

ΕΥΡΩΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΔΙΜΗΝΙΑΙΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ & ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟΥ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝΤΟΣ

ΙΟΥΛΙΟΣ - ΑΥΓΟΥΣΤΟΣ 2025 | ΠΕΡΙΟΔΟΣ Β' | ΤΕΥΧΟΣ 7

ΚΩΔΙΚΟΣ ΕΛΤΑ 5817

Παραγωγή Ασφαλίσεων Α' εξαμήνου 2025

ΠΑΝΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΥ

«Η Generali θα μεγαλώσει
ακόμη περισσότερο»

**«ΟΛΗ Η ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ
ΕΝΑ ΣΠΙΤΙ»**

Εμπρακτη
απάντηση
στις γεωγραφικές
ανισότητες για
τους ογκολογικούς
ασθενείς

SYNDEA

Παρούσα ενεργή
και συνεπής

HDI GLOBAL SE HELLAS

30 χρόνια ηγετικής
παρουσίας στην Ασφάλιση
Επιχειρηματικών
Κινδύνων

Πλήθος ασφαλιστηρίων συμβολαίων κατοικίας

ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΠΥΡΟΣ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ



από **1€** το τ.μ.

Τηλεφωνήστε τώρα στο:
210 4173300



NP

ασφαλιστική

Συνεπής σε ότι πει!



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ



Τηλεφωνήστε τώρα στο:
210 4173300



NP

ασφαλιστική

Συνεπής σε ότι πει!



ARAG

Νομική προστασία *για όλους.*

Η νομική σας προστασία δεν είναι απλώς μια υπηρεσία,
είναι η δέσμευσή μας για την δική σας ασφάλεια



Είμαστε εδώ για εσάς..
Προσωπικά,
τηλεφωνικά ή ψηφιακά.

ARAG Hellas
Φειδιππίδου 2 · Αθήνα · 11526

☎ 210-74-90-800 ✉ info@ARAG.gr

ΕΥΡΩΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΔΙΜΗΝΙΑΙΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΑΣΦΑΙΣΤΙΚΟΥ & ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟΥ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝΤΟΣ

ΕΚΔΟΤΗΣ-ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ

Δανιήλ Καζαντζίδης

ΕΔΡΑ-ΓΡΑΦΕΙΑ

Θεμιστοκλέους 79

10681 Αθήνα

Τηλ. 210 3302843

EMAIL

info@periodiko-euroasfalistiki.gr

WEBSITE

www.periodiko-euroasfalistiki.gr

ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΕΚΔΟΣΗΣ

Χαράλαμπος Καζαντζίδης

ΠΑΡΑΓΩΓΗ-ΕΚΤΥΠΩΣΗ

Τυπογραφείο

Πλέτσας | Καρδάρη

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ

Ιδιωτών: 50 ευρώ

Ν.Π.Δ.Δ.-Α.Ε.-Τραπεζών:

80 ευρώ



6. GENERALI

ΠΑΝΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΥ: «Η GENERALI, ΘΑ ΜΕΓΑΛΩΣΕΙ ΑΚΟΜΗ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΟ, ΜΕ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΚΑΙ ΟΔΗΓΟ ΤΗΝ ΑΡΙΣΤΕΙΑ»



9. ΝΡ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΣΕΜΙΝΑΡΙΑ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗΣ
ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ ΤΟΜΕΑ Β΄



10. «ΟΛΗ Η ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΕΝΑ ΣΠΙΤΙ»

ΜΙΑ ΕΜΠΡΑΚΤΗ ΑΠΑΝΤΗΣΗ
ΣΤΙΣ ΓΕΩΓΡΑΦΙΚΕΣ ΑΝΙΣΟΤΗΤΕΣ
ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΟΓΚΟΛΟΓΙΚΟΥΣ ΑΣΘΕΝΕΙΣ



14. SYNDEA

ΠΑΡΟΥΣΑ ΕΝΕΡΓΗ
ΚΑΙ ΣΥΝΕΠΗΣ



16. ΕΥΡΩΠΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΑΥΞΗΣΗ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΚΑΙ ΚΕΡΔΟΦΟΡΙΑΣ
ΤΟ Α΄ ΕΞΑΜΗΝΟ



17. ERGO ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Η ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΩΣ ΕΡΓΑΛΕΙΟ
ΠΡΟΛΗΨΗΣ ΚΑΙ ΑΝΘΕΚΤΙΚΟΤΗΤΑΣ
ΣΤΗΝ ΕΠΟΧΗ ΤΗΣ ΚΛΙΜΑΤΙΚΗΣ
ΚΡΙΣΗΣ

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ



22. ALLIANZ COMMERCIAL

Η ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΥΔΡΟΓΟΝΟΥ
ΑΝΑΜΕΝΕΤΑΙ ΝΑ ΞΕΠΕΡΑΣΕΙ ΤΑ 3 ΔΙΣ. ΔΟΛΛΑΡΙΑ
ΕΩΣ ΤΟ 2030



59. ALLIANZ

ΤΑΞΙΔΙ ΕΠΙΒΡΑΒΕΥΣΗΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ
ΣΤΟ MONTREAL
ΚΑΙ ΤΟ TORONTO



30. HDI GLOBAL SE, HELLAS

30 ΧΡΟΝΙΑ ΗΓΕΤΙΚΗΣ ΠΑΡΟΥΣΙΑΣ ΣΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΩΝ ΚΙΝΔΥΝΩΝ



62. ΣΕΣΑΕ

ΕΤΗΣΙΑ ΚΑΛΟΚΑΙΡΙΝΗ
ΣΥΝΑΝΤΗΣΗ



46. ΕΑΕΕ ΠΛΗΘΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗΡΙΩΝ ΣΥΜΒΟΛΑΙΩΝ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ

ΕΝΤΕΙΝΕΤΑΙ Η ΣΕΝΑΡΙΟΛΟΓΙΑ

Η παραγωγή ασφαλιστρών Α' εξαμήνου 2025, όπως ανακοινώθηκε από την ΕΑΕΕ, δείχνει αυξημένη έναντι του αντίστοιχου εξαμήνου του 2024 κατά 3%.

«Αριστεία είναι να αυξάνεις κάθε μέρα την απόσταση από εκείνους που σε ακολουθούν, με συνέπεια, μεθοδικότητα και εσωτερικό κίνητρο. Στόχος μας δεν είναι να φτάσουμε στην κορυφή αλλά να μείνουμε εκεί γιατί το αξίζουμε. Η Generali θα συνεχίσει να μεγαλώνει, γιατί εσείς την ωθείτε ψηλότερα. Αυτή είναι η πιο ουσιαστική δέσμευση. Δεν είναι υπόσχεση. Είναι στρατηγικός σχεδιασμός». Ο Πάνος Δημητρίου έδωσε με σαφήνεια το στίγμα της επόμενης περιόδου. Με αυτοπεποίθηση και το βλέμμα στο μέλλον η Generali. Με στρατηγική και οδηγό την αριστεία.

Το πρόγραμμα που ξεκίνησε τον Μάρτιο του 2024 προσφέρει ένα ολιστικό πλαίσιο υποστήριξης σε ογκολογικούς ασθενείς και τους συνοδούς τους, που αναγκάζονται να μετακινηθούν στην Αθήνα για θεραπεία.

«Όλη η Υδρόγειος ένα Σπίτι». Αναφερόμενος στη σημασία του προγράμματος ο Παύλος Κασκαρέλης, Διευθύνων Σύμβουλος της εταιρείας, δήλωσε σχετικά: «Η αποστολή μας ήταν πάντα να προσφέρουμε ασφάλεια και φροντίδα. Δέσμευσή μας είναι να συνεχίσουμε να είμαστε μια δύναμη προστασίας για την κοινωνία, μετατρέποντας την εταιρική ευθύνη σε πράξη με πραγματικό αντίκτυπο».

«Κάθε ασφαλιστήριο συμβόλαιο είναι πράξη εμπιστοσύνης. Κάθε πληρωμή αποζημίωσης αποτελεί απόδειξη αξιοπιστίας προς τον πελάτη, προς τον συνεργάτη και προς την αγορά. Η HDI Global SE Hellas αποτελεί πρότυπο αυτής της αρχής εδώ και τρεις δεκαετίες». Η δήλωση του David Hullin, Board Member της HDI S.E. στην εκδήλωση των 30 χρόνων πορείας από την Gerling του 1995 στην σημερινή εταιρική μορφή της, με επικεφαλής τον Κωνσταντίνο Σεμερτζόγλου.

Το φετινό καλοκαίρι πέρασε με σενάρια συγχωνεύσεων, εξαγορών, τα οποία όχι ότι έλειψαν και ποτέ. Μετά την Ύδρα, έχω την αίσθηση, κάποια αναθερμάνθηκαν, εμπλουτίστηκαν και πύκνωσε η εμφάνισή τους. Πάντως για την ώρα η κίνηση ήρθε από τον κλάδο των Διαμεσολαβούντων. Η οικογένεια Χατζηθεοδοσίου, ο Γιάννης και ο άξιος συνεχιστής του Τάσος, δώσανε την είδηση. Η Mega Brokers πέρασε στην Unilink, η οποία απέκτησε τις μετοχές της, με την οικογένεια Χατζηθεοδοσίου να αποκτά μετοχική συμμετοχή στην Acrisure, μητρική της Unilink στις ΗΠΑ.

Στα όσα σενάρια διακινούνται για τους μεγάλους της αγοράς σίγουρα υπάρχει δόση αλήθειας. Καλό είναι όμως να μην εκτιθέμεθα και ιδιαίτερα. Αναμφισβήτητα αποτελεί ενίσχυση του κύρους και «ψήφο εμπιστοσύνης» η παρουσία πρωταγωνιστών της οικονομικής και πολιτικής ζωής της χώρας σε υψηλότερες θέσεις μονάδων της ασφαλιστικής αγοράς.

NEO ANANEΩΜENO SITE



periodiko-euroasfalistiki.gr

Καθημερινή ενημέρωση
για τα νέα της ασφαλιστικής αγοράς



210 3302 843



info@periodiko-euroasfalistiki.gr



Πάνος Δημητρίου, CEO



ΠΑΝΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΥ: Η GENERALI ΘΑ ΜΕΓΑΛΩΣΕΙ ΑΚΟΜΗ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΟ, ΜΕ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΚΑΙ ΟΔΗΓΟ ΤΗΝ ΑΡΙΣΤΕΙΑ

Με αυτοπεποίθηση και το βλέμμα στο μέλλον πραγματοποιήθηκε με επιτυχία η Ετήσια Εκδήλωση Προσωπικού της Generali Hellas

Σε μια ημέρα αφιερωμένη στην αναγνώριση, την έμπνευση και τον σχεδιασμό για το μέλλον, πραγματοποιήθηκε με επιτυχία η Ετήσια Εκδήλωση Προσωπικού της Generali Hellas. Η φετινή εταιρική συνάντηση αποτέλεσε μια ουσιαστική ευκαιρία για ανασκόπηση των επιτευγμάτων της προηγούμενης περιόδου, παρουσίαση των στρατηγικών στόχων για το μέλλον και ενεργοποίηση των ανθρώπων της Generali γύρω από το κοινό όραμα που θέτει η νέα παγκόσμια στρατηγική του Ομίλου Lifetime Partner 27: Driving Excellence.

Ο CEO της Generali Hellas, κ. Πάνος Δημητρίου, ανεβαίνοντας με ανατρεπτικό τρόπο στην εντυπωσιακή σκηνή του "Domus" της Γλυφάδας, έδωσε με σαφήνεια το στίγμα της επόμενης περιόδου: «Κάναμε άλματα. Πετύχαμε στόχους, ξεπεράσαμε προσδοκίες, αλλά τώρα ήρθε η ώρα να μεγαλώσουμε τη διαφορά. Η αριστεία δεν είναι απλώς επίδοση – είναι να αυξάνεις κάθε μέρα την απόσταση από εκείνους που σε ακολουθούν, -με συνέπεια, μεθοδικότητα και εσωτερικό κίνητρο. Γι' αυτό και ο στόχος μας δεν είναι να φτάσουμε στην κορυφή – είναι να μένουμε εκεί γιατί το αξίζουμε. Όταν ο άνθρωπος είναι στο επίκεντρο, η επιτυχία είναι φυσικό επακόλουθο. Η οικονομική μας σταθερότητα είναι η εγγύηση του αύριο. Το ίδιο και οι ισχυρές ομάδες μας που αποτελούνται

από ανθρώπους που πιστεύουν, τολμούν και υποστηρίζουν ο ένας τον άλλον. Η Generali θα συνεχίσει να μεγαλώνει, γιατί εσείς οι ίδιοι την ωθείτε ψηλότερα – και αυτή είναι η πιο ουσιαστική δέσμευση. Δεν είναι υπόσχεση. Είναι στρατηγικός σχεδιασμός.»

Η νέα στρατηγική Lifetime Partner 27: Driving Excellence δεν αποτελεί απλώς έναν παγκόσμιο σχεδιασμό ανάπτυξης – είναι ένα πλαίσιο αρχών που ενώνει τον Όμιλο με ένα κοινό όραμα: να γίνει η Generali ένας διαχρονικός συνοδοιπόρος ζωής για κάθε ασφαλισμένο, με προϊόντα, υπηρεσίες και εμπειρίες που ξεχωρίζουν. Εστιάζει σε μια ουσιαστική πελατοκεντρική προσέγγιση, απλότητα και ταχύτητα στη διαχείριση, συνεχή επένδυση στην τεχνολογία και στους ανθρώπους, καθώς και αφοσίωση στην ποιότητα χωρίς συμβιβασμούς. Όπως ανέφερε χαρακτηριστικά ο κ. Παναγιώτης Βασιλόπουλος, Chief insurance Officer της Generali Hellas: «Η αριστεία δεν είναι μια ξένη έννοια για την ομάδα της Generali, αλλά κάτι που μας διακρίνει διαχρονικά. Οι εργασίες μας είχαν πάντα μια στόχευση «υπέρβασης», να προσφέρουμε υπηρεσίες και εμπειρίες αναβαθμισμένες. Ποτέ δεν αρκεστήκαμε στην απλή διεκπεραίωση μιας ανάγκης. Για εμάς λοιπόν η αριστεία είναι κάτι γνώριμο, και εν τέλει προσωπική υπόθεση. Είναι ο καθέ-



Παναγιώτης Βασιλόπουλος, CINSO

νας μας που κάνει αύριο καλύτερα, αυτό που σήμερα έκανε καλά. Ο Όμιλος είναι στο πλευρό μας – η πρόσφατη επίσκεψη της Διοίκησης αποδεικνύει ότι η Generali Hellas βρίσκεται στο επίκεντρο του παγκόσμιου ενδιαφέροντος. Το μέλλον μας ανήκει, και είμαστε έτοιμοι να το διεκδικήσουμε».

Στη συνέχεια, ο Chief Financial Officer της Generali Hellas, κ. Ηλίας Ρήγας, παρουσίασε τα εξαιρετικά οικονομικά αποτελέσματα της χρονιάς, δίνοντας έμφαση στον Δείκτη Φερεγγυότητας της εταιρείας που φτάνει φέτος στο 185%, τον υψηλότερο στην ελληνική ασφαλιστική αγορά:

«Η υγιής οικονομική βάση δεν είναι απλώς στατιστική. Είναι το οξυγόνο που μας επιτρέπει να καινοτομούμε, να στηρίζουμε τον πελάτη και να δημιουργούμε μακροπρόθεσμη αξία. Η ακρίβεια και η πειθαρχία δεν είναι περιορισμοί – είναι η βάση για να επενδύσουμε με αυτοπεποίθηση στο μέλλον. Αντίστοιχα, τα Γενικά Έξοδα δεν είναι κόστος, είναι ο κρυμμένος μας μοχλός, καθώς δείχνουν ότι λειτουργούμε με ευθύνη και όραμα».

Ο νέος Διευθυντής Πωλήσεων της Generali Hellas, κ. Σωτήρης Γουγούσης, μίλησε με ενθουσιασμό για τις νέες δυναμικές στην αγορά, αλλά και για την ανάγκη η κουλτούρα να προηγείται της απόδοσης: «Η ασφαλιστική αγορά αλλάζει. Οι πελάτες ζητούν εμπειρίες, όχι απλώς προϊόντα. Για να απαντήσουμε σε αυτή τη μετάβαση, πρώτα πρέπει να φροντίσουμε τους δικούς μας ανθρώπους. Δημιουργούμε ένα εργασιακό περιβάλλον όπου η καινοτομία, η συνεργασία και η αναγνώριση είναι καθημερινότητα. Και αυτό αντικατοπτρίζεται στα παραγωγικά μας αποτελέσματα για το 2024: 871.000 ασφαλισμένοι, 84,2% retention rate, 55,6% πολυασφαλιστικά προφίλ και η 1η θέση στις προτεινόμενες εταιρείες. Η διαφορά ξεκινά από μέσα.»

Στο πλαίσιο της εκδήλωσης παρουσιάστηκε και η νέα επικοινωνιακή ταυτότητα της Generali “Here.Now.” – μια πλατφόρμα που εκφράζει τον επαναπροσδιορισμό του ρόλου της



Σωτήρης Γουγούσης, CSO



Ηλίας Ρήγας, CFO

ασφάλισης στη ζωή των ανθρώπων. Σε έναν κόσμο που αλλάζει με ταχύτητα και αβεβαιότητα, η Generali δηλώνει παρούσα. Εδώ – γιατί η ασφάλιση δεν μπορεί να είναι απύρην από την καθημερινότητα. Τώρα – γιατί οι αποφάσεις για προστασία δεν μπορούν να περιμένουν. Η νέα πλατφόρμα ξεφεύγει από τη συνήθη τοποθέτηση του ασφαλιστικού χώρου για το “αύριο” και επανατοποθετεί την ασφάλιση ως ζωντανή εμπειρία που συμβαίνει κάθε στιγμή. Δεν είναι απλώς ένα μήνυμα. Είναι η μετουσίωση της στρατηγικής της Generali στο παρόν. Μια νέα αφήγηση που ενώνει τον άνθρωπο με την τεχνολογία, την ασφάλεια με τη σχέση, και τη λογική με το συναίσθημα.

Η ημέρα έκλεισε με τον πιο γιορτινό τρόπο: ένα δυναμικό πάρτι, με την Κατερίνα Λιόλιου και τον Λεωτέρη Πανταζή να ξεσηκώνουν τους ανθρώπους της εταιρείας, σφραγίζοντας την ενότητα, τη χαρά και την αισιοδοξία της ομάδας. Με πίστη στους ανθρώπους της, σχέδιο για το μέλλον και κουλτούρα αριστείας, η Generali συνεχίζει να χτίζει το αύριο της ασφάλισης – ΕΔΩ. ΤΩΡΑ



Ο Πάνος Δημητρίου καλωσορίζει τους νέους εργαζομένους



Η INTERLIFE ΜΕΓΑΛΟΣ ΧΟΡΗΓΟΣ ΤΟΥ 1ου OLYMPIA NIGHT RUN – RUN UNDER ZEUS 2025 ΣΤΗΝ ΑΡΧΑΙΑ ΟΛΥΜΠΙΑ

Τον 1ο νυχτερινό αγώνα Olympia Night Run – Run Under Zeus που πραγματοποιήθηκε στην Ιερή Άλτη της Αρχαίας Ολυμπίας στήριξε ως Μεγάλος Χορηγός η INTERLIFE Ασφαλιστική στο πλαίσιο του Προγράμματος Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης «προσφέρω ... αλλιώς» που υλοποιεί για τον Πολιτισμό και τον Αθλητισμό.

Ο Αγώνας διοργανώθηκε από τον Αθλητικό Πολιτιστικό Σύλλογο Δρομείς Ολυμπίας (Olympia Runners) και το Δήμο Αρχαίας Ολυμπίας, υπό την αιγίδα του Υπουργείου Τουρισμού, της Ελληνικής Ολυμπιακής Επιτροπής, της Διεθνούς Ολυμπιακής Ακαδημίας, της Εθνικής Ολυμπιακής Ακαδημίας της Ελλάδας – ΕΘΝ.Ο.Α, της Ένωσης Συμμετασχόντων σε Ολυμπιακούς Αγώνες και της Περιφέρειας Δυτικής Ελλάδας.

Οι συμμετέχοντες δρομείς των 5 και 10 χλμ., πέρασαν δίπλα από το Αρχαίο Στάδιο, τον τόπο όπου γεννήθηκε ο Ολυμπισμός και έτρεξαν πλάι στον Ναό του Δία, εκεί που το μεγαλείο συναντά την αιωνιότητα. Διέσχισαν τις εγκαταστάσεις της Διεθνούς Ολυμπιακής Ακαδημίας, σε μια σπάνια και συμβολική στιγμή που ενώνει το χθες με το αύριο και τη μνήμη με το όραμα. Αξίζει να σημειωθεί ότι, πριν από όλα αυτά, μικροί πρωταγωνιστές πήραν θέση στον Παιδικό Αγώνα, δίνοντας το πιο ελπιδοφόρο μήνυμα της βραδιάς: Η Ολυμπία συνεχίζει να γεννά Αθλητές με ψυχή και να εμπνέει γενιές.

Ο αγώνας Olympia Night Run – Run Under Zeus αποτέλεσε μια ξεχωριστή αθλητική, πολιτιστική και αισθητική εμπειρία καθώς συνέδεσε τον αθλητισμό με τη μυθολογία, την παράδοση και το τοπίο της Αρχαίας Ολυμπίας.

Η INTERLIFE Ασφαλιστική στηρίζει τον Αθλητισμό και προωθεί τη διαχρονική αξία «εὖ ἀγωνίζεσθαι» με στόχο τη μετάδοση του μηνύματος ότι συνυπάρχει και μοιράζεται αξίες και δράσεις με τους πολίτες.





ΣΕΜΙΝΑΡΙΑ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗΣ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ ΤΟΜΕΑ Β΄ 2025 ΑΠΟ ΤΗΝ NP ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Η NP Ασφαλιστική με επαγγελματική ευαισθησία και επικεντρωμένη στη διαδικασία εκπαίδευσης των επαγγελματιών ασφαλιστικών διαμεσολαβητών, ανακοίνωσε την έναρξη των Σεμιναρίων Επαγγελματικής Εκπαίδευσης για τον Τομέα Β΄ 2025 διάρκειας πέντε (5) εκπαιδευτικών ωρών.

Τα πεντάωρης διάρκειας σεμινάρια του Τομέα Β΄ συνδυαστικά με τις εκπαιδευτικές συναντήσεις του Τομέα Α΄ που έγιναν κατά το Α΄ Εξάμηνο του 2025 και ήταν διάρκειας δέκα (10) ωρών, καλύπτουν την ετήσια υποχρεωτική επαγγελματική εκπαίδευση συνολικής διάρκειας δεκαπέντε (15) ωρών και για τους δύο (2) Τομείς Α΄ και Β΄.

Το αντικείμενο των σεμιναρίων του Τομέα Β΄ είναι : «Βασικοί φορείς της Ασφαλιστικής Αγοράς και Ασφαλιστική Απάτη».

Τα σεμινάρια έχουν έναρξη στις 08/10/2025 και ολοκληρώνονται στις 23/10/2025, μέσα από μια σειρά έντεκα (11) διαζώσης εκπαιδευτικών συναντήσεων, σε Αθήνα (4) και σε Σπάρτη, Χαλκίδα, Ιωάννινα, Πάτρα, Λάρισα, Αλεξανδρούπολη και Θεσσαλονίκη.

Η εγγραφή στα σεμινάρια γίνεται μέσα από την γνωστή πλέον πλατφόρμα εκπαίδευσης της Εταιρίας, NP e-Asfalistiki Academia, στην οποία οι συμμετέχοντες εισέρχονται με τους προσωπικούς τους κωδικούς, μέσα από την ιστοσελίδα μας www.np-asfalistiki.gr.

Η διενέργεια του τεστ κατανόησης πραγματοποιείται στο τέλος του 5ωρου και μετά την επιτυχή ολοκλήρωσή του, αναρτάται αυτόματα στην e-Asfalistiki Academia το Πιστοποιητικό Επιτυχούς Παρακολούθησης για τις 5 ώρες του Τομέα Β΄ 2025.

Το πλήρες πρόγραμμα των Σεμιναρίων Επαγγελματικής Εκπαίδευσης του Τομέα Β΄ 2025, βρίσκεται ανηρτημένο στην ιστοσελίδα της Εταιρίας στη διαδρομή «Συνεργάτες > Ασφαλιστική Ακαδημία».

Οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να επικοινωνήσουν με το Τμήμα Εκπαίδευσης ή με τη Διεύθυνση Πωλήσεων της «NP Ασφαλιστική» για την εγγραφή τους στα εκπαιδευτικά.





Παύλος Κασκαρέλης, Διευθύνων Σύμβουλος, Υδρογείος Ασφαλιστική, Ευάγγελος Φιλόπουλος, Πρόεδρος της Ελληνικής Αντικαρκινικής Εταιρείας, Μαίρη Βογιατζή, Chief Communications Officer, Υδρογείος Ασφαλιστική



«ΟΛΗ Η ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΕΝΑ ΣΠΙΤΙ»

ΜΙΑ ΕΜΠΡΑΚΤΗ ΑΠΑΝΤΗΣΗ ΣΤΙΣ ΓΕΩΓΡΑΦΙΚΕΣ ΑΝΙΣΟΤΗΤΕΣ ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΟΓΚΟΛΟΓΙΚΟΥΣ ΑΣΘΕΝΕΙΣ

Πάνω από 1.400 διανυκτερεύσεις δωρεάν φιλοξενίας προσφέρθηκαν στο πλαίσιο του προγράμματος από την Ελληνική Αντικαρκινική Εταιρεία σε ασθενείς από την επαρχία.

Το πρόγραμμα συνεχίζεται και επεκτείνεται, με την έμπρακτη στήριξη της Υδρογείου Ασφαλιστικής και του Ιδρύματος Reale

Η Υδρογείος Ασφαλιστική και η Ελληνική Αντικαρκινική Εταιρεία (Ε.Α.Ε.), παρουσίασαν τα αποτελέσματα και ανακοίνωσαν την επέκταση του προγράμματος «Όλη η Υδρογείος ένα Σπίτι» σε συνέντευξη Τύπου που πραγματοποιήθηκε στην ΕΣΗΕΑ.

Την εκδήλωση τίμησε με την παρουσία και τον χαιρετισμό του ο Διοικητής του Ε.Α.Ν.Π. «Μεταξά», κ. Σαράντος Ευσταθόπουλος. Στην τοποθέτησή του, ο κ. Ευσταθόπουλος εξήρε τη συνεργασία και υπογράμμισε την κρίσιμη σημασία του προγράμματος για την κάλυψη των αναγκών των ασθενών του νοσοκομείου του. Στην εκδήλωση παραβρέθηκαν, επίσης, εκπρόσωποι του Τύπου και στελέχη νοσοκομειακών ιδρυμάτων.

Η πρωτοβουλία «Όλη η Υδρογείος ένα Σπίτι», που ξεκίνησε τον Μάρτιο του 2024, προσφέρει ένα ολιστικό πλαίσιο υποστήριξης, παρέχοντας δωρεάν, ασφαλή στέγη και ψυχοκοινωνική φροντίδα σε ογκολογικούς ασθενείς και τους συνο-

δούς τους που αναγκάζονται να μετακινηθούν στην Αθήνα για θεραπεία.

