



Στο NN Group
οι επιχειρηματικές
δραστηριότητες
της MetLife
σε Ελλάδα
και Πολωνία

KPMG
Ψηφιακός
μετασχηματισμός
στο κέντρο της προσοχής
του ασφαλιστικού
κλάδου

ΠΑΡΑΓΩΓΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ
Στο συν 10,4%
το πεντάμηνο



MINETTA.electrify

Ασφάλιση με ...ηλεκτρικό dna!

νέα προγράμματα ασφάλισης ηλεκτρικών αυτοκινήτων



Για αμιγώς ηλεκτρικά & plug-in υβριδικά οχήματα.

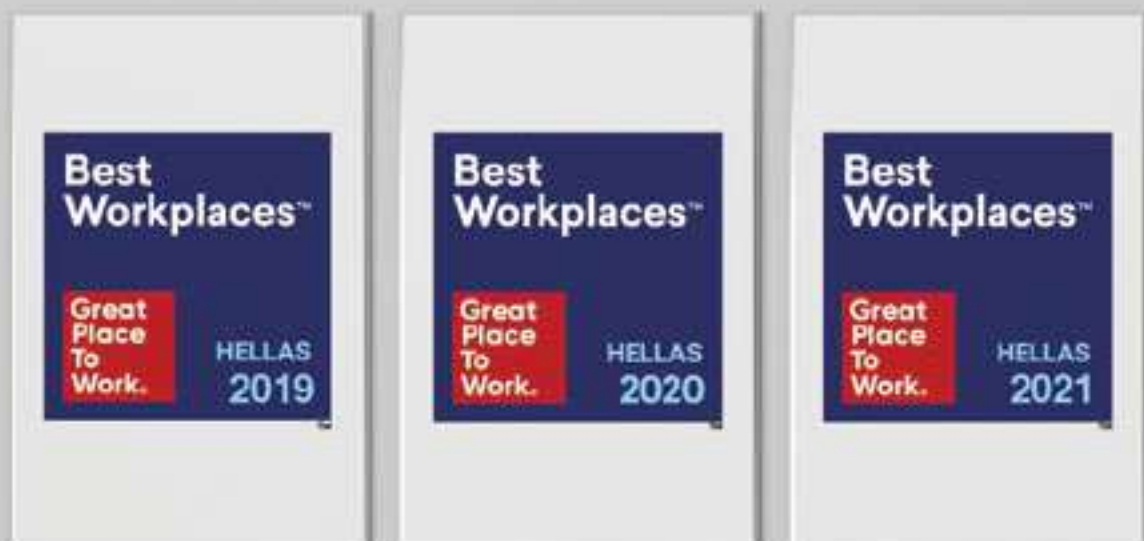
www.minetta.gr



ΑΣΦΑΛΕΙΑΙ
MINETTA

ασφαλίζει ό,τι αξίζει.

Και η παράδοση, συνεχίζεται!



όλοι εμείς στην **Groupama**
είμαστε περήφανοι για τη διάκρισή μας
ως **1 από τα 10 BEST WORKPLACES**
για **3^η συνεχόμενη χρονιά!**



Groupama
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ



Σίγουρα Σίγηδά σας



Με ένα **click**
www.groupama.gr



Με ένα **tap**
Groupama NOW app



Με ένα **call**
800 11 83800 - 210 329 0111



Με ένα **visit**
Α. Ξυνοπού 213-215
17121 Νέο Συμβόλι

ΕΥΡΩΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΔΙΜΗΝΙΑΙΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ & ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟΥ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝΤΟΣ

Εκδότης - Ιδιοκτήτης

Χαράλαμπος Καζαντζίδης

Έδρα - Γραφεία

Θεμιστοκλέους 79

106 83 Αθήνα

Τηλ. 210 33.02.843

Fax. 210 38.22.080

Email:

info@periodiko-euroasfalistiki.gr

Site:

www.periodiko-euroasfalistiki.gr

Υπεύθυνος Έκδοσης

Χαράλαμπος Καζαντζίδης

Παραγωγή - Εκτύπωση

Αφοι Π. Βουλγαρίδη ΟΕ

Τιμή Τεύχους: 3,52 ευρώ

Συνδρομές Εσωτερικού:

Ιδιωτών: 50 ευρώ

N.Π.Δ.Δ. - Α.Ε. - Τραπεζών:

80 ευρώ

Εξωτερικού: 110\$ ΗΠΑ



Ο Δημήτρης Χατζηπαναγιώτου, μέλος του Δ.Σ
και σύμβουλος διοίκησης της ERGO Ασφαλιστική

6. ERGO ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Ο ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΧΑΤΖΗΠΑΝΑΓΙΩΤΟΥ
ΑΠΟΧΩΡΕΙ ΙΚΑΝΟΠΟΙΗΜΕΝΟΣ



8. NN GROUP

ΑΠΟΚΤΑ ΤΙΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΕΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ
ΤΗΣ METLIFE ΣΕ ΠΟΛΩΝΙΑ ΚΑΙ ΕΛΛΑΔΑ



Ο Χρήστος Γεωργακόπουλος, Διευθύνων Σύμβουλος
της Ευρωπαϊκής Πίστης

11. ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ

ΑΥΞΗΣΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΜΕΓΕΘΩΝ
ΤΟ Α' ΤΡΙΜΗΝΟ ΤΟΥ 2021



13. ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ
Α' ΤΡΙΜΗΝΟΥ ΤΟΥ 2021



Ο Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, Πρόεδρος & Διευθύνων
Σύμβουλος του Ομίλου EuroLife FFH

24. EUROLIFE FFH

EUROLIFE BUSINESS ACADEMY: ΜΙΑ
ΠΡΩΤΟΠΟΡΑ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΗ ΠΡΩΤΟΒΟΥΛΙΑ



Ο Πάνος Δημητρίου,
Διευθύνων Σύμβουλος της Generali Hellas

19. GENERALI

ΟΛΟΚΛΗΡΩΝΕΙ ΤΗΝ ΕΞΑΓΟΡΑ ΤΗΣ ΑΧΑ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε. ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

περιεχόμενα



Ο Παύλος Κασκαρέλης, Αντιπρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Υδρογείου Ασφαλιστικής

21. ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗ ISO 27001 ΓΙΑ ΤΟ ΣΥΣΤΗΜΑ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΑΣΦΑΛΕΙΑΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΩΝ



Ο Ιωάννης Παν. Βοτσαρίδης, Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος της INTERLIFE

28. INTERLIFE

ΕΚΔΗΛΩΣΗ ΣΤΟ ΠΛΑΙΣΙΟ ΤΗΣ ΤΑΚΤΙΚΗΣ ΓΕΝΙΚΗΣ ΣΥΝΕΛΕΥΣΗΣ 2021



Ο Γιάννης Καντώρος, Διευθύνων Σύμβουλος INTERAMERICAN

23. INTERAMERICAN

Ο ΓΙΑΝΝΗΣ ΚΑΝΤΩΡΟΣ ΣΤΟ DELPHI ECONOMIC FORUM



32. ΕΡΕΥΝΑ ΕΑΕΕ

ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΖΩΗΣ ΣΥΝΟΛΟ ΕΤΟΥΣ 2020



ΤΩΡΑ, ΟΧΙ ΚΑΠΟΤΕ Η ΩΡΑ ΤΗΣ ΕΥΘΥΝΗΣ

Οπως σε όλες τις υγειονομικές κρίσεις, έτσι και σε τούτη εδώ: οι ειδικοί, οι γιατροί έχουν τον πρώτο λόγο. Τους ακούσαμε με μεγάλη προσοχή, όπως ακριβώς μας προέτρεπε το σχετικό σποτάκι. Και συνεχίζουμε να τους ακούμε. Παρά το ότι οι παλαιότεροι μας λέγανε εκείνο το βολικό για την ανθρωπινή ιδιοσυγκρασία «ούτε όλα του παπά, ούτε όλα του γιατρού».

Παρακολουθούμε την εξέλιξη ενός φονικού ιού με θύματα που ξεπερνούν τα -καταγεγραμμένα παγκόσμια- 4,5 εκατομμύρια. Δυστυχώς, για μια μεγάλη κατηγορία συμπολιτών μας, δεν είναι αρκετά για να πειστούν ως προς την αναγκαιότητα του επείγοντος εμβολιασμού. Έχουν λόγους να είναι διστακτικοί; Δεν ξέρω. Προφανώς θα έχουν. Έχουν γίνει λάθη στην ενημέρωση του κόσμου; Ασφαλώς. Πολλά; Πάρα πολλά.

Και τώρα τι; Τώρα, αυτό που ξέρει ο καθένας. Πρέπει το συντομότερο να εμβολιαστούν όλοι. Αυτός είναι ο στόχος

Και μετά τα μέτρα τι γίνεται; Είναι η μάσκα απαραίτητη; Σε εσωτερικούς ή και σε εξωτερικούς χώρους; Και πόσες φορές πρέπει να πλένουμε τα χέρια μας;

Η απάντηση σε αυτές τις ερωτήσεις και σε όσες ακούμε κάθε μέρα είναι μία και μοναδική: πρέπει να εμβολιαστούμε.

Και με ποιο εμβόλιο; Δεν ξέρω. Εγώ έκανα το καλό. Αυτό το Astra-mi-me-malonete. Εσείς, όποιο βρείτε μπροστά σας. Τώρα, όχι κάποτε. Τώρα, γιατί οι προβλέψεις για τη μετάλλαξη Δ είναι άκρως ανησυχητικές. Και δεν μου αρέσει η κινδυνολογία, αλλά απ' ό,τι θυμάμαι το Δ δεν είναι το τελευταίο γράμμα

της ελληνικής αλφαβήτου.

Οι ειδικοί όλου του κόσμου το λένε. όσο πιο απλά μπορούν να το πούνε. Του δίνουμε χώρο και χρόνο; Ο Covid-19 θα μεταλλάσσεται. Δεν χρειάζεται φόβος. Δράση χρειάζεται.

Η Ελληνική Οικονομία με τα μέτρα που ελήφθησαν σε εθνικό και ευρωπαϊκό επίπεδο, περιόρισε τις επιπτώσεις της πανδημίας το Α' τρίμηνο του 2021. Η πτώση της οικονομικής δραστηριότητας κατά 2,3% σε ετήσια βάση, το Α' τρίμηνο ήταν τελικά μικρότερη της αναμενόμενης. Αυτό αναφέρει μεταξύ άλλων στην έκθεσή της για την Νομισματική Πολιτική 2020 - 2021 η Τράπεζα της Ελλάδος. Η διεύρυνση του εμβολιαστικού προγράμματος και η επιτάχυνσή του μετά τον Μάιο δημιούργησε θετικές προσδοκίες, τόσο στους καταναλωτές όσο και στους επιχειρηματίες.

Στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, οι κινήσεις των μεγαλύτερων σχημάτων που την συναποτελούν δείχνουν να διαμορφώνουν ένα νέο τοπίο, ριζικά διαφορετικό της προηγούμενης περιόδου. Οι κινήσεις της Εθνικής Ασφαλιστικής, της Generali, καθώς και η πρόσφατη του ολλανδικού ομίλου NN, ανατρέπουν συσχετισμούς δεκαετιών. Για την ώρα κανείς δεν παίρνει όρκο ότι διαμορφώνουν αυτό που στη φυσική αποκαλούμε «νέο σημείο ισορροπίας». Μάλλον δεν τα έχουμε δει όλα.

Εμβολιασμένοι και μη, εάν μετακινηθείτε, στη βαλίτσα σας, στην προσοχή σας, όλα τα μέτρα προστασίας. Οι ειδικοί λογοδοτούν σε αυτούς που τους ορίσανε. Οι πολιτικοί σε αυτούς που τους εξέλεξαν. Όλοι οι υπόλοιποι λογοδοτούμε καθημερινά στον εργασιακό, οικογενειακό και κοινωνικό μας περίγυρο.

NEO ANANEΩΜΕΝΟ SITE



periodiko-euroasfalistiki.gr

Καθημερινή ενημέρωση
για τα νέα της ασφαλιστικής αγοράς



210 3302 843



info@periodiko-euroasfalistiki.gr



ERGO

Ασφαλίζω σημαίνει καταλαβαίνω.

ΜΕΤΑ ΑΠΟ 34 ΧΡΟΝΙΑ ΣΤΗΝ «ERGO ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ» Ο ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΧΑΤΖΗΠΑΝΑΓΙΩΤΟΥ ΑΠΟΧΩΡΕΙ ΙΚΑΝΟΠΟΙΗΜΕΝΟΣ ΚΑΙ ΥΠΕΡΗΦΑΝΟΣ

Δημοσιεύοντας την επιστολή του προς συνεργάτες και συναδέλφους του, του ευχόμαστε ολόψυχα να απολαύσει, σε αυτή την πολύτιμη πράγματι περίοδο η οποία έπεται του εργασιακού βίου, όλα όσα ονειρεύτηκε και πολλά περισσότερα

«**Α**γαπητοί Συνεργάτες, αγαπητοί Συνάδελφοι, έχοντας ήδη συμπληρώσει το 65ο έτος της ηλικίας μου και τις προϋποθέσεις για τη συνταξιοδότησή μου, σας ενημερώνω ότι:

- την 30η Ιουνίου 2021 θα ολοκληρώσω τη θητεία μου στην “ERGO Ασφαλιστική”, την οποία υπηρετώ από το έτος 1987, ήτοι επί 34 συναπτά έτη, πάντα από θέσεις υψηλής ευθύνης και
- την 7η Ιουλίου 2021 θα ολοκληρώσω τη θητεία μου στο Διοικητικό Συμβούλιο της “ERGO Ασφαλιστική”, το οποίο υπηρετώ ως Μέλος του από το έτος 2000, ήτοι επί 21 συναπτά έτη.

Με την απόφασή μου αυτή σηματοδοτείται και η κορύφωση της επαγγελματικής σταδιοδρομίας μου, που ευτύχησα να διανύσω αποκλειστικά και μόνο στον ασφαλιστικό κλάδο από το έτος 1981.

Με αφορμή το γεγονός αυτό, που αποτελεί ορόσημο για μένα και την οικογένειά μου και πιστεύοντας ακράδαντα ότι εσείς αποτελείτε το βασικότερο από τους παράγοντες που συνέβαλαν στην επί σειρά πολλών ετών επίτευξη υψηλών εταιρικών στόχων, αλλά και στη γενικότερη ανάπτυξη της εταιρείας, με συναισθήματα βαθιάς ικανοποίησης και συγκίνησης, σας απευθύνω ένα μεγάλο και θερμό ευχαριστώ για την εμπιστοσύνη που επιδείξατε και την υποστήριξη που παρείχατε στις Διοικήσεις που συμμετείχα, αλλά και στο πρόσωπό μου ειδικότερα. Αισθάνομαι ακόμη την ανάγκη να ευχαριστήσω τον επικεφαλής της νέας Διοίκησης της εταιρείας κ. Ν.Αντιμυσάρη, για την καλή συνεργασία μας, αλλά και για το γεγονός ότι με τη γενικότερη συμπεριφορά του, αναγνώρισε έμπρακτα την πολυετή προσφορά μου στην εταιρεία.

Προσωπικά αποχωρώ ικανοποιημένος και υπερήφανος που υπηρέτησα έναν πολυεθνικό οργανισμό του επιπέδου της ERGO, συμμετέχοντας ενεργά σε τέσσερις διαδοχικές Διοικήσεις της ERGO Ελλάδας με σημαντικό έργο, έχο-



Ο Δημήτρης Χατζηπαναγιώτου

ντας κερδίζει την αναγνώριση και την εμπιστοσύνη, όχι μόνο των CEO που ηγήθηκαν των Διοικήσεων αυτών (Γ.Αναγνώστου, Ε.Μαθίνας, Γ.Αντωνιάδης και Θ.Κοκκάλας), αλλά και της πλειοψηφίας των Συνεργατών και του Προσωπικού της εταιρείας.

Τέλος, θέλοντας να θυμάμαι όλους σας ως συντελεστές, όχι μόνο της υπέροχης επαγγελματικής σταδιοδρομίας μου, αλλά και των μελλοντικών επιτυχιών της ERGO Ελλάδας, σας καλώ να στηρίξετε τη νέα Διοίκηση, η οποία προσβέβει τις αξίες της ERGO και έχει όλες τις προϋποθέσεις που της επιτρέπουν να φιλοδοξεί ότι όλοι μαζί, θα οδηγήσετε την εταιρεία σε ακόμη περισσότερες και μεγαλύτερες επιτυχίες, που θα τη διατηρήσουν στις κορυφαίες θέσεις της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς.

Σας αποχαιρετώ με τις καλύτερες και από καρδιάς ευχές μου, μέσα από πολλές προσωπικές και εταιρικές επιτυχίες, να φθάσετε και εσείς ικανοποιημένοι και υγιείς στη συνταξιοδότησή σας, έτσι ώστε να μπορέσετε να απολαύσετε την πολύτιμη περίοδο που έπεται του εργασιακού βίου».

Με φιλικούς χαιρετισμούς,
Δημήτρης Χατζηπαναγιώτου



Τι σε κάνει να θυμάσαι πάντα να μην ξεχάσεις;

Στην ERGO Ασφαλιστική ξέρουμε. Είναι η υπευθυνότητα.

Και όσα φροντίζεις με υπευθυνότητα
έργο μας είναι να τα προστατεύουμε σταθερά και με ευθύνη.

ERGO



ΤΟ NN GROUP ΘΑ ΑΠΟΚΤΗΣΕΙ ΤΙΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΕΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ ΤΗΣ METLIFE ΣΤΗΝ ΠΟΛΩΝΙΑ ΚΑΙ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

● Το NN Group θα αποκτήσει τις επιχειρηματικές δραστηριότητες της MetLife στην Πολωνία και στην Ελλάδα έναντι τιμήματος 584 εκατομμυρίων ευρώ.

● Θα ενισχυθεί η ηγετική θέση της NN σε δύο ελκυστικές ευρωπαϊκές αγορές με προοπτική ανάπτυξης, με την προσθήκη ισχυρών και κερδοφόρων επιχειρήσεων και δημιουργώντας συνέργειες.

● Θα ενδυναμωθούν περαιτέρω οι τρέχουσες κορυφαίες θέσεις στην Πολωνία στην αγορά ζωής και σύνταξης και θα δημιουργηθεί η νούμερο ένα ασφαλιστική εταιρία ζωής στην Ελλάδα.

● Θα διευρυνθούν οι δυνατότητες διανομής, προσθέτοντας ισχυρά δίκτυα ασφαλιστικών διαμεσολαβητών.

● Θα δημιουργηθεί πρόσθετο λειτουργικό κεφάλαιο, που αναμένεται να αυξηθεί στα περίπου 50 εκατομμύρια ευρώ το 2024, εξαιρουμένων εν μέρει συνεργειών κόστους, με αναμενόμενη διψήφια απόδοση επένδυσης.

● Με την ολοκλήρωση της συμφωνίας θα διατηρηθεί ισχυρή φερεγγυότητα, με αρνητική επίδραση στο Δείκτη Φερεγγυότητας περίπου 6% - μονάδων (proforma στις 31 Δεκεμβρίου 2020).

Το NN Group ανακοινώνει ότι έχει συμφωνήσει να αποκτήσει τις επιχειρηματικές δραστηριότητες της MetLife στην Πολωνία και στην Ελλάδα, έναντι τιμήματος 584 εκατομμυρίων ευρώ. Η απόκτηση θα ενδυναμώσει περαιτέρω τις ηγετικές θέσεις της NN στις αγορές αυτές, ενισχύοντας τη θέση της στον κλάδο ζωής και συντάξεων στην Πολωνία, καθώς και δημιουργώντας την ηγέτιδα ασφαλιστική εταιρία στην Ελλάδα.

David Knibbe, CEO NN Group: «Από στρατηγική και οικονομική άποψη, για εμάς στην NN αυτή είναι μία μοναδική ευκαιρία να ενισχύσουμε την αξία και να εδραιώσουμε τις ηγετικές θέσεις μας σε αυτές τις αγορές. Η απόκτηση θα αυξήσει τα μεγέθη, θα προσφέρει ευκαιρίες ανάπτυξης και θα διαφοροποιήσει τον κλάδο ζωής και προστασίας σε αγορές με χαμηλά ποσοστά ασφαλιστικής διείσδυσης. Έχοντας παρουσία στην Ελλάδα από το 1980 και στην Πολωνία από το 1994, γνωρίζουμε και κατανοούμε καλά τις αγορές αυτές. Οι δραστηριότητες της MetLife ταιριάζουν με τις δικές μας, ενώ διαθέτουμε συμβατή κουλτούρα και επιχειρηματικό μοντέλο, που επιτρέπουν ομαλή ενοποίηση. Συνδυάζοντας τα δυνατά σημεία και των δύο εταιριών, θα συνεχίσουμε να επικεντρωνόμαστε τόσο στους νέους, όσο και στους υπάρχοντες πελάτες μας. Περιμένουμε να καλωσορίσουμε περίπου 2,7 εκατομμύρια νέους πελάτες και 450 νέους συναδέλφους στον οργανισμό μας, καθώς και να συνεργαστούμε με περίπου 1600 επιπλέον ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές».



Στρατηγική

Η απόκτηση σχεδόν θα διπλασιάσει τη συνολική βάση ασφαλισμένων της NN στην Πολωνία και την Ελλάδα και θα δημιουργήσει μία ισχυρή πλατφόρμα για μελλοντική ανάπτυξη, με προοπτική συνεργειών κόστους.

Ελλάδα

● Στην Ελλάδα, η συμφωνία θα καταστήσει την NN τη νούμερο ένα ασφαλιστική εταιρία ζωής της χώρας, με μερίδιο 18% στο σύνολο της ασφαλιστικής αγοράς και 31% στον κλάδο ζωής και υγείας.

Η NN θα καταστεί ηγέτιδα στα ομαδικά προγράμματα υγείας και επένδυσης και θα επεκτείνει το ελκυστικό χαρτοφυλάκιο υγείας και ατυχημάτων που διαθέτει στην Ελλάδα. Η συμφωνία περιλαμβάνει ένα δίκτυο με περισσότερους από 400 ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές, προσθέτοντας έτσι πάνω από 50% δυναμικό στο υφιστάμενο δίκτυό της. Η NN στην Ελλάδα θα εμπλουτίσει περαιτέρω τις δυνατότητες διανομής της, προσθέτοντας επιπλέον κανάλια απευθείας διανομής και μεσιτών.

Οικονομική επίδραση

Η απόκτηση αναμένεται να παράξει συνέργειες και να οδηγήσει σε δημιουργία πρόσθετου ετήσιου λειτουργικού κεφαλαίου 50 εκατομμυρίων ευρώ από το 2024, εξαιρώντας μέρος των συνεργειών που θα κεφαλαιοποιηθούν επιπλέον μέσω αλλαγής υποθέσεων και να αποφέρει διψήφια απόδοση επένδυσης. Η συμφωνία θα χρηματοδοτηθεί από ένα συνδυασμό διακρατούμενων χρηματικών διαθεσίμων της και περίπου 100 εκατομμυρίων ευρώ, τοπικού κεφαλαιακού πλεονάσματος. Η πολιτική μερισμάτων και επαναγοράς μετοχών της NN δε θα επηρεαστεί.

Σχεδιάζουμε μαζί το μελλοντικό σας εισόδημα!



**Αναρωτιέστε πώς θα εξασφαλίσετε,
την ποιότητα ζωής σας,
τα χρόνια της συνταξιοδότησης,
το μέλλον των παιδιών σας,
τη δημιουργία σημαντικού κεφαλαίου στο μέλλον;**

Για κάθε μελλοντικό σας σχέδιο, είμαστε δίπλα σας για να σας βοηθήσουμε στην υλοποίησή του, με το ασφαλιστικό-επενδυτικό πρόγραμμα **Full [Life Plan]** της Εθνικής Ασφαλιστικής, που σας προσφέρει:

- Εύκολη σταδιακή συγκέντρωση κεφαλαίου μέσω τακτικών καταβολών.
- Ευελιξία σχεδιασμού επένδυσης,
 - με επιλογή διάρκειας και μηνιαίου ποσού επένδυσης (από 70€ για διάρκεια επένδυσης 15 έτη και άνω),
 - με επιλογή περιοδικότητας καταβολών και τρόπου είσπραξης του κεφαλαίου στη λήξη.
- Ασφαλιστική προστασία της επένδυσης, για την εξασφάλιση των αγαπημένων σας προσώπων.
- Υψηλού επιπέδου υπηρεσίες διαχείρισης, από τον διεθνή οίκο BNP Paribas Asset Management.
- Επιβράβευση συνέπειας με τη συμπλήρωση των 10 ετών και στη λήξη της επένδυσης για διάρκεια από 15 έτη και πάνω.

**Επενδύστε από σήμερα
σε ένα άνετο μέλλον με το Full [Life Plan]**

Ενημερωθείτε για τους όρους και τις προϋποθέσεις από τους κατάλληλα πιστοποιημένους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές μας, από τα καταστήματα της Εθνικής Ασφαλιστικής και της Εθνικής Τράπεζας καθώς και στο www.ethniki-asfalistiki.gr

Σημαντική επισήμανση: Η Εθνική Ασφαλιστική δεν παρέχει οποιασδήποτε μορφής εγγύηση για την απόδοση ή διατήρηση των επενδυόμενων ποσών στα Επενδυτικά τμήματα Κεφαλαίων. Η επένδυση σε Κεφάλαια Οργανισμών Συλλογικών Επενδύσεων σε Κινητές Αξίες (ΟΣΕΚΑ) δεν έχει εγγυημένη απόδοση και οι προηγούμενες αποδόσεις δεν διασφαλίζουν τις μελλοντικές.



MINETTA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΟΛΟΚΛΗΡΩΜΕΝΗ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΗ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΜΕ ΤΟ ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΙΝΣΤΙΤΟΥΤΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΣΠΟΥΔΩΝ, ΠΡΟΣ ΟΦΕΛΟΣ ΤΗΣ ΠΡΟΟΔΟΥ ΤΟΥ ΠΡΟΣΩΠΙΚΟΥ ΚΑΙ ΤΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΤΗΣ

Η MINETTA Ασφαλιστική ανακοινώνει την ανάπτυξη ευρείας εκπαιδευτικής συνεργασίας με το Ελληνικό Ινστιτούτο Ασφαλιστικών Σπουδών. Σημαντική προτεραιότητα και στρατηγική επιλογή της Εταιρείας αποτελεί η διαρκής εκπαίδευση, επιμόρφωση και μετεκπαίδευση των στελεχών της, αλλά και των συνεργατών του δικτύου πωλήσεων της, προς όφελος της απόδοσης της εργασίας τους, του περαιτέρω εκσυγχρονισμού της τεχνογνωσίας τους, καθώς και των προοπτικών επαγγελματικής εξέλιξης και σταδιοδρομίας τους.

Στο πλαίσιο της συμφωνηθείσας συνεργασίας προβλέπονται, μεταξύ άλλων, οι ακόλουθες πρωτοβουλίες:

- Συγκρότηση σύγχρονης ηλεκτρονικής βιβλιοθήκης (e-library), οι τίτλοι της οποίας εκτείνονται σε θεσμικά θέματα, σε θέματα ασφαλιστικής τεχνικής, προϊόντων και κλάδων ασφαλιστικής δραστηριότητας καθώς και σε θέματα πωλήσεων, επικοινωνίας και customer service excellence,

- Διαμόρφωση Εξειδικευμένων custom made Προγραμμάτων – στην εκπαιδευτική πλατφόρμα MINETTA EDU - βάσει των εκπαιδευτικών αναγκών του ανθρώπινου δυναμικού της Εταιρείας και του δικτύου συνεργαζόμενων

ασφαλιστικών διαμεσολαβητών,

- Συστηματική συμμετοχή στελεχών της Εταιρείας στο Ετήσιο Πρόγραμμα Ασφαλιστικών Σπουδών, EIAS Diploma in Insurance Science and Operations, καθώς και στα εγνωσμένου κύρους Εκπαιδευτικά Προγράμματα και Εξειδικευμένα Σεμινάρια του Ινστιτούτου,

- Ανοικτή συμμετοχή των στελεχών και συνεργατών του δικτύου πωλήσεων της Εταιρείας στα Προγράμματα Επανεκπαίδευσης και Επαναπιστοποίησης Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών, που προσφέρει το Ινστιτούτο σε αμφότερους τους Τομείς Α και Β,

- Τακτική διεξαγωγή επίκαιρων ενδοεπιχειρησιακών Εκπαιδευτικών Προγραμμάτων, επί θεμάτων ειδικού ασφαλιστικού ενδιαφέροντος και ήπιων δεξιοτήτων (soft skills), υπό την ακαδημαϊκή επιμέλεια και αιγίδα του Ινστιτούτου.

Η MINETTA θα συνεχίσει να λαμβάνει αντίστοιχες πρωτοβουλίες, όπως η ευρεία συνεργασία με το Ελληνικό Ινστιτούτο Ασφαλιστικών Σπουδών, σκοπεύοντας στην καλλιέργεια της καινοτομίας, της διαρκούς εκπαίδευσης, της ευρείας επιμόρφωσης και της εξειδικευμένης μετεκπαίδευσης του ανθρώπινου δυναμικού της και των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών.

ΑΝΑΚΟΙΝΩΣΗ

Σε συνέχεια σχετικών δημοσιευμάτων οικονομικών ενημερωτικών ιστοσελίδων, τα οποία ανέφεραν ότι η ασφαλιστική εταιρία MINETTA βρίσκεται σε συζητήσεις με το επενδυτικό κεφάλαιο CVC Capital Partners, απαντούμε ως εξής:

Τόσο οι μέτοχοι, όσο και η Διοίκηση της Εταιρείας διαψεύδουν ρητά και κατηγορηματικά τα περί συζητήσεων με εκπροσώπους του ανωτέρω επενδυτικού κεφαλαίου, αλλά και με οποιονδήποτε άλλον, περί πώλησης της επιχείρησής μας.

Αντιθέτως, σε συνέχεια της σχεδόν 50χρονης επιτυχημένης παρουσίας της MINETTA στην ελληνική ασφαλιστική αγορά και διαβλέποντας τις θετικές προοπτικές της ελληνικής οικονομίας, δηλώνουμε ότι θα συνεχίσουμε να ενισχύουμε την ανοδική και εύρωστη πορεία της Εταιρείας μας, τόσο οργανικά, αξιοποιώντας τα κεφάλαιά μας και την γνώση και εμπειρία του ανθρώπινου δυναμικού μας (δίκτυο πωλήσεων και εργαζόμενοι), όσο και με την ανάπτυξη νέων επιχειρηματικών πρωτοβουλιών.

Ο ΠΡΟΕΔΡΟΣ Δ.Σ.
Βασίλης Θεοχαράκης



ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ

ΑΥΞΗΣΗ ΤΩΝ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΜΕΓΕΘΩΝ ΚΑΙ ΤΩΝ ΘΕΣΕΩΝ ΕΡΓΑΣΙΑΣ ΤΟ Α' ΤΡΙΜΗΝΟ ΤΟΥ 2021

Υψηλή κερδοφορία προ φόρων στα € 3,5 εκ. ευρώ έναντι € 1,6 εκ. το αντίστοιχο τρίμηνο το 2020 παρουσίασε η Ευρωπαϊκή Πίστη για το Α' Τρίμηνο του 2021.

Πιο συγκεκριμένα:

Τα Μικτά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα και συναφή έσοδα παρουσίασαν αύξηση 0,5% και ανέρχονται σε € 52,5 εκ. από € 52,2 εκ. το αντίστοιχο τρίμηνο του 2020.

Τα Κέρδη ασφαλίσεων σημείωσαν αύξηση ύψους 33,4% και διαμορφώθηκαν σε € 7,7 εκ. ενώ το Α' τρίμηνο του 2020 ανήλθαν σε € 5,8 εκ.

Τα Ίδια Κεφάλαια σημείωσαν αύξηση 1,0% και ανέρχονται σε € 155,6 εκ., έναντι € 154,0 εκ. το 2020.

Ο Δείκτης Κεφαλαιακής Απαίτησης Φερεγγυότητας (SCR) ισχυροποιήθηκε κατά 4,2 ποσοστιαίες μονάδες και ανέρχεται σε 178,81%, έναντι 174,61% την 31/12/2020.

Το Επενδυτικό Χαρτοφυλάκιο διαμορφώθηκε στα € 414,9 εκ., έναντι € 412,5 εκ. την 31/12/2020, παρουσιάζοντας αύξηση 0,6%.

Τα Μαθηματικά Αποθέματα και οι Τεχνικές Προβλέψεις ανήλθαν σε € 318,4 εκ. έναντι € 312,9 εκ. την 31/12/2020, παρουσιάζοντας αύξηση 1,8%.

Το ανθρώπινο δυναμικό της Εταιρίας εμφανίζεται αυξημένο κατά 7 άτομα, με τις συνολικές θέσεις εργασίας να ανέρχονται σε 446 από 439 την 31/12/2020.



Ο Χρήστος Γεωργακόπουλος, Διευθύνων Σύμβουλος της Ευρωπαϊκής Πίστης



Αξίζει να σημειωθεί ότι, σύμφωνα με τα στοιχεία Ιανουαρίου – Απριλίου 2021, η Παραγωγή Ασφαλίσεων εμφανίζεται ανοδική, σημειώνοντας αύξηση 2,1% σε σχέση με το πρώτο τετράμηνο του 2020, ενώ τα λειτουργικά έξοδα παρουσιάζονται ελαφρώς μειωμένα σε σύγκριση με την αντίστοιχη περίοδο του προηγούμενου έτους.

Οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να αντλήσουν περισσότερες πληροφορίες στο www.europaikipisti.gr, στην ενότητα Επενδυτικές Σχέσεις.



ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΟΜΙΛΟΥ GENERALI ΓΙΑ ΤΟ ΠΡΩΤΟ ΤΡΙΜΗΝΟ ΤΟΥ 2021

ΕΞΑΙΡΕΤΙΚΗ ΚΕΡΔΟΦΟΡΙΑ, ΜΕ ΙΣΧΥΡΗ ΑΥΞΗΣΗ ΤΟΥ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟΥ ΚΑΙ ΚΑΘΑΡΟΥ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΟΣ. Η ΚΕΦΑΛΑΙΑΚΗ ΘΕΣΗ ΗΤΑΝ ΕΞΑΙΡΕΤΙΚΑ ΣΤΑΘΕΡΗ

Το λειτουργικά αποτέλεσμα ανήλθε σε €1,6 δις (+11%), χάρη στη θετική εξέλιξη των Γενικών Ασφαλίσεων, Διαχείρισης Περιουσιακών Στοιχείων και λοιπών κλάδων. Η συνεισφορά του κλάδου Ζωής παρέμεινε σημαντική.

Τα μικτά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα ανήλθαν σε €19,7 δις (+4,2%), κινούμενα ανοδικά τόσο στον κλάδο Ζωής (+5,5%) όσο και των Γενικών (+1,9%). Οι καθαρές εισροές στον κλάδο Ζωής αυξήθηκαν σε €3 δισεκατομμύρια (+1%), πλήρως συνδεδεμένες με προϊόντα προστασίας και unit-linked. Ο Δείκτης Combined Ratio ήταν 88,0% (-1,4 π.μ.) και το New Business Margin ήταν εξαιρετικό και στο 4,44% (+0,4 π.μ.), από τα καλύτερα του κλάδου.

Το καθαρό αποτέλεσμα ανήλθε σε €802 εκατομμύρια (€113 εκατ. 1ο Τρίμηνο 2020), αντανakλώντας επίσης το λειτουργικό αποτέλεσμα. Το πρώτο τρίμηνο του 2020 επηρεάστηκε από σημαντικές απομειώσεις στις επενδύσεις και τις δαπάνες του Έκτακτου Διεθνούς Ταμείου για την Covid-19.

Η κεφαλαιακή θέση ήταν εξαιρετικά σταθερή, με τον Δείκτη Φερεγγυότητας του Ομίλου στο 234%, επωφελούμενος από την άριστη παραγωγή κεφαλαίου και τις θετικές επιδόσεις της αγοράς.

Ο CFO του Ομίλου, Cristiano Borean, δήλωσε: “Ο Όμιλος έκλεισε το πρώτο τρίμηνο του 2021 με εξαιρετικές επιδόσεις σύμφωνα με τους στόχους του, επιβεβαιώνοντας την αποτελεσματικότητα της στρατηγικής «Generali 2021». Ο Όμιλος παραμένει από τους πιο σταθερούς στον ασφαλιστικό τομέα, με εξαιρετική κεφαλαιακή θέση. Η επανεξισορρόπηση του χαρτοφυλακίου Ζωής βρίσκεται σε εξέλιξη και μας επέτρεψε να διατηρήσουμε εξαιρετική κερδοφορία στο τρέχον περιβάλλον χαμηλών επιτοκίων. Η Generali συνεχίζει να δημοσιεύει τον καλύτερο, λιγότερο ευμετάβλητο Δείκτη Combined Ratio, μεταξύ των ομολόγων της και έχει επιτύχει εντυπωσιακά αποτελέσματα στη Διαχείριση Περιουσιακών Στοιχείων και σε άλλους τομείς. Η ισχυρή αύξηση του λειτουργικού αποτελέσματος και των καθαρών κερδών αποδεικνύει ότι ο Όμιλος συνεχίζει να λειτουργεί αποτελεσματικά σε μακροοικονομικό πλαίσιο που εξακολουθεί να χαρακτηρίζεται από αβεβαιότητα λόγω της πανδημίας.”



Ο CFO του Ομίλου Generali, Cristiano Borean



ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΕΘΝΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ Α' ΤΡΙΜΗΝΟ 2021

«Δυναμικό ξεκίνημα το 2021 με συγκρατημένη αισιοδοξία
για την εξέλιξη των οικονομικών συνθηκών»

Σε συνέχεια της καλής πορείας των τελευταίων ετών, τα προ φόρων κέρδη της Εθνικής Ασφαλιστικής για το α' τρίμηνο του 2021 ανήλθαν σε €44,1 εκ. έναντι €2,7 εκ. την αντίστοιχη περίοδο του 2020. Τα καθαρά, μετά από φόρους κέρδη, ανήλθαν σε €34,6 εκ., έναντι €3,4 εκ. το α' τρίμηνο του 2020, περίοδο κατά την οποία είχαν επιβαρυνθεί σημαντικά λόγω της μείωσης των επιτοκίων προεξόφλησης των ασφαλιστικών αποθεμάτων.

Αύξηση παρουσίασε και η συνολική παραγωγή ασφαλιστρών έναντι του α' τριμήνου 2020 κατά 6,3%, με τα συνολικά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα να ανέρχονται σε €185,4 εκ. για το α' τρίμηνο 2021. Αναλυτικότερα, τα εγγεγραμμένα ασφάλιστρα του Κλάδου Ζωής ανήλθαν το α' τρίμηνο του 2021 σε €145,8 εκ., έναντι €133,4 εκ. το α' τρίμηνο 2020, αυξημένα κατά 9,3%, αντικατοπτρίζοντας την δυναμική όλων ανεξαιρέτως των Δικτύων της Εταιρίας, παρά τις αντίξοες συνθήκες εργασίας και τις έντονες συνθήκες αβεβαιότητας. Αναφορικά με τους Κλάδους Γενικών Ασφαλίσεων, τα μικτά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα ανήλθαν σε €39,6 εκ. το α' τρίμηνο του 2021, έναντι €41,0 εκ. το α' τρίμηνο του 2020, παρουσιάζοντας μείωση κατά 3,4%.

Η ανοδική κίνηση της καμπύλης επιτοκίων άνευ κινδύνου κατά το α' τρίμηνο του 2021, οδήγησε σε αποτιμητικές ζημιές στο επενδυτικό χαρτοφυλάκιο ομολόγων της Εταιρίας, οι οποίες ωστόσο αντισταθμίστηκαν μερικώς από τα μετά φόρων κέρδη, με αποτέλεσμα το σύνολο των ιδίων κεφαλαίων κατά την 31.03.2021 να ανέλθει σε €1.205,5 εκ. μειωμένο κατά €18,2 εκ. σε σχέση με την 31.12.2020 (31.12.2020: €1.223,7 εκ.).

Η Εθνική Ασφαλιστική, πιστή στη στρατηγική της για προσφορά νέων, πρωτοποριακών και ανταγωνιστικών προϊόντων και υπηρεσιών, προχώρησε κατά το α' τρίμηνο του 2021 στην διάθεση του νέου της ασφαλιστικό-επενδυτικού προϊόντος εφάπαξ καταβολών Unit-Linked με την ονομασία "Full Capital Plan", το οποίο όπως και το αντίστοιχο προϊόν περιοδικών καταβολών ("Full Life Plan") διατίθεται τόσο μέσω του δικτύου συνεργατών της, όσο και μέσω του δικτύου καταστημάτων της Εθνικής Τράπεζας. Εντός του έτους, επίκειται και η δημιουργία νέων προϊόντων του Κλάδου Πυρός, που θα απευθύνονται σε μικρές επιχειρήσεις κυρίως στους τομείς της εστίασης και των φαρμακείων και τα οποία

αρχικά θα διατίθενται μέσω του δικτύου της Εθνικής Τράπεζας.

Την 26 Μαρτίου 2021 η Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος ανακοίνωσε την υπογραφή δεσμευτικής συμφωνίας για την πώληση του 90,01% του μετοχικού κεφαλαίου της Εθνικής Ασφαλιστικής στο CVC Capital Partners' Fund VII, έναντι ονομαστικού τιμήματος €505 εκ. για το 100% της Εταιρίας. Μέρος του τιμήματος, μέχρι και €120 εκ., συνδέεται με την επίτευξη συγκεκριμένων στόχων πώλησης τραπεζοασφαλιστικών προϊόντων μέχρι το 2026. Η συμφωνία περιλαμβάνει 15ετή συμφωνία πώλησης τραπεζοασφαλιστικών προϊόντων.

Η ολοκλήρωση της συναλλαγής υπόκειται σε συνήθειες αναβλητικές αιρέσεις, συμπεριλαμβανομένων των εγκρίσεων ρυθμιστικών αρχών και αρχών ανταγωνισμού. Η έγκριση από το Ταμείο Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας δόθηκε βάσει των όρων του Πλαισίου Συνεργασίας, ενώ η Έκτακτη Γενική Συνέλευση των Μετόχων της ΕΤΕ την 21 Απριλίου 2021 ενέκρινε την συναλλαγή με ποσοστό 97,86% επί των συμμετεχόντων.

