ως προϋπόθεση λύσης, ο CEO της Generali διατύπωσε την ακόλουθη άποψη σημειώνοντας ότι «για να βελτιωθεί η κατάσταση σήμερα στον χώρο της υγείας, χρειάζεται να ευθυγραμμιστούν τρεις πλανήτες: οι ασφαλιστικές εταιρείες, τα νοσοκομεία και το κράτος, με την Πολιτεία σε ρόλο «ρυθμιστή- θεματοφύλακα», ώστε να διασφαλιστεί ο εξορθολογισμός του κόστους και ένα πιο εύρυθμο σύστημα υγείας προς όφελος του πολίτη. Σε ερώτηση της δημοσιογράφου Ιωάννας Θωμά για το αν αυτό είναι εφικτό, απάντησε: «Όλα γίνονται αρκεί να το θέλουμε. Και το έχουμε αποδείξει.»



ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ

## ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ: Γ' ΤΡΙΜΗΝΟ 2025

**Η** συνολική αξία του ενεργητικού των ασφαλιστικών επιχειρήσεων παρουσίασε αύξηση κατά 1,7% το γ' τρίμηνο του 2025 και διαμορφώθηκε στα 21.869 εκατ. ευρώ, έναντι 21.503 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο.

Οι ασφαλιστικές τεχνικές προβλέψεις αυξήθηκαν κατά 262 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 15.994 εκατ. ευρώ, έναντι 15.732 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο.

Η συνολική αξία του ενεργητικού των ασφαλιστικών επιχειρήσεων αυξήθηκε κατά 366 εκατ. ευρώ σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο και διαμορφώθηκε στα 21.869 εκατ. ευρώ στο τέλος του γ' τριμήνου του 2025.

Αναλυτικότερα, οι συνολικές καταθέσεις των ασφαλιστικών επιχειρήσεων μειώθηκαν κατά 26 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 527 εκατ. ευρώ στο τέλος του γ' τριμήνου του 2025. Οι καταθέσεις στα πιστωτικά ιδρύματα του εσωτερικού αυξήθηκαν κατά 12 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 353 εκατ. ευρώ, ενώ οι καταθέσεις στα πιστωτικά ιδρύματα του εξωτερικού μειώθηκαν κατά 37 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 175 εκατ. ευρώ. Το ποσοστό των καταθέσεων επί του συνολικού ενεργητικού μειώθηκε στο 2,4% το γ' τρίμηνο του 2025, έναντι 2,6% το προηγούμενο τρίμηνο.

Η αξία των συνολικών τοποθετήσεων των ασφαλιστικών επιχειρήσεων σε χρεωστικούς τίτλους αυξήθηκε στα 10.719 εκατ. ευρώ στο τέλος του γ' τριμήνου του 2025, έναντι 10.621 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο, εξέλιξη που οφείλεται κυρίως σε καθαρές αγορές ομολόγων του εξωτερικού. Το ποσοστό των χρεωστικών τίτλων επί του συνολικού ενεργητικού μειώθηκε στο 49,0% το γ' τρίμηνο του 2025, έναντι 49,4% το προηγούμενο τρίμηνο.

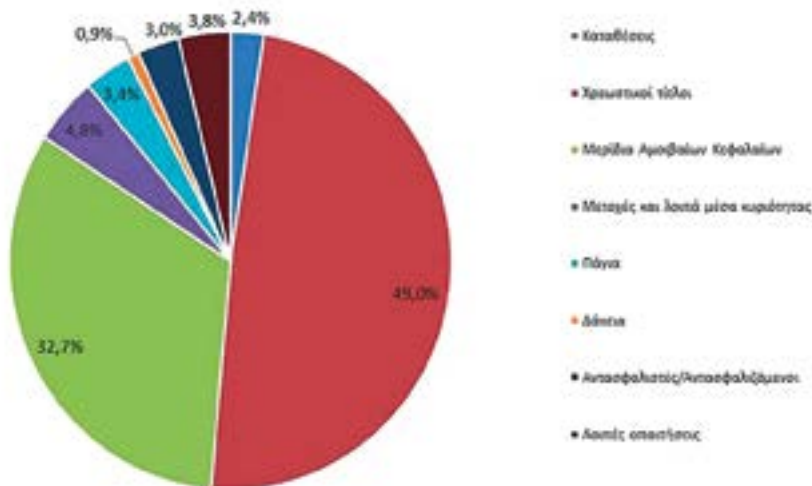
Η αξία των συνολικών τοποθετήσεων σε μερίδια αμοιβαίων κεφαλαίων αυξήθηκε στα 7.143 εκατ. ευρώ, έναντι 6.808 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο, και το ποσοστό τους επί του συνόλου του ενεργητικού αυξήθηκε στο 32,7% το γ' τρίμηνο του 2025, έναντι 31,7% το προηγούμενο τρίμηνο. Η αύξηση της

αξίας των τοποθετήσεων οφείλεται τόσο σε άνοδο των αποτιμήσεων όσο και σε αγορές μεριδίων του εξωτερικού και του εσωτερικού.

Η αξία των συνολικών τοποθετήσεων σε μετοχές και λοιπά μέσα κυριότητας μειώθηκε στα 1.049 εκατ. ευρώ, έναντι 1.057 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο, εξέλιξη που οφείλεται κυρίως σε καθαρές πωλήσεις μετοχών του εσωτερικού, οι οποίες αντισταθμίστηκαν εν μέρει από καθαρές αγορές μετοχών του εξωτερικού. Το ποσοστό των συνολικών τοποθετήσεων σε μετοχές επί του συνόλου του ενεργητικού παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητο στο 4,8% το γ' τρίμηνο του 2025.

Από την πλευρά του παθητικού, τα ίδια κεφάλαια αυξήθηκαν στα 3.955 εκατ. ευρώ στο τέλος του γ' τριμήνου του 2025, έναντι 3.800 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο. Οι ασφαλιστικές τεχνικές προβλέψεις αυξήθηκαν κατά 262 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 15.994 εκατ. ευρώ. Αναλυτικότερα, οι ασφαλιστικές τεχνικές προβλέψεις ζωής αυξήθηκαν κατά 284 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 12.413 εκατ. ευρώ, ενώ οι τεχνικές προβλέψεις ζημιών μειώθηκαν κατά 22 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 3.581 εκατ. ευρώ. Από το σύνολο των τεχνικών προβλέψεων, το 77,6% αντιστοιχεί σε τεχνικές προβλέψεις ζωής.