Αναφερόμενος στη σημασία του προγράμματος, ο κ. Παύλος Κασκαρέλης, Διευθύνων Σύμβουλος της Υδρογείου Ασφαλιστικής, δήλωσε: «Στην Υδρογείο Ασφαλιστική, η αποστολή μας ήταν πάντα να προσφέρουμε ασφάλεια και φροντίδα. Με το πρόγραμμα «Όλη η Υδρογείος ένα Σπίτι», δίνουμε σε αυτή την αποστολή την πιο ανθρώπινη διάστασή της. Δεν προσφέρουμε απλώς μια χορηγία, αλλά ένα ουσιαστικό καταφύγιο αξιοπρέπειας και ηρεμίας. Οι αριθμοί είναι σημαντικοί, αλλά πίσω τους κρύβονται ανθρώπινες ιστορίες δύναμης. Η δέσμευσή μας, ως μέλους του Ομίλου Reale, είναι να συνεχίσουμε να είμαστε μια δύναμη προστασίας για την κοινωνία, μετατρέποντας την εταιρική ευθύνη σε πράξη με πραγματικό αντίκτυπο».

Από την πλευρά του, ο Πρόεδρος της Ελληνικής Αντικαρκινικής Εταιρείας, κ. Ευάγγελος Φιλόπουλος, τόνισε: «Ο καρ-



Από αριστερά: Giuseppe Zorgno, Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος Δ.Σ., Υδρόγειος Ασφαλιστική, Πάυλος Κασκαρέλης, Διευθύνων Σύμβουλος, Υδρόγειος Ασφαλιστική, Ευάγγελος Φιλόπουλος, Πρόεδρος της Ελληνικής Αντικαρκινικής Εταιρείας, Γιάννης Σουρλής, Γενικός Διευθυντής, Υδρόγειος Ασφαλιστική



Από αριστερά: Μαρία Λιόντου, Διαχείριση Προγράμματος, Ελληνική Αντικαρκινική Εταιρεία, Κetiόνα Μαλλόλη, Ψυχολόγος, Ελληνική Αντικαρκινική Εταιρεία, Καλλιόπη Καφφετζάκη, Κοινωνική Λειτουργός, ΚΗ.ΠΕΝ, Μαίρη Βογιατζή, Chief Communications Officer, Υδρόγειος Ασφαλιστική, Άννα Αραμπατζή, Communications Manager, Υδρόγειος Ασφαλιστική

κίνος δημιουργεί τεράστιες ανισότητες. Μια από τις πιο σκληρές είναι η γεωγραφική. Οι ασθενείς από την επαρχία αντιμετωπίζουν, πέρα από την ασθένεια, το τεράστιο οικονομικό και ψυχολογικό βάρος της διαμονής σε μια ξένη πόλη. Η συνεργασία μας με την Υδρόγειο Ασφαλιστική δεν καλύπτει απλώς μια ανάγκη, αλλά αίρει ένα εμπόδιο στην ισότιμη πρόσβαση στη θεραπεία».

Την επιστημονική διάσταση της ψυχοκοινωνικής φροντίδας, που αποτελεί κεντρικό πυλώνα του προγράμματος, επεσήμανε η Δρ. Ευμορφία Κούκια, Καθηγήτρια Ψυχιατρικής Νοσηλευτικής στο ΕΚΠΑ και Επιστημονικά Υπεύθυνη των προγραμμάτων ψυχοκοινωνικής ογκολογίας της Ε.Α.Ε., τονίζοντας ότι η ολιστική φροντίδα είναι αναπόσπαστο κομμάτι της αποτελεσματικής θεραπείας.

Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης, η κ. Κetiόνα Μαλλόλη, Ψυχολόγος της Ε.Α.Ε., παρουσίασε τα συγκεκριμένα στοιχεία του προγράμματος από την έναρξή του έως σήμερα:

- 1.401 συνολικές διανυκτερεύσεις,
- 108 φιλοξενίες, που αφορούν 54 ασθενείς και 25 συνοδούς,
- Ωφελούμενοι από 28 διαφορετικές πόλεις της Ελλάδας,
- 246 επισκέψεις ψυχοκοινωνικής παρέμβασης σε ασθενείς και οικογένειες.

Τους αριθμούς έφεραν στη ζωή οι μαρτυρίες των ανθρώπων της πρώτης γραμμής. Η κ. Κωνσταντία Παπαλλά, Διευθύντρια της Ακτινοθεραπευτικής Ογκολογικής Κλινικής του Γ.Α.Ο.Ν.Α. «Ο Άγιος Σάββας», τόνισε πως η εξασφάλιση στέγης επηρεάζει θετικά την προσήλωση του ασθενούς στη θεραπεία, ενώ οι κοινωνικές λειτουργοί κ. Μαρία Κανακαράκη (Νοσοκομείο «Ιπποκράτειο») και κ. Νατάσσα Παπαδοπούλου



Κωνσταντία Παπαλλά, Ακτινοθεραπευτής Ογκολόγος, Διευθύντρια Ακτινοθεραπευτικής Ογκολογικής Κλινικής, Γ.Α.Ο.Ν.Α. «Ο Άγιος Σάββας» - Γενική Γραμματέας ΕΑΕ, Μαρία Κανακαράκη, Κοινωνική Λειτουργός, Νοσοκομείο «Ιπποκράτειο», Νατάσσα Παπαδοπούλου, Προϊσταμένη Κοινωνικής Υπηρεσίας, Νοσοκομείο «Μεταξά», Μαίρη Βογιατζή, Chief Communications Officer, Υδρόγειος Ασφαλιστική, Κetiόνα Μαλλόλη, Ψυχολόγος, Ελληνική Αντικαρκινική Εταιρεία

(Νοσοκομείο «Μεταξά») περιέγραψαν πώς το πρόγραμμα λειτουργεί ως κρίσιμο εργαλείο που καλύπτει δομικά κενά και μετατρέπει την αγωνία των ασθενών σε αίσθημα ασφάλειας.

Στο πλαίσιο της εκδήλωσης, ανακοινώθηκε η επέκταση και ενίσχυση του προγράμματος με νέους στόχους, που περιλαμβάνουν την ενοίκιαση επιπλέον διαμερισμάτων για την κάλυψη της αυξημένης ζήτησης, τη δημιουργία διαμερισμάτων στον Πειραιά για την καλύτερη εξυπηρέτηση του Νοσοκομείου «Μεταξά» και τη διαμόρφωση χώρων κατάλληλων για ασθενείς με αναπηρία.

Η Υδρόγειος Ασφαλιστική και η Ελληνική Αντικαρκινική Εταιρεία δεσμεύονται να συνεχίσουν και να ενισχύσουν το πρόγραμμα, προσφέροντας όχι μόνο στέγη, αλλά και ένα περιβάλλον ασφάλειας, φροντίδας και ανθρωπιάς.



Η MEGA BROKERS ΕΝΩΝΕΙ ΤΙΣ ΔΥΝΑΜΕΙΣ ΤΗΣ ΜΕ ΤΟΝ ΟΜΙΛΟ UNILINK

Ο Όμιλος Unilink, που ανήκει στη διεθνή fintech ηγέτιδα Acrisure και αποτελεί τη μεγαλύτερη εταιρεία ασφαλιστικής διαμεσολάβησης στην Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη, ανακοίνωσε την εξαγορά της Mega Brokers, της μεγαλύτερης εταιρείας ασφαλιστικής διαμεσολάβησης στην Ελλάδα, με στόχο τη δημιουργία μιας ηγετικής δύναμης στην αγορά.



Η Mega Brokers εξειδικεύεται στην λιανική ασφαλιστική διαμεσολάβηση, εστιάζοντας στην αξία για τους συνεργάτες και τους πελάτες, ενισχυμένη μέσα από την τεχνολογία και την καινοτομία στο marketing. Ο Όμιλος Unilink εξυπηρετεί 10,3 εκατομμύρια πελάτες και συνεργάζεται με 16.500 ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές. Ανήκει στην παγκόσμια εταιρεία fintech Acrisure και δραστηριοποιείται σε εννέα χώρες: Πολωνία, Βουλγαρία, Ρουμανία, Μολδαβία, Τσεχία, Σλοβακία, Κροατία, Σλοβενία και πλέον στην Ελλάδα.

Η Unilink απέκτησε τις μετοχές της Mega Brokers και η οικογένεια Χατζηθεοδοσίου απέκτησε μετοχές στην Acrisure, μητρική εταιρεία της Unilink στις ΗΠΑ. Ο Αναστάσιος Χατζηθεοδοσίου παραμένει Διευθύνων Σύμβουλος της Mega Brokers και ο Ιωάννης Χατζηθεοδοσίου παραμένει Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου – και οι δύο θα συνεχίσουν να ηγούνται της εταιρείας στη νέα αυτή φάση. Επιπλέον, ο Αναστάσιος Χατζηθεοδοσίου αναλαμβάνει νέο περιφερειακό ρόλο ως Chief Growth Officer της Acrisure για την Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη, ηγούμενος πρωτοβουλιών ανάπτυξης σε ολόκληρη την περιοχή.

Igor Rusinowski, CEO του Ομίλου Unilink:

«Καλωσορίζουμε θερμά τον Τάσο και ολόκληρη την ομάδα της Mega Brokers στην οικογένεια της Unilink. Μοιραζόμαστε τις ίδιες αξίες και φιλοδοξίες. Μαζί, θα δημιουργήσουμε νέες ευκαιρίες αξιοποιώντας την τεχνογνωσία μας, την καινοτόμο τεχνολογία και τη διεθνή δυναμική της Acrisure σε ασφαλίσεις ιδιωτών και επιχειρήσεων, ανασφάλιση, λύσεις MGA, πρόσβαση στην αγορά του Λονδίνου και πολλά ακόμη. Το μέλλον ξεκινά σήμερα, με μια εξαιρετική συνεργασία μπροστά μας!»

Αναστάσιος Χατζηθεοδοσίου, Διευθύνων Σύμβουλος Mega Brokers & Chief Growth Officer της Acrisure για την Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη:

«Σήμερα είναι ένα ιστορικό ορόσημο. Με την Acrisure και

την Unilink, η Mega Brokers κάνει ένα τολμηρό βήμα στη διεθνή σκηνή – παραμένοντας πιστή στις αξίες της: ακεραιότητα, εμπιστοσύνη, επαγγελματισμό και συνεχή ανάπτυξη. Αυτή η συνεργασία ξεκλειδώνει εξαιρετικές δυνατότητες για τους συνεργάτες και τους πελάτες μας στην Ελλάδα. Είμαι περήφανος που ηγούμαι αυτής της μεταμόρφωσης και γεμάτος ενέργεια για το μέλλον. Ανυπομονώ να συναντήσω και να συνεργαστώ με τους συναδέλφους μας σε όλη την Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη. Μια νέα εποχή μόλις ξεκίνησε!»

Ιωάννης Χατζηθεοδοσίου, Πρόεδρος της Mega Brokers:

«Είναι μια στιγμή συγκίνησης και υπερηφάνειας. Από ένα μικρό γραφείο, έως την ηγετική θέση στην Ελληνική αγορά και τώρα την ένταξη σε μια παγκόσμια δύναμη – όλα είναι αποτέλεσμα αδιάκοπου πάθους, ενότητας και πίστης. Η Mega Brokers ήταν πάντα οι άνθρωποί της, το όραμα και οι συνεργασίες. Σήμερα ξεκινά ένα νέο διεθνές κεφάλαιο, γεμάτο παγκόσμιες προοπτικές, σταθερό σκοπό και μια κληρονομιά που συνεχίζει να εξελίσσεται. Το ταξίδι συνεχίζεται – πιο ισχυρό από ποτέ!»

Σχετικά με την Acrisure

Η Acrisure είναι ένας παγκόσμιος fintech ηγέτης, που ενδυναμώνει εκατομμύρια φιλόδοξες επιχειρήσεις και ιδιώτες με τις κατάλληλες λύσεις για να προχωρήσουν δυναμικά προς το μέλλον. Συνδυάζοντας προηγμένη τεχνολογία με κορυφαία ανθρώπινη υποστήριξη, συνδέει τους πελάτες της με εξατομικευμένες λύσεις στους τομείς των ασφαλειών, ανασφάλισης, μισθοδοσίας, παροχών, κυβερνοασφάλειας, υπηρεσιών ακινήτων και πέρα από αυτά. Τα τελευταία δώδεκα χρόνια, η Acrisure αύξησε τα έσοδά της από 38 εκατομμύρια σε σχεδόν 5 δισεκατομμύρια δολάρια και απασχολεί πάνω από 19.000 εργαζομένους σε 24 χώρες. Και αυτό είναι μόνο η αρχή.



MINETTA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΠΥΡΟΠΡΟΣΤΑΣΙΑ ΚΑΙ ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΠΕΡΙΟΥΣΙΑΣ

ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ ΓΙΑ ΤΑ ΣΥΓΧΡΟΝΑ ΔΕΔΟΜΕΝΑ

Μια ξεχωριστή εκπαίδευση για τους συνεργάτες της, πραγματοποίησε η MINETTA Ασφαλιστική στις αρχές Ιουνίου. Κατά τη διάρκειά της, περισσότεροι από 20 ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές που επιθυμούσαν να εμβαθύνουν σε θέματα Ασφάλισης Περιουσίας, παρακολούθησαν ευρεία θεματολογία σχετικά με την πυροπροστασία, την αξιολόγηση ανάληψης κινδύνων πυρός, την πρόληψη, τις σχετικές πιστοποιήσεις κ.ά.

Τα παραπάνω θέματα αφορούν τον ασφαλιστικό σύμβουλο, αλλά και τον καθένα μας ως ενεργό, συνειδητοποιημένο πολίτη. Τον συντονισμό της εκπαίδευσης επιμελήθηκε η εξειδικευμένη εταιρία ΑΛΕΞΙΠΥΡΟ Σύμβουλοι Πυρασφάλειας και Πολιτικής Προστασίας.

Η MINETTA έχει ως βασικό στόχο την ουσιαστική κατάρτιση των ανεξάρτητων ασφαλιστικών διαμεσολαβητών, οι οποίοι αποτελούν το μοναδικό κανάλι διάθεσης των προϊό-

νων της. Κατάρτιση που γίνεται πιο αποδοτική όταν προχωράει πέρα από την άριστη γνώση των τεχνικών πωλήσεων, των ασφαλιστικών αναγκών και προγραμμάτων και των διαδικασιών που αφορούν στην εξυπηρέτηση του ασφαλισμένου -σημεία που διαχρονικά αποτελούν θεμελιώδεις γνώσεις του ασφαλιστικού διαμεσολαβητή.

Ο σύγχρονος επαγγελματίας επιζητά επιπλέον και ευρύτερη γνώση των θεμάτων που αγγίζουν τις ασφαλιστικές υπηρεσίες, χαρακτηριστικό που μπορεί να τον κάνει να διακριθεί περαιτέρω στον επαγγελματικό στίβο.

Τα εφόδια αυτά πρόσφερε η MINETTA Ασφαλιστική στους συνεργάτες της μέσα από την εκπαίδευση για την Ασφάλιση Περιουσίας και την Πυροπροστασία. Η ιδιαίτερα θετική ανατροφοδότησή τους μάλιστα, οδηγεί ήδη την Εταιρία σε διερεύνηση της δυνατότητας υλοποίησης και νέων αντίστοιχων εκπαιδεύσεων.





SYNDEA

ΠΑΡΟΥΣΑ ΕΝΕΡΓΗ ΚΑΙ ΣΥΝΕΠΗΣ

Η Syndea πραγματοποίησε στις 25 Ιουλίου την 46η Τακτική Γενική Συνέλευση των Μετόχων της και την 2η μετά την μετονομασία της σε Syndea τον Ιανουάριο του 2024.

Στους Μετόχους απευθύνθηκαν ο Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου κ. Κώστας Καραμανλής, ο CEO και Γενικός Διευθυντής της Εταιρίας κ. Δημήτρης Ζορμπάς και ο Οικονομικός Διευθυντής κ. Στέλιος Μαρούτσος. Πρόεδρος της Γ.Σ. ορίστηκε ο κ. Αλέξανδρος Κοντός.

Ο Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου κ. Κώστας Καραμανλής ανέφερε χαρακτηριστικά ότι η ελληνική ασφαλιστική αγορά το 2024, για μια ακόμη χρονιά, απέδειξε την ανθεκτικότητά της, κατέγραψε σταθερή ανάπτυξη και διατήρησε την κεφαλαιακή της επάρκεια.

Επεσήμανε επίσης ότι «η ασφαλιστική αγορά δεν είναι απλά ένας ακόμη οικονομικός κλάδος αλλά ένας θεσμικός πυλώνας σταθερότητας και προόδου με τριπλό ρόλο: διαχείριση κινδύνων, παροχή προστασίας και επενδυτική ενίσχυση της οικονομίας. Σε αυτή την αποστολή η Syndea είναι παρούσα, συνεπής και ενεργή».

Μιλώντας για τη Syndea αναφέρθηκε στην αύξηση παραγωγής ασφαλιστρών κατά 12,9% και στην υλοποίηση συγκεκριμένων στρατηγικών πρωτοβουλιών με επίκεντρο την ολιστική ανανέωση της εταιρικής ταυτότητας, την ενίσχυση του ψηφιακού μετασχηματισμού, την εκπαίδευση καθώς και την βελτίωση και ανάπτυξη νέων προϊόντων.

Σε μια χαρακτηριστική στιγμή της ομιλίας του ο κ. Καραμανλής τόνισε: «Είμαστε υπερήφανοι γιατί έχουμε δίπλα μας μετόχους από την Ελλάδα και την

Ευρώπη, οργανισμούς πρότυπα σε πανευρωπαϊκό επίπεδο. Η συνεργασία μαζί τους μας ενδυναμώνει ουσιαστικά, προσφέροντάς μας τεχνογνωσία, διεθνείς προοπτικές και γέφυρες εξέλιξης».

Ο CEO της Εταιρίας, κ. Δημήτρης Ζορμπάς, ανέλυσε στοιχεία της ασφαλιστικής αγοράς όπως η συνολική Κεφαλαιακή Απαίτηση Φερεγγυότητας των ασφαλιστικών εταιρειών που ανήλθε σε 2,1 δισεκ. ευρώ και τα συνολικά επιλέξιμα ίδια κεφάλαια σε 3,7 δισεκ. ευρώ, διαμορφώνοντας το δείκτη κάλυψης κεφαλαιακής





απαίτησης φερεγγυότητας της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς σε επίπεδα σημαντικά υψηλότερα του 100%.

Επιπλέον, αναφέρθηκε στην παραγωγή ασφαλιστρών, με βάση τα στοιχεία που δημοσιεύει η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, η οποία για το 2024 ανήλθε σε 5,7 δισεκ. ευρώ καταγράφοντας αύξηση 8,7% σε σύγκριση με το 2023.

Ειδικότερα, ο κ. Δημήτρης Ζορμπάς, τόνισε για τη Syndea 'πως το 2025 έχει ξεκινήσει θετικά, με τις πωλήσεις να σημειώνουν αύξηση άνω του 8% σε σύγκριση με το προηγούμενο έτος'.

Τέλος, ο Οικονομικός Διευθυντής κ. Στέλιος Μαρού-

τσης αναφέρθηκε στα οικονομικά στοιχεία της Syndea αποτυπώνοντας την χρηματοοικονομική ευρωστία της εταιρίας.

Στην Γενική Συνέλευση συμμετείχαν με τη διαζώσης παρουσία τους εκπρόσωποι των μεγαλύτερων ελληνικών συνεταιριστικών ενώσεων, ο κ. Clement Bovet Αντιπρόεδρος του Δ. Σ. της Syndea -ηγετικό στέλεχος στρατηγικής, με εκτενή εμπειρία στις χρηματοοικονομικές υπηρεσίες και την ασφαλιστική αγορά- καθώς και άλλα μέλη των κορυφαίων ασφαλιστικών επιχειρήσεων της Γαλλίας (MACIF), της Ιταλίας (UNIPOL) και του Βελγίου (P&V) μέσω live streaming.



ΕΥΡΩΠΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΥΞΗΣΗ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΚΑΙ ΚΕΡΔΟΦΟΡΙΑΣ ΤΟ Α' ΕΞΑΜΗΝΟ

Ενα δυνατό πρώτο εξάμηνο κατέγραψε σύμφωνα με πληροφορίες η Ευρώπη Ασφαλιστική μετά την ολοκλήρωση του deal με τον όμιλο Intracom, σημειώνοντας σημαντική αύξηση στην παραγωγή και την κερδοφορία της. Αύξηση η οποία προήλθε κυρίως από τους κλάδους περιουσίας και εγγυήσεων, στους οποίους η εταιρεία στοχεύει να διαδραματίσει πρωταγωνιστικό ρόλο στην ελληνική ασφαλιστική αγορά τα επόμενα χρόνια.

Πιο αναλυτικά το πρώτο εξάμηνο του 2025, σύμφωνα με πληροφορίες, η συνολική παραγωγή της ΕΥΡΩΠΗ στους κλάδους πυρός, εγγυήσεων και τεχνικών ασφαλίσεων αυξήθηκε κατά 40% περίπου, σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο το 2024.

Ο στόχος για τον κλάδο εγγυήσεων

Στον κλάδο εγγυήσεων, η εταιρεία κατέγραψε την μεγαλύτερη αύξηση κατά 120% το πρώτο εξάμηνο του 2025 σε σύγκριση με την αντίστοιχη περσινή περίοδο, ενώ στόχος της μέχρι το τέλος του έτους είναι να αποκτήσει στον κλάδο μερίδιο μεταξύ 25% - 30% της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς.

Σημαντικό ρόλο στην αύξηση της παραγωγής και της κερδοφορίας της εταιρείας στον κλάδο Περιουσίας είχαν και τα νέα προϊόντα "Business Advanced" και "Business Protect" της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστικής τα οποία συνέβαλαν στην αύξηση ειδικά μετά τα πρόσφατα μέτρα που ανακοίνωσε η κυβέρνηση για υποχρεωτική ασφάλιση για φυσικές καταστροφές των επιχειρήσεων άνω των 500.000 ευρώ.

Τα οικονομικά αποτελέσματα και ο δείκτης φερεγγυότητας της εταιρείας για το 1ο εξάμηνο του 2025 αναμένονται να υποβληθούν στην Τράπεζα της Ελλάδος το αργότερο μέχρι το τέλος Ιουλίου 2025, ενώ αναμένεται να είναι για ακόμα μια χρονιά πολύ θετικά.

Το νέο ΔΣ, ο πρόεδρος Κόκκαλης και η νέα εποχή

Ολοκληρώθηκε στο μεταξύ και τυπικά ο μετασχηματισμός της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική μετά την ολοκλήρωση της συμφωνίας με τον όμιλο INTRACOM, καθώς κατά την πρόσφατη Γενική Συνέλευση, εκλέχθηκε Πρόεδρος ο κ. Σωκράτης Κόκκαλης, με τον κ. Νίκο Μακρόπουλο να αναλαμβάνει θέση Αντιπροέδρου και CEO της εταιρείας.

Παράλληλα, πριν λίγες ημέρες ολοκληρώθηκε η αύξηση μετοχικού κεφαλαίου της εταιρείας κατά το ποσό των €28



Ο Σωκράτης Κόκκαλης, Πρόεδρος της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική



Ο Νικόλαος Μακρόπουλος, Αντιπρόεδρος και CEO της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική

εκατ., κίνηση που αναμένεται να συμβάλει καθοριστικά στην περαιτέρω ανάπτυξη και στην ενίσχυση των εποπτικών της κεφαλαίων, οδηγώντας σε αντίστοιχη αύξηση των δεικτών φερεγγυότητας.

Μετά το deal με τον όμιλο INTRACOM, η ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική μπαίνει σε μια νέα εποχή, καθώς στόχος της διοίκησης είναι να γίνει μία από τις πιο κερδοφόρες ασφαλιστικές εταιρείες στην Ελλάδα.

Η εταιρεία έχει ήδη ξεκινήσει τις στρατηγικές της συνεργασίες, ενώ οι συνεργείες με την υποστήριξη των εταιρειών του ομίλου Intracom και των μετόχων της Ευρώπη Holdings οι οποίοι συμμετείχαν στην πρόσφατη αύξηση μετοχικού κεφαλαίου της εταιρείας, αναμένεται να συμβάλουν σημαντικά στην αύξηση παραγωγής και την κερδοφορία της.

Στόχος της εταιρείας είναι η καθαρή παραγωγή να ξεπεράσει τα 30 εκατ. ευρώ το 2025 και τα 40 εκατ. ευρώ το 2026, με την ανάπτυξη να βασίζεται στη διαχρονική «φιλοσοφία» του κ. Νίκου Μακρόπουλου για σωστό underwriting και ποιοτική παραγωγή, στοιχεία τα οποία διασφαλίζουν με τον καλύτερο δυνατό τρόπο την κερδοφορία της ΕΥΡΩΠΗ Ασφαλιστική σε όλους τους τομείς δραστηριότητάς της.

Όπως έχει ήδη ανακοινωθεί, η ΕΥΡΩΠΗ ήδη έχει πάρει άδεια λειτουργίας στην Ρουμανία με καθεστώς Ελεύθερης Παροχής Υπηρεσιών (Freedom of Service) όπου θα συνεργαστεί με μεγάλες ελληνικές κατασκευαστικές εταιρείες και θα δραστηριοποιηθεί κυρίως στους κλάδους ασφάλισης Πυρός, Εγγυήσεων και Τεχνικών Έργων.

Εκτός από την Ρουμανία, η επόμενη κίνηση της ασφαλιστικής είναι να δραστηριοποιηθεί και στην Βουλγαρία ειδικά στον κλάδο Εγγυήσεων, ενώ ο μεγάλος της στόχος είναι να επεκταθεί σε όλη την Βαλκανική.



ERGO ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Η ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΩΣ ΕΡΓΑΛΕΙΟ ΠΡΟΛΗΨΗΣ ΚΑΙ ΑΝΘΕΚΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΣΤΗΝ ΕΠΟΧΗ ΤΗΣ ΚΛΙΜΑΤΙΚΗΣ ΚΡΙΣΗΣ

Με τις δασικές πυρκαγιές να πλήττουν ήδη αρκετές περιοχές της χώρας και τις υψηλές θερμοκρασίες του καλοκαιριού να εντείνουν ακόμη περισσότερο τους κινδύνους, η ανάγκη για ουσιαστική ενημέρωση και ευαισθητοποίηση του κοινού σχετικά με τις φυσικές καταστροφές καθίσταται πιο επίκαιρη από ποτέ. Η συνειδητοποίηση του κινδύνου αποτελεί το πρώτο βήμα για την ενίσχυση της ανθεκτικότητας απέναντι σε φαινόμενα που διαρκώς εντείνονται λόγω της κλιματικής αλλαγής. Στο πλαίσιο αυτό, η ERGO Ασφαλιστική αναδεικνύει για ακόμη μία φορά τον ρόλο της ως αξιόπιστος συνομιλητής της Πολιτείας και εταίρος στη διαμόρφωση βιώσιμων λύσεων.