Ο Διευθύνων Σύμβουλος της Εθνικής Ασφαλιστικής κ. Σταύρος Κωνσταντάς δήλωσε : «Η διαδικασία αλλαγής μετόχου σε ένα κρίσιμο σταυροδρόμι στην 130ετη ιστορία της Εταιρίας, εν μέσω πρωτοφανών συνθηκών λόγω της πανδημίας, βρίσκει την Εθνική Ασφαλιστική με διατήρηση της υψηλής κερδοφορίας της, με βελτιωμένες παραγωγικές επιδόσεις, με υγιή κεφαλαιακή βάση, με νέα προϊόντα και ευέλικτες διαδικασίες, με διαρκώς αναπτυσσόμενα δίκτυα διαμεσολάβησης, με υψηλή αναγνωρισιμότητα και βαθμό ικανοποίησης από τους ασφαλισμένους της, με συνεχείς δράσεις για την κοινωνία, τις ευπαθείς ομάδες, τον πολιτισμό και τον αθλητισμό. Όλα αυτά τα αποτελέσματα αποτελούν επιστέγασμα των προσπάθειών εργαζομένων και Ασφαλιστικών Δικτύων και επιτρέπουν στην Εθνική Ασφαλιστική να εισέλθει με ακόμη μεγαλύτερη αυτοπεποίθηση στη νέα σελίδα της 130χρονης πορείας της, παραμένοντας διαχρονικά πιστή στις αξίες και τους στόχους της για άμεση, πλήρη και ποιοτική κάλυψη των ασφαλισμένων της, συνεισφέροντας στην ανάπτυξη της Ελληνικής οικονομίας και αποτελώντας διαχρονικά ηγέτιδα δύναμη στον Ασφαλιστικό κλάδο».



Πολιτισμός στην Ασφάλιση

ΣΥΝΕΧΙΖΟΥΝ ΑΝΟΔΙΚΑ ΤΑ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΤΗΣ ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.

Σε ανοδική τροχιά παραμένουν τα οικονομικά αποτελέσματα της ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστική παρέχοντας περαιτέρω εχέγγυα και δυνατότητες στην εταιρεία για να συνεχίσει την σταθερή ανάπτυξή της στην αγορά.

Η κερδοφορία της εταιρείας στο 5μηνο εμφάνισε αύξηση, με τα κέρδη να ανέρχονται σε 1.156.000 ευρώ.

Η παραγωγή της στο 5μηνο διαμορφώθηκε στα 6.938.000 ευρώ ενώ αναμένεται να ενισχυθεί περαιτέρω στο επόμενο διάστημα καθώς η αγορά εξήλθε των περιορισμών οπότε και θα αναπτυχθούν πιο ομαλά πλέον οι ασφαλιστικές εργασίες.

Η ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστική εμπλουτίζει την γκάμα των προϊόντων της, ανανεώνει το χαρτοφυλάκιό της, και διευρύνει τις συνεργασίες της. Τα έως τώρα οικονομικά δεδομένα του 2021 δημιουργούν προϋποθέσεις για δυναμική εξέλιξη έως το τέλος του έτους, καθώς θα αναπτυχθούν και τα νέα προγράμματα που η εταιρεία προωθεί στην αγορά στο πλαίσιο της



Ο κ. Δ. Χριστοδουλιάς, Πρόεδρος Δ.Σ. και Διευθύνων Σύμβουλος της Δύναμις Ασφαλιστική

ανάπτυξής της.

Σε επίπεδο αποζημιώσεων η εταιρεία κατέβαλε 4.438.000 ευρώ ανταποκρινόμενη άμεσα και με συνέπεια στις υποχρεώσεις της. Ο δείκτης Ζημιών διαμορφώθηκε στο 59% γεγονός που οφείλεται μεταξύ άλλων στην ορθή πολιτική ανάληψης κινδύνου που υιοθετεί η εταιρεία.

Όπως αναφέρει ο Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος κ. Δημήτρης Χριστοδουλιάς, «Τα οικονομικά αποτελέσματα και οι γενικότερες επιδόσεις της εταιρείας, επιβεβαιώνουν την συνετή πρακτική που ακολουθείται σε επίπεδο διαχείρισης, προβλέψεων, συνεργασιών και σχεδιασμού, με βασική μέριμνα την διασφάλιση της αναπτυξιακής πορείας της εταιρείας, την προστασία των ασφαλισμένων μας και

την στήριξη όλων όσοι εμπιστεύονται την ΔΥΝΑΜΙΣ, στηρίζονται στα ασφαλιστικά της προγράμματα και συμπορεύονται μαζί μας με σύνθημα την αλληλεγγύη και τον Πολιτισμό στην Ασφάλιση».

ΔΥΝΑΜΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΝΕΑ ΠΡΟΤΑΣΗ ΣΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΑΓΡΟΤΙΚΩΝ ΟΧΗΜΑΤΩΝ, ΓΕΩΡΓΙΚΩΝ ΕΛΚΥΣΤΗΡΩΝ & ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΩΝ ΕΡΓΟΥ

Ευέλικτα ασφαλιστικά προγράμματα που αφορούν στην κάλυψη αγροτικών οχημάτων, γεωργικών ελκυστήρων και μηχανημάτων έργου προωθεί η ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστική, συνεχίζοντας να ανταποκρίνεται άμεσα στις απαιτήσεις της αγοράς.

Τα συγκεκριμένα προγράμματα μπορούν να αξιοποιηθούν σε μεγάλο βαθμό από τους συνεργάτες καθώς έχουν το πλεονέκτημα να διαμορφώνονται με περαιτέρω προαιρετικές καλύψεις προκειμένου ο κάθε συνεργάτης να προσφέρει λύσεις ανάλογα με τις ανάγκες του ασφαλισμένου, διατηρώντας και το πρόνομο της ευέλικτης, εξατομικευμένης τιμολόγησης.

Επισημαίνεται ότι τα συγκεκριμένα ασφαλιστικά «πακέτα» της ΔΥΝΑΜΙΣ που αφορούν στην ασφάλιση αγροτικών οχημάτων, γεωργικών ελκυστήρων καθώς και το πρόγραμμα ασφάλισης μηχανημάτων έργου, το οποίο συνδυάζει τις καλύψεις Αστικής ευθύνης



Ο Μανώλης Φουντουλάκης, Διευθυντής Πωλήσεων της ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α

προς τρίτους, με το πακέτο καλύψεων αστικής ευθύνης του μηχανήματος ως εργαλείου, έχουν δημιουργηθεί με άξονα τις ανάγκες του επαγγελματία.

Για την πληρέστερη ενημέρωση των συνεργατών και για την εξυπηρέτησή τους, εκπρόσωπος της εταιρείας από τον κλάδο οχημάτων, βρίσκεται στη διάθεσή τους από τις 09:00 έως τις 20:00, Δευτέρα έως Παρασκευή.

Όπως αναφέρει ο Μανώλης Φουντουλάκης, Διευθυντής Πωλήσεων της ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α., «Η εταιρεία παρακολουθεί τις εξελίξεις στην αγορά και με στόχο τη διευκόλυνση των συνεργατών και την βέλτιστη εξυπηρέτηση των ασφαλισμένων, ανανεώνει τα ασφαλιστικά της προγράμματα. Με αυτό τον τρόπο γίνεται όλο και πιο ανταγωνιστική και οι ασφαλισμένοι της απολαμβάνουν καλύψεις και υπηρεσίες με αξιοπιστία και φερεγγυότητα».



ΑΝΟΔΙΚΑ ΚΑΙ ΣΤΟ Α' ΤΕΤΡΑΜΗΝΟ 2021 ΤΑ ΜΕΓΕΘΗ ΤΗΣ "ΝΡ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ"

Με ανοδικούς ρυθμούς συνεχίστηκε η ανάπτυξη παραγωγής το Α' τετράμηνο του 2021 για την ΝΡ Ασφαλιστική, με αποτέλεσμα η παραγωγή της Εταιρίας να διαμορφωθεί στα 12,7 εκατ. ευρώ καταγράφοντας αύξηση 6,5% σε σχέση με το αντίστοιχο περσινό τετράμηνο και να είναι μεγαλύτερη από τον μέσο όρο αύξησης της αγοράς στις Γενικές Ασφαλίσεις. Η Εταιρία κατέβαλλε αποζημιώσεις ύψους 4,9 εκατ. ευρώ, ενώ ο Δείκτης Ζημιών (loss ratio) διαμορφώθηκε στο 52,3% που θεωρείται αρκετά ικανοποιητικός.

Το τεχνικό αποτέλεσμα της Εταιρίας διαμορφώθηκε στα 4,3 εκατ. ευρώ και αποδίδεται στο εξαιρετικό underwriting και στην ορθολογική τιμολόγηση όλων των προϊόντων της Εταιρίας. Τα έσοδα από το επενδυτικό χαρτοφυλάκιο διαμορφώθηκαν στο 1,1 εκατ. ευρώ, λόγω της βελτίωσης των αποτιμήσεων σε μετοχές και ομόλογα.

Τα κέρδη προ φόρων στο Α' τετράμηνο 2021 διαμορφώθηκαν στα 4 εκατ. ευρώ και οι Δείκτες Φερεγγυότητας παρέμειναν σταθεροί στο 278% ο SCR και στο 1.112% ο MCR, κατατάσσοντας την Εταιρία στις κορυφαίες θέσεις ανάμεσα στις ασφαλιστικές με τους μεγαλύτερους Δείκτες Φερεγγυότητας.

Η ανοδική πορεία της ΝΡ στο Α' τετράμηνο του 2021 και οι υψηλοί ρυθμοί ανάπτυξης, είναι αποτέλεσμα της καθημε-

ρινής προσπάθειας που καταβάλλουν στελέχη, συνεργάτες και εργαζόμενοι για να είναι συνεπείς προς τους πελάτες τους και τις ανάγκες τους.



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ



Τηλεφωνήστε τώρα στο:

210 4173300



NP

ασφαλιστική

Συνεπής σε άτι πει!



EUROLIFE FFH

A FAIRFAX Company

EUROLIFE BUSINESS ACADEMY ΑΞΙΑ ΕΧΕΙ ΝΑ ΒΛΕΠΟΥΜΕ ΜΑΖΙ ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ ΤΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ

Μάθετε περισσότερα για την ακαδημία ψηφιακών δεξιοτήτων της Eurolife FFH
και δηλώστε συμμετοχή στο www.eurolifebusinessacademy.gr

Στο πλαίσιο της έμφασης στον ψηφιακό μετασχηματισμό στο χώρο των ασφαλειών, η Eurolife FFH ανακοινώνει σήμερα μια πρωτοπόρα εκπαιδευτική πρωτοβουλία της, απευθυνόμενη στο σύνολο της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης, σε συνεργασία με τον φορέα καινοτομίας Found.ation.

Το Eurolife Business Academy είναι μια ακαδημία ψηφιακών και επαγγελματικών δεξιοτήτων, η οποία απευθύνεται σε όλους τους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές, ανεξαρτήτως του αν συνεργάζονται ή όχι με τη Eurolife FFH, με στόχο να εξελίξει τις γνώσεις τους στις σύγχρονες τεχνολογίες.

Αναγνωρίζοντας το ρόλο των digital μέσων στο σημερινό επαγγελματικό περιβάλλον, η Eurolife FFH και το Found.ation σχεδίασαν το Eurolife Business Academy για να εκπαιδεύσουν τους ασφαλιστές του αύριο στις σύγχρονες online τεχνολογίες, με έμφαση στο πώς θα αναβαθμίσουν τις υπηρεσίες που προσφέρουν και τη σχέση με τους πελάτες τους.

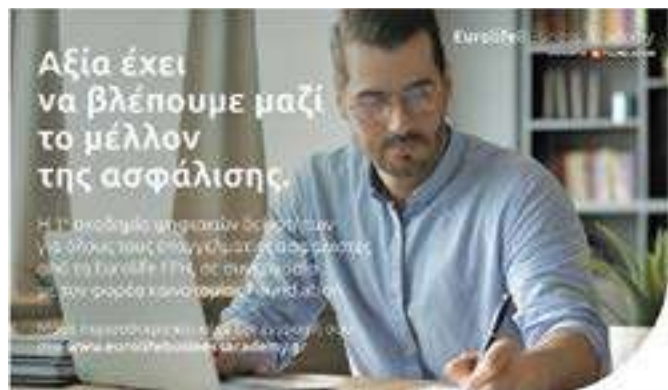
Η συμμετοχή είναι δωρεάν και η παρακολούθηση των μαθημάτων είναι υποχρεωτική για όσους εγγράφουν, προκειμένου να αποκτήσουν το αντίστοιχο πιστοποιητικό παρακολούθησης, ενώ δεν προϋποθέτει συνεργασία με τη Eurolife FFH. Τα μαθήματα παραδίδονται ζωντανά online από τους εξειδικευμένους εκπαιδευτές του Found.ation, οι οποίοι θα βοηθήσουν τους συμμετέχοντες να κατανοήσουν το θετικό αντίκτυπο των νέων τεχνολογιών και να τις εφαρμόσουν στο επαγγελματικό πεδίο τους.

Το περιεχόμενο του Eurolife Business Academy εστιάζει



Τι έχει αξία για σένα;

EUROLIFE FFH
A FAIRFAX Company



Τι έχει αξία για σένα;

EUROLIFE FFH
A FAIRFAX Company

στους τομείς της καινοτομίας, του ψηφιακού μετασχηματισμού, των νέων τεχνολογιών, όπως τα data analytics & το AI, της απομακρυσμένης εργασίας, του digital marketing και των νέων καναλιών που δημιουργούν ευκαιρίες επαφής και επικοινωνίας με τους πελάτες. Οι ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές που θα δηλώσουν συμμετοχή, θα μάθουν digital τρόπους για να εργάζονται πιο αποτελεσματικά σήμερα και θα εξοπλιστούν με τα εφόδια που θα χρειαστούν στο μέλλον της εργασίας τους.

Με αφορμή το λανσάρισμα του Eurolife Business Academy, ο Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος της Eurolife FFH, δήλωσε ότι «ο επαγγελματίας ασφαλιστής του αύριο είναι εκείνος που αντιλαμβάνεται από σήμερα την αξία της τεχνολογίας. Ο ρόλος μας πλέον είναι πιο digital από ποτέ άλλοτε, ώστε να βρισκόμαστε με συνέπεια στο πλευρό των πελατών μας. Βλέπουμε το μέλλον της ασφάλισης μαζί, γι' αυτό και προσφέρουμε το Eurolife Business Academy στο σύνολο της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης, με στόχο να εξελίξουμε τις γνώσεις του επαγγελματία ασφαλιστή και μαζί να μετατρέψουμε τις ψηφιακές προκλήσεις σε δημιουργικές λύσεις που θα δώσουν παραπάνω ώθηση στον τρόπο που εργάζεται».

Ο Νίκος Δελένδας, Γενικός Διευθυντής Πωλήσεων & Εκπαίδευσης της Eurolife FFH, σημείωσε ότι «η πρωτοβουλία αυτή αντανακλά τη δέσμευσή μας να είμαστε δίπλα σε όλους τους



ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές, δίνοντάς τους σύγχρονες και απαραίτητες γνώσεις για να μεταμορφώσουν και να αναβαθμίσουν το έργο τους. Η σταδιακή επιστροφή μας στην κανονικότητα είναι γεγονός, ωστόσο ο ψηφιακός κόσμος και οι δυνατότητές του έχουν έρθει για να μείνουν».

Η ακαδημία αποτελείται από τρία μαθήματα, συνολικής διάρκειας 5,5 ωρών, και υλοποιείται σε κύκλους εκπαίδευσης, με ένα μάθημα την εβδομάδα. Το πρώτο μάθημα αφορά τον Ψηφιακό Μετασχηματισμό, την κατανόηση των δυναμικών του και τα συστατικά για την εφαρμογή του στον ασφαλιστικό κλάδο. Οι συμμετέχοντες θα κατανοήσουν τον αντίκτυπο των νέων τεχνολογιών στην εργασία ή την επιχείρησή τους και θα διερευνήσουν τρόπους για να δημιουργήσουν υπεραξία για τους πελάτες τους. Το δεύτερο μάθημα αφορά τη νέα κανονικότητα της απομακρυσμένης εργασίας και τις νέες απαιτήσεις της αγοράς που αλλάζουν τον τρόπο λειτουργίας επαγγελματιών και επιχειρήσεων. Το τρίτο και τελευταίο μάθημα είναι μια εισαγωγή στα ψηφιακά εργαλεία marketing, με έμφαση, μεταξύ άλλων, στην εμπειρία των πελατών, τα mobile ads και τα κοινωνικά δίκτυα.

Για περισσότερες πληροφορίες και για εγγραφές στο Eurolife Business Academy, επισκεφθείτε την ιστοσελίδα www.eurolifebusinessacademy.gr.



Ο Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου Eurolife FFI

EurolifeBusiness Academy
powered by **FOUND.ATION**

ΜΕΓΑΛΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΣΤΟ EUROLIFE BUSINESS ACADEMY

Νέοι κύκλοι μαθημάτων έχουν ήδη προστεθεί στην πρώτη ακαδημία ψηφιακών δεξιοτήτων για επαγγελματίες ασφαλιστές από τη Eurolife FFI

Το Eurolife Business Academy, η 1η ακαδημία ψηφιακών δεξιοτήτων για όλους τους επαγγελματίες ασφαλιστές από τη Eurolife FFI, κατάφερε από την ανακοίνωσή του να κερδίσει το ενδιαφέρον και την προτίμηση της ασφαλιστικής αγοράς. Οι διαθέσιμες θέσεις μέχρι τον Ιούλιο εξαντλήθηκαν μέσα σε λιγότερες από 48 ώρες και για το λόγο αυτό η εταιρεία άνοιξε νωρίτερα τις εγγραφές για τους πρώτους κύκλους του φθινοπώρου.

«Το Eurolife Business Academy είναι μια μεγάλη πρωτοβουλία της εταιρείας μας για το σύνολο της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης. Από τη στιγμή που το ανακοινώσαμε, η συμμετοχή ήταν πολύ μεγάλη και οι θέσεις καλύφθηκαν γρήγορα, με αποτέλεσμα να προσθέσουμε περισσότερες επιλογές, ώστε να ανταποκριθούμε στη ζήτηση», ανέφερε ο Νίκος Δελένδας, Γενικός Διευθυντής Πωλήσεων & Εκπαί-

δευσης της Eurolife FFI. «Θα θέλαμε να ευχαριστήσουμε θερμά όλους τους συμμετέχοντες που έχουν κάνει την εγγραφή τους στο πρόγραμμα. Η υποστήριξή τους σημαίνει πολλά για εμάς, γι' αυτό και έχουμε ήδη ανοίξει τις εγγραφές στα μαθήματα του Σεπτεμβρίου».

Το Eurolife Business Academy είναι μια ακαδημία ψηφιακών και επαγγελματικών δεξιοτήτων, σε συνεργασία με τον φορέα καινοτομίας Found.ation. Απευθύνεται σε όλους τους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές, ανεξαρτήτως του αν συνεργάζονται ή όχι με τη Eurolife FFI, και στόχος του είναι να εξελίξει τις γνώσεις τους στις σύγχρονες τεχνολογίες.

Για περισσότερες πληροφορίες και για εγγραφές στο Eurolife Business Academy, επισκεφθείτε την ιστοσελίδα www.eurolifebusinessacademy.gr.



ΨΗΦΙΑΚΟΣ ΜΕΤΑΣΧΗΜΑΤΙΣΜΟΣ ΚΑΙ ΑΛΛΑΓΗ ΚΟΥΛΤΟΥΡΑΣ ΨΗΛΑ ΣΤΗΝ ΑΤΖΕΝΤΑ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ ΚΛΑΔΟΥ

Με επιτυχία ολοκληρώθηκε η ψηφιακή εκδήλωση «Connecting Insurance World» της KPMG στην Ελλάδα την Τρίτη 22 Ιουνίου 2021, η οποία πραγματοποιήθηκε με αφορμή την παρουσίαση της Έκθεσης για την Ιδιωτική Ασφαλιστική Αγορά που εκπονεί σε ετήσια βάση η KPMG στην Ελλάδα.

Στην εκδήλωση συμμετείχαν διευθυντικά στελέχη της KPMG από διαφορετικά τμήματα της εταιρείας, και CEOs από κορυφαίες ασφαλιστικές εταιρείες του ιδιωτικού τομέα.

Ο Αλκιβιάδης Σιαράβας, Marketing & Communications Manager, KPMG στην Ελλάδα, παρουσίασε και συντόνισε την εκδήλωση σημειώνοντας ότι ο σκοπός της εκδήλωσης είναι να αναδείξει τα συμπεράσματα της ετήσιας έκθεσης της KPMG, μέσω της ανασκόπησης της αγοράς που αποτελεί και το εφαλτήριο για συζητήσεις που αφορούν τις τάσεις, τους κινδύνους και τις προοπτικές του κλάδου όπως ο μετασχηματισμός και τα δομικά ζητήματα του κλάδου.

Η εκδήλωση ξεκίνησε με χαιρετισμό από τον Δημοσθένη Αναγνωστόπουλο, Γενικό Γραμματέα Πληροφοριακών Συστημάτων Δημόσιας Διοίκησης ο οποίος επικεντρώθηκε στα σημαντικά βήματα της πολιτείας προς την κατεύθυνση του μετασχηματισμού. Ειδικότερα σημείωσε ότι τα θέματα ψηφιακού μετασχηματισμού είναι προτεραιότητα για την εξέλιξη της χώρας και χωρίς τη συνεργασία του δημόσιου και ιδιωτικού τομέα δεν θα μπορούσε να είναι τόσο αποτελεσματικά. Στο σημείο αυτό στάλθηκε σαφές μήνυμα ότι το Υπουργείο είναι ανοιχτό για συζήτηση ή και συνεργασία με τους φορείς της Ιδιωτικής Ασφάλισης.

Στη συνέχεια, ο Φίλιππος Κάσος, Γενικός Διευθυντής, Ελεγκτικών Υπηρεσιών της KPMG στην Ελλάδα παρουσίασε τα κύρια σημεία της ετήσιας έρευνας της KPMG για την ιδιωτική ασφαλιστική αγορά. Μεταξύ άλλων ανέφερε ότι η μέση κερδοφορία παρέμεινε σε ικανοποιητικά επίπεδα σε Ευρώ 13 εκατ. (2018: Ευρώ 15 εκατ.) για μία ακόμη χρονιά. Επίσης ο δείκτης απόδοσης κεφαλαίου (ROE), σε προ-φόρων επίπεδο, έχει προσγειωθεί στο 10% από 16% το 2014 και αντιστοιχεί σε 6% μετά φόρων με συνεχή και σταδιακή πτώση σε κάθε έτος.

Η διατήρηση υψηλών κεφαλαίων σε σχέση με το ύψος της δραστηριότητας των επιχειρήσεων εξασφαλίζει σταθερότητα και παρέχει εγγυήσεις σε καταναλωτές και εποπτεία αλλά ωστόσο δεν βοηθά στην βελτίωση των δεικτών απόδοσης κεφαλαίων που βρίσκονται σημαντικά χαμηλότερα των διεθνών αποδεκτών επιπέδων. Τέλος σε ερώτηση για το πως προβλέπει τη μεγαλύτερη αλλαγή που θα εμφανιστεί τα αμέσως επόμενα έτη απαντά πως υπό το πρίσμα της πανδημίας οι επενδύσεις σε τεχνολογία θα αποτυπωθούν καθαρά στη χρηματοπιστωτική εικόνα των Εταιρειών.

Στη συνέχεια, ο Αναστάσιος Πάντος, Director, Consulting της



Νίκος Δημάκος, Γενικός Διευθυντής και Επικεφαλής Consulting, KPMG στην Ελλάδα, (από πάνω και αριστερά): Σταύρος Κωνσταντάς, CEO, Εθνική Ασφαλιστική, Νίκος Αντιμησάρης, CEO, ERGO, Φιλίππα Μιχάλη, CEO, Allianz Ελλάδος και Αλκιβιάδης Σιαράβας, Marketing & Communications Manager, KPMG στην Ελλάδα

KPMG στην Ελλάδα συζήτησε μαζί με τον Kami Zargar, Director, Risk & Regulatory, Head Forensic της KPMG στο Βέλγιο για θέματα τεχνολογίας, Blockchain, confidential computing και πώς μπορούν να διασφαλιστούν τα δεδομένα μας και η ασφάλειά τους χρησιμοποιώντας αυτές τις τεχνολογίες, ενώ συζήτησαν για πρακτική λύση Blockchain για την αντιμετώπιση απάτης (anti-fraud detection mechanism) στο κλάδο αυτοκινήτου που προσέλλυσε το ενδιαφέρον για εν δυνάμει εφαρμογή και στην Ελλάδα.

Η εκδήλωση ολοκληρώθηκε με τον Νίκο Δημάκο, Γενικό Διευθυντή και Επικεφαλής Consulting της KPMG στην Ελλάδα να συντονίζει το πάνελ των CEOs οι οποίοι ανέλυσαν το ψηφιακό μέλλον για την ελληνική ιδιωτική ασφαλιστική αγορά. Στο πάνελ συμμετείχαν (με αλφαβητική σειρά) ο κ. Νίκος Αντιμησάρης, CEO, ERGO, ο κ. Σταύρος Κωνσταντάς, CEO, Εθνική Ασφαλιστική και η κ. Φιλίππα Μιχάλη, CEO, Allianz Ελλάδος. Οι συμμετέχοντες συζήτησαν για τον Ψηφιακό

Μετασχηματισμό στις Ασφαλιστικές Εταιρείες, το Digital Customer Experience καθώς και το Cyber Insurance.

Συγκεκριμένα, η κ. Φιλίππα Μιχάλη τόνισε ότι «η ψηφιοποίηση δεν πρέπει να είναι αυτοσκοπός. Αλλά ένα μέσο που θα μπορεί να μας πάει όλους κάπου παραπέρα, δηλαδή οι πελάτες να έχουν καλύτερα προϊόντα και υπηρεσίες, οι διαμεσολαβητές να έχουν περισσότερα εργαλεία για να αξιοποιήσουν το χρόνο τους με τους ασφαλισμένους πιο αποδοτικά, οι εργαζόμενοι να παίρνουν μεγαλύτερη ευχαρίστηση από τη δουλειά τους γιατί θα προσθέτουν αξία όπου μέσα από την αλυσίδα αυτή οι εταιρείες να μπορούν να ανταπυχθούν περαιτέρω. Η παγίδα που πρέπει να αποφύγουμε είναι να μην δούμε την πανδημία που μας προκάλεσε να πάμε πιο γρήγορα στην ψηφιοποίηση ως μια συνθήκη όπου ήρθε και εφόσον φεύγει να επιστρέψουμε πάλι στην προηγούμενη λογική μας».

Ο κ. Νίκος Αντιμησάρης υπογράμμισε την σημασία του customer experience και ανέφερε ότι οι insurtechs και Big Techs θα μπορούν να έχουν μία παρουσία στον ασφαλιστικό κλάδο μέσω της διαμεσολάβησης ή των τεχνολογικών λύσεων αλλά δεν θα αποτελέσουν ουσιαστική απειλή στο χώρο λόγω των ισχυρών κεφαλαιακών απαιτήσεων που έχει ο κλάδος και επομένως δεν βλέπει ότι κάποιος μεγάλος κολοσσός (π.χ. Amazon Care) θα δημιουργήσει μία ασφαλιστική εταιρεία.

Τέλος, ο κ. Σταύρος Κωνσταντάς υπογράμμισε ότι «ο Έλληνας καταναλωτής έχει πλέον μεγαλύτερη ψηφιακή ωριμότητα και αυτό είναι μια άριστη ευκαιρία να σχεδιάσουμε όχι απλά τις διαδικασίες που θα βελτιστοποιήσουν το όφελος για τον πελάτη και για τις εταιρείες, αλλά να ξανά δούμε τα προϊόντα, τους κινδύνους και πώς μπορούμε να τα καλύψουμε».



Η GENERALI ΟΛΟΚΛΗΡΩΝΕΙ ΤΗΝ ΕΞΑΓΟΡΑ ΤΗΣ ΑΧΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε. ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΚΑΙ ΞΕΚΙΝΑ 20ΕΤΗ ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΗ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΜΕ ΤΗΝ ALPHA BANK

Η Generali ολοκλήρωσε την εξαγορά της ελληνικής θυγατρικής του Ομίλου AXA Ασφαλιστική Α.Ε., μετά την διασφάλιση όλων των απαραίτητων εγκρίσεων από τους αρμόδιους ρυθμιστικούς φορείς και την αρχή ανταγωνισμού. Η εξαγορά ανακοινώθηκε για πρώτη φορά στις 31 Δεκεμβρίου 2020.

Με την ολοκλήρωση της εξαγοράς, σημειώνεται και η έναρξη της 20ετούς αποκλειστικής συμφωνίας διανομής της Generali με την Alpha Bank.

Η συμφωνία είναι ευθυγραμμισμένη με τη στρατηγική της Generali να ενισχύσει την ηγετική της θέση στην Ευρώπη, καθώς η Generali γίνεται ηγετικός παράγοντας στην ελληνική αγορά, τόσο στον κλάδο Γενικών Ασφαλίσεων (#2) όσο και στον κλάδο ασφαλίσεων Υγείας (#3), αποκτώντας, παράλληλα, πρόσβαση σε ένα σημαντικό κανάλι bancassurance, σε συνεργασία με την Alpha Bank.

Η Alpha Bank είναι ηγέτης στον ελληνικό τραπεζικό τομέα, εξυπηρετώντας περίπου 3,1 εκατομμύρια πελατών, μέσω ενός δικτύου περισσότερων από 300 καταστημάτων. Η αποκλειστική συνεργασία με την Alpha Bank στηρίζει τη φιλοδοξία της Generali να ενισχύσει το κανάλι bancassurance, προκειμένου να ενισχύσει περαιτέρω την ανάπτυξη της στον κλάδο των Γενικών Ασφαλίσεων.

Ο κ. Πάνος Δημητρίου αναλαμβάνει καθήκοντα Διευθύνοντος Συμ-

βούλου των ασφαλιστικών φορέων του Ομίλου Generali στην Ελλάδα.

Ο κ. Jaime Anchistegui Melgarejo, CEO International της Generali, υπογράμμισε: «Η εξαγορά αυτή συνάδει με τη στρατηγική της Generali να εδραιώσει την ηγετική της θέση στην Ευρώπη. Έχουμε εξασφαλίσει ηγετικό ρόλο στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, αποτελώντας κορυφαίο παράγοντα στον κλάδο των Γενικών ασφαλίσεων και στην Υγεία, ενισχύοντας παράλληλα τον τομέα της Ζωής. Η αποκλειστική, μακροχρόνια συνεργασία με την Alpha Bank εξασφαλίζει πρόσβαση σε 3,1 εκατομμύρια πελάτες στην Ελλάδα μέσω ενός δικτύου περισσότερων από 300 καταστημάτων, τα οποία θα ενισχύσουν το εκτεταμένο δίκτυο διανομής μας, ώστε να διασφαλιστεί ότι περισσότεροι πελάτες από ποτέ θα έχουν πρόσβαση στο εξαιρετικό και ολοκληρωμένο χαρτοφυλάκιο προϊόντων της Generali».

Ο CEO της Alpha Bank κ. Βασίλης Ψάλτης, δήλωσε: «Η στρατηγική μας συνεργασία με τη Generali είναι ο ακρογωνιαίος λίθος της φιλοδοξίας μας να εδραιώσουμε την ανταγωνιστική μας θέση στον τομέα των τραπεζοασφαλιστικών προϊόντων και αποτελεί μέρος του επικαιροποιημένου στρατηγικού μας σχεδίου, «Project Tomorrow». Καλωσορίζουμε την Generali και προσβλέπουμε σε εξαιρετική συνεργασία προς όφελος των πελατών μας και των κοινωνιών στις οποίες δραστηριοποιούμαστε».



Ο Πάνος Δημητρίου, Διευθύνων Σύμβουλος των ασφαλιστικών φορέων του Ομίλου Generali στην Ελλάδα

Η Generali ολοκληρώνει
την απόκτηση της ΑΧΑ
στην Ελλάδα και ξεκινά
20ετή συνεργασία
με την Alpha Bank





Προστασία στην ασφάλιση

ΔΥΝΑΜΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΑΝΑΝΕΩΜΕΝΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΣΚΑΦΩΝ DYNAMIS SAIL

Αναβαθμίζει την πρότασή της στην ασφάλιση σκαφών η ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστική, παρέχοντας δυο ολοκληρωμένα προγράμματα ασφάλισης για την κάλυψη όλων των απαιτήσεων.

Το Dynamis Sail που καλύπτει την αστική ευθύνη σκαφών αναπροσαρμόστηκε. Με νέο, ευέλικτο τιμολόγιο, πλήρους και βραχείας διάρκειας συμβολαίου, σε συνδυασμό με βασικές καλύψεις, αποτελεί εξαιρετική επιλογή για ιδιώτες και επαγγελματίες.

Επίσης για την πλήρη κάλυψη σκαφών αναψυχής, διατίθεται το πρόγραμμα Dynamis Sail Full που περιλαμβάνει καλύψεις ιδίων ζημιών και παρέχεται με εξαιρετικά ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα.

Στα προγράμματα ασφάλισης σκαφών δίνεται η δυνατότητα προσθήκης προαιρετικών καλύψεων όπως Νομικής

Προστασίας και Αστικής Ευθύνης από σκιέρ.

Όπως αναφέρει η κα. Νίκη Κριτσωτάκη, Τεχνική Υποδιευθύντρια της Εταιρείας, «Αφουγκραζόμενοι τις ανάγκες των ασφαλισμένων, προβήκαμε στην περαιτέρω μείωση του τιμολογίου Αστικής Ευθύνης και όπως διαμορφώθηκε σήμερα, το «Dynamis Sail» επιβεβαιώνει τη στρατηγική μας για παροχή σύγχρονων και ανταγωνιστικών προγραμμάτων ασφάλισης τα οποία καλύπτουν σφαιρικά και παρέχουν ασφάλεια στις θαλάσσιες εξορμήσεις».

Σε εγκύκλιο προς τους συνεργάτες της η εταιρεία ενημερώνει ότι το ανανεωμένο πρόγραμμα Dynamis Sail είναι ήδη διαθέσιμο για τις νέες προτάσεις ασφάλισης ενώ θα εφαρμοστεί αυτόματα σε όλες τις προτάσεις ανανέωσης από 1/6/21 και μετά.



Η Νίκη Κριτσωτάκη, Τεχνική Υποδιευθύντρια της Δύναμις Ασφαλιστική

ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΤΗΣ ΔΥΝΑΜΙΣ ΣΕ ΠΑΝΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΔΡΑΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΝΣΩΜΑΤΩΣΗ ΤΗΣ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΑΣ ΣΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΗ

Με ισχυρή τεχνογνωσία, η ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστική, διακρίνεται ως ελληνική ασφαλιστική εταιρεία και συμμετέχει στην Ευρωπαϊκή Δράση Ανταλλαγής και Ανάλυσης Πληροφοριών «Infinitech».

Στο πλαίσιο της δράσης πραγματοποιήθηκε Insurance workshop με τη συμμετοχή εκπροσώπων ασφαλιστικών και αντασφαλιστικών επιχειρήσεων από διάφορες Ευρωπαϊκές χώρες, στο οποίο η εταιρεία έδωσε δυναμικό παρών με εκπρόσωπό της τον Επιχειρησιακό Υποδιευθυντή της κ.

Ανδρέα Πολίτη.

Τα θέματα που αναλύθηκαν ήταν μεταξύ άλλων: εξατομικευμένα ασφαλιστικά προϊόντα βασισμένα σε IoT (Internet of Things) συνδεδεμένα οχήματα, πραγματικά δεδομένα για νέα προϊόντα ασφάλισης υγείας, αυτοματοποιημένη ανάλυση κινδύνου και επιλογή ασφαλιστικών προϊόντων για μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις, Big Data και IoT για αγροτικές ασφαλίσσεις.

Όπως αναφέρει ο κ. Α. Πολίτης, «το workshop είχε μεγάλο ενδιαφέρον καθώς προσέγγισε όλα όσα σήμερα απασχολούν τις ασφαλιστικές εταιρείες και σχετίζονται με την τεχνολογία. Η εταιρεία μας πρωτοπορεί σε αυτά τα θέματα, έχει υψηλό υπόβαθρο και σε υποδομές και σε ανθρώπους και φιλοδοξεί να είναι στην κορυφή της εποχής που έρχεται και μεταβάλλει ριζικά τα ασφαλιστικά προϊόντα».

Επισημαίνεται ότι το Infinitech εντάσσεται στο Ευρωπαϊκό Πρόγραμμα Horizon 2020, με τη ΔΥΝΑΜΙΣ να είναι η μοναδική Ελληνική Ασφαλιστική εταιρεία που συμμετέχει σε αυτό μαζί με άλλες 45 εταιρίες και ιδρύματα από 16 χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης. Στόχος του είναι η ενσωμάτωση καινοτόμων λύσεων που βασίζονται σε Big Data σε IoT και AI (Τεχνητή Νοημοσύνη), στους τομείς της Οικονομίας και της Ασφάλισης..

Δείτε ολόκληρη την παρουσίαση του προγράμματος εδώ: <https://bit.ly/3gAKXff>





ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗ ISO 27001 ΓΙΑ ΤΟ ΣΥΣΤΗΜΑ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΑΣΦΑΛΕΙΑΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΩΝ

Η εταιρεία καθίσταται η πρώτη ασφαλιστική στην Ελλάδα που διαθέτει πιστοποίηση κατά ISO τόσο για το σύστημα ασφάλειας πληροφοριών όσο και για το σχέδιο επιχειρησιακής συνέχειας

Πιστοποίηση κατά ISO 27001 – το κορυφαίο διεθνές πρότυπο για τη διαχείριση της ασφάλειας των πληροφοριών - έλαβε η Υδρογείος Ασφαλιστική, αποδεικνύοντας για άλλη μία φορά την προσήλωσή της στην εφαρμογή υψηλής ποιότητας προτύπων στις ασφαλιστικές της υπηρεσίες.

Η πιστοποίηση κατά ISO 27001 κατοχυρώνει ουσιαστικά το ολοκληρωμένο και υψηλών προδιαγραφών - με βάση τις βέλτιστες διεθνείς πρακτικές - σύστημα διαχείρισης ασφαλείας των πληροφοριών που έχει αναπτύξει και εφαρμόζει η εταιρεία για τη διασφάλιση της εμπιστευτικότητας, ακεραιότητας και διαθεσιμότητας των πληροφοριών που επεξεργάζεται, συμπεριλαμβανομένων και αυτών που αφορούν σε προσωπικά δεδομένα των πελατών και συνεργατών της.

Το πρότυπο ISO 27001 θέτει πολύ αυστηρές απαιτήσεις για όλες τις πτυχές που συνιστούν ένα ολοκληρωμένο καθεστώς ασφάλειας των πληροφοριών, μεταξύ αυτών την επιχειρησι-



Ο Παύλος Κασκαρέλης, Αντιπρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Υδρογείου Ασφαλιστικής



και τη συμμόρφωση με το ρυθμιστικό και κανονιστικό πλαίσιο. Με την πιστοποίησή της η Υδρογείος Ασφαλιστική αποδεικνύει έμπρακτα την επένδυσή της σε όλους

τους κρίσιμους αυτούς τομείς που ενισχύουν καίρια την επιχειρησιακή της ανθεκτικότητα και τη σχέση εμπιστοσύνης με τους πελάτες και συνεργάτες της ενώ γίνεται η πρώτη ασφαλιστική εταιρεία στην Ελλάδα που διαθέτει πιστοποίηση τόσο για το σύστημα ασφάλειας πληροφοριών όσο και για το σχέδιο επιχειρησιακής συνέχειας (ISO 22301, Ιούνιος 2020).

«Ποιότητα, ανθεκτικότητα και ασφάλεια: είναι το τρίπτυχο πάνω στο οποίο βασίζουμε τον ψηφιακό μετασχηματισμό της εταιρείας μας και την πρόταση αξίας προς τους πελάτες και συνεργάτες μας σε μια εποχή όπου οι καταγιστικές εξελίξεις στον τεχνολογικό τομέα αλλά και οι έκτακτες συνθήκες που δημιουργούν απρόβλεπτα γεγονότα απαιτούν από εμάς υψηλή ετοιμότητα. Είμαστε ιδιαίτερα υπερήφανοι που η εταιρεία μας αποκτά τις πλέον αναγνωρισμένες διεθνείς πιστοποιήσεις στους τομείς αυτούς» δήλωσε σχετικά ο Παύλος Κασκαρέλης, Αντιπρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Υδρογείου Ασφαλιστικής.

Το Σύστημα Διαχείρισης Ασφάλειας Πληροφοριών της Υδρογείου Ασφαλιστικής έχει σχεδιασθεί και υλοποιηθεί εσωτερικά από τα στελέχη της εταιρείας ενώ η αξιολόγηση και πιστοποίησή του έγινε από τον ανεξάρτητο, διαπιστευμένο φορέα πιστοποίησης ISONIKE Ltd.

Ποιότητα, ανθεκτικότητα και ασφάλεια: είναι το τρίπτυχο πάνω στο οποίο βασίζουμε τον ψηφιακό μετασχηματισμό της εταιρείας μας και την πρόταση αξίας προς τους πελάτες και συνεργάτες μας

ακή οργάνωση και λειτουργία, τη διαχείριση του ανθρώπινου δυναμικού, την ασφάλεια των τεχνολογικών υποδομών και φυσικών εγκαταστάσεων, τις σχέσεις με τα τρίτα μέρη, την εκπαίδευση και ευαισθητοποίηση του ανθρώπινου δυναμικού



EUROLIFE FFH

A FAIRFAX Company

ΝΕΑ ΠΡΟΣΘΗΚΗ ΣΤΗΝ ΟΙΚΟΓΕΝΕΙΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΩΝ «ΕΞΑΣΦΑΛΙΖΩ» ΑΠΟ ΤΗ EUROLIFE FFH

Το «εξασφαλίζω επένδυση με δυναμική προστασία» είναι ένα ασφαλιστικό επενδυτικό πρόγραμμα (unit linked) εφάπαξ ασφαλιστρού

Με στόχο να εμπλουτίζει συνεχώς τα επενδυτικά ασφαλιστικά προγράμματά της, η EuroLife FFH ανακοίνωσε το «Εξασφαλίζω επένδυση με δυναμική προστασία», το τρίτο μέλος της οικογένειας των επενδυτικών προγραμμάτων «Εξασφαλίζω» που διατίθενται αποκλειστικά από το δίκτυο καταστημάτων της Eurobank.