Διάρθρωση Ενεργητικού Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων  
Γ' τρίμηνο 2025



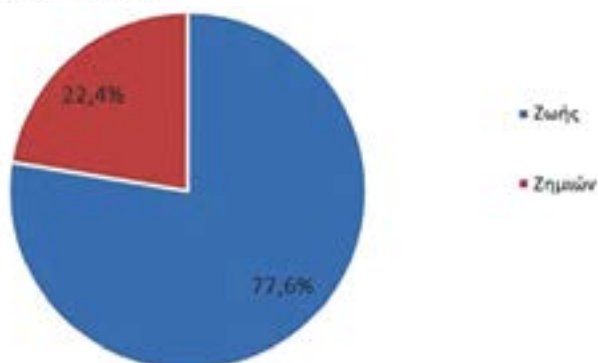
## Συγκεντρωτική Λογιστική Κατάσταση των Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων (υπόλοιπα τέλους περιόδου σε εκατ. ευρώ)

	2025 Β' τρίμηνο	2025 Γ' τρίμηνο
<b>ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ</b>		
Καταθέσεις	553	527
Εσωτερικό	341	353
Εξωτερικό	212	175
Χρεωστικοί Τίτλοι	10.621	10.719
Εσωτερικό	2.716	2.705
Εξωτερικό	7.905	8.015
Μερίδια αμοιβαίων κεφαλαίων	6.808	7.143
Εσωτερικό	2.057	2.212
Εξωτερικό	4.751	4.932
Μετοχές και λοιπά μέσα κυριότητας	1.057	1.049
Εσωτερικό	599	508
Εξωτερικό	458	541
Πάγια στοιχεία (αναπόσβεστο υπόλοιπο)	752	749
Χρηματοοικονομικά Παράγωγα	0	0
Δάνεια	185	187
Αντασφαλιστές/Αντασφαλιζόμενοι	701	666
Λοιπά στοιχεία	827	829
<b>Σύνολο Ενεργητικού / Παθητικού</b>	<b>21.503</b>	<b>21.869</b>
<b>ΠΑΘΗΤΙΚΟ</b>		
Ίδια Κεφάλαια	3.800	3.955
Ασφαλιστικές προβλέψεις	15.732	15.994
Ασφαλιστικές Τεχνικές Προβλέψεις Ζωής	12.129	12.413
Ασφαλιστικές Τεχνικές Προβλέψεις Ζημιών	3.603	3.581
Δάνεια	349	343
Λοιπά στοιχεία	1.622	1.578

## Καθαρές ροές τοποθετήσεων των Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων (σε εκατ. ευρώ)

Τοποθετήσεις	2025 Β' τρίμηνο	2025 Γ' τρίμηνο
Χρεωστικοί Τίτλοι	1	129
Εσωτερικό	27	-5
Εξωτερικό	-26	134
Μερίδια αμοιβαίων κεφαλαίων	161	98
Εσωτερικό	38	49
Εξωτερικό	123	49
Μετοχές και λοιπά μέσα κυριότητας	-8	-17
Εσωτερικό	2	-99
Εξωτερικό	-10	82

## Ασφαλιστικές Τεχνικές Προβλέψεις Γ' τρίμηνο 2025





GENERALI HELLAS

## ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΗΚΕ Η ΕΞΑΓΟΡΑ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ ΤΗΣ ΕΥΡΩΚΛΙΝΙΚΗΣ

Μια νέα εποχή για την ιδιωτική υγεία στην Ελλάδα

**Η** Generali Hellas ανακοινώνει την επιτυχή ολοκλήρωση της εξαγοράς του Ομίλου της Ευρωκλινικής Αθηνών από την Akkadia Holdings Limited, μετά την εξασφάλιση όλων των απαιτούμενων εποπτικών και κανονιστικών εγκρίσεων.

Ο Όμιλος της Ευρωκλινικής αποτελεί έναν από τους πιο σύγχρονους και καταξιωμένους παρόχους υπηρεσιών υγείας στην Ελλάδα. Η επένδυση αυτή ενισχύει την παρουσία της Generali στον τομέα της υγείας και διευρύνει την αξία που προσφέρει στους ασφαλισμένους της.

Η εξαγορά αυτή είναι απολύτως ευθυγραμμισμένη με τη στρατηγική της Generali και την προσδοκία της να αποτελεί τον Lifetime Partner των ασφαλισμένων της προσφέροντας ολιστικές, ποιοτικές και ανθρωποκεντρικές λύσεις υγείας. Η ενσωμάτωση της Ευρωκλινικής -η οποία επί δεκαετίες διακρίνεται για την ιατρική αριστεία, την καινοτομία και την εξειδίκευση στη γενική χειρουργική, την ογκολογία και την παιδιατρική- εμπλουτίζει σημαντικά το οικοσύστημα υγείας της Generali.

**Ο κ. Πάνος Δημητρίου, CEO της Generali Hellas, δήλωσε:** «Η εξαγορά του Ομίλου της Ευρωκλινικής επιβεβαιώνει τη δέσμευσή μας να προσφέρουμε αναβαθμισμένες και ολοκληρωμένες υπηρεσίες υγείας στους ασφαλισμένους μας. Δημιουργούμε ένα ισχυρότερο, πιο ευέλικτο και σύγχρονο μοντέλο υγείας με στόχο την παροχή υψηλού επιπέδου φροντίδας. Είμαστε υπερήφανοι που καλωσορίζουμε την ομάδα της Ευρωκλινικής στην οικογένεια της Generali.»

Η ενσωμάτωση του Ομίλου της Ευρωκλινικής αναμένεται να διαφοροποιήσει περαιτέρω τις πηγές εσόδων της Εταιρείας, -ακολουθώντας προς το στρατηγικό σχέδιο του Ομίλου Generali Lifetime Partner 27: Driving Excellence- ενώ θα επεκτείνει τις υπηρεσίες σε όλο το φάσμα της υγειονομικής περίθαλψης. Η Generali και ο Όμιλος της Ευρωκλινικής θα συνεργαστούν για την αναβάθμιση των υπηρεσιών υγείας, με έμφαση στη βελτίωση της εμπειρίας των ασθενών, την αξιοποίηση νέων τεχνολογιών και την παροχή καινοτόμων προϊόντων και υπηρεσιών.

Η Generali Hellas παραμένει πιστή στην αποστολή της να προστατεύει και να στηρίζει τις ζωές και τις φιλοδοξίες των ασφαλισμένων της, επενδύοντας σε πρωτοβουλίες που βελτιώνουν την ποιότητα, την προσβασιμότητα και τη βιωσιμότητα της υγειονομικής περίθαλψης στην Ελλάδα.

Για την ολοκλήρωση της συμφωνίας εκ μέρους της Generali, η PwC λειτούργησε ως αποκλειστικός Χρηματοοικονομικός Σύμβουλος και η Karatzas & Partners ως Νομικός Σύμβουλος.



### Λίγα λόγια για τον Όμιλο της Ευρωκλινικής

Η Ευρωκλινική είναι ένα από τα πλέον σύγχρονα διαγνωστικά, χειρουργικά και θεραπευτικά κέντρα της χώρας. Από την ίδρυσή της το 1998 διαδραματίζει σταθερά πρωταγωνιστικό ρόλο στο χώρο της ιδιωτικής υγείας και αποτελεί σημείο αναφοράς για την ασυναγώνιστη ποιοτικά φροντίδα υγείας και την ασθενοκεντρική εταιρική φιλοσοφία, που δίνει έμφαση στην προσωποποιημένη και εξατομικευμένη κλινική αντιμετώπιση και εξυπηρέτηση των ασθενών.

Με 175 νοσηλευτικές κλίνες, 12 κλίνες στην Μονάδα Εντατικής Θεραπείας (ΜΕΘ), 11 χειρουργικές αίθουσες, συνεργασία με 450 μόνιμους γιατρούς και 1000 εξωτερικούς συνεργάτες, 619 άτομα μόνιμο διοικητικό και νοσηλευτικό προσωπικό, τμήμα επειγόντων περιστατικών 24ωρης λειτουργίας και ασθενοφόρα σε ετοιμότητα όλο το 24ωρο, η Ευρωκλινική παρέχει ολοκληρωμένες υπηρεσίες υγείας, απασχολώντας κορυφαίους επιστήμονες όλων των ειδικοτήτων, με τον πλέον αξιόπιστο ιατροτεχνολογικό εξοπλισμό.