Σε αυτό το συνεχώς μεταβαλλόμενο τοπίο, η ενίσχυση του θεσμικού πλαισίου αποτελεί κρίσιμο βήμα για την προστασία πολιτών και περιουσιών. Η πρόσφατη καθιέρωση της υποχρεωτικής κάλυψης φυσικών καταστροφών στην ασφάλιση αυτοκινήτου και επιχειρήσεων με τζίρο άνω των 500.000 επιβεβαιώνει έμπρακτα τη σημασία της πρόληψης και της ετοιμότητας — και ενισχύει περαιτέρω τη συζήτηση για τον ρόλο της ασφάλισης σε ένα περιβάλλον αυξανόμενων και πιο έντονων φυσικών κινδύνων.

Η κλιματική κρίση έχει πάψει να αποτελεί μελλοντικό κίνδυνο και αναδεικνύεται πλέον ως άμεση πρόκληση για κοινωνίες, οικονομίες και υποδομές. Το 2024, συγκεκριμένα, καταγράφηκε ως μία από τις πλέον δαπανηρές χρονιές στην ιστορία των φυσικών καταστροφών, με τις συνολικές οικονομικές ζημιές να ανέρχονται στα 320 δισεκατομμύρια δολάρια παγκοσμίως. Από το ποσό αυτό, οι ασφαλισμένες ζημιές ανήλθαν σε 140 δισεκατομμύρια δολάρια, σύμφωνα με στοιχεία της Munich Re.

Η ασφαλιστική αγορά, συνεπώς, καλείται να συμβάλει ενεργά όχι μόνο στη διαμόρφωση ενός βιώσιμου πλαισίου πρόληψης και αποκατάστασης, μέσα από τη συνεργασία δημόσιου και ιδιωτικού τομέα, αλλά και στην ενημέρωση των πολιτών, ώστε να αντιληφθούν τη σοβαρότητα και την αυξανόμενη συχνότητα των κινδύνων αυτών και τη σημασία της ασφαλιστικής κάλυψης. Στο πλαίσιο αυτό και με βαθιά τεχνογνωσία



Από αριστερά: Ερρίκος Μοάτσος, CEO της ERGO Ασφαλιστικής - Κώστας Συνολάκης, Καθηγητής Φυσικών Καταστροφών του Πανεπιστημίου της Νότιας Καλιφόρνιας - Γιώργος Λιάλιος, Δημοσιογράφος της Καθημερινής.

και πολυετή εμπειρία στη διαχείριση φυσικών κινδύνων, η ERGO Ασφαλιστική συμμετείχε στο φετινό NatCat Summit, με κεντρικό θέμα την εθνική στρατηγική πρόληψης και αποκατάστασης.

Ο Ερρίκος Μοάτσος, CEO της ERGO Ασφαλιστικής, παρουσίασε την οπτική της εταιρείας απέναντι στη νέα πραγματικότητα, σημειώνοντας χαρακτηριστικά: «Η πραγματική εθνική ανθεκτικότητα χτίζεται πριν την καταστροφή — και η ασφάλιση είναι το θεμέλιό της.» Υπογράμμισε, επίσης, ότι η αυξανόμενη ένταση των φυσικών καταστροφών αποτυπώνεται με σαφή-

νεια στις ασφαλισμένες ζημιές. Η κακοκαιρία Daniel, για παράδειγμα, προκάλεσε πάνω από 7.500 ασφαλισμένες ζημιές, με τη συντριπτική πλειονότητα των αποζημιώσεων να έχει διακανονιστεί εντός του πρώτου εξαμήνου. Παράλληλα, επεσήμανε ότι σύμφωνα με τα δεδομένα της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, το 50% των συνολικών αποζημιώσεων των τελευταίων 30 ετών αφορά μόλις πέντε πρόσφατες φυσικές καταστροφές, γεγονός που αποδεικνύει τη σαφή μεταβολή του κινδύνου. Στο πεδίο της κατοικίας, ο CEO της ERGO αναφέρθηκε στην πρόσφατη μείωση του ΕΝΦΙΑ για τις ασφαλισμένες κατοικίες, η οποία είχε θετικό αντίκτυπο: το ποσοστό των ασφαλισμένων κατοικιών αυξήθηκε από 15% σε 19%. Ωστόσο, όπως σημείωσε, «παραμένει σημαντικό κενό προστασίας και είναι κρίσιμο να σχεδιάσουμε ένα σταθερό και λειτουργικό μοντέλο για τη χρηματοδότηση των ζημιών». Κλείνοντας, ο κ. Μοάτσος τόνισε ότι σε χώρες όπου έχουν υιοθετηθεί μοντέλα ασφάλισης σε σύμπραξη με το δημόσιο, το ασφαλιστικό κενό είναι σημαντικά μικρότερο, και πρόσθεσε: «Έχουμε μελετήσει και εκπονήσει σχέδια, και όταν έρθει η κατάλληλη ώρα, η συζήτηση για την ευρύτερη ασφάλιση των κατοικιών πρέπει να γίνει σοβαρά και θεσμικά.» Η ERGO Ασφαλιστική παραμένει σταθερά προσανατολισμένη στην ανάδειξη των σύγχρονων κινδύνων, στην ενημέρωση των πολιτών, καθώς και στην παροχή αξιόπιστων λύσεων που ενισχύουν την ανθεκτικότητα νοικοκυριών και επιχειρήσεων απέναντι σε κάθε απρόβλεπτη απειλή.



Η EUROINS ΕΛΛΑΔΟΣ ΑΝΑΝΕΩΝΕΙ ΤΙΣ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΕΙΣ ISO – ΕΝΙΣΧΥΜΕΝΗ ΔΕΣΜΕΥΣΗ ΣΕ ΠΟΙΟΤΗΤΑ, ΔΙΑΦΑΝΕΙΑ ΚΑΙ ΒΙΩΣΙΜΟΤΗΤΑ

Με στρατηγική προσήλωση στην αριστεία και τη συνεχή βελτίωση των υπηρεσιών της, η Euroins Ελλάδος ανανέωσε με επιτυχία πέντε κορυφαίες διεθνείς πιστοποιήσεις ISO, επιβεβαιώνοντας τη δέσμευσή της σε υψηλά πρότυπα λειτουργίας, βιωσιμότητας και εταιρικής διακυβέρνησης.

Οι ανανεωμένες πιστοποιήσεις από τον αναγνωρισμένο φορέα EBETAM (Ανώνυμη Εταιρεία Βιομηχανικής Έρευνας, Τεχνολογικής Ανάπτυξης και Πιστοποίησης) καλύπτουν κρίσιμους επιχειρησιακούς τομείς, διασφαλίζοντας ότι κάθε πτυχή της λειτουργίας της Euroins ανταποκρίνεται στις πλέον απαιτητικές διεθνείς προδιαγραφές:

- ISO 9001: Σύστημα Διαχείρισης Ποιότητας
- ISO 22301: Σύστημα Διαχείρισης Επιχειρησιακής Συνέχειας
- ISO 14001: Σύστημα Περιβαλλοντικής Διαχείρισης
- ISO 45001: Σύστημα Διαχείρισης Υγείας & Ασφάλειας Εργασίας

■ ISO 37001: Σύστημα Διαχείρισης κατά της Δωροδοκίας
Η Γενική Διευθύντρια της Euroins Ελλάδος, κα Αγγελική Μουρατίδου, δήλωσε σχετικά: «Η ανανέωση των πιστοποιήσεων ISO δεν είναι για εμάς μια τυπική διαδικασία.

Αντιπροσωπεύει τη βαθιά μας δέσμευση να λειτουργούμε με διαφάνεια, υπευθυνότητα και συνέπεια προς τους ανθρώπους μας, τους συνεργάτες και τους ασφαλισμένους μας.

Η συνεχής αναβάθμιση της ποιότητας και της ασφάλειας των υπηρεσιών μας αποτελεί στρατηγική επιλογή, γιατί στην Euroins πιστεύουμε ότι η εμπιστοσύνη χτίζεται καθημερινά – μέσα από πράξεις, όχι μόνο λόγια.»

Με τις ανανεωμένες πιστοποιήσεις, η Euroins Ελλάδος επιβεβαιώνει τη δυναμική της πορεία και την ετοιμότητά της να ανταποκριθεί στις σύγχρονες προκλήσεις της αγοράς, διατηρώντας τον άνθρωπο στο επίκεντρο.





Η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΧΡΥΣΟΣ ΧΟΡΗΓΟΣ ΣΤΑ «ΔΡΟΜΕΙΑ 2025»

Ένα αθλητικό γεγονός με ισχυρό μήνυμα κοινωνικής συμπερίληψης



Η Εθνική Ασφαλιστική, επιβεβαιώνοντας τον ρόλο της ως υπεύθυνος και ενεργός κοινωνικός εταίρος, συμμετείχε ως χορηγός στην αθλητική διοργάνωση «Δρόμεια 2025», που πραγματοποιήθηκε στις 05/07/2025 στο Δημοτικό Στάδιο Βάρης. Μέσω αυτής της χορηγίας και της αποκλειστικής υποστήριξης των αγώνων ΑμεΑ, η εταιρεία συνέβαλε στην ενίσχυση μιας σημαντικής πρωτοβουλίας που προάγει την ισότητα, την κοινωνική ευαισθησία και το ευ αγωνίζεσθαι – αξίες που βρίσκονται στον πυρήνα της φιλοσοφίας της. Η φετινή διοργάνωση, πιστή στην παράδοση καινοτομίας, ενέταξε για ακόμη μία χρονιά τους Παραολυμπιονίκες στις ίδιες σειρές με Ολυμπιονίκες και διεθνείς πρωταθλητές, στέλνοντας ηχηρό μήνυμα απέναντι στις διακρίσεις και υπέρ της ισότητας στον αθλητισμό.

Η Εθνική Ασφαλιστική επιδιώκει με συνέπεια να βρίσκεται δίπλα σε πρωτοβουλίες που εμπνέουν τη νέα γενιά και συμβάλλουν ουσιαστικά στην πρόοδο της κοινωνίας. Η συμμετοχή της στη διεθνή διοργάνωση «Δρόμεια 2025»

αποτελεί έμπρακτη έκφραση αυτής της δέσμευσης, προβάλλοντας με έμφαση τις αξίες της προσπάθειας, της αλληλεγγύης και της αριστείας.

Η διοργάνωση, η οποία τελούσε υπό την αιγίδα της Ελληνικής Ολυμπιακής Επιτροπής, των Υπουργείων Αθλητισμού και των Υποδομών και Μεταφορών, του ΣΕΓΑΣ, της ΕΑΟΜ-ΑμεΑ και του Πανεπιστημίου Πελοποννήσου, στέφθηκε με μεγάλη επιτυχία, συγκεντρώνοντας 390 κορυφαίους αθλητές και αθλήτριες από όλο τον κόσμο. Κατά τη διάρκειά της σημειώθηκαν όρια πρόκρισης για το Παγκόσμιο Πρωτάθλημα Στίβου στο Τόκιο, καταρρίφθηκαν εθνικά και ατομικά ρεκόρ, ενώ επιτεύχθηκαν οι καλύτερες φετινές επιδόσεις σε ευρωπαϊκό επίπεδο.

Σχετικά με τα Δρόμεια 2025

Τα «Dromia International Sprint & Relays Meeting» ανήκουν στην κατηγορία «Silver» και αποτέλεσαν μία συνδιοργάνωση του Αθλητικού Ομίλου «Δρομέας Βάρης» και του Δήμου Βάρης, Βούλας, Βουλιαγμένης.



Η ALLIANZ ΚΥΠΡΟΥ MAIN EVENT SPONSOR ΣΤΟ EUROBASKET 2025

Το μεγαλύτερο αθλητικό γεγονός που έχει φιλοξενήσει ποτέ η Κύπρος

Πιστή στη διαχρονική της δέσμευση να στηρίζει τον αθλητισμό και τις μεγάλες διοργανώσεις, η Allianz Κύπρου είναι Main Event Sponsor στο FIBA EuroBasket 2025, το οποίο φιλοξενήθηκε για πρώτη φορά στην Κύπρο από τις 28 Αυγούστου έως τις 4 Σεπτεμβρίου.

Μέλος του παγκόσμιου Ομίλου Allianz, επίσημου ασφαλιστικού συνεργάτη του Ολυμπιακού και Παραολυμπιακού Κινήματος, καθώς και της Μπάγερν Μονάχου, η Allianz Κύπρου κατατάσσεται ανάμεσα στους 3 κορυφαίους χορηγούς της διοργάνωσης, με ενεργή παρουσία ως Main Event Sponsor. Παγκοσμίως, η Allianz αποτελεί έναν από τους πιο δραστήριους χορηγούς στον χώρο του αθλητισμού, με περισσότερες από 50 ενεργές χορηγίες σε διεθνές επίπεδο και συνολικές επενδύσεις που την κατατάσσουν στην κορυφή των ασφαλιστικών εταιρειών παγκοσμίως ως προς τη στήριξη του αθλητισμού.

Ο κ. Ανδρέας Τταφούνας, Γενικός Διευθυντής της Allianz Κύπρου, δήλωσε για τη χορηγία: «Το EuroBasket 2025 δεν είναι απλώς μια αθλητική διοργάνωση, αλλά ένας διεθνής θεσμός που ενώνει, εμπνέει και προβάλλει αξίες. Η Allianz Κύπρου δεν περιορίζεται στον ρόλο του χορηγού, αλλά συμμετέχει ενεργά ως μέλος της κοινωνίας που στηρίζει έμπρακτα τον αθλητισμό και τους ανθρώπους του. Είμαστε ιδιαίτερα υπερήφανοι που η Κύπρος φιλοξενεί μια τόσο σπουδαία διοργάνωση. Είμαστε παρόντες, στηρίζοντας τις προσπάθειες των Εθνικών Ομάδων Ελλάδας και Κύπρου και τους ευχόμαστε κάθε επιτυχία».

Το FIBA EuroBasket, ένα από τα σημαντικότερα τουρνουά εθνικών ομάδων παγκοσμίως, φιλοξενείται φέτος από κοινού σε τέσσερις χώρες: Κύπρο, Φινλανδία, Πολωνία και Λετονία.



Κάθε χώρα αναλαμβάνει μέρος της φάσης των ομίλων, ενώ η τελική φάση με τους νοκ-άουτ αγώνες θα πραγματοποιηθεί στη Ρίγα της Λετονίας.

Οι αγώνες στη Λεμεσό

Η Κύπρος φιλοξένησε τον Γ΄ όμιλο της διοργάνωσης, με τη συμμετοχή έξι εθνικών ομάδων: Κύπρος, Ελλάδα, Ισπανία, Ιταλία, Γεωργία και Βοσνία-Ερζεγοβίνη. Οι 15 αγώνες του ομίλου διεξήχθησαν στο στάδιο «Σπύρος Κυπριανού» στη Λεμεσό, με στόχο την πρόκριση στην επόμενη φάση.

Με την έναρξη του EuroBasket 2025, η Allianz Κύπρου έδωσε το «παρών» σε μια κορυφαία αθλητική στιγμή για τη χώρα. Μέσα από τη σταθερή της παρουσία στα μεγάλα γήπεδα του αθλητισμού, η Allianz επιβεβαιώνει τη δέσμευσή της να στέκεται δίπλα στους ανθρώπους, στις αξίες και στις προσπάθειες που μας ενώνουν.

EUROLIFE FFH

A FAIRFAX Company

EUROLIFE FFH

ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗ ΤΟΥ MY HEALTH F1RST ΣΤΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ ΣΤΗΝ ΚΕΝΤΡΙΚΗ ΕΛΛΑΔΑ

Η παρουσίαση πραγματοποιήθηκε στο ΙΑΣΩ Θεσσαλίας

Με στόχο να είναι πάντα δίπλα στους συνεργάτες της, σε όποιο σημείο της Ελλάδας και αν βρίσκονται, η Eurolife FFH πραγματοποίησε παρουσίαση του καινοτόμου προγράμματος ασφάλισης υγείας My Health F1rst για τους συνεργάτες της στην Κεντρική Ελλάδα. Η εκδήλωση πραγματοποιήθηκε στο ΙΑΣΩ Θεσσαλίας, ένα από τα πιο σύγχρονα ιδιωτικά νοσοκομεία της περιφέρειας, το οποίο αποτελεί μέλος του συμβεβλημένου δικτύου της Eurolife FFH. Σκοπός των δύο οργανισμών ήταν να αναδείξουν το πώς η προσπάθεια σε ποιοτική και προσιτή φροντίδα υγείας μπορεί να γίνει πραγματικότητα για κάθε ασφαλισμένο, μέσα από λύσεις που συνδυάζουν την τεχνογνωσία, την καινοτομία και την ανθρωποκεντρική προσέγγιση.

Το My Health F1rst είναι ένα προσιτό πρόγραμμα νοσοκομειακής περίθαλψης που δίνει στους ασφαλισμένους την ελευθερία να επιλέγουν το νοσοκομείο που προτιμούν, απολαμβάνοντας οικονομική κάλυψη και υποστήριξη σε όλη τη διάρκεια της νοσηλείας τους. Την παρουσίαση του My Health F1rst ανέλαβαν ο Νίκος Δελένδας, Γενικός Διευθυντής Πωλήσεων, Εκπαίδευσης και Ανάπτυξης Προϊόντων της Eurolife FFH, ο Παναγιώτης Δήμου, Διευθυντής Πωλήσεων, και οι Βλάσης Γαδ και Απόστολος Μαρτζάκης, στελέχη της Γενικής Διεύθυνσης Πωλήσεων και Εκπαίδευσης της εταιρείας. Οι συνεργάτες της Eurolife FFH από την Κεντρική Ελλάδα είχαν την ευκαιρία να ενημερωθούν αναλυτικά για τις επιλογές και τα οφέλη που προσφέρει το My Health F1rst στους ασφαλισμένους της εταιρείας.

Παράλληλα, στελέχη του Ομίλου ΙΑΣΩ παρουσίασαν με τη σειρά τους τις καινοτόμες υπηρεσίες υγείας που παρέχονται στον Όμιλο, και στις οποίες οι ασφαλισμένοι της Eurolife FFH αποκτούν πρόσβαση μέσα από τις προνομιακές τιμές του My Health F1rst. Η Κατερίνα Κουρούτη, Διευθύντρια Εμπορικού του Ομίλου ΙΑΣΩ, ο Βέλης Παππάς, Διευθυντής Ενημέρωσης και Εξυπηρέτησης Ασφαλιστικών Εταιρειών και Ασφαλιστικών Συμβούλων του Ομίλου, η Νεκταρία Ξηροφώτου, Commercial Manager του ΙΑΣΩ Θεσσαλίας και ο Αχιλλέας Μπανάκας, Commercial Account Executive του ΙΑΣΩ Θεσσαλίας, μίλησαν στους συνεργάτες της Eurolife FFH για όλες τις σχετικές παροχές.

Η παρουσίαση πλαισιώθηκε από έναν εποικοδομητικό διάλογο με τους συνεργάτες της Eurolife FFH, ενώ ακολούθησε και ξενάγηση στους χώρους του νοσοκομείου, αναδεικνύοντας τη συνεχή επένδυση του Ομίλου ΙΑΣΩ στην



Από αριστερά: Νίκος Δελένδας - Γενικός Διευθυντής Πωλήσεων, Εκπαίδευσης και Ανάπτυξης Προϊόντων της Eurolife FFH, Κατερίνα Κουρούτη - Διευθύντρια Εμπορικού του Ομίλου ΙΑΣΩ, Βέλης Παππάς Διευθυντής Ενημέρωσης και Εξυπηρέτησης Ασφαλιστικών Εταιρειών και Ασφαλιστικών Συμβούλων του Ομίλου ΙΑΣΩ, Παναγιώτης Δήμου - Διευθυντής Πωλήσεων της Eurolife FFH, Βλάσης Γαδ - Στέλεχος Γενικής Διεύθυνσης Πωλήσεων & Εκπαίδευσης της Eurolife FFH



τεχνολογία και τη βελτίωση της εμπειρίας του ασθενή.

Για την Eurolife FFH, μέλος της Fairfax Financial Holdings Ltd, αξία έχει να βάζουμε πάντα πρώτη την υγεία μας, για αυτό και έχει δεσμευτεί να ανταποκρίνεται στην ανάγκη των ασφαλισμένων της για προσιτές λύσεις ασφάλισης υγείας. Μέσα από το πρόγραμμα My Health F1rst, έχει σκοπό να δώσει σε εκείνους που την εμπιστεύονται τη δυνατότητα να αντιμετωπίζουν απρόοπτα περιστατικά νοσηλείας με σιγουριά και ευελιξία.



ALLIANZ COMMERCIAL

Η ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΥΔΡΟΓΟΝΟΥ ΑΝΑΜΕΝΕΤΑΙ ΝΑ ΞΕΠΕΡΑΣΕΙ ΤΑ 3 ΔΙΣ. ΔΟΛΑΡΙΑ ΕΩΣ ΤΟ 2030

■ Η ζήτηση υδρογόνου ενδέχεται να πενταπλασιαστεί έως το 2050, ενώ η καθαρή παραγωγή ενδέχεται να αυξηθεί στο 60% έως το 2035, χάρη στις σημαντικές επενδύσεις και τα προγραμματισμένα έργα σε παγκόσμιο επίπεδο.

■ Παρόλο που το δυναμικό της αγοράς υδρογόνου είναι πολύ υψηλό, υπάρχουν πολλές άγνωστες μεταβλητές και κίνδυνοι που σχετίζονται με τη δημιουργία μιας ισχυρής και ασφαλούς υποδομής.

■ Ο ασφαλιστικός τομέας έχει να διαδραματίσει σημαντικό ρόλο, αντιμετωπίζοντας τους κινδύνους σε όλη την αλυσίδα εφοδιασμού, από την κατασκευή και την παραγωγή έως τον τελικό χρήστη, και μέσω άμεσων επενδύσεων.

Το υδρογόνο θα διαδραματίσει καθοριστικό ρόλο στην προώθηση της πράσινης μετάβασης, με τη ζήτηση να αναμένεται να αυξηθεί κατακόρυφα τις επόμενες δεκαετίες. Περίπου 60 κυβερνήσεις έχουν υιοθετήσει σχετικές στρατηγικές, ενώ ο αριθμός των προγραμματισμένων έργων ξεπερνά ήδη τα 1.500 παγκοσμίως, σε σύγκριση με περίπου 200 το 2021, μια αύξηση περίπου 600%. Για την υλοποίηση αυτών των έργων, σύμφωνα με την Έκθεση του Οργανισμού Hydrogen Council σε συνεργασία με τη McKinsey, μπορεί να χρειαστεί συνολικός επενδυτικός όγκος 680 δις. δολαρίων έως το 2030, γεγονός που αναμένεται να προκαλέσει αυξημένη ζήτηση για ασφαλιστική κάλυψη καθώς τα έργα αυτά υλοποιούνται. Η Ευρώπη προηγείται κατά πολύ με 617 προγραμματισμένα έργα και την υψηλότερη συνολική επένδυση που έχει ανακοινωθεί, ύψους 199 δις. δολαρίων.

Αν και το δυναμικό της χρήσης του υδρογόνου είναι αναμφισβήτητο, εξακολουθούν να υπάρχουν προκλήσεις που πρέπει να ξεπεραστούν. Το μέγεθος και το εύρος της οικονομίας του υδρογόνου θα εξαρτηθούν από μια σειρά παραγόντων, όπως το εξελισσόμενο πολιτικό, εμπορικό και οικονομικό περιβάλλον, καθώς και η ζήτηση. Οι υπεύθυνοι χάραξης πολιτικής και οι ρυθμιστικές αρχές έχουν να αντιμετωπίσουν το κόστος ανάπτυξης των υποδομών, ώστε να είναι δυνατή η κλιμάκωση σε ανταγωνιστικό επίπεδο σε σχέση με άλλες πηγές ενέργειας. Σε όλους τους κλάδους, τα αυστηρά μέτρα ασφαλείας θα είναι ζωτικής σημασίας για τη διαχείριση των εγγενών κινδύνων του υδρογόνου.

Σε αυτό το σημείο γίνεται κρίσιμος ο ρόλος του ασφαλιστικού κλάδου. Καθώς το υδρογόνο ενσωματώνεται στην παγκόσμια οικονομία, οι ασφαλιστικές εταιρείες μπορούν να αναμένουν σημαντική αύξηση της ζήτησης για κάλυψη, με την Allianz Commercial να προβλέπει ότι η ασφαλιστική αγορά για την κάλυψη έργων υδρογόνου θα αυξηθεί σε πάνω από 3 δισεκατομμύρια δολάρια ΗΠΑ σε ασφάλιστρα έως το 2030.

«Οι ασφαλιστικές εταιρείες έχουν να διαδραματίσουν σημαντικό ρόλο στην ανάπτυξη της οικονομίας του υδρογόνου, διευκολύνοντας τις επενδύσεις και την καινοτομία και παρέχοντας συμβουλές και καθοδήγηση για τη διαχείριση κινδύνων. Η συνεργασία και η ανταλλαγή γνώσεων εντός του κλάδου αυτού είναι απαραίτητες για την ανάπτυξη βέλτιστων πρακτικών και την απόκτηση εμπειρογνομοσύνης. Αντιμετωπίζοντας αυτές τις πολύπλευρες προκλήσεις, ο ασφαλιστικός τομέας μπορεί να υποστηρίξει την ανάπτυξη της οικονομίας του υδρογόνου και να υποστηρίξει τη μετάβαση προς μηδενικό ισοζύγιο εκπομπών», αναφέρει ο Anthony Vassallo, Global Head of Natural Resources στην Allianz Commercial.

Το υδρογόνο προσφέρει μεγάλες δυνατότητες, αλλά και προκλήσεις και κινδύνους

Παρόλο που το υδρογόνο θεωρείται πολύ ελπιδοφόρο και χρησιμοποιείται εδώ και πολλές δεκαετίες στους τομείς της χημείας και της διύλισης, συνοδεύεται από γνωστούς και πιθανούς κινδύνους, όπως πυρκαγιές, εκρήξεις και ευθραυστότητα. Η ενσωμάτωση του υδρογόνου σε άλλους βιομηχανικούς τομείς δημιουργεί νέες προκλήσεις, ενώ τα τρέχοντα έργα απαιτούν περαιτέρω ενίσχυση στη διαχείριση κινδύνων. Οι ενεργειακές εγκαταστάσεις θα πρέπει να περιλαμβάνουν συστήματα αποθήκευσης υδρογόνου και καύση σε υψηλές θερμοκρασίες, γεγονός που ενδέχεται να οδηγήσει σε διαρροές ή εκρήξεις. Στον τομέα των μεταφορών, εφαρμογές όπως τα οχήματα με κυψέλες καυσίμου υδρογόνου θα αντιμετωπίσουν επίσης κινδύνους ευθραυστότητας και διαρροών. Επιπλέον, οι λιμενικές αρχές, τα πρατήρια ανεφοδιασμού και οι χειριστές καυσίμων καλούνται να διαχειριστούν εύφλεκτα και κρουγονικά καύσιμα υδρογόνου, με αυξημένους κινδύνους ατυχημάτων και μόλυνσης.