Με το «Εξασφαλίζω επένδυση με δυναμική προστασία» προσφέρεται, για πρώτη φορά στο συνδεδεμένο με το πρόγραμμα αμοιβαίο κεφάλαιο, επενδυτική στρατηγική, η οποία είναι σχεδιασμένη έτσι ώστε η καθαρή τιμή μεριδίου του αμοιβαίου κεφαλαίου να διατηρείται κατ' ελάχιστο στο 80% της υψηλότερης από ενάρξεως καταγεγραμμένης τιμής του. Το νέο πρόγραμμα απευθύνεται σε πελάτες Personal Banking Prime και Standard που έχουν μεσαία διάθεση ανάληψης επενδυτικού κινδύνου και αναζητούν μεγαλύτερες αποδόσεις για την επίτευξη των μακροχρόνιων οικονομικών τους στόχων, ταυτόχρονα με τον περιορισμό της δυνητικής μέγιστης απώλειας του προς επένδυση κεφαλαίου τους. Την επαγγελματική διαχείριση των Αμοιβαίων Κεφαλαίων αναλαμβάνει η Eurobank Asset Management A.E.Δ.Α.Κ.

Το νέο πρόγραμμα χωρίζεται σε δύο σκέλη, το ασφαλιστικό και το επενδυτικό. Στο ασφαλιστικό σκέλος τοποθετείται το 4% του συνολικού ασφαλιστρού και το 94% τοποθετείται στο επενδυτικό σκέλος, αφού αφαιρεθούν το κόστος πρόκτησης εργασιών και η εισφορά υπέρ Εγγυητικού Κεφαλαίου Ζωής. Η επενδυτική στρατηγική του προγράμματος δίνει προτεραιότητα σε τοποθετήσεις ενός διαφοροποιημένου χαρτοφυλακίου ΟΣΕΚΑ με έκθεση σε μετοχές, χρεόγραφα σταθερού εισοδήματος και εταιρικά ομόλογα («Δυναμικό Χαρτοφυλάκιο»), με σκοπό να μεγιστοποιήσει τη δυνητική απόδοση, στην περίπτωση ευνοϊκών συνθηκών της αγοράς. Αντίθετα, στην περίπτωση μη ευνοϊκών συνθηκών της αγοράς, η επενδυτική στρατηγική μειώνει το επίπεδο κινδύνου, δίνοντας προτεραιότητα σε τοποθετήσεις μετρητών και σε ΟΣΕΚΑ με έκθεση σε μέσα χρηματαγοράς («Χαρτοφυλάκιο Προστασίας»). Σημειώνεται ότι σε περίπτωση απώλειας ζωής του ασφαλισμέ-



Τι έκανα για μένα

EUROLIFE FFH

νου κατά τη διάρκεια της ασφάλισης, καταβάλλεται στους ορισμένους δικαιούχους του ή στους νόμιμους κληρονόμους του το άθροισμα του ασφαλισμένου κεφαλαίου ζωής του ασφαλιστηρίου και της αξίας του λογαριασμού επένδυσης. Επιπλέον, το «Εξασφαλίζω επένδυση με δυναμική προστασία» προβλέπει εφάπαξ καταβολή ασφαλιστρού (με 10.000 ευρώ ελάχιστο μικτό ασφαλιστρού και 200.000 ευρώ μέγιστο μικτό ασφαλιστρού) και 10ετή διάρκεια, με δυνατότητα ολικής εξαγοράς του ασφαλιστηρίου μετά τον 1ο μήνα, για την οποία εφαρμόζονται χρεώσεις κατά τα πρώτα 5 έτη.

Οι κάτοχοι του προγράμματος απολαμβάνουν τη δυνατότητα άμεσης ενημέρωσης για το χαρτοφυλάκιο των ασφαλιστικών τους συμβολαίων 24/7, μέσω της ηλεκτρονικής πλατφόρμας EuroLifeConnect, ενώ συμπληρωματικά παρέχεται μια σειρά σημαντικών προνομίων υγείας σε συνεργαζόμενα νοσηλευτήρια, κλινικές και διαγνωστικά κέντρα που καλύπτουν ανάγκες πρόληψης και φροντίδας υγείας.

Η EuroLife FFH, με την εμπειρία και τεχνογνωσία της στο σχεδιασμό ασφαλιστικών προγραμμάτων συνδεδεμένα με επενδύσεις και με την πιο πλήρη γκάμα επιλογών για διαφορετικά προφίλ πελατών, βρίσκεται πάντα στο πλευρό των ανθρώπων, με προϊόντα και υπηρεσίες που τους επιτρέπουν να οραματίζονται το μέλλον που επιθυμούν.



Ο ΓΙΑΝΝΗΣ ΚΑΝΤΩΡΟΣ ΣΤΟ DELPHI ECONOMIC FORUM: «Η ΨΗΦΙΑΚΗ ΕΠΟΧΗ ΖΗΤΑΕΙ ΝΕΑ ΑΝΤΙΛΗΨΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΡΓΑΣΙΑ»

Την αλλαγή του τρόπου εργασίας, ως βάση για ένα βιώσιμο επιχειρηματικό μοντέλο, ανέδειξε στο DELPHI ECONOMIC FORUM ο Γιάννης Καντώρος. Ο επικεφαλής της INTERAMERICAN, συμμετέχοντας σε πάνελ για την ασφάλιση στην εποχή μας, με θέμα «Digital transformation and the future of work in the post Covid era», μίλησε για την αναγκαιότητα του μετασχηματισμού των επιχειρήσεων, όπου η ψηφιακή τεχνολογία και μια ανατρεπτική οργάνωση και λειτουργία οδηγούν σε μια νέα αντίληψη για την εργασία στο μέλλον.

Αυτές οι πρακτικές μετασχηματισμού, όπως είπε ο κ. Καντώρος, έχουν ήδη δρομολογηθεί στην INTERAMERICAN, ενώ αναγνώρισε ότι στην επιτάχυνση αυτής της μετάβασης συνέβαλαν καθοριστικά οι πρωτόγνωρες συνθήκες της πανδημίας. «Προφανώς, δεν είναι φυσιολογικό να δουλεύουν όλοι οι άνθρωποι της εταιρείας από τα σπίτια τους πέντε ημέρες την εβδομάδα. Όμως, κατά την πανδημία ανακαλύψαμε, τόσο οι επιχειρήσεις όσο και οι καταναλωτές, ότι αρκετά μπορούν να γίνουν πιο γρήγορα, πιο φθηνά και -γιατί όχι- πιο ευχάριστα από το σπίτι. Μελλοντικά, στον τομέα της εργασίας θα οδηγηθούμε σε ένα υβριδικό, μεικτό μοντέλο» επεσήμανε, τονίζοντας ότι η INTERAMERICAN προχωρεί αποφασιστικά σε αναθεώρηση οργάνωσης της εργασίας.

Όπως είπε ο Διευθύνων Σύμβουλος της εταιρείας, το νέο μοντέλο αλλάζει σταδιακά την ιεραρχική δομή της παραδοσιακής διοικητικής πυραμίδας και πηγαίνει σε ένα οριζόντιο επίπεδο όπου οι άνθρωποι δουλεύουν σε ομάδες, με πολύ πιο φυσικό τρόπο και με μεγάλη αυτονομία στη λήψη αποφάσεων. Η λειτουργική προσαρμογή ισχύει και στη ρύθμιση θεμάτων που αφορούν στο πλαίσιο απασχόλησης, όπως π.χ. στο ωράριο ή στην εμβόλιμη διευθέτηση προσωπικών και οικογενειακών θεμάτων. «Η σύγχρονη ψηφιακή οικονομία απαιτεί ανάλογα εργασιακά σχήματα, που κάνουν την εργασία πιο αποδοτική και πιο ευχάριστη για όλους. Οι έννοιες κλειδιά είναι η ευελιξία, η εμπιστοσύνη στον εργαζόμενο και βέβαια, η συνεχής επένδυση από την εταιρεία στην εκπαίδευσή του» υπογράμμισε.

Ο Γιάννης Καντώρος αναφέρθηκε, επίσης, στις προκλή-



Ο Γιάννης Καντώρος,
Διευθύνων Σύμβουλος
INTERAMERICAN,
στο DELPHI
ECONOMIC
FORUM

σεις του τομέα της υγείας -ασφαλιστικά και σε υπηρεσίες- που ανέδειξε η πανδημία και στα θέματα που θα έχουμε να αντιμετωπίσουμε κατά τα επόμενα χρόνια. «Είναι το δημογραφικό, καθώς θα πρέπει να υποστηρίξουμε συνταξιοδοτικά και με υπηρεσίες υγείας ανθρώπους που θα ζουν περισσότερο, ώστε να έχουν πιο ποιοτικά χρόνια ζωής. Το δεύτερο είναι η τεχνολογική πρόοδος στην υγεία, με καλύτερες ιατρικές θεραπείες αλλά και ακριβότερες, με συνέπεια να αυξηθεί επιθετικά το κόστος για την αντιμετώπιση χρόνιων ασθενειών. Τέλος, στην Ελλάδα έχουμε ένα πολυδιασπασμένο σύστημα, όπου ο δημόσιος τομέας δουλεύει παράλληλα με τον ιδιωτικό, με πολύ λίγα σημεία επαφής και συνέργειας» παρατήρησε ο Διευθύνων Σύμβουλος της INTERAMERICAN, συμπληρώνοντας ότι το σύστημα υγείας θα πρέπει να ξανασχεδιαστεί όχι γύρω από τα νοσοκομεία -όπως λειτουργεί έως σήμερα- αλλά γύρω από τον ασθενή.

Στο πάνελ των συνομιλητών για τη σύγχρονη ασφάλιση, που συντόνισε η δημοσιογράφος Κατερίνα Παναγοπούλου, τοποθετήθηκε και ο Μιλτιάδης Νεκτάριος, ομότιμος καθηγητής Στατιστικής και Ασφαλιστικής Επιστήμης του Πανεπιστημίου Πειραιά. Επισημαίνεται ότι η INTERAMERICAN, με τον τρόπο εργασίας και το νέο επιχειρηματικό μοντέλο στο επίκεντρο, οργανώνει την Τρίτη 18 Μαΐου διαδικτυακή συνέντευξη Τύπου.

Στο video της INTERAMERICAN <https://player.vimeo.com/video/547941414> η συζήτηση όπως αναπτύχθηκε στο πάνελ.



MINETTA ELECTRIFY

ΝΕΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΗΛΕΚΤΡΙΚΩΝ ΟΧΗΜΑΤΩΝ ΑΠΟ ΤΗ MINETTA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Η MINETTA Ασφαλιστική, ανταποκρινόμενη στα νέα δεδομένα της αυτοκίνησης η οποία στρέφεται με γρήγορους ρυθμούς στην χρήση ηλεκτρικών οχημάτων, ανακοινώνει τη δημιουργία των εξειδικευμένων προγράμματος MINETTA electrify για αμιγώς ηλεκτρικά και plug-in υβριδικά οχήματα.

Τα τέσσερα (4) πακέτα MINETTA electrify διαμορφώνονται ως εξής:

- πακέτο 1: βασικές καλύψεις αλλά και καλύψεις πέραν των υποχρεωτικών από τη Νομοθεσία
- πακέτο 2: επιπλέον καλύψεις για φωτιά και φυσικά φαινόμενα
- πακέτο 3: επιπλέον καλύψεις για κλοπή
- πακέτο 6: πλήρης μικτή

Σημειώνεται ότι στα προγράμματα MINETTA electrify, πέραν των πληρέστατων καλύψεων που περιλαμβάνονται σε όλα τα συμβόλαια οχημάτων της Εταιρείας, προσφέρονται και αρκετές καλύψεις που αφορούν αποκλειστικά τα ηλεκτρικά οχήματα. Με αυτόν τον τρόπο προκύπτει μια ολοκληρωμένη σειρά προϊόντων τα οποία δεν αποτελούν απλά μετονομασία υφιστάμενων προγραμμάτων για τα συμβατικά οχήματα, αλλά διασφαλίζουν τους ιδιοκτήτες ηλεκτρικών οχημάτων – πάντα βάσει των όρων του προγράμματος - και επιπρόσθετα σε ότι αφορά:

- Αστική Ευθύνη κατά τη φόρτιση του οχήματος
- Προσωπικό ατύχημα οδηγού κατά τη φόρτιση
- Κλοπή καλωδίων φόρτισης
- Ενοικίαση μπαταριών ή

οχήματος αντικατάστασης

- Υλικές ζημιές κατά τη φόρτιση (καλωδίων αλλά και του ίδιου του οχήματος)

Στα προγράμματα MINETTA electrify μπορούν να ασφαλιστούν επιβατικά Ι.Χ. και ΤΑΞΙ, ενώ η Εταιρεία, στοχεύει στο να εμπλουτίσει άμεσα την πρότασή της προς τους κατόχους ηλεκτρικών οχημάτων με επιπρόσθετες παροχές και καλύψεις.

Για περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να απευθυνθείτε στους – συνεργαζόμενους με την MINETTA – ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές ή στο www.minetta.gr/el/static/electrify



νέα προγράμματα ασφάλισης
ηλεκτρικών αυτοκινήτων





ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ 130 ΧΡΟΝΙΑ ΣΥΝΕΧΟΥΣ ΠΟΡΕΙΑΣ ΓΙΟΡΤΑΖΕΙ ΦΕΤΟΣ Η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Ιδρύθηκε στις 15 Ιουνίου του 1891 από την Εθνική Τράπεζα, σε μια στιγμή που θα μπορούσε να θεωρηθεί αποτρεπτική για την ανάληψη μιας τόσο μεγαλόπνοης επιχειρηματικής πρωτοβουλίας. Με ισχυρά κεφάλαια και εξέχουσες προσωπικότητες του επιχειρηματικού, οικονομικού και επιστημονικού κόσμου της εποχής στη Διοίκησή της, η νέα εταιρία ξεκινά εντυπωσιακά την πορεία της παρόλο το βεβαρημένο οικονομικά κλίμα της εποχής.

Από το 1891 έως σήμερα, η Εταιρία βρέθηκε αντιμέτωπη με τους Βαλκανικούς, 2 παγκόσμιους και ένα εμφύλιο πόλεμο, φυσικές καταστροφές και οικονομικές δυσκολίες και παρά τα εμπόδια, κατάφερε να αναδειχθεί ως η μεγαλύτερη ασφαλιστική εταιρία του τόπου, με σημαντική προσφορά στον τομέα της εταιρικής κοινωνικής ευθύνης και με υψηλού επιπέδου υπηρεσίες και προϊόντα.

Σήμερα σε μια περίοδο που θα μπορούσε να χαρακτηριστεί ως μια από τις κρίσιμότερες στην σύγχρονη ιστορία λόγω της πανδημίας, η Εθνική Ασφαλιστική, με ετοιμότητα και υψηλό αίσθημα ευθύνης ανταποκρίνεται με απόλυτη επιτυχία στα νέα δεδομένα και παραμένει leader στην εγχώρια αγορά με μερίδιο αγοράς 16,5 % το πρώτο 3μηνο του 2021.

Η πορεία της εντυπωσιακή, με διατήρηση της υψηλής κερδοφορίας, με τα προ φόρων κέρδη να προσεγγίζουν τα 800 εκ. ευρώ από το 2012 μέχρι και σήμερα, με βελτιωμένες τις παραγωγικές επιδόσεις της, με υγιή κεφαλαιακή βάση, με νέα προϊόντα και ευέλικτες διαδικασίες, με συνεχώς αναπτυσσόμενα δίκτυα διαμεσολάβησης, με υψηλή αναγνωσιμότητα και βαθμό ικανοποίησης από τους ασφαλισμένους της και με συνεχείς δράσεις για την κοινωνία, τις ευπαθείς ομάδες, τον πολιτισμό και τον αθλητισμό.

Κύριος αρωγός σε αυτή την προσπάθεια είναι όλο το Αν-



θρώπινο Δυναμικό της, Εργαζόμενοι, Συνεργάτες και Διοικητική Ομάδα, που συνεχίζει να εργάζεται απερίσπαστα με μοναδικό στόχο να παραμείνει η Εταιρία Ηγέτης της Ελληνικής Ασφαλιστικής Αγοράς, για άλλα τόσα και παραπάνω έτη, συνεχίζοντας την μακρά και σπουδαία ιστορία της.

Το 2021, αποτελεί μια χρονιά μεγάλων και δυνατών προκλήσεων, καθώς η Εταιρία περνά σε μια νέα εποχή - σταθμό στη μακρά ιστορία της, με αλλαγή στο μετοχικό καθεστώς της με τη σύναψη δεσμευτικής συμφωνίας για τη μεταβίβαση του 90,01% του μετοχικού της κεφαλαίου από την Εθνική Τράπεζα στο CVC Capital Partner Fund VII.

Η Εθνική Ασφαλιστική Ηγέτιδα Δύναμη της ασφαλιστικής αγοράς όλα αυτά τα χρόνια βλέπει με αισιοδοξία την «επόμενη ημέρα» στοχεύοντας συστηματικά στην οικονομική της ευρωστία, στη μέγιστη ικανοποίηση των πελατών της και στη συνεχή στήριξη της κοινωνίας και της οικονομίας.



Η ΒΟΗΘΕΙΑ ΤΗΣ INTERAMERICAN ΚΟΝΤΑ ΣΤΟΥΣ ΠΕΛΑΤΕΣ ΣΕ 140.050 ΠΕΡΙΣΤΑΤΙΚΑ ΚΑΤΑ ΤΟ ΠΡΩΤΟ ΤΕΤΡΑΜΗΝΟ

Υψηλή παρέμεινε η ζήτηση υπηρεσιών Οδικής και Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας κατά το πρώτο τετράμηνο του έτους από τους ασφαλισμένους της INTERAMERICAN, με την εταιρεία να ανταποκρίνεται συνολικά σε 140.050 περιστατικά. Κάθε ώρα, κατά μέσο όρο, εξυπηρετούνταν 49 κλήσεις στους δύο τομείς Βοήθειας. Η αποτελεσματικότητα των υπηρεσιών αντανακλάται στον σύνθετο δείκτη ποιοτικού ελέγχου NPS (Net Promoters Score), που συστηματικά παρακολουθεί η INTERAMERICAN και αφορά κυρίως στη διάθεση σύστασης της εταιρείας σε τρίτους. Το συνολικό NPS -που ήταν υψηλότερο στην Οδική- βελτιώθηκε περαιτέρω, ανερχόμενο στις 81 μονάδες (σχεδόν διπλάσιο από τα διεθνή standards).

Η υποστήριξη ασφαλισμένων οχημάτων από την Οδική Βοήθεια έφθασε στις 129.890 περιπτώσεις. Αναλυτικά, η εταιρεία διαχειρίστηκε 43.868 περιστατικά με ρυμούλκηση, 40.254 με παροχή υπηρεσίας autohelp, 37.600 με επιτόπου αποκατάσταση για βλάβη και 8.168 με μεταφορά του οχήματος στην έδρα του.

Η Οδική Βοήθεια (Γραμμή κλήσης 1158) παρέχεται με τα προγράμματα ασφάλισης αυτοκινήτου Classic, Extra και Total της INTERAMERICAN και της Anytime, ενώ η παροχή μεταφοράς μετά από ατύχημα περιλαμβάνεται και στα προγράμματα βασικής κάλυψης για αστική ευθύνη. Είναι αξιοσημείωτο ότι έχει αυξηθεί ιδιαίτερα η χρήση της ψηφιακής εφαρμογής DriveON (mobile app) για μεγαλύτερη ταχύτητα και παρακολούθηση της διαδικασίας υποστήριξης κάθε περιστατικού. Παράλληλα, σημαντικό πλεονέκτημα της εταιρείας αποτελούν τα μέσα σε όλη την επικράτεια, με 222 ιδιόκτητα οχήματα σε 111 σημεία εξυπηρέτησης και 150 επιπλέον οχήματα 65 συνεργατών.

Η INTERAMERICAN συνεργάζεται και με 5 εταιρείες της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, παρέχοντας υπηρεσίες Οδικής Βοήθειας στους ασφαλισμένους τους. Στις ευρύτερες συνεργασίες της περιλαμβάνονται 5 αυτοκινητοδρόμοι (Μορέας, Ολυμπία Οδός, Νέα Οδός, Ιονία Οδός, Αττικές Διαδρομές) για την απόσυρση ακινητοποιημένων οχημάτων.

Στον τομέα της Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας, που αποτελεί προστιθέμενη αξία στις καλύψεις των συμβολαίων υγείας της εταιρείας, κατά το πρώτο τετράμηνο παροσχέθηκαν υπηρεσίες σε 10.160 περιπτώσεις. Ειδικότερα, η INTERAMERICAN πραγματοποίησε 22 αεροδιακομιδές σοβαρών περιστατικών, 1.949 διακομιδές με ασθενοφόρο και ανταποκρίθηκε σε 8.187 τηλεφωνικά (Γραμμή 1010) με υπηρεσίες συμβουλευτικής, ενώ εκτός Ελλάδος διαχειρίστηκε 2 περιστατικά. Η εταιρεία συνεχίζει φέτος να υποστηρίζει με άμεση αεροδιακομιδή, μέσω συνεργασιών με την τοπική αυτοδιοίκηση, τους κατοίκους των νησιών Ύδρας, Σίφνου, Άνδρου και Σκύρου.



Groupama
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΟΙ ΚΑΜΠΑΝΙΕΣ ΤΗΣ GROUPAMA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΠΡΩΤΑΓΩΝΙΣΤΟΥΝ ΣΤΑ INDIE AWARDS ΜΕ ΔΥΟ ΒΡΑΒΕΙΑ

Η Groupama Ασφαλιστική βρίσκεται διαχρονικά στην αιχμή της διαφημιστικής πρωτοπορίας, στοχεύοντας στη βελτίωση της ποιότητας και της απόδοσης για κάθε καμπάνια της. Στο πλαίσιο των πρόσφατων Indie Awards, στα οποία λαμβάνουν μέρος αποκλειστικά ανεξάρτητες εταιρείες από όλους τους κλάδους της Επικοινωνίας, οι καμπάνιες της Groupama Ασφαλιστικής, που προγραμματίστηκαν από την IRA Media, κατέκτησαν ένα Gold και ένα Bronze Award στις κατηγορίες Data & Analytics και Digital Platforms αντίστοιχα.

Στην κατηγορία Data & Analytics, το Gold award αφορά στην «Αύξηση της Απόδοσης της Τηλεοπτικής Επικοινωνίας» για το έτος 2020 σε σχέση με το 2019. Το κοινό έδειξε συνολικά περίπου τη διπλάσια ανταπόκριση στην τηλεοπτική καμπάνια του 2020 για τα ασφαλιστικά προγράμματα κατοικίας, υγείας και αυτοκινήτου.

Παράλληλα, με τη χρήση εξειδικευμένων εργαλείων της IRA Media, αυξήθηκε η απόκριση του τηλεοπτικού κοινού ανά σποτ κατά 148,9% και τα οργανικά αποτελέσματα

κατά 8,7%, ενώ το κόστος ανά απόκριση μειώθηκε κατά 22,7%.

Στη κατηγορία Digital Platforms, η καμπάνια της Groupama Ασφαλιστικής «Σίγουρα δίπλα σας», με την τεχνογνωσία του Media Agency Ira Media, κατέκτησε το Bronze award για την επέκταση του διαφημιστικού πλάνου της στο ψηφιακό περιβάλλον. Για την υλοποίησή του επιλέχθηκε η προβολή διαφημίσεων μέσα από δύο εξειδικευμένες πλατφόρμες προβολής στο ψηφιακό περιβάλλον με αποτελέσματα σημαντικά υψηλότερα από το μέσο επίπεδο της ελληνικής αγοράς.

Η Groupama Ασφαλιστική πιστεύει διαχρονικά στην επιβράβευση της μεθοδικής δουλειάς, του ταλέντου και των τελικών επιδόσεων. Οι εξειδικευμένες καμπάνιες ενημέρωσης του ευρύτερου κοινού για τις ασφαλιστικές λύσεις της εταιρείας αποτελούν το πλέον επιτυχημένο μέσο εξωστρέφειάς της και είναι ιδιαίτερη τιμή που η επιτυχία τους αναγνωρίζεται και με σημαντικά βραβεία από τους συνεργάτες της στον κλάδο της επικοινωνίας & της διαφήμισης.

Η GROUPAMA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΓΙΑ ΜΙΑ ΑΚΟΜΑ ΧΡΟΝΙΑ ΚΟΝΤΑ ΣΤΗ «ΝΕΑ ΕΛΠΙΔΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ»

Η Groupama Ασφαλιστική, στο πλαίσιο των δράσεων Κοινωνικής Υπευθυνότητας, θα βρίσκεται για μία ακόμη χρονιά στο πλευρό του Μη Κερδοσκοπικού Σωματείου «Νέα Ελπίδα Θεσσαλονίκης», με στόχο τη διασφάλιση της συνέχειας του σημαντικού ανθρωπιστικού του έργου και την προώθηση της αξίας του εθελοντισμού.

Η «Νέα Ελπίδα Θεσσαλονίκης» μέσω των δράσεών της, στηρίζει τους συμπολίτες μας που το έχουν περισσότερο ανάγκη, τους ενισχύει υλικά, κοινωνικά και ψυχολογικά, ενώ παράλληλα καλλιεργεί το πνεύμα εθελοντισμού και κοινωνικής προσφοράς στα μέλη και τους φίλους της. Παρά τη δύσκολη συγκυρία της πανδημίας, οι σημαίνουσες πρωτο-

βουλίες του σωματείου συνεχίστηκαν διαδίδοντας το μήνυμα της αλληλεγγύης στη Βόρεια Ελλάδα, αλλά και σε ολόκληρη τη χώρα.

Ο Γενικός Διευθυντής της Groupama Ασφαλιστικής Χρήστος Κάτσιος ανέφερε σχετικά: «Συνεχίζουμε με χαρά και υπευθυνότητα να υποστηρίζουμε πρωτοβουλίες οι οποίες στηρίζουν το κοινωνικό σύνολο και φέρνουν τους ανθρώπους πιο κοντά, ακόμα και στις δύσκολες περιόδους όπως αυτή που διανύουμε. Η Groupama Ασφαλιστική, με υψηλό αίσθημα αλληλεγγύης, θα βρίσκεται Σίγουρα Δίπλα στο Μη Κερδοσκοπικό Σωματείο «Νέα Ελπίδα Θεσσαλονίκης», αρωγός, με κάθε δυνατό τρόπο, στο αξιοσημείωτο έργο του».



INTERLIFE

ΕΚΔΗΛΩΣΗ ΤΗΣ INTERLIFE ΣΤΟ ΠΛΑΙΣΙΟ ΤΗΣ ΤΑΚΤΙΚΗΣ ΓΕΝΙΚΗΣ ΣΥΝΕΛΕΥΣΗΣ 2021

Με κεντρικό θέμα «Προοπτικές Ανάπτυξης στη μετά COVID19 εποχή» πραγματοποιήθηκε στο Κτήμα Χρηστίδη στη Θεσσαλονίκη στις 16/6/2021 η, καθιερωμένη πλέον, εκδήλωση της INTERLIFE Ασφαλιστικής στο πλαίσιο του ανοιχτού μέρους της Ετήσιας Τακτικής Γενικής Συνέλευσης της εταιρείας.

Την εκδήλωση πλαισίωσαν με την παρουσία τους εκτός από Μετόχους, εκλεκτοί προσκεκλημένοι από τον τραπεζικό και χρηματιστηριακό χώρο, εκπρόσωποι τοπικών φορέων, δημοσιογράφοι, ακαδημαϊκοί κ.α.

Τιμώντας ομιλητή ο Περιφερειάρχης Κεντρικής Μα-

κεδονίας και Πρόεδρος της Ευρωπαϊκής Επιτροπής των Περιφερειών, Απόστολος Τζιτζικώστας. Η ομιλία του είχε ως θέμα: «Η Μακεδονία του 2030. Τα έργα που υλοποιούνται και αυτά που θα υλοποιηθούν στο μέλλον».

Ακολούθησε η ομιλία του Προέδρου & Διευθύνοντος Συμβούλου της INTERLIFE Ασφαλιστικής, Ιωάννη Παν. Βοτσαρίδη με θέμα: «Η Επόμενη Μέρα της πανδημίας στην Οικονομία και στην Ασφαλιστική Αγορά».

Μετά το πέρας των ομιλιών ακολούθησε δεξίωση στον υπαίθριο χώρο του Κτήματος τηρουμένων των απαραίτητων υγειονομικών μέτρων.

ΟΜΙΛΙΑ ΙΩΑΝΝΗ ΠΑΝ. ΒΟΤΣΑΡΙΔΗ

«Η ΕΠΟΜΕΝΗ ΜΕΡΑ ΤΗΣ ΠΑΝΔΗΜΙΑΣ ΣΤΗΝ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ ΚΑΙ ΣΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ».

Είναι πολύ μεγάλη χαρά για μας να σας έχουμε σήμερα κοντά μας σ' αυτή τη μεγάλη Γιορτή της INTERLIFE.

Μια διπλή Γιορτή.

Φέτος γιορτάζουμε τα 30 χρόνια από την ίδρυσή μας, αλλά ταυτόχρονα γιορτάζουμε και την είσοδο μας στην Κύρια Αγορά του Χρηματιστηρίου Αθηνών.

Οφείλω ένα μεγάλο Ευχαριστώ σε όλους τους Μετόχους, Συνεργάτες, Εργαζόμενους και Φίλους που μας στηρίζαν σ' αυτή τη μεγάλη προσπάθεια και τους υπόσχομαι ότι το μέλλον θα μας επιφυλάξει ακόμη περισσότερες επιτυχίες.

Η περσινή χρονιά της Πανδημίας με το τεράστιο ανθρωπιστικό κόστος ήταν και μια μεγάλη δοκιμασία για την ελληνική και τη διεθνή Οικονομία.

Ήταν επίσης δοκιμασία και για τον Ασφαλιστικό Κλάδο. Παρ' όλα αυτά, εμείς εδώ στην INTERLIFE εγγράψαμε το 2020 Κέρδη 20 περίπου εκατομμύρια €, αυξήσαμε όλα μας τα Οικονομικά Μεγέθη, είχαμε άνοδο Επενδύσεων κατά 10%, και διατηρήσαμε τους πολύ υψηλούς Δείκτες Φερεγγυότητάς μας.

Ως Μέρισμα, διαθέσαμε συνολικά 2,2 εκατ. €, δηλαδή 0,12€ ανά μετοχή, και η Μερισματική μας Απόδοση έφτασε το 3,09% - ένα πολύ καλό ποσοστό θα έλεγα, σε μια εποχή μηδενικών ή και αρνητικών επιτοκίων καταθέσεων.

Αλλά, και φέτος, παρά τη μεγάλη έξαρση της Πανδημίας, το πρώτο Τρίμηνο καταφέραμε να αυξήσουμε την Παραγωγή μας κατά 9,2%, - τριπλάσιο ποσοστό από το Μέσο Όρο της Αγοράς - και να καταγράψουμε Κέρδη 8,2 εκατ. €.

Για όλα αυτά είμαστε υπερήφανοι

Κάθε χρόνο ανεβάζουμε τον πήχη και κάθε χρόνο τον ξε-

περνάμε!

Αρκετά είπαμε, όμως, για την INTERLIFE. Σήμερα θα ήθελα να σας μιλήσω για την Επόμενη Μέρα της Πανδημίας. Για την Επόμενη Μέρα στην Οικονομία και στην Ασφαλιστική Αγορά..

Οι προκλήσεις που αφήνει πίσω του ο Κορωνοϊός, είναι πολλές. Οι αλλαγές ακόμη περισσότερες:

- Η Τηλεργασία ήρθε στη ζωή μας για να μείνει. Το ίδιο και το Ηλεκτρονικό Εμπόριο.

- Οι ελληνικές Επιχειρήσεις βγήκαν οι περισσότερες λαβωμένες από την Πανδημία και κάποιες - κυρίως Μικρομεσαίες - βρίσκονται σε οριακό σημείο, παρά τη γενναία στήριξη της Πολιτείας.

- Ωστόσο, η ελληνική Οικονομία άντεξε! Με πολλές απώλειες - όπως η αύξηση του Δημοσίου Χρέους - αλλά άντεξε. Μετά από μια Ύφεση του 8% το 2020, φέτος, σύμφωνα με διεθνείς εκτιμήσεις, πορευόμαστε προς μια Ανάπτυξη της τάξεως του 3,5 - 4,00 %. Με πολύ αισιόδοξες προοπτικές και για το 2022.

Στην τεράστια αυτή Αναπτυξιακή προσπάθεια την οποία θα καταβάλει η χώρα έχουμε έναν πολύ ισχυρό σύμμαχο: Το Ταμείο Ανάκαμψης της Ευρωπαϊκής Ένωσης, που, σε συνδυασμό με τα ΕΣΠΑ θα απελευθερώσει, μέσα στην επόμενη 5ετία, πόρους 57 δις Ευρώ.

Αυτό μεταφράζεται, μέχρι το 2026, σε αύξηση του πραγματικού ΑΕΠ κατά 7%, αύξηση των Ιδιωτικών Επενδύσεων κατά 20% και δημιουργία 180.000 νέων θέσεων Εργασίας.

Πρόκειται, ίσως, για τη μεγαλύτερη ευκαιρία Αναδιάρθρωσης του Παραγωγικού Μοντέλου της χώρας μετά τη



Μεταπολίτευση.

Από τους 4 Πυλώνες που συνθέτουν την ελληνική Πρόταση για το Ταμείο Ανάκαμψης, θέλω να σταθώ στον Πυλώνα 2 (Ψηφιακή Μετάβαση) και στον Πυλώνα 4 (Ιδιωτικές Επενδύσεις και Μετασχηματισμός της Οικονομίας).

Η Ψηφιακή Μετάβαση θα παίξει καθοριστικό ρόλο για τις Ιδιωτικές Επενδύσεις. Η Ψηφιοποίηση των Δημοσίων Υπηρεσιών θα καταπολεμήσει τις χρονοβόρες γραφειοκρατικές διαδικασίες που λειτουργούν ως μόνιμη και διαχρονική τροχόπέδη για τον Επενδυτή.

Η Ψηφιοποίηση του Κράτους, γενικότερα, είναι παράγοντας-κλειδί για το Μετασχηματισμό της Οικονομίας και αφορά, μεταξύ άλλων, στον Στρατηγικό Επанаσχεδιασμό της Ανάπτυξης της χώρας μας, που ο επιχειρηματικός κόσμος επικεντρώνει στους εξής Άξονες:

- Περιορισμός του Κρατισμού
- Διευκόλυνση των Ιδιωτικών Επενδύσεων
- Επιτάχυνση στην Απονομή Δικαιοσύνης
- Φορολογική Σταθερότητα σε πολυετή και μόνιμη βάση και, όπως είπαμε και προηγουμένως,
- Καταστολή της Γραφειοκρατίας

Στους νέους αυτούς ορίζοντες που ανοίγονται για τη χώρα, ο Κλάδος των Ασφαλίσεων αναμένεται να παίξει καθοριστικό ρόλο την «Επόμενη Μέρα».

Είναι γνωστό ότι η Ασφαλιστική Παραγωγή στην Ελλάδα συμμετέχει στο ΑΕΠ κατά 2%, ενώ ο Μέσος Όρος στην Ευρωπαϊκή Ένωση είναι 8%.

Ξεκινάμε, λοιπόν, εμείς οι Έλληνες Ασφαλιστές από μια πολύ χαμηλή βάση και, γι αυτόν ακριβώς το λόγο, περιμένουμε μια πολύ ισχυρή ανάπτυξη. Η ανάπτυξη αυτή θα είναι ευθέως ανάλογη με την αύξηση του ΑΕΠ και θα συσχετίζεται άμεσα με το είδος και το ρυθμό των Επενδύσεων.

Άλλωστε, η επιχειρηματική δραστηριότητα έχει, εξ ορισμού, ανάγκη το εργαλείο της Ασφάλισης.

● Πχ οι Επενδύσεις στην Πράσινη Ενέργεια, τις Νέες Τεχνολογίες, τις Υποδομές, τις Μεταφορές και τα Logistics – που περιλαμβάνονται στο νέο Αναπτυξιακό Πλάνο της χώρας – υπόσχονται ισχυρή ανάκαμψη και του Κλάδου των Γενικών Ασφαλειών.

● Ομοίως, οι Επιχειρηματικοί Κίνδυνοι που προκύπτουν από Πανδημίες, Φυσικές Καταστροφές, Κυβερνο-πειρατείες αναβαθμίζουν, το ρόλο της Ασφαλιστικής Κάλυψης.

Επιπλέον,

● Η αυξανόμενη ζήτηση των Ιδιωτικών Ασφαλίσεων Υγείας που προκύπτει από την ανεπάρκεια των Δημοσίων Συστημάτων Περίθαλψης

● Η στροφή των Επαγγελματιών στα Ταμεία Επαγγελματικής Ασφάλισης, και

● Η αναμενόμενη σύμπραξη Ιδιωτικού και Δημοσίου Τομέα στην Επικουρική Ασφάλιση, είναι ορισμένα ακόμη από τα ανερχόμενα πεδία ανάπτυξης του Κλάδου μας.

Συνοπτικά – και δεν είναι μόνον προσωπική μου άποψη:

Ο Ασφαλιστικός Κλάδος έχει τεράστιες προοπτικές εξέλιξης στη χώρα μας, με την προϋπόθεση, βέβαια, της συνολικής ανάκαμψης της Οικονομίας και της ανόδου του ΑΕΠ.

Δεν θα ήθελα να κλείσω αυτή την ομιλία για την «Επόμενη



Ο Ιωάννης Παν. Βοτσαρίδης, Προέδρος & Διευθύνων Σύμβουλος της INTERLIFE

Μέρα» χωρίς να αναφερθώ στη Θεσσαλονίκη μας:

Τα δύο αυτά τελευταία χρόνια και, παρά τη σκληρή δοκιμασία της Πανδημίας, η Θεσσαλονίκη ξεδίπλωσε ένα νέο και εξαιρετικά δυναμικό πρόσωπο:

● Αφ' ενός με μία σειρά μεγάλων έργων Υποδομής που δρομολογούνται ταχύτατα, όπως το METRO που μπαίνει στην τελική φάση, η νέα Flyover Περιφερειακή, η ανάπλαση της ΔΕΘ, το νέο πρόσωπο του Αεροδρομίου Μακεδονία, η σύνδεση του 6ου Προβλήτα του Λιμανιού με την ΠΑΘΕ κ.α. σημαντικά έργα.

● Αφετέρου, με μια σειρά μεγάλων Ιδιωτικών Επενδύσεων όπως το Τεχνολογικό Πάρκο Thessintec, αλλά και την εγκατάσταση πασίγνωστων Πολυεθνικών, όπως η Pfizer και η CISCO, που, ταυτόχρονα με την έντονη δραστηριότητα του ΕΚΕΠΑ, της Τεχνόπολης και της Αλεξάνδρειας Ζώνης Καινοτομίας, μετατρέπουν την πόλη σε ένα σύγχρονο κέντρο Ψηφιακής Ανάπτυξης – κάποιοι μιλούν για Silicon Valley των Βαλκανίων. «Η Θεσσαλονίκη ηγείται της πορείας της Ελλάδας ως ψηφιακός κόμβος της Νοτιοανατολικής Ευρώπης», τόνισε διπλωμάτης των Ηνωμένων Πολιτειών στο πρόσφατο Διαδικτυακό Συνέδριο Θεσσαλονίκη – Διάλογοι για το Μέλλον, ενώ την εκτίμηση ότι «η Θεσσαλονίκη είναι σύμβολο καινοτομίας για τον κόσμο» διατύπωσε στο ίδιο Συνέδριο ο σύμβουλος Τεχνολογίας του Αμερικανικού υπουργείου Εξωτερικών

● Παράλληλα με τους δύο παραπάνω άξονες (Υποδομές και Ψηφιακή Ανάπτυξη) η Θεσσαλονίκη αναδεικνύεται και σε ισχυρό επενδυτικό κέντρο Real Estate με έμφαση σε ακίνητα για χρήση Logistics (που εξυπηρετούν το Ηλεκτρονικό Εμπόριο), σε κτίρια Γραφείων, σε Ξενοδοχειακές υποδομές, σε Φοιτητική Κατοικία.

Το προφίλ της πόλης μας αλλάζει.

Και αυτή η αλλαγή θα φέρει κι άλλες Επενδύσεις, κι άλλες θέσεις εργασίας, κι άλλη Ανάπτυξη, όχι μόνον για την πόλη, αλλά ευρύτερα για τη Βόρεια Ελλάδα.

Κι εμείς, ως φανατικοί υπέρμαχοι της Αποκέντρωσης, αισθανόμαστε δικαιωμένοι, έχοντας διατηρήσει την έδρα μας όλα αυτά τα χρόνια, εδώ, στη Θεσσαλονίκη. Της οποίας η «Επόμενη Μέρα» είναι πολλά υποσχόμενη.



ΕΑΣYSIGN ΑΠΟ ΤΗΝ ΥΔΡΟΓΕΙΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΝΕΑ ΥΠΗΡΕΣΙΑ ΕΞ ΑΠΟΣΤΑΣΕΩΣ ΗΛΕΚΤΡΟΝΙΚΗΣ ΥΠΟΓΡΑΦΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΓΓΡΑΦΩΝ

Η Υδρόγειος Ασφαλιστική εμπλουτίζει τις ψηφιακές της υπηρεσίες προς τους πελάτες και συνεργάτες της και απλοποιεί περαιτέρω τις διαδικασίες ασφάλισης με τη νέα πρωτοποριακή υπηρεσία EasySign.