Στα ιατρικά της κέντρα και τις ειδικές μονάδες, εφαρμόζονται οι πλέον σύγχρονες ιατρικές μέθοδοι και τεχνικές. Είναι πιστοποιημένη για την Ποιότητα των παρεχόμενων Υπηρεσιών Υγείας σύμφωνα με την Ευρωπαϊκή προδιαγραφή EN 15224: 2017, βάσει του Ευρωπαϊκού Προτύπου το ISO 9001:2015 και βάσει του Πρωτοκόλλου Patients Friendly Hospitals. Το 2024 η Ευρωκλινική Αθηνών Α.Ε. πιστοποιήθηκε με το Ευρωπαϊκό Πρότυπο ISO 14001:2015 για το Σύστημα Περιβαλλοντικής Διαχείρισης που εφαρμόζει.

# ΕΘΝΙΚΗ

## Η Πρώτη Ασφαλιστική



## ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

# ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΟΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΗΣ ΤΟΥ ΕΘΝΙΚΟΥ ΜΟΥΣΕΙΟΥ ΦΥΣΙΚΗΣ ΙΣΤΟΡΙΑΣ ΓΟΥΛΑΝΔΡΗ

**Η** Εθνική Ασφαλιστική ανακοίνωσε τη νέα στρατηγική της συνεργασία με το Μουσείο Φυσικής Ιστορίας Γουλανδρή, στο πλαίσιο εκδήλωσης για την πρόσφατη ανακήρυξη του Μουσείου σε Εθνικό Μουσείο Φυσικής Ιστορίας Γουλανδρή και τα εγκαίνια της Έκθεσης «Βιοποικιλότητα. Όλα συνδέονται». Στην ιδιαίτερα σημαντική εκδήλωση παρέυρεθήκε ο Πρόεδρος της Δημοκρατίας, καθώς και σειρά κορυφαίων στελεχών της Κυβέρνησης και θεσμικών εκπροσώπων.

Η συνεργασία αυτή, αποτελεί μέρος της μακροπρόθεσμης στρατηγικής της Εθνικής Ασφαλιστικής να επενδύει σε δράσεις πρόληψης, ενημέρωσης και προστασίας έναντι των φυσικών καταστροφών.

Η αυξανόμενη συχνότητα και σφοδρότητα ακραίων φυσικών φαινομένων επηρεάζει το περιβάλλον και παράλληλα αφήνει πίσω της σημαντικό κοινωνικό, οικονομικό και ψυχολογικό αποτύπωμα. Η κατανόηση και η αξιολόγηση της ανάγκης για έγκαιρη προστασία, αποτελεί το πρώτο βήμα για καλύτερη προετοιμασία και αποτελεσματική αντιμετώπιση.

Το πρόγραμμα συνεργασίας θα αναπτυχθεί σε τρεις βασικούς άξονες: Πρόσβαση & Εκπαίδευση, Έρευνα και Πολιτισμός & Οικογενειακή Συμμετοχή. Στόχος είναι η ουσιαστική συμβολή στην προώθηση της επιστήμης και της περιβαλλοντικής εκπαίδευσης, καθώς και η ενίσχυση της προσφοράς

προς την κοινωνία μέσα από δράσεις εθελοντισμού και οικογενειακές εκδηλώσεις.

Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης, ο Διευθύνων Σύμβουλος της Εθνικής Ασφαλιστικής, κ. Δημήτρης Μαζαράκης, απηύθυνε χαιρετισμό, υπογραμμίζοντας ότι η επιστημονική έρευνα και η περιβαλλοντική εκπαίδευση αποτελούν τα θεμέλια για ένα ασφαλέστερο και βιώσιμο μέλλον. Αναφερόμενος στα παράλληλα εγκαίνια της έκθεσης «Βιοποικιλότητα. Όλα συνδέονται», σημείωσε ότι η έκθεση μας υπενθυμίζει, με τρόπο απλό αλλά ουσιαστικό, ότι όλα στη φύση είναι αλληλένδετα, και ότι όλοι εμείς αποτελούμε μέρος αυτής της μεγάλης ισορροπίας. Κλείνοντας τόνισε ότι η ημέρα αυτή καταδεικνύει πως η πρόοδος δεν είναι υπόθεση λίγων, αλλά αποτέλεσμα κοινής ευθύνης και συλλογικής δράσης.

Το Εθνικό Μουσείο Φυσικής Ιστορίας Γουλανδρή αποτελεί κορυφαίο ίδρυμα επιστημονικής έρευνας και δημόσιας εκπαίδευσης, με καθοριστικό ρόλο στην έρευνα και ανάδειξη θεμάτων που αφορούν το φυσικό περιβάλλον, τη βιοποικιλότητα και την αντιμετώπιση των ακραίων φυσικών φαινομένων. Η συνεργασία με την Εθνική Ασφαλιστική παρέχει σημαντικές ευκαιρίες για το Μουσείο, ενισχύοντας το επιστημονικό του έργο, την κοινωνική του απήχηση και τη δυνατότητα να δημιουργεί νέες εμπειρίες για το κοινό.

EUROLIFE FFH

A FAIRFAX Company

## Η EUROLIFE FFH ΣΤΗΡΙΖΕΙ ΤΟ ΕΕΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΠΑΡΟΧΗ ΔΩΡΕΑΝ ΕΠΑΝΑΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΕΩΝ ΣΤΟΥΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥΣ ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΗΤΕΣ

**Η** Eurolife FFH, στηρίζοντας διαχρονικά πρωτοβουλίες που ενδυναμώνουν τα στελέχη του ασφαλιστικού κλάδου, συνεργάζεται με το Επαγγελματικό Επιμελητήριο Αθηνών (ΕΕΑ) για την παροχή δωρεάν προγραμμάτων επαναπιστοποίησης στους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές. Τα προγράμματα απευθύνονται στους επαγγελματίες που δεν κατάφεραν ακόμα να επικαιροποιήσουν τις γνώσεις τους μέσω της επανεκπαίδευσης που, βάσει νομικού πλαισίου, απαιτείται για το 2025, με την Eurolife FFH να είναι η μοναδική εταιρεία του κλάδου που υποστηρίζει τη συγκεκριμένη πρωτοβουλία.

Λίγο πριν την εκπνοή του έτους, η παροχή δίνει στους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές που για κάποιο λόγο δεν μπόρεσαν να καλύψουν την υποχρέωση των 15 ωρών επανεκπαίδευσης, τη δυνατότητα να την πραγματοποιήσουν, και μάλιστα δωρεάν, πιστοποιώντας έτσι εκ νέου την επαγγελματική τους επάρκεια.

Τα προγράμματα επαναπιστοποίησης αφορούν στα προϊόντα τα οποία οι επαγγελματίες προωθούν στην αγορά, αλλά και σε θεσμικά θέματα της ασφαλιστικής αγοράς (Τομείς Α' και Β' αντίστοιχα). Πιο συγκεκριμένα, οι φετινές εκπαιδεύσεις θα καλύψουν τις θεματικές των ασφαλίσεων για μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις, κα-



Τι έχει αξία για σένα;

EUROLIFE FFH  
A FAIRFAX COMPANY

τοικίες και αστικής ευθύνης, καθώς και τους κινδύνους ασφαλιστικής απάτης, με τη δεύτερη εκπαίδευση να υλοποιείται σε συνεργασία με το Ελληνικό Ινστιτούτο Ασφαλιστικών Σπουδών (ΕΙΑΣ).