«Οι εξελισσόμενες τεχνολογίες πάντα δημιουργούν



προκλήσεις, όπως την αύξηση του κινδύνου σειράς απωλειών, όπου ένα κοινό σφάλμα απαιτεί την αντικατάσταση εξοπλισμού σε ένα ή περισσότερα έργα. Για παράδειγμα, μια μεγάλη μονάδα παραγωγής υδρογόνου μπορεί να περιλαμβάνει εκατοντάδες ηλεκτρολύτες, με τον ίδιο σχεδιασμό να επαναλαμβάνεται σε πολλά εργοστάσια. Τέτοιες αξιώσεις για ελαττώματα έχουν ήδη παρατηρηθεί σε ανεμογεννήτριες, με αποτέλεσμα μεγάλες απώλειες για εταιρείες και ασφαλιστικές εταιρείες. Εν τω μεταξύ, καθώς η βιομηχανία υδρογόνου αναπτύσσεται, οι αλυσίδες εφοδιασμού ενδέχεται να υποστούν αυξανόμενη πίεση, με κίνδυνο περιορισμών χωρητικότητας και καθυστερήσεων στην αντικατάσταση ανταλλακτικών», προσθέτει ο Harald Dimpflmaier, Regional Head of Natural Resources στην Allianz Commercial.

Η διαχείριση και ο μετριασμός των κινδύνων είναι ζωτικής σημασίας για τα έργα υδρογόνου

Λόγω των μοναδικών ιδιοτήτων και της υψηλής αναφλεξιμότητας του υδρογόνου, η διασφάλιση της ασφάλειας σε όλη την αλυσίδα αξίας είναι ζωτικής σημασίας. Η ανάλυση των συμβάντων που σχετίζονται με το υδρογόνο δείχνει ότι οι μη ανιχνεύσιμες διαρροές μπορούν εύκολα να οδηγήσουν σε εκρήξεις, όπως συνέβη πέρσι σε έναν σταθμό ανεφοδιασμού υδρογόνου στη νότια Γερμανία. Ο σωστός σχεδιασμός, η τακτική συντήρηση και η επαρκής εκπαίδευση του προσωπικού μπορούν να συμβάλουν στην πρόληψη της διαφυγής εύφλεκτου υδρογόνου, ενώ οι κίνδυνοι ανάφλεξης μπορούν επίσης να μειωθούν με την εγκατάσταση των μονάδων υδρογόνου σε ανοιχτούς χώ-

ρους. Οι κίνδυνοι ευθραυστότητας μπορούν να αντιμετωπιστούν με τη χρήση υλικών συμβατών με το υδρογόνο και ειδικά σχεδιασμένων ανθεκτικών επιστρώσεων. Πέραν της πρόληψης συμβάντων, οι οργανισμοί μπορούν να λάβουν μέτρα για τον περιορισμό της έκτασης των υλικών ζημιών, της διακοπής της λειτουργίας και της ευθύνης έναντι τρίτων. Τα κτίρια και οι εγκαταστάσεις πρέπει να σχεδιάζονται και να κατασκευάζονται έτσι ώστε να αντέχουν σε φυσικές καταστροφές, πυρκαγιές και εκρήξεις, και να περιορίζουν τις ζημιές σε γειτονικές ιδιοκτησίες και εξοπλισμό. Εξίσου σημαντική είναι η ύπαρξη ισχυρών συστημάτων ανίχνευσης και απομόνωσης διαρροών υδρογόνου.

Το ανθρώπινο λάθος αποτελεί επίσης έναν συχνό παράγοντα σε σοβαρές απώλειες. Οι διαδικασίες λειτουργίας, ασφάλειας, αντιμετώπισης εκτάκτων αναγκών και εκπαίδευσης πρέπει να ενημερώνονται τακτικά, συμπεριλαμβανομένης της ύπαρξης σαφών και καλά δοκιμασμένων σχεδίων για την περίπτωση τυχαίων διαρροών.

«Δεδομένης της ευρείας εμβέλειας της αλυσίδας αξίας του υδρογόνου και των πιθανών χρήσεών του, οι επιπτώσεις για τον ασφαλιστικό κλάδο θα μπορούσαν να είναι εκτεταμένες, επηρεάζοντας πολλούς τομείς και κλάδους δραστηριότητας κατά την επόμενη δεκαετία. Ωστόσο, από την άποψη της έκθεσης και των πιθανών απαιτήσεων αποζημίωσης, οι κλάδοι προϊόντων όπως η Ενέργεια, οι Φυσικοί Πόροι και η Ευθύνη είναι πιθανό να υποστούν τη μεγαλύτερη επίδραση από τους κινδύνους που σχετίζονται με το υδρογόνο κατά τα επόμενα πέντε έως δέκα χρόνια, ακολουθούμενοι από τους κλάδους της Περιουσίας και της Ναυτιλίας», εξηγεί ο Vassallo.

MINETTA

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΝΕΟ ΡΕΚΟΡ GUINNESS ΑΠΟ ΤΟΝ ΣΠΥΡΟ ΧΡΥΣΙΚΟΠΟΥΛΟ Η MINETTA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΥΠΕΡΗΦΑΝΑ ΣΤΟ ΠΛΕΥΡΟ ΤΟΥ ΑΠΟ ΤΟ 2018!



Ο αθλητισμός μας δίνει εξαιρετικές συγκινήσεις και στιγμές έμπνευσης! Μια τέτοια στιγμή μας πρόσφερε και το επίτευγμα του κολυμβητή υπεραποστάσεων Σπύρου Χρυσικόπουλου ο οποίος κατέκτησε για δεύτερη φορά ρεκόρ Guinness. Ο Σπύρος κολύμπησε συνολικά 151χλμ. στην εσωτερική πισίνα 50 μέτρων του Ο.Α.Κ.Α. από την Παρασκευή 18 Ιουλίου μέχρι την Κυριακή 20 Ιουλίου, μένοντας άπνους για 48 ώρες, και καταφέροντας να ξεπεράσει κατά 1000 μέτρα το όριο των 150χλμ. που χρειαζόταν για να κατοχυρωθεί το ρεκόρ.

Ο ξεχωριστός αυτός υπεραθλητής κατέχει ήδη ένα ακόμη ρεκόρ Guinness από το 2021 για τα περισσότερα χλμ. κολύμβησης σε πισίνα σε 7 ημέρες, όταν κατάφερε να κολυμπήσει 358,2χλμ., αποσπώντας διεθνή αναγνώριση! Έχει επίσης ολοκληρώσει απίστευτα αθλητικά εγχειρήματα τα τελευταία χρόνια, όπως η διαδρομή από τη Ρόδο στο Καστελόριζο τον Σεπτέμβριο του 2022, απόσταση 130χλμ.



στην ανοιχτή θάλασσα, την οποία κολύμπησε συνεχόμενα σε 64 ώρες και 5 λεπτά!

Η MINETTA Ασφαλιστική, επί σειρά ετών, στέκεται υπερήφανη στο πλευρό αυτού του μοναδικού αθλητή, ο οποίος με απίστευτη δύναμη ψυχής κυνηγάει και επιτυγχάνει στόχους που φαντάζουν άπιαστοι και αποδεικνύει ότι τα όρια τα θέτει η ανθρωπίνη θέληση! Συγχαρητήρια Σπύρο!



Μέλη της Διεθνούς Επιτροπής του Ομίλου Reale και στελέχη της Υδρογείου Ασφαλιστικής, κατά την επίσκεψή τους στο Μουσείο Ακρόπολης



ΓΙΑ ΠΡΩΤΗ ΦΟΡΑ ΣΤΗΝ ΑΘΗΝΑ ΤΟ INTERNATIONAL COMMITTEE ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ REALE - ΦΙΛΟΞΕΝΙΑ ΑΠΟ ΤΗΝ ΥΔΡΟΓΕΙΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Τη συνεδρίαση της Διεθνούς Επιτροπής (International Committee) του Ομίλου Reale φιλοξένησε για πρώτη φορά η Υδρόγειος Ασφαλιστική στην Αθήνα.

Η Διεθνής Επιτροπή αποτελεί στρατηγικό και συντονιστικό όργανο του Ομίλου, στο οποίο συμμετέχουν τα ανώτατα διοικητικά στελέχη των ασφαλιστικών του εταιρειών στις τέσσερις χώρες όπου δραστηριοποιείται – Ιταλία, Ισπανία, Χιλή και Ελλάδα.

Σκοπός του οργάνου είναι η ενίσχυση της συνέργειας και της συνοχής των ασφαλιστικών δραστηριοτήτων του Ομίλου σε διεθνές επίπεδο, η διασφάλιση εναρμονισμένης πορείας προς τον κοινό στόχο της διεθνούς ανάπτυξης, καθώς και η προώθηση της ανταλλαγής βέλτιστων πρακτικών και του σχεδιασμού κοινών πρωτοβουλιών.

Η συνεδρίαση πραγματοποιήθηκε στις 11 Ιουνίου, στα κεντρικά γραφεία της Υδρογείου Ασφαλιστικής, παρουσία του Διευθύνοντος Συμβούλου του Ομίλου Reale, Luca Filippone. Κατά τη διάρκεια των εργασιών, έγινε ανασκόπηση της πορείας και των αποτελεσμάτων των εταιρειών του Ομίλου, ενώ ιδιαίτερη έμφαση δόθηκε στον στρατηγικό σχεδιασμό για την επόμενη τριετία.

Στο πλαίσιο της επίσκεψης, η Υδρόγειος Ασφαλιστική επιμελήθηκε ένα πρόγραμμα φιλοξενίας, με στόχο να προσφέρει στους συμμετέχοντες μια ολοκληρωμένη εμπειρία της ελληνικής ιστορίας και φιλοξενίας. Τα στελέχη του Ομίλου είχαν την ευκαιρία να ξεναγηθούν στο Μουσείο της Ακρόπολης, θαυμάζοντας από κοντά αριστουργήματα της αρχαίας ελληνικής τέχνης, και να περιηγηθούν, στη συνέχεια, στη γραφική Πλάκα.



Η ΕΑΔΕ ΕΝΗΜΕΡΩΝΕΙ: «ΘΕΛΕΙΣ ΝΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΙΣ; ΕΝΗΜΕΡΩΣΟΥ ΥΠΕΥΘΥΝΑ»

Τα δικαιώματα του πολίτη - καταναλωτή στην αγορά ασφαλιστικών προϊόντων
Ο ρόλος του Ασφαλιστικού Διαμεσολαβητή

Η Ένωση Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών Ελλάδος (ΕΑΔΕ), στο πλαίσιο των πρωτοβουλιών της για την ευαισθητοποίηση και ενημέρωση του ευρύτερου κοινού σχετικά με τη σημασία της ασφάλισης, τα δικαιώματα του πολίτη – καταναλωτή και τον ρόλο του Ασφαλιστικού Διαμεσολαβητή, επικοινωνεί βασικά σημεία που πρέπει να γνωρίζει κάθε ενδιαφερόμενος που θέλει να προχωρήσει σε αγορά ασφαλιστικού προϊόντος.

Στόχος της ΕΑΔΕ μέσω αυτής της ενημέρωσης, είναι η

προάσπιση των δικαιωμάτων των καταναλωτών, η ενίσχυση της διαφάνειας και η προβολή της αξίας της υπεύθυνης καθοδήγησης από τους πιστοποιημένους επαγγελματίες του κλάδου, τους Ασφαλιστικούς Διαμεσολαβητές.

Ασφάλιση: μία σημαντική απόφαση που απαιτεί σωστή καθοδήγηση

Η απόφαση να ασφαλίσεις τη ζωή σου, την υγεία, την περιουσία ή την επιχείρησή σου είναι ουσιαστική, καθώς





σχετίζεται άμεσα με την προστασία όσων έχουν αξία για σένα. Δεν πρόκειται απλώς για μια οικονομική συμφωνία, αλλά για μια διαδικασία που απαιτεί εμπιστοσύνη, σωστή πληροφόρηση και καθοδήγηση από έμπειρους επαγγελματίες.

Ασφάλιση μέσω Τράπεζας: τα δικαιώματά σου με βάση την Εγκύκλιο της ΤτΕ

Η πώληση ασφαλιστικών προϊόντων από τραπεζικά ιδρύματα διέπεται από την Εγκύκλιο 462/14.05.2013 της Τράπεζας της Ελλάδος, που έχει στόχο την προστασία του καταναλωτή και τη διαφάνεια. Σύμφωνα με αυτή:

- Έχεις δικαίωμα επιλογής ασφαλιστικής εταιρείας και Ασφαλιστικού Διαμεσολαβητή, ακόμα κι αν η δανειακή σου σύμβαση προβλέπει υποχρεωτική ασφάλιση (π.χ. ασφάλιση πυρός)

- Δεν μπορεί να επιβληθεί η αγορά ασφαλιστικού προϊόντος ως όρος για τη χορήγηση δανείου ή άλλου τραπεζικού προϊόντος

- Έχεις δικαίωμα αιτιολόγησης: Εάν προσκομίσεις δικό σου ασφαλιστήριο και δεν γίνει αποδεκτό, η Τράπεζα οφείλει να σου δώσει έγγραφη αιτιολόγηση

- Τα προσωπικά σου δεδομένα προστατεύονται: Δεν επιτρέπεται η χρήση των τραπεζικών σου στοιχείων για προώθηση ασφαλιστικών προϊόντων χωρίς τη ρητή συγκατάθεσή σου

Αν αντιμετωπίσεις πίεση ή παραβίαση των παραπάνω:

- Ενημέρωσε τον Ασφαλιστικό Διαμεσολαβητή σου

- Κατάγγειλε την πρακτική

- στην Τράπεζα της Ελλάδος στο email:

dep.bankingsupervision@bankofgreece.gr και

- στη Γενική Γραμματεία Καταναλωτή συμπληρώνοντας την ειδική φόρμα (ΠΚ-01) που θα βρεις ΕΔΩ, και

αποστέλλοντάς την ηλεκτρονικά στο 1520@mindev.gov.gr

Ασφάλιση με Ασφαλιστικό Διαμεσολαβητή: μαζί με εσένα, μόνο για εσένα

Ο Ασφαλιστικός Διαμεσολαβητής είναι ο επαγγελματίας που στέκεται δίπλα σου σε όλη την διαδικασία της ενημέρωσης και επιλογής ασφάλισης. Δεν σου προσφέρει απλώς ένα ασφαλιστήριο – σου προσφέρει υπεύθυνη συμβουλή και ουσιαστική διαχρονική υποστήριξη, διασφαλίζοντας ότι λαμβάνεις την κάλυψη που πραγματικά έχεις ανάγκη, όταν τη χρειάζεσαι. Με έναν Ασφαλιστικό Διαμεσολαβητή, είναι βέβαιο ότι θα έχεις:

- Διαφάνεια και αντικειμενικότητα: Ενημερώνεσαι με βάση το συμφέρον σου, χωρίς υποχρέωσης από πλευράς σου και χωρίς δεσμεύσεις από συγκεκριμένες εταιρείες

- Οικονομία χρόνου και χρημάτων: Συγκρίνει για λογαριασμό σου τις προσφορές της αγοράς και προτείνει λύσεις με γνώμονα τις πραγματικές σου ανάγκες

- Προστασία δεδομένων: Τα στοιχεία σου χρησιμοποιούνται αποκλειστικά για την κάλυψη των ασφαλιστικών σου αναγκών

- Σχέση εμπιστοσύνης με διάρκεια: Ο Ασφαλιστικός Διαμεσολαβητής είναι δίπλα σου, πριν, κατά τη διάρκεια, αλλά και μετά την έκδοση του συμβολαίου – ιδίως όταν έρθει η στιγμή της αποζημίωσης

Η ΕΑΔΕ, σχεδιάζει και θα υλοποιήσει περισσότερες δράσεις ενημέρωσης στο πλαίσιο των πρωτοβουλιών της, τόσο για την επικοινωνία του οφέλους της ασφαλιστικής κάλυψης για τον πολίτη, όσο και την ανάδειξη του ρόλου του Ασφαλιστικού Διαμεσολαβητή – του πυλώνα επαγγελματιών που λειτουργεί εγγυητικά στην Ασφάλιση καθαυτή.

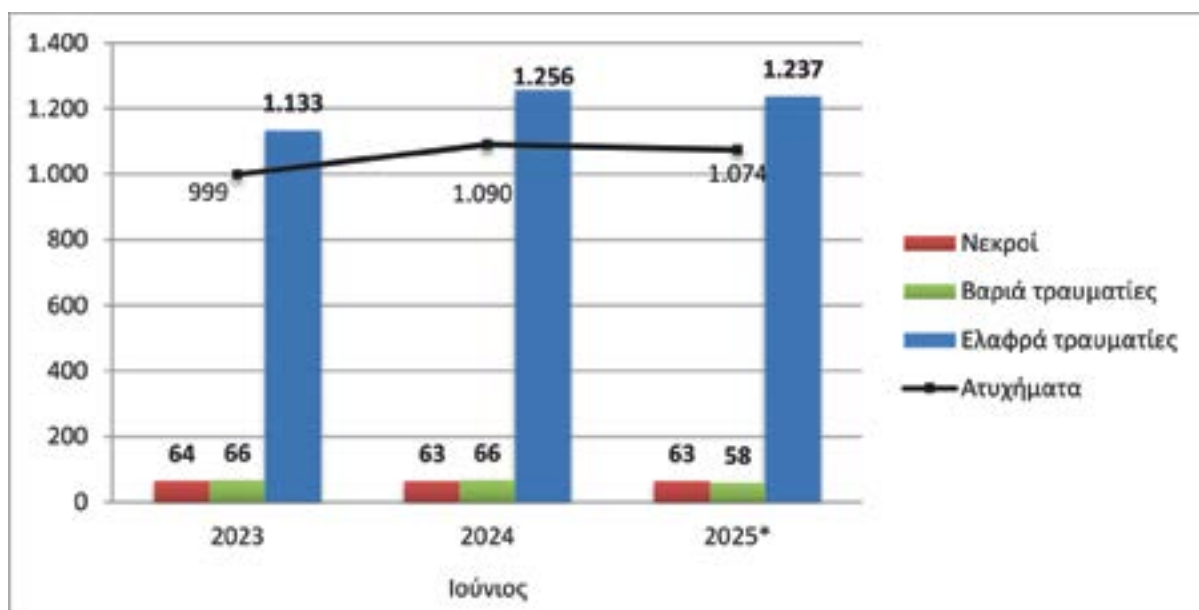


ΟΔΙΚΑ ΤΡΟΧΑΙΑ ΑΤΥΧΗΜΑΤΑ ΙΟΥΝΙΟΣ 2025

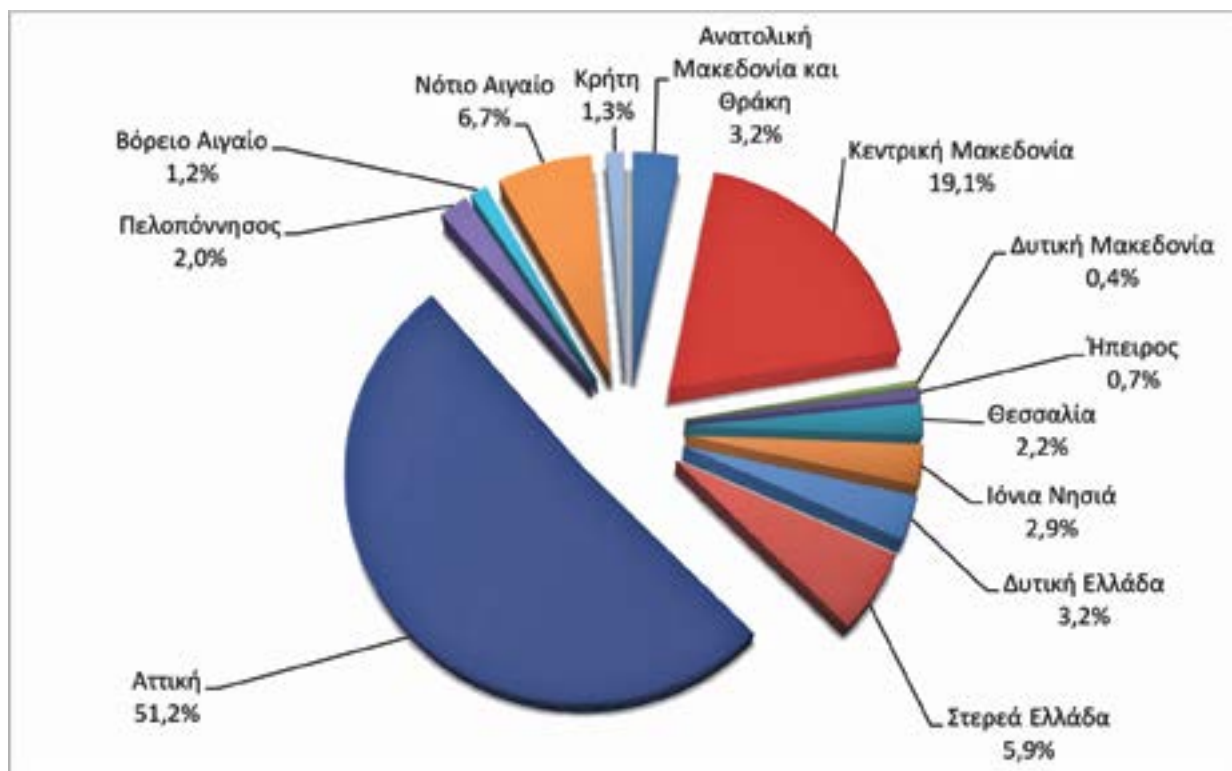
Η Ελληνική Στατιστική Αρχή (ΕΛΣΤΑΤ) ανακοινώνει τα προσωρινά¹ στοιχεία της έρευνας για τα «Οδικά Τροχαία Ατυχήματα», μηνός Ιουνίου 2025. Ειδικότερα, τα Οδικά Τροχαία Ατυχήματα, που συνέβησαν σε ολόκληρη τη Χώρα και προκάλεσαν τον θάνατο ή τον τραυματισμό ατόμων, μειώθηκαν κατά 1,5% σε σύγκριση με τον αντίστοιχο μήνα του 2024 (1.074 τον Ιούνιο του 2025, έναντι

1.090 τον Ιούνιο του 2024). Από τα παθόντα πρόσωπα των οδικών τροχαίων ατυχημάτων, καταγράφηκαν 63 νεκροί, 58 βαριά τραυματίες και 1.237 ελαφρά τραυματίες, έναντι 63 νεκρών, 66 βαριά τραυματιών και 1.256 ελαφρά τραυματιών τον Ιούνιο του 2024, παρουσιάζοντας καμία μεταβολή σε νεκρούς, μείωση κατά 12,1% σε βαριά τραυματίες και κατά 1,5% σε ελαφρά τραυματίες.

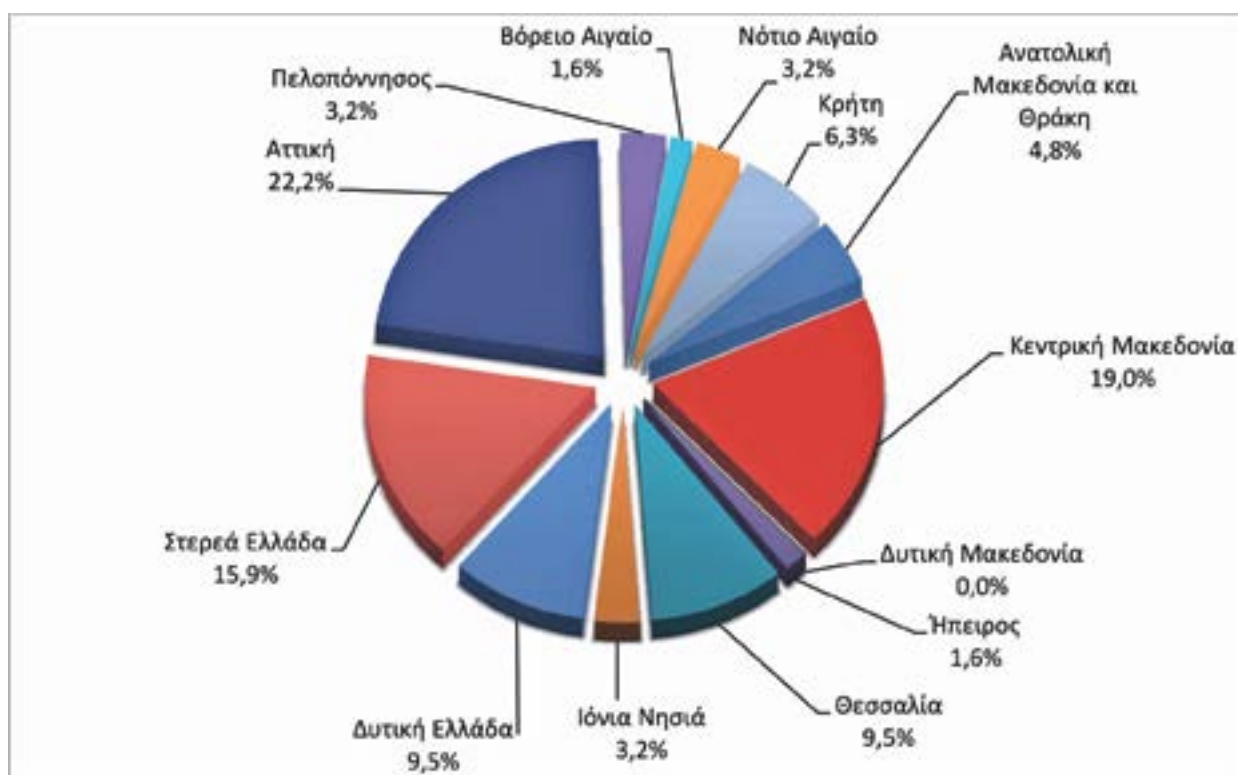
Οδικά τροχαία ατυχήματα και παθόντες, Ιούνιος 2023 - 2025



: Οδικά τροχαία ατυχήματα κατά περιφέρεια, Ιούνιος 2025



Νεκροί κατά περιφέρεια, Ιούνιος 2025





HDI GLOBAL SE, HELLAS

30 ΧΡΟΝΙΑ ΗΓΕΤΙΚΗΣ ΠΑΡΟΥΣΙΑΣ ΣΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΩΝ ΚΙΝΔΥΝΩΝ

Η HDI Global SE, Hellas, συμπληρώνει φέτος 30 χρόνια επιτυχημένης παρουσίας στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, επιβεβαιώνοντας διαχρονικά τη δέσμευσή της στη σταθερότητα, την αξιοπιστία και τη συνεχή ανάπτυξη. Με αφορμή το σημαντικό αυτό ορόσημο, πραγματοποιήθηκε την Τετάρτη 11 Ιουνίου 2025, η επετει-ακή της εκδήλωση στη Λίμνη Βουλιαγμένης.

Στην εκδήλωση έδωσαν το παρών εκπρόσωποι της Γερμανικής Πρεσβείας, του Ελληνογερμανικού Επιμελητηρίου, της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών, του Συνδέσμου Ελλήνων Μεσιτών Ασφαλίσεων, καθώς και πελάτες και συνεργάτες που έχουν σταθεί διαχρονικά στο πλευρό της εταιρείας.

Η εταιρεία, από την ίδρυσή της το 1995, με την επωνυμία Gerling, έως και σήμερα, ως HDI Global SE, Hellas, έχει καθιερωθεί ως ένας από τους πλέον αξιόπιστους ασφαλιστές επιχειρηματικών και βιομηχανικών κινδύνων στην Ελλάδα.