Το EasySign αποτελεί μία ολοκληρωμένη λύση απομακρυσμένης ηλεκτρονικής υπογραφής της αίτησης ασφάλισης και των εντύπων προσυμβατικής ενημέρωσης, πλήρως εναρμονισμένη με την ισχύουσα οδηγία για τη διανομή ασφαλιστικών προϊόντων (IDD).

Αφού ο ασφαλιστικός διαμεσολαβητής ολοκληρώσει την προσυμβατική ενημέρωση και συμπληρώσει τα σχετικά έντυπα και την αίτηση ασφάλισης, το τελευταίο βήμα - η υπογραφή των εν λόγω εντύπων - γίνεται άμεσα, εύκολα και με απόλυτη ασφάλεια, μέσω ενός απλού SMS που αποστέλλεται στο κινητό του πελάτη. Ο πελάτης επιλέγει το σύνδεσμο που περιέχεται στο SMS και κατευθύνεται στη σελίδα της υπηρεσίας. Εκεί έχει τη δυνατότητα να επισκοπήσει την αίτηση ασφάλισης και τα έντυπα προσυμβατικής



ενημέρωσης για να προχωρήσει στη συνέχεια στην υπογραφή τους, απευθείας με το δάχτυλό του από την οθόνη της συσκευής του.

Η υπογραφή ισχύει κάθε φορά μόνο για τη συγκεκριμένη διαδικασία και δεν αποθηκεύεται ενώ ο ασφαλιστικός διαμεσολαβητής της Υδρόγειου Ασφαλιστικής ενημερώνεται αυτόματα για την ολοκλήρωση της διαδικασίας.

Η υπηρεσία EasySign έχει ενσωματωθεί στην mobile εφαρμογή «Ydrogios Agent» που η Υδρόγειος Ασφαλιστική παρέχει στους ασφαλιστικούς της διαμεσολαβητές και η οποία περιλαμβάνει και τη δυνατότητα λήψης ηλεκτρονικής υπογραφής με φυσική παρουσία του πελάτη. Πρόκειται για ένα πολυδύναμο εργαλείο μέσω του οποίου οι ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές μπορούν, μεταξύ άλλων, να διαχειρίζονται το χαρτοφυλάκιό τους, να εκτελούν όλο το φάσμα των ασφαλιστικών εργασιών και να εξυπηρετούν τους πελάτες τους ψηφιακά, από το κινητό ή το tablet τους, άμεσα, από οποιοδήποτε σημείο, χωρίς την ανάγκη εκτυπώσεων και φυσικής διακίνησης εγγράφων.



Η METLIFE ΒΡΑΒΕΥΣΕ ΤΟΥΣ ΚΟΡΥΦΑΙΟΥΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥΣ ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΗΤΕΣ ΣΤΗΝ ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑ ΤΟΥ ΕΜΕΑ ΓΙΑ ΤΟ 2020

9 Ασφαλιστικοί Διαμεσολαβητές από την Ελλάδα διακρίθηκαν για τις επιδόσεις τους.

Η MetLife βράβευσε, στο πλαίσιο ειδικής διαδικτυακής εκδήλωσης, τους Ασφαλιστικούς Διαμεσολαβητές της, που ξεχώρισαν για τα επιτεύγματά τους στη διάρκεια της περασμένης χρονιάς, στην περιοχή της Ευρώπης, Μέσης Ανατολής και Αφρικής (ΕΜΕΑ).

Στην εκδήλωση, η οποία μεταδόθηκε ταυτόχρονα σε 15 χώρες, συμμετείχαν ο Πρόεδρος και CEO της MetLife Inc., Michel Khalaf, η επικεφαλής της περιοχής ΕΜΕΑ, Nuria Garcia και πάνω από 300 στελέχη και συνεργάτες της εταιρίας.

Σκοπός της διοργάνωσης ήταν η αναγνώριση των Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών, που πέτυχαν εξαιρετικά αποτελέσματα το 2020, λειτουργώντας με υψηλό επαγγελματισμό, δέσμευση και αφοσίωση, τόσο στους πελάτες τους όσο και στη MetLife. Παράλληλα, η συγκεκριμένη εκδήλωση επιβεβαίωσε τη σημασία που αποδίδει η εταιρία στο δίκτυο των συνεργατών της, ως βασικό κινητήριο μοχλό της δραστηριότητάς της στην περιοχή ΕΜΕΑ.

Από την Ελλάδα βραβεύθηκαν για τις επιδόσεις τους 9 Ασφαλιστικοί Διαμεσολαβητές του δικτύου της MetLife. Πρόκειται ειδικότερα για τους:

- Αργυρώ Κανέλλου - 1η θέση Rookie σε νέα παραγωγή Ατομικών Συμβολαίων Ζωής και Α&Η
 - Παναγιώτης Σταθόπουλος - 1η θέση Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε νέα παραγωγή Ομαδικών Ζωής και Υγείας
 - Ορσαλία Κολοκυθά - 1η θέση Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε νέα παραγωγή Ατομικών Συμβολαίων Α&Η
 - Ζακ Σούσης - 1η θέση Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε νέα Παραγωγή Ατομικών Συμβολαίων Ζωής
 - Μαριλένα Ρουνάκη - 1η θέση Junta σε νέα παραγωγή Ατομικών Συμβολαίων Ζωής και Α&Η
 - Σπύρος Γογγάκης - 1η θέση Unit σε νέα παραγωγή Ατομικών Συμβολαίων Α&Η και 1η θέση Unit σε νέα παραγωγή Ομαδικών Ζωής και Υγείας
 - Παναγιώτης Παπανικολάου - 1η θέση Unit σε νέα Παραγωγή Ατομικών Συμβολαίων Ζωής
 - Βασίλης Σμυρνιός - 2η θέση Agency σε νέα παραγωγή Ομαδικών Ζωής και Υγείας
 - Ευδοκία Φιλιπποπούλου - 1η θέση Agency σε νέα παραγωγή Ατομικών Συμβολαίων Α&Η και 2η θέση Agency σε νέα παραγωγή Ατομικών Συμβολαίων Ζωής
- Απευθύνοντας σύντομο χαιρετισμό στην εκδήλωση, ο Πρό-



εδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της MetLife Ελλάδας και Γενικός Διευθυντής MetLife Κύπρου, κ. Κυριάκος Αποστολίδης, τόνισε μεταξύ άλλων:

«Οι εξαιρετικές επιδόσεις των συνεργατών μας, κάτω από τις πρωτόγνωρες συνθήκες που βιώσαμε στη διάρκεια της περασμένης χρονιάς, είναι για εμάς πηγή έμπνευσης και αισιοδοξίας. Επιβεβαιώνουν ότι διαθέτουμε την ανθεκτικότητα και την ευελιξία, ώστε να προχωρούμε και να πετυχαίνουμε, ανεξάρτητα από εξωτερικούς παράγοντες.

Τους ευχαριστούμε όλους για την αυτοπεποίθηση και το κίνητρο που μας δίνουν με το παράδειγμά τους, για να συνεχίσουμε να υλοποιούμε τους στόχους μας τώρα και στο μέλλον.»

Στην εκδήλωση βράβευσης συμμετείχαν Ασφαλιστικοί Διαμεσολαβητές από την Ελλάδα, την Κύπρο, την Πορτογαλία, τη Σλοβακία, την Ουγγαρία, την Αίγυπτο, την Τσεχία, την Πολωνία, την Ιορδανία, το Λίβανο, τη Ρουμανία, την Τουρκία, την Ουκρανία, τη Βουλγαρία και τα ΗΑΕ.



ΕΝΩΣΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ
ΕΤΑΙΡΙΩΝ
ΕΛΛΑΔΟΣ

ΕΡΕΥΝΑ ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΩΝ ΣΤΟΙΧΕΙΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΖΩΗΣ ΣΥΝΟΛΟ ΕΤΟΥΣ 2020



JANNOON028 / FREEPIK

Η ΕΡΕΥΝΑ

Η Επιτροπή Ζωής και Συντάξεων της ΕΑΕΕ αφού έλαβε υπόψη της τις ανάγκες ολοκληρωμένης πληροφόρησης των ασφαλιστικών επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στις ασφαλίσσεις Ζωής, συνεχίζει για μία ακόμη χρονιά την συστηματική συλλογή στατιστικών στοιχείων του κλάδου.

Στο πλαίσιο αυτό απέστειλε στις ασφαλιστικές επιχειρήσεις - μέλη το ήδη διαμορφωμένο ερωτηματολόγιο (με αρχική εφαρμογή το 2016), εστιάζοντας στην καταγραφή των μεγεθών της παραγωγής και των αποζημιώσεων του έτους 2020, υπό το πρίσμα του αναλαμβανόμενου κινδύνου. Συνεπώς, το ερωτηματολόγιο:

- Διαχωρίζει τις ασφαλίσσεις Ζωής σε ατομικές και ομαδικές
- Εξετάζει τις ασφαλιστικές εργασίες με βάση τον καλυπτόμενο κίνδυνο (ασφάλιση Ζωής, ασφάλιση υγείας - ατυχημάτων - ασθενειών, ασφάλιση Ζωής συνδεδεμένη με επενδύσεις)
- Αναλύει την παραγωγή ασφαλιστρών ανά κανάλι διανομής

Στην έρευνα του 2020 περιλαμβάνονται τα στοιχεία 18 ασφαλιστικών επιχειρήσεων με καθεστώς εγκατάστασης, οι οποίες συγκέντρωσαν σχεδόν το 99% της παραγωγής ασφαλιστρών (συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων) στις ασφαλίσσεις Ζωής και Υγείας¹, σύμφωνα με τα πλήρη στοιχεία της ασφαλιστικής αγοράς που αφορούσαν το 2020. Από τις ανωτέρω επιχειρήσεις, οι 4 δραστηριοποιούνται μόνο στις ασφαλίσσεις Ζωής ενώ 14 δραστηριοποιούνται σε ασφαλίσσεις Ζωής, Ατυχημάτων, Ασθενειών και άλλων ασφαλίσεων.

Τα δεδομένα τα οποία χρησιμοποιήθηκαν προήλθαν από το εξειδικευμένο ερωτηματολόγιο στο οποίο κλήθηκαν να απαντήσουν οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις - μέλη. Η παρούσα αναφορά καταγράφει αθροιστικά τις απαντήσεις τους για το σύνολο του 2020 ενώ στα συγκριτικά γραφήματα παρατίθενται τα αντίστοιχα ευρήματα των προηγούμενων ετών. Τα σύνολα των παρελθόντων ετών δεν είναι άμεσα συγκρίσιμα μεταξύ τους, καθώς δεν προέρχονται απαραίτητα από τις ίδιες ακριβώς ασφαλιστικές επιχειρήσεις.

Τα στοιχεία της έρευνας που παρουσιάζονται και αφορούν προγενέστερη χρονική περίοδο πιθανόν να έχουν ενημερωθεί σε κάποια σημεία με βάση αναθεωρημένα στοιχεία για ορισμένες ασφαλιστικές επιχειρήσεις, σύμφωνα με μεταγενέστερες δηλώσεις τους.

1 Η παραγωγή των ασφαλίσεων Υγείας περιλαμβάνει και τους κλάδους: 1.Ατυχημάτων και 2.Ασθενειών των ασφαλίσεων κατά Ζημιών.



ΕΥΡΗΜΑΤΑ ΤΗΣ ΕΡΕΥΝΑΣ

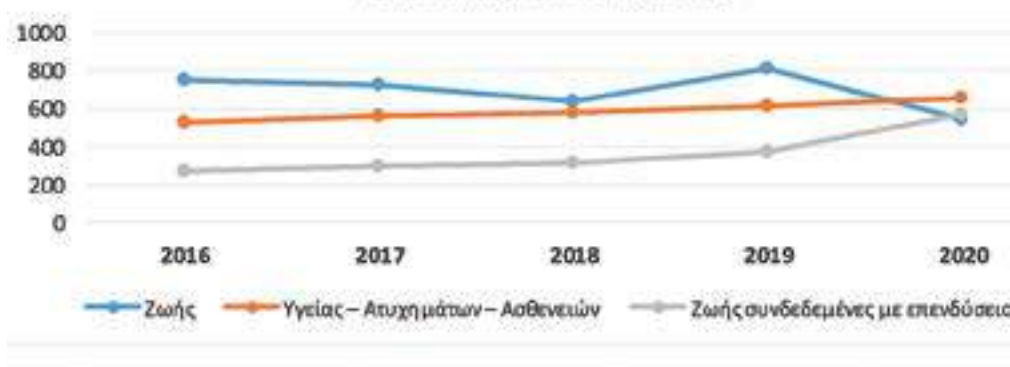
Από την επεξεργασία των απαντήσεων στο ερωτηματολόγιο του έτους 2020 (για το 2019 καταγράφονται τα ευρήματα της αντίστοιχης έρευνας) προκύπτουν τα εξής:

Α. Παραγωγή ασφαλίσεων

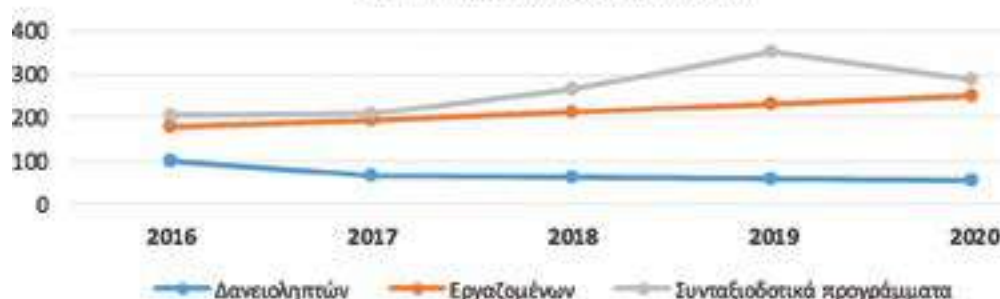
Παραγωγή ασφαλίσεων (€)		2020		2019	
Ατομικές ασφαλίσεις	Ζωής	542.868.451	30,7%	811.662.938	45,3%
	Υγείας – Ατυχημάτων – Ασθενειών	658.773.705	37,2%	611.065.658	34,1%
	Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	567.968.968	32,1%	368.613.392	20,6%
	Σύνολο	1.769.611.124	100%	1.791.341.988	100%
Ομαδικές ασφαλίσεις	Δανειοληπτών	55.029.127	9,3%	59.320.476	9,3%
	Εργαζομένων	249.258.077	42,0%	231.662.592	36,1%
	Συνταξιοδοτικά προγράμματα	288.582.921	48,7%	350.066.412	54,6%
	Σύνολο	592.870.125	100%	641.049.481	100%
Γενικό Σύνολο		2.362.481.249		2.432.391.469	

Η ετήσια μείωση της συνολικής παραγωγής ασφαλίσεων ζωής & υγείας των ασφαλιστικών επιχειρήσεων της παρούσας έρευνας έφθασε το 2,9%, αναλυόμενη σε 1,2% μείωση των ατομικών ασφαλίσεων και 7,5% μείωση των ομαδικών. Επίσης, καταγράφηκε παραγωγή από αντασφαλίσεις ύψους 1,27 εκατ. € (ατομικές ασφαλίσεις 9,6%, ομαδικές ασφαλίσεις 90,4%).

Ατομικές ασφαλίσεις (εκατ. €)



Ομαδικές ασφαλίσεις (εκατ. €)





Από το σύνολο της παραγωγής ασφαλιστρών του 2020, ποσό 703,3 εκατ. € αντιστοιχεί στις νέες εργασίες του κλάδου (εκ των οποίων 598,9 εκατ. € στις ατομικές ασφαλίσεις και 104,4 εκατ. € στις ομαδικές ασφαλίσεις).

Τα αντίστοιχα ποσά νέων εργασιών του 2019 ήταν 825,5 εκατ. € στο σύνολο (εκ των οποίων 744,9 εκατ. € στις ατομικές και 80,6 εκατ. € στις ομαδικές).

Νέες εργασίες (€)		2020		2019	
Ατομικές ασφαλίσεις	Ζωής	226.294.897	37,8%	511.091.165	68,6%
	Υγείας – Ατυχημάτων – Ασθενειών	43.657.741	7,3%	54.578.921	7,3%
	Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	328.992.112	54,9%	179.235.211	24,1%
	Σύνολο	598.944.750	100%	744.905.297	100%
Ομαδικές ασφαλίσεις	Δανειοληπτών	856.439	0,8%	531.970	0,7%
	Εργαζομένων	31.257.586	29,9%	16.672.377	20,7%
	Συνταξιοδοτικά προγράμματα	72.274.187	69,3%	63.346.527	78,6%
	Σύνολο	104.388.212	100%	80.550.873	100%
Γενικό Σύνολο		703.332.962		825.456.170	

Η ετήσια μείωση των νέων εργασιών των ασφαλιστικών επιχειρήσεων της παρούσας έρευνας έφθασε το 14,8%, αναλυόμενη σε 19,6% μείωση των ατομικών ασφαλίσεων και 29,6% αύξηση των ομαδικών.

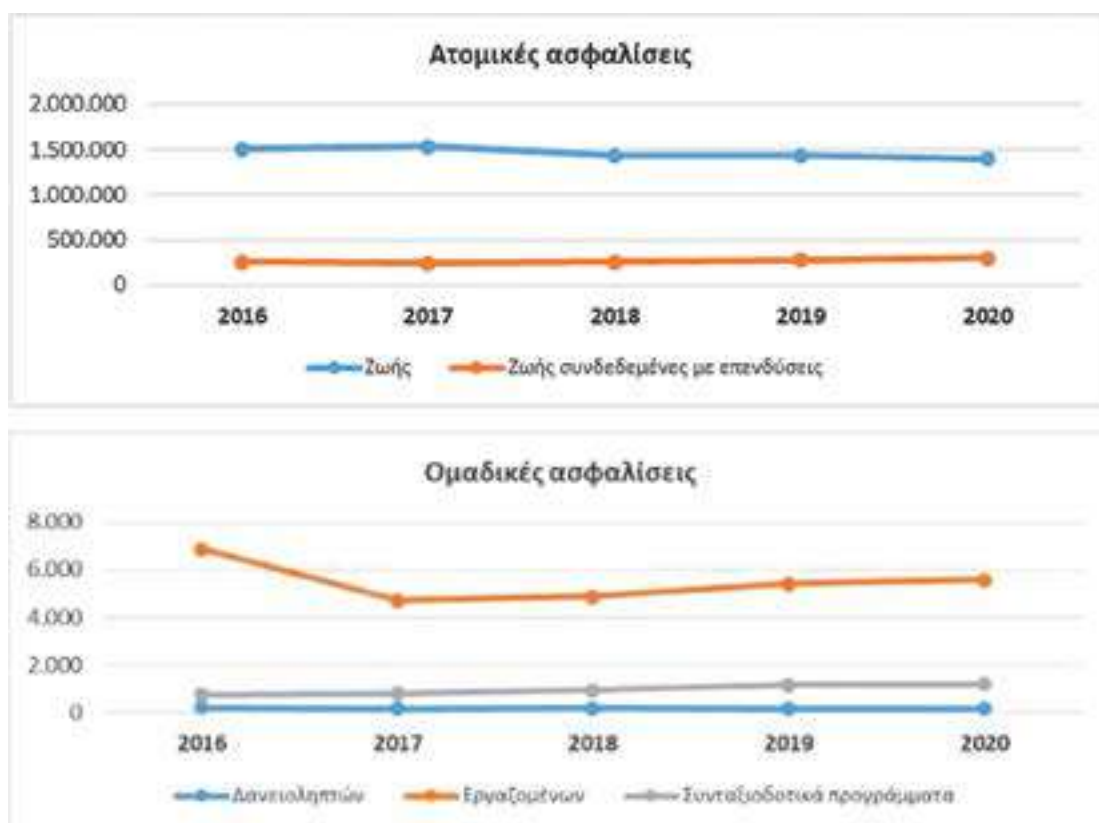




Β. Πλήθος συμβολαίων

Πλήθος συμβολαίων		2020		2019	
Ατομικές ασφαλίσεις	Ζωής	1.397.461	82,4%	1.430.146	83,8%
	Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	298.420	17,6%	277.130	16,2%
	Σύνολο	1.695.881	100%	1.707.276	100%
Ομαδικές ασφαλίσεις	Δανειοληπτών	159	2,3%	175	2,6%
	Εργαζομένων	5.579	80,5%	5.402	80,2%
	Συνταξιοδοτικά προγράμματα	1.194	17,2%	1.157	17,2%
	Σύνολο	6.932	100%	6.734	100%
Γενικό Σύνολο		1.702.813		1.714.010	

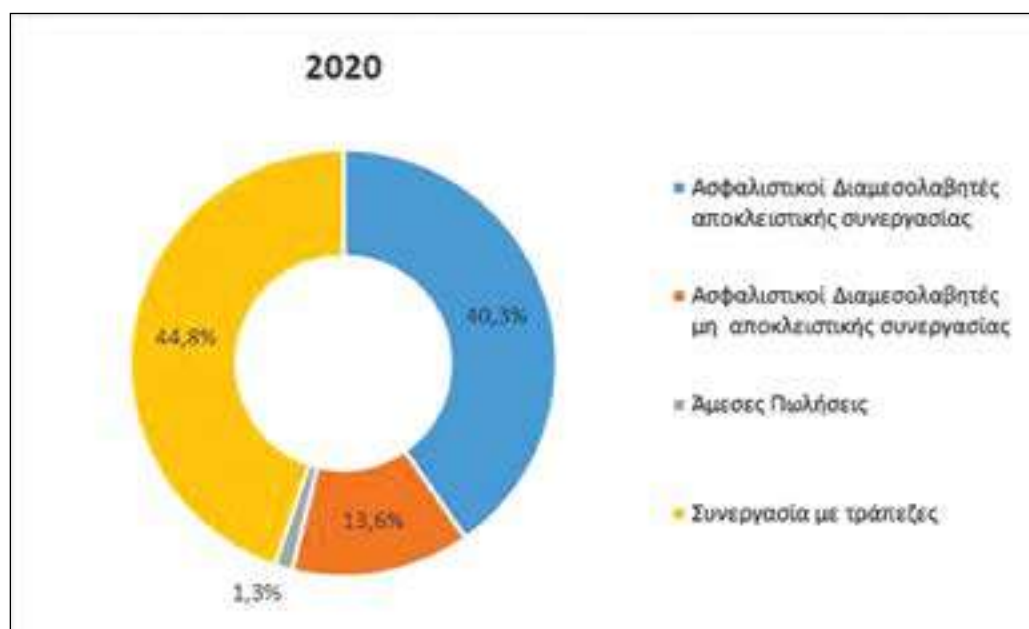
Η μείωση του πλήθους των συμβολαίων, των ασφαλιστικών επιχειρήσεων της παρούσας έρευνας, έφθασε το 0,7% στο σύνολο, οφειλόμενη σε μείωση 0,7% των ατομικών συμβολαίων και 2,9% αύξηση των ομαδικών.



Γ. Κανάλια διανομής

Κατανομή παραγωγής ασφαλίσεων **ατομικών** ασφαλίσεων:

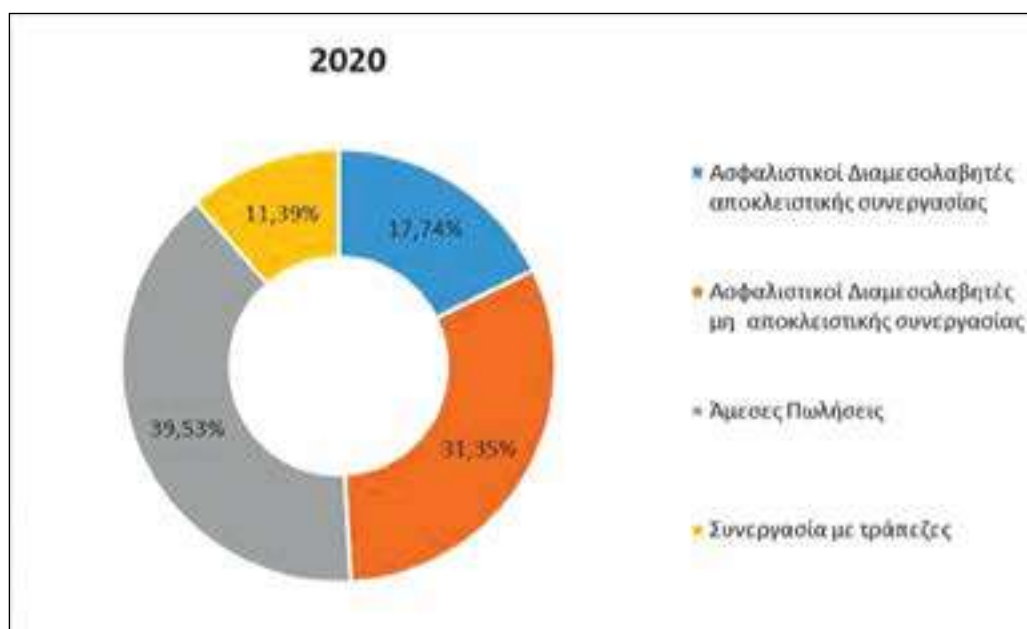
Ατομικές:	Παραγωγή ασφαλίσεων (€)	2020		2019	
Ασφαλιστικοί Διαμεσολαβητές αποκλειστικής συνεργασίας		713.266.649	40,3%	1.004.409.524	56,1%
Ασφαλιστικοί Διαμεσολαβητές μη αποκλειστικής συνεργασίας		240.342.954	13,6%	200.310.865	11,2%
Άμεσες Πωλήσεις (μέσω διαδικτύου με χρήση ψηφιακής πλατφόρμας)		629.224	0,04%	35.156.091	2,0%
Άμεσες Πωλήσεις (Call Center, Direct mail)		15.301.281	0,9%	4.134.511	0,2%
Άμεσες Πωλήσεις (Corporate Sales, Ασφαλιστικοί Υπάλληλοι)		7.519.364	0,4%	20.228.799	1,1%
Συνεργασία με τράπεζες		792.551.652	44,8%	527.102.198	29,4%
Σύνολο		1.769.611.124	100%	1.791.341.988	100%



Στις Άμεσες πωλήσεις των ατομικών ασφαλίσεων για το 2020 στο ανωτέρω γράφημα, περιλαμβάνονται: Άμεσες πωλήσεις (Call center, Direct mail) 0,9%, Άμεσες πωλήσεις (Corporate sales, Ασφαλιστικοί υπάλληλοι) 0,4% και Άμεσες πωλήσεις (Διαδίκτυο) 0,04%.

Κατανομή παραγωγής ασφαλίσεων **ομαδικών** ασφαλίσεων

Ομαδικές:	Παραγωγή ασφαλίσεων (€)	2020		2019	
Ασφαλιστικοί Διαμεσολαβητές αποκλειστικής συνεργασίας		105.174.318	17,7%	142.692.305	22,3%
Ασφαλιστικοί Διαμεσολαβητές μη αποκλειστικής συνεργασίας		185.842.709	31,4%	207.118.680	32,3%
Άμεσες Πωλήσεις (μέσω διαδικτύου με χρήση ψηφιακής πλατφόρμας)		15.433.583	2,6%	0	0,0%
Άμεσες Πωλήσεις (Call Center, Direct mail)		64.680.706	10,9%	54.156.227	8,4%
Άμεσες Πωλήσεις (Corporate Sales, Ασφαλιστικοί Υπάλληλοι)		154.229.175	26,0%	164.886.530	25,7%
Συνεργασία με τράπεζες		67.509.633	11,4%	72.195.739	11,3%
Σύνολο		592.870.125	100%	641.049.481	100%

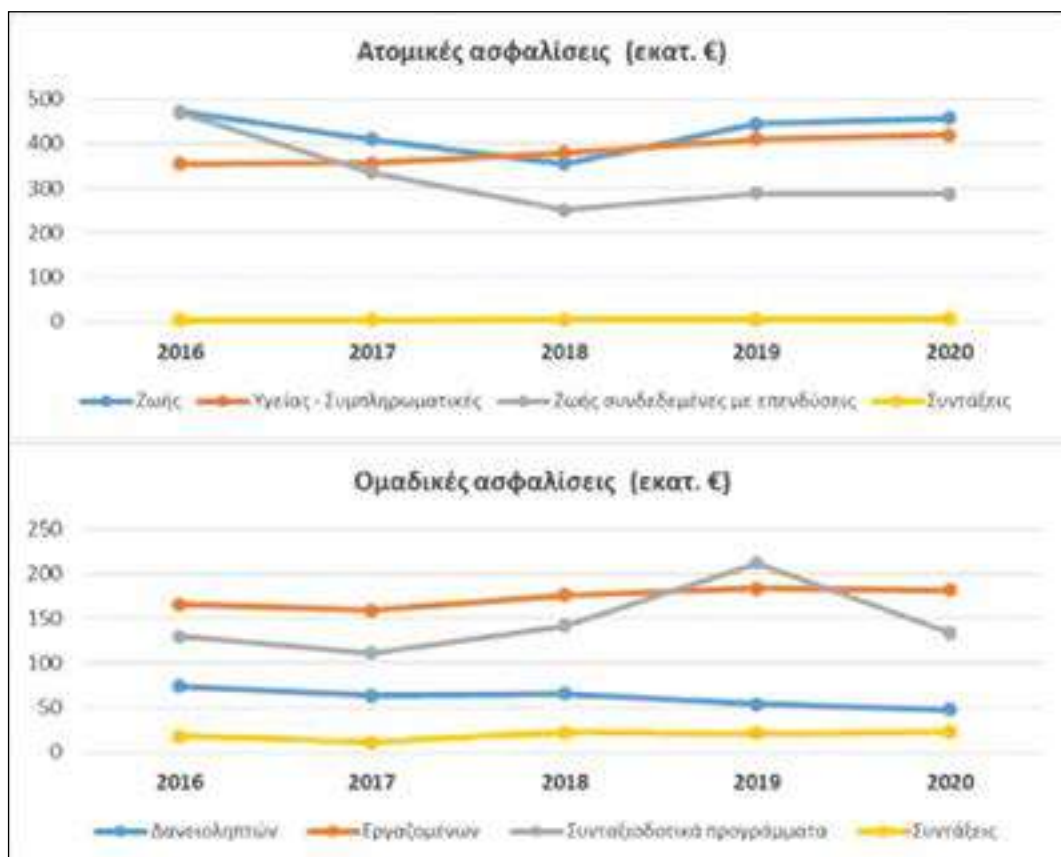


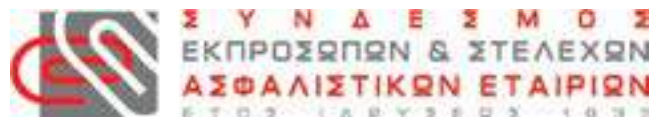
Στις Άμεσες πωλήσεις των ομαδικών ασφαλίσεων για το 2020 στο ανωτέρω γράφημα, περιλαμβάνονται: Άμεσες πωλήσεις (Call center, Direct mail) 10,9%, Άμεσες πωλήσεις (Corporate sales, Ασφαλιστικοί υπάλληλοι) 26,0% και Άμεσες πωλήσεις (Διαδίκτυο) 2,6%.

Δ. Αποζημιώσεις

Αποζημιώσεις (€)		2020		2019	
Ατομικές ασφαλίσεις	Ζωής	456.484.663	39,0%	445.091.630	38,7%
	Υγείας - Συμπληρωματικές	419.668.406	35,8%	409.697.277	35,6%
	Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	287.980.351	24,6%	288.591.849	25,1%
	Συντάξεις	7.375.835	0,6%	6.119.224	0,5%
	Σύνολο	1.171.509.255	100%	1.149.499.980	100%
Ομαδικές ασφαλίσεις	Δανειοληπτών	47.559.366	12,3%	53.871.201	11,5%
	Εργαζομένων	181.856.268	47,1%	183.448.650	39,0%
	Συνταξιοδοτικά προγράμματα	133.954.461	34,7%	211.805.294	45,0%
	Συντάξεις	22.921.064	5,9%	21.353.786	4,5%
	Σύνολο	386.291.159	100%	470.478.931	100%
Γενικό Σύνολο		1.557.800.414		1.619.978.911	

Η μείωση των αποζημιώσεων των ασφαλιστικών επιχειρήσεων της παρούσας έρευνας έφθασε το 3,8% στο σύνολο, οφειλόμενη σε αύξηση 1,9% των αποζημιώσεων των ατομικών συμβολαίων και 17,9% μείωση των αποζημιώσεων των ομαδικών συμβολαίων.





Η ΜΑΡΙΑ ΕΥΘΥΜΙΟΥ ΣΤΟΝ ΣΕΣΑΕ

Το «εξασφαλίζω επένδυση με δυναμική προστασία» είναι ένα ασφαλιστικό επενδυτικό πρόγραμμα (unit linked) εφάπαξ ασφαλίστρου

Την 1η Ιουνίου 2021 ο Σύνδεσμος Εκπροσώπων & Στελεχών Ασφαλιστικών Εταιριών πραγματοποίησε διαδικτυακή εκδήλωση, στην οποία είχε την τιμή και τη χαρά να φιλοξενήσει ως ομιλήτρια την κα Μαρία Ευθυμίου, Καθηγήτρια Ιστορίας Νέου Ελληνισμού του Εθνικού και Καποδιστριακού Πανεπιστημίου Αθηνών, με θέμα : « 1821 - Τομές και συνέχεια – οικονομικές παράμετροι ».

Η κα Μαρία Ευθυμίου με τη γνωστή σε όλους εξαιρετική της ακαδημαϊκή κατάρτιση και την ικανότητά της να παρουσιάζει δύσκολα θέματα με κατανοητό και ουσιαστικό τρόπο, καθήλωσε τους ακροατές της. Με γλαφυρότητα παρουσίασε τις στην ιστορία που διαδραματίστηκε κατά τη διάρκεια του μακρόσυρτου πολέμου της παλιγγενεσίας (1821 – 1829), ο οποίος αν και ξεκίνησε ως εθνικός απελευθερωτικός αγώνας κατέληξε στη γνωστή σε όλους μας Επανάσταση.

Με χαρισματικό τρόπο, μας βοήθησε να κατανοήσουμε το μέγεθος και τη σημασία κυρίως των οικονομικών παραμέτρων της Ελληνικής Επανάστασης, μέσω ενός Αγώνα, ο οποίος δοκιμάστηκε σε πολλά επίπεδα : πολεμικά, ιδεολογικά, πολιτικά, διπλωματικά, κοινωνικά.

Εκτενής ήταν η αναφορά της στην ανάπτυξη μηχανισμών για την προσέλκυση χρηματοδότησης, τονίζοντας τον καθοριστικό ρόλο της Φιλικής Εταιρίας, των Ελλήνων που πρωτοστάτησαν. Σημείωσε με έμφαση την παγκόσμια πρωτιά, για την εποχή εκείνη, που δεν ήταν άλλη από τη σύμπραξη των ετερόχθονων πατριωτών Ελλήνων και των κοινωνικά διαχυμένων φιλελληνικών κινημάτων (κομιτάτων) που δημιουργήθηκαν στην Ευρώπη και τις ΗΠΑ.

Εκτενής ήταν η αναφορά της στην αδιαμφισβήτητη συμ-



βολή των φιλελλήνων διανοουμένων (Γιόχαν Βόλφγκανγκ φον Γκαίτε, Λόρδος Βύρωνας Ευγένιου Ντελακρούα κ.ά.), αλλά και τη θρυλικότερη όλων, του μεγαλύτερου χρηματιστή της Γενεύης, Jean-Gabriel Eynard, αδελφικού φίλου του Ιωάννη Καποδίστρια, ο οποίος βοήθησε και μεταπολεμικά στην ανοικοδόμηση της χώρας (κτίρια, σχολεία κ.λπ.) και ίδρυσε με τον Γ. Σταύρου την Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος (1842).

Επιπλέον, επεσήμανε ότι ο Αγώνας κατέληξε νικηφόρος χάρη στη ανάμιξη ξένων δυνάμεων με τη δημιουργία του πρώτου ανεξάρτητου εθνικού κράτους στην Ανατολική Ευρώπη και στην Ανατολική Μεσόγειο - του εθνικού κράτους με το όνομα Ελλάς. Το προχωρημένο πολιτικό σκέλος της επανάστασης,

το οποίο δημιουργήθηκε από τις τρεις εθνοσυλεύσεις (1822 – Επιδάουρου, 1823 – Άστρους, -1827 – Τροιζήνας), οδήγησε σε :

- εξαιρετικά συντάγματα
- προχωρημένες διοικητικές επιλογές
- δημιουργία Υπουργείων (Μινιστερίων)
- διαχωρισμό βουλευτικού και εκτελεστικού ρόλου
- δημιουργία ανεξάρτητου δικαστικού σώματος.
- Μπορείτε να παρακολουθήσετε την εκδήλωση εδώ

Την εκδήλωση υποστήριξαν οι Εταιρίες :

“ΑΟΝ” – Πλατινένιος Χορηγός,
 “ΕΡΓΟ”, “ΕΥΡΟΛΙΦΕ FFH” & “HOWDEN MATRIX” – Χρυσόι Χορηγοί,
 “ΑΙΓ”, “ΕΘΝΙΚΗ”, “INTERAMERICAN” - Ασημένιοι Χορηγοί,
 “HDI Global SE, Hellas” – Χορηγός.



ΓΙΟΡΤΗ ΤΗΣ ΜΗΤΕΡΑΣ, ΓΙΟΡΤΗ ΤΗΣ ΖΩΗΣ! Η CNP ΖΩΗΣ ΔΙΠΛΑ ΣΕ ΚΑΘΕ ΜΗΤΕΡΑ ΚΑΙ ΓΥΝΑΙΚΑ ΜΕ ΜΙΑ ΣΗΜΑΝΤΙΚΗ ΠΡΟΣΦΟΡΑ

Έκπτωση 15% στο πρόγραμμα Bonjour Woman's Care

Η CNP ΖΩΗΣ, με αφορμή τη γιορτή της μητέρας στις 9 Μαΐου, κάνει ένα πολύτιμο δώρο σε όλες τις γυναίκες. Αναγνωρίζοντας τις πολλαπλές ευθύνες και την πολύπλευρη συμβολή τους στην οικογένεια και στην κοινωνία, στέκεται δίπλα τους με μια σημαντική προσφορά.

Από την Παρασκευή 7/5 έως και τη Δευτέρα 31/5, το πρόγραμμα Bonjour Woman's Care γίνεται ακόμα πιο προσιτό, αφού θα παρέχεται έκπτωση 15% στα ασφάλιστρα. Το Bonjour Woman's Care, ένα από τα κορυφαία προγράμματα της αγοράς, καλύπτει απόλυτα τις ανάγκες της σύγχρονης γυναίκας και είναι ειδικά σχεδιασμένο για να παρέχει σιγουριά και ασφάλεια, με έμφαση στην κάλυψη δύσκολων

περιστατικών υγείας.

Η CNP ΖΩΗΣ, είναι μέλος του ηγετικού γαλλικού πολυεθνικού ομίλου CNP ASSURANCES, με πάνω από 170 χρόνια εμπειρίας, 36 εκατομμύρια ασφαλισμένους και παρουσία σε 19 χώρες. Αποτελεί μια ανθρωποκεντρική εταιρεία που, στο επίκεντρο της λειτουργίας της, έχει την ολοκληρωμένη ασφαλιστική κάλυψη με άμεση προσωποποιημένη εξυπηρέτηση.

Σε αυτή τη δύσκολη εποχή, της αβεβαιότητας και της ανασφάλειας, η CNP ΖΩΗΣ είναι σταθερό στήριγμα προστασίας κάθε γυναίκας. Και φυσικά της μητέρας, που είναι ο πυρήνας της ανιδιοτελούς αγάπης και αυτοθυσίας.

Χρόνια πολλά σε όλες τις μητέρες!



ALTER EGO FACILITIES MANAGEMENT

Η ΠΡΩΤΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΜΕ ΔΙΑΠΙΣΤΕΥΜΕΝΟ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΤΙΚΟ ISO 41001:2018 FACILITY MANAGEMENT SYSTEMS

Η Alter Ego Facilities Management, μέλος του ομίλου εταιριών Ευρωπαϊκή Πίστη, ανακοινώνει την πιστοποίησή της κατά το διεθνές πρότυπο ISO 41001:2018 Facility Management Systems. Η πιστοποίηση πραγματοποιήθηκε από την TUV AUSTRIA Hellas και η Alter Ego αποτελεί την πρώτη εταιρία στην Ελλάδα που αποκτά το διαπιστευμένο, μέσω Ε.ΣΥ.Δ., πιστοποιητικό.

Το συγκεκριμένο πρότυπο θέτει τις απαιτήσεις και τις προδιαγραφές σε σχέση με την διαχείριση των εγκαταστάσεων και του εξοπλισμού των πελατών της Εταιρίας, με απώτερο σκοπό τη διασφάλιση και τη βελτίωση της λειτουργικότητάς τους. Το σύστημα διαχείρισης ISO 41001:2018 εστιάζει στην ικανοποίηση των ενδιαφερόμενων μερών, στις συνθήκες εργασίας, στη συμμετοχή της Ανάπτυξης Διοίκησης, στη θέσπιση και στην παρακολούθηση στόχων και στη συνεχή βελτίωση.

Η κ. Ανθή Ηλιοπούλου, Γενική Διευθύντρια της Alter Ego, δήλωσε σχετικά: «Κάθε τι νέο, που μπορεί να εξελίξει την



Εταιρία μας, μας αφορά. Το συγκεκριμένο πρότυπο σχετίζεται όσο κανένα άλλο με το αντικείμενό μας και νιώθουμε ιδιαίτερη τιμή που είμαστε η πρώτη Εταιρία στην Ελλάδα που λαμβάνει το διαπιστευμένο πιστοποιητικό. Τέλος, είναι άξιο να αναφερθεί πως η συγκεκριμένη διαπίστευση, είναι αποτέλεσμα της συντονισμένης εργασίας και της εξειδικευμένης τεχνογνωσίας των

ανθρώπων της Εταιρίας μας, ανταμείβοντας έτσι με τον καλύτερο δυνατό τρόπο την προσπάθειά τους».