Για τη Eurolife FFH αξία έχει να δημιουργεί τις προϋποθέσεις προκειμένου οι σύγχρονοι επαγγελματίες της ασφάλισης να ανταποκρίνονται στις απαιτήσεις της ασφαλιστικής αγοράς. Η στήριξη της εταιρείας σε δράσεις που τους εξελίσσουν και τους ενδυναμώνουν, αποτελεί μέρος της διαχρονικής επένδυσης



## YDROGIOS DIGITAL ACADEMY

# Η ΝΕΑ ΕΠΟΧΗ ΣΤΗΝ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ ΤΩΝ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΩΝ ΤΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ

Μια ολοκληρωμένη ψηφιακή εμπειρία μάθησης για όσους θέλουν να θέσουν τα θεμέλια για μια καριέρα στην ασφαλιστική αγορά.

**Η** Υδρογείος Ασφαλιστική εγκαινιάζει το Ydrogios Digital Academy ([academy.ydrogios.gr](http://academy.ydrogios.gr)) μια νέα ψηφιακή εκπαιδευτική πλατφόρμα που απευθύνεται σε νέους επαγγελματίες που θέλουν να χτίσουν τη σταδιοδρομία τους στον χώρο της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης.

Η πλατφόρμα δημιουργήθηκε με στόχο να προσφέρει μια ολοκληρωμένη, σύγχρονη και προσβάσιμη εκπαιδευτική εμπειρία, προετοιμάζοντας τους υποψηφίους για την απόκτηση του Πιστοποιητικού Επαγγελματικών Γνώσεων Ασφαλιστικών Πρακτόρων, σύμφωνα με το πλαίσιο πιστοποίησης της Τράπεζας της Ελλάδος και την Οδηγία για τη Διανομή Ασφαλίσεων (IDD).

Το Ydrogios Digital Academy συνδυάζει θεωρητική κατάρτιση και πρακτική εξάσκηση, μέσα από 11 θεματικές ενότητες με διαδραστικό υλικό, κουίζ αυτοαξιολόγησης, τεστ προσομοίωσης εξετάσεων και προσωπικό πίνακα προόδου. Παράλληλα, παρέχει χρήσιμες πληροφορίες για ημερομηνίες και τοποθεσίες εξετάσεων, προσφέροντας στους χρήστες ένα εργαλείο ολοκληρωμένης προετοιμασίας.

Το Ydrogios Digital Academy απευθύνεται σε:

- Άτομα από το ευρύ κοινό που επιθυμούν να εισέλθουν στον ασφαλιστικό κλάδο.
- Διαδόχους των σημερινών επαγγελματιών ασφαλιστών, που αναλαμβάνουν τη συνέχεια οικογενειακής επιχείρησης.
- Υπαλλήλους ασφαλιστικών γραφείων που χρειάζεται πιστοποίηση.
- Στελέχη εταιρειών των οποίων οι ρόλοι απαιτούν συμμόρφωση με τα πρότυπα πιστοποίησης.

Ο κ. Παύλος Κασκαρέλης, Διευθύνων Σύμβουλος της Υδρογείος Ασφαλιστικής, δήλωσε σχετικά: «Ο ασφαλιστικός κλάδος γνωρίζει σταθερή ανάπτυξη τα τελευταία χρόνια και διαμορφώνει ένα περιβάλλον επαγγελματικών ευκαιριών για ανθρώπους που θέλουν να εξελιχθούν. Το Ydrogios Digital Academy, με το οποίο κάνουμε πράξη τη δέσμευσή μας να επενδύουμε στους ανθρώπους και στη γνώση, έρχεται την κατάλληλη στιγμή.

Θέλουμε να προσφέρουμε σε κάθε νέο επαγγελματία τα εργαλεία για να ξεκινήσει με αυτοπεποίθηση, να εξελιχθεί και να χτίσει μια μακροχρόνια, ποιοτική σταδιοδρομία στον ασφαλιστικό χώρο. Πρόκειται για μια πρωτοβουλία που ενώνει την τεχνολογία με την εκπαίδευση, υπηρετώντας τη φιλοσοφία μας για μια ασφαλιστική αγορά με μέλλον, αξίες και ανθρώπινο πρόσωπο».

Η Υδρογείος Ασφαλιστική διαθέτει δίκτυο 2.000 συνεργαζόμενων ασφαλιστικών διαμεσολαβητών. Με τη νέα αυτή πρωτοβουλία, συνεχίζει να επενδύει στη διαβίου μάθηση, την επαγγελματική ανάπτυξη και την αναβάθμιση της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης στην Ελλάδα, ενισχύοντας τον ρόλο της ως δυναμικού και καινοτόμου οργανισμού του Ομίλου Reale.



**Γίνε μέρος του αύριο της Ασφάλισης**





## ERGO WELLNESS MONTH 2025

# ΕΝΑΣ ΟΛΟΚΛΗΡΟΣ ΜΗΝΑΣ ΑΦΙΕΡΩΜΕΝΟΣ ΣΤΗ ΣΩΜΑΤΙΚΗ ΚΑΙ ΨΥΧΙΚΗ ΥΓΕΙΑ ΤΩΝ ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ



**Η** ERGO Ασφαλιστική, με σταθερή δέσμευση στην ευημερία των ανθρώπων της, επέκτεινε φέτος τις πρωτοβουλίες που ήδη υλοποιεί στον τομέα της ευεξίας, παρουσιάζοντας το «ERGO Wellness Month 2025», με ενισχυμένο πρόγραμμα και περισσότερες δράσεις. Η εταιρεία συνεχίζει να επενδύει στη σωματική και ψυχική υγεία των εργαζομένων της, επιβεβαιώνοντας στην πράξη ότι η επένδυση στους ανθρώπους αποτελεί βασική της προτεραιότητα.

Το Wellness Month προσέφερε στους εργαζομένους πρακτικές για προσωπική ευεξία και ενδυνάμωση, συνδυάζοντας πρακτικές συμβουλές, τεχνικές χαλάρωσης και δυνατότητες υποστήριξης της σωματικής αλλά και της πνευματικής υγείας.

Πιο συγκεκριμένα στο πρόγραμμα εντάχθηκαν τέσσερα εξειδικευμένα webinars, στα οποία με τη συμβολή της Hellas EAP, παρουσιάστηκαν θεματικές γύρω από τη διαχείριση κρίσεων πανικού και κατάθλιψης, αλλά και τη συναισθηματική υπερφαγία. Παράλληλα, σε συνεργασία με την Workwell, αναπτύχθηκαν ενότητες σχετικές με τη διαχείριση εξαρτήσεων και την συνειδητή διατροφή. Το πρόγραμμα επίσης συμπεριελάμβανε ημέρες με υγιεινά πρωινά, βιωματικά sessions yoga, pilates, stretching και εργονομίας, δια ζωής υπηρεσίες chair massage και ατομικές συνεδρίες με ψυχολόγους και διατροφολόγους. Επιπλέον, πραγματοποιήθηκε ένα wellness retreat στο πάρκο Σχοινιά με τη Wellbeingr, όπου οι συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να



**Χρυσούλα Κολέτσου, Talent Acquisition and Employer Branding Specialist της ERGO Ασφαλιστικής**



συμμετάσχουν σε δραστηριότητες, όπως πεζοπορία και tai-chi, ζώντας μία ολοκληρωμένη εμπειρία ευζωίας.