«Η τριακονταετής μας παρουσία βασίζεται στην εμπιστοσύνη, στις διαχρονικές συνεργασίες και σε μια σταθερή στρατηγική, προσανατολισμένη στις ανάγκες των πελατών», δήλωσε ο κ. Κωνσταντίνος Σεμερτζόγλου, Managing Director της HDI Global SE,



David Hullin, Board Member της HDI Global SE



Hellas, κατά τη διάρκεια της ομιλίας του στην εκδήλωση, ενώ αναφερόμενος στους μελλοντικούς στόχους, είπε: «Η HDI δεν είναι απλώς μια ασφαλιστική εταιρεία. Είναι μια ομάδα ανθρώπων που λειτουργεί με ευθύνη, χτίζει σχέσεις και δημιουργεί αξία. Στρατηγικός μας στόχος είναι η υπέρβαση των 100 εκ. ευρώ σε ασφάλιστρα, η διεύρυνση του ασφαλιστικού μας χαρτοφυλακίου, η ανάπτυξη καινοτόμων προϊόντων και η ενίσχυση του ψηφιακού μας μετα-

σχηματισμού. Παράλληλα, εργαζόμαστε για την ενίσχυση της θέσης μας ως περιφερειακό κέντρο της HDI στη Νοτιοανατολική Ευρώπη».

Κατά την διάρκεια της εκδήλωσης, ο κ. David Hullin, Board Member της HDI Global SE, αναφερόμενος στην πορεία του Ελληνικού Υποκαταστήματος δήλωσε: «Κάθε ασφαλιστήριο συμβόλαιο είναι πράξη εμπιστοσύνης. Κάθε πληρωμή αποζημίωσης αποτελεί απόδειξη αξιοπιστίας προς τον πελάτη, προς τον συνεργάτη και προς την αγορά. Η HDI Global SE, Hellas αποτελεί πρότυπο αυτής της αρχής εδώ και τρεις δεκαετίες».





Κωνσταντίνος Σεμερτζόγλου, Managing Director της HDI Global SE,



Νότης Βαγιακάκος



Θεόδωρος Κοκκάλας



ΧΟΡΗΓΗΣΗ ΑΔΕΙΩΝ ΚΥΚΛΟΦΟΡΙΑΣ ΟΧΗΜΑΤΩΝ: ΙΟΥΛΙΟΣ 2025

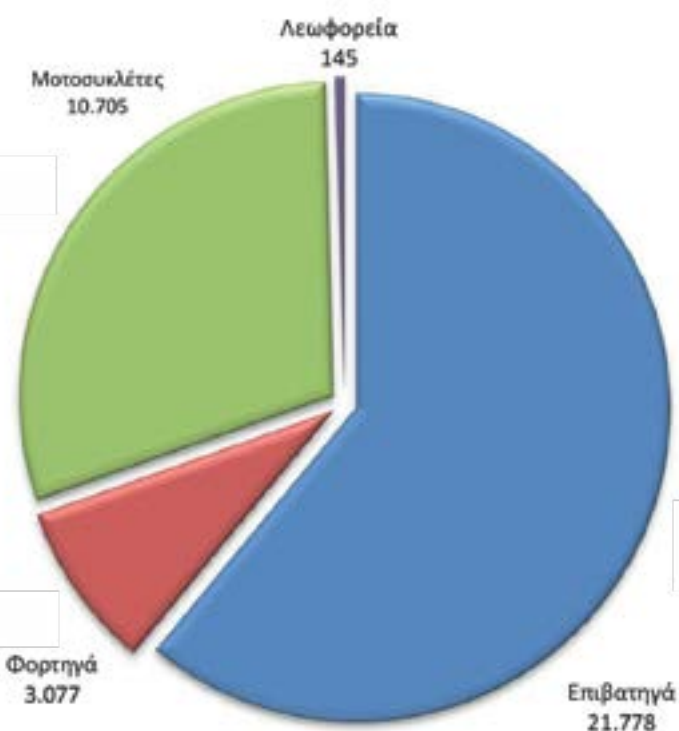
Η Ελληνική Στατιστική Αρχή ανακοινώνει ότι κατά το μήνα Ιούλιο του 2025 κυκλοφόρησαν για πρώτη φορά 25.000 αυτοκίνητα (καινούργια ή μεταχειρισμένα εξωτερικού) έναντι 23.517 που κυκλοφόρησαν τον αντίστοιχο μήνα του έτους 2024, παρουσιάζοντας αύξηση 6,3%. Αύξηση 6,7% είχε παρουσιάσει η κυκλοφορία για πρώτη φορά αυτοκινήτων (καινούργιων ή μεταχειρισμένων εξωτερικού) τον Ιούλιο του έτους 2024 σε σχέση με τον αντίστοιχο μήνα του 2023 (Πίνακας 1 - Γραφήματα 1,2,3,5). Τα καινούργια αυτοκίνητα που κυκλοφόρησαν τον Ιούλιο του 2025 ανέρχονται σε 14.754 έναντι 13.212 που κυκλοφόρησαν τον αντίστοιχο μήνα του έτους 2024, παρουσιάζοντας αύξηση 11,7%.

Η κυκλοφορία νέων μοτοσυκλετών κυβισμού άνω των 50 cc (καινούργιων και μεταχειρισμένων εξωτερικού) κατά το μήνα Ιούλιο του 2025, ανήλθε σε 10.705 έναντι 11.212 τον αντίστοιχο μήνα του έτους 2024, παρουσιάζοντας μείωση 4,5%. Αύξηση 32,5% είχε παρουσιάσει η κυκλοφορία νέων μοτοσυκλετών (άνω των 50 cc) τον Ιούλιο του 2024 σε σχέση με τον αντίστοιχο μήνα του 2023 (Πίνακας 1 - Γράφημα 4). Οι καινούργιες μοτοσυκλέτες που κυκλοφόρησαν τον Ιούλιο του 2025 ανέρχονται σε 10.278 έναντι 10.750 που κυκλοφόρησαν τον αντίστοιχο μήνα του έτους 2024, παρουσιάζοντας μείωση 4,4%. Την περίοδο Ιανουαρίου - Ιουλίου 2025 κυκλοφόρησαν για πρώτη φορά 162.902 αυτοκίνητα (καινούργια ή μεταχειρισμένα εξωτερικού) έναντι 157.319 που κυκλοφόρησαν την αντίστοιχη περίοδο του έτους 2024, παρουσιάζοντας αύξηση 3,5%. Αύξηση 6,5% είχε παρουσιάσει το επτάμηνο Ιανουαρίου - Ιουλίου του 2024 σε σχέση με το αντίστοιχο του 2023 (Πίνακας 3 - Γραφήματα 6,7). Τα καινούργια αυτοκίνητα που κυκλοφόρησαν την περίοδο Ιανουαρίου - Ιουλίου 2025 ανέρχονται σε 98.871 έναντι 97.359 που κυκλοφόρησαν την αντίστοιχη περίοδο του έτους 2024, παρουσιάζοντας αύξηση 1,6%.

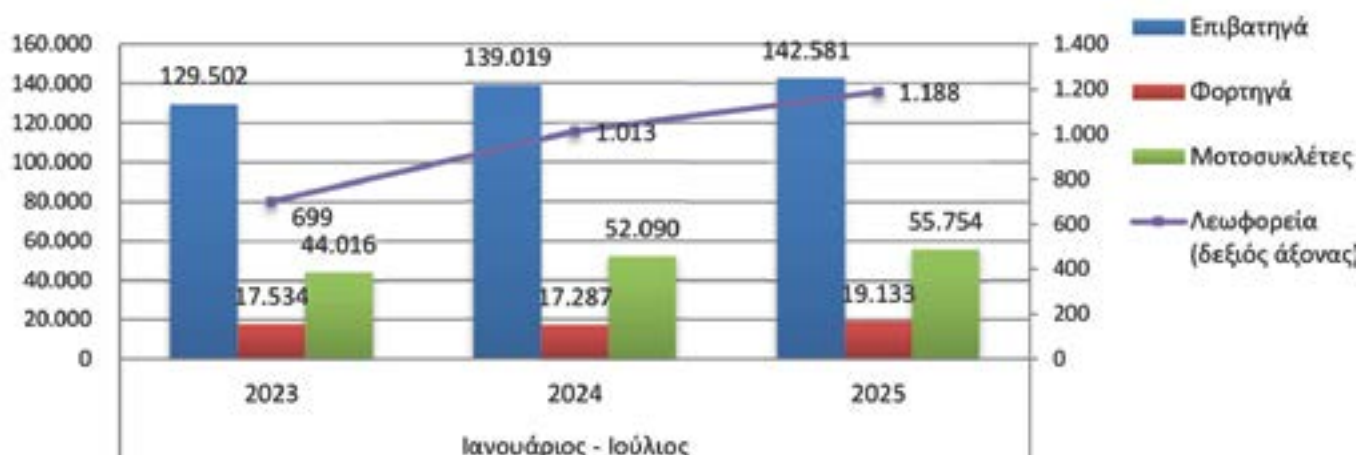
Η κυκλοφορία νέων μοτοσυκλετών άνω των 50 cc (καινούργιων και μεταχειρισμένων εξωτερικού) κατά την περίοδο Ιανουαρίου - Ιουλίου 2025, ανήλθε σε 55.754 έναντι 52.090 που κυκλοφόρησαν την αντίστοιχη περίοδο του έτους 2024,

παρουσιάζοντας αύξηση 7,0%. Αύξηση 18,3% είχε παρουσιάσει το επτάμηνο Ιανουαρίου - Ιουλίου του 2024 σε σχέση με το αντίστοιχο του 2023 (Πίνακας 3 - Γραφήματα 6,7). Οι καινούργιες μοτοσυκλέτες που κυκλοφόρησαν την περίοδο Ιανουαρίου - Ιουλίου 2025 ανέρχονται σε 53.339 έναντι 49.512 που κυκλοφόρησαν την αντίστοιχη περίοδο του έτους 2024, παρουσιάζοντας αύξηση 7,7%.

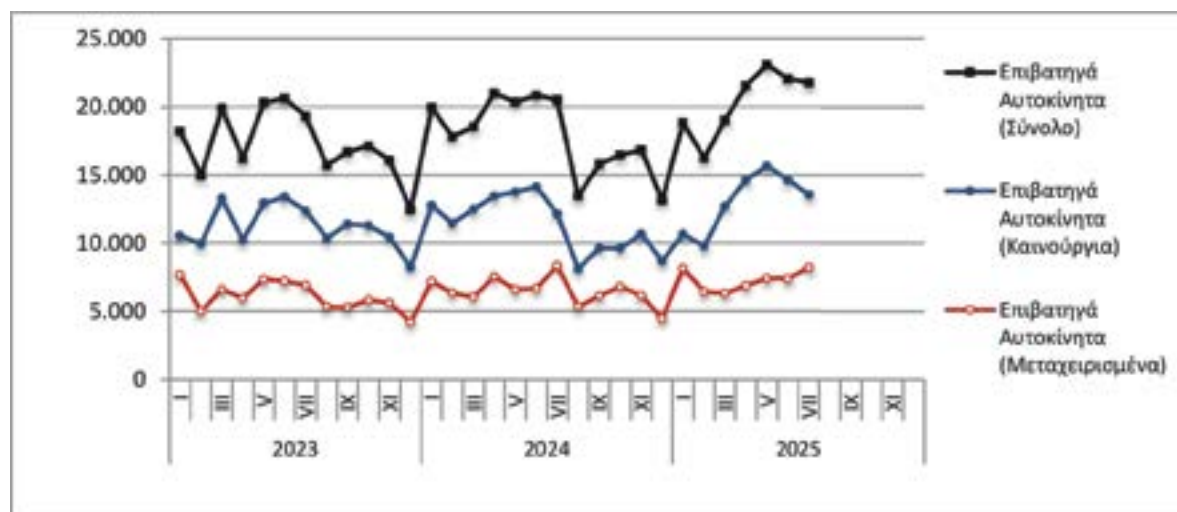
Νέες Εγγραφές Οχημάτων (Ιούλιος 2025)



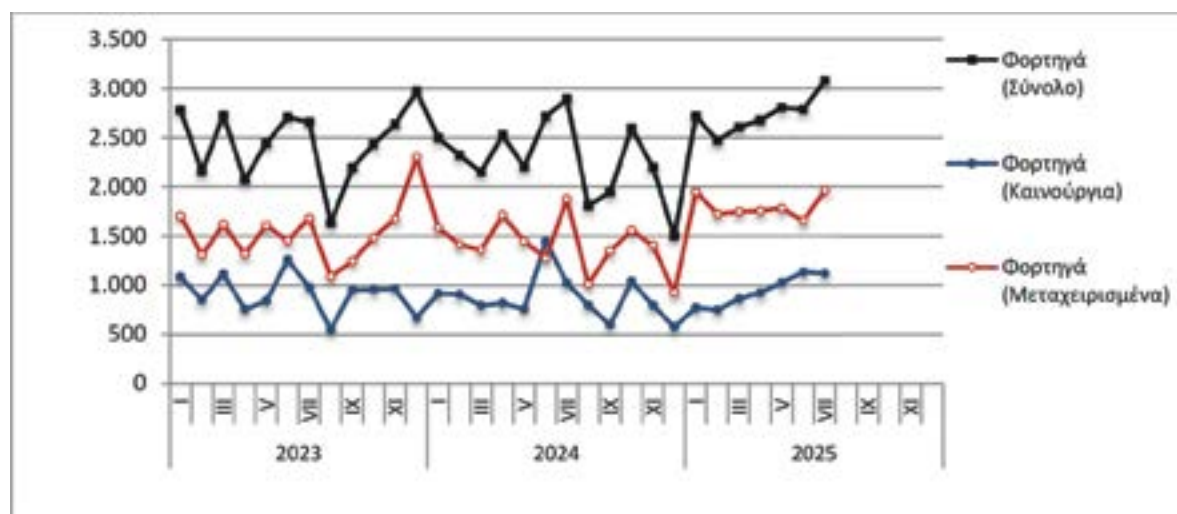
Σύγκριση Χορήγησης Νέων Αδειών Κυκλοφορίας Οχημάτων : Ιανουάριος – Ιούλιος ετών 2023 έως 2025



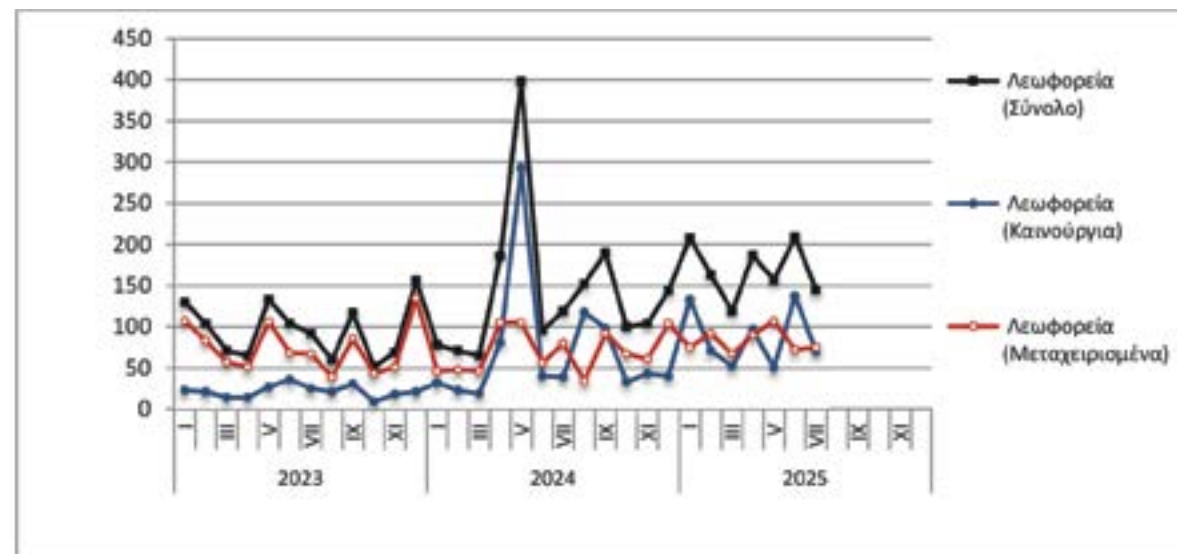
Επιβατηγά Αυτοκίνητα (Ιανουάριος 2023 – Ιούλιος 2025)



Φορτηγά (Ιανουάριος 2023 – Ιούλιος 2025)



Λεωφορεία (Ιανουάριος 2023 – Ιούλιος 2025)





ΕΝΩΣΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ
ΕΤΑΙΡΙΩΝ
ΕΛΛΑΔΟΣ

ΕΑΕΕ

ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΣ – ΙΟΥΝΙΟΣ 2025

Η ΕΑΕΕ διεξάγει έρευνα σχετικά με την παραγωγή ασφαλίσεων ανά μήνα μεταξύ των ασφαλιστικών επιχειρήσεων - μελών της. Συνολικά ανταποκρίθηκαν 46 ασφαλιστικές επιχειρήσεις, εκ των οποίων οι 41 δραστηριοποιήθηκαν στις ασφαλίσσεις κατά Ζημιών και 14 στις ασφαλίσσεις Ζωής.

Από τις 46 ασφαλιστικές επιχειρήσεις, οι 26 δραστηριοποιήθηκαν στην Ελλάδα με την μορφή της Ανώνυμης Ασφαλιστικής Εταιρίας, 1 με τη μορφή του αλληλασφαλιστικού συνεταιρισμού, 13 ως Υποκαταστήματα αλλο-

δαπής ασφαλιστικής και 6 ευρωπαϊκές ασφαλιστικές δραστηριοποιήθηκαν με καθεστώς ελεύθερης παροχής υπηρεσιών.

Σύμφωνα με τα στοιχεία αυτά (κατόπιν προσαρμογής των δεδομένων του προηγούμενου χρονικού διαστήματος με νεότερες απαντήσεις), από τη σύγκριση των δηλώσεων παραγωγής ασφαλίσεων των μηνών Ιανουαρίου - Ιουνίου 2025 των ανωτέρω επιχειρήσεων με τις αντίστοιχες της ίδιας περιόδου για το 2024 των ιδίων επιχειρήσεων, προκύπτουν τα παρακάτω:

Πίνακας 1: Συνολική Παραγωγή ασφαλίσεων Ιανουαρίου- Ιουνίου 2025 (ποσά σε €)

	Ιανουάριος - Ιούνιος 2025	Μεταβολή έναντι 2024
Ασφαλίσσεις Ζωής	1.323.520.058,45	-3,9%
Ασφαλίσσεις κατά Ζημιών	1.580.123.201,66	+9,7%
εκ των οποίων		
Αστική ευθύνη οχημάτων	419.818.626,31	+5,8%
Λοιποί κλάδοι κατά Ζημιών	1.160.304.575,35	+11,1%
Σύνολο	2.903.643.260,11	+3,0%

Η ανωτέρω αποτύπωση της παραγωγής ασφαλίσεων, αναφέρεται στην καταγραφή του συνόλου των εγγεγραμμένων ασφαλίσεων από τις πρωτασφαλιστικές εργασίες (δεν περιλαμβάνονται οι αντασφαλιστικές αναλήψεις) στο πλήρες των ποσών (ανεξαρτήτως αν αφορούν περιοδικές καταβολές ή εφάπαξ πληρωμή ασφαλίσεων), έτσι όπως ταξινομούνται στους κλάδους ασφαλίσεων σύμφωνα με τον

Ν. 4364/2016 (κατόπιν της προσαρμογής των δεδομένων του προηγούμενου χρονικού διαστήματος).

Στους πίνακες που ακολουθούν καταγράφονται αναλυτικά τα αποτελέσματα της έρευνας παραγωγής ασφαλίσεων ανά κλάδο ασφάλισης (Ζωής και Ζημιών) για το χρονικό διάστημα Ιανουαρίου – Ιουνίου 2025 καθώς και η μεταβολή τους έναντι του αντίστοιχου διαστήματος του 2024:

Πίνακας 2: Ασφαλίσεις Ζωής (ποσά σε €)

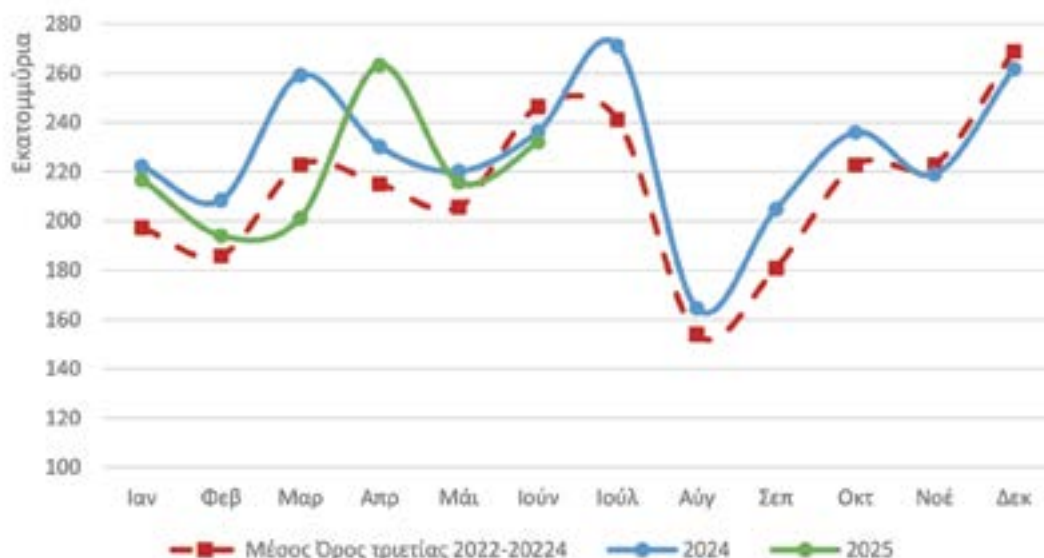
	Ιανουάριος – Ιούνιος 2025	Συμμετοχή	Μεταβολή έναντι 2024
I. Ασφαλίσεις Ζωής	609.255.546,57	46,0%	-3,1%
III. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	559.750.738,36	42,3%	-3,2%
VII. Διαχείριση συλλογικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	154.513.773,52	11,7%	-9,2%
Σύνολο	1.323.520.058,45	100,0%	-3,9%

Πίνακας 3: Ασφαλίσεις κατά Ζημιών (ποσά σε €)

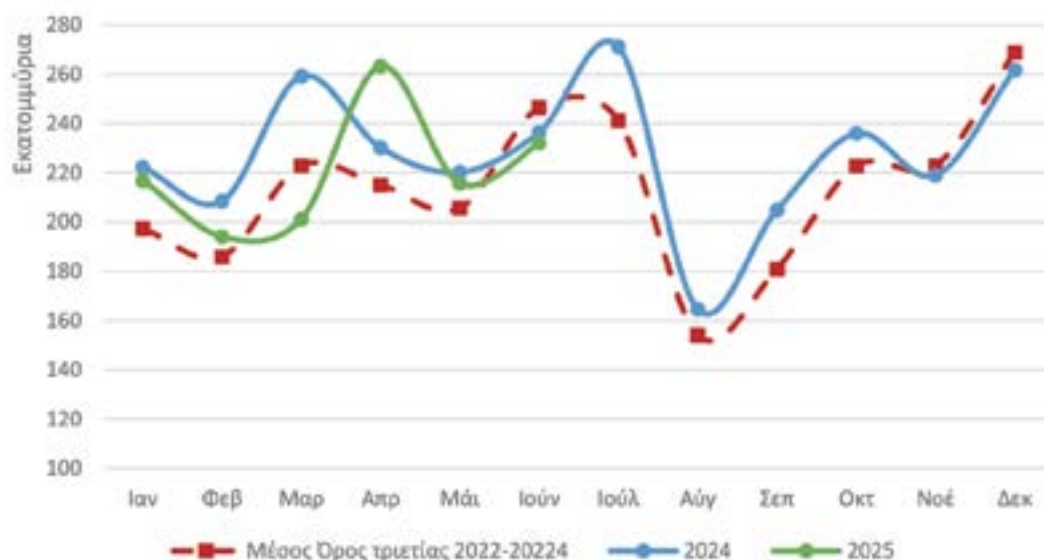
	Ιανουάριος - Ιούνιος 2025	Συμμετοχή	Μεταβολή έναντι 2024
1. Ατυχήματα	29.173.025,52	1,8%	+20,5%
2. Ασθένειες	281.048.045,99	17,8%	+8,7%
3. Χερσαία οχήματα	182.304.622,10	11,5%	+11,4%
5. Αεροσκάφη	389,84	0,001%	-96,4%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμενία, ποτάμια)	8.961.196,23	0,6%	+4,0%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	16.925.778,35	1,1%	-6,5%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	227.172.748,24	14,4%	+15,4%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	105.569.857,63	6,7%	+1,5%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	419.818.626,31	26,6%	+5,8%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	309.534,22	0,02%	+26,2%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	5.805.308,39	0,4%	+14,1%
13. Γενική αστική ευθύνη	95.623.129,04	6,1%	+11,6%
14. Πιστώσεις	30.716.417,35	1,9%	+5,5%
15. Εγγυήσεις	16.567.376,63	1,0%	+55,2%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	49.165.285,87	3,1%	+22,5%
17. Νομική προστασία	17.724.783,90	1,1%	+4,2%
18. Βοήθεια	93.237.076,05	5,9%	+13,3%
Σύνολο	1.580.123.201,66	100,0%	+9,7%

Στα δύο γραφήματα που ακολουθούν παρουσιάζεται η εξέλιξη της παραγωγής ασφαλιστρών ανά μήνα, για το χρονικό διάστημα Ιανουαρίου 2024 – Ιουνίου 2025, ξεχωριστά για τις ασφαλίσεις Ζωής και τις ασφαλίσεις κατά Ζημιών. Απεικονίζεται ξεχωριστά ο μέσος όρος της παραγωγής ανά μήνα για την τελευταία τριετία (2022 – 2024).