Η Alter Ego είναι πρωτοπόρος Εταιρία στην παροχή ολοκληρωμένων υπηρεσιών Facility Management, με δυναμική παρουσία στην Ελλάδα, αποτελώντας τον πλέον αξιόπιστο συνεργάτη των μεγαλύτερων εταιριών και οργανισμών εδώ και τέσσερις δεκαετίες.

Στόχος της εταιρίας, από την ίδρυση της μέχρι και σήμερα, είναι η παροχή υπηρεσιών υψηλού επιπέδου τηρώντας τα αυστηρότερα πρωτόκολλα, με σεβασμό στην κοινωνία και στο περιβάλλον.



EUROLIFE FFH

A FAIRFAX Company

ΣΤΗ EUROLIFE FFH Ο ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ ΜΕΓΑΛΟΟΙΚΟΝΟΜΟΥ

Εντάσσεται στην Τεχνική Διεύθυνση της εταιρείας, αναλαμβάνοντας τη θέση του Senior Risk Consultant Engineer.

Η Eurolife FFH ενισχύει τη δυναμική της Τεχνικής της Διεύθυνσης και καλωσορίζει στο δυναμικό της τον Παναγιώτη Μεγαλοοικονόμου, ο οποίος αναλαμβάνει τη θέση Senior Risk Consultant Engineer στην εταιρεία. Πρόκειται για ένα στέλεχος με πολυετή εμπειρία στις επιθεωρήσεις βιομηχανικών κινδύνων και την παροχή συμβουλευτικών υπηρεσιών.

Τα τελευταία δεκαεπτά χρόνια απασχολείται στον ασφαλιστικό κλάδο ως επιθεωρητής κινδύνων, έχοντας την ευθύνη εντοπισμού και ανάλυσης πιθανών κινδύνων σε βιομηχανικές εγκαταστάσεις (Risk Assessment/ Risk Analysis). Από τη νέα του θέση και με τις γνώσεις που διαθέτει, ο Παναγιώτης Μεγαλοοικονόμου θα υποστηρίξει τη στρατηγική της εταιρείας, προσδίδοντας περαιτέρω τεχνογνωσία στην αξιολόγηση των κινδύνων και στις υπηρεσίες που η Eurolife FFH παρέχει στους συνεργάτες και τους ασφαλισμένους της. Ταυτόχρονα, στόχος του είναι να δημιουργήσει ισχυρές σχέσεις εμπιστοσύνης μεταξύ της εταιρείας και των πελατών της.

«Καλωσορίζουμε τον Παναγιώτη Μεγαλοοικονόμου στην οικογένεια της Eurolife FFH. Ως επιθεωρητής με μεγάλη εμπειρία στο συγκεκριμένο αντικείμενο και υψηλό επίπεδο τεχνογνωσίας στην αξιολόγηση των κινδύνων, θα προσθέσει αξία στις υπηρεσίες που προσφέρουμε στους συνεργάτες μας και τους ασφαλισμένους μας, με στόχο την αναβάθμιση των σχέσεων μαζί τους», ανέφερε ο Νίκος Δελένδας, Γενικός Διευθυντής Πωλήσεων & Εκπαίδευσης στη Eurolife FFH, ενώ η Αμαλία Μόφορη, Γενική Διευθύντρια Τεχνικής Διεύθυνσης σημείωσε ότι «η προσθήκη του αποτελεί έμπρακτη επένδυση της εταιρείας στην ανάπτυξη του κλάδου των γενικών ασφαλίσεων και ενδυναμώνει την Τεχνική Διεύθυνση της εταιρείας. Ο Παναγιώτης Μεγαλοοικονόμου θα συμβάλει στους στόχους μας, ενώ θα φέρει τους πελάτες μας πιο κοντά στη βέλτιστη κάλυψη της ανάγκης τους, μέσα από τη σωστή έρευνα και ανάγνωση των στοιχείων και δεδομένων που συγκεντρώνουμε. Εύχομαι καλή επιτυχία στα νέα του καθήκοντα».

Από την πλευρά του ο Παναγιώτης Μεγαλοοικονόμου ανέφερε «είμαι ιδιαίτερα χαρούμενος που εντάσσομαι



Ο Παναγιώτης Μεγαλοοικονόμου, Senior Risk Consultant Engineer της Eurolife FFH

στην ομάδα της Eurolife FFH, μίας κορυφαίας ασφαλιστικής εταιρείας. Μέσα από το νέο μου ρόλο θα συμμετέχω στην περαιτέρω ενδυνάμωση και εξέλιξη της Τεχνικής Διεύθυνσης. Είναι τιμή και ταυτόχρονα μεγάλη ευθύνη, η ανάληψη των νέων μου καθηκόντων στην εταιρεία. Ευχαριστώ θερμά τη Eurolife FFH για την εμπιστοσύνη της».



ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ «MY PORTAL» ΜΙΑ ΝΕΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΜΠΕΙΡΙΑ



Η Ευρωπαϊκή Πίστη στο πλαίσιο του ψηφιακού της μετασχηματισμού, ολοκλήρωσε τη δημιουργία του νέου portal πελατών «My Portal», το οποίο προσφέρει στο χρήστη μια απλή και εξατομικευμένη εμπειρία διαχείρισης της δραστηριότητάς του με την Εταιρία.

Το «My Portal» αποτελεί ένα χρήσιμο εργαλείο προσωποποιημένων υπηρεσιών για τους ασφαλισμένους της Α.Ε.Γ.Α. Ευρωπαϊκή Πίστη, καθώς μέσα από αυτό μπορούν να ενημερωθούν γρήγορα, εύκολα και απλά για μια σειρά από ενέργειες που αφορούν στο Ασφαλιστήριο Συμβολαίο τους και στις συναλλαγές τους με την Εταιρία.

Ειδικότερα, μέσα από το menu του «My Portal», οι ασφαλισμένοι μπορούν να πραγματοποιήσουν μια σειρά από λειτουργικότητες, όπως το επιθυμούν, είτε από desktop, tablet ή κινητό, όπως ενδεικτικά:

- Διαχείριση συμβολαίου, πληρωμή ασφαλιστρού, διαχείριση πάγιας εντολής και παραλαβή εγγράφων που συνδέονται με το ασφαλιστήριο συμβολαίο
- Υποβολή και παρακολούθηση του αιτήματος αναγγελίας αποζημίωσης
- Εύρεση συνεργαζόμενων συνεργείων και συμβεβλημένων νοσοκομείων
- Εκδήλωση ενδιαφέροντος για νέα προϊόντα, καθώς και αναβάθμιση υφιστάμενων πακέτων συμβολαίου
- Έκδοση του προγράμματος επιβράβευσης «Ασφαλιστικός Γονέας»
- Άμεση απευθείας online επικοινωνία με εκπρόσωπο του τμήματος εξυπηρέτησης

Για την Ευρωπαϊκή Πίστη, ο ψηφιακός μετασχηματισμός είναι η εισαγωγή και η εφαρμογή νέων τεχνολογιών, οι οποίες θα απλοποιούν τις διαδικασίες για τους ασφαλισμένους της και θα προσθέτουν αξία στις συναλλαγές τους με την Εταιρία, μέσα από μία ευχάριστη εμπειρία πλοήγησης.

Ακόμα, οι νέες υπηρεσίες που συνεχώς προσφέρει η Ευρωπαϊκή Πίστη, έρχονται να επιβεβαιώσουν τον στρατηγικό στόχο της Εταιρίας, που δεν είναι άλλος από τη διαρκή υποστήριξη και διευκόλυνση του έργου του Ασφαλιστικού Διαμεσολαβητή.

Το «My Portal» είναι αρχικά διαθέσιμο για φυσικά πρόσωπα και το μόνο που χρειάζεται για την εγγραφή, είναι ο αριθμός Ασφαλιστηρίου Συμβολαίου ή ο Αριθμός Κυκλοφορίας του αυτοκινήτου και το Α.Φ.Μ..



ΤΗΝ ΕΦΑΡΜΟΓΗ ΤΩΝ ΑΝΑΘΕΩΡΗΜΕΝΩΝ ΟΡΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΜΕΤΑΦΟΡΑΣ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΩΝ (IC CLAUSES) ΖΗΤΕΙ Ο ΣΕΜΑ

Την πλήρη ενσωμάτωση και αποδοχή από τις ασφαλιστικές εταιρείες των όρων ασφάλισης μεταφοράς εμπορευμάτων (IC Clauses), βάσει σχετικής αναθεώρησης του λεκτικού στην οποία κατέληξε το 2009 το Joint Cargo Committee (JCC) του Lloyd's Market Association (LMA), ζητεί ο ΣΕΜΑ (Σύνδεσμος Ελλήνων Μεσιτών Ασφαλίσεων) απευθυνόμενος στην Επιτροπή Μεταφορών της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος.

Όπως σημειώνει ο ΣΕΜΑ σε σχετική επιστολή του προς την αρμόδια επιτροπή, η αναθεώρηση του λεκτικού αποτέλεσε προϊόν μιας μακράς - παγκόσμιας διαβούλευσης που διήρκεσε τρία έτη και αφορούσε τα από το 1982 ήδη ισχύοντα ICC.

Στην ίδια επιστολή ο ΣΕΜΑ διευκρινίζει ότι, παρόλο που η νέα εκδοχή των όρων αυτών έχει τεθεί στη διάθεση των cargo underwriters από το 2009, η ελληνική ασφαλιστική αγορά -πλην μίας μόνο, ή δύο, εξαιρέσεων- συνεχίζει και σήμερα να κάνει χρήση των όρων στην εκδοχή του 1982.

Όπως δήλωσε ο κ. Γιώργος Ζαφειρίου, Γενικός Γραμματέας του ΣΕΜΑ, η αναθεώρηση των όρων το 2009 είχε ως κύριο στόχο την αφαίρεση κάποιων, λίγων, ασαφειών που είχαν διαπιστωθεί στην πράξη, με το κύριο σώμα των συμβάσεων να παραμένει σχεδόν απaráλλαχτο. Στο μεσοδιάστημα από το 2009 έως σήμερα έγιναν κάποιες μεμονωμένες προσπάθειες με ασφαλιστικές εταιρείες να πεισθούν να μεταβούν στην εκδοχή των όρων του 2009, που, όμως, οδηγήθηκαν σε αδιέξοδο χωρίς ουσιαστική αιτιολόγηση.

Ο ΣΕΜΑ χαρακτηρίζει αναχρονιστικό για την αγορά να επιμένει σε όρους του 1982, όταν αυτοί έχουν αναθεωρηθεί ήδη από το 2009. Δεδομένου ότι δεν υπάρχει ικανή αιτιολόγηση για μία μη-μετάβαση, καθώς επίσης επειδή έχουν ήδη παρέλθει 12 έτη από την αναθεώρηση του 2009, ζητεί τη συνδρομή της Επιτροπής Μεταφορών της ΕΑΕΕ ώστε με τη θετική της παρέμβαση να πεισθούν όλες οι εταιρείες - μέλη της να ενσωματώσουν την εκδοχή των αναθεωρημένων όρων ICC (εκδοχή 2009) στα συμβόλαια Μεταφοράς Εμπορευμάτων, με όσο πιο άμεση ημερομηνία εφαρμογής.



Πολιτισμός στην ασφάλιση

ΔΥΝΑΜΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΝΕΑ ΠΛΕΟΝΕΚΤΙΚΗ ΠΡΟΤΑΣΗ «DYNAMIS HOME FOR ALL» ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ

Μια ξεχωριστή, συμφέρουσα και με ιδιαίτερα πλεονεκτήματα πρόταση ασφάλισης περιουσίας «Για Όλους», παρουσιάζει η ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστική.

Πρόκειται για το νέο πρόγραμμα ασφάλισης μόνιμων και εξοχικών κατοικιών, «Dynamis Home for All» το οποίο έρχεται να συμπληρώσει το ήδη επιτυχημένο πρόγραμμα Dynamis Loan, με σημαντικότερη διαφορά ότι απευθύνεται σε ιδιοκτήτες μη ενυπόθηκων κατοικιών.

Το νέο πρόγραμμα με σλόγκαν «προστατεύουμε υπεύθυνα τους κόπους μιας ζωής» καταρτίστηκε ώστε να είναι κατανοητό, εξαιρετικά προσιτό στην απόκτησή του και εμπλουτισμένο με όλες τις απαραίτητες καλύψεις ώστε να ασφαλίζει με επάρκεια κάθε κατοικία και τους ιδιοκτήτες ή ενοίκους αυτής.

Περιλαμβάνει καλύψεις πυρός, κλοπής, σεισμού και άλλες ενώ συνδυάζεται με το συμπληρωματικό πακέτο καλύψεων της εταιρείας, Dynamis 360 αποκτώντας ακόμη μεγαλύτερη ευρύτητα. Το Dynamis 360 παρέχει καλύψεις Προσωπικού Ατυχήματος, Αστικής Ευθύνης και 24ωρης Τεχνικής Βοήθειας Dynamis Home Care.

Όπως αναφέρει ο κ. Κίμων – Ρεϊνιέρ Ευσταθόπουλος, Εντεταλμένος Σύμβουλος και Τεχνικός & Επιχειρησιακός Διευθυντής, «Η ΔΥΝΑΜΙΣ συνεχίζει να προσφέρει ασφαλιστικές προτάσεις συμφέρουσες, πλήρεις και ανάλογες της βασικής επιδίωξής μας ως εταιρεία, την πλήρη κάλυψη των ασφαλισμένων μας. Θέλουμε να συμβάλλουμε στην προστασία της περιουσίας των καταναλωτών και στηρίζουμε πολύπλευρα τους κατόχους των προγραμμάτων μας να ασφαλίζονται με επάρκεια απέναντι σε κάθε κίνδυνο».

Για το νέο πρόγραμμα ενημερώθηκαν με εγκύκλιο οι συνεργάτες της εταιρείας οι οποίοι και ξεκίνησαν να το επικοινωνούν και να το διαθέτουν συμβάλλοντας στην ασφάλιση των πολιτών σε μια εποχή όπου τα ακραία φυσικά φαινόμενα εμφανίζονται με ολοένα μεγαλύτερη συχνότητα.



Ο Κίμων – Ρεϊνιέρ Ευσταθόπουλος, Εντεταλμένος Σύμβουλος και Τεχνικός & Επιχειρησιακός Διευθυντής της ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστική



Η "ΝΡ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ" ΠΑΡΟΥΣΑ ΣΤΟ UEFA EURO 2020 ΜΕΣΑ ΑΠΟ ΤΙΣ ΟΘΟΝΕΣ ΣΑΣ

Η "ΝΡ Ασφαλιστική" είναι διαφημιστικός χορηγός στο μεγαλύτερο ποδοσφαιρικό γεγονός της χρονιάς, το UEFA Euro 2020 που θα διεξαχθεί στο χρονικό διάστημα Ιουνίου - Ιουλίου 2021, με ένα χρόνο καθυστέρηση λόγω της πανδημίας, και θα καλυφθεί αποκλειστικά και ζωντανά από τον ANT1.

Το 16ο ευρωπαϊκό πρωτάθλημα ποδοσφαίρου θα γιορτάσει, με 1 χρόνο καθυστέρηση, τα 60α του γενέθλια. Η ημερομηνία έναρξης είναι στις 11 Ιουνίου και θα ολοκληρωθεί στις 11 Ιουλίου 2021. Για πρώτη φορά στην ιστορία του θεσμού, το UEFA Euro 2020 θα φιλοξενηθεί σε 12 ευρωπαϊκές πόλεις (Ρώμη, Μπακού, Αγία Πετρούπολη, Κοπεγχάγη, Άμστερνταμ, Βουκουρέστι, Λονδίνο, Γλασκώβη, Μπιλμπάο, Δουβλίνο, Μόναχο και Βουδαπέστη), με τη συμμετοχή εθνικών ομάδων, εκ των οποίων οι 10 είναι μέσα στις 15 καλύτερες ποδοσφαιρικές ομάδες του κόσμου.

Η ΝΡ Ασφαλιστική μετά την παρουσία της στον Τελικό του Κυπέλλου Ελλάδας μεταξύ Ολυμπιακού και ΠΑΟΚ, υποστηρίζει και την κορυφαία ποδοσφαιρική διοργάνωση μεταξύ των καλύτερων ευρωπαϊκών εθνικών ομάδων, για να θυμίσει σε όλους μας ότι η ασφάλιση είναι χρήσιμη σε κάθε εκδήλωση της ζωής μας.

Το διαφημιστικό μήνυμα της ΝΡ θα είναι διάρκειας 15'' και θα εμφανίζεται και στους 51 αγώνες του Euro 2020, από τους ομίλους μέχρι και τον τελικό, ακριβώς πριν το πρώτο σφύριγμα του αγώνα.



ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΤΟΥ DELPHI ECONOMIC FORUM ΑΝΕΛΑΒΕ ΓΙΑ 4η ΣΥΝΕΧΗ ΧΡΟΝΙΑ Η MEGA BROKERS

Τη Mega Brokers, εμπιστεύθηκε για 4η συνεχή χρονιά η οργανωτική Επιτροπή του Delphi Economic Forum για την Αστική Ευθύνη Διοργάνωσης, Ασφάλιση Ακύρωσης & Εγκατάλειψης Εκδήλωσης, του φετινού συνεδρίου που πραγματοποιείται 10 έως τις 15 Μαΐου στο Ζάππειο Μέγαρο. Στο φόρουμ συμμετέχουν περισσότεροι από 800 ομιλητές από 42 χώρες τόσο OnLine όσο και με φυσική παρουσία.

Πρόκειται για ένα οικονομικό φόρουμ το οποίο ξεκίνησε να οργανώνεται στην Ελλάδα από το 2016 με σκοπό να καταγράψει τις παγκόσμιες τάσεις στην πολιτική, την οικονομία και την επιχειρηματικότητα.

Στο επίκεντρο των εργασιών του θα παρευρεθεί πλήθος σημαντικών ομιλητών, ανάμεσά τους συμπεριλαμβάνονται η Πρόεδρος της Δημοκρατίας, Κατερίνα Σακελλαροπούλου, ο πρωθυπουργός Κυριάκος Μητσοτάκης.

Η ασφάλιση του Forum αναλήφθηκε από την Mega Brokers μέσω του συνεργάτη κ. Γκαδρή Ελευθερίου.

Ο κύριος Τάσος Χατζηθεοδοσίου Αντιπρόεδρος και Γενικός Διευθυντής της Mega Brokers δήλωσε: Είναι ιδιαίτερη χαρά και τιμή για τη Mega Brokers, η εμπιστοσύνη που μας δείχνει το Delphi Economic Forum για την ασφάλιση των εργασιών του για 4η συνεχή χρονιά. Η συγκεκριμένη διοργάνωση αποτελεί ένα από τα σημαντικότερα φόρουμ διεθνούς εμβέλειας και η Mega Brokers θα ανταποκριθεί με συνέπεια, επαγγελματισμό και αίσθημα ευθύνης προς τους ασφαλισμένους μας.



ΔΙΑΚΡΙΣΗ ΓΙΑ ΤΟ MEDI ON ΤΗΣ INTERAMERICAN ΣΤΑ BRAVO AWARDS

Για μια ακόμη χρονιά η INTERAMERICAN διακρίθηκε στον θεσμό «Bravo! Sustainability Dialogue & Awards», που οργανώνει το Quality Net Foundation, στο πλαίσιο της προώθησης της ιδέας και των καλών πρακτικών για τη Βιώσιμη Ανάπτυξη και Υπευθυνότητα.

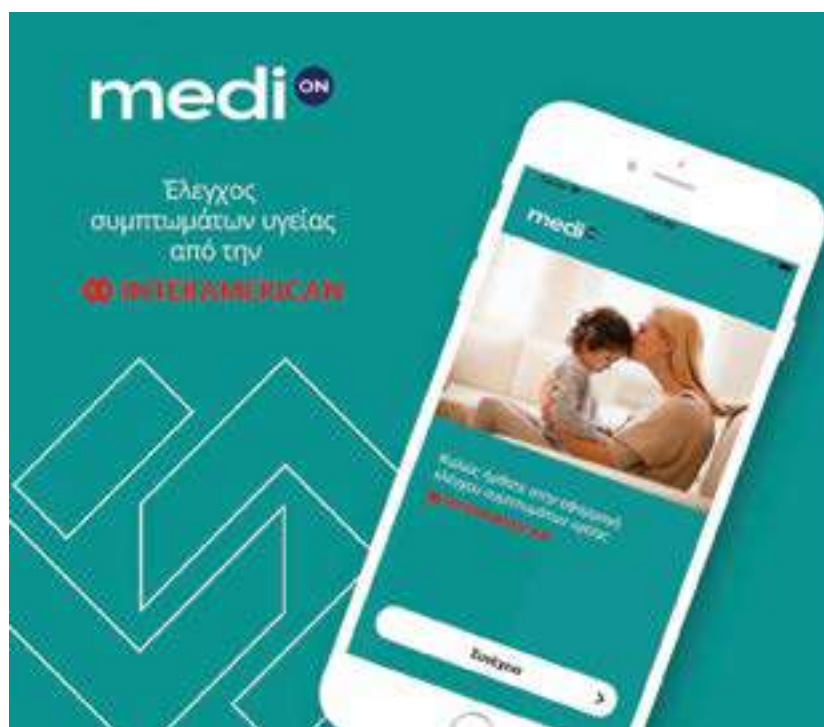
Φέτος, τα βραβεία παρουσιάστηκαν κατά τη διάρκεια της Εβδομάδας Βιώσιμης Ανάπτυξης («Bravo Sustainability Week»), από 31 Μαΐου μέχρι 5 Ιουνίου, με κύριο μήνυμα «Άνθρωπος και Περιβάλλον για ένα βιώσιμο μέλλον». Απονεμήθηκαν διακρίσεις που αφορούσαν στη συνεισφορά για την καταπολέμηση της COVID-19 και την ανάπτυξη ευρύτερων πολύ-συμμετοχικών συμπράξεων σε προγράμματα παρέμβασης για τη βιωσιμότητα. Το βραβείο (silver) για την INTERAMERICAN ήλθε στην κατηγορία της Αγοράς, για την υποψηφιότητα «Medi ON: πρωτοποριακή ψηφιακή εφαρμογή ελέγχου Υγείας εξ αποστάσεως». Η εταιρεία διακρίθηκε, επίσης, και για τη σειρά ενεργειών υποστήριξης του Εθνικού Συστήματος Υγείας κατά την πανδημία.

Το Medi ON είναι μια μέθοδος που ξεκινά από την αυτο-διάγνωση, μια καλή αφετηρία για πρόληψη και για τηλεϊατρική, που εφαρμόζεται για πρώτη φορά στην Ελλάδα. Είναι βέβαιο ότι η ψηφιακή τεχνολογία θα δώσει από εδώ και πέρα τον βηματισμό στην πρωτοβάθμια Υγεία, μέσα από φορητές συσκευές και εφαρμογές τεχνητής νοημοσύνης.

Ο χρήστης της εφαρμογής απαντά σε απλές ερωτήσεις, που αξιολογούνται αυτόματα. Η ακρίβεια των αξιολογήσεων έχει σταθμιστεί διεθνώς, στο 91% ως επιτυχής μέσα από 4 εκατομμύρια αξιολογήσεις. Η ενημέρωση στην οθόνη του κινητού, του τάμπλετ ή του υπολογιστή αναφέρεται στις πιο πιθανές αιτίες των συμπτωμάτων, καθώς και στη σχετική ιατρική ειδικότητα που πρέπει να επιληφθεί του περιστατικού. Η εφαρμογή εκτιμά αλγοριθμικά τη βαρύτητα των συμπτωμάτων και δίνονται στον χρήστη οδηγίες για τα

επόμενα βήματα. Το Medi ON έχει χρησιμοποιηθεί, ήδη, από σημαντικό αριθμό πελατών της INTERAMERICAN, ενώ προωθείται πιλοτικά ως παροχή και στην ευρύτερη κοινωνία, με τη συνεργασία ενός μεγάλου Δήμου στην Αττική.

«Η εφαρμογή Medi ON αποτελεί μια πρακτική απάντηση της εταιρείας μας στην ανάγκη να διευκολυνθεί ο εξ αποστάσεως έλεγχος με μια πρώτη εικόνα του προβλήματος υγείας. Δηλαδή, είναι ένα προϊόν της κρίσης. Η πανδημία μας κινητοποίησε να ψάξουμε πιο γρήγορα λύσεις, επιτάχυνε την έρευνα για μια άμεση, ψηφιακή ανάγνωση στην υγεία και σίγουρα, δημιουργεί ένα προηγούμενο για την εστίαση στην αποτελεσματική διαχείριση του ασθενή, χωρίς περιττές και δαπανηρές ενέργειες» επεσήμανε κατά τη βράβευση ο Γιάννης Ρούντος, Διευθυντής Εταιρικών Υποθέσεων και Υπευθυνότητας της INTERAMERICAN.





MYGENERALI

ΨΗΦΙΑΚΗ ΕΞΥΠΗΡΕΤΗΣΗ ΓΙΑ ΠΑΝΩ ΑΠΟ 30.000 ΑΣΦΑΛΙΣΜΕΝΟΥΣ

Με νέες δυνατότητες και υπηρεσίες εμπλουτίζεται συνεχώς το MyGenerali, η πιο ολοκληρωμένη πλατφόρμα εξυπηρέτησης πελατών στην ελληνική ασφαλιστική αγορά. Το ψηφιακό εργαλείο εξυπηρέτησης, το οποίο είναι διαθέσιμο για υπολογιστές και ως εφαρμογή για tablet και κινητά έχει κερδίσει τις εντυπώσεις των ασφαλισμένων, παρέχοντας ταχύτητα εξυπηρέτησης, προσβασιμότητα και ασφάλεια συναλλαγών.

Συνολικά, πάνω από 28.000 χρήστες έχουν κατεβάσει μέχρι σήμερα την εφαρμογή στο κινητό τους, έχοντας τη δυνατότητα να ενεργοποιήσουν με ένα κλικ τις υπηρεσίες που είναι διαθέσιμες μέσω της ασφάλισής τους. Βασική καινοτομία του MyGenerali αποτελεί το γεγονός ότι για 1η φορά, όλες οι ασφαλιστικές ανάγκες διασυνδέονται σε ένα και μόνο σημείο.

Μέσω αυτού, οι πελάτες έχουν μία ολοκληρωμένη εικόνα της ασφαλιστικής τους κάλυψης και μπορούν να την ενεργοποιήσουν πιο γρήγορα κι εύκολα από ποτέ. Εκεί διασυνδέονται όλες οι υπηρεσίες που σχετίζονται με τους ασφαλιστικούς κλάδους: Ζωής, Περιουσίας, Ομαδικές Ασφαλίσεις. Έτσι, ακόμη και ο πελάτης που διαθέτει παραπάνω από ένα ασφαλιστήρια στην εταιρεία μπορεί να τα παρακολουθήσει από έναν ενιαίο σημείο πρόσβασης.

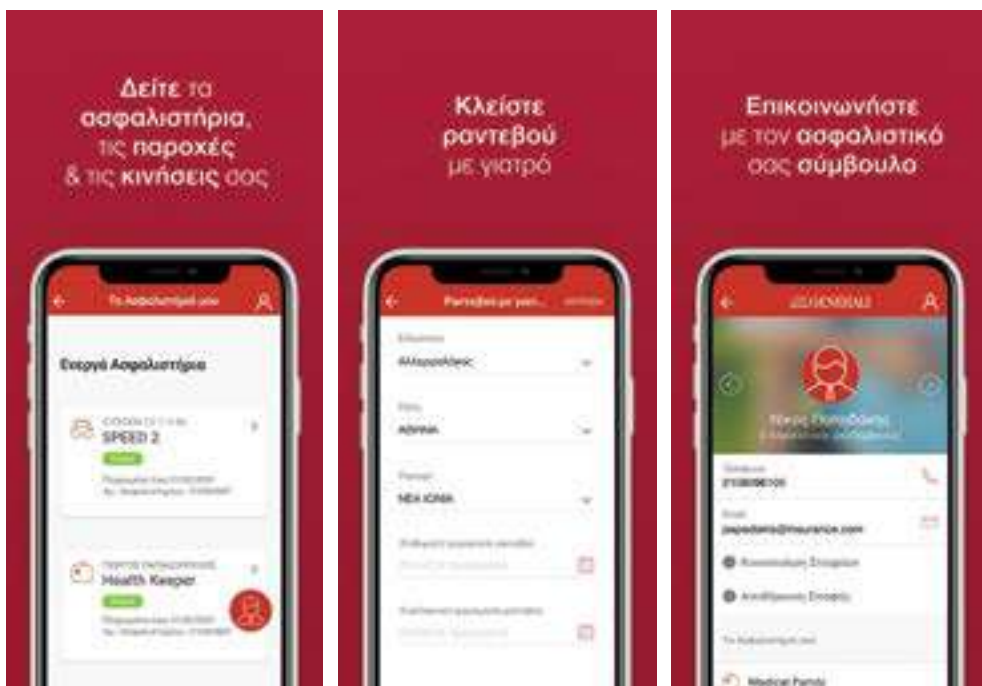
Η διαδικασία ταυτοποίησης κάθε συμβαλλόμενου γίνεται εύκολα και με ακρίβεια μέσω του ΑΦΜ, για προσωποποιημένη ενημέρωση. Σημαντικό πλεονέκτημα της εφαρμογής αποτελεί όχι απλά η ψηφιοποίηση των παροχών και των διαφορετικών διαδικασιών αλλά η εύκολη και κατανοητή γλώσσα, η οποία δίνει τη δυνατότητα καλύτερης κατανόησης και αξιοποίησης των καλύψεων του ασφαλιστηρίου του πελάτη.

ΤΑΧΥΤΕΡΗ ΕΞΥΠΗΡΕΤΗΣΗ & ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΗ

Ο ασφαλισμένος έχει τη δυνατότητα υποβολής ιατρικών εξωνοσοκομειακών εξόδων και online tracking της πορείας του αιτήματός του. Η ενημέρωση

πραγματοποιείται ταυτόχρονα και για τον ασφαλιστικό διαμεσολαβητή, διασφαλίζοντας την ενιαία ενημέρωση όλων των εμπλεκόμενων μερών στην αλυσίδα εξυπηρέτησης. Η υπηρεσία αυτή επιτρέπει την απομακρυσμένη εξυπηρέτηση και αναδεικνύεται ως ιδιαίτερα χρήσιμη τόσο για τους μεμονωμένους πελάτες όσο και για τις επιχειρήσεις με ομαδικά ασφαλιστήρια, όπου το ποσοστό χρήσης ξεπερνά το 75%. Μία σειρά από γραφειοκρατικές διαδικασίες ψηφιοποιούνται, μειώνοντας στο ελάχιστο το χρόνο ανταπόκρισης. Επιτυγχάνεται, έτσι, η ταχύτερη ενημέρωση και η ευκολότερη αποστολή των εκκρεμών δικαιολογητικών, ώστε να πραγματοποιηθεί η πληρωμή σε 2 έως 3 ημέρες, με κατάθεση στο λογαριασμό του. Ο πελάτης έχει επίσης τη δυνατότητα να υποβάλει αίτημα για προέγκριση νοσηλείας και να λάβει έγκριση online. Επιπλέον, μπορεί να πραγματοποιήσει την αναγγελία της νοσηλείας του μέσω του κινητού του, να ανεβάσει και να στείλει ψηφιακά τα απαραίτητα έντυπα στον θεράποντα γιατρό, προκειμένου να τα συμπληρώσει και να τα υποβάλει ηλεκτρονικά.

Σημαντικές είναι και οι αναβαθμίσεις για τους πελάτες που διαθέτουν ασφάλιση αυτοκινήτου, αφού διαθέτουν την επιλογή αναγγελίας ζημιάς στο όχημά τους μέσω video-call. Η καταγραφή της ζημιάς γίνεται Live μέσω βιντεοκλήσης με την





καθοδήγηση εκπροσώπου και πραγματοποιείται αυτόματα το άνοιγμα του φακέλου, μειώνοντας δραστικά το χρόνο εκτίμησης.

Εξίσου χρηστική είναι και η υπηρεσία online οδικής βοήθειας όπου ο χρήστης μπορεί να καλέσει από την εφαρμογή την Οδική Βοήθεια και τη Φροντίδα Ατυχήματος. Ένας ψηφιακός οδηγός τον καθοδηγεί βήμα-βήμα στην καταγραφή του περιστατικού, σε μόλις 2 λεπτά! Η ακριβής τοποθεσία του οδηγού εντοπίζεται άμεσα, μέσω GPS και ο χρήστης μπορεί να παρακολουθήσει live την πορεία του οδηγού και να γνωρίζει εξαρχής τον εκτιμώμενο χρόνο άφιξής του.

ΕΥΚΟΛΗ ΔΙΑΣΥΝΔΕΣΗ & ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑ

Ικανοποιώντας την ανάγκη των πελατών για εύκολη πρόσβαση σε βοήθεια και υπηρεσίες, σε περιπτώσεις έκτακτης ανάγκης, το νέο app διαθέτει διακριτό κουμπί «Έκτακτης Βοήθειας», με ποικιλία επιλογών ως προς τον τρόπο εξυπηρέτησης. Ακόμη, καταργώντας τυχόν τηλεφωνικές αναμονές, μέσω του app, ο πελάτης μπορεί να κλείσει online ραντεβού για την πραγματοποίηση check-up, εξωνοσοκομειακών ιατρικών επισκέψεων και διαγνωστικών εξετάσεων, την ώρα και τη μέρα που θα επιλέξει.

Μία ακόμη σημαντική αναβάθμιση του MyGenerali αποτελεί

η άμεση πρόσβαση του ασφαλισμένου στον ασφαλιστικό του διαμεσολαβητή, η οποία γίνεται ακόμη πιο διαδραστική. Στην ενότητα «Ο Ασφαλιστής μου», ο πελάτης μπορεί να δει όλα τα στοιχεία επικοινωνίας του, να ζητήσει να επικοινωνήσει μαζί του μέσω call-back, να ενημερωθεί για τις ώρες λειτουργίας του ασφαλιστικού γραφείου και να κλείσει ραντεβού, ή ακόμη και να επικοινωνήσει μαζί του μέσω social media (facebook και linkedin). Με αυτόν τον τρόπο το ψηφιακό προφίλ της ασφαλιστικής επιχείρησης και του επαγγελματία ασφαλιστή αποκτά άμεση ορατότητα και γίνεται ακόμη πιο εύκολα προσβάσιμο, ανά πάσα στιγμή.

Όπως αναφέρει η κα Γεωργία Πιτσιγαυδάκη, Customer Journey Manager της Generali: «Η ψηφιακή εξυπηρέτηση αναδεικνύεται ως το σημαντικότερο πλεονέκτημα των ασφαλιστικών εταιρειών, αποτελώντας μία μοναδική ευκαιρία για απλοποίηση, διασύνδεση και εκσυγχρονισμό των παρεχόμενων υπηρεσιών. Στην Generali δεσμευόμαστε στρατηγικά, μέσω του Generali Caring Ecosystem, να επενδύουμε σε εργαλεία και υπηρεσίες, που αναβαθμίζουν την εμπειρία των ασφαλισμένων και μετατρέπουν την ασφάλιση σε καθημερινή φροντίδα και προστασία. Το MyGenerali αποτελεί ένα εξαιρετικό παράδειγμα διασύνδεσης της τεχνολογίας και της πελατοκεντρικής φιλοσοφίας και εξυπηρέτησης».



EUROLIFE FFH

A FAIRFAX Company

ΟΙ GLOBAL SHAPERS ATHENS HUB ΚΑΙ Η EUROLIFE FFH ΠΑΡΟΥΣΙΑΖΟΥΝ ΤΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΤΟΥ 1ου ATHENS CLIMATE LAB

Το workshop κατέγραψε προτάσεις για την αντιμετώπιση της κλιματικής αλλαγής στην Αθήνα

Τα αποτελέσματα του Athens Climate Lab, μιας πρωτοβουλίας για την αντιμετώπιση της κλιματικής αλλαγής στην Αθήνα, ανακοίνωσε η ομάδα Global Shapers Athens Hub, με την αποκλειστική υποστήριξη της Eurolife FFH. Μέσα από τέσσερα workshops, το Athens Climate Lab ανέδειξε τις κύριες προκλήσεις στην πόλη από την κλιματική αλλαγή, καταγράφοντας, ταυτόχρονα, δράσεις και ενέργειες που μπορούν να συμβάλλουν τόσο στην αντιμετώπισή τους, όσο και στη βελτίωση της ποιότητας ζωής στην Αθήνα.

Το εργαστήριο, του οποίου τα ευρήματα δημοσιεύονται για πρώτη φορά, μέσα από συζητήσεις ανάμεσα σε μέλη της κοινωνίας των πολιτών και των δημόσιων φορέων, εντόπισε τις τέσσερις κυριότερες προκλήσεις της κλιματικής αλλαγής στην πόλη: διάβρωση των ακτών, ακραία καιρικά φαινόμενα, ατμοσφαιρική ρύπανση και δασικές πυρκαγιές.

Για κάθε μία από τις παραπάνω προκλήσεις πραγματοποιήθηκε έλεγχος των διαθέσιμων δεδομένων, λήφθηκαν υπόψη οι προσπάθειες που έχουν ήδη γίνει έως σήμερα και μελετήθηκαν τα στοιχεία που επηρεάζουν θετικά ή αρνητικά το σύστημα, σε δομικό και συμπεριφορικό επίπεδο. Η ομάδα εργασίας προχώρησε επίσης στην πρόταση καινοτόμων λύσεων αντιμετώπισης, ακολουθώντας τη μεθοδολογία του systemic impact (μελέτη των αλλαγών που επηρεάζουν ουσιαστικά ένα σύστημα).

Η καταγραφή των προτάσεων για την αντιμετώπιση των προκλήσεων εκτείνεται σε τρεις κατευθύνσεις. Στην ενίσχυση της εκπαίδευσης, στην έγκυρη ενημέρωση και στη συμμετοχή των πολιτών. Η εστίαση σε αυτούς τους τομείς είναι ένα σημαντικό βήμα για την πρόληψη και την αντιμετώπιση της κλιματικής αλλαγής στην Αθήνα.

Σχετικά με τις προκλήσεις που εντοπίστηκαν στο πλαίσιο της διαβούλευσης, τα προτεινόμενα μέτρα αντιμετώπισης που συζητήθηκαν συνοψίζονται ως εξής:

- **Διάβρωση των παράκτιων περιοχών:** προτείνεται η παρακολούθηση σε επίπεδο πολιτικής και θεσμικού πλαισίου, όπως για παράδειγμα η παρακολούθηση της εφαρμογής των νόμων. Επιπλέον, νέες δράσεις, όπως η αποκα-



τάσταση οικοσυστημάτων εκτός αστικού ιστού αλλά και η ενημέρωση-ευαισθητοποίηση των πολιτών, θα συμβάλλουν στην αντιμετώπιση του φαινομένου.

- **Ακραία καιρικά φαινόμενα:** προτείνεται η επικέντρωση σε θέματα συνεργειών και υποδομών. Η εκπαίδευση μπορεί, επίσης, να έχει ουσιαστικό ρόλο για την καλύτερη προστασία απέναντι σε ακραίες καιρικές συνθήκες, οι οποίες είναι όλο και πιο συχνές τα τελευταία χρόνια στην Αθήνα και αναμένεται να ενταθούν στο μέλλον, ως συνέπεια της κλιματικής αλλαγής.

- **Ατμοσφαιρική ρύπανση:** προτείνεται η μείωση του περιβαλλοντικού αποτυπώματος, με έμφαση σε τομείς όπως η πράσινη κινητικότητα, κτίρια και συσκευές χαμηλής ενεργειακής κατανάλωσης και η προστασία του πράσινου ιστού.

- **Δασικές πυρκαγιές:** προτείνεται η άμεση ολοκλήρωση των δασικών χαρτών, η αποσαφήνιση του νομικού πλαισίου, καθώς και η καλλιέργεια κουλτούρας συνεργασίας μεταξύ των αρμοδίων φορέων.

Για τη Eurolife FFH, αξία έχει να δημιουργεί ουσιαστική σχέση με φορείς που μελετούν και σχεδιάζουν λύσεις στις μεγαλύτερες προκλήσεις που αντιμετωπίζουν η κοινωνία και το περιβάλλον. Γιατί μόνο με συγκεκριμένες πρωτοβουλίες και δράσεις που έχουν στην καρδιά τους τον ίδιο τον άνθρωπο και την ποιότητα ζωής του, μπορούμε να δούμε το μέλλον πιο αισιόδοξα.



ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ

ΚΟΡΥΦΑΙΑ ΔΙΑΚΡΙΣΗ ΣΤΑ BRAVO SUSTAINABILITY DIALOGUES & AWARDS 2021 ΓΙΑ ΤΗΝ ΠΡΩΤΟΒΟΥΛΙΑ «ΑΠΟΤΡΟΠΗ ΑΠΑΤΗΣ & ΠΑΤΑΞΗ ΤΗΣ ΔΙΑΦΘΟΡΑΣ»

Η Ευρωπαϊκή Πίστη διακρίθηκε με την κορυφαία διάκριση στα "Bravo Sustainability Dialogues & Awards 2021", στον πυλώνα "Bravo Governance", για την πρωτοβουλία "Αποτροπή Απάτης & Πάταξη της Διαφθοράς".

Ο εν λόγω πυλώνας αφορά στις πρακτικές και στις πρωτοβουλίες που σχετίζονται με το σύστημα διακυβέρνησης ενός Οργανισμού. Στη συγκεκριμένη κατηγορία συμμετείχαν εταιρίες που εφαρμόζουν δράσεις για την καταπολέμηση της διαφθοράς (Corruption), την προώθηση της διαφάνειας (Transparency) και της λογοδοσίας (Accountability).

Οι κανόνες και οι διαδικασίες που εφαρμόζει η Ευρωπαϊκή Πίστη για την Αποτροπή της Απάτης και την Πάταξη της Διαφθοράς, λειτουργούν δεσμευτικά ως προς τον Κώδικα Δεοντολογίας της Εταιρίας και προωθούν τη διαφάνεια σε όλα τα θέματα που άπτονται της δραστηριότητας του οργανισμού, ενώ καταπολεμούν τη διαφθορά σε όλες τις εκφάνσεις της, διατηρώντας παράλληλα τον υγιή ανταγωνισμό προς όφελος

των επιχειρήσεων και των καταναλωτών.