«Το Wellness Month ξεκίνησε από την ανάγκη μας να ενισχύσουμε ουσιαστικά τη σωματική και ψυχική υγεία στο χώρο εργασίας. Θέλουμε να είμαστε εργοδότης πρώτης επιλογής, γι' αυτό οι δράσεις ευεξίας αποτελούν προτεραιότητά μας κάθε χρόνο. Φέτος, η συμμετοχή ξεπέρασε κάθε προσδοκία. Κάθε εργαζόμενος είχε τη δυνατότητα να επιλέξει τις δρα-

στηριότητες που τον εκφράζουν και να ανακαλύψει νέους τρόπους φροντίδας του εαυτού του. Μέσα από αυτές τις εμπειρίες ενισχύεται η ομαδικότητα και η σύνδεση μεταξύ των ανθρώπων μας, συμβάλλοντας στην ανάπτυξη τόσο των ανθρώπων μας όσο και της εταιρείας.», δήλωσε η Χρυσούλα Κολέτσου, Talent Acquisition and Employer Branding Specialist της ERGO.

Το Wellness Month ανέδειξε πόσο σημαντικό είναι να ενσωματώνονται σταθερά πρακτικές ευεξίας στην καθημερινότητα της ERGO επιβεβαιώνοντας τη διαρκή δέσμευση της εταιρείας για ένα εργασιακό περιβάλλον που εξελίσσεται μαζί με τους ανθρώπους του.



ΕΝΩΣΗ  
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ  
ΕΤΑΙΡΙΩΝ  
ΕΛΛΑΔΟΣ



## ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΗ ΕΠΙΣΚΕΨΗ ΣΤΟ ΕΡΓΟ ΤΟΥ ΜΕΤΡΟ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ ΔΙΟΡΓΑΝΩΣΕ Η ΕΠΙΤΡΟΠΗ ΑΣΤΙΚΗΣ ΕΥΘΥΝΗΣ ΚΑΙ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΩΝ ΕΥΘΥΝΩΝ ΤΗΣ ΕΑΕΕ

**Η** Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος (ΕΑΕΕ) με πρωτοβουλία της Επιτροπής Αστικής Ευθύνης και Επαγγελματικών Ευθυνών, διοργάνωσε εκπαιδευτική επίσκεψη στο έργο του Μετρό Θεσσαλονίκης, με στόχο την ουσιαστική κατανόηση των πραγματικών κινδύνων και των βέλτιστων πρακτικών που εφαρμόζονται σε μεγάλα έργα υποδομής. Η πρωτοβουλία εντάσσεται στις συνεχείς δράσεις της ΕΑΕΕ για την ενημέρωση και επιμόρφωση των στελεχών του κλάδου Αστικής Ευθύνης.

Η επίσκεψη πραγματοποιήθηκε την Πέμπτη 27 Νοεμβρίου στις εγκαταστάσεις του έργου, ενός από τα μεγαλύτερα και πιο σύνθετα έργα υποδομής στη χώρα. Το πρόγραμμα περιλάμβανε αναλυτική ξενάγηση στο αμαξο-

στάσιο του σταθμού Πυλαίας και στο εργοτάξιο του σταθμού Αρετσού, όπου οι συμμετέχοντες ενημερώθηκαν για τις προδιαγραφές, τα μέτρα ασφάλειας και τις προκλήσεις του έργου.

Η δράση αυτή αποτελεί συνέχεια των τακτικών πρωτοβουλιών της Επιτροπής, που πραγματοποιούνται εδώ και πολλά χρόνια σε ένα ευρύ φάσμα επιχειρήσεων και οργανισμών. Στόχος της είναι η καλύτερη κατανόηση της λειτουργίας, των κινδύνων και των βέλτιστων πρακτικών ανά είδος δραστηριότητας. Είναι η πρώτη φορά που η εκπαιδευτική επίσκεψη υλοποιήθηκε στη Θεσσαλονίκη, ενώ αντίστοιχες δράσεις θα συνεχιστούν σε τακτά χρονικά διαστήματα.



## Η ΧΡΙΣΤΟΥΓΕΝΝΙΑΤΙΚΗ ΕΚΔΗΛΩΣΗ ΤΟΥ ΣΕΣΑΕ

**Μ**ια ξεχωριστή βραδιά σε εορταστικό κλίμα προσέφερε ο ΣΕΣΑΕ σε όλα τα Μέλη αλλά και φίλους του Συνδέσμου στο PASAJI στην Αθήνα. Στο κάλεσμα ανταποκρίθηκαν πολλά ανώτατα στελέχη ασφαλιστικών εταιριών, ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές, συνεργάτες, εκπρόσωποι του κλαδικού Τύπου, ξεπερνώντας κάθε προηγούμενο σε πλήθος συμμετοχών.

Με διάθεση χαλαρή, με όμορφη μουσική, όλοι πέρασαν καταπληκτικά και αντάλλαξαν ευχές.

Όπως πάντα ο ΣΕΣΑΕ φρόντισε για μία ακόμη χρονιά μέσω της φετινής εκδήλωσης να ενισχύσει την Αστική μη Κερδοσκοπική Εταιρεία «Μπορούμε!», η οποία καταπολεμά τη σπατάλη του φαγητού που περισσεύει σε κάποιους και δρα υπέρ της αξιοποίησής του για κοινωφελή σκοπό σε όλη την Ελλάδα.

Την εκδήλωση στήριξαν:  
 HOWDEN HELLAS S.A.” – Πλατινένιος Χορηγός,  
 “ERGO”, “EUROLIFE FFH”, “NN HELLAS” – Χρυσόι Χορηγοί,  
 “AIG”, “DESIGNIA INSURANCE”, “INTERAMERICAN”,  
 “INTERASCO” και “GRANT THORNTON” Ασημένιοι Χορηγοί.







GENERALI

## ΣΤΑ ΚΑΛΑΒΡΥΤΑ ΜΕ ΤΟ ΕΤΑΙΡΙΚΟ ΥΒΡΙΔΙΚΟ ΔΙΚΤΥΟ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ

Για τα παραγωγικά τους αποτελέσματα βραβεύτηκαν οι πρώτοι του Εταιρικού Υβριδικού Δικτύου Συνεργατών

**Ε**πιβραβεύοντας την παραγωγικότητα και επιδιώκοντας τη διαρκή ενίσχυση των δεσμών συνεργασίας με τους διαμεσολαβητές της, η Generali διοργάνωσε ένα τριήμερο ταξίδι στα ιστορικά Καλάβρυτα για το Εταιρικό Υβριδικό Δίκτυο Συνεργατών της. Η απόδραση αυτή αποτέλεσε ευκαιρία για δημιουργία κοινών εμπειριών, ανταλλαγή απόψεων και περαιτέρω ενίσχυση των δεσμών συνεργασίας και εμπιστοσύνης μεταξύ της Εταιρείας και των ανθρώπων της, σε ένα ζεστό και φιλικό περιβάλλον υψηλών προδιαγραφών, όπως μόνο η Generali μπορεί να προσφέρει.