Γράφημα 1: Ασφαλίσεις Ζωής - Παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλιστρών 2024-2025 (€)



Γράφημα 2: Ασφαλίσεις κατά Ζημιών - Παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλιστρών 2024-2025 (€)



Παραγωγή Ασφαλιστρών: Ιούνιος 2025

Στους πίνακες που ακολουθούν καταγράφονται αναλυτικά τα αποτελέσματα της έρευνας παραγωγής ασφαλιστρών ανά κλάδο ασφάλισης (Ζωής και Ζημιών) μηνός Ιουνίου του 2025 καθώς και η μεταβολή τους έναντι των αντιστοίχων του Ιουνίου του 2024 :

Πίνακας 4: Ασφαλίσεις Ζωής (ποσά σε €)

	Ιούνιος 2025	Μεταβολή έναντι Ιουνίου 2024
I. Ασφαλίσεις Ζωής	103.308.846,33	-5,9%
III. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	97.483.895,16	-2,1%
VII. Διαχείριση συλλογικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	31.302.625,38	+15,8%
Σύνολο	232.095.366,87	-1,8%

Πίνακας 5: Ασφαλίσεις κατά Ζημιών (ποσά σε €)

	Ιούνιος 2025	Μεταβολή έναντι Ιουνίου 2024
1. Ατυχήματα	4.701.850,18	+15,5%
2. Ασθένειες	49.016.645,37	+9,0%
3. Χερσαία οχήματα	31.653.082,65	+15,1%
5. Αεροσκάφη	89,98	-99,2%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	2.129.575,11	+13,8%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	2.855.093,90	-6,8%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	41.976.093,07	+13,7%
9. Λουπές ζημιές αγαθών	20.767.002,17	+15,9%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	70.248.435,18	+9,9%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	42.131,95	+45,5%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	1.256.626,75	-8,7%
13. Γενική αστική ευθύνη	18.627.878,14	+19,2%
14. Πιστώσεις	4.636.050,63	-9,5%
15. Εγγυήσεις	3.625.236,82	+119,0%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	8.869.585,48	+37,9%
17. Νομική προστασία	3.011.166,73	+5,9%
18. Βοήθεια	15.545.171,01	+14,1%
Σύνολο	278.961.715,12	+13,0%
Σύνολο Ιουνίου (Ζωής & Ζημιών) (€)	511.057.081,99	+5,7%



Η GENERALI ΤΙΜΗΣΕ ΤΑ ΔΙΚΤΥΑ ΤΩΝ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ ΤΗΣ ΣΤΕΛΝΟΝΤΑΣ ΕΝΑ ΔΥΝΑΜΙΚΟ ΜΗΝΥΜΑ ΓΙΑ ΤΟ ΑΥΡΙΟ ΤΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΑΓΟΡΑΣ

Μια αξέχαστη βραδιά έζησαν οι προσκεκλημένοι της Εταιρείας που γιόρτασαν μαζί με τα στελέχη του οργανισμού την έως σήμερα επιτυχημένη διαδρομή, ανοίγοντας έναν νέο δυναμικό κύκλο για τη συνέχεια.

Με απόλυτη επιτυχία πραγματοποιήθηκε πριν λίγες μέρες η Εκδήλωση Συνεργατών της Generali, στον ιδιαίτερο χώρο του “Domus – Αστέρια Γλυφάδας”. Μια βραδιά αφιερωμένη στους ανθρώπους που βρίσκονται στην «πρώτη γραμμή» της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης. Η εκδήλωση αποτέλεσε μία σημαντική ευκαιρία για τον εορτασμό όσων έχουν επιτευχθεί τα τελευταία χρόνια χάρη στη πολύτιμη στήριξη και ουσιαστική συμβολή των Δικτύων Διαμεσολάβησης, διαμορφώνοντας μια διαχρονικά ισχυρή συνεργασία με την Εταιρεία.

Την εκδήλωση άνοιξε ο CEO της Generali, κ. Πάνος Δημητρίου, απευθύνοντας ένα θερμό χαιρετισμό στους παρευρισκόμενους: «Σας ευχαριστούμε που είστε απόψε κοντά μας. Σήμερα δεν γιορτάζουμε απλώς την εξαιρετική, αναπτυξιακή μας πορεία αλλά και την πολύχρονη συνεργασία μας, που μας επιτρέπει να κοιτάμε μπροστά με αισιοδοξία. Γιορτάζουμε τη δύναμη της εμπιστοσύνης, της δέσμευσης και της πίστης σε ένα κοινό όραμα. Η Generali υπήρξε ανέκαθεν η Εταιρεία της διαμεσολάβησης -και είμαστε περήφανοι γι’ αυτό. Η καρδιά του οργανισμού μας είναι οι άνθρωποί της -εργαζόμενοι και συνεργάτες- κι εσείς είστε οι σημαντικότεροι πρεσβευτές μας. Μαζί προχωράμε μπροστά και μαζί διαμορφώνουμε την επόμενη ημέρα. Έχω την πεποίθηση ότι το μέλλον μας δεν



καθορίζεται μόνο από τις συνθήκες, αλλά και από τις αποφάσεις μας. Έχουμε σχέδιο, όραμα και πίστη στην αγορά μας. Η επόμενη μέρα είναι στα χέρια όλων μας, και η στιγμή να κάνουμε το μεγάλο άλμα είναι ΕΔΩ. ΤΩΡΑ».

Ο ίδιος υπογράμμισε τη σημασία της σταθερής επένδυσης στους ανθρώπους των Δικτύων, και την ενίσχυση του ρόλου τους μέσα από εργαλεία, προϊόντα και τεχνολογία που υποστηρίζουν την ποιότητα στην εξυπηρέτηση και την αναβάθμιση της εμπειρίας του πελάτη. «Χτίζουμε μια Generali που είναι έτοιμη για το αύριο – δυναμική, ψηφιακή, και πάνω από όλα ανθρώπινη», δήλωσε χαρακτηριστικά.

Στη συνέχεια, τον λόγο έλαβε ο Διευθυντής Πωλήσεων της



ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ: FYD PRODUCTIONS



GENERALI

WELCOME



Generali, κ. Σωτήρης Γουγούσης, ο οποίος παρουσίασε την εξέλιξη των Δικτύων και τη στρατηγική κατεύθυνση του οργανισμού: «Το 2021, μετά τη μεγάλη συγχώνευση, ζητήσαμε τη στήριξή σας -και την είχαμε. Σήμερα, με την παραγωγή να έχει φτάσει τα 551 εκατ. ευρώ, επιβεβαιώνεται ότι η εμπιστοσύνη αποδίδει. Δεν επαναπαυόμαστε όμως. Συνεχίζουμε με στόχο να ενδυναμώσουμε ακόμη περισσότερο τις συνεργασίες μας, να αναπτύξουμε νέα, ευέλικτα εργαλεία και να διαμορφώσουμε, μαζί, το ασφαλιστικό τοπίο της επόμενης μέρας».

Ο κ. Γουγούσης σημείωσε επίσης τη σημασία της καινοτομίας και της ανθρώπινης προσέγγισης, τονίζοντας: «Η Generali βρίσκεται ήδη ένα βήμα μπροστά από τον ανταγωνισμό. Με σύγχρονα και έξυπνα προγράμματα, ψηφιακές υπηρεσίες που σέβονται τον χρόνο του πελάτη και του συνεργάτη, και με μια στρατηγική που εστιάζει στο μέλλον. Σήμερα είναι η στιγμή να φτιάξουμε την αγορά που ονειρευόμαστε, με πυξίδα τις αξίες μας και κινητήριο δύναμη, εσάς».

Η βραδιά κορυφώθηκε με ένα φαντασμαγορικό πάρτι και την εκρηκτική εμφάνιση του Σάκη Ρουβά, που με τη δυναμική σκηνική του παρουσία, ξεσήκωσε τους παρευρισκόμενους και πρόσφερε μοναδικές στιγμές διασκέδασης και ενθουσιασμού.



Με την ενέργεια της βραδιάς να μετατρέπεται σε έμπνευση για την επόμενη μέρα, η Generali επιβεβαίωσε τη δέσμευσή της να παραμένει δίπλα στους συνεργάτες της -όχι μόνο- ως ασφαλιστικός οργανισμός, αλλά ως αυθεντικός **Lifetime Partner. HERE.NOW.**







ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ: FYD PRODUCTIONS



ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ: Β' ΤΡΙΜΗΝΟ 2025

■ Η συνολική αξία του ενεργητικού των ασφαλιστικών επιχειρήσεων παρουσίασε αύξηση κατά 2,1% το β' τρίμηνο του 2025 και διαμορφώθηκε στα 21.503 εκατ. ευρώ, έναντι 21.059 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο.

■ Οι ασφαλιστικές τεχνικές προβλέψεις αυξήθηκαν κατά 177 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 15.732 εκατ. ευρώ, έναντι 15.555 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο.

Η συνολική αξία του ενεργητικού των ασφαλιστικών επιχειρήσεων αυξήθηκε κατά 444 εκατ. ευρώ σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο και διαμορφώθηκε στα 21.503 εκατ. ευρώ στο τέλος του β' τριμήνου του 2025.

Αναλυτικότερα, οι συνολικές καταθέσεις των ασφαλιστικών επιχειρήσεων αυξήθηκαν κατά 24 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 553 εκατ. ευρώ στο τέλος του β' τριμήνου του 2025. Οι καταθέσεις στα πιστωτικά ιδρύματα του εσωτερικού μειώθηκαν κατά 49 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 341 εκατ. ευρώ, ενώ οι καταθέσεις στα πιστωτικά ιδρύματα του εξωτερικού αυξήθηκαν κατά 73 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 212 εκατ. ευρώ. Το ποσοστό των καταθέσεων επί του συνολικού ενεργητικού διαμορφώθηκε στο 2,6% το β' τρίμηνο του 2025.

Η αξία των συνολικών τοποθετήσεων των ασφαλιστικών επιχειρήσεων σε χρεωστικούς τίτλους αυξήθηκε στα 10.621 εκατ. ευρώ στο τέλος του β' τριμήνου του 2025, έναντι 10.523 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο, εξέλιξη που οφείλεται κυρίως σε άνοδο των αποτιμήσεων των ομολόγων τόσο του εσωτερικού όσο και του εξωτερικού. Το ποσοστό των χρεωστικών τίτλων επί του συνολικού ενεργητικού μειώθηκε στο 49,4% το β' τρίμηνο του 2025, έναντι 50,0% το προηγούμενο τρίμηνο.

Η αξία των συνολικών τοποθετήσεων σε μερίδια αμοιβαίων κεφαλαίων αυξήθηκε στα 6.808 εκατ. ευρώ, έναντι 6.438 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο, και το ποσοστό τους επί του συνόλου του ενεργητικού αυξήθηκε στο 31,7% το β' τρίμηνο του 2025, έναντι 30,6% το προηγούμενο τρίμηνο. Η αύξηση της αξίας των τοποθετήσεων οφείλεται κυρίως σε άνοδο των αποτιμήσεων μεριδίων

Πίνακας 1: Συγκεντρωτική Λογιστική Κατάσταση των Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων (υπόλοιπα τέλους περιόδου σε εκατ. ευρώ)

	2025 Α' τρίμηνο	2025 Β' τρίμηνο
ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ		
Καταθέσεις	529	553
Εσωτερικό	390	341
Εξωτερικό	139	212
Χρεωστικοί Τίτλοι	10.523	10.621
Εσωτερικό	2.667	2.716
Εξωτερικό	7.856	7.905
Μερίδια αμοιβαίων κεφαλαίων	6.438	6.808
Εσωτερικό	1.907	2.057
Εξωτερικό	4.531	4.751
Μετοχές και λοιπά μέσα κυριότητας	1.016	1.057
Εσωτερικό	536	599
Εξωτερικό	480	458
Πάγια στοιχεία (αναπόσβεστο υπόλοιπο)	747	752
Χρηματοοικονομικά Παράγωγα	1	0
Δάνεια	171	185
Αντασφαλιστές/Αντασφαλιζόμενοι	765	701
Λοιπά στοιχεία	869	827
Σύνολο Ενεργητικού / Παθητικού	21.059	21.503
ΠΑΘΗΤΙΚΟ		
Ίδια Κεφάλαια	3.566	3.800
Ασφαλιστικές προβλέψεις	15.555	15.732
Ασφαλιστικές Τεχνικές Προβλέψεις Ζωής	11.950	12.129
Ασφαλιστικές Τεχνικές Προβλέψεις Ζημιών	3.605	3.603
Δάνεια	353	349
Λοιπά στοιχεία	1.586	1.622

Πίνακας 2: Καθαρές ροές τοποθετήσεων των Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων (σε εκατ. ευρώ)

Τοποθετήσεις	2025 Α' τρίμηνο	2025 Β' τρίμηνο
Χρεωστικοί Τίτλοι	-228	1
Εσωτερικό	-184	27
Εξωτερικό	-44	-26
Μερίδια αμοιβαίων κεφαλαίων	191	161
Εσωτερικό	8	38
Εξωτερικό	183	123
Μετοχές και λοιπά μέσα κυριότητας	2	-8
Εσωτερικό	0	2
Εξωτερικό	2	-10

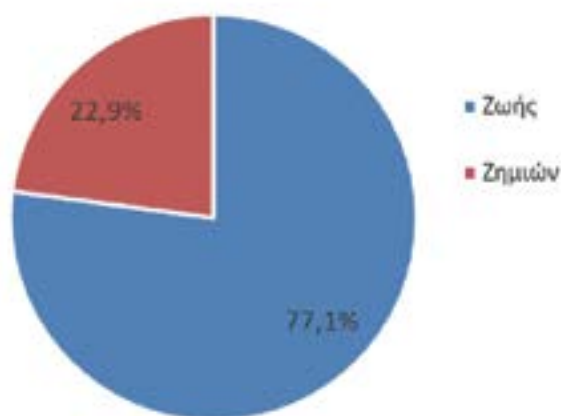
του εσωτερικού, αλλά και των λοιπών χωρών της ζώνης του ευρώ, καθώς και σε καθαρές αγορές μεριδίων εξωτερικού.

Η αξία των συνολικών τοποθετήσεων σε μετοχές και λοιπά μέσα κυριότητας αυξήθηκε στα 1.057 εκατ. ευρώ, έναντι 1.016 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο, εξέλιξη που οφείλεται κυρίως σε άνοδο των αποτιμήσεων μετοχών του εσωτερικού. Το ποσοστό των συνολικών τοποθετήσεων σε μετοχές επί του συνόλου του ενεργητικού διαμορφώθηκε στο 4,9% το β' τρίμηνο του 2025.

Από την πλευρά του παθητικού, τα ίδια κεφάλαια αυξήθηκαν στα 3.800 εκατ. ευρώ στο τέλος του β' τριμήνου του 2025, έναντι 3.566 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο. Οι ασφαλιστικές τεχνικές προβλέψεις αυξήθηκαν κατά 177 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 15.732 εκατ. ευρώ. Αναλυτικότερα, οι ασφαλιστικές τεχνικές προβλέψεις ζωής αυξήθηκαν κατά 179 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 12.129 εκατ. ευρώ, ενώ οι τεχνικές προβλέψεις ζημιών διαμορφώθηκαν στα 3.603 εκατ. ευρώ από 3.605 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο. Από το σύνολο των τεχνικών προβλέψεων, το 77,1% αντιστοιχεί σε τεχνικές προβλέψεις ζωής.

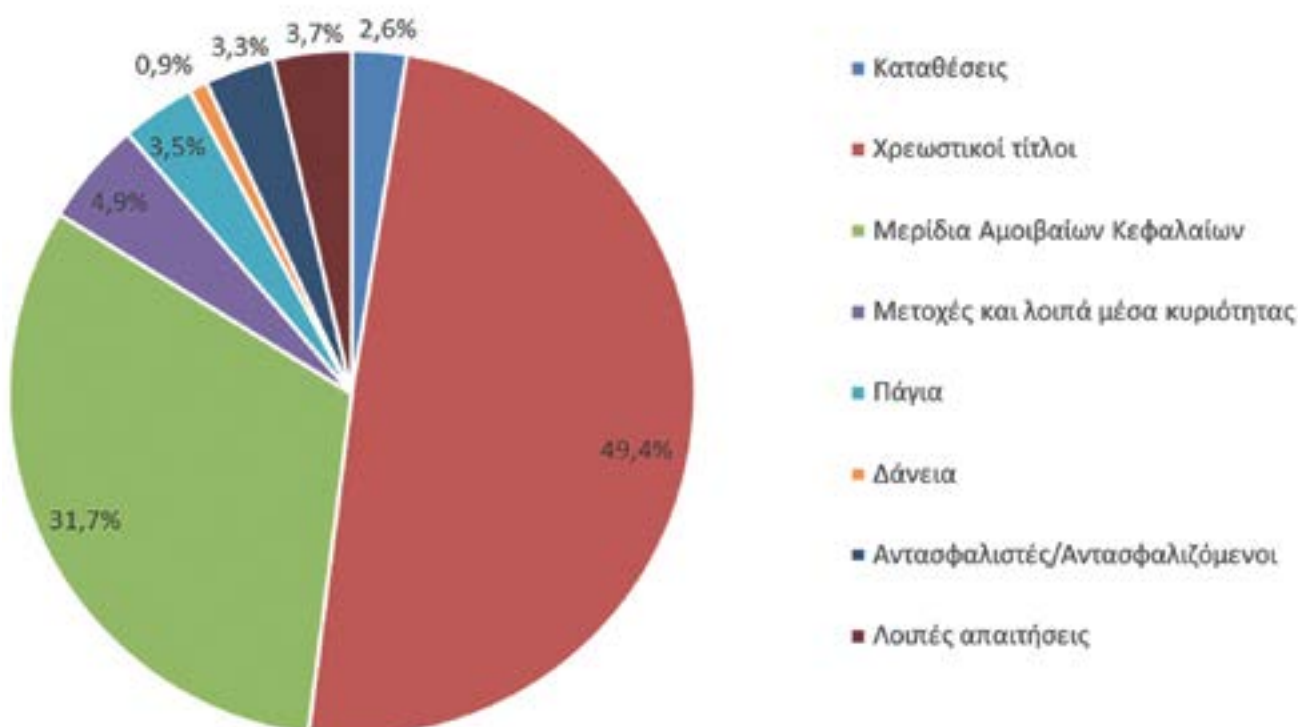
Διάγραμμα 1

Ασφαλιστικές Τεχνικές Προβλέψεις Β' τρίμηνο 2025



Διάγραμμα 2

Διάρθρωση Ενεργητικού Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων Β' τρίμηνο 2025





ΕΝΩΣΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ
ΕΤΑΙΡΙΩΝ
ΕΛΛΑΔΟΣ

ΕΑΕΕ

ΠΛΗΘΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗΡΙΩΝ ΣΥΜΒΟΛΑΙΩΝ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ

ΕΡΕΥΝΑ 31/3/2025

Στόχος της Επιτροπής Περιουσίας, Αντασφαλίσεων, Μεταφορών και Σκαφών της ΕΑΕΕ, είναι (μεταξύ άλλων) η αντιμετώπιση του κενού προστασίας της κοινωνίας έναντι φυσικών καταστροφών. Μέσω της ιδιωτικής ασφάλισης προστατεύονται οι άνθρωποι, οι περιουσίες τους και οι επιχειρήσεις.

Έτσι, οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις συμβάλλουν στην ευημερία της κοινωνίας και στην σταθεροποίηση της οικονομίας. Η αποτελεσματική αντιμετώπιση του κενού προστασίας απαιτεί μια ευρεία προσέγγιση, λαμβάνοντας υπόψη μεταξύ άλλων, και την πλευρά της προσφοράς και

της ζήτησης της ασφάλισης.

Στο πλαίσιο αυτό, αποφασίστηκε η διεξαγωγή έρευνας μεταξύ των Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων, σχετικά με την παρακολούθηση σε συστηματική βάση της εξέλιξης του πλήθους των συμβολαίων ασφάλισης κατοικιών ανά τρίμηνο.

Η έρευνα αυτή αποσκοπεί στην δυνατότητα παρακολούθησης της τάσης και την κατανόηση της επίπτωσης των όποιων προωθητικών ενεργειών, για την κάλυψη του κενού προστασίας μέσω της ιδιωτικής ασφάλισης κατοικίας.

Τα αποτελέσματα της έρευνας διαχρονικά, θα επιτρέψουν τη λήψη αποφάσεων βάσει στοιχείων σχετικά με μέτρα για τη βελτίωση της ανθεκτικότητας της κοινωνίας έναντι φυσικών καταστροφών.

Για την υλοποίηση αυτής της προσπάθειας, με την συνεργασία των Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων που ασκούν τον κλάδο ασφαλίσεων περιουσίας, συμπληρώθηκε ερωτηματολόγιο, με ημερομηνία αποτίμησης του πλήθους ασφαλιστηρίων συμβολαίων κατοικιών σε ισχύ την 31η Μαρτίου 2025.

Η αποτύπωση του πλήθους των ασφαλιστηρίων συμβολαίων περιέχει αναλυτική πληροφόρηση, ιδιαίτερα όσον αφορά:

- Στον μερισμό των συμβολαίων με κάλυψη: καιρικών φαινομένων (τουλάχιστον μία από τις καλύψεις: θύελλα, καταιγίδα, πλημμύρα, χαλάζι, χιόνι) ή / και σεισμού

- Ξεχωριστά καταγράφονται τα συμβόλαια που παρέχουν την κάλυψη της πυρκαγιάς χωρίς τις καλύψεις καιρικών φαινομένων ή / και σεισμού (περιλαμβάνεται η δασική πυρκαγιά)

- Στον μερισμό των συμβολαίων που καλύπτουν: Κτίριο μόνο / Κτίριο & Περιεχόμενο ή Περιεχόμενο μόνο

- Στον μερισμό των συμβολαίων που καλύπτουν Κτίριο μόνο / Κτίριο & Περιεχόμενο, στην ύπαρξη ή όχι ενυπόθηκου ενδιαφέροντος

- Στον μερισμό όλων των ανωτέρω συμβολαίων, ανάλογα με τον Ταχυδρομικό Κώδικα της ασφαλισμένης κατοικίας, σε ομάδες σύμφωνα με τα 2 πρώτα ψηφία του ΤΚ

Με τη σύγκριση των αποτελεσμάτων της έρευνας του πλήθους συμβολαίων κατοικίας στις 31/03/2025 με τις

υπάρχουσες κατοικίες υπολογίζεται το ποσοστό ασφαλιστικής κάλυψης ανά Περιφέρεια με βάση τα αναλυτικά δεδομένα απογραφής έτους 2021 της Ελληνικής Στατιστικής Αρχής (ΕΛΣΤΑ – Απογραφή Κατοικιών 2021).

Συνεπώς στο κεφάλαιο 3, το πλήθος των «κανονικών» κατοικιών ανά Περιφέρεια, έτσι όπως έχουν αποτυπωθεί από την Απογραφή Κατοικιών 2021 συγκρίνεται με το πλήθος των ασφαλιστηρίων συμβολαίων της παρούσας έρευνας και υπολογίζεται το ποσοστό ασφαλιστικής κάλυψης ανά Περιφέρεια.

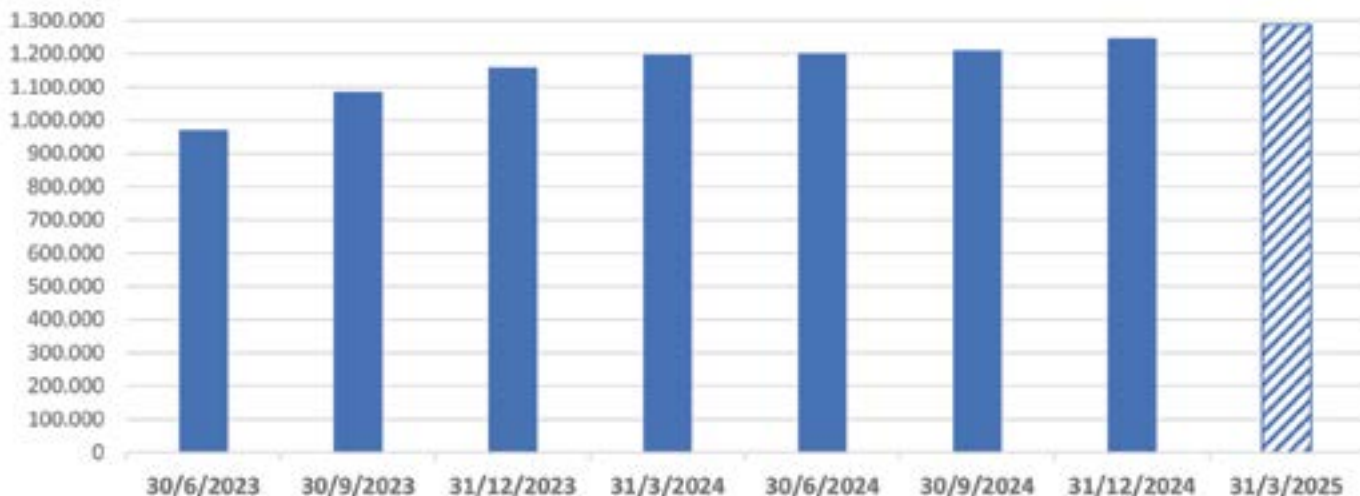
Στην παρούσα έρευνα του Μαρτίου 2025 το μέγεθος του δείγματος είναι μικρότερο από την αντίστοιχη έρευνα του Δεκεμβρίου 2024, συνεπώς η σύγκριση πραγματοποιείται με βάση το αντίστοιχο υποσύνολο των Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων που συμμετείχαν στην έρευνα του Δεκεμβρίου 2024, προκειμένου να διατηρηθεί η μεθοδολογική συνέπεια.

Τα αποτελέσματα της διαχρονικής έρευνας μεταξύ των Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων, ως προς την παρακολούθηση σε συστηματική βάση της εξέλιξης του πλήθους των συμβολαίων ασφάλισης κατοικιών ανά τρίμηνο, παρουσιάζονται στα γραφήματα που ακολουθούν.

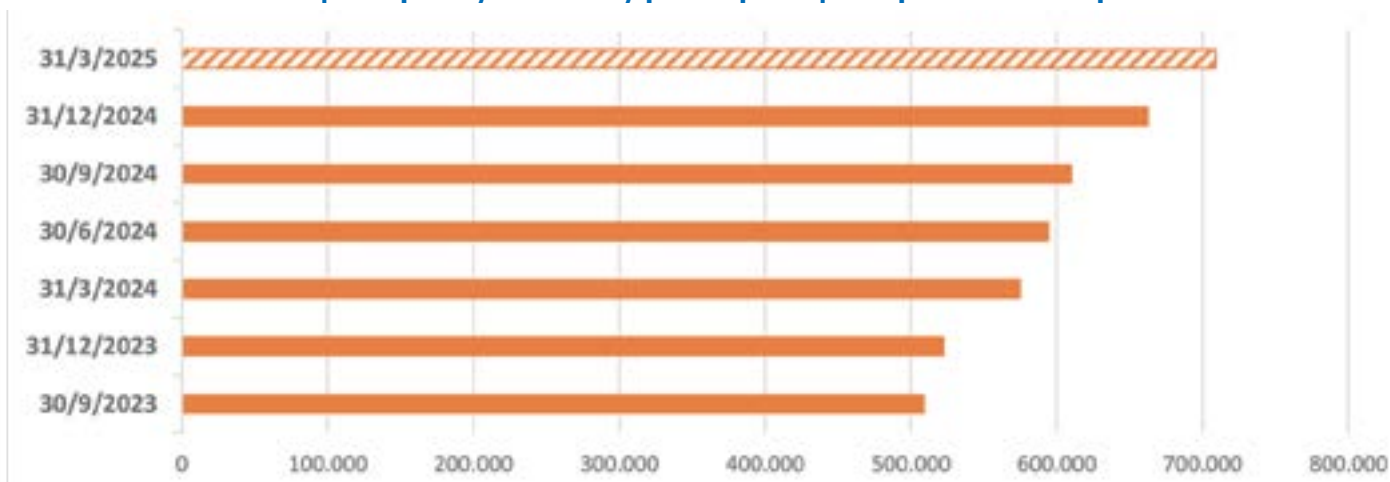
Στο πρώτο γράφημα απεικονίζεται το πλήθος συμβολαίων κατοικίας ανά τρίμηνο, ενώ στο δεύτερο γράφημα παρουσιάζεται αντίστοιχα το πλήθος των ασφαλισμένων κατοικιών για καιρικά φαινόμενα και σεισμό.