Κατά τη διάρκεια της τελετής βράβευσης, η Compliance & AML Manager της Εταιρίας κα. Κατερίνα Παπαδοπούλου, δήλωσε σχετικά: «Η συγκεκριμένη διάκριση αποτελεί για την Ευρωπαϊκή Πίστη Α.Ε.Γ.Α. μια γε-

νικότερη επιβράβευση για τις πρακτικές Εταιρικής Διακυβέρνησης που επί σειρά ετών ενσωματώνει στην κουλτούρα της. Οι αρχές μας είναι η βάση του συστήματος διακυβέρνησης της Εταιρίας μας, μέσω των οποίων επιτυγχάνεται χρηστή και αποτελεσματική διοίκηση και διαφάνεια στις εταιρικές λειτουργίες, με στόχο το μακροπρόθεσμο συμφέρον όλων των εμπλεκόμενων μερών».

Τα Bravo Sustainability Dialogues & Awards αποτελούν ένα θεσμό κοινωνικού διαλόγου για τη Βιώσιμη Ανάπτυξη σε εθνικό επίπεδο, με βάση τις πρωτοβουλίες που υλοποιούνται από Επιχειρήσεις, Οργανισμούς της Τοπικής Αυτοδιοίκησης και της Κοινωνίας Πολιτών και συμβάλλουν στη δημιουργία της Ελλάδας του αύριο.





ΕΝΩΣΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ
ΕΤΑΙΡΙΩΝ
ΕΛΛΑΔΟΣ

ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΥ - ΜΑΪΟΥ 2021

Η ΕΑΕΕ διεξάγει έρευνα σχετικά με την παραγωγή ασφαλιστρών ανά μήνα μεταξύ των ασφαλιστικών επιχειρήσεων-μελών της. Συνολικά ανταποκρίθηκαν 50 ασφαλιστικές επιχειρήσεις οι οποίες συγκέντρωσαν το 94,6% της παραγωγής ασφαλιστρών στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών και το 99,8% των ασφαλίσεων Ζωής, σύμφωνα με τα οριστικά στοιχεία του προηγούμενου έτους. Από τις ανωτέρω επιχειρήσεις, οι 45 δραστηριοποιήθηκαν στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών και 18 στις ασφαλίσεις Ζωής.

Σύμφωνα με τα στοιχεία αυτά (κατόπιν προσαρμογής των δεδομένων του προηγούμενου χρονικού διαστήματος με νεότερες απαντήσεις), από τη σύγκριση των δηλώσεων παραγωγής ασφαλιστρών των μηνών Ιανουαρίου - Μαΐου του 2021 των ανωτέρω επιχειρήσεων με τις αντίστοιχες της ίδιας περιόδου για το 2020 των ιδίων επιχειρήσεων, προκύπτουν τα παρακάτω:

Παραγωγή ασφαλιστρών (€)	Ιανουάριος - Μάιος 2021	Μεταβολή έναντι 2020
Ασφαλίσεις Ζωής	859.518.568,42	+20,2%
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	905.692.170,36	+2,5%
Εκ των οποίων		
Αστική ευθύνη οχημάτων	295.283.011,61	-2,1%
Λοιποί κλάδοι κατά Ζημιών	610.409.158,75	+4,8%
Σύνολο	1.765.210.738,78	+10,4%

Η ανωτέρω καταγραφή της παραγωγής ασφαλιστρών των ασφαλίσεων Ζωής ακολουθεί την μεθοδολογία αποτίμησης των Διεθνών Προτύπων Χρηματοοικονομικής Αναφοράς, για τους κλάδους III. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις και VII. Διαχείριση Συλλογικών Συνταξιοδοτικών Κεφαλαίων, σύμφωνα με την οποία αθροίζονται στον ίδιο λογαριασμό: α) η παραγωγή ασφαλιστρών περιοδικών καταβολών εντός του έτους και β) το 1/10 της παραγωγής ασφαλιστρών των εφάπαξ καταβολής συμβολαίων (δεκαετής προσέγγιση¹ μέσης διάρκειας συμβολαίων εφάπαξ καταβολής).

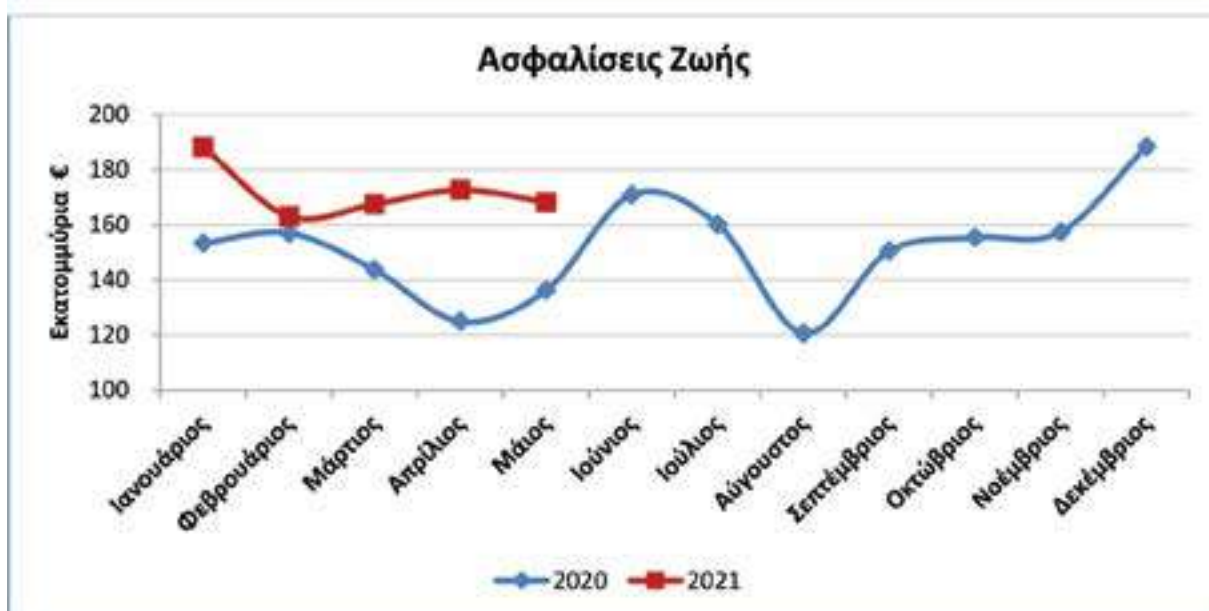
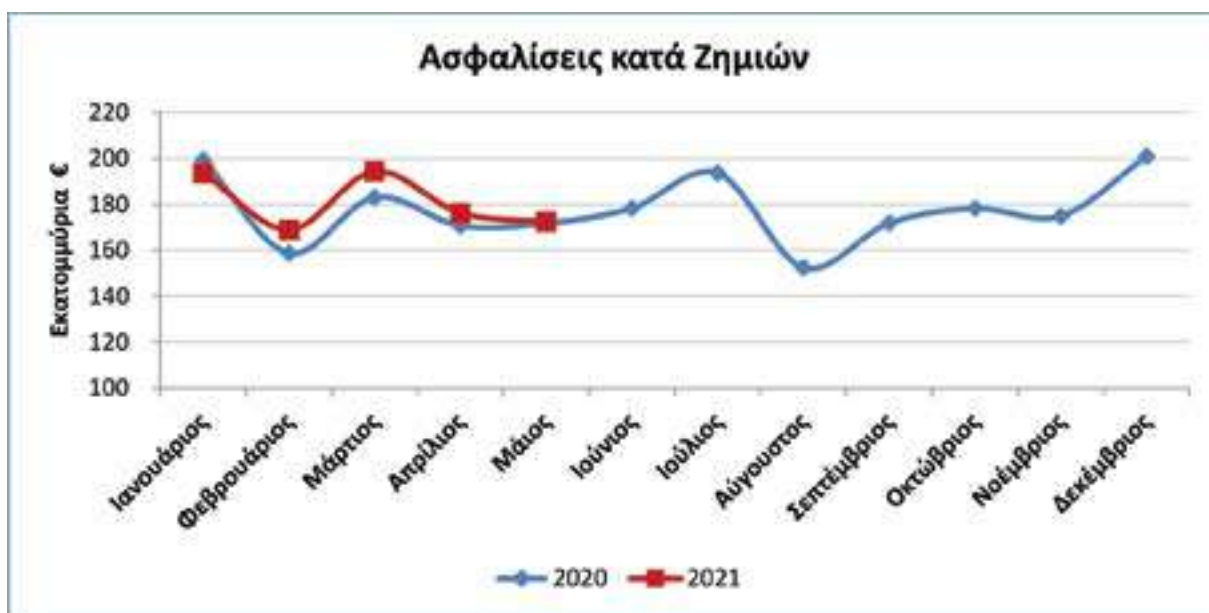
Επισημαίνεται ότι τα στοιχεία της έρευνας προκύπτουν από τις δηλώσεις των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, οι οποίες δεν έχουν ελεγχθεί από ορκωτούς ελεγκτές.



¹ «Company Valuation under IFRS», N. Antill, K. Lee, 2008, Great Britain.



Στα δύο γραφήματα που ακολουθούν παρουσιάζεται η εξέλιξη της παραγωγής ασφαλιστρών ανά μήνα, για το χρονικό διάστημα Ιανουαρίου 2020 – Μαΐου 2021, ξεχωριστά για τις ασφαλίσσεις Ζωής και τις ασφαλίσσεις κατά Ζημιών.





Στους πίνακες που ακολουθούν καταγράφονται αναλυτικά τα αποτελέσματα της έρευνας παραγωγής ασφαλίσεων σύμφωνα με την διεθνή πρακτική ανά κλάδο ασφάλισης (Ζωής και Ζημιών) για το χρονικό διάστημα Ιανουαρίου - Μαΐου του 2021 καθώς και η μεταβολή τους έναντι του αντίστοιχου διαστήματος του 2020.

Ασφαλίσεις Ζωής (€)	Ιανουάριος - Μάιος 2021	Μεταβολή
I. Ασφαλίσεις Ζωής	543.527.885,08	+10,8%
III. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	222.961.828,59	+62,2%
VI. Εργασίες κεφαλαιοποίησης	255,33	-87,0%
VII. Διαχείριση συλλογικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	93.028.599,42	+7,1%
Σύνολο	859.518.568,42	+20,2%

Ασφαλίσεις κατά Ζημιών (€)	Ιανουάριος - Μάιος 2021	Συμμετοχή	Μεταβολή
1. Ατυχήματα	20.466.734,00	2,3%	+3,3%
2. Ασθένειες	136.135.586,76	15,0%	+11,4%
3. Χερσαία οχήματα	95.193.006,22	10,5%	+3,0%
5. Αεροσκάφη	142,02	0,0%	-99,8%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	5.651.495,03	0,6%	+12,7%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	9.617.526,15	1,1%	+7,7%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	132.598.695,48	14,6%	-1,5%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	47.776.707,25	5,3%	+3,7%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	295.283.011,61	32,6%	-2,1%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	168.769,06	0,02%	-33,2%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	2.368.028,97	0,3%	+11,5%
13. Γενική αστική ευθύνη	47.011.598,04	5,2%	+1,7%
14. Πιστώσεις	16.744.462,71	1,8%	-1,1%
15. Εγγυήσεις	1.206.306,53	0,1%	-44,6%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	29.890.253,25	3,3%	+14,5%
17. Νομική προστασία	14.124.586,41	1,6%	+2,6%
18. Βοήθεια	51.455.260,88	5,7%	+13,1%
Σύνολο	905.692.170,36	100%	+2,5%



Στους πίνακες που ακολουθούν καταγράφονται αναλυτικά τα αποτελέσματα της έρευνας παραγωγής ασφαλίσεων σύμφωνα με την διεθνή πρακτική ανά κλάδο ασφάλισης (Ζωής και Ζημιών) μηνός Μαΐου του 2021 καθώς και η μεταβολή τους έναντι των αντίστοιχων του Μαΐου του 2020.

Ασφαλίσεις Ζωής (€)	Μάιος 2021	Μεταβολή σε σχέση με Μάιο 2020
I. Ασφαλίσεις Ζωής	98.168.159,16	+9,8%
III. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	52.147.083,95	+77,2%
VI. Εργασίες κεφαλαιοποίησης	0,00	---
VII. Διαχείριση συλλογικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	17.774.790,78	+2,4%
Σύνολο	168.090.033,89	+23,4%

Ασφαλίσεις κατά Ζημιών (€)	Μάιος 2021	Μεταβολή σε σχέση με Μάιο 2020
1. Ατυχήματα	4.068.063,73	+5,7%
2. Ασθένειες	27.637.981,97	+14,3%
3. Χερσαία οχήματα	18.611.145,85	+5,2%
5. Αεροσκάφη	0,00	-100,0%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	1.517.375,56	+11,2%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	1.713.269,14	+38,8%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	23.214.519,52	-13,9%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	7.896.801,66	-23,1%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	58.170.876,42	+1,2%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	51.742,12	+18,8%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	868.907,45	+29,6%
13. Γενική αστική ευθύνη	8.248.911,80	-16,0%
14. Πιστώσεις	2.833.834,69	+11,9%
15. Εγγυήσεις	110.268,67	+11,8%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	4.357.738,85	+15,2%
17. Νομική προστασία	2.837.576,55	+4,2%
18. Βοήθεια	10.348.434,08	+15,6%
Σύνολο	172.487.448,04	+0,4%

Σύνολο Μαΐου (Ζωής & Ζημιών) (€)	340.577.481,94	+10,6%
---	-----------------------	---------------



EUROLIFE FFH

A FAIRFAX Company

Η ΨΗΦΙΑΚΗ ΕΚΘΕΣΗ «ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΟΙ ΗΡΩΕΣ» ΤΟΥ ΜΟΥΣΕΙΟΥ ΚΥΚΛΑΔΙΚΗΣ ΤΕΧΝΗΣ, ΜΕ ΤΗΝ ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΗ ΤΗΣ EUROLIFE FFH

Με 6.000 συμμετοχές από Ελλάδα και εξωτερικό, 36 νικητές και 96 διακρίσεις, ολοκληρώθηκε ο 8ος Παιδικός Διαγωνισμός Ζωγραφικής

Η Eurolife FFH υποστηρίζει κάθε χρόνο τον Παιδικό Διαγωνισμό Ζωγραφικής του Μουσείου Κυκλαδικής Τέχνης, με στόχο να ενθαρρύνει τη δημιουργικότητα και την έκφραση των παιδιών από ολόκληρη τη χώρα. Με θέμα «Καθημερινοί Ήρωες», ο 8ος Παιδικός Διαγωνισμός πραγματοποιήθηκε φέτος ψηφιακά και ολοκληρώθηκε με απόλυτη επιτυχία, συγκεντρώνοντας 6.000 συμμετοχές από την Ελλάδα και το εξωτερικό και αναδεικνύοντας 36 νικητές και 96 διακριθέντες. Η έκθεση των παιδικών έργων άνοιξε τις διαδικτυακές της πύλες στις 18 Μαΐου, με αφορμή τη Διεθνή Ημέρα Μουσείων, και θα είναι διαθέσιμη σε όλους μέχρι τις 31 Αυγούστου στην ιστοσελίδα <https://kidscontest.cycladic.gr/apotelesmata/>.

Η ηλεκτρονική πλατφόρμα του Παιδικού Διαγωνισμού (<https://kidscontest.cycladic.gr/>) ξεπέρασε συνολικά τις 325.000 επισκέψεις, με περισσότερους από 32.000 χρήστες. Τόσο τα παιδιά, όσο και οι εκπαιδευτικοί, εκτός από το διαγωνισμό ζωγραφικής, μπορούσαν να συμμετάσχουν σε διάφορες δραστηριότητες για δημιουργική απασχόληση και ανάπτυξη καλλιτεχνικών δεξιοτήτων. Μάλιστα, η κατηγορία ΜΑΘΑΙΝΩ, με εκπαιδευτικό υλικό και δραστηριότητες βασισμένες στα έργα της έκθεσης «Αρχαιολατρεία και Φιλελληνισμός. Συλλογή Θανάση και Μαρίνας Μαρτίνου» συγκέντρωσε 65.000 επισκέψεις. Η Eurolife FFH υποστηρίζει σταθερά τις πρωτοβουλίες του Μουσείου Κυκλαδικής Τέχνης, ψηφιακές και μη, αναγνωρίζοντας ότι



η πρόσβαση στον πολιτισμό παραμένει διαχρονική αξία, ανεξάρτητα από τις συνθήκες που διαμορφώνονται στην καθημερινότητά μας.

Οι νικητές και οι διακριθέντες του διαγωνισμού προέκυψαν από ειδική κριτική επιτροπή, ενώ το έπαθλό τους ήταν και φέτος ένα Cycladic Art Box, το οποίο περιέχει διάφορα εκπαιδευτικά παιχνίδια με θέμα τον αρχαίο ελληνικό και κυκλαδικό πολιτισμό.

Για τη Eurolife FFH αξία έχει να υποστηρίξει πρωτοβουλίες που προάγουν τη γνώση και απελευθερώνουν τη δημιουργική έκφραση των παιδιών. Η συνεργασία με το Μουσείο Κυκλαδικής Τέχνης ενισχύει δράσεις και ιδέες που εξυψώνουν το πνεύμα και ανοίγουν νέους ορίζοντες. Ως στρατηγικός συνεργάτης του Μουσείου Κυκλαδικής Τέχνης, η Eurolife FFH υποστηρίζει όλες τις πρωτοβουλίες του, μέσω των οποίων μικροί και μεγάλοι μαθαίνουν περισσότερο για τον αρχαίο ελληνικό πολιτισμό και τις προεκτάσεις του στο σήμερα.



ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ

#SKEPSOUALLIOS. ΜΙΑ ΕΚΣΤΡΑΤΕΙΑ ΠΡΟΤΡΟΠΗΣ ΚΑΙ ΕΝΗΜΕΡΩΣΗΣ ΓΙΑ ΤΟ ΚΑΛΟ ΤΟΥ ΠΛΑΝΗΤΗ

Η Ευρωπαϊκή Πίστη, άρρηκτα συνδεδεμένη με το κοινωνικό σύνολο μέσα στο οποίο δραστηριοποιείται, αποδεικνύει έμπρακτα τη συμβολή της στο γενικότερο καλό, μέσω της δημιουργίας εκστρατείας ενημέρωσης με την ονομασία **#SkepsouAllios** και με κεντρικό μήνυμα «Ένα καλύτερο αύριο ξεκινά από σήμερα», για τη μείωση των πλαστικών μιας χρήσης προς όφελος του πλανήτη.

Από τον Ιούλιο του 2021, στο πλαίσιο εφαρμογής της Οδηγίας 2019/904 της Ευρωπαϊκής Ένωσης, καταργούνται στη χώρα μας τα πλαστικά μίας χρήσης, όπως τα πλαστικά ποτήρια, μαχαίροπήρουνα, πιάτα, καλαμάκια κ.α..

Η Ευρωπαϊκή Πίστη αποτελεί τη μοναδική ασφαλιστική Εταιρία στην Ελλάδα που έχει ενστερνιστεί πλήρως, από τις αρχές του έτους, τη συγκεκριμένη Οδηγία, συντάσσοντας ένα ετήσιο στρατηγικό πλάνο με στόχο την ενημέρωση του κοινού για τα προβλήματα που δημιουργεί η χρήση πλαστικού στο περιβάλλον.

Σύμφωνα με στοιχεία του Οργανισμού Plastic Oceans, 380 εκατομμύρια τόνοι πλαστικών απορριμμάτων παράγονται ετησίως, εκ των οποίων τα 8 εκατομμύρια καταλήγουν στις θάλασσές μας.

Η Ευρωπαϊκή Πίστη ξεκίνησε την καμπάνια **#SkepsouAllios** με το διαμοιρασμό ενός ερωτηματολογίου σε δείγμα 526 ατόμων, προκειμένου να υπάρξει σαφής καταγραφή των όσων τελικά γνωρίζουμε ή δεν γνωρίζουμε για το πλαστικό και τη χρήση του. Έχοντας ως οδηγό τα αποτελέσματα του ερωτηματολογίου, διαμόρφωσε πλήθος δράσεων επικοινωνίας προς το κοινό, τους Εργαζόμενους και το Δίκτυο Πωλήσεων της.

Πιο συγκεκριμένα, έχει προχωρήσει στο σχεδιασμό ενεργειών όπως outdoor προβολή σε επιλεγμένες στάσεις λεωφορείων με έξυπνα δημιουργικά, τα οποία προτρέπουν τους πολίτες να σκεφτούν αλλιώς, ραδιοφωνικές αναφορές οι οποίες θα συμβουλευθούν το κοινό να αλλάξει μικρές καθημερινές του συνήθειες, προβολή στα social media, animated videos και ηλεκτρονικά έντυπα με χρήσιμες συμβουλές για τη μείωση και την ανακύκλωση του πλαστικού, αλλά και branding σε όλο το κτίριο των κεντρικών της γραφείων.

Επιπρόσθετα, συμβολικά και θέλοντας να αποτελέσει παράδειγμα προς μίμηση, η Εταιρία ξεκίνησε τις ενέργειές της,



μοιράζοντας στους Εργαζόμενους και στους Συνεργάτες της είδη πολλαπλών χρήσεων, όπως μπουκάλια θερμός, ποτήρια και υφασμάτινες τσάντες, τα οποία σχεδίασε αποκλειστικά για την Ευρωπαϊκή Πίστη ο ταλαντούχος fashion designer Μάρκελλος Πολυδώρου.

Η εκστρατεία **#SkepsouAllios** θα κορυφωθεί με τη συμμετοχή της Εταιρίας στην Ευρωπαϊκή Εβδομάδα Μείωσης Αποβλήτων (European Week of Waste Reduction) της Ευρωπαϊκής Ένωσης, η οποία θα πραγματοποιηθεί στις 20 έως 28 Νοεμβρίου 2021 και αναμένεται να έχει μεγάλη επίδραση, όχι μόνο στους πολίτες της χώρας μας, αλλά σε όλη την Ευρωπαϊκή Ένωση.

Ο Προϊστάμενος Marketing & Δημοσίων Σχέσεων της Εταιρίας κ. Κώστας Χαλκιώτης, δήλωσε σχετικά: «Για την Ευρωπαϊκή Πίστη η αφομοίωση μιας εταιρικής κουλτούρας φιλικής προς το περιβάλλον αποτελεί όχι μόνο στρατηγικό στόχο της Εταιρίας, αλλά πρόθεση και υποχρέωσή της. Σε αυτό το πλαίσιο κινείται και η εκστρατεία **#SkepsouAllios**, καθώς μέσα από τις ενέργειες που θα πραγματοποιηθούν προσβλέπουμε σε μια μαζική ενημέρωση του κοινού για τη βλάβη που προκαλεί η απρόσκοπτη χρήση πλαστικού στο περιβάλλον, ενώ παράλληλα είμαστε αισιόδοξοι πως μέσω του παραδείγματός μας θα προτρέψουμε όσο το δυνατόν περισσότερους συμπολίτες μας να αλλάξουν μικρές καθημερινές συνήθειες, προς μια πιο οικολογική κατεύθυνση».

Η Εταιρία, δεσμεύεται πως θα συνεχίσει να αποτελεί πρότυπο εταιρικής κοινωνικής υπευθυνότητας και θα προσπαθεί πάντα να ξεκινά ένα καλύτερο αύριο από σήμερα, ενστερνιζόμενη τη ρήση πως «Τη Γη δεν την κληρονομήσαμε από τους προγόνους μας, αλλά τη δανειζόμαστε από τα παιδιά μας».

Δείτε περισσότερα για την εκστρατεία στο <https://www.europaikipisti.gr/el/skepsouallios>.





ΤΑΞΙΔΙ ΕΠΙΤΥΧΙΑΣ ΓΙΑ 12 ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΤΗΣ MEGA BROKERS ΜΕ ΤΗΝ EUROLIFE FFH ΣΤΗΝ «ΚΑΡΑΪΒΙΚΗ» ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΑΣ!



Ακόμη και σε μια «ιδιαίτερη» χρονιά λόγω της πανδημίας η παρακίνηση και ανταμοιβή των συνεργατών της Mega Brokers αποτελεί αναμφισβήτητα βασική επιχειρησιακή πολιτική.

Σε συνθήκες πλήρους ασφάλειας η εταιρεία ολοκλήρωσε ένα πραγματικά υπέροχο ταξίδι επιβράβευσης στην «Καραϊβική» της Ελλάδας με τις εξωτικές παραλίες και το καταπράσινο τοπίο στα Σύβοτα, Παξούς και Αντίπαξους.

Δύο τόποι που ο καθένας έχει τη δική του χάρη, αλλά και που συχνά λειτουργούν ως δίδυμος προορισμός. Το ταξίδι απόλαυσαν 12 Συνεργάτες που πέτυχαν τους παραγωγικούς στόχους και τις ποιοτικές προϋποθέσεις του 7ου διαγωνισμού Πωλήσεων του Κλάδου ζωής σε συνεργασία με την Eurolife FFH ασφαλιστική.

Στο μοναδικό ταξίδι 4 ημερών, οι συνεργάτες ως λάτρεις της φύσης και των extreme sports, έζησαν την εμπειρία του rafting στις Πηγές του Αχέροντα μέσα από μια διαδρομή εξαιρετικής ομορφιάς, δοκίμασαν τις αντοχές στο μεγαλύτερο στη Ελλάδα zip line στο επιβλητικό φαράγγι του Αχέροντα και σαγηνεύτηκαν από τις υπέροχες εναλλαγές του τοπίου.

Την επόμενη ημέρα το πρόγραμμα συνεχίστηκε με ημερήσιες εξορμήσεις με σκάφος στους Παξούς και Αντίπαξους όπου μέσα από διαδρομή στο λιμάνι του Γαιου, στα όμορφα λιμάνια Λογγού και Λάκκας οι συνεργάτες ανακάλυψαν την ομορφιά του νησιού καθώς εξερευνήσαν τις φανταστικές σπηλιές και ανακάλυψαν παραλίες, κάθε απόχρωσης του πράσινου και του μπλε, οι οποίες είναι προσβάσιμες μόνο με σκάφος!

Φυσικά σε όλη τη διάρκεια του ταξιδιού απόλαυσαν γευστική εμπειρία του τόπου, σε παραδοσιακά εστιατόρια, γνήσιους εκπροσώπους της νησιωτικής & ηπειρωτικής κουζίνας.

Τους συνεργάτες συνόδευσαν ο Αντιπρόεδρος και Γενικός Διευθυντής, κος Τάσος Χατζηθεοδοσίου, ο Διευθυντής του



κλάδου ζωής κύριος Γιάννης Παππάς και ο κύριος Νίκος Χουλιάρας Διευθυντής Ανάπτυξης Πωλήσεων Eurolife FFH ο οποίος είχε την ευκαιρία να ανταλλάξει απόψεις με όλους τους επιτυγχόντες Συνεργάτες.

Ιδιαίτερη στιγμή για την εταιρεία και τους συνεργάτες της ήταν η βραδιά βραβεύσεων παρουσία και του Προέδρου της εταιρείας κύριου Γιάννη Χατζηθεοδοσίου. Οι βραβεύσεις αυτές αναφέρονταν σε ποιοτικά χαρακτηριστικά όπως η διατήρηση και η ποιότητα δεικτών χαρτοφυλακίου με την Mega Broker και την Eurolife FFH.

Η ολοκλήρωση του ταξιδιού που βρήκε όλους τους συμμετέχοντες ενθουσιασμένους, ανανεωμένους και αποφασισμένους για την επόμενη συμμετοχή τους για το 2022!

Ο προορισμός, #surprise



ΝΕΑ ΥΠΟΧΡΕΩΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΜΕ ΤΗ ΣΥΜΒΟΛΗ ΤΟΥ ΣΕΜΑ

Την απόφαση του υπουργού Δικαιοσύνης, Κωνσταντίνου Τσιάρα, με τίτλο «Καθορισμός φορέων, όρων και προϋποθέσεων ασφάλισης επαγγελματικής ευθύνης των Διαχειριστών Αφερεγγυότητας του ν. 4738/2020 «Ρύθμιση οφελών και παροχή δεύτερης ευκαιρίας και άλλες διατάξεις» (Α' 207)», χαιρετίζει ο Σύνδεσμος Ελλήνων Μεσιτών Ασφαλίσεων (ΣΕΜΑ), θεωρώντας ότι η εφαρμογή της θα συνδράμει τα μέγιστα για τη διασφάλιση των δικαιωμάτων όσων εμπλέκονται σε υποθέσεις διευθέτησης - διαχείρισης και ρύθμισης ακάλυπτων υποχρεώσεων.

Η συνδρομή του ΣΕΜΑ για τις διατάξεις που περιλήφθηκαν στη σχετική υπουργική απόφαση ήταν καθοριστική, καθότι της υπογραφής της προηγήθηκε σειρά επαφών εκπροσώπων του Συνδέσμου με υψηλόβαθμα πολιτικά στελέχη του υπουργείου Οικονομικών, στα οποία υποβλήθηκε και εμπεριστατωμένο υπόμνημα, με το οποίο ο Σύνδεσμος έθεσε το πλαίσιο ασφάλισης και τους όρους κάλυψης των Διαχειριστών Αφερεγγυότητας (σύνδικοι, μεσολαβητές, ειδικοί εντολοδόχοι, ειδικοί εκκαθαριστές), ενώ πρότεινε όρια και εξαιρέσεις για την ασφάλιση της συγκεκριμένης επαγγελματικής ομάδας.

Το τελικό κείμενο της υπουργικής απόφασης, που έλαβε την υπογραφή του καθ' ύλην αρμόδιου υπουργού στις 15 Απριλίου 2021, αφενός ρυθμίζει ασφαλιστικά ένα εξαιρετικά ευαίσθητο ζήτημα, αφετέρου διευρύνει το πεδίο της υποχρεωτικής ασφάλισης της επαγγελματικής αστικής ευθύνης, περνώντας το μήνυμα ότι η άσκηση επαγγελματιών που συνδέονται με την υγεία των πολιτών και τα οικονομικά τους συμφέροντα, θα πρέπει υποχρεωτικά να ασφαρίζεται για τον κίνδυνο της αστικής ευθύνης.

Ο ΣΕΜΑ θα επιμείνει στην πάγια θέση του ότι, στο καθεστώς της υποχρεωτικής ασφάλισης της επαγγελματικής αστικής ευθύνης θα πρέπει να ενταχθούν κι άλλοι επαγγελματικοί κλάδοι, ενώ σε κάθε περίπτωση δεσμεύεται ότι θα συστρατευθεί και με άλλους φορείς της ασφαλιστικής



Ο κ. Τάσος Χατζηθεοδοσίου, Μέλος ΔΣ και Υπεύθυνος Επικοινωνίας του ΣΕΜΑ

αγοράς στον κοινό αυτό σκοπό.

Σημειώνεται ότι, βάσει των όσων προβλέπει η απόφαση του υπουργείου Δικαιοσύνης, το περιεχόμενο του ασφαλιστηρίου επαγγελματικής ευθύνης θα πρέπει να καλύπτει την αστική ευθύνη του Διαχειριστή Αφερεγγυότητας με συγκεκριμένα ελάχιστα ποσά ανά ζημιολόγιο συμβάν και συνολικά κατ' έτος, όπως και την ευθύνη του σε περιπτώσεις που για λογαριασμό του ενεργεί εντολο-

δόχος του, αλλά και τη δράση του σε άλλες χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης.

Το σχετικό συμβόλαιο θα πρέπει να είναι ετησίως ανανεωμένο και να παρέχει εκτεταμένη περίοδο αναγγελίας τριετούς διάρκειας από τη λήξη των καθηκόντων του Διαχειριστή Αφερεγγυότητας.

Το ύψος της ασφαλιστικής κάλυψης Διαχειριστή Αφερεγγυότητας ορίζεται ανάλογο με το μέγεθος των εργασιών του. Ειδικότερα, τα ελάχιστα όρια για την Α' βαθμίδα θα πρέπει να είναι 500.000 ευρώ ανά συμβάν και 1 εκατ. ευρώ συνολικά κατ' έτος. Αντίστοιχα για τη Β' βαθμίδα θα πρέπει να είναι 200.000 ευρώ ανά συμβάν και 400.000 ευρώ συνολικά κατ' έτος.

Προβλέπεται επίσης απαλλαγή στη συμμετοχή του ασφαλισμένου στο ποσό της αποζημίωσης, που ορίζεται για την Α' βαθμίδα με μέγιστο όριο τα 20.000 ευρώ και για τη Β' βαθμίδα τα 10.000 ευρώ.

Σχετικά με την παραπάνω εξέλιξη, ο κ. Τάσος Χατζηθεοδοσίου, Μέλος ΔΣ και Υπεύθυνος Επικοινωνίας του ΣΕΜΑ δήλωσε: Η εισαγωγή μιας νέας υποχρεωτικής ασφάλισης είναι ένα γεγονός με ιδιαίτερη σημασία για τον κλάδο μας. Ως ΣΕΜΑ νιώθουμε ιδιαίτερη χαρά και τιμή που ακούστηκαν οι προτάσεις μας στο Υπουργείο Οικονομικών και συμβάλαμε με αυτό τον τρόπο σε μια υπουργική απόφαση που θα ρυθμίσει τον τρόπο λειτουργίας ενός επαγγέλματος, προσφέροντας μεγαλύτερη ασφάλεια στην κοινωνία και προοπτικές ανάπτυξης στην κλάδο μας.



GENERALI "WE LEARN 2021"

ΣΥΝΕΧΗΣ ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΣΕ ΕΥΚΑΙΡΙΕΣ ΜΑΘΗΣΗΣ

Αφιέρωμα στη δια βίου μάθηση και τις ευκαιρίες ανάπτυξης διοργάνωσε η Generali με τίτλο We Learn, εστιάζοντας στην εκπαίδευση και τις δυνατότητες εξέλιξης των εργαζόμενων. Η πρωτοβουλία αυτή, που πραγματοποιείται συγχρόνως σε όλες τις χώρες του Ομίλου φέρει το όνομα της παγκόσμιας εκπαιδευτικής πλατφόρμας του Ομίλου, που είναι διαθέσιμη σε πάνω από 13.000 μοναδικούς χρήστες και προσφέρεται σε 10 γλώσσες, σε 30 χώρες ανά τον κόσμο. Η πλατφόρμα λειτουργεί με επιτυχία εδώ και δύο χρόνια, ενώ πρόσφατα έγινε διαθέσιμη και ως εφαρμογή για κινητά.

Το Πρόγραμμα We LEARN δημιουργήθηκε για να εφοδιάσει τους εργαζόμενους με τις νέες επιχειρηματικές, ψηφιακές και συμπεριφορικές δεξιότητες που κρίνονται ως απαραίτητες για να πετύχουν στην εργασία τους σε έναν μεταβαλλόμενο κόσμο. Συνδυάζει μαθήματα σε τάξη (δια ζώσης πριν την Covid-19 – πλέον ψηφιακά), αλλά και ψηφιακά, με διαδραστικό περιεχόμενο, συμβάλλοντας στη δημιουργία μίας παγκόσμιας κοινότητας εκπαιδευόμενων.

Πέραν των ψηφιακών μαθημάτων, που είναι προσβάσιμα σε όλους, έχουν σχεδιαστεί εξειδικευμένα Mini-masters, ώστε να υποστηρίξουν τους στρατηγικούς στόχους της εταιρίας, με τη δημιουργία νέων επαγγελματικών ρόλων. Χαρακτηριστικά παραδείγματα, αυτά των Data Scientist και Actuary of the Future Mini Master. Δύο εξειδικευμένα προγράμματα για την εκπαίδευση μίας νέας γενιάς υψηλά καταρτισμένων εργαζομένων. Τα προγράμματα έχουν σχεδιαστεί σε συνεργασία της Generali Group Academy με κορυφαίους οργανισμούς όπως το MIP Politecnico di Milano, το MIB Trieste School of Management και την εταιρεία Willis Towers Watson.

Όπως υπογραμμίζει η κα Ελένη Κορδάτου, Head of Human Resources στην Generali: «Σε έναν κόσμο που συνεχώς αλλάζει η γνώση αποτελεί δύναμη. Το We Learn αποτελεί μια πρωτοβουλία που στόχο έχει την περαιτέρω



«Σε έναν κόσμο που συνεχώς αλλάζει η γνώση αποτελεί δύναμη. Το We Learn αποτελεί μια πρωτοβουλία που στόχο έχει την περαιτέρω εξέλιξη των ανθρώπων μας, μέσα από ίσες ευκαιρίες μάθησης»

εξέλιξη των ανθρώπων μας, μέσα από ίσες ευκαιρίες μάθησης. Μας δίνεται η ευκαιρία να ευαισθητοποιήσουμε τους εργαζομένους μας αναφορικά με τη σημασία της διαρκούς εκπαίδευσης ως μέσο προσωπικής και επαγγελματικής ανάπτυξης και ενεργούς συμμετοχής τους στην επίτευξη των στρατηγικών στόχων του οργανισμού. Στην Generali δεσμευόμαστε να αποτελούμε τον Lifetime Partner όσων μας εμπιστεύονται κι αυτή η φιλοσοφία ξεκινά από τους ανθρώπους μας, τους οποίους ενδυναμώνουμε συνεχώς με νέα εργαλεία και δυνατότητες».

Αξίζει να σημειωθεί ότι μόνο το 2020, 248 εργαζόμενοι, αριθμός που αγγίζει σχεδόν το σύνολο των εργαζομένων, συμμετείχε σε πρόγραμμα εκπαίδευσης ενώ ο μέσος όρος εκπαιδευτικών ωρών παρακολούθησης ανά εργαζό-



ΚΑΙ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ



Ο Πάνος Σιώζος, συνιδρυτής και CEO της LearnWorlds.

μενο έφτασε τις 14,5 ώρες.

Οι εργαζόμενοι της Generali είχαν την ευκαιρία να συμμετέχουν σε διαδικτυακές συναντήσεις και να ενημερωθούν για τις πολλαπλές δυνατότητες συνεχούς εκπαίδευσης που τους παρέχει ο οργανισμός. Επίτιμος προσκεκλημένος της φετινής διοργάνωσης ήταν ο κ. Πάνος Σιώζος, συνιδρυτής και CEO της LearnWorlds. Η LearnWorlds αποτελεί μία βραβευμένη e-cloud διαδικτυακή πλατφόρμα μάθησης, η οποία διαθέτει εξειδικευμένες εκπαιδευτικές λύσεις από και για επαγγελματίες, επιχειρηματίες και οργανισμούς με παρουσία σε πάνω από 120 χώρες παγκοσμίως. Ο κ. Σιώζος, διαθέτοντας επιστημονική εξειδίκευση στον τομέα της εκπαιδευτικής τεχνολογίας και διεθνή εμπειρία, ανέπτυξε τα οφέλη και τις ευκαιρίες της συνεχούς μάθησης και μετέφερε τις τάσεις στον τομέα επαγγελματικής εκπαίδευσης διεθνώς.

Ο ίδιος αναφέρθηκε στις ευκαιρίες που προσφέρει η τεχνολογία στην ανάπτυξη εκπαιδευτικών ευκαιριών και στο πώς το e-learning αποτελεί τον πλέον διαδραστικό και ευέλικτο τρόπο εκμάθησης και απόκτησης νέων δεξιοτήτων, τόσο λόγω της παρούσας συγκυρίας social distancing όσο και στο μέλλον. Αναφερόμενος στην αξία της συνεχούς επανεκπαίδευσης (reskilling) ο ίδιος αναφέρθηκε και στην

προσωπική του εμπειρία ως συνιδρυτής της LearnWorlds, «...η οποία ξεκίνησε ως μία ελληνική startup, δίνοντας τη δυνατότητα σε εξειδικευμένους συνεργάτες της να αναπτύξουν νέες δεξιότητες, και δημιούργησε στη συνέχεια μία παγκόσμια ed-tech υπηρεσία».

Όπως σημείωσε ο ίδιος, «...η ψηφιακή τεχνολογία έχει αλλάξει τον τρόπο με τον οποίο μαθαίνουμε και επεξεργαζόμαστε πληροφορίες, ενώ σε αντίθεση με το παραδοσιακό βιομηχανικό μοντέλο μάθησης, η online εκπαίδευση παρέχει απεριόριστη χωροταξική ευελιξία μάθησης και νέες επαγγελματικές και επιχειρηματικές ευκαιρίες σε εκπαιδευόμενους και εκπαιδευτές. Επίσης, τα online εργαλεία μάθησης δίνουν τη δυνατότητα στην ταχύτερη εκμάθηση δεξιοτήτων αιχμής που απαιτεί η αγορά εργασίας καθώς και ευκαιρίες επικαιροποίησης των δεξιοτήτων την εποχή της τέταρτης βιομηχανικής επανάστασης και της αυτοματοποίησης.

«Η ψηφιακή τεχνολογία έχει αλλάξει τον τρόπο με τον οποίο μαθαίνουμε και επεξεργαζόμαστε πληροφορίες, ενώ σε αντίθεση με το παραδοσιακό βιομηχανικό μοντέλο μάθησης, η online εκπαίδευση παρέχει απεριόριστη χωροταξική ευελιξία μάθησης και νέες επαγγελματικές και επιχειρηματικές ευκαιρίες σε εκπαιδευόμενους και εκπαιδευτές»

Η πρωτοβουλία ολοκληρώθηκε με τους συμμετέχοντες να συμφωνούν ότι μάθηση σημαίνει ζωή, παρατήρηση, αλλαγή, εξέλιξη και είναι η ικανότητα που έχουμε από τη στιγμή που γεννιόμαστε και δε σταματάει ποτέ όσο μεγαλώνουμε. Η Generali δεσμεύεται να συνεχίσει να επενδύει στην ανάπτυξη των ανθρώπων της μέσα από καινοτόμα μαθησιακά εργαλεία και την υλοποίηση της επιτυχημένης στρατηγικής της, μέσω της οποίας το 2020 επένδυσε, 58,7 εκ. ευρώ σε εκπαιδευτικές πρωτοβουλίες παγκοσμίως.