Στην ξεχωριστή αυτή ταξιδιωτική εξόρμηση συμμετείχε και η Διοίκηση της Generali με τους κ.κ. Πάνο Δημητρίου, CEO, Σωτήρη Γουγούση, Chief Sales Officer και Νίκο Αγγελόπουλο, Διευθυντή Υβριδικού Δικτύου Συνεργατών, για να συνοδεύσουν τους Συνεργάτες, υπογραμμίζοντας έμπρακτα τη σημασία που αποδίδει η Εταιρεία στην ανθρώπινη επαφή και στην αναγνώριση των προσπαθειών των συνεργαζόμενων επαγγελματιών. Η συνολική εμπειρία χαρακτηρίστηκε από θετικό κλίμα και δημιουργικές συζητήσεις, στοιχεία που αντικατοπτρίζουν τη φιλοσοφία της Εταιρείας για ουσιαστική και διαρκή συνεργασία.

Το πρόγραμμα του ταξιδιού περιλάμβανε επισκέψεις σε σημεία με έντονη ιστορική, πολιτιστική ταυτότητα, ενώ δεν έλειψε και η επαφή με τη μοναδική φύση της περιοχής σε ένα τριήμερο γεμάτο εικόνες, δράσεις και εκπλήξεις. Οι συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να επισκεφθούν το ιστορικό Μέγα Σπήλαιο, και το Μουσείο Ολοκαυτώματος Καλαβρύτων, να περιηγηθούν στην ιστορική Ιερά Μονή Αγίας Λαύρας, καθώς και να ξεναγηθούν στον αμπελώνα του οινοποιείου Τετράμυθος για να γνωρίσουν από κοντά τη δουλειά των παραγωγών της περιοχής και τη σύνδεση του τόπου με τη σύγχρονη οινοποιητική δημιουργία. Το ταξίδι ολοκληρώθηκε με δύο εμπειρίες που ξεχώρισαν: μία διαδρομή με τον φημισμένο οδοντωτό σιδηρόδρομο με στάση στο παραδοσιακό χωριό Ζαχλωρού, που αποτελεί μοναδικό παράδειγμα για την απaráμιλλη φυσική ομορφιά της περιοχής καθώς και την ομαδική δραστηριότητα rafting στον ποταμό Λάδωνα, όπου αναδείχθηκαν η συμμετοχή, η συνεργασία και η συνοχή της ομάδας.

Όπως δήλωσε κατά τη διάρκεια του ταξιδιού ο CEO της



Εταιρείας κ. Πάνος Δημητρίου, «Η Generali βρίσκεται διαχρονικά δίπλα στους Συνεργάτες της, αναγνωρίζοντας έμπρακτα τη σημασία της συμβολής τους στην αναπτυξιακή διαδρομή της εταιρίας. Η σχέση με τους ασφαλισμένους μας και η εξυπηρέτηση των αναγκών τους είναι πάντοτε το πρωταρχικό μας μέλημα. Μέσα από εσάς, η σχέση αυτή αποκτά πρόσωπο. Η δική μας προσπάθεια ως οργανισμού είναι

να εργαζόμαστε διαρκώς για να σας προσφέρουμε σύγχρονα εργαλεία και καινοτόμες λύσεις που συνδυάζουν αξιοπιστία και τεχνολογική υπεροχή. Η πορεία προς την κορυφή απαιτεί συνέπεια και αφοσίωση και είμαι βέβαιος ότι μαζί μπορούμε να επιτύχουμε ακόμη περισσότερα γιατί ο στόχος μας είναι κοινός και η αποστολή μας υψηλή.»

Στην ίδια κατεύθυνση ο κ. Σωτήρης Γουγούσης, Chief Sales Officer της Generali τοποθετήθηκε ως εξής: «Θέλω να σας ευχαριστήσω για τη συμμετοχή και τη θετική ενέργεια που φέρατε σε αυτό το ταξίδι. Κάθε φορά που βρισκόμαστε μαζί, επιβεβαιώνεται ότι η δύναμη του Δικτύου μας βρίσκεται στους ανθρώπους του. Προχωράμε σε μια περίοδο που απαιτεί προσαρμοστικότητα και πρωτοβουλία και είμαι βέβαιος ότι, με τη στήριξη και την τεχνογνωσία που διαθέτουμε και μοιραζόμαστε, μπορούμε να ανταποκριθούμε με αυτοπεποίθηση σε κάθε συνθήκη. Συνεχίζουμε ενωμένοι, με ξεκάθαρο στόχο και πίστη στις δυνατότητές μας.»



## ΕΤΗΣΙΟ ΤΑΞΙΔΙ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ ΤΗΣ BROKERS UNION ΣΤΟ ΜΑΡΟΚΟ ΕΝΑ ΤΑΞΙΔΙ ΕΜΠΕΙΡΙΩΝ, ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ ΚΑΙ ΕΜΠΝΕΥΣΗΣ

**Η** Brokers Union πραγματοποίησε το ετήσιο ταξίδι συνεργατών της από τις 22 έως τις 26 Νοεμβρίου 2025 στο Μαρόκο. Οι 46 συνεργάτες που πέτυχαν τα παραγωγικά κριτήρια του διαγωνισμού είχαν την ευκαιρία να απολαύσουν ένα εξαιρετικό ταξίδι σε έναν προορισμό που συνδυάζει έντονο πολιτισμό, αυθεντικές παραδόσεις και ξεχωριστές εικόνες και να απολαύσουν μοναδικές στιγμές στο Kenzi Menara Palace 5\* όπου διέμεναν.

Το ταξίδι ξεκίνησε από το πολύχρωμο Μαρακές, με περιηγήσεις στην παλιά πόλη και στα ζωντανά σοκάκια της Μεδίνας, όπου οι συμμετέχοντες ήρθαν σε επαφή με την αυθεντική μαροκινή καθημερινότητα. Στη συνέχεια ακολούθησε επίσκεψη στην παραθαλάσσια Essaouira, μια ιστορική πόλη στον Ατλαντικό με έντονο χαρακτήρα, τέχνη και μοναδική ατμόσφαιρα, προσφέροντας μια διαφορετική οπτική του Μαρόκου. Η εκδρομή στην τεχνητή λίμνη Lalla Takerkoust αποτύπωσε εικόνες τοπικής ομορφιάς. Οι εμπειρίες του ταξιδιού ολοκληρώθηκαν με στιγμές χαλάρωσης σε σημεία φυσικής ομορφιάς, καθώς και με επιλεγμένη διαμονή και δείπνα σε προσεκτικά επιλεγμένους χώρους, δημιουργώντας ένα περιβάλλον premium φιλοξενίας και αισθητικής που ενίσχυσε ακόμη περισσότερο το κλίμα ομαδικότητας μεταξύ των συνεργατών.

Την εταιρεία εκπροσώπησαν ο Πρόεδρος του ΔΣ κ. Νικόλαος Βελλιάδης, ο Διευθύνων Σύμβουλος κ. Αναστάσιος Παπαδόπουλος, η Υπεύθυνη Κλάδου Ανάλυσης Περιουσίας & Γενικών Ασφαλίσεων κα Αλεξάνδρα Τριανταφυλλάκη, η Υπεύθυνη Γραμματείας Διοίκησης κα Στελίνα Καποδίστρια και η Επιθεωρήτρια Πωλήσεων κα Άννα Τζούβελη.