Η έρευνα ξεκίνησε πιλοτικά το 2023 με πρώτη ημερομηνία αποτίμησης του πλήθους ασφαλιστηρίων συμβολαίων κατοικιών σε ισχύ την 30ή Ιουνίου 2023, κι έκτοτε επαναλαμβάνεται (με μικρές βελτιώσεις) ανά τρίμηνο.

Πλήθος συμβολαίων κατοικίας



Ασφαλισμένες κατοικίες για καιρικά φαινόμενα και σεισμό



1. Τα μεγέθη της ασφάλισης κατοικίας

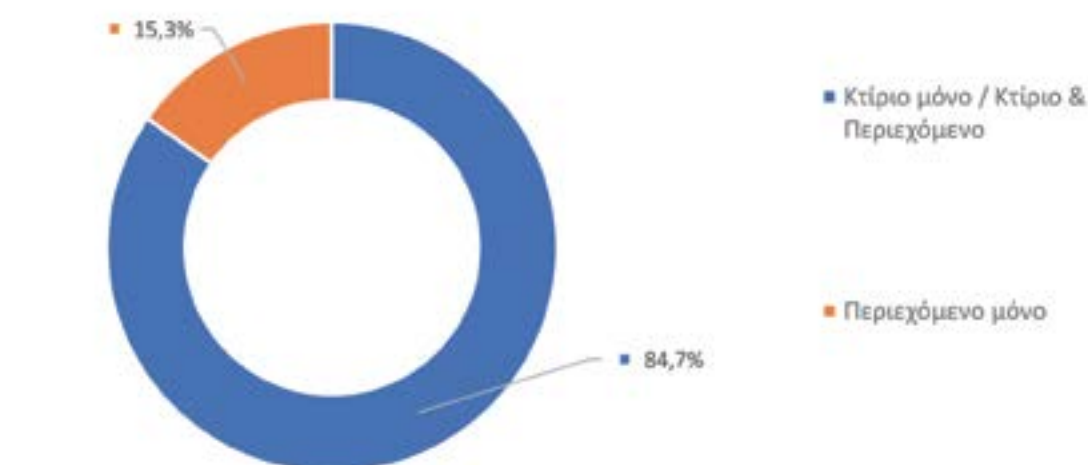
Η έρευνα της ΕΑΕΕ συγκέντρωσε στοιχεία για 1.199.334 ασφαλιστήρια συμβόλαια τα οποία ήταν σε ισχύ την 31η Μαρτίου 2025. Επισημαίνεται ότι σε περίπτωση ομαδικών συμβολαίων, ζητήθηκε να καταγραφεί το πλήθος των καλυπτόμενων κατοικιών.

Το ποσοστό μεταβολής στο σύνολο των πινάκων της έρευνας υπολογίζεται με βάση τα στοιχεία των ιδίων Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων που συμμετείχαν και στις 2 τελευταίες έρευνες (31/03/2025 και 31/12/2024).

Επί του συνόλου των κατοικιών, ζητήθηκε ο μερισμός τους αναλόγως αν καλύπτουν κτίριο μόνο/ κτίριο και περιεχόμενο ή μόνο περιεχόμενο.

Πίνακας 1 : Κατανομή συμβολαίων κατοικίας για καλύψεις Κτιρίου - Περιεχομένου

Κάλυψη	31/3/2025		31/12/2024		Μεταβολή (%)
	Πλήθος Συμβολαίων	%	Πλήθος Συμβολαίων	%	
Κτίριο μόνο / Κτίριο & Περιεχόμενο	1.016.215	84,7%	1.009.830	84,9%	+0,6%
Περιεχόμενο μόνο	183.119	15,3%	179.618	15,1%	+1,9%
Σύνολο	1.199.334	100,0%	1.189.448	100,0%	+0,8%

Γράφημα 1 : Κατανομή συμβολαίων για καλύψεις Κτιρίου - Περιεχομένου 31/3/2025 (%)

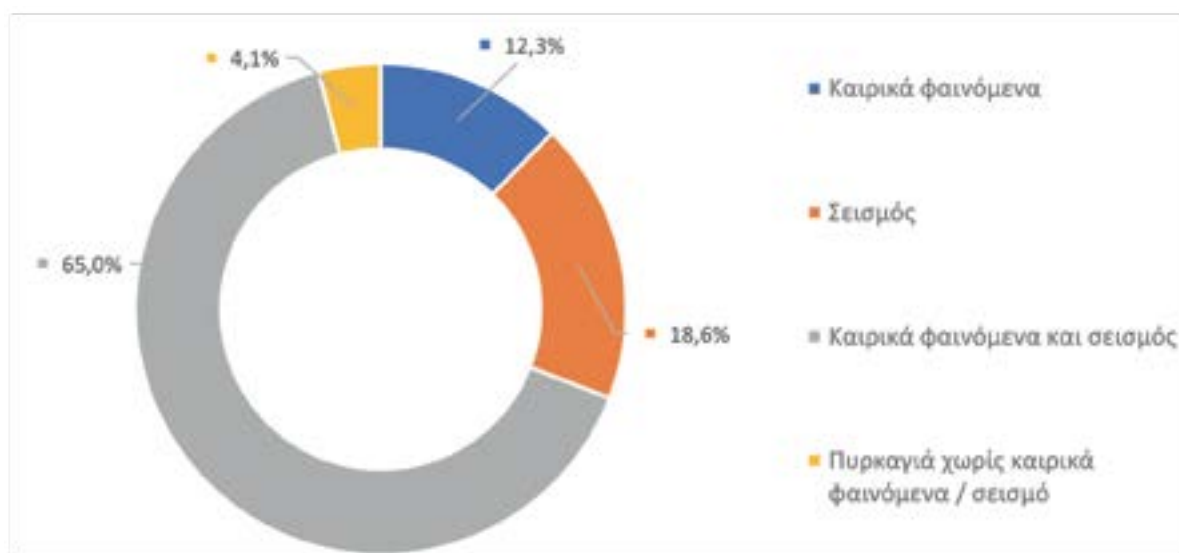
Ταυτοχρόνως αναφορικά με τα συμβόλαια που καλύπτουν κτίριο μόνο/ κτίριο και περιεχόμενο ζητήθηκε η ανάλυση ανά κάλυψη: καιρικών φαινομένων - ή/και σεισμού - πυρκαγιάς χωρίς καιρικά φαινόμενα και σεισμό. Τα αποτελέσματα παρουσιάζονται στον παρακάτω πίνακα και το γράφημα που ακολουθεί:

Πίνακας 2 : Κατανομή ασφαλιστηρίων συμβολαίων κτιρίου κατοικίας για καλύψεις καιρικών φαινομένων – σεισμού

Κάλυψη	31/3/2025		31/12/2024		Μεταβολή (%)
	Πλήθος Συμβολαίων	%	Πλήθος Συμβολαίων	%	
Καιρικά φαινόμενα	124.789	12,3%	131.259	13,0%	-4,9%
Σεισμός	189.532	18,6%	207.873	20,6%	-8,8%
Καιρικά φαινόμενα και σεισμός	660.160	65,0%	626.437	62,0%	+5,4%
Πυρκαγιά χωρίς καιρικά φαινόμενα / σεισμό	41.734	4,1%	44.261	4,4%	-5,7%
Σύνολο	1.016.215	100,0%	1.009.830	100,0%	+0,6%

Οι ασφαλισμένες κατοικίες για καιρικά φαινόμενα και σεισμό παρουσιάζουν αύξηση 5,4% σε σχέση με την έρευνα της 31/12/2024. Αυτό είχε σαν αποτέλεσμα να αυξηθεί η συμμετοχή τους στο σύνολο των ασφαλιστηρίων συμβολαίων με κτίριο, στο 65,0% από 62,0% στις 31/12/2024.

**Γράφημα 2 : Κατανομή συμβολαίων για καλύψεις
Καιρικών φαινομένων - Σεισμού 31/03/2025 (%)**



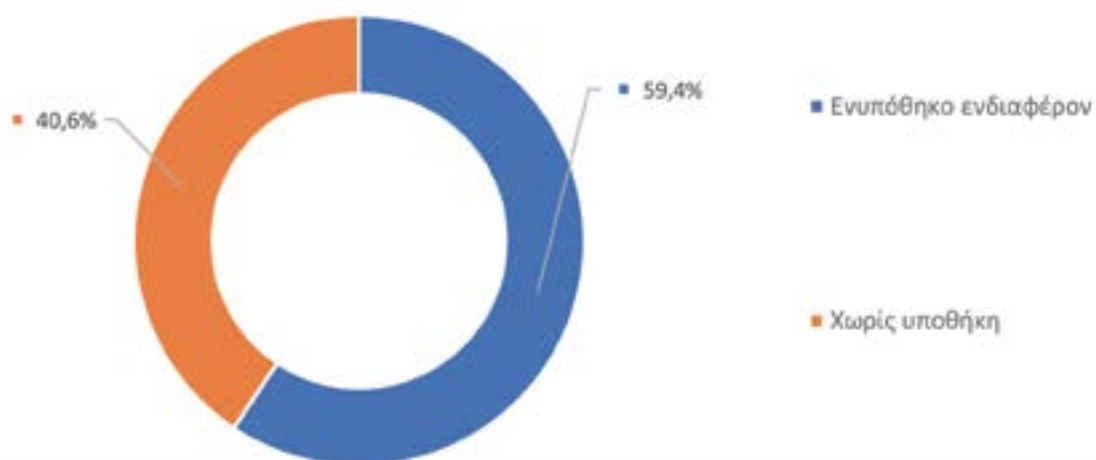
Τέλος για τα παραπάνω συμβόλαια με καλύψεις κτιρίου, ζητήθηκε η καταγραφή εκείνων για τα οποία υπάρχει ενυπόθηκο ενδιαφέρον.

Πίνακας 3 : Κατανομή ασφαλιστηρίων συμβολαίων κατοικίας με ενυπόθηκο ενδιαφέρον

	31/3/2025		31/12/2024		Μεταβολή (%)
	Πλήθος Συμβολαίων	%	Πλήθος Συμβολαίων	%	
Ενυπόθηκο ενδιαφέρον	603.436	59,4%	609.415	60,3%	-1,0%
Χωρίς υποθήκη	412.779	40,6%	400.415	39,7%	+3,1%
Σύνολο	1.016.215	100,0%	1.009.830	100,0%	+0,6%



Γράφημα 3 : Κατανομή συμβολαίων ενυπόθηκου ενδιαφέροντος 31/03/2025 (%)





Ο Πρόεδρος του Ε.Ε.Α. κ. Γιάννης Χατζηθεοδοσίου και ο Γενικός Γραμματέας κ. Δημήτρης Γαβαλάκης στο περίπτερο του Ε.Ε.Α. με την αντιπροσωπεία του ΣΕΜΑ που συμμετείχε στην 89η ΔΕΘ



Ο ΣΕΜΑ ΕΝΙΣΧΥΕΙ ΤΗΝ ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΤΩΝ ΜΕΣΙΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΣΤΗ ΒΟΡΕΙΑ ΕΛΛΑΔΑ

Ο Σύνδεσμος Ελλήνων Μεσιτών Ασφαλίσεων, στο πλαίσιο της συμμετοχής του στην 89η ΔΕΘ 2025, διοργάνωσε τη Δευτέρα 8 Σεπτεμβρίου ειδική εκδήλωση στο ΕΕΘ, επιβεβαιώνοντας τη δέσμευσή του για ενεργό διάλογο με την ασφαλιστική διαμεσολάβηση στη Βόρεια Ελλάδα. Η εκδήλωση αποτέλεσε σημαντική ευκαιρία γνωριμίας, ανταλλαγής απόψεων και ενημέρωσης για τη στρατηγική του Συνδέσμου, καθώς και για τα επίκαιρα ζητήματα της ιδιωτικής ασφάλισης.

Στο πάνελ της εκδήλωσης συμμετείχαν τα μέλη του Διοικητικού Συμβουλίου του ΣΕΜΑ: ο κ. Κωστής Αλφιέρης, ο κ. Νικόλαος Γαβρίλης, ο κ. Νικόλαος Βαγιάννης, ο κ. Απόστολος Ζηκούλης, ο κ. Στυλιανός Κροκιδάς και ο κ. Δημήτριος Σπανός.

Τις εργασίες προλόγισε ο Γενικός Γραμματέας και Υπεύθυνος Επικοινωνίας, κ. Νικόλαος Γαβρίλης, ενώ χαιρετισμούς απηύθυναν ο Πρόεδρος του ΕΕΘ κ. Κυριάκος Μερελής και ο Α΄ Αντιπρόεδρος κ. Κωνσταντίνος Λάσκος.

Ο Πρόεδρος του ΣΕΜΑ κ. Κωστής Αλφιέρης, υπογράμμισε τον στρατηγικό στόχο του Συνδέσμου για ενίσχυση της παρουσίας του σε όλη την Ελλάδα.

Όπως ανέφερε: «Στο Διοικητικό Συμβούλιο του ΣΕΜΑ θεωρούμε ότι δεν είμαστε ένας Σύνδεσμος μόνο για την Αθήνα. Μόνο ενωμένοι και συνεργαζόμενοι μπορούμε να ενισχύσουμε τον θεσμικό μας ρόλο, να κερδίσουμε μεγα-



Ο Πρόεδρος του ΕΕΘ κ. Κυριάκος Μερελής απευθύνει χαιρετισμό στην ειδική εκδήλωση του ΣΕΜΑ

λύτερη αναγνώριση από την πολιτεία, τους θεσμούς και την κοινωνία συνολικά».

Ο κ. Κ. Αλφιέρης τόνισε τη σημασία της συμμετοχής του ΣΕΜΑ στο δημόσιο διάλογο γύρω από μεγάλα θέματα ασφάλισης, από φυσικές καταστροφές και επαγγελματικές ασφαλίσεις μέχρι την υγεία και τις ευθύνες των επιχειρήσεων και υπογράμμισε την ανάγκη διεύρυνσης της βάσης των μελών: «Όσο περισσότεροι είμαστε, τόσο ισχυρότεροι γινόμαστε».

Παράλληλα, κάλεσε τους παρευρισκόμενους να συζητήσουν τις δυσκολίες που αντιμετωπίζουν στην τοπική



Ο Πρόεδρος του ΣΕΜΑ κ. Κωστής Αλφιέρης στο περίπτερο του Συνδέσμου στη 89η ΔΕΘ, μαζί με τους (από αριστερά): Νικόλαο Γαβρίλη, Γενικό Γραμματέα, Στέλιο Κροκιδά, Μέλος, και Νικόλαο Βαγιάννη, Ταμία



Το περίπτερο του ΣΕΜΑ επισκέφθηκε ο Υφυπουργός Μακεδονίας-Θράκης κ. Κωνσταντίνος Γκιουλέκας με τα Μέλη του ΔΣ ΣΕΜΑ και το μέλος του Σωματείου κ. Λάζαρο Παπαδόπουλο



Η Επίτιμη Αντιπρόεδρος του ΣΕΜΑ κα Αγγελική Νταλιάνη με τον Πρόεδρο του ΣΕΜΑ κ. Κωστή Αλφιέρη, τον Ταμία κ. Νικόλαο Βαγιάννη και το μέλος του Δ.Σ. κ. Στυλιανό Κροκιδά (από δεξιά)



Το περίπτερο του ΣΕΜΑ επισκέφθηκαν ο Πρόεδρος της ΚΕΕΕ κ. Γιάννης Βουτσινάς, ο Γενικός Γραμματέας κ. Δημήτρης Γαβαλάκης, μέλη του ΣΕΜΑ από τη Βόρεια Ελλάδα και εκπρόσωποι Επιμελητηρίων από όλη τη χώρα

αγορά και να καταθέσουν προτάσεις ώστε ο ΣΕΜΑ να γίνει ακόμη πιο χρήσιμος στην καθημερινότητά τους.

Στη συνέχεια, ιδιαίτερα ενδιαφέρουσες τοποθετήσεις πραγματοποίησαν ο κ. Στυλιανός Κροκιδάς για την υποχρεωτική ασφάλιση περιουσίας των επιχειρήσεων και ο κ. Δημήτριος Σπανός για την κάλυψη Επαγγελματικής Ευθύνης.

Για πρώτη φορά με ξεχωριστή παρουσία στην 89η ΔΕΘ

Παράλληλα ο ΣΕΜΑ υποδέχθηκε στο Περίπτερο 2 - Stand 22 της Διεθνούς Έκθεσης Θεσσαλονίκης, φορείς, επαγγελματίες και επισκέπτες, αναδεικνύοντας τον σημαντικό ρόλο των μεσιτών ασφαλίσεων στην οικονομία και την κοινωνία.

Το περίπτερο επισκέφθηκαν ο Πρόεδρος του ΕΕΑ κ. Γιάννης Χατζηθεοδοσίου,

ο Γενικός Γραμματέας κ. Δημήτρης Γαβαλάκης, ο Υφυπουργός Μακεδονίας – Θράκης κ. Κωνσταντίνος Γκιουλέκας μέλη του ΣΕΜΑ στη Βόρεια Ελλάδα και εκπρόσωποι Επιμελητηρίων από όλη τη χώρα.

Στους επισκέπτες διανεμήθηκε δωρεάν η περιοδική έκδοση του ΣΕΜΑ Broker's Time (τεύχος 80, Απρίλιος – Ιούνιος 2025), με κεντρικό αφιέρωμα στις τρομοκρατικές ενέργειες και τους πολιτικούς κινδύνους και τον αντίκτυπο



Η εκδήλωση αποτέλεσε σημαντική ευκαιρία γνωριμίας, ανταλλαγής απόψεων και ενημέρωσης με μεσίτες της Βόρειας Ελλάδας

πό τους στην κοινωνία και την οικονομία. Ακόμη, διανεμήθηκε το ενημερωτικό έντυπο της ΕΑΔΕ με τίτλο

«Θέλεις να ασφαλιστείς; Ενημερώσου υπεύθυνα», που παρουσιάζει με απλό και κατανοητό τρόπο οδηγίες - διευκρινήσεις προς τους επαγγελματίες της διαμεσολάβησης και το καταναλωτικό κοινό.

Τέλος, με τη φετινή του παρουσία στη ΔΕΘ, ο ΣΕΜΑ αναδεικνύει τη σημασία των Μεσιτών ασφαλίσεων ως στρατηγικών συμβούλων και δυναμικών εκπροσώπων της αγοράς, ενισχύοντας την εξωστρέφεια και την αναγνωρισιμότητα του κλάδου σε όλη τη Βόρεια Ελλάδα.



BRONZE ΔΙΑΚΡΙΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ALLIANZ ΣΤΑ DIGITAL MEDIA AWARDS 2025

Η Allianz βραβεύτηκε για την καμπάνια «Έτοιμοι για Ζωή» στο πλαίσιο της στήριξής της στο Ολυμπιακό & Παραολυμπιακό Κίνημα

Τη Bronze διάκριση στην κατηγορία Best Use of Facebook απέσπασε η Allianz στα Digital Media Awards 2025, για την καμπάνια «Έτοιμοι για Ζωή», η οποία υλοποιήθηκε στο πλαίσιο της στήριξής της στο Ολυμπιακό και Παραολυμπιακό Κίνημα και αποτελεί προσαρμογή της διεθνούς καμπάνιας της εταιρίας με τίτλο «Get Ready For the Best». Η βράβευση επιβεβαιώνει τη στρατηγική δέσμευση της Allianz να δημιουργεί ψηφιακό περιεχόμενο με κοινωνικό αποτύπωμα και ουσιαστική απήχηση στο κοινό.

Ως Παγκόσμιος Ασφαλιστικός Συνεργάτης των Ολυμπιακών και Παραολυμπιακών Αγώνων, η Allianz αξιοποίησε το Facebook ως βασικό κανάλι επικοινωνίας για την καμπάνια «Έτοιμοι για Ζωή», εκφράζοντας την έμπρακτη στήριξή της στους Έλληνες αθλητές που συμμετείχαν στους Αγώνες του Παρισιού 2024.

Η Allianz δημιούργησε εμπνευσμένο περιεχόμενο με πρωταγωνιστές Έλληνες Ολυμπιονίκες και Παραολυμπιονίκες, αναδεικνύοντας όχι μόνο τις αθλητικές τους διακρίσεις, αλλά και τις προσωπικές τους ιστορίες, τις προκλήσεις και την αφοσίωση πίσω από κάθε προσπάθεια. Μεταξύ άλλων

δημοσιεύσεων, παρουσιάστηκαν και μικρής διάρκειας video που εξηγούσαν τα αθλήματα των Παραολυμπιακών Αγώνων και πραγματικά ενθουσίασαν το κοινό και το έφεραν πιο κοντά στη διοργάνωση.

Η στρατηγική περιλάμβανε ποικιλία περιεχομένου, όπως posts, σύντομα videos και reels, με στόχο τη μέγιστη αυθεντικότητα και συναισθηματική σύνδεση με το κοινό. Κάθε ανάρτηση λειτουργούσε ως ένα μικρό αφιέρωμα, αναδεικνύοντας την προσπάθεια πίσω από την επιτυχία και την αξία της συμμετοχής. Η προσέγγιση βασίστηκε σε οργανική στρατηγική περιεχομένου, με στόχο όχι απλώς την αύξηση της αναγνωρισιμότητας του brand Allianz, αλλά την καλλιέργεια μιας διαχρονικής σχέσης εμπιστοσύνης και ταύτισης με το κοινό. Η ενέργεια ενίσχυσε ουσιαστικά την παρουσία της Allianz στο ψηφιακό περιβάλλον, καλλιεργώντας έναν αυθεντικό διάλογο και προβάλλοντας αξίες με διαχρονικό κοινωνικό αντίκτυπο.

Η Allianz θα συνεχίσει να επενδύει μέσα από κάθε κανάλι επικοινωνίας, σε ιστορίες που εμπνέουν, ενδυναμώνουν και κινητοποιούν τους ανθρώπους να είναι «Έτοιμοι για Ζωή».



ΠΑΝΟΡΜΟΣ

10η ΤΑΚΤΙΚΗ ΚΑΙ 5η ΕΚΛΟΓΟΑΠΟΛΟΓΙΣΤΙΚΗ ΓΕΝΙΚΗ ΣΥΝΕΛΕΥΣΗ

Την Τετάρτη, 16 Ιουλίου, πραγματοποιήθηκε η 10η Τακτική και 5η Εκλογοαπολογιστική Γενική Συνέλευση του Συνεταιρισμού Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών ΠΑΝΟΡΜΟΣ, στο ξενοδοχείο «Electra Metropolis Athens».

Κατά τη διάρκεια της Γενικής Συνέλευσης, οι Εταίροι είχαν την ευκαιρία να αποκτήσουν πλήρη εικόνα για την πορεία του Συνεργατικού Σχήματος κατά το περασμένο έτος, να συμμετάσχουν ενεργά στον διάλογο για τις στρατηγικές προτεραιότητες και να συνδιαμορφώσουν το πλαίσιο για τη μελλοντική ανάπτυξη και ενίσχυση της θέσης της εταιρείας στην αγορά.

Τα κύρια σημεία της ημερήσιας διάταξης περιλάμβαναν:

1. Οικονομικός Απολογισμός και Εγκρίσεις

Παρουσιάστηκαν τα αποτελέσματα της διαχειριστικής χρήσης 2024, καθώς και οι ετήσιες οικονομικές καταστάσεις, οι οποίες εγκρίθηκαν ομόφωνα.

2. Διοικητικές Πράξεις και Απαλλαγές

Εγκρίθηκαν οι πράξεις του Διοικητικού Συμβουλίου για το έτος 2024 και τα Μέλη απαλλάχθηκαν από κάθε ευθύνη διαχείρισης.

3. Στρατηγικός Προγραμματισμός και Επενδυτικές

Κατευθύνσεις

Συζητήθηκαν εκτενώς οι στόχοι του νέου κύκλου λειτουργίας,



για, με έμφαση στην καινοτομία, τη βιωσιμότητα και την αξιοποίηση νέων τεχνολογιών.

Κατά την ομιλία του, ο Πρόεδρος του ΠΑΝΟΡΜΟΥ, Κλήμης Δημαρχιάδης, παρουσίασε τον οικονομικό απολογισμό, αναδεικνύοντας τη σημαντική άνοδο της εταιρείας κατά το τελευταίο έτος. Ιδιαίτερη αναφορά έγινε στην αύξηση της μερίδας των εταίρων, η οποία έφτασε σε πρωτοφανή για τον συνεταιρισμό επίπεδα. Παράλληλα, υπογράμμισε την αξία της ενεργής συμμετοχής των Εταίρων, τονίζοντας τη σημασία της ενίσχυσης του συνεταιριστικού δυναμικού.

Η Γενική Συνέλευση ολοκληρώθηκε με συζήτηση και ανταλλαγή απόψεων μεταξύ των Συνεταίρων. Προηγήθηκε επίσκεψη στη Βουλή των Ελλήνων, όπου τα

Μέλη παρακολούθησαν για λίγα λεπτά τη συνεδρίαση, αφού περιηγήθηκαν στους χώρους του Κοινοβουλίου και ξεναγήθηκαν στην αίθουσα Ελευθέριος Βενιζέλος, όπου ενημερώθηκαν για την ιστορία του κτιρίου και τον τρόπο οργάνωσης και λειτουργίας της Βουλής.

Μετά τις αρχαιρεσίες, το νέο Διοικητικό Συμβούλιο του Συνεταιρισμού Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών ΠΑΝΟΡΜΟΣ συγκροτήθηκε ως εξής:

Πρόεδρος: Κλήμης Δημαρχιάδης

Αντιπρόεδρος: Κωνσταντίνος Λάμπρου

Γενικός Διευθυντής: Φώτιος Πουλής

Οικονομικός Επόπτης: Ιωάννης Κалаμπάκας

Υπεύθυνος Δημοσίων Σχέσεων: Κωνσταντίνος Πατεράκης



BROKERS UNION ΣΥΝΕΔΡΙΟ & ΒΡΑΒΕΥΣΕΙΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ 2024 ΜΙΑ ΒΡΑΔΙΑ ΑΦΙΕΡΩΜΕΝΗ ΣΕ ΟΣΟΥΣ ΧΤΙΖΟΥΝ ΤΟ ΑΥΡΙΟ

Με κεντρικό μήνυμα το #προτεραιότητά_μας_οι_συνεργάτες_μας, η Brokers Union πραγματοποίησε το Συνέδριο – Βραβεύσεις Συνεργατών 2024 την Παρασκευή 11 Ιουλίου, στον μαγευτικό χώρο του Ble Azure στον Άλιμο, σε μια βραδιά γεμάτη δυνατές στιγμές, συγκίνηση και αισιοδοξία για το μέλλον.

Η εκδήλωση επιβεβαίωσε για μία ακόμη φορά ότι οι άνθρωποι και οι σχέσεις εμπιστοσύνης βρίσκονται στην καρδιά της επιτυχίας, φέρνοντας κοντά συνεργάτες, εκπροσώπους ασφαλιστικών εταιρειών, τον ασφαλιστικό τύπο και στρατηγικούς συνεργάτες.