ΣΥΛΛΟΓΟΣ ΥΠΑΛΛΗΛΩΝ ΕΘΝΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΕΚΛΟΓΕΣ ΣΥΛΛΟΓΟΥ 2021 ΝΕΟ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟ

Σε συνέχεια της σημερινής πρώτης συνεδρίασης, έπειτα από τις εκλογές που διενεργήθηκαν στο διάστημα από 17/5/2021 έως και 25/5/2021, το νέο Διοικητικό Συμβούλιο του Συλλόγου συγκροτήθηκε σε σώμα ως ακολούθως:

Πρόεδρος:

Πετσαλάκης Γιάννης

Αντιπρόεδρος:

Ανδρουτσόπουλος Παναγιώτης

Γενικός Γραμματέας:

Αγγελινά Γεωργία

Αναπληρωτής Γεν. Γραμματέας:

Λευθεριώτης Τηλέμαχος

Ταμίας:

Σκανδάλης Βασίλης

Έφορος Δημοσίων Σχέσεων:

Νασούφης Γιάννης

Μέλη:

Αναγνωστοπούλου Σίσσυ
Αντωνίου Σπύρος
Καρατζαφέρης Γιάννης
Σεφερλής Βασίλης
Τσελέκης Κωνσταντίνος

Το Διοικητικό Συμβούλιο του Συλλόγου θέλει να ευχαριστήσει όλους τους συναδέλφους για τη μεγάλη τους συμμετοχή στις φετινές εκλογές.

**Το Διοικητικό Συμβούλιο του
Συλλόγου Υπαλλήλων Εθνικής Ασφαλιστικής**



ΕΝΩΣΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ
ΕΤΑΙΡΕΙΩΝ
ΕΛΛΑΔΟΣ

WEBINAR ME ΘΕΜΑ : "SUSTAINABLE UNDERWRITING"

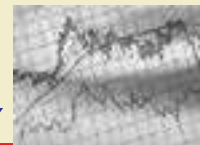
Περισσότεροι από 180 συμμετέχοντες από την ασφαλιστική αγορά παρακολούθησαν το webinar που διοργάνωσε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος (ΕΑΕΕ) με πρωτοβουλία της Επιτροπής Περιουσίας, Αντασφαλίσεων, Μεταφορών και Σκαφών στις 27 Μαΐου 2021.

Η ΕΑΕΕ φιλοξένησε διακεκριμένους ομιλητές από κορυφαίους αντασφαλιστικούς ομίλους προκειμένου να καταθέσουν τις απόψεις τους σχετικά με τη σημασία ένταξης αρχών βιωσιμότητας στο underwriting, την ανάγκη και τους τρόπους υιοθέτησης μιας υπεύθυνης στρατηγικής διαχείρισης κινδύνων, καθώς και τι σημαίνει αυτό για την ασφαλιστική επιχείρηση και τον κλάδο γενικότερα.

Η Gillian Rutherford-Liske, Head of Reinsurance Sustainability από τη SWISS RE και ο Andreas Voíberg, Senior Underwriter, Central, Eastern and Southern Europe από τη MUNICH RE εστίασαν στο ρόλο της ασφάλισης στην υποστήριξη της βιωσιμότητας και της ανθεκτικότητας της κοινωνίας.

Η βιωσιμότητα δεν περιορίζεται μόνο στο σημαντικότερο θέμα της κλιματικής αλλαγής, αλλά περιλαμβάνει και κοινωνικά θέματα, όπως π.χ. η προστασία των ανθρώπινων δικαιωμάτων. Η πρόκληση για την ασφαλιστική αγορά είναι μέσω του ρόλου της να υποστηρίξει την προώθηση της βιωσιμότητας διασφαλίζοντας τη διαθεσιμότητα των κατάλληλων ασφαλιστικών προγραμμάτων, το προσιτό κόστος και την πρόσβαση όλων των κοινωνικών ομάδων σε αυτά. Προκειμένου να επιτευχθεί αυτός ο στόχος ο ασφαλιστικός κλάδος σε παγκόσμιο επίπεδο θα πρέπει να έχει την πρόθεση να εστιάσει περισσότερο στην παρακολούθηση και την πρόληψη των κινδύνων. Η τεχνολογία αποτελεί σημαντικό εργαλείο της ασφαλιστικής αγοράς σε αυτή την αποστολή. Σε κάθε περίπτωση οι οικονομικές και όχι μόνο απώλειες θα είναι τεράστιες αν δεν προσαρμοστούμε στην ανάγκη για προώθηση της βιωσιμότητας, κατέληξαν οι ομιλητές.

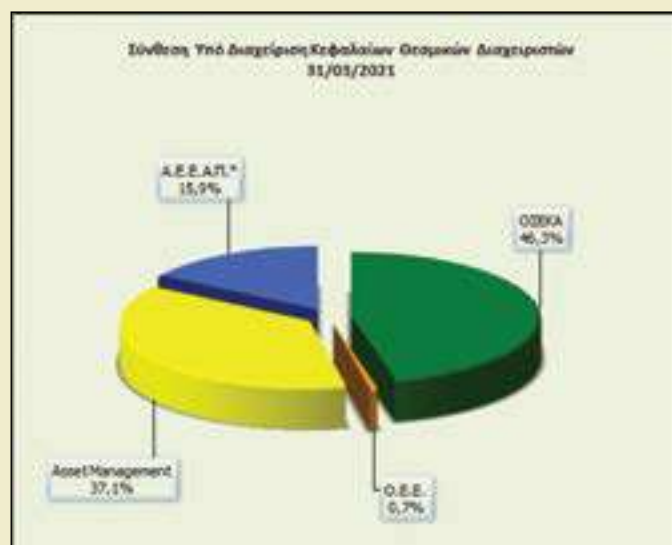
Τη συζήτηση συντόνισε ο κ. Ερρίκος Μοάτσος, Πρόεδρος Επιτροπής Περιουσίας Αντασφαλίσεων, Μεταφορών & Σκαφών, ΕΑΕΕ.



ΘΕΣΜΙΚΗ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗ ΘΕΤΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΤΟΥ Α' ΤΡΙΜΗΝΟΥ ΤΟΥ 2021

Ο κλάδος της θεσμικής διαχείρισης, στο τέλος του πρώτου τριμήνου του 2021, εμφανίζει θετικά αποτελέσματα με το συνολικό ύψος των υπό διαχείριση κεφαλαίων € 19,1 δισ. αυξημένο κατά 5,6% από την 31.12.2020. Η αυξητική τροχιά που σημειώθηκε στον κλάδο ήδη από τον Ιούνιο 2020, μετά τις πρώιμες αρνητικές επιπτώσεις της πανδημίας COVID-19 που κατεγράφησαν στο πρώτο τρίμηνο του 2020, συνεχίστηκε μέχρι το τέλος του πρώτου τριμήνου του 2021.

Η σύνθεση του συνόλου της αγοράς στις 31.3.2021 αποτυπώνεται στο παρακάτω γράφημα.



*Α.Ε.Ε.Α.Π 31/12/2020

Αναλυτικότερα στις επιμέρους κατηγορίες της θεσμικής διαχείρισης:

- Με 31.3.2021, η συνολική αγορά των ΟΣΕΚΑ που διαχειρίζονται ελληνικές Α.Ε.Δ.Α.Κ. παρουσίασε αύξηση του συνολικού ενεργητικού κατά 9% από το προηγούμενο τρίμηνο, με το συνολικό ύψος των υπό διαχείριση κεφαλαίων να διαμορφώνεται σε €8,85 δισ. (ΟΣΕΚΑ ν.4099/12 €6,72 δισ. και ΟΣΕΚΑ Ε.Ε. €2,13 δισ.).

Οι εισροές κεφαλαίων στους ΟΣΕΚΑ συνεχίζουν και το πρώτο τρίμηνο του 2021, για τέταρτο συνεχιζόμενο τρίμηνο, με αυξημένες εισροές ύψους €571 εκ.



Το πρώτο τρίμηνο του έτους ξεκίνησε με θετικές αποδόσεις τις οποίες κατέγραψαν σχεδόν όλες οι κατηγορίες κατηγορίες Ο.Σ.Ε.Κ.Α., όπου ξεχωρίζουν οι Μετοχικοί Αναπτυγμένων Αγορών 9,67%, οι Μικτοί 8,36%, οι Μετοχικοί Αναπτυσσομένων Αγορών 8,30%, οι Μετοχικοί Ελλάδας 8,17% και οι Μετοχικοί Ευρωζώνης 7,83%.

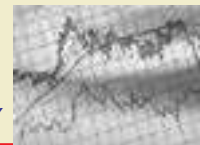
- Στον κλάδο του Asset Management, το σύνολο των υπό διαχείριση κεφαλαίων από τα μέλη της Ε.Θ.Ε. την 31.3.2021, κατέγραψε επίσης αύξηση στα ενεργητικά κατά 3,84% από την αρχή του έτους και διαμορφώθηκε σε €7.097 εκ. Στα μέλη της Ε.Θ.Ε. έχει προστεθεί και η SAFE ADVISORS Α.Ε.Π.Ε.Υ.

- Το ενεργητικό των Οργανισμών Εναλλακτικών Επενδύσεων (Ο.Ε.Ε.) που διαχειρίζονται μέλη της Ε.Θ.Ε. σημείωσε αύξηση 2,3% από την αρχή του έτους και ανέρχεται σε €126,4 εκ.

- Στον κλάδο των Α.Ε.Ε.Α.Π., το σύνολο των επενδύσεων σε ακίνητα με 31.12.2020 (βάσει των καταστάσεων επενδύσεων), παρέμεινε σταθερό στα €3.037 εκ. σε σχέση με την 30/6/2020, μία αύξηση 3,51% σε σχέση με την 31/12/2019.

ΟΜΟΛΟΓΙΑΚΑ ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ

A/A	Όλα τα Ομολογιακά ΑΚ	Ενεργητικό 30/6/2021	Μερίδια 30/6/2021	Ποσοστό Μεριδίων	Καθαρή Τιμή 30/6/2021	Δ% από 1/1/2021
1	TRITON Μικτό	22.769.149,90	2.288.572,89	0,84%	9,9491	12,93%
2	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Euroinvest Μικτό Εσωτερικού (R)	4.770.046,07	1.314.941,19	0,49%	3,6276	11,59%
3	THETIS Μικτό	1.881.214,52	931.521,06	0,34%	2,0195	11,02%
4	ALLIANZ Μικτό Εσωτερικού	11.928.867,04	738.119,49	0,27%	16,1612	9,43%
5	ALPHA ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΜΙΚΤΟ Institutional	719.640,84	49.353,21	0,02%	14,5814	9,22%
6	ΑΤΤΙΚΑ Μικτό Εξωτερικού	15.751.114,27	4.392.781,33	1,62%	3,5857	8,64%
7	ΔΗΛΟΣ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΩΝ ΤΟΠΟΘΕΤΗΣΕΩΝ - ΜΙΚΤΟ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΥ	66.216.585,85	4.219.000,31	1,56%	15,6949	8,44%
8	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ ΜΙΚΤΟ (I)	7.224.799,60	990.595,58	0,37%	7,2934	8,23%
9	ALPHA GLOBAL ALLOCATION ΜΙΚΤΟ Institutional	6.382,72	304,84	0,00%	20,9379	8,04%
10	ALPHA ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΜΙΚΤΟ Classic	84.421.271,83	5.955.237,49	2,20%	14,176	8,01%
11	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΜΙΚΤΟ ΔΙΕΘΝΕΣ (I)	3.999.198,84	321.785,43	0,12%	12,4282	7,76%
12	PIRAEUS PRIVATE BANKING ESG WORLD SUSTAINABILITY BALANCED FUND (I)	4.323.866,20	395.369,85	0,15%	10,9363	7,75%
13	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ ΜΙΚΤΟ (R)	8.155.042,06	811.382,67	0,30%	10,0508	7,73%
14	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΜΙΚΤΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (I)	478.436,24	36.524,28	0,01%	13,0991	7,60%
15	ΔΗΛΟΣ ΠΕΤ ΟΤΕ – ΜΙΚΤΟ	12.046.536,32	2.865.408,12	1,06%	4,2041	7,56%
16	ALLIANZ Μικτό Εσωτ. (Unit Linked)	28.096.267,23	5.034.700,00	1,86%	5,5805	7,46%
17	PIRAEUS PRIVATE BANKING ESG WORLD SUSTAINABILITY BALANCED FUND (P)	21.996.210,61	2.051.476,89	0,76%	10,7221	7,30%
18	ALPHA GLOBAL ALLOCATION ΜΙΚΤΟ Classic	344.396.470,40	16.886.853,18	6,23%	20,3944	7,29%
19	3Κ Α/Κ Μικτό	6.345.397,25	1.275.984,07	0,47%	4,9729	7,28%
20	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΜΙΚΤΟ ΔΙΕΘΝΕΣ (R)	9.177.108,87	978.275,36	0,36%	9,3809	7,15%
21	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΜΙΚΤΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (R)	52.557.155,69	16.214.505,26	5,98%	3,2414	7,02%
22	INTERAMERICAN I ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΜΙΚΤΟ	2.453.737,79	121.755,71	0,04%	20,153	6,94%
23	ΔΗΛΟΣ ΜΙΚΤΟ – ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ	55.894.414,55	3.598.373,59	1,33%	15,5332	6,81%
24	MetLife ΕΥΡΩΠΑΪΚΟ ΜΙΚΤΟ	9.480.244,78	558.601,87	0,21%	16,9714	6,72%
25	EUROXX HELLENIC RECOVERY BALANCED FUND (I)	542.597,53	44.337,82	0,02%	12,2378	6,70%
26	Α/Κ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΟΡΓΑΝΙΣΜΩΝ Μικτό Εσωτερικού	1.131.959.034,57	142.038.299,48	52,40%	7,9694	6,43%
27	INTERAMERICAN Ελληνικό Μικτό	18.418.869,76	939.563,25	0,35%	19,6037	6,40%
28	EUROXX HELLENIC RECOVERY BALANCED FUND (R)	322.582,47	90.221,98	0,03%	3,5754	6,30%
29	ALPHA TRUST ECLECTIC Balanced Fund - I	2.394.366,23	19.789,91	0,01%	120,9892	6,16%
30	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΜΙΚΤΟ ΕΥΡΩΠΑΪΚΟ (I)	2.097.623,54	185.241,08	0,07%	11,3237	6,12%
31	ALPHA MELLON ΜΙΚΤΟ ΑΜΟΙΒΑΙΟ ΚΕΦΑΛΑΙΟ	79.725.999,97	5.581.280,63	2,06%	14,2845	5,99%
32	ALPHA TRUST ECLECTIC Balanced Fund - R	20.085.199,56	1.453.843,40	0,54%	13,8152	5,85%
33	PRIVATE BANKING (LF) EQUITY - FLEXI ALLOCATION GREECE FUND	6.746.071,50	6.010.469,95	2,22%	1,1224	5,80%
34	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΜΙΚΤΟ ΕΥΡΩΠΑΪΚΟ (R)	38.857.812,88	14.185.577,60	5,23%	2,7392	5,78%
35	EUROBANK (LF) EQUITY - FLEXI ALLOCATION GREECE FUND	18.318.583,04	16.340.460,32	6,03%	1,1211	5,74%
36	ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΟ Ταμείο Οικονομολόγων Μικτό	19.484.074,88	937.649,02	0,35%	20,7797	5,46%
37	ΔΥΝΑΜΙΣ Global Μικτό	20.223.022,20	1.372.267,68	0,51%	14,7369	5,46%
38	Α/Κ ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΜΙΚΤΟ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΥ (I)	857.794,24	52.030,39	0,02%	16,4864	5,35%
39	N.P. Insurance ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ - ΜΙΚΤΟ	937.769,76	376.108,01	0,14%	2,4934	5,19%
40	GMM WORLD BALANCED FUND	2.880.936,55	421.665,62	0,16%	6,8323	4,88%
41	ΔΗΛΟΣ ΣΥΛΛΟΓΙΚΟ – ΜΙΚΤΟ	21.115.763,92	2.267.959,82	0,84%	9,3105	4,60%
42	ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΟ Ταμείο Εταιρειών Πετρελαιοειδών Διεθνές Μικτό	19.789.332,35	1.757.133,81	0,65%	11,2623	4,45%
43	NBG International Funds FCP/DYNAMIC ASSET ALLOCATION/B	12.474.104,11	12.654,77	0,00%	985,72	3,63%
44	NBG International Funds FCP/DYNAMIC ASSET ALLOCATION/A	498.072,49	500,79	0,00%	994,57	3,61%
45	PRELIUM B (LF) Total Return	866.871,39	70.529,78	0,03%	12,2909	3,04%
46	INTERLIFE Μικτό	21.597.574,53	1.517.154,62	0,56%	14,2356	3,03%
47	ΤΕΑ Αστυνομικών-Πυροσβεστών-Λιμενικών Μικτό	22.146.552,70	1.694.026,64	0,62%	13,0733	2,74%
48	PRELIUM A (LF) Total Return	2.308.795,54	208.157,39	0,08%	11,0916	2,51%
49	ΤΕΑ ΓΕΩΤΕΧΝΙΚΩΝ Μικτό - Institutional Share Class	7.000.221,53	678.989,11	0,25%	10,3098	3,10%



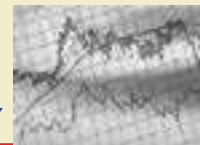
50	Optima greek balanced μικτό εσωτερικού (R)	7.483.814,51	743.994,29	0,27%	10,059	0,59%
51	Fast Finance Growth and Income Strategy μικτό εσωτερικού (R)	326.681,90	32.383,30	0,01%	10,088	0,88%
52	INTERAMERICAN (LF) FUND - RESERVE	4.943.508,24	507.208,84	0,09%	9,7465	-0,41%
53	INTERAMERICAN (LF) Income Plus € Fund	4.560.875,04	375.433,28	0,07%	12,1483	2,85%
54	INTERAMERICAN Ι ΔΟΛΑΡΙΟΥ (USD) ΟΜΟΛΟΓΙΑΚΟ	1.590.088,20	42.791,51	0,01%	37,159	-0,61%
55	INTERAMERICAN Ι ΣΤΑΘΕΡΟ ΟΜΟΛΟΓΙΑΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ	48.307.576,29	953.433,78	0,18%	50,6669	-1,31%
56	INTERAMERICAN Δολαρίου (USD) Ομολογιακό	3.720.293,74	101.029,63	0,02%	36,8238	-0,73%
57	INTERAMERICAN Σταθερό Ομολογιακό Εσωτερικού	143.836.876,87	2.951.268,81	0,55%	48,7373	-1,80%
58	MetLife ΕΛΛΗΝΙΚΩΝ ΟΜΟΛΟΓΩΝ	6.289.991,95	278.632,19	0,05%	22,5745	-1,47%
59	MetLife ΕΥΡΩΠΑΪΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΚΩΝ ΟΜΟΛΟΓΩΝ	14.519.670,73	977.613,20	0,18%	14,8522	0,50%
60	MetLife ΕΥΡΩΠΑΪΚΩΝ ΚΡΑΤΙΚΩΝ ΟΜΟΛΟΓΩΝ	32.404.603,35	1.621.393,91	0,30%	19,9856	-1,20%
61	MetLife ΟΜΟΛΟΓΩΝ US ΔΟΛΑΡΙΑΚΟ	5.579.488,07	439.552,43	0,08%	12,6936	-1,43%
62	NBG International Funds Sicav/Income Plus/A	8.250.940,28	6.974,23	0,00%	1183,06	-0,27%
63	NBG International Funds Sicav/Income Plus/B	36.246.726,45	29.758,18	0,01%	1218,04	-0,26%
64	NN HELLAS A/K Ομολογιακό	624.836,43	76.958,57	0,01%	8,1191	-1,94%
65	NN HELLAS A/K Ομολογιακό - Κατηγορία Μεριδίων (Θ)	24.182.957,49	1.468.580,79	0,27%	16,4669	-1,65%
66	Optima smart cash ομολογιακό (R)	12.951.462,23	2.399.097,45	0,45%	5,3985	0,35%
67	PIRAEUSINVEST ENHANCED LIQUIDITY EUR FUND RETAIL	19.675.602,91	2.018.943,75	0,38%	9,75	-0,31%
68	PIRAEUSINVEST ENHANCED LIQUIDITY USD FUND RETAIL	10.746.535,87	1.234.059,47	0,23%	8,7075	0,99%
69	PIRAEUSINVEST EUROPEAN BOND RETAIL	1.941.993,60	10.113,78	0,00%	192,01	-2,18%
70	PRIVATE BANKING (LF) FUND - RESERVE	2.191.689,11	225.507,41	0,04%	9,7189	-0,40%
71	PRIVATE BANKING (LF) HIGH YIELD A LIST FUND	4.449.689,80	429.879,20	0,08%	10,351	1,14%
72	PRIVATE BANKING (LF) INCOME PLUS € FUND	25.028.619,40	14.819.350,48	2,75%	1,6889	2,77%
73	PRIVATE BANKING CLASS (LF) Global Bond Fund	286.143,45	22.272,88	0,00%	12,8472	-0,60%
74	PRIVATE BANKING CLASS (LF) Greek Corporate Bond Fund	17.910.390,07	1.092.575,26	0,20%	16,3928	2,29%
75	PRIVATE BANKING CLASS (LF) Greek Government Bond Fund	4.854.119,00	125.930,03	0,02%	38,5462	-1,40%
76	PRIVATE BANKING CLASS (LF) Income Plus \$ Fund	1.668.027,59	1.547.359,03	0,29%	1,078	0,89%
77	PRIVATE BANKING DIS (LF) Greek Corporate Bond Fund	16.454.743,29	1.250.265,59	0,23%	13,161	1,88%
78	PRIVATE BANKING DIS (LF) Greek Government Bond	4.477.589,75	149.284,57	0,03%	29,9937	-1,53%
79	PRIVATE BANKING DIS (LF) HIGH YIELD A LIST FUND	1.315.251,31	130.718,93	0,02%	10,0617	0,60%
80	THETIS Εισοδήματος Ομολογιακό	369.680,78	48.099,56	0,01%	7,6857	0,81%
81	THETIS Ευρωπαϊκών Ομολόγων	3.162.199,23	500.004,00	0,09%	6,3243	4,36%
82	TRITON Εισοδήματος Ομολογιών Αναπτυσσόμενων Χωρών	31.531.115,73	3.481.367,57	0,65%	9,0571	1,05%
83	A/K ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΟΡΓΑΝΙΣΜΩΝ Ευρωπαϊκών Ομολόγων	387.405.077,53	112.261.740,61	20,86%	3,4509	-1,50%
84	ΔΗΛΟΣ Eurobond - Ομολογιακό	91.011.924,45	10.947.552,67	2,03%	8,3134	0,48%
85	ΔΗΛΟΣ Fixed Income Plus - Ομολογιακό	46.289.042,61	4.326.218,54	0,80%	10,6997	-1,75%
86	ΔΗΛΟΣ USD Bond (Ομολογιακό Εξωτερικού)	19.549.515,94	2.664.466,41	0,50%	7,3371	-0,67%
87	ΔΗΛΟΣ Δολαριακό (USD) Ομολογιακό Εξωτερικού	3.941.937,73	379.394,36	0,07%	10,3901	1,03%
88	ΔΗΛΟΣ Εισοδήματος Ομολ. Εσωτ.	189.489.023,13	6.297.799,80	1,17%	30,0881	-0,97%
89	ΔΗΛΟΣ Ελληνική Ανάπτυξη - Ομολογιακό	7.463.336,24	579.609,07	0,11%	12,8765	1,14%
90	Δήλος Βραχυπρόθεσμων & Μεσοπρόθεσμων Τοποθετήσεων Ομολογιακό	19.013.196,25	1.405.149,87	0,26%	13,5311	0,41%
91	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Domestic Income σε EUR (R)	6.662.741,81	2.010.098,25	0,37%	3,3146	0,55%
92	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Eurobond Ομολογιακό Εξωτερικού σε Eur (R)	29.542.750,66	18.109.288,00	3,37%	1,6314	-0,13%
93	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΔΙΕΘΝΕΣ ΕΤΑΙΡΙΚΩΝ ΟΜΟΛΟΓΩΝ (I)	4.797.524,79	431.782,71	0,08%	11,111	-0,91%
94	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΔΙΕΘΝΕΣ ΕΤΑΙΡΙΚΩΝ ΟΜΟΛΟΓΩΝ (R)	12.089.830,74	1.392.419,77	0,26%	8,6826	-1,08%
95	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΔΙΕΘΝΕΣ ΚΡΑΤΙΚΩΝ ΟΜΟΛΟΓΩΝ (I)	11.858.506,23	1.096.938,39	0,20%	10,8105	-2,25%
96	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΔΙΕΘΝΕΣ ΚΡΑΤΙΚΩΝ ΟΜΟΛΟΓΩΝ (R)	15.221.810,25	4.129.033,33	0,77%	3,6865	-2,42%
97	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΔΙΕΘΝΕΣ ΚΡΑΤΙΚΩΝ ΟΜΟΛΟΓΩΝ (U)	35.947,72	3.309,64	0,00%	10,8615	-2,12%
98	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΟΜΟΛΟΓΩΝ ΕΛΛΗΝΙΚΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ (I)	12.384.067,03	1.059.686,97	0,20%	11,6865	3,07%
99	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΟΜΟΛΟΓΩΝ ΕΛΛΗΝΙΚΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ (R)	249.015.917,10	21.470.161,88	3,99%	11,5982	2,84%
100	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΟΜΟΛΟΓΩΝ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (I)	3.842.809,13	285.818,27	0,05%	13,4449	-1,72%
101	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΟΜΟΛΟΓΩΝ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (R)	95.574.383,87	5.493.383,42	1,02%	17,3981	-1,98%
102	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΟΜΟΛΟΓΩΝ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (U)	15.867.304,12	1.177.644,37	0,22%	13,4738	-1,57%
103	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΟΜΟΛΟΓΩΝ ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΗΣ ΔΙΑΡΚΕΙΑΣ (I)	3.613.791,50	356.585,66	0,07%	10,1344	0,13%
104	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΟΜΟΛΟΓΩΝ ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΗΣ ΔΙΑΡΚΕΙΑΣ (R)	108.418.961,30	20.738.526,89	3,85%	5,2279	0,03%
105	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΟΜΟΛΟΓΩΝ ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΗΣ ΔΙΑΡΚΕΙΑΣ (U)	7.975.964,44	783.489,87	0,15%	10,18	0,18%
ΣΥΝΟΛΑ		2.254.549.283,12	271.063.714,10	100,00%		6,35%

Μέση απόδοση κατηγορίας ΟΣΕΚΑ μη συμπεριλαμβανομένων των ΟΣΕΚΑ που δραστηριοποιήθηκαν μέσα στο 2021

6,65%

ΜΕΤΟΧΙΚΑ ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ

A/A	Όλα τα Ομολογιακά ΑΚ	Ενεργητικό 30/6/2021	Μερίδια 30/6/2021	Ποσοστό Μεριδίων	Καθαρή Τιμή 30/6/2021	Δ% από 1/1/2021
1	3K A/K Greek Value Μετοχικό Εσωτερικού	12.117.407,30	1.126.256,69	0,20%	10,759	14,39%
2	3K A/K Μετοχικό Εσωτερικού	43.079.359,38	4.785.688,15	0,87%	9,0017	14,85%
3	3K Μετοχικό Εσωτερικού – Κατηγορία Μεριδίων (Θ)	1.343.433,08	86.964,29	0,02%	15,4481	15,66%
4	ALLIANZ Επιθετικής Στρατηγικής Μετοχών Εσωτερικού	19.182.926,43	6.084.003,81	1,10%	3,153	18,08%
5	ALLIANZ Μετοχών Αναπτυσσόμενων Αγορών EMEA	721.737,80	140.011,07	0,03%	5,1549	21,23%
6	ALLIANZ Μετοχών Εσωτερικού	9.216.024,59	2.153.398,13	0,39%	4,2798	14,85%
7	ALPHA BLUE CHIPS ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΜΕΤΟΧΙΚΟ Classic	254.428.313,30	24.809.075,41	4,51%	10,2555	13,91%
8	ALPHA BLUE CHIPS ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΜΕΤΟΧΙΚΟ Institutional	7.492.203,24	694.623,37	0,13%	10,786	15,89%
9	ALPHA ETF FTSE Athex Large Cap Μετοχικός Διαπραγματεύσιμος ΟΣΕΚΑ	18.136.992,38	853.597,00	0,16%	21,2477	9,42%
10	ALPHA GLOBAL BLUE CHIPS ΜΕΤΟΧΙΚΟ Classic	39.591.388,30	1.618.123,79	0,29%	24,4675	14,78%
11	ALPHA GLOBAL BLUE CHIPS ΜΕΤΟΧΙΚΟ Institutional	157.971,40	6.218,95	0,00%	25,4016	15,36%
12	ALPHA TRUST GLOBAL LEADERS Μετοχικό Εξωτερικού - I	2.388.448,23	19.458,97	0,00%	122,7428	14,24%
13	ALPHA TRUST Global Leaders Μετοχικό Εξωτερικού - R	7.393.131,17	1.372.217,83	0,25%	5,3877	13,67%
14	ALPHA TRUST HELLENIC Equity Fund - I	8.120.242,48	54.738,54	0,01%	148,346	18,82%
15	ALPHA TRUST Hellenic Equity Fund - R	64.447.147,63	4.399.523,83	0,80%	14,6487	18,34%
16	ALPHA TRUST New Strategy Μετοχικό Εσωτερικού	24.281.387,82	4.665.044,18	0,85%	5,205	10,14%
17	ALPHA ΕΠΙΘΕΤΙΚΗΣ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗΣ ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΜΕΤΟΧΙΚΟ Classic	71.388.714,38	5.543.978,60	1,01%	12,8768	14,13%
18	ALPHA ΕΠΙΘΕΤΙΚΗΣ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗΣ ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΜΕΤΟΧΙΚΟ Institutional	26.563.201,60	1.943.690,14	0,35%	13,6664	16,20%
19	ATHOS Discovery Διεθνές Μετοχικό Αναπτυσσόμενων Αγορών (Κατηγορία Μεριδίων E-USD)	1.109.914,10	63.951,97	0,01%	17,3554	10,97%
20	ATHOS Discovery Διεθνές Μετοχικό Αναπτυσσόμενων Αγορών (Κατηγορία Μεριδίων A)	1.065.022,02	72.186,97	0,01%	14,7537	14,55%
21	ATHOS Discovery Διεθνές Μετοχικό Αναπτυσσόμενων Αγορών (Κατηγορία Μεριδίων B)	945.327,35	64.867,79	0,01%	14,5731	14,45%
22	ATHOS Discovery Διεθνές Μετοχικό Αναπτυσσόμενων Αγορών (Κατηγορία Μεριδίων I)	542.759,24	36.678,62	0,01%	14,7977	15,01%
23	ATHOS High Peaks - Ελληνικό Μετοχικό Αμοιβαίο Κεφάλαιο (Κατηγορία Μεριδίων B)	1.128.037,72	81.713,12	0,01%	13,8049	14,46%
24	ATHOS High Peaks - Ελληνικό Μετοχικό Αμοιβαίο Κεφάλαιο (Κατηγορία Μεριδίων A)	2.865.265,85	206.680,54	0,04%	13,8633	14,66%
25	ATHOS High Peaks – Ελληνικό Μετοχικό Αμοιβαίο Κεφάλαιο (Κατηγορία Μεριδίων I)	1.376.327,29	97.731,29	0,02%	14,0828	15,19%
26	ATTICA Μετοχικό Εσωτερικού	8.471.149,53	11.213.994,32	2,04%	0,7554	12,75%
27	EUROBANK (LF) Equity- Emerging Europe	3.103.603,58	3.391.096,86	0,62%	0,9152	16,50%
28	EUROBANK (LF) Equity-Global Equities	10.608.095,34	6.618.588,73	1,20%	1,6028	13,45%
29	EUROBANK (LF) Equity-Greek Equities	31.786.238,63	137.744.414,10	25,02%	0,2308	10,33%
30	EUROBANK (USD) (LF) Equity - Emerging Europe Fund	692.656,12	46.117,26	0,01%	15,0194	16,49%
31	EUROBANK (USD) (LF) Equity - Global Equities Fund	1.022.126,12	637.470,73	0,12%	1,6034	13,45%
32	EUROBANK GF Global Equities Μετοχικό Εξωτερικού	20.020.387,42	6.359.582,90	1,16%	3,1481	13,75%
33	EUROBANK GF Greek Equities Μετοχικό Εσωτερικού	47.695.721,58	10.253.235,00	1,86%	4,6518	10,42%
34	EUROBANK I (LF) Equity- Emerging Europe	1.038.762,25	1.003.156,07	0,18%	1,0355	17,24%
35	EUROBANK I (LF) Equity-Global Equities	6.274.882,77	3.444.665,59	0,63%	1,8216	13,98%
36	EUROBANK I (LF) Equity-Greek Equities	10.066.077,01	38.395.700,78	6,97%	0,2622	11,15%
37	EUROBANK I GF GREEK EQUITIES ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ	1.437.140,16	295.387,49	0,05%	4,8653	11,25%
38	EUROBANK NTT GF Global Equities Μετοχικό Εξωτερικού	168.371,64	53.519,98	0,01%	3,146	13,75%
39	EUROBANK NTT GF Greek Equities Μετοχικό Εσωτερικού	3.339.487,72	717.486,21	0,13%	4,6544	10,42%
40	INTERAMERICAN Αναπτυσ. Εταιριών Μετοχ. Εσωτερικού	16.545.562,59	5.179.312,11	0,94%	3,1945	13,61%
41	INTERAMERICAN (LF) Equity - Emerging Europe Fund	771.886,48	828.629,94	0,15%	0,9315	16,64%
42	INTERAMERICAN (LF) Equity - Global Equities Fund	1.896.377,96	1.204.613,04	0,22%	1,5743	13,31%



43	INTERAMERICAN Αναπτυσσόμενων Αγορών Μετοχικό Εξωτερικού	7.642.004,00	234.278,87	0,04%	32,6193	13,88%
44	INTERAMERICAN Δυναμικό Μετοχικό Εσωτ.	42.497.686,84	4.238.312,82	0,77%	10,027	10,43%
45	INTERAMERICAN Ι ΑΝΑΠΤΥΣΣΟΜΕΝΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ	1.094.512,51	329.623,30	0,06%	3,3205	14,42%
46	INTERAMERICAN Ι ΔΥΝΑΜΙΚΟ ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ	1.285.248,14	123.654,94	0,02%	10,3938	11,15%
47	INTERAMERICAN Νέα Ευρώπη Μετοχικό Εξωτερικού	8.246.729,73	729.471,64	0,13%	11,3051	17,59%
48	MetLife ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΜΕΣΑΙΑΣ ΚΑΙ ΜΙΚΡΗΣ ΚΕΦΑΛΑΙΟΠΟΙΗΣΗΣ	35.683.791,50	3.400.785,44	0,62%	10,4928	14,37%
49	MetLife ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΑΝΑΔΥΟΜΕΝΩΝ ΑΓΟΡΩΝ BRIC	4.235.811,02	769.314,42	0,14%	5,506	15,97%
50	MetLife ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΔΕΙΚΤΗ ΥΨΗΛΗΣ ΚΕΦΑΛΑΙΟΠΟΙΗΣΗΣ ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΟΥ ΑΘΗΝΩΝ	13.472.947,09	9.438.617,57	1,71%	1,4274	13,66%
51	MetLife ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΔΙΕΘΝΩΝ ΑΝΑΠΤΥΓΜΕΝΩΝ ΑΓΟΡΩΝ	5.130.285,25	191.798,29	0,03%	26,7483	20,51%
52	NBG International Funds Sicav/EUROPEAN ALLSTARS/A	966.909,98	617,57	0,00%	1.565,66	15,14%
53	NBG International Funds Sicav/EUROPEAN ALLSTARS/B	3.165.850,56	2.012,36	0,00%	1.573,21	15,16%
54	NBG International Funds Sicav/GLOBAL EQUITY/A	2.464.469,82	836,55	0,00%	2.946,00	15,78%
55	NBG International Funds Sicav/GLOBAL EQUITY/B	30.871.646,72	10.271,41	0,00%	3.005,59	15,80%
56	NN HELLAS A/K Μετοχικό - Κατηγορία Μεριδίων (Θ)	51.998.518,03	4.263.742,67	0,77%	12,1955	15,35%
57	Optima ελληνικό μετοχικό (R)	16.264.076,09	14.754.846,12	2,68%	1,1023	10,78%
58	PIRAEUSINVEST EUROPEAN EQUITY RETAIL	1.521.273,79	5.055,10	0,00%	300,94	10,08%
59	PRIVATE BANKING (LF) Equity- Emerging Europe Fund	3.774,89	4.125,41	0,00%	0,915	16,49%
60	PRIVATE BANKING CLASS (LF) Equity - Global Equities Fund	244.072,16	152.332,08	0,03%	1,6022	13,45%
61	PRIVATE BANKING CLASS (LF) Equity - Greek Equities Fund	18.904.596,97	81.902.884,43	14,88%	0,2308	10,33%
62	PRIVATE BANKING USD (LF) Equity - Global Equities	244.942,86	152.906,94	0,03%	1,6019	13,45%
63	Phoenix ελληνικό μετοχικό	1.058.355,78	2.556.344,77	0,46%	0,414	10,16%
64	THETIS Ελληνικό Μετοχικό	2.106.520,56	2.331.146,15	0,42%	0,9036	16,20%
65	TRITON American Μετοχικό Εξωτερικού	12.316.589,48	1.744.704,03	0,32%	7,0594	4,85%
66	TRITON Αναπτυξιακό Μετοχών Εσωτερικού	54.924.279,89	1.288.717,11	0,23%	42,6193	14,53%
67	TRITON Πανευρωπαϊκό Μετοχικό Εξωτερικού	9.288.580,76	2.127.946,86	0,39%	4,365	9,15%
68	Υpsilon Global Growth Fund Μετοχικό Εξωτερικού (R)	874.675,60	80.862,64	0,01%	10,8168	8,16%
69	ΔΗΛΟΣ BLUE CHIPS – ΕΠΙΛΕΓΜΕΝΩΝ ΑΞΙΩΝ – ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ	89.024.063,62	22.261.206,64	4,04%	3,9991	13,10%
70	ΔΗΛΟΣ SMALL CAP – ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ	54.212.173,53	33.384.860,76	6,06%	1,6239	13,91%
71	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Global Opportunities Μετοχικό Εξωτερικού (I2)	3.884.049,68	769.009,68	0,14%	5,0507	14,43%
72	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Global Opportunities Μετοχικό Εξωτερικού (R)	13.944.807,79	2.764.628,18	0,50%	5,044	14,44%
73	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Αναπτυξιακό Μετοχικό Εσωτερικού (R)	28.804.556,17	3.150.377,20	0,57%	9,1432	15,87%
74	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ European Value Fund (R)	2.335.892,20	611.680,53	0,11%	3,8188	12,19%
75	Κατηγορία μεριδίων Θεσμικών Επενδυτών (Θ) - 3Κ Αμοιβαίο Κεφάλαιο Greek Value Μετοχικό Εσωτερικού	3.678.979,52	182.314,33	0,03%	20,1793	15,08%
76	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ US ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΥ (I)	9.352.132,91	570.647,24	0,10%	16,3886	15,43%
77	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ EUROZONE ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΥ (I)	3.078.156,82	254.475,23	0,05%	12,0961	13,77%
78	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ EUROZONE ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΥ (U)	44.638,19	3.728,27	0,00%	11,9729	14,38%
79	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ EUROZONE ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΥ (R)	30.198.808,18	9.803.537,53	1,78%	3,0804	13,07%
80	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ US ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΥ (R)	8.062.862,72	537.474,71	0,10%	15,0014	14,73%
81	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΔΥΝΑΜΙΚΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (I)	10.013.173,19	745.090,12	0,14%	13,4389	14,04%
82	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΔΥΝΑΜΙΚΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (R)	44.635.939,57	34.620.891,52	6,29%	1,2893	13,36%
83	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΘΕΣΜΙΚΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (I)	604.529,09	130.127,37	0,02%	4,6457	13,57%
84	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (I)	9.111.270,92	754.111,84	0,14%	12,0821	12,08%
85	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (R)	84.505.537,09	17.804.392,77	3,23%	4,7463	11,32%
86	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (U)	35.014.829,31	3.039.747,16	0,55%	11,519	12,32%
ΣΥΝΟΛΑ		1.541.035.761,50	550.590.904,67	100,00%		13,90%

Μέση απόδοση κατηγορίας ΟΣΕΚΑ μη συμπεριλαμβανομένων των ΟΣΕΚΑ που δραστηριοποιήθηκαν μέσα στο 2021

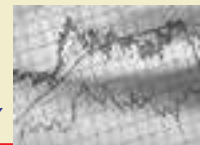
13,90%

ΑΚΧΑ ΚΥΜΑΙΝΟΜΕΝΗΣ ΚΑΕ

A/A	Όλα τα Ομολογιακά ΑΚ	Ενεργητικό 30/6/2021	Μερίδια 30/6/2021	Ποσοστό Μεριδίων	Καθαρή Τιμή 30/6/2021	Δ% από 1/1/2021
1	ΠΕΙΡΑΙΩΣ ΒΡΑΧΥΠΡΟΘΕΣΜΟ Α/Κ ΧΡΗΜΑΤΑΓΟΡΑΣ ΚΥΜΑΙΝΟΜΕΝΗΣ ΚΑΘΑΡΗΣ ΑΞΙΑΣ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (I)	4.797.251,43	477.206,15	0,83%	10,0528	-0,13%
2	ERB I GF ΧΡΗΜΑΤΑΓΟΡΑΣ ΚΥΜΑΙΝΟΜΕΝΗΣ ΚΑΕ	9.977.488,01	3.140.900,09	5,47%	3,1766	-0,15%
3	TRITON Πρότυπο ΑΚΧΑ Κυμαινόμενης ΚΑΕ	30.603.840,07	13.720.294,75	23,87%	2,2306	-0,16%
4	ALPHA TRUST Euro Money Market Fund (Πρότυπο ΑΚΧΑ Κυμαινόμενης ΚΑΕ)	6.511.617,77	1.126.892,33	1,96%	5,7784	-0,17%
5	ΠΕΙΡΑΙΩΣ ΒΡΑΧΥΠΡΟΘΕΣΜΟ Α/Κ ΧΡΗΜΑΤΑΓΟΡΑΣ ΚΥΜΑΙΝΟΜΕΝΗΣ ΚΑΘΑΡΗΣ ΑΞΙΑΣ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (R)	257.586.177,80	22.178.075,97	38,59%	11,6145	-0,19%
6	ALPHA ΠΡΟΤΥΠΟ ΑΜΟΙΒΑΙΟ ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΧΡΗΜΑΤΑΓΟΡΑΣ ΚΥΜΑΙΝΟΜΕΝΗΣ Κ.Α.Ε	43.544.639,12	3.109.567,94	5,41%	14,0034	-0,30%
7	INTERAMERICAN Χρηματαγοράς Κυμαινόμενης Καθαρής Αξίας Ενεργητικού	36.091.932,77	3.540.896,22	6,16%	10,1929	-0,31%
8	EUROBANK NTT GF Χρηματαγοράς Κυμαινόμενης Καθαρής Αξίας Ενεργητικού	25.009.404,79	7.922.147,96	13,79%	3,1569	-0,35%
9	MetLife ΕΥΡΩΠΑΪΚΟ ΑΚΧΑ ΚΥΜΑΙΝΟΜΕΝΗΣ ΚΑΕ	7.647.636,54	2.252.134,00	3,92%	3,3957	-0,40%
	ΣΥΝΟΛΑ	421.769.988,30	57.468.115,41	100,00%		-0,24%
Μέση απόδοση κατηγορίας ΟΣΕΚΑ μη συμπεριλαμβανομένων των ΟΣΕΚΑ που δραστηριοποιήθηκαν μέσα στο 2021						-0,24%

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΜΙΚΤΑ

A/A	Όλα τα Ομολογιακά ΑΚ	Ενεργητικό 30/6/2021	Μερίδια 30/6/2021	Ποσοστό Μεριδίων	Καθαρή Τιμή 30/6/2021	Δ% από 1/1/2021
1	TRITON Μικτό	22.769.149,90	2.288.572,89	0,84%	9,9491	12,93%
2	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Euroinvest Μικτό Εσωτερικού (R)	4.770.046,07	1.314.941,19	0,49%	3,6276	11,59%
3	THETIS Μικτό	1.881.214,52	931.521,06	0,34%	2,0195	11,02%
4	ALLIANZ Μικτό Εσωτερικού	11.928.867,04	738.119,49	0,27%	16,1612	9,43%
5	ALPHA ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΜΙΚΤΟ Institutional	719.640,84	49.353,21	0,02%	14,5814	9,22%
6	ΑΤΤΙΚΑ Μικτό Εξωτερικού	15.751.114,27	4.392.781,33	1,62%	3,5857	8,64%
7	ΔΗΛΟΣ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΩΝ ΤΟΠΟΘΕΤΗΣΕΩΝ - ΜΙΚΤΟ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΥ	66.216.585,85	4.219.000,31	1,56%	15,6949	8,44%
8	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ ΜΙΚΤΟ (I)	7.224.799,60	990.595,58	0,37%	7,2934	8,23%
9	ALPHA GLOBAL ALLOCATION ΜΙΚΤΟ Institutional	6.382,72	304,84	0,00%	20,9379	8,04%
10	ALPHA ΕΜΗΝΙΚΟ ΜΙΚΤΟ Classic	84.421.271,83	5.955.237,49	2,20%	14,176	8,01%
11	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΜΙΚΤΟ ΔΙΕΘΝΕΣ (I)	3.999.198,84	321.785,43	0,12%	12,4282	7,76%
12	PIRAEUS PRIVATE BANKING ESG WORLD SUSTAINABILITY BALANCED FUND (I)	4.323.866,20	395.369,85	0,15%	10,9363	7,75%
13	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ ΜΙΚΤΟ (R)	8.155.042,06	811.382,67	0,30%	10,0508	7,73%
14	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΜΙΚΤΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (I)	478.436,24	36.524,28	0,01%	13,0991	7,60%
15	ΔΗΛΟΣ ΠΕΤ ΟΤΕ – ΜΙΚΤΟ	12.046.536,32	2.865.408,12	1,06%	4,2041	7,56%
16	ALLIANZ Μικτό Εσвт. (Unit Linked)	28.096.267,23	5.034.700,00	1,86%	5,5805	7,46%
17	PIRAEUS PRIVATE BANKING ESG WORLD SUSTAINABILITY BALANCED FUND (P)	21.996.210,61	2.051.476,89	0,76%	10,7221	7,30%
18	ALPHA GLOBAL ALLOCATION ΜΙΚΤΟ Classic	344.396.470,40	16.886.853,18	6,23%	20,3944	7,29%
19	3Κ Α/Κ Μικτό	6.345.397,25	1.275.984,07	0,47%	4,9729	7,28%
20	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΜΙΚΤΟ ΔΙΕΘΝΕΣ (R)	9.177.108,87	978.275,36	0,36%	9,3809	7,15%
21	ΠΕΙΡΑΙΩΣ Α/Κ ΜΙΚΤΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (R)	52.557.155,69	16.214.505,26	5,98%	3,2414	7,02%
22	INTERAMERICAN I ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΜΙΚΤΟ	2.453.737,79	121.755,71	0,04%	20,153	6,94%



23	ΔΗΛΟΣ ΜΙΚΤΟ – ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ	55.894.414,55	3.598.373,59	1,33%	15,5332	6,81%
24	MetLife ΕΥΡΩΠΑΪΚΟ ΜΙΚΤΟ	9.480.244,78	558.601,87	0,21%	16,9714	6,72%
25	EUROXX HELLENIC RECOVERY BALANCED FUND (I)	542.597,53	44.337,82	0,02%	12,2378	6,70%
26	A/K ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΟΡΓΑΝΙΣΜΩΝ Μικτό Εσωτερικού	1.131.959.034,57	142.038.299,48	52,40%	7,9694	6,43%
27	INTERAMERICAN Ελληνικό Μικτό	18.418.869,76	939.563,25	0,35%	19,6037	6,40%
28	EUROXX HELLENIC RECOVERY BALANCED FUND (R)	322.582,47	90.221,98	0,03%	3,5754	6,30%
29	ALPHA TRUST ECLECTIC Balanced Fund - I	2.394.366,23	19.789,91	0,01%	120,9892	6,16%
30	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΜΙΚΤΟ ΕΥΡΩΠΑΪΚΟ (I)	2.097.623,54	185.241,08	0,07%	11,3237	6,12%
31	ALPHA MELLON ΜΙΚΤΟ ΑΜΟΙΒΑΙΟ ΚΕΦΑΛΑΙΟ	79.725.999,97	5.581.280,63	2,06%	14,2845	5,99%
32	ALPHA TRUST ECLECTIC Balanced Fund - R	20.085.199,56	1.453.843,40	0,54%	13,8152	5,85%
33	PRIVATE BANKING (LF) EQUITY - FLEXI ALLOCATION GREECE FUND	6.746.071,50	6.010.469,95	2,22%	1,1224	5,80%
34	ΠΕΙΡΑΙΩΣ A/K ΜΙΚΤΟ ΕΥΡΩΠΑΪΚΟ (R)	38.857.812,88	14.185.577,60	5,23%	2,7392	5,78%
35	EUROBANK (LF) EQUITY - FLEXI ALLOCATION GREECE FUND	18.318.583,04	16.340.460,32	6,03%	1,1211	5,74%
36	ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΟ Ταμείο Οικονομολόγων Μικτό	19.484.074,88	937.649,02	0,35%	20,7797	5,46%
37	ΔΥΝΑΜΙΣ Global Μικτό	20.223.022,20	1.372.267,68	0,51%	14,7369	5,46%
38	A/K ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΜΙΚΤΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ (I)	857.794,24	52.030,39	0,02%	16,4864	5,35%
39	N.P. Insurance ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ - ΜΙΚΤΟ	937.769,76	376.108,01	0,14%	2,4934	5,19%
40	GMM WORLD BALANCED FUND	2.880.936,55	421.665,62	0,16%	6,8323	4,88%
41	ΔΗΛΟΣ ΣΥΛΛΟΓΙΚΟ – ΜΙΚΤΟ	21.115.763,92	2.267.959,82	0,84%	9,3105	4,60%
42	ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΟ Ταμείο Εταιρειών Πετρελαιοειδών Διεθνές Μικτό	19.789.332,35	1.757.133,81	0,65%	11,2623	4,45%
43	NBG International Funds FCP/DYNAMIC ASSET ALLOCATION/B	12.474.104,11	12.654,77	0,00%	985,72	3,63%
44	NBG International Funds FCP/DYNAMIC ASSET ALLOCATION/A	498.072,49	500,79	0,00%	994,57	3,61%
45	PRELIUM B (LF) Total Return	866.871,39	70.529,78	0,03%	12,2909	3,04%
46	INTERLIFE Μικτό	21.597.574,53	1.517.154,62	0,56%	14,2356	3,03%
47	TEA Αστυνομικών-Πυροσβεστών-Λιμενικών Μικτό	22.146.552,70	1.694.026,64	0,62%	13,0733	2,74%
48	PRELIUM A (LF) Total Return	2.308.795,54	208.157,39	0,08%	11,0916	2,51%
49	TEA ΓΕΩΤΕΧΝΙΚΩΝ Μικτό - Institutional Share Class	7.000.221,53	678.989,11	0,25%	10,3098	3,10%
50	Optima greek balanced μικτό εσωτερικού (R)	7.483.814,51	743.994,29	0,27%	10,059	0,59%
51	Fast Finance Growth and Income Strategy μικτό εσωτερικού (R)	326.681,90	32.383,30	0,01%	10,088	0,88%
ΣΥΝΟΛΑ		2.254.549.283,12	271.063.714,10	100,00%		6,35%
<i>Μέση απόδοση κατηγορίας ΟΣΕΚΑ μη συμπεριλαμβανομένων των ΟΣΕΚΑ που δραστηριοποιήθηκαν μέσα στο 2021</i>						6,65%

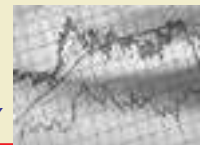
ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ FUNDS of FUNDS ΜΕΤΟΧΙΚΑ

A/A	Όλα τα Ομολογιακά ΑΚ	Ενεργητικό 30/6/2021	Μερίδια 30/6/2021	Ποσοστό Μεριδίων	Καθαρή Τιμή 30/6/2021	Δ% από 1/1/2021
1	MetLife FUND OF FUNDS ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΙΚΩΝ ΑΞΙΩΝ	465.015,44	54.182,09	0,04%	8,5825	18,19%
2	ALPHA FUND OF FUNDS COSMOS STARS USA ΜΕΤΟΧΙΚΟ Institutional	1.364.865,54	50.072,23	0,04%	27,2579	17,59%
3	ALPHA FUND OF FUNDS COSMOS STARS USA ΜΕΤΟΧΙΚΟ Classic	36.827.820,37	1.388.590,38	1,12%	26,5217	17,14%
4	ΠΕΙΡΑΙΩΣ FUND OF FUNDS ΜΕΤΟΧΙΚΟ (I)	10.138.988,07	712.879,76	0,57%	14,2226	14,56%
5	ΠΕΙΡΑΙΩΣ FUND OF FUNDS ΜΕΤΟΧΙΚΟ (R)	23.545.761,01	1.153.875,44	0,93%	20,4058	13,97%
6	ALPHA FUND OF FUNDS COSMOS STARS EUROPE ΜΕΤΟΧΙΚΟ Institutional	873.249,86	46.478,70	0,04%	18,7882	13,60%
7	ALPHA FUND OF FUNDS COSMOS STARS EUROPE ΜΕΤΟΧΙΚΟ Classic	24.584.843,08	1.348.751,98	1,08%	18,2278	13,17%
8	EUROBANK I (LF) Fund of Funds-Equity Blend	118.971,97	50.021,70	0,04%	2,3784	12,77%
9	EUROBANK I (LF) FOF - Global Emerging Markets	12.520,51	8.693,51	0,01%	1,4402	12,72%
10	ΔΗΛΟΣ SYNTHESIS BEST RED - FUND OF FUNDS ΜΕΤΟΧΙΚΟ	9.362.427,21	478.077,90	0,38%	19,5835	12,59%
11	Eurobank GF Equity Blend Fund of Funds Μετοχικό	20.417.458,52	2.954.035,47	2,37%	6,9117	12,29%
12	INTERAMERICAN (LF) FUND OF FUNDS - EQUITY BLEND	242.972,63	117.355,92	0,09%	2,0704	12,17%
13	EUROBANK (USD) (LF) FoF - Global Emerging Markets	926.141,04	740.532,96	0,59%	1,2507	12,16%

14	PRIVATE BANKING USD (LF) FUND OF FUNDS GLOBAL EMERGING MARKETS	17.991,44	14.384,80	0,01%	1,2508	12,16%
15	INTERAMERICAN (LF) FOF - Global Emerging Markets	8.080.413,71	6.459.382,91	5,19%	1,251	12,16%
16	PRIVATE BANKING (LF) FoF - Global Emerging Markets	38.311,31	30.613,87	0,02%	1,2514	12,15%
17	EUROBANK (LF) FOF - Global Emerging Markets	11.605.949,92	9.278.533,54	7,45%	1,2508	12,15%
18	EUROBANK (LF) Fund of Funds-Equity Blend	167.285.319,57	81.089.644,46	65,14%	2,063	12,09%
19	PRIVATE BANKING USD (LF) FOF Equity Blend	222.123,55	107.687,00	0,09%	2,0627	12,08%
20	PRIVATE BANKING CLASS (LF) Fund of Funds - Equity Blend	2.041.626,00	989.637,42	0,79%	2,063	12,08%
21	EUROBANK (USD) (LF) Fund of Funds - Equity Blend	3.019.301,41	1.464.339,17	1,18%	2,0618	12,08%
22	S&B Συνταξιοδοτικό Global Fund of Funds Μετοχικό	15.612.937,05	669.687,08	0,54%	23,3138	11,68%
23	Alpha (LUX) Global Themes ESG FoFs EUR I	46.503.923,05	3.627.312,50	2,91%	12,8205	11,62%
24	MetLife FUND OF FUNDS ΕΥΡΩΠΑΪΚΟ ΜΕΤΟΧΙΚΟ	6.638.735,69	1.073.281,30	0,86%	6,1855	11,46%
25	Alpha (LUX) Global Themes ESG FoFs EUR	41.431.084,82	3.269.714,26	2,63%	12,6712	11,19%
26	Optima premium selection fund of funds μετοχικό	8.241.361,86	1.410.233,13	1,13%	5,844	10,65%
27	ALPHA FUND OF FUNDS COSMOS STARS SILK ROUTE ASIA ΜΕΤΟΧΙΚΟ Institutional	820.097,26	22.711,98	0,02%	36,1086	9,66%
28	ALPHA FUND OF FUNDS COSMOS STARS SILK ROUTE ASIA ΜΕΤΟΧΙΚΟ Classic	55.631.520,89	1.600.878,23	1,29%	34,7506	9,10%
29	INTERAMERICAN (LF) FUND OF FUNDS-ESG FOCUS	1.400.508,93	68.137,65	0,05%	20,5541	8,95%
30	EUROBANK \$ (LF) FUND OF FUNDS- ESG FOCUS	6.385.994,83	315.249,02	0,25%	20,257	8,81%
31	PRIVATE BANKING (LF) FUND OF FUNDS-ESG FOCUS	1.206.528,70	59.622,64	0,05%	20,2361	8,81%
32	EUROBANK (LF) FUND OF FUNDS- ESG FOCUS	45.114.169,83	2.229.275,63	1,79%	20,2371	8,81%
33	ΠΕΙΡΑΙΩΣ FUND OF FUNDS ΑΝΑΔΥΟΜΕΝΩΝ ΑΓΟΡΩΝ ΜΕΤΟΧΙΚΟ (I)	3.828.913,96	321.123,70	0,26%	11,9235	8,77%
34	ΠΕΙΡΑΙΩΣ FUND OF FUNDS ΑΝΑΔΥΟΜΕΝΩΝ ΑΓΟΡΩΝ ΜΕΤΟΧΙΚΟ (R)	4.127.266,57	944.078,85	0,76%	4,3717	8,15%
35	Alpha (LUX) Global Themes ESG FoF USD	2.833.779,46	330.389,29	0,27%	8,5771	3,25%
36	PRIVATE BANKING USD (LF) FOF-ESG FOCUS	72.894,40	3.599,08	0,00%	20,2536	2,21%
ΣΥΝΟΛΑ		561.041.789,46	124.483.065,52	100,00%		11,47%
<i>Μέση απόδοση κατηγορίας ΟΣΕΚΑ μη συμπεριλαμβανομένων των ΟΣΕΚΑ που δραστηριοποιήθηκαν μέσα στο 2021</i>						11,99%

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ FUNDS of FUNDS ΜΙΚΤΑ

A/A	Όλα τα Ομολογιακά ΑΚ	Ενεργητικό 30/6/2021	Μερίδια 30/6/2021	Ποσοστό Μεριδίων	Καθαρή Τιμή 30/6/2021	Δ% από 1/1/2021
1	EUROBANK I (LF) FOF-LIFE CYCLE 2047	33.983.927,23	24.936.091,41	8,19%	1,3628	12,19%
2	EUROBANK I (LF) Fund of Funds - Balanced Blend US	2.481,56	157	0,00%	15,8061	9,88%
3	EUROBANK (USD) (LF) Fund of Funds - Balanced Blend US	19.622.313,72	1.296.181,39	0,43%	15,1386	9,52%
4	PRIVATE BANKING CLASS (USD) (LF) Fund of Funds - Balanced Blend US	1.132.033,15	74.777,40	0,02%	15,1387	9,52%
5	PRIVATE BANKING Class (LF) Fund of Funds - Balanced Blend US	98.999,82	6.538,76	0,00%	15,1404	9,52%
6	EUROBANK (LF) Fund of Funds - Balanced Blend US	6.892.079,01	455.216,25	0,15%	15,1402	9,52%
7	PRIVATE BANKING CLASS (LF) Fund of Funds – Global High	356.381,11	21.059,11	0,01%	16,9229	9,04%
8	INTERAMERICAN (LF) FUND OF FUNDS - GLOBAL HIGH	107.953,99	6.380,80	0,00%	16,9186	9,04%
9	EUROBANK (LF) Fund of Funds Global High	15.364.047,66	907.908,38	0,30%	16,9225	9,04%
10	EUROBANK I (LF) FOF-LIFE CYCLE 2032	61.468.079,81	48.873.975,70	16,05%	1,2577	7,30%
11	PIRAEUSINVEST GLOBAL AGGRESSIVE BALANCED FOF RETAIL	7.707.743,71	644.111,59	0,21%	11,97	6,59%
12	ΔΗΛΟΣ SYNTHESIS BEST YELLOW - FUND OF FUNDS ΜΙΚΤΟ	80.071.897,18	5.761.115,73	1,89%	13,8987	6,58%
13	EUROBANK I GF BALANCED BLEND FUND OF FUNDS ΜΙΚΤΟ	771.775,61	144.112,07	0,05%	5,3554	6,45%



14	ALPHA (LUX) Global Balanced ESG FoFs EUR I	32.111.232,92	2.581.541,09	0,85%	12,4388	6,27%
15	EUROBANK I (LF) Fund of Funds - Balanced Blend Global	1.580.422,95	891.493,20	0,29%	1,7728	6,21%
16	EUROBANK GF Balanced Blend Fund of Funds Μικτό	65.723.853,46	12.515.168,54	4,11%	5,2515	6,10%
17	EUROBANK I (LF) Fund of Funds - Balanced Blend Europe	1.562,33	120	0,00%	13,0194	6,01%
18	ALPHA (LUX) Global Balanced ESG FoFs EUR	51.676.088,36	4.221.511,27	1,39%	12,2411	5,91%
19	ΠΕΙΡΑΙΩΣ ΔΙΕΘΝΕΣ FUND OF FUNDS ΜΙΚΤΟ (R)	53.268.562,81	12.246.229,05	4,02%	4,3498	5,89%
20	INTERAMERICAN (LF) FOF-Balanced Blend Global	5.497.374,22	3.339.862,76	1,10%	1,646	5,88%
21	EUROBANK (USD) (LF) Fund of Funds - Balanced Blend Global	14.891.693,96	9.052.137,41	2,97%	1,6451	5,88%
22	PRIVATE BANKING CLASS (USD) (LF) Fund of Funds - Balanced Blend Global	953.063,54	579.254,33	0,19%	1,6453	5,88%
23	PRIVATE BANKING CLASS (LF) Fund of Funds - Balanced Blend Global	4.418.431,29	2.684.445,93	0,88%	1,6459	5,87%
24	EUROBANK (LF) Fund of Funds - Balanced Blend Global	92.970.842,67	56.481.594,61	18,55%	1,646	5,87%
25	PRIVATE BANKING CLASS (LF) Fund of Funds - Balanced Blend Europe	80.291,39	6.445,10	0,00%	12,4577	5,73%
26	EUROBANK (LF) Fund of Funds - Balanced Blend Europe	5.996.728,36	481.384,03	0,16%	12,4573	5,73%
27	PIRAEUSINVEST GLOBAL BALANCED FOF RETAIL	10.364.057,33	863.428,34	0,28%	12	5,08%
28	TEA INTERAMERICAN Global Balanced Fund of Funds	25.847.547,85	1.861.656,53	0,61%	13,8842	4,37%
29	PIRAEUSINVEST GLOBAL CONSERVATIVE BALANCED FOF RETAIL	8.489.059,02	745.321,64	0,24%	11,39	4,21%
30	PRIVATE BANKING DIS (LF) FOF - Global Medium	101.122,35	7.444,42	0,00%	13,5836	3,89%
31	PRIVATE BANKING CLASS (LF) Fund of Funds – Global Medium	8.652.873,63	637.057,54	0,21%	13,5826	3,89%
32	EUROBANK (LF) Fund of Funds Global Medium	85.204.768,43	6.272.717,10	2,06%	13,5834	3,89%
33	ΠΕΙΡΑΙΩΣ ΜΙΚΤΟ ESG RESPONSIBLE INVESTING FUND OF FUNDS (I)	5.774.548,26	538.334,82	0,18%	10,7267	2,20%
34	ΠΕΙΡΑΙΩΣ ΜΙΚΤΟ ESG RESPONSIBLE INVESTING FUND OF FUNDS (R)	141.308.347,20	63.958.046,17	21,01%	2,2094	1,90%
35	ATTICA Dynamic Asset Allocation Fund of Funds Μικτό	1.547.873,91	581.304,37	0,19%	2,6628	1,71%
36	PRIVATE BANKING DIS (LF) Fund of Funds - Global Low	10.308,76	927,87	0,00%	11,1102	1,50%
37	PRIVATE BANKING CLASS (LF) Fund of Funds – Global Low	9.324.031,54	839.579,45	0,28%	11,1056	1,50%
38	EUROBANK (LF) Fund of Funds Global Low	323.737.064,99	29.149.275,13	9,57%	11,1062	1,50%
39	INTERAMERICAN (LF) FOF - GLOBAL LOW	1.945.844,21	175.203,78	0,06%	11,1062	1,50%
40	ALPHA (LUX) Global Defensive ESG FoFs EUR I	31.842.571,44	3.144.466,24	1,03%	10,1265	-0,38%
41	ALPHA (LUX) Global Defensive ESG FoFs EUR	24.111.896,65	2.400.165,30	0,79%	10,0459	-0,52%
42	Alpha (LUX) Global Balanced ESG FoF USD	6.295.422,94	745.464,30	0,24%	8,445	1,66%
43	Eurobank LF FOF - Global Protect 80	44.881.679,12	4.345.092,29	1,43%	10,3293	3,29%
ΣΥΝΟΛΑ		1.286.188.879,45	304.474.298,18	100,00%		5,41%
<i>Μέση απόδοση κατηγορίας ΟΣΕΚΑ μη συμπεριλαμβανομένων των ΟΣΕΚΑ που δραστηριοποιήθηκαν μέσα στο 2021</i>						5,55%

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ FUNDS of FUNDS ΟΜΟΛΟΓΙΑΚΑ

A/A	Όλα τα Ομολογιακά ΑΚ	Ενεργητικό 30/6/2021	Μερίδια 30/6/2021	Ποσοστό Μεριδίων	Καθαρή Τιμή 30/6/2021	Δ% από 1/1/2021
1	ΔΗΛΟΣ Synthesis Best Blue Fund of Funds Ομολογιακό	23.126.832,14	2.022.672,76	29,15%	11,4338	0,07%
2	ΠΕΙΡΑΙΩΣ FUND OF FUNDS ΟΜΟΛΟΓΙΑΚΟ (I)	221.955,51	20.000,00	0,29%	11,0978	-0,51%
3	ΠΕΙΡΑΙΩΣ FUND OF FUNDS ΟΜΟΛΟΓΙΑΚΟ (R)	49.147.020,21	3.856.656,72	55,57%	12,7434	-0,70%
4	Optima global bond fund of funds ομολογιακό	3.789.420,04	1.040.519,79	14,99%	3,6419	-1,48%
ΣΥΝΟΛΑ		76.285.227,90	6.939.849,27	100,00%		-0,65%
<i>Μέση απόδοση κατηγορίας ΟΣΕΚΑ μη συμπεριλαμβανομένων των ΟΣΕΚΑ που δραστηριοποιήθηκαν μέσα στο 2021</i>						-0,65%



ERGO

Ασφαλίζω σημαίνει καταλαβαίνω.

ERGO FORME, Η ΝΕΑ ΨΗΦΙΑΚΗ ΕΦΑΡΜΟΓΗ ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΠΕΛΑΤΕΣ ΤΗΣ ERGO

Η ERGO Ασφαλιστική κάνει ένα ακόμη βήμα προς τον ψηφιακό μετασχηματισμό της, δημιουργώντας τη νέα εφαρμογή ERGO forMe η οποία απευθύνεται προς όλους τους ασφαλισμένους της, παρέχοντάς τους τη δυνατότητα να διαχειρίζονται τη σχέση τους με την Εταιρεία και την επικοινωνία με τον Ασφαλιστικό Διαμεσολαβητή τους, με τρόπο απλό, εύκολο και γρήγορο, οποιαδήποτε στιγμή, όπου κι αν βρίσκονται.

Η εφαρμογή ERGO forMe, μέσα από ένα σύγχρονο και παράλληλα φιλικό προς τον χρήστη περιβάλλον, είναι προσβάσιμη από οποιαδήποτε συσκευή, σταθερό ή φορητό υπολογιστή, tablet, καθώς και Smartphone με λειτουργικό Android ή iOS, μέσω των υπηρεσιών Google Play και App Store αντίστοιχα. Οι ασφαλισμένοι, χρησιμοποιώντας την εφαρμογή αποκτούν πρόσβαση στο ασφαλιστικό χαρτοφυλάκιο τους 24 ώρες την ημέρα, 7 ημέρες την εβδομάδα και μπορούν να:

- Ενημερώνονται για τις οφειλές τους και τις ασφαλιστικές καλύψεις τους.
- Πραγματοποιούν online πληρωμή.
- Βλέπουν το ιστορικό των πληρωμών τους.
- Παρακολουθούν τα ασφαλιστήριά τους και να τα εκτυπώνουν.
- Εκδίδουν πράσινη κάρτα.
- Καλούν την Οδική Βοήθεια με ένα κλικ και να παρακολουθούν την πορεία του γερανού προς τον τόπο του περιστατικού.
- Επικοινωνούν με τον Ασφαλιστικό Διαμεσολαβητή τους και με το Τμήμα Φροντίδας Πελάτη της Εταιρείας, μέσω email ή τηλεφώνου, καθώς και να χρησιμοποιούν πολλές ακόμα υπηρεσίες.

Ο Διευθυντής του Τομέα Πελατών και Ψηφιακού Μετασχηματισμού της ERGO κ. Αλέξανδρος Σερμπέτης, με αφορμή τη δημιουργία του ERGO forMe, δήλωσε: “Η

Νέα εφαρμογή ERGO forMe

Τα πάντα για την ασφάλισή σας με ένα κλικ!

ERGO

Εταιρεία παρουσιάζει μια σταθερά αναπτυξιακή πορεία τα τελευταία χρόνια και τώρα πλέον αναπτύσσει τη στρατηγική της για τον ψηφιακό μετασχηματισμό της και την ενδυνάμωση της πελατοκεντρικότητας, έχοντας ως στόχο την παροχή μιας νέας εμπειρίας φροντίδας και εξυπηρέτησης στους πελάτες και συνεργάτες της. Μέσω του ERGO forMe, ο πελάτης μας έχει άμεση και ασφαλή πρόσβαση με ένα κλικ σε ό,τι αφορά την ασφάλισή του, καθώς και σε υπηρεσίες που κάνουν την καθημερινότητά του πιο εύκολη. Στην ERGO αξιοποιούμε την τεχνολογία και επενδύουμε συνεχώς στην καινοτομία και τις ψηφιακές λύσεις, ώστε να μπορούμε να βελτιώνουμε διαρκώς τις προσφερόμενες υπηρεσίες μας ανταποκρινόμενοι με αμεσότητα και αποτελεσματικότητα στις σύγχρονες ανάγκες και επιδιώξεις των πελατών μας.”

Σύμφωνα με το πλάνο της ομάδας έργου που σχεδίασε και δημιούργησε το ERGO forMe, η εφαρμογή θα εμπλουτίζεται συνεχώς, προσφέροντας αναβαθμισμένες λειτουργικότητες, καθώς και νέες υπηρεσίες, οι οποίες θα αυξάνουν συνεχώς την προστιθέμενη αξία της συνεργασίας πελατών και Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών με την Εταιρεία.



ΕΘΝΙΚΗ

Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

«ΟΦΕΙΛΟΥΜΕ ΝΑ ΣΤΟΧΕΥΣΟΥΜΕ ΣΤΗΝ ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΤΗΣ ΥΠΕΥΘΥΝΟΤΗΤΑΣ ΜΑΣ, ΩΣ ΚΟΙΝΩΝΙΑ ΚΑΙ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ»

Στη συμβολή της ασφάλισης στη βιώσιμη και αειφόρο ανάπτυξη, εστίασε ο Διευθύνων Σύμβουλος της Εθνικής Ασφαλιστικής, κ. Σταύρος Κωνσταντάς, κατά τον χαιρετισμό του στο 14ο Ασφαλιστικό Συνέδριο με θέμα «Η ασφαλιστική αγορά με το βλέμμα στο μέλλον», που διοργάνωσε ο όμιλος EthosGROUP, την Τρίτη 15 Ιουνίου.

Ο κ. Κωνσταντάς στην ομιλία του υπογράμμισε ότι η Εθνική Ασφαλιστική έχει υιοθετήσει πλήρως τις κατευθυντήριες γραμμές στο πλαίσιο που έχει θεσπιστεί, με πρωτοβουλία των Ηνωμένων Εθνών και του ασφαλιστικού κλάδου διεθνώς, για τη βιώσιμη ασφάλιση. Ένα πλαίσιο το οποίο παρέχει παγκόσμια καθοδήγηση σχετικά με την ενσωμάτωση περιβαλλοντικών, κοινωνικών και διακυβερνητικών κινδύνων (ESG) στην ασφάλιση. Επίσης έχει ακολουθήσει το πνεύμα του Κανονισμού 2088/2019 του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου περί γνωστοποιήσεων αειφορίας στον τομέα των χρηματοπιστωτικών υπηρεσιών που στοχεύει στη διαμόρφωση ομοιόμορφων κανόνων ενημέρωσης των τελικών επενδυτών σε ότι αφορά την ενσωμάτωση των κινδύνων βιωσιμότητας στο χρηματοπιστωτικό περιβάλλον.

Ως εκ τούτου, η Εθνική Ασφαλιστική προχωρά ως οφείλει στην ανανέωση των προϊόντων της, με την προσφορά περισσότερων επιλογών προς τους ασφαλισμένους της, υλοποιεί επιτυχώς έργα στρατηγικού μετασχηματισμού και προσαρμόζεται στις προκλήσεις με γνώμονα τους σημαντικούς αυτούς πυλώνες, επεσήμανε ο κ. Κωνσταντάς.

«Με την εμπειρία 130 ετών λειτουργίας», τόνισε ο Διευθύνων Σύμβουλος της Εθνικής Ασφαλιστικής, «και έχοντας διαχειριστεί επιτυχημένα τις ραγδαίες αλλαγές που επήλθαν σε κοινωνικό και οικονομικό επίπεδο τα τελευταία έτη (π.χ. Covid-19, οικονομική κρίση, φυσικές καταστροφές) στοχεύουμε στην ουσιαστική συμβολή στην περιβαλλοντική, κοινωνική και οικονομική βιωσιμότητα της χώρας, διασφαλίζοντας παράλληλα την περαιτέρω ανάπτυξη της Εταιρείας, εστιάζοντας στον εντοπισμό, στην αξιολόγηση και στη διαχείριση κινδύνων και ευκαιριών και στην ανάπτυξη καινοτόμων λύσεων».

Ο κ. Κωνσταντάς δεν παρέλειψε να αναφερθεί στην απαί-



τηση για προσαρμογή του ασφαλιστικού κλάδου στις νέες τεχνολογίες, αλλά και στις ποικίλες καλύψεις που προσφέρει η ασφαλιστική βιομηχανία για προστασία έναντι κινδύνων του κυβερνοχώρου.

Παράλληλα, στην ομιλία του αναφέρθηκε στην τάση που παρατηρείται διεθνώς και δίνει μεγάλη έμφαση στην πρόληψη και διατήρηση ενός υγιούς τρόπου ζωής, αλλά και στη συνταξιοδοτική ασφάλιση, επισημαίνοντας ότι «σταδιακά έχει αρχίσει να γίνεται κατανοητό ότι η βασική κοινωνική σύνταξη δεν είναι δυνατόν να αποτελέσει τη μοναδική πηγή εισοδήματος κατά τη συνταξιοδότηση, τουλάχιστον για το μεγαλύτερο μέρος του πληθυσμού. Τα ομαδικά και ατομικά συνταξιοδοτικά προγράμματα που προσφέρει η ιδιωτική ασφάλιση και αποτελούν τον λεγόμενο τρίτο πυλώνα της συνταξιοδοτικής ασφάλισης μπορούν να διασφαλίσουν τη συμπληρωματική σύνταξη που έχουν ανάγκη οι πολίτες».

Τέλος, κάνοντας λόγο για τις πρωτόγνωρες υγειονομικές και οικονομικές συνθήκες που δημιούργησε η πανδημία ο κ. Σταύρος Κωνσταντάς υπογράμμισε: «Αξιοποιώντας προς όφελός μας αυτήν τη στιγμή της κρίσης, αλλά και την εμπειρία μας και την πρόοδο της τεχνολογίας, οφείλουμε να στοχεύσουμε στην ενίσχυση της υπευθυνότητάς μας, ως κοινωνία και επιχειρήσεις, υλοποιώντας πρωτοπόρες δράσεις και λαμβάνοντας σημαντικές πρωτοβουλίες ώστε να διαφυλάξουμε το υγιές μέλλον μας».



WEBINARS ΠΣΣΑΣ - GAMA GLOBAL HELLAS

Νέος Πρόεδρος του Ελληνικού παραρτήματος του Διεθνούς Οργανισμού ο έμπειρος Συντονιστής και ιδρυτικό μέλος της GAMA Global Hellas, Δημήτρης Γαβαλάκης.

Με ιδιαίτερη επιτυχία πραγματοποιήθηκε από την GAMA Global Hellas και τον Πανελλήνιο Σύνδεσμο Συντονιστών Ασφαλιστικών Συμβούλων το 1ο LIVE webinar με θέμα "It matters: Mentors, Sponsors and Coaches" και εισηγήτρια τη Melissa A. Worrel-Johnson, ACC, MBA, CPBC, Leadership Coach, L&D Implementor and Consultant & Principal at Carlson Group.

Το συγκεκριμένο webinar απευθυνόταν αποκλειστικά στα 155 μέλη της GAMA Global Hellas και είναι το πρώτο από μία σειρά αντίστοιχων που θα λάβουν χώρα είτε σε live μετάδοση, όπως το συγκεκριμένο, είτε με δυνατότητα παρακολούθησης οποιαδήποτε στιγμή από το site της GAMA Global Hellas www.gamahellas.com.

Ύστερα από την εισήγηση της Melissa Worrel-Johnson ακολούθησαν ερωτήσεις από τους συμμετέχοντες και δόθηκαν live οι σχετικές απαντήσεις.

Η συγκεκριμένη παρουσίαση υλοποιήθηκε με ζωντανή διερμηνεία ώστε να είναι προσβάσιμη σε όλους.

Με ιδιαίτερη χαρά επίσης ανακοινώνουμε και το δεύτερο κατά σειρά webinar «Το Επόμενο Επίπεδο στις Σχέσεις» με ομιλήτρια την Kristen Hadeed. Ρεπορτάζ στους τηλεοπτικούς σταθμούς PBS, FOX Inc., NBC, όπως και άρθρα στα περιοδικά Time και Forbes, έχουν αναφερθεί στην Κρίστεν και τη Student Maid. Το βιβλίο της με τίτλο Permission To Screw Up (Επιτρέπεται η Αποτυχία) έχει ξεπεράσει τα 30.000 αντίτυπα. Η πρώτη της TED Talk ομιλία έχει πάνω από 3 εκατ. views στο YouTube.

Το συγκεκριμένο webinar



Kristen Hadeed

θα μεταδοθεί με διερμηνεία από το site της GAMA Global Hellas και θα είναι διαθέσιμο αποκλειστικά για τα μέλη μας για μία εβδομάδα, 10-17 Ιουνίου.

Η ομιλία της Kristen θα συνοδεύεται από σχετικό και πρακτικό Workbook το οποίο θα βρίσκεται μεταφρασμένο και διαθέσιμο για download στην περιοχή των μελών.

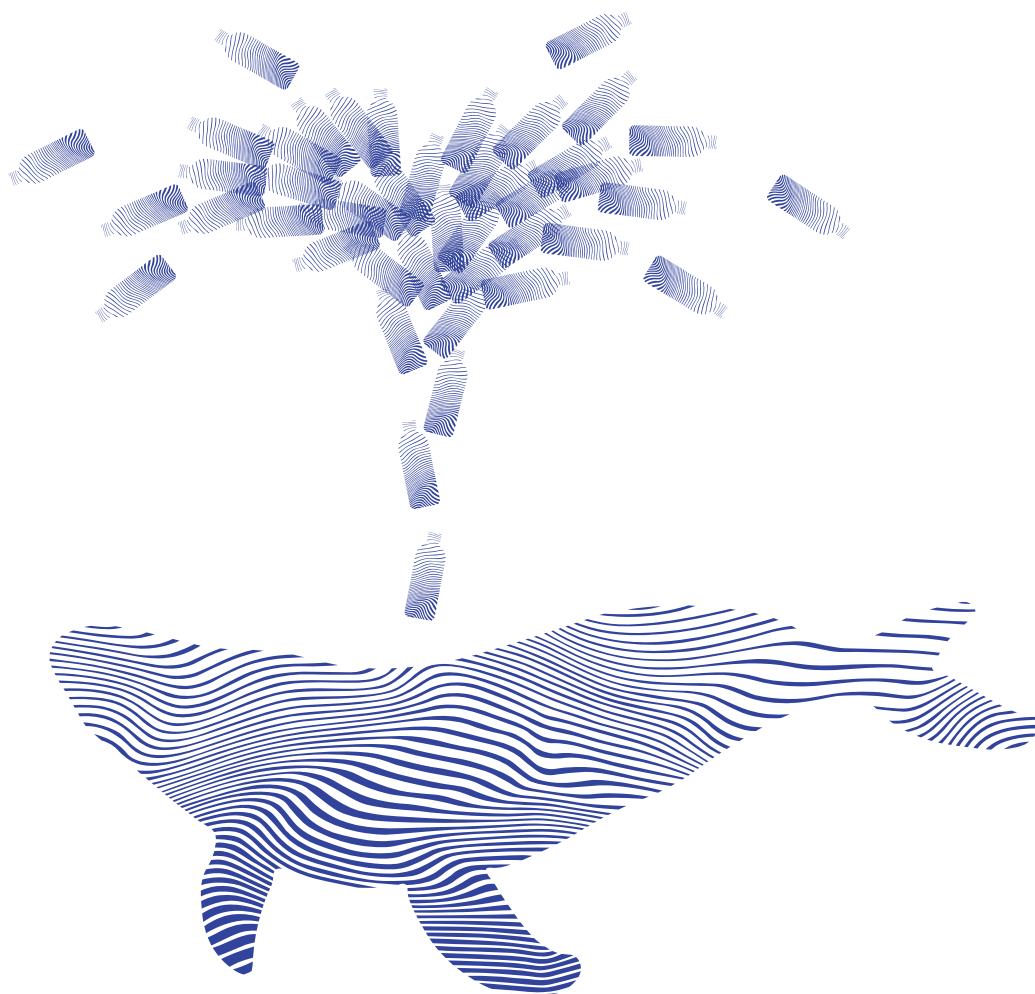
Επιπλέον, είμαστε στην ευχάριστη θέση να ανακοινώσουμε ότι από 01/06/2021 και μέχρι τις 31/10/2021 όλες οι νέες εγγραφές και ανανεώσεις πραγματοποιούνται στο προνομιακό κόστος των \$130 αντί των \$400 που ισχύει για όλα τα υπόλοιπα παραρτήματα του οργανισμού <https://www.gamaglobaljoin.org/>

Με τη χρήση του κωδικού HELLASNEW στο checkout το κόστος ανανεώνεται αυτόματα.



Melissa A. Worrel-Johnson

Μια **ΕΚΣΤΡΑΤΕΙΑ** για τη μείωση
των πλαστικών μιας χρήσης



#SkepsouAllios

Μπείτε στο www.europaikipisti.gr/el/skepsouallios,
γιατί ένα καλύτερο αύριο ξεκινά από σήμερα!



MARKELLOS POLYDOROU
X





ΕΧΟΥΜΕ ΠΑΘΟΣ

Ζήσε μια νέα εμπειρία ασφάλισης και δες το πάθος
και την αγάπη για τη ζωή να μεταφράζονται σε
ασφαλιστικές λύσεις για εσένα και την οικογένειά σου!

WE'RE ALL ABOUT YOU