Ξεχωριστή στιγμή του ταξιδιού αποτέλεσε η Συνάντηση Πωλήσεων, σε ειδικά διαμορφωμένη αίθουσα του ξενοδοχείου, με τη συμμετοχή όλων των συνεργατών και της Διοίκησης. Την συνάντηση άνοιξε ο Πρόεδρος του ΔΣ κ. Νικόλαος Βελλιάδης. Αφού καλωσόρισε τους συμμετέχοντες, αναφέρθηκε στις αλλαγές που επίκεινται στην αγορά στον κλάδο αυτοκινήτων με τη σταδιακά αυξανόμενη χρήση συστημάτων αυτοκίνησης από τις αυτοκινητοβιομηχανίες και τις προκλήσεις που έχουν να αντιμετωπίσουν οι ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές. Όπως δήλωσε σχετικά «...οι αυτοκινητοβιομηχανίες δημιουργούν νέα προηγμένα συστήματα οδήγησης με την χρήση της τεχνητής νοημοσύνης. Η αυτοκίνηση σε λίγα χρόνια θα είναι πραγματικότητα σε ένα μεγάλο αριθμό οχημάτων. Η ασφάλιση του αυτοκινήτου θα πρέπει να εμπλουτιστεί με επιπλέον αναγκαίες καλύψεις ώστε ο πελάτης να είναι ασφαλής και ο διαμεσολαβητής να συνεχίσει να παρέχει ουσιαστικές υπηρεσίες...».



Ο Διευθύνων Σύμβουλος κ. Αναστάσιος Παπαδόπουλος στην ομιλία του παρουσίασε την εξέλιξη της ασφαλιστικής αγοράς και τα νέα δεδομένα που διαμορφώνονται στην ασφαλιστική διαμεσολάβηση. Αναφέρθηκε στους άξονες ανάπτυξης που θα εφαρμόσει η Brokers Union και στην επένδυση που ήδη υλοποιεί η Εταιρεία στη χρήση τεχνολογίας για την ανάπτυξη χρήσιμων και έξυπνων εφαρμογών που θα βοηθούν στις καθημερινές εργασίες των συνεργατών της. Στόχος είναι α) η αύξηση των πωλήσεων μέσω up sell και cross sell και β) η εύκολη και ολοκληρωμένη παροχή ασφαλιστικών προτάσεων σύμφωνα με τις ανάγκες των πελατών. Όπως ανέφερε χαρακτηριστικά «στόχος μας η Brokers Union να αποτελέσει την πρώτη επιλογή των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών την εταιρεία που εμπιστεύονται καθημερινά παρέχοντας άμεση ποιοτική εξυπηρέτηση. Όραμα της Εταιρείας να πρωταγωνιστήσει στην Ασφαλιστική διαμεσολάβηση με παρουσία σε όλη τη Ελληνική επικράτεια».

Το ταξίδι έκλεισε με το Gala Dinner στο φημισμένο εστιατόριο Palais Jad Mahal όπου οι συμμετέχοντες απόλαυσαν την εξαιρετική κουζίνα και την μοναδική τοπική ατμόσφαιρα.

Το ταξίδι στο Μαρόκο επιβεβαίωσε για μία ακόμη χρονιά τη δύναμη της ανθρώπινης σύνδεσης και της ουσιαστικής συνεργασίας που χαρακτηρίζει την Brokers Union.



Ομαδική Φωτογραφία Generali



## ΟΙ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΤΗΣ GENERALI ΣΤΗΝ ΚΙΝΑ ΕΝΑ ΤΑΞΙΔΙ ΕΜΠΝΕΥΣΗΣ ΚΑΙ ΕΞΕΛΙΞΗΣ

Επιβραβεύοντας την αριστεία σε ένα ταξίδι που ενώνει αξίες,  
ανθρώπους και εμπειρίες

**Γ**ια οκτώ ημέρες, οι κορυφικοί Συνεργάτες της Generali ταξίδεψαν στην Κίνα, σε μια μοναδική εμπειρία ζωής που συνδύασε πολιτισμό, ιστορία, τεχνολογία και ανθρώπινη έμπνευση. Το ταξίδι, μέρος του θεσμού επιβράβευσης της Εταιρείας, επιβεβαίωσε για ακόμη μία φορά τη δέσμευση της Generali να στέκεται δίπλα στους ανθρώπους της ως Lifetime Partner, αναγνωρίζοντας την προσπάθεια, το πάθος και την αφοσίωσή τους.

Από το Πεκίνο, όπου η αρχαία σοφία και η αυτοκρατορική μεγαλοπρέπεια συναντούν τον παλμό της σύγχρονης μεγαλούπολης, μέχρι τη Σ'αν, την ιστορική πόλη των Πήλινων Πολεμιστών, και τη Σαγκάη, το σύμβολο της καινοτομίας και του μέλλοντος, οι συμμετέχοντες βίωσαν ένα μια ταξιδιωτική εμπειρία αντιθέσεων και αρμονίας. Κάθε προορισμός αποτέλεσε ένα μάθημα πολιτισμού, δημιουργικότητας και εξέλιξης, μια υπενθύμιση πως η πορεία προς την πρόοδο περνά από την κατανόηση, τον σεβασμό και την ανταλλαγή εμπειριών.

Ο σχεδιασμός της εξαιρετικά πλούσιας αυτής εμπειρίας περιελάμβανε επισκέψεις σε ιστορικά μνημεία όπως το αρχιτεκτονικό θαύμα της Απαγορευμένης Πόλης και τα Θερινά Ανάκτορα την ψυχή της αυτοκρατορικής Κίνας, το τεχνολογικό κέντρο Baidu Apollo Park όπου αναπτύσσονται δοκιμές αυτόνομης οδήγησης, το εμβληματικό ανθρώπινο επίτευγμα

του Σινικού Τείχους, το εντυπωσιακό Μουσείο του Πήλινου Στρατού, τον υπέροχο Yu Garden και τον μοναδικό συνδυασμό παλιού και νέου σε κάθε σημείο της διαδρομής, όπως αντίστοιχα και στιγμές χαλάρωσης και σύνδεσης μέσα από γαστρονομικές και πολιτιστικές εμπειρίες. Κάθε μέρα του ταξιδιού αποτέλεσε μια ευκαιρία για προσωπική ανάπτυξη, αλλά και μια ευκαιρία δουν οι άνθρωποι της Generali τον κόσμο με νέα μάτια, μέσα από το πρίσμα της φροντίδας, της συνεργασίας και της εξέλιξης που αποτελούν τη βάση των αξιών της Εταιρείας.

Στο κλείσιμο αυτή της ξεχωριστής απόδρασης ο CEO της Generali κ. Πάνος Δημητρίου, δήλωσε: «Κάθε ταξίδι είναι μια αφορμή για να γνωρίσουμε τον κόσμο αλλά και τον εαυτό μας. Στην Generali πιστεύουμε ότι η επιτυχία χτίζεται μέσα από τη γνώση, τη συνεργασία και τη συνεχή αναζήτηση νέων εμπειριών. Στην Κίνα, είχαμε την ευκαιρία να δούμε πώς η παράδοση και η καινοτομία μπορούν να συνυπάρχουν δημιουργικά – όπως ακριβώς επιδιώκουμε κι εμείς, χτίζοντας μαζί ένα μέλλον με προοπτική, εμπιστοσύνη και φροντίδα για τους ανθρώπους μας. Εσείς είστε οι άνθρωποι που μετατρέπουν αυτή τη φιλοσοφία σε πράξη, εκείνοι που στέκονται δίπλα στους ασφαλισμένους μας με φροντίδα, εμπιστοσύνη και αφοσίωση, προσφέροντας λύσεις που βελτιώνουν πραγματικά τη ζωή



Ομαδική Φωτογραφία Generali



Ομαδική Φωτογραφία Generali



Summer Palace - Beijing



Γουγούσης Σ., Βσιλόπουλος Τ., Λαμπροπούλου Μ., Κανάτας Γ., Δημητρίου Π., Τιανταφύλλου Θ., Σακελλαρίου Α.



Χατζόγλου Θ., Χατζηθεοδοσίου Τ., Καράμπελας Ν., Χαχλάκης Π., Παπαδόπουλος Σ., Σουρίκας Κ., Παπαδάκης Α.



Μαργιού Ε., Σακελλαρίου Α., Δημητσάνου Δ., Λούβαρη Α., Βικτωράτου Σ., Λαμπροπούλου Μ., Ερωτοκρίτου Χ., Φιλιπποπούλου Ε., Τσιχλή Χ., Γκικόκα Ε., Νικολοπούλου Κ., Αγγελίδη Ε., Καμπουράκη Μ.

τους. Εύχομαι αυτό το ταξίδι αλλά και κάθε νέα εμπειρία να τα αντιμετωπίζετε ως ευκαιρία να εξελιχθείτε και να χτίσετε σχέσεις που διαρκούν, όπως κάνουμε κάθε μέρα, μαζί.»

Από την θέση του Chief Sales Officer της Generali, ο κ. Σωτήρης Γουγούσης απευθυνόμενος στους συμμετέχοντες είπε: «Το ταξίδι μας στην Κίνα ήταν μια υπενθύμιση της δύναμης που έχει η συνεχής εξέλιξη, ακριβώς όπως κάνετε εσείς καθημερινά μέσα από τη δουλειά σας με τους ασφαλισμένους.

Από την πειθαρχία του Πεκίνου μέχρι τον ρυθμό της Σαγκάης, κάθε εικόνα επιβεβαίωσε πόσο σημαντικό είναι να μένουμε

προσανατολισμένοι στον στόχο μας και ανοιχτοί σε νέες ιδέες.

Σας ευχαριστώ για την αφοσίωση και τη δυναμική που φέρετε στην ομάδα Πωλήσεων. Με τέτοια δύναμη, μπορούμε και διαμορφώνουμε την επόμενη μέρα της ασφάλισής.»

Το οκταήμερο αυτό ταξίδι αποτέλεσε όχι μόνο επιβράβευση, αλλά κυρίως έμπνευση και μια ζωντανή υπενθύμιση πως η Generali Hellas συνεχίζει να εξελίσσεται μέσα από τους ανθρώπους της, παραμένοντας σταθερός συνοδοιπόρος στη ζωή και στην επιτυχία τους.

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ: **ΙΑΚΩΒΟΣ ΔΙΖΙΚΙΡΙΚΗΣ**



## ΗΜΕΡΙΔΑ ΣΕΣΣΑΕ ΓΙΑ ΨΥΧΙΚΗ ΥΓΕΙΑ ΚΑΙ ΕΡΓΑΣΙΑΚΟ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝ ΠΙΣΩ ΑΠΟ ΤΟ «ΟΛΑ ΚΑΛΑ»: ΤΙ ΔΕΝ ΦΑΙΝΕΤΑΙ ΣΤΟΝ ΕΡΓΑΣΙΑΚΟ ΧΩΡΟ

**Ο** ΣΕΣΣΑΕ πάλι κοντά στα Μέλη του και φίλους της Ασφαλιστικής Αγοράς, πραγματοποίησε μια άκρως επιτυχημένη εκδήλωση την Τετάρτη 3 Δεκεμβρίου 2025, στη Θεσσαλονίκη. Επιστρέφοντας στην πόλη για δεύτερη συνεχόμενη χρονιά ο Σύνδεσμος διοργάνωσε ημερίδα με κύριο ομιλητή τον κ. Ευάγγελο Μακρή και θέμα «Ψυχική Υγεία και Εργασιακό Περιβάλλον – πίσω από το «Όλα καλά» τι δεν φαίνεται στον Εργασιακό Χώρο».

Σε μια γεμάτη αίθουσα, χάρη στη μεγάλη ανταπόκριση των ανθρώπων της ασφαλιστικής αγοράς, ο κος Μακρής κατάφερε να αναδείξει τις αόρατες πλευρές της ψυχικής υγείας στον εργασιακό χώρο και τη σημασία της ουσιαστικής στήριξης στελεχών και εργαζομένων. Η ομιλία, κυρίως, εστίασε:

- Στους ορισμούς της ψυχικής υγείας και ευεξίας,
- Σε ενδεικτικά στατιστικά δεδομένα που αποτυπώνουν σε ποιο βαθμό έχουν επηρεαστεί τα επίπεδα υγείας και ευεξίας των σύγχρονων εργαζομένων,
- Στην ανάγκη ευαισθητοποίησης για την άρση του στίγματος γύρω από την ψυχική υγεία μέσα στο χώρο εργασίας,

- Στα πιο συχνά ψυχολογικά φαινόμενα που εκδηλώνονται στον εργασιακό χώρο: αγχώδεις διαταραχές, κρίσεις πανικού, άγχος υγείας, διαταραχές διάθεσης και επαγγελματική εξουθένωση (burnout),

Ιδιαίτερη έμφαση δόθηκε στην πρόληψη και διαχείριση, με πρακτικές τεχνικές και συγκεκριμένες προτάσεις για το ρόλο των επικεφαλής στη δημιουργία υγιών εργασιακών ομάδων. Η εκδήλωση ολοκληρώθηκε με ανοιχτή συζήτηση και ανταλλαγή εμπειριών, ενισχύοντας την κατανόηση και την ενσυναίσθηση απέναντι σε θέματα που συχνά αποσιωπούνται.

Την εκδήλωση στήριξαν :

“HOWDEN” – Πλατινένιος Χορηγός,  
 “EUROLIFE FFH”, “ERGO” και “NN HELLAS” – Χρυσοί Χορηγοί,  
 “INTERAMERICAN”, “AIG”, “INTERASCO”,  
 “DESIGNIA INSURANCE” και “GRANT THORNTON” – Ασημένιοι Χορηγοί, και  
 “HDI GLOBAL SE HELLAS”, “NP ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ”,  
 “ATTRADIUS”, “ALPHA TRUST”, “STELLAR TRAVEL”  
 και “ΠΑΣΚΑΛ & ΣΤΡΑΤΗΣ ΑΕ” – Υποστηρικτές.



# HERE & NOW



ΝΑ ΖΕΙΣ ΣΤΙΓΜΕΣ ΠΟΥ ΘΕΛΕΙΣ  
ΝΑ ΔΙΗΓΗΘΕΙΣ ΣΤΑ ΕΤΤΟΝΙΑ ΣΟΥ.

ΕΔΩ. ΤΩΡΑ. Είναι το μόνο σημείο που χτίζεται το μέλλον. Τώρα, χτίζονται όλα όσα έχουν αξία: οι αποφάσεις που παίρνεις, τα όνειρα που κυνηγάς, οι στόχοι που βάζεις. Γι' αυτό είμαστε εδώ, για σένα. Για να ακούσουμε. Να καταλάβουμε. Να προσφέρουμε λύσεις που ταιριάζουν στη δική σου ζωή.



## ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΠΥΡΟΣ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ



από **1€** το τ.μ.

Τηλεφωνήστε τώρα στο:  
**210 4173300**



**NP** ασφαλιστική  
Συνεπής σε ότι πει!



## ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ



Τηλεφωνήστε τώρα στο:  
**210 4173300**



**NP** ασφαλιστική  
Συνεπής σε ότι πει!