Σταθερή ανάπτυξη και τεχνολογική εξέλιξη

Ο Ιδρυτής της εταιρίας κ. Νικόλαος Βελλιάδης, ένας από τους πλέον έμπειρους επαγγελματίες της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, ανέδειξε την οργανική ανάπτυξη της Brokers Union και τη συνεχή επένδυση σε τεχνολογία αιχμής που στηρίζει καθημερινά τον σύγχρονο διαμεσολαβητή:

«Η στρατηγική μας βασίζεται στη συνέπεια και στη δυναμική των συνεργατών μας. Από το 2019, η Brokers Union έχει αυξήσει τα μικτά ασφάλιστρα από 23 εκατ. € σε 37 εκατ. € το 2024 και ο στόχος μας είναι να φτάσουμε τα 45 εκατ. € το 2025, με ιδιαίτερη έμφαση στην ανάπτυξη του κλάδου Υγείας.»

Στη συνέχεια, τόνισε ότι η δυναμική του Ομίλου ενισχύεται σημαντικά και από τη Μεσιτική blueaigaion, που εξειδικεύεται στο Marine και σε ειδικούς κινδύνους, με παραγωγή της τάξεως των 20 εκατ. € περίπου.

«Έτσι, το συνολικό μέγεθος του Ομίλου μας ξεπερνά τα 57 εκατ.€ μικτά ασφάλιστρα, επιβεβαιώνοντας στην πράξη την ισχύ και τη δυναμική που έχουμε χτίσει μαζί.»

Η βραδιά των συνεργατών

Η βραδιά ανέδειξε πολλαπλές κατηγορίες βραβεύσεων, τιμώντας συνεργάτες από όλη την Ελλάδα που ξεχώρισαν με το έργο, την ανάπτυξη, την ποιότητα χαρτοφυλακίου και την αφοσίωση. Σημαντική θέση είχαν τα θεματικά βρα-



βεία, που ανέδειξαν την Ποιότητα Ανάπτυξης, την Πολύχρονη Σχέση και τη Δυναμική Ανάπτυξη, αποδεικνύοντας ότι η επιτυχία είναι αποτέλεσμα συστηματικής δουλειάς και αλληλοστήριξης.

Ο Πέτρος Πολυχρονίδης, γνωστός παρουσιαστής και δημοσιογράφος, έδωσε τον δικό του ξεχωριστό τόνο, συνδέοντας με χιούμορ την έννοια της «τύχης» με τη στρατηγική που απαιτεί η καθημερινότητα της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης.

Με περισσότερους από 800 διαμεσολαβητές, 100.000+ πελάτες και 30+ συνεργαζόμενες ασφαλιστικές, η Brokers Union αποδεικνύει καθημερινά ότι η τεχνογνωσία, η καινοτομία και οι άνθρωποί της είναι το μεγαλύτερο κεφάλαιο για το μέλλον.

Ιδιαίτερη τιμή αποτέλεσαν και οι σύντομοι χαιρετισμοί από εκπροσώπους ασφαλιστικών εταιρειών-χορηγών της εκδήλωσης, που αναφέρθηκαν στη σημασία της αμοιβαίας στήριξης και της στρατηγικής συνεργασίας. Χαιρετισμούς απηύθυναν στελέχη από τις EUROLIFE, INTERASCO, MINETTA, INTERAMERICAN, HELLAS DIRECT και ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ επιβεβαιώνοντας την ισχυρή δικτύωση της Brokers Union με την κορυφή της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς.



Η MEGA BROKERS ΑΦΙΕΡΩΣΕ ΜΙΑ ΑΞΕΧΑΣΤΗ ΒΡΑΔΙΑ ΣΤΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΤΗΣ ΣΤΗΝ ΑΘΗΝΑΪΚΗ ΡΙΒΙΕΡΑ

Με θέα το ηλιοβασίλεμα σε μια καλοκαιρινή γιορτή με φόντο τον Σαρωνικό η εταιρεία ευχαρίστησε τους ανθρώπους της για τα εξαιρετικά αποτελέσματα του πρώτου εξαμήνου και τους ευχήθηκε αξέχαστες διακοπές.

Η επιτυχία αποτελεί πάντα μια καλή αφορμή για γιορτή. Πολύ περισσότερο όταν τη γιορτή ακολουθεί το αναγκαίο για την εποχή διάλειμμα. Σε μια από τις πιο όμορφες τοποθεσίες της Αττικής, στο Royal Beach Club, στην Αθηναϊκή Ριβιέρα η MEGA Brokers οργάνωσε το καλοκαιρινό πάρτι για τους συνεργάτες της. Με φόντο το ηλιοβασίλεμα του Σαρωνικού και σε μια ατμόσφαιρα χαλαρή και γεμάτη χαμόγελα, η βραδιά είχε έναν και μόνο στόχο: να πει ένα μεγάλο «ευχαριστώ» στους ανθρώπους που με τη δουλειά τους κάνουν τη διαφορά, λίγο προτού εκείνοι αναχωρήσουν για τις καλοκαιρινές διακοπές τους.

Ο Τάσος Χατζηθεοδοσίου, CEO της MEGA Brokers, σε έναν σύντομο χαιρετισμό, εξέφρασε τη βαθιά του εκτίμηση προς τους συνεργάτες: «Αυτή η βραδιά είναι για εσάς, μια βραδιά χαλάρωσης, αναγνώρισης και ευχών για καλές διακοπές. Τα εξαιρετικά αποτελέσματα του πρώτου εξαμήνου, που συνεχίζουν την ανοδική πορεία του 2024, είναι το αποτέλεσμα της δικής σας αφοσίωσης, οφείλονται εν πολλοίς στο δικό σας πάθος για τη δουλειά».

Η MEGA Brokers, που το 2024 σημείωσε αύξηση 25% στον τζίρο της ενώ το 2025 τρέχει με διψήφιο ρυθμό ανάπτυξης, συνεχίζει να επενδύει στον πιο σημαντικό της πόρο: τους ανθρώπους της. Όπως μάλιστα τόνισε ο κ. Χατζηθεοδοσίου, τον προσεχή Οκτώβριο θα διεξαχθεί το ετήσιο συνέδριο βραβεύσεων της εταιρείας, όπου θα τιμηθούν οι κορυφαίες επιδόσεις. Ενώ ανακοίνωσε και νέο διαγωνισμό πωλήσεων με επιβράβευση ένα ανεπα-

νάληπτο ταξίδι στη μαγευτική Νότια Αφρική!

Η κουλτούρα της MEGA Brokers βασίζεται σε σχέσεις εμπιστοσύνης και αμοιβαίας αναγνώρισης. Δεν πρόκειται απλώς για νούμερα, αλλά για ανθρώπους που κάνουν καθημερινά τη διαφορά – και αυτό αξίζει να γιορτάζεται.





Groupama
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Η GROUPAMA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΝΑΓΝΩΡΙΖΕΙ ΚΑΙ ΕΠΙΒΡΑΒΕΥΕΙ ΤΑΞΙΔΙ ΣΤΟ ΠΕΚΙΝΟ ΓΙΑ ΤΟ ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΟ ΔΙΚΤΥΟ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ



Η Groupama Ασφαλιστική, αναγνωρίζοντας τη συνεχή δέσμευση και τις υψηλές επιδόσεις του Δικτύου Αποκλειστικής της Συνεργασίας, πραγματοποίησε ένα μοναδικό ταξίδι επιβράβευσης στην πρωτεύουσα της Κίνας. Ο CEO της εταιρείας, κος Feki Hassbne, και ο Chief Commercial Officer, κος Οικονομόπουλος Βαγγέλης, συνόδεσαν τα 68 άτομα, συνεργάτες και στελέχη της εταιρείας, και ταξίδεψαν στο μακρινό Πεκίνο, από τις 27 Αυγούστου έως τις 3 Σεπτεμβρίου 2025, αποκομίζοντας μια ανεπανάληπτη εμπειρία που συνδύασε πολιτισμό, ιστορία και σύγχρονη δυναμική.

Κατά τη διάρκεια του ταξιδιού, οι συμμετέχοντες επισκέφθηκαν κορυφαία μνημεία παγκόσμιας πολιτιστικής κληρονομιάς, όπως την Απαγορευμένη Πόλη, το Σινικό Τείχος, τον Ναό του Ουρανού, την Πλατεία Τιεν Αν Μεν και το Θερινό Ανάκτορο, γνωρίζοντας από κοντά τη μεγαλοπρέπεια της κινεζικής ιστορίας. Παράλληλα, περι-

ηγήθηκαν στις παραδοσιακές γειτονιές Χουτόνγκ, στην ιστορική Qianmen Street και στις αγορές Wangfujing και Silk Market, ενώ είχαν την ευκαιρία να ανακαλύψουν και τη σύγχρονη όψη της πόλης, μέσα από την πολυσύχναστη περιοχή Sanlitun και το καλλιτεχνικό 798 Art Zone.

Το πρόγραμμα εμπλουτίστηκε με γαστρονομικές εμπειρίες που ανέδειξαν τον πλούτο της τοπικής κουζίνας, δίνοντας στους συνεργάτες τη δυνατότητα να δοκιμάσουν αυθεντικές γεύσεις και να απολαύσουν τη ζωντανή ατμόσφαιρα της κινεζικής πρωτεύουσας.

Πέρα από τις πολιτιστικές εμπειρίες, το ταξίδι αποτέλεσε μια ουσιαστική ευκαιρία για περαιτέρω ενδυνάμωση των δεσμών συνεργασίας μεταξύ στελεχών και συνεργατών, αναδεικνύοντας, παράλληλα, το όραμα της Groupama Ασφαλιστικής να καλλιεργεί σχέσεις εμπιστοσύνης και να επενδύει στην ανθρώπινη διάσταση της επιχειρηματικής της στρατηγικής.



Η ALLIANZ ΠΡΑΓΜΑΤΟΠΟΙΗΣΕ ΤΑΞΙΔΙ ΕΠΙΒΡΑΒΕΥΣΗΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ ΣΤΟ MONTREAL ΚΑΙ ΤΟ TORONTO

Οι κορυφαίοι συνεργάτες του Δικτύου Πωλήσεων Αποκλειστικής Συνεργασίας της Allianz, ταξίδεψαν για μία εβδομάδα σε δύο από τις σημαντικότερες ανατολικές μητροπόλεις του Καναδά, το Μόντρεαλ και το Τορόντο.

Κατά την παραμονή τους στο Μόντρεαλ, τη δεύτερη σε πληθυσμό πόλη του Καναδά και κτισμένη στο νησί Μόντρεαλ, οι συνεργάτες της Allianz είχαν την ευκαιρία να ξεναγηθούν, μεταξύ άλλων, σε σημαντικά αξιοθέατα και τοποθεσίες, όπως το ιστορικό κέντρο με τα στενά πλακόστρωτα δρομάρια, τον βοτανικό κήπο, το Ολυμπιακό Στάδιο και τον λόφο McGill με το ομώνυμο πανεπιστήμιο. Επίσης, είχαν τη δυνατότητα να επισκεφθούν την υπόγεια πόλη, μήκους 32 χιλιομέτρων.

Κατά την παραμονή τους στο Τορόντο, τη μεγαλύτερη σε πληθυσμό πόλη του Καναδά και «οικονομική πρωτεύουσα» της χώρας, οι επιτυχόντες περιηγήθηκαν σε κάποιες από τις πιο αυθεντικές γειτονιές της πόλης και επισκέφθηκαν χαρακτηριστικά της σημεία. Είχαν τη δυνατότητα να επισκεφθούν το εμβληματικό CN Tower, στο οποίο ανέβηκαν στην κορυφή με ασανσέρ σε μια ιλιγγιώδη διαδρομή 58 δευτερολέπτων με ταχύτητα 24 χιλιομέτρων την ώρα και απόλαυσαν θέα 360 μοιρών στην πόλη και gourmet γεύσεις στο εξαιρετικό εστιατόριο στην κορυφή του Πύργου.



Φυσικά και δεν θα μπορούσε να λείπει από το ταξίδι η επίσκεψη στους επιβλητικούς καταρράκτες του Νιαγάρα, ένα από τα πιο εντυπωσιακά φυσικά θαύματα του κόσμου. Στους καταρράκτες, οι επιτυχόντες είχαν τη δυνατότητα να ζήσουν εμπειρίες αξέχαστες για μία ζωή. Απόλαυσαν το μαγευτικό θέαμα των τεράστιων ποσοτήτων νερού που πέφτουν με εκκωφαντικό θόρυβο, προσέγγισαν με καρβάκι την φαντασμαγορική υδατόπτωση και φωτογράφησαν τη μαγεία της φύσης από κοντά.

Τους 40 συνεργάτες της εταιρείας, συνόδευσαν ο Γενικός Εμπορικός Διευθυντής κ. Στέφανος Μαλαχιάς, ο Διευθυντής Πωλήσεων Δικτύου Αποκλειστικής Συνεργασίας, Μεσιτών & Εναλλακτικών Δικτύων κ. Λεωνίδας Γαϊτάνος, η Διευθύντρια Εμπορικού Σχεδιασμού & Οικονομικών κα. Μάρα Θεοχάρη, ο Προϊστάμενος Marketing & Επικοινωνίας κ. Κώστας Χαλκιώτης και η κα. Στέλλα Χατζηκυριάκου, Επιθεωρήτρια Πωλήσεων Αποκλειστικού Δικτύου της Allianz.

Η Allianz, δίνοντας πάντα προστιθέμενη αξία σε κάθε ταξίδι, πραγματοποίησε την καθιερωμένη βραδιά βραβείων και το gala dinner, κατά τη διάρκεια της οποίας οι επιτυχόντες ανανέωσαν το ραντεβού τους για τον επόμενο προορισμό, ο οποίος θα πραγματοποιηθεί στο Dubai και στο Abu Dhabi.



ΣΤΟ ΕΛΣΙΝΚΙ ΚΑΙ ΤΟ ΤΑΛΛΙΝ ΤΟ ΦΕΤΙΝΟ ΤΑΞΙΔΙ ΕΠΙΒΡΑΒΕΥΣΗΣ ΤΟΥ ΕΤΑΙΡΙΚΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΤΗΣ ERGO ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ



Η ERGO Ασφαλιστική επιβράβευσε και φέτος τους συνεργάτες του Εταιρικού της Δικτύου που διακρίθηκαν στον ετήσιο Διαγωνισμό Πωλήσεων του 2024, διοργανώνοντας ένα ξεχωριστό πενήνήμερο ταξίδι στο Ελσίνκι της Φινλανδίας και στη γραφική πρωτεύουσα της Εσθονίας, το Τάλλιν.

Στο πλαίσιο του ταξιδιού, οι διακριθέντες συνεργάτες είχαν την ευκαιρία να περιηγηθούν στη φινλανδική πρωτεύουσα, να απολαύσουν μοναδικές στιγμές στα καταπράσινα πάρκα και στις γαλήνιες λίμνες και να δοκιμάσουν τη φινλανδική κουζίνα σε επιλεγμένα εστιατόρια της πόλης. Ξεχωριστή στιγμή αποτέλεσε η μονοήμερη εκδρομή στο Τάλλιν, με ξενάγηση στην Παλιά Πόλη και επισκέψεις σε σημαντικά πολιτιστικά αξιοθέατα, που πρόσφεραν νέες εμπειρίες και πλούσια ερεθίσματα στους συμμετέχοντες.

Στο πλαίσιο του ταξιδιού, πραγματοποιήθηκε workshop διάρκειας δύο ωρών, με θέμα τη Στελέχωση των γραφείων Πωλήσεων με νέους συνεργάτες. Το workshop ξεκίνησε με ένα δυναμικό video εμπνευσμένο από τον κόσμο της Formula 1, αναδεικνύοντας τη σημασία της ομαδικότητας για την επίτευξη κορυφαίων αποτελεσμάτων. Στόχος ήταν



Ο CEO της ERGO Ασφαλιστικής, Ερρίκος Μοάτσος



Στάθης Τσαούσης, Διευθυντής Τομέα Πωλήσεων και Αναστάσιος Ν. Παπαδόπουλος, Διευθυντής Πωλήσεων Εταιρικού Δικτύου

η κατανόηση της αξίας της συστηματικής προσέγγισης νέων συνεργατών με σύγχρονα χαρακτηριστικά και η ανάγκη ενεργού συμμετοχής όλης της ομάδας στην ομαλή ένταξη των νέων μελών.

Το workshop είχε διαδραστικό και συμμετοχικό χαρακτήρα, με τους συνεργάτες να ανταποκρίνονται με ενθουσιασμό, ενεργοποιώντας ιδέες, εμπειρίες και δημιουργικές προτάσεις. Οι συμμετέχοντες χωρίστηκαν σε ομάδες, όπου κάθε ομάδα ανέλαβε να επεξεργαστεί συγκεκριμένο θέμα σχετικά με τη στελέχωση, διαμορφώνοντας και παρουσιάζοντας προτάσεις, μέσα σε συγκεκριμένο χρονικό διάστημα. Ο Αναστάσιος Ν. Παπαδόπουλος, Διευθυντής Πωλήσεων Εταιρικού Δικτύου σχολίασε σχετικά: «Η θετική ανταπόκριση και το έντονο ενδιαφέρον των συνεργατών ανέδειξαν το workshop ως μία εξαιρετικά χρήσιμη και συναρπαστική εμπειρία, ικανή να εμπνεύσει πραγματικά τους συνεργάτες. Οι ιδέες τους ενσωματώθηκαν και εμπλουτίστηκαν με τα βασικά σημεία της παρουσίασης της εταιρείας, συμβάλλοντας σε έναν ζωντανό και ουσιαστικό διάλογο.»

Την εμπειρία του ταξιδιού πλαισίωσε το επίσημο Δείπνο – Gala Dinner στο εστιατόριο “Lucy in the Sky”, με πανοραμική θέα από το Εθνικό Πάρκο Nuuksio μέχρι το φινλανδικό αρχιπέλαγος. Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης, οι συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να δικτυωθούν, να ανταλλάξουν εμπειρίες και να συζητήσουν με τα ανώτερα στελέχη της εταιρείας που συμμετείχαν στο ταξίδι.

Τους συμμετέχοντες καλωσόρισε ο κ. Στάθης Τσαούσης, Διευθυντής Τομέα Πωλήσεων της ERGO, ο οποίος αφού συνεχάρη τους συνεργάτες για τις προσπάθειές τους και την επίτευξη των παραγωγικών τους στόχων, τους παρέδωσε αναμνηστικό δίπλωμα ως ένδειξη αναγνώρισης για την επιτυχία τους στον διαγωνισμό πωλήσεων και τη συμμετοχή τους στο ταξίδι επιβράβευσης.

Ο CEO της ERGO Ασφαλιστικής, Ερρίκος Μοάτσος, απηύθυνε θερμό χαιρετισμό στους διακριθέντες συνεργάτες, εκφράζοντας την εκτίμησή του για τη δέσμευση, τον επαγγελματισμό και την πίστη τους στο κοινό έργο της εταιρείας. Τόνισε ότι η επιτυχία δεν μετριέται μόνο με αριθμούς, αλλά με την παρουσία και τη συμμετοχή σε κάθε πρόκληση υπογραμμίζοντας πως το μέλλον της ERGO βασίζεται στην ενίσχυση του εταιρικού της δικτύου και στην εισαγωγή νέων ιδεών.

Όπως επισήμανε: «Η ενίσχυση των ομάδων μας με νέα πρόσωπα έρχεται να προσθέσει αξία. Είναι μια στρατηγική επιλογή που στηρίζεται στην κουλτούρα της συνεργασίας και της συνύπαρξης. Στην απόφαση να επενδύσουμε σε ένα μέλλον όπου η εμπειρία και η ανανέωση πορεύονται μαζί. Μάλιστα, όταν στο πλευρό των έμπειρων συνεργατών προστίθενται νέοι, τότε δημιουργούνται οι προϋποθέσεις για ανταλλαγή γνώσης, εξέλιξη και ουσιαστική ενδυνάμωση των ομάδων. Έτσι χτίζουμε ένα δίκτυο πιο ανθεκτικό, πιο ευέλικτο και έτοιμο να ανταποκριθεί στις απαιτήσεις του αύριο.»

Με την επιστροφή στην Αθήνα, η ERGO δρομολογεί τον σχεδιασμό και την υλοποίηση στοχευμένων ενεργειών για την περαιτέρω στελέχωση και ανάπτυξη του εταιρικού δικτύου, αξιοποιώντας τα συμπεράσματα του workshop και ενισχύοντας τις δράσεις mentoring, προσέλκυσης νέων συνεργατών και διαρκούς εκπαίδευσης.



ΕΤΗΣΙΑ ΚΑΛΟΚΑΙΡΙΝΗ ΣΥΝΑΝΤΗΣΗ ΣΕΣΑΕ

Πιστός στο ραντεβού του ο ΣΕ-ΣΑΕ πραγματοποίησε, ακόμη μια χρονιά, την καλοκαιρινή του εκδήλωση, την Τετάρτη 25 Ιουνίου 2025, στο Manor House του GOLF PRIVE της Γλυφάδας.

Η δημοφιλής αυτή εκδήλωση της ασφαλιστικής αγοράς, στέφθηκε για άλλη μια φορά, με απόλυτη επιτυχία, σε ένα χώρο ιδανικό και αντάξιο των προσδοκιών όλων.

Η φετινή εκδήλωση έδωσε την ευκαιρία συνάντησης σε περισσότερα από 400 στελέχη της ασφαλιστικής αγοράς, που ανταποκρίθηκαν στην πρόσκληση του Συνδέσμου, και πραγματοποιήθηκε σε πολύ ευχάριστη και χαλαρή ατμόσφαιρα, προσφέροντας σε όλους τους προσκεκλημένους στιγμές χαλάρωσης και δίνοντάς τους τη δυνατότητα να ανταλλάξουν απόψεις και νέα της ασφαλιστικής αγοράς.

Την εκδήλωση στήριξαν :

“HOWDEN HELLAS S.A.” – Πλατινένιος Χορηγός,
 “ERGO”, “EUROLIFE FFH” & “NN HELLAS” – Χρυσοί Χορηγοί,
 “AIG”, “DESIGNIA INSURANCE AGENTS”, “INTERAMERICAN”, “INTERASCO” και “GRANT THORNTON” - Ασημένιοι Χορηγοί,
 “ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ”, “Η ΕΘΝΙΚΗ” και “MINETTA”, – Μεγάλοι Χορηγοί







ΕΝΩΣΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ
ΕΤΑΙΡΙΩΝ
ΕΛΛΑΔΟΣ

ΜΝΗΜΟΝΙΟ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ ΥΠΕΓΡΑΨΑΝ Η ΕΝΩΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ ΚΑΙ ΤΟ ΔΗΜΟΚΡΙΤΕΙΟ ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΟ ΘΡΑΚΗΣ

Η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος (ΕΑΕΕ) και το Δημοκρίτειο Πανεπιστήμιο Θράκης υπέγραψαν, στις 09 Ιουλίου, Μνημόνιο Συνεργασίας πενταετούς διάρκειας, επισφραγίζοντας την έναρξη μιας στρατηγικής συνεργασίας σε τομείς κοινού ενδιαφέροντος.

Η συνεργασία των δύο φορέων επικεντρώνεται στους ακόλουθους πυλώνες:

- ενημέρωση και ευαισθητοποίηση των φοιτητών για τον ασφαλιστικό κλάδο και τις προοπτικές καριέρας σε αυτόν κυρίως μέσα από ενημερωτικές ημερίδες στελεχών του κλάδου

- διασύνδεση με την αγορά εργασίας και επαγγελματικές ευκαιρίες για τους φοιτητές κυρίως μέσω πρακτικής άσκησης και συμμετοχής των φοιτητών σε εκδηλώσεις της ΕΑΕΕ

- κοινές δράσεις κοινωνικής ευθύνης, οι οποίες αφορούν κυρίως την ενημέρωση της τοπικής κοινωνίας σχετικά με την ασφάλιση και

- στήριξη εκπαιδευτικών και ακαδημαϊκών δράσεων, όπως είναι τα ερευνητικά προγράμματα που σχετίζονται με την ασφαλιστική αγορά.

Με αφορμή την υπογραφή του Μνημονίου, ο Πρύτανης του Δημοκρίτειου Πανεπιστημίου Θράκης, καθηγητής Φώτιος Μάρης, δήλωσε: «Η συνεργασία με την ΕΑΕΕ αναδεικνύει την εξωστρέφεια του ιδρύματός μας, το οποίο βρίσκεται στο σταυροδρόμι Ευρώπης και Ασίας, δημιουργεί γέφυρες μεταξύ ακαδημαϊκής εκπαίδευσης και παραγωγικού τομέα, ενώ παράλληλα υποστηρίζει την ανάπτυξη της ερευνητικής μας δραστηριότητας».

Από πλευράς της ΕΑΕΕ, ο Πρόεδρος Δ.Σ., κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, σχολίασε: «Η υπογραφή Μνημονίου Συνεργασίας με το Δημοκρίτειο Πανεπιστήμιο Θράκης αποτελεί μια ιδιαίτερα σημαντική πρωτοβουλία με στόχο την ενίσχυση της διασύνδεσης της ασφαλιστικής αγοράς με τα Ανώτατα Εκπαιδευτικά Ιδρύματα της χώρας. Ως κλάδος, θέλουμε να είμαστε ουσιαστικά παρόντες στην πανεπιστημιακή κοινότητα και κοντά στους φοιτητές, τους αυριανούς επαγγελματίες του κλάδου μας. Η επένδυση στη γνώση, την καινοτομία και τον ανοιχτό διάλογο με την ακαδημαϊκή κοινότητα είναι κρίσιμη για τη βιώσιμη ανάπτυξη του ασφαλιστικού τομέα στην Ελλάδα».

Ασφάλιση Κατοικίας

ΑΠΟ ΤΗΝ
υδρόγειο

Το πρώτο βήμα για σιγουριά!

Το σπίτι σου είναι το καταφύγιό σου. Μην το αφήνεις απροστάτευτο. Στην Υδρόγειο Ασφαλιστική σου προσφέρουμε ολοκληρωμένα προγράμματα ασφάλισης κατοικίας, προσαρμοσμένα στις ανάγκες σου.

- ✓ Προστασία από φυσικά φαινόμενα και κάθε απρόοπτο
- ✓ Άμεση και δίκαιη αποζημίωση
- ✓ Δωρεάν Υπηρεσία Επείγουσας Τεχνικής Βοήθειας

+ Έκπτωση στον ΕΝΦΙΑ έως 20%

Ενημερώσου σήμερα από έναν ασφαλιστικό μας σύμβουλο.
Μάθε περισσότερα για τις καλύψεις και τα προνόμια στο www.ydrogiros.gr

f y i in /ydrogirosinsurance

HERE NOW

ΝΑ ΖΕΙΣ ΣΤΙΓΜΕΣ ΠΟΥ ΘΕΛΕΙΣ
ΝΑ ΔΙΗΓΗΘΕΙΣ ΣΤΑ ΕΤΤΟΝΙΑ ΣΟΥ.

ΕΔΩ. ΤΩΡΑ. Είναι το μόνο σημείο που χτίζεται το μέλλον. Τώρα, χτίζονται όλα όσα έχουν αξία: οι αποφάσεις που παίρνεις, τα όνειρα που κυνηγάς, οι στόχοι που βάζεις. Γι' αυτό είμαστε εδώ, για σένα. Για να ακούσουμε. Να καταλάβουμε. Να προσφέρουμε λύσεις που ταιριάζουν στη δική σου ζωή.

Generali Ασφαλιστική.
Είμαστε εδώ, για όλα όσα ανυπομονείς να ζήσεις.



generali.